



**АЭТЕРНА**

НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР

**НАУЧНЫЙ**

**ЭЛЕКТРОННЫЙ**

**ЖУРНАЛ**

**Академическая  
Публицистика**

**№ 1 / 2021**

**ISSN 2541-8076**

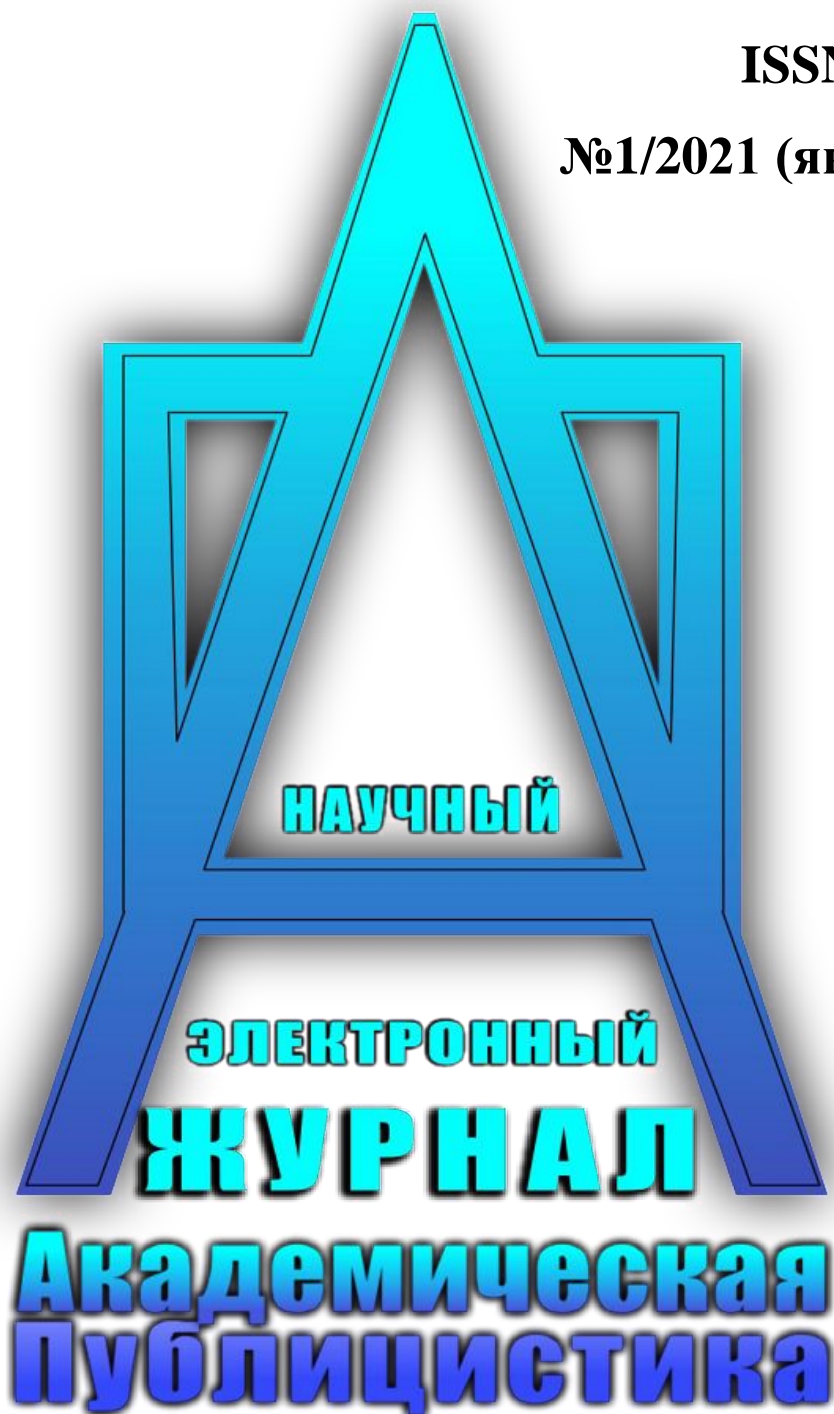


**АЭТЕРНА**

НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР

ISSN 2541-8076

№1/2021 (январь 2021)



# НАУЧНЫЙ ЭЛЕКТРОННЫЙ ЖУРНАЛ «АКАДЕМИЧЕСКАЯ ПУБЛИЦИСТИКА»

ISSN 2541-8076

Учредитель, издатель и редакция  
научного электронного журнала  
«Академическая публицистика»:  
Общество с ограниченной ответственностью  
«Аэтерна»  
450077, г. Уфа, а/я «Аэтерна»  
+7 347 266 60 68  
<https://aeterna-ufa.ru>  
info@aeterna-ufa.ru

Верстка / корректура: Зырянова М.А.

Подписано для публикации на сайте <https://aeterna-ufa.ru> - 23.08.2016 г.  
Формат 60x90/8.  
Усл. печ. л. 35.8.  
Эл. текст. дан. (5,3 Мб).

Цена свободная.  
Распространяется по подписке.

Все статьи проходят экспертную оценку. Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей. Авторы статей несут полную ответственность за содержание статей и за сам факт их публикации. Учредитель, издатель и редакция не несет ответственности перед авторами и/или третьими лицами и организациями за возможный ущерб, вызванный публикацией статьи.

При использовании и заимствовании материалов ссылка обязательна

Главный редактор:

Сукиасян А. А., кандидат экономических наук, доцент.

Редакционный совет:

Алиев Закир Гусейн оглы, доктор философии аграрных наук  
Абидова Гулмира Шухратовна, доктор технических наук (DSc)  
Агафонов Юрий Алексеевич, доктор медицинских наук  
Алдакушева Алла Брониславовна, кандидат экономических наук  
Алейникова Елена Владимировна, доктор государств. управления  
Бабаян Анжела Владиславовна, доктор педагогических наук  
Баишева Зилия Вагизовна, доктор филологических наук  
Байгузина Люза Закиевна, кандидат экономических наук  
Булатова Айсылу Ильдаровна, кандидат социологических наук  
Бурак Леонид Чеславович, кандидат технических наук  
Ванесян Ашот Саркисович, доктор медицинских наук  
Васильев Федор Петрович, доктор юридических наук  
Виневская Анна Вячеславовна, кандидат педагогических наук  
Вельчинская Елена Васильевна, доктор фармацевтических наук  
Габрусь Андрей Александрович, кандидат экономических наук  
Галимова Гузалия Абкадировна, кандидат экономических наук  
Гетманская Елена Валентиновна, доктор педагогических наук  
Гимранова Гузель Хамидулловна, кандидат экономических наук  
Григорьев Михаил Федосеевич, кандидат сельскохозяйственных наук  
Грузинская Екатерина Игоревна, кандидат юридических наук  
Гулиев Игбал Адилевич, кандидат экономических наук  
Датий Алексей Васильевич, доктор медицинских наук  
Долгов Дмитрий Иванович, кандидат экономических наук  
Ежкова Нина Сергеевна, доктор педагогических наук,  
Екшикеев Тагер Кадырович, кандидат экономических наук  
Епхьева Марина Константиновна, кандидат педагогических наук  
Ефременко Евгений Сергеевич, кандидат медицинских наук  
Закиров Мунавир Закиевич, кандидат технических наук  
Иванова Нионила Ивановна, доктор сельскохозяйственных наук  
Калужина Светлана Анатольевна, доктор химических наук  
Касимова Дилара Фаритовна, кандидат экономических наук  
Куликова Татьяна Ивановна, кандидат психологических наук  
Курбанаева Лилия Хамматовна, кандидат экономических наук  
Курманова Лилия Рашидовна, доктор экономических наук  
Киракосян Сусана Арсеновна, кандидат юридических наук  
Киркимбаева Жумагуль Слямбековна, доктор ветеринарных наук  
Кленина Елена Анатольевна, кандидат философских наук  
Козлов Юрий Павлович, доктор биологических наук  
Кондрашихин Андрей Борисович, доктор экономических наук  
Конопацкова Ольга Михайловна, доктор медицинских наук  
Ларионов Максим Викторович, доктор биологических наук  
Мальшкина Елена Владимировна, кандидат исторических наук  
Маркова Надежда Григорьевна, доктор педагогических наук  
Мухамадеева Зинфира Фанисовна, кандидат социологических наук  
Нурдавлятова Эльвира Фанисовна, кандидат экономических наук  
Песков Аркадий Евгеньевич, кандидат политических наук  
Половения Сергей Иванович, кандидат технических наук  
Пономарева Лариса Николаевна, кандидат экономических наук  
Почивалов Александр Владимирович, доктор медицинских наук  
Прошин Иван Александрович, доктор технических наук  
Сафина Зилия Забировна, кандидат экономических наук  
Симонович Надежда Николаевна, кандидат психологических наук  
Симонович Николай Евгеньевич, доктор психологических наук  
Сирик Марина Сергеевна, кандидат юридических наук  
Смирнов Павел Геннадьевич, кандидат педагогических наук  
Старцев Андрей Васильевич, доктор технических наук  
Танаева Замфира Рафисовна, доктор педагогических наук  
Терзиев Венелин Кръстев, доктор экономических наук  
Чиладзе Георгий Бидзинович, доктор экономических наук  
Шилкина Елена Леонидовна, доктор социологических наук  
Шляхов Станислав Михайлович, доктор физико-математических наук  
Шошин Сергей Владимирович, кандидат юридических наук  
Юрова Ксения Игоревна, кандидат исторических наук  
Юсупов Рахимьян Галимьянович, доктор исторических наук  
Янгиров Азат Вазирович, доктор экономических наук  
Яруллин Рауль Рафаэллович, доктор экономических наук

## СОДЕРЖАНИЕ

## ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

<b>Алисова Е.В.</b> МИНИ-ТЭЦ В СИСТЕМАХ АВТОНОМНОГО ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ МНОГОКВАРТИРНЫХ И ОДНОКВАРТИРНЫХ ЖИЛЫХ ДОМОВ	9
<b>Анохин Д.В.</b> ОСОБЕННОСТИ СТАНДАРТА UMTS	13
<b>Анохин Д.В.</b> СТАНДАРТ IEEE 802.11	18
<b>Добрякова Ю.В., Сапожников К.Н., Холмогоров Д.Ю.</b> СПОСОБЫ ПОВЫШЕНИЯ ДОЛГОВЕЧНОСТИ И НАДЕЖНОСТИ ТРУБОПРОВОДНЫХ КОММУНАЛЬНЫХ СЕТЕЙ	22
<b>Акопян А.Э, Кайтукова М.У.</b> МЕТОДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	27
<b>Комаров П.В.</b> ПРИМЕНЕНИЕ ИНДИКАТОРОВ КОМПРОМЕТАЦИИ В ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	31
<b>Комаров П.В.</b> ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ. ОПРЕДЕЛЕНИЕ, ПРИНЦИПЫ.	34
<b>Митрофанов В.Е.</b> ОПТИМАЛЬНЫЕ РЕЖИМЫ ПРЕССОВАНИЯ ФАНЕРНОЙ ПАНЕЛИ	38
<b>Сафонов А.П., Сатдаров Р.Г.</b> ИНТЕРНЕТ ВЕЩЕЙ	48
<b>Сафонов А.П.</b> ОТСЛЕЖИВАНИЕ ВНУТРИТРУБНЫХ ОБЪЕКТОВ В МАГИСТРАЛЬНЫХ ТРУБОПРОВОДАХ	51

## СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ

<b>Косенко М.А.</b> ПРОДУКТИВНОСТЬ ГИБРИДОВ РЕДЬКИ ЕВРОПЕЙСКОЙ ЗИМНЕЙ	56
<b>Косенко Т.Г., Моисеева Н.Е.</b> ОЦЕНКА СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОГО ПРОИЗВОДСТВА	59

## ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

<b>Алиева П.О.</b> АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ	63
--	----



<b>Владимирова Е. П., Насиров Ю.З.</b> ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СФЕРУ	88
<b>Джамалудинова М. М.</b> ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ МАШИНОСТОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА РД НА ПРИМЕРЕ АО «КАСИЙСКИЙ ЗАВОД ТОЧНОЙ МЕХАНИКИ»	92
<b>Изиева В. С.</b> УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ: УСЛОВИЯ ДЛЯ ПЕРЕХОДА И ПРИМЕНЕНИЯ	96
<b>Ковылева С. П., Насиров Ю.З.</b> БЕЗОПАСНЫЕ УСЛОВИЯ ХРАНЕНИЯ ОТДЕЛЬНЫХ ГРУПП НЕПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО СЫРЬЯ	100
<b>Насиров Ю.З., Марущак Е. С.</b> СОВРЕМЕННАЯ КОНЦЕПЦИЯ ПОНЯТИЯ ЛОГИСТИКИ	105
<b>Несмеянова Т.С.</b> ИНТЕГРИРОВАНИЕ ДАННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА В СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМ СОСТОЯНИЕМ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ	110
<b>Петрова Е. В., Насиров Ю.З.</b> ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. ИСКЛЮЧИТЕЛЬНАЯ РОЛЬ АГРАРНОГО СЕКТОРА В ЭКОНОМИКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	115
<b>Ревазов Х.Ю., Тавасиев Д.А., Команов П.А.</b> МОДЕЛИРОВАНИЕ КОМПОНЕНТОВ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ АБСТРАКТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ	119
<b>Рыбалка А. А., Насиров Ю.З.</b> ОБЛАЧНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ЧАСТЬ ИННОВАЦИОННОГО ПРОГРЕССА В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИКИ	122
<b>Утюшев Р.А., Уманская М.В.</b> УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ	126
<b>Утюшев Р.А., Уманская М.В.</b> ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ КАК НАПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ	131
<b>Худоерко Е. Е., Насиров Ю.З.</b> СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ	136
<b>Шаронов А.В.</b> ПРИМЕНЕНИЕ ИННОВАЦИЙ В ПРОИЗВОДСТВЕ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА КАЧЕСТВО КОНЕЧНОГО ПРОДУКТА	140

- Шаронов А.В.** 154  
ПРИМЕНЕНИЕ ПРИНЦИПА ПАРЕТО ПРИ ПЕРЕХОДЕ ПРЕДПРИЯТИЯ НА  
СТАНДАРТ ISO 9001:2015

### ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

- Атаманов Г.А.** 169  
ОБ ИСТИННЫХ ПРИЧИНАХ РАЗВАЛА СССР

### ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Игошина О.А., Цыповская С.А.** 187  
ЭТНОКУЛЬТУРНОЕ РАЗВИТИЕ НАРОДОВ ПОВОЛЖЬЯ КАК ВЕДУЩАЯ  
ТЕНДЕНЦИЯ НАЦИОНАЛЬНОГО ДВИЖЕНИЯ

- Королёв М.С., Давлетшина С.М.** 190  
ПРОЦЕСС АССИМИЛЯЦИИ ВО ФРАНЦУЗСКОМ ЯЗЫКЕ

- Овчинникова А.В.** 193  
ТЕМА ЛЮБВИ В РОМАНЕ Э.М. РЕМАРКА «ТРИ ТОВАРИЩА»

- Осипова В.В.** 196  
ЛИТЕРАТУРНЫЙ ПЕРСОНАЖ КАК ПРОТОТИП ЛИЧНОСТИ ПИСАТЕЛЯ В  
РАССКАЗЕ МАРИИ ЛУИЗЫ КАШНИЦ «DAS DICKE KIND»

- Халиуллина А.Р.** 200  
СТИЛИСТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА В ПРОИЗВЕДЕНИИ М.Л.  
КАШНИЦ «ПРИЗРАКИ»

### ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Бедарева Е.А.** 204  
ПУТИ РЕФОРМИРОВАНИЯ ПРАВОВОГО СТАТУСА ПОМОЩНИКА СУДЬИ В  
СВЕТЕ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВОСУДИЯ ТОЛЬКО СУДОМ В ГРАЖДАНСКОМ  
И АРБИТРАЖНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ

- Гамаюнова К.** 210  
СПОСОБЫ СОВЕРШЕНИЯ КОМПЬЮТЕРНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

- Кандалова В.А.** 214  
КОНЦЕПЦИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ГОСУДАРСТВА В СОВРЕМЕННОЙ МОДЕЛИ  
ПУБЛИЧНОГО УПРАВЛЕНИЯ

- Левгеева Т.Б.** 218  
ВАЖНЫЕ АСПЕКТЫ СУБЪЕКТИВНЫХ ПРИЗНАКОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В  
СФЕРЕ АВТОРСКИХ И СМЕЖНЫХ ПРАВ

- Тухбатуллина Э.Э.** 222  
К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМАХ РОССИЙСКОГО НОТАРИАТА В КОНЦЕ XX,  
НАЧАЛЕ XXI ВВ.

**Тухбатуллина Э.Э.** 227  
СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ СТАНОВЛЕНИЯ НОТАРИАТА В  
РОССИИ И СТРАНАХ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ

**Тухбатуллина Э.Э.** 234  
ПРАВОВАЯ ПРИРОДА НОТАРИАТА В ЗАРУБЕЖНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

### ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

**Котова З.А., Анцелевич О.В.** 240  
ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В СФЕРЕ  
ЭКОНОМИКИ

**Маркварт В.Д.** 245  
ПОЧЕМУ ЖИВА «МЕРТВАЯ» ЛАТЫНЬ

**Мосолова Ю.В., Дунаева Н.А.** 249  
ОВЛАДЕНИЕ СПОСОБАМИ СЛОВООБРАЗОВАНИЯ ДЕТЬМИ 6-7 ЛЕТ  
ПОСРЕДСТВОМ УПРАЖНЕНИЙ: ТЕОРЕТИКО-МЕТОДИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

**Синькова Д.С.** 260  
ОСОБЕННОСТИ РАБОТЫ С ТЕКСТОМ НА УРОКЕ РУССКОГО ЯЗЫКА В 7  
КЛАССЕ

**Тарарай Ю.С.** 268  
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ВОСПИТАНИЯ В СИСТЕМЕ  
ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

**Шальнева В.В.** 273  
РАЗВИТИЕ СВЯЗНОЙ РЕЧИ ДЕТЕЙ 6-ГО ГОДА ЖИЗНИ В ПРОЦЕССЕ  
ПЕРЕСКАЗА ЛИТЕРАТУРНЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ

### МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

**Ачабаева А.Б., Гелястанов И.Х., Шерхова К.З.** 280  
МЕДИКО-ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ АДАПТАЦИЯ К ЗАБОЛЕВАНИЯМ  
БРОНХОЛЁГОЧНОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ БОЛЬНЫХ С ХРОНИЧЕСКИМИ  
НЕСПЕЦИФИЧЕСКИМИ ЗАБОЛЕВАНИЯМИ ЛЕГКИХ ПЕРЕНЁСШИХ COVID-19

### ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ

**Лунева В.** 288  
БАДАХШАНСКИЕ ЛАЗУРИТОВЫЕ ИЗДЕЛИЯ СРЕДНЕГО ВОСТОКА:  
ДРЕВНОСТЬ, АНТИЧНОСТЬ

### ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

**Поршнева В.С., Шевырева Т.В.** 298  
КОММУНИКАТИВНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЕТЕЙ С ДЕТСКИМ  
ЦЕРЕБРАЛЬНЫМ ПАРАЛИЧОМ

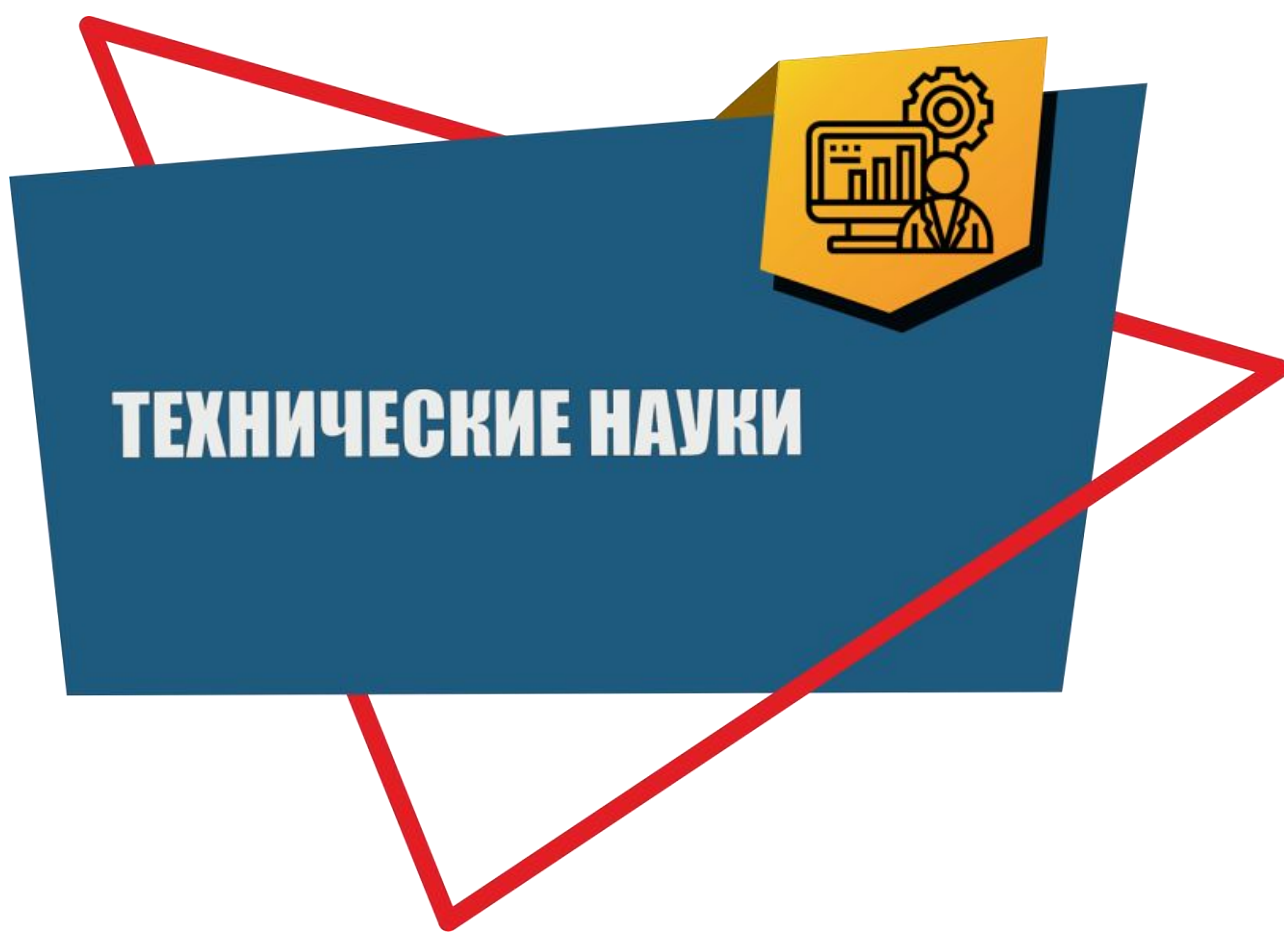
**СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ**

**Назрачев Г. О.**

304

**ЛИЧНОЕ СНАРЯЖЕНИЕ В ПЕШЕМ ПУТЕШЕСТВИИ**





УДК 697

**Алисова Е.В.**

магистрант Донской Государственный Технический Университет

г. Ростов-на-Дону, РФ

## **МИНИ-ТЭЦ В СИСТЕМАХ АВТОНОМНОГО ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЯ МНОГОКВАРТИРНЫХ И ОДНОКВАРТИРНЫХ ЖИЛЫХ ДОМОВ**

### **Аннотация**

Исследование принципов и механизмов работы мини-ТЭЦ для многоквартирных и многоквартирных жилых домов является важной, а главное, актуальной задачей сегодняшних дней, так как рассматриваемая установка становится всё более востребованной и оправданной в плане эксплуатации, и масштабах популяризации её применения.

Объектом исследования является непосредственно мини-ТЭЦ и её виды.

Цель исследования можно сформулировать как подробное изучение мини-ТЭЦ, её основных характеристик и особенностей. В соответствии с поставленной целью можно выделить следующие задачи: Дать чёткое определение понятию «мини-Тэц», обозначив тем самым специфику установки.

Предоставить классификацию мини-ТЭЦ. Указать основные характеристики изучаемого объекта исследования. Описать преимущества и недостатки. Изучить примеры использования мини-ТЭЦ различных типов.

### **Ключевые слова**

Мини-ТЭЦ, тепловая, электрическая энергия

### **1. Мини-ТЭЦ в системах автономного энергоснабжения многоквартирных и многоквартирных жилых домов**

Мини-ТЭЦ в 21 веке заняли устойчивую позицию среди прочего оборудования в сфере обеспечения теплоэнергией населения как

многоквартирных, так и многоквартирных жилых домов. Как известно, тепловая энергия относится к самым используемым видам энергии, потребляемым человеком для обеспечения комфортных для него условий жизнедеятельности.

Мини-ТЭЦ (малая теплоэлектроцентраль) – это автономная компактная электростанция, которая способна производить тепло и электроэнергию посредством комбинированного способа, мощностью, как правило, до 25 МВт. Она располагается в непосредственной близости к конечному потребителю и способна работать, как без подключения к электросети, так и параллельно с основной сетью.

Использование мини-ТЭЦ наиболее целесообразно на объектах, которые удалены от центральных магистралей. Следовательно, там возникает необходимость в постоянной тепловой энергии, источники которой, в свою очередь, можно разделить на первичные и вторичные.

В России малая энергетика преуспевает в своём развитии. Об этом говорит тот факт, что за последние 20 лет в стране появилось около 1000 мини-ТЭЦ.

Неоспоримые преимущества состоят в том, что потребителю обеспечивается:

Бесперебойное электроснабжение с постоянным уровнем напряжения (теплоснабжение с заданными параметрами).

Совместное производство тепло- и электроэнергии.

Стоимость вырабатываемой энергии ниже по сравнению с традиционной электросетью. При среднем потреблении в час 0,3 куб. м газа потребитель может получить 1 кВт электроэнергии и около 2 кВт тепла в час.

Считается более экологичным способом, что особенно заметно при сопоставлении газового топлива с отдельной выработкой электро- и теплоэнергии на котельных установках.

Строительство мини-ТЭЦ, как правило, окупается за 2-3 года. В составе мини-ТЭЦ может работать до двенадцати электроагрегатов, каждый мощностью 1000-9000 кВт.

Значительная экономия на коммуникациях за счёт близости к объекту энергоснабжения.

Небольшие габариты позволяют удобно размещать мини-ТЭЦ внутри уже построенных зданий или рядом с ними – например, на территориях производственных, торгово-развлекательных, гостиничных комплексов.

Снижается финансовая зависимость потребителя от роста тарифов на электроэнергию и тепло. Экономия на плате за электроэнергию достигает двух и более раз.

Управление работой мини-ТЭЦ полностью автоматизировано.

Жизненный цикл оборудования достигает длительных сроков, равных приблизительно 20-25 годам.

Типы размещения мини-ТЭЦ и их характеристики

#### Блок-модульные мини-ТЭЦ

Постоянный рост тарифов на электроснабжение, дефицит электрических мощностей приводит к потребности установки собственной мини-ТЭЦ. В этом случае, наиболее удобным вариантом является установка блок-модульной мини-ТЭЦ.

Плюсами блок-модульной мини-ТЭЦ является то, что этот вид когенерационных установок прост в монтаже, не требует долгой строительной подготовки, отдельного здания, к тому же, есть возможность изменить через некоторое время место, где устанавливается мини-ТЭЦ. Но главное преимущество – это минимальные сроки монтажа.

#### Встроенные мини-ТЭЦ

Встроенная мини-ТЭЦ представляет собой энергоцентр, находящийся в здании. Чаще всего оборудуются таким видом мини-ТЭЦ строящиеся здания, здания, подлежащие капитальному ремонту или реконструируемые здания. Требования соответствуют предъявляемым к встроенным котельным.

Разрешено встраивать мини-ТЭЦ в административные здания,

общественные, бытовые и производственные. Правилами эксплуатации запрещены встроенные мини-ТЭЦ в многоквартирных жилых домах, образовательных учреждениях, таких, как школы и дошкольные учреждения.

Исходя из рассмотренных в статье данных, можно сделать вывод, что использование малая теплоэлектроцентраль полностью оправдывает себя, так как является современным решением проблемы получения теплоэнергии.

Мини-ТЭЦ представляется надёжным и с экономической точки зрения экономичным и эффективным решением вопроса снабжения жилых домов электроэнергией и теплом, ведь установка полностью позволяет потребителям обеспечить независимость от централизованных систем электроснабжения.

Помимо прочего, мини-ТЭЦ решает задачи нехватки и перебоев электроэнергии по множественным причинам и позволяет в ряде ситуаций экономить на оплате электричества и отопления.

Значимые преимущества это экологичность, и быстрая окупаемость, бесперебойная работа и совместное производство тепло- и электроэнергии.

#### **Список использованной литературы:**

1. Мусин Р.И., Юрик Е.А. Энергетические установки для мини-ТЭЦ. Журнал «Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук». Издательство ООО «Институт стратегических исследований» 2016.
2. Бойко, Е.А., Страшников, А.В. Когенерационная энергетическая установка на основе газификации твердого органического топлива для нужд малой распределённой энергетики. Промышленная энергетика. Издательство: Научно-техническая фирма "Энергопрогресс" (Москва). – С. 34-43. ISSN: 0033-1155.

© Алисова Е.В., 2021



УДК62

**Анохин Д.В.** студент магистратуры  
Омский Государственный Технический Университет  
г. Омск, Российская Федерация

## ОСОБЕННОСТИ СТАНДАРТА UMTS

На сегодняшний день повышение качества и увеличение скорости передающихся данных являются главными направлениями мобильной связи. На современном рынке постоянно появляются новые прогрессивные стандарты и технологии. В связи с этим постоянно появляются новые обозначения и названия. И одним из них является UMTS. Разберем его подробнее.

Предыстория.

Рынок услуг мобильной связи в сегодняшний год является очень выгодным.

Услугами сотовой связи пользуется почти каждый житель планеты.

Однако в тоже время тут присутствует очень серьезная конкуренция.

Регулярно происходит совершенствование сотовой связи. Ведущие сотовые операторы вкладывают большие средства в новое оборудование, комплектующие для систем мобильной связи. Технология UMTS стала одной из таких разработок. Сети мобильной связи третьего поколения 3G. В основе этой технологии лежит пакетная передача данных. Появившийся спрос на такие сети связан с ростом спроса на высокоскоростные технологии. Современные сети третьего поколения используются в таких областях: видеотелефонная связь; интерактивный обмен данными в различных мультимедийных форматах; передача больших объемов информации и изображений; работа с интрасетями и интернетом; трансляция мультимедийной информации в асимметричном режиме. Вопросами, связанными со стандартизацией 3G-сетей, на данный момент занимается Международный союз электросвязи. Теперь стоит рассмотреть технологию UMTS. Что это, станет понятно, если разобраться в ее

создании и использовании. Создание Технология UMTS была разработана европейским институтом по стандартизации в области телекоммуникаций специально для стран Европы. Под этим сокращением скрывается следующее: универсальная мобильная телекоммуникационная система. В качестве радиointерфейса тут используется WCDMA. Важно заметить, что эти понятия отличаются по сути и их нельзя использовать в качестве синонимов. Стандарт UMTS часто рассматривают в качестве переходного варианта между технологиями 2G и 3G-4G. То есть при помощи него можно осуществить более легкий переход на новый уровень развития мобильной связи без какого-то значительного изменения оборудования, существующего на данный момент. В качестве сетевой базовой магистрали тут используется GSM MAP, а сетью радиодоступа служат комбинированные технологии GSM/EDGE и WCDMA. Последние надстраиваются над уже существующими сетями GSM, но работают параллельно.

Переключение абонентской станции между сетями осуществляется в автоматическом режиме. Суть технологии В UMTS (что это и как работает, будет понятно далее) объединились две различные методики трансляции радиосигнала. Наземные передающие устройства используют интерфейсы UTRA. Благодаря спецификации 3GPP Release 4 появились шлюзы среды, шлюз сигнализации и сервер центра коммутации. Так удалось разделить в MSC информацию сигнализации и пользовательские данные. Помимо этого, данная спецификация содержит подробное описание универсального базового блока радиодоступа к сети UMTS. Скорость при этом достигает 2 мегабит в секунду. Теперь имеется одиннадцать спецификаций 3GPP. UTRAN предназначен для объединения базовой станции и радиоконтроллера сети, а также он несет ответственность за работу всех радиочастотных модулей и каналов в UMTS. RNC представляет собой сетевой контроллер, который может быть смонтирован прямо в оборудовании базовой станции.

Эти два элемента в совокупности (БС и контроллер) называют подсистемой

сети. В одном базовом блоке может использоваться несколько подобных подсистем. Возможности для работы 3G UMTS позволяет использовать оборудование от разных производителей, так как тут используется интерфейс Iu. Использование IuR предоставляет возможность для реализации мягкой эстафетной передачи абонента между несколькими станциями, на которых может использоваться различное оборудование. Сотовая связь по стандарту UMTS защищена от обрывов связи в движении, ведь тут используется мягкий хэндовер. К примеру, при движении автомобиля по трассе с равномерно установленными базовыми станциями, при удалении от одной из них связь с клиентом передается к ближайшей к нему. В отличие от систем GSM связь не прерывается скачком. UMTS в данном случае работает намного надежнее. Конечно, это актуально лишь для зон, отличающихся хорошим покрытием сети. Интерфейс Iub был разработан полностью открытым специально для того, чтобы привлекать инвестиции производителей оборудования в данной области. Оборудование сети Блоки опорной сети состоят из традиционного оборудования, среди которого можно выделить: транскодер; визитный регистр; адресный регистр; блок поддержки GPRS; шлюз для перехода на прочие сети; центр коммутации для подвижной связи; контроллер базовых станций. Последний берет на себя задачи по распределению канального ресурса, коммутации каналов, организации эстафетной передачи, сбору и передаче телеметрии в управляющую подсистему. На транскодер возложены задачи по кодированию и раскодированию речевых сигналов, передающихся с использованием сжатия. В адресном регистре представлена база данных обо всех абонентах сотовой сети данного оператора. В гостевом регистре содержится информация об абонентах, которые находятся в зоне действия сети. Принцип работы UMTS Что это, уже стало понятно из предыдущего описания, а как работает такая сеть, стоит разобраться. В блоке CN выполняются наиболее важные операции, которые сводятся к подключению мобильной станции к сети, ее дальнейшему пейджингу, сотовой селекции и локализации абонента,

осуществление входящих и исходящих вызовов, эстафетной передаче абонента между базовыми станциями. CN разделяется логически на два домена – CS и PS. Базовая станция несет ответственность за обработку радиосигналов, канальное кодирование и адаптацию скорости, а также многое другое. Помимо этого, она управляет мощностью во внутреннем контуре. Сотовая связь UMTS может реализовывать соединение с различными внешними сетями, которые условно разделяются на две группы: с коммутацией каналов и с коммутацией пакетов. Первый вариант предназначен для телефонной связи, а второй - для подключения к интернету. Так как центр коммутации согласовывает свою работу со стационарными сетями, на него возложены все функции, которые требуются для коммутации каналов, а также он несет ответственность за управление соединением. Центр коммутации выполняет процедуры, которые требуются для передачи обслуживания и регистрации местоположения. Дополнительные характеристики Сети нового поколения характеризуются наличием функции QoS с набором приоритетов: потоковый, разговорный, фоновый и интерактивный. Как уже было сказано, при переходе к сетям 3G используется UMTS. Что это, было описано достаточно подробно. Важно отметить, что окончательная реализация такого перехода требует замены как абонентских терминалов, так и подсистем базовых станций. Помимо этого, требуется заменить большую часть оборудования, используемого на уровне опорных сетей в настоящий момент. Архитектура сети существенно отличается наличием разделения коммутатора на два независимых уровня – коммутации и обработки сигнализации с контролем услуг. Это все является свидетельством того, что для последующего перехода к сетям нового поколения потребуется провести модернизацию подсистем базовых станций и абонентских терминалов. Создание новых диапазонов UMTS для осуществления нужных целей требует создания электронных компонентов и использование огромных инвестиций. Как это работает? На данный момент к 3G можно отнести несколько стандартов, в мире наибольшее распространение получили CDMA2000 и UMTS. Обе

технологии базируются на множественном доступе с кодовым распределением сигналов. При помощи них удастся расширить узкие полосы сигналов в обычных сотовых сетях. Такое расширение позволяет обеспечить беспроводной широкополосный доступ к интернету. Схема работы подобных сетей очень проста.

©Анохин Д.В., 2021



**УДК62**

**Анохин Д.В** студент магистратуры  
Омский Государственный Технический Университет  
г.Омск, Российская Федерация

### **СТАНДАРТ IEEE 802.11**

IEEE 802.11 – набор стандартов связи для коммуникации в беспроводной локальной сетевой зоне частотных диапазонов 0,9; 2,4; 3,6; 5 и 60 ГГц. Пользователям более известен по названию Wi-Fi, фактически являющемуся брендом, предложенным и продвигаемым организацией Wi-Fi Alliance. Получил широкое распространение благодаря развитию мобильных электронно-вычислительных устройств: КПК и ноутбуков. Как и все стандарты IEEE 802, 802.11 работает на нижних двух уровнях модели ISO/OSI, физическом уровне и канальном уровне (рис. 1). Любое сетевое приложение, сетевая операционная система, или протокол (например, TCP/IP), будут так же хорошо работать в сети 802.11, как и в сети Ethernet. Основная архитектура, особенности и службы 802.11b определяются в первоначальном стандарте 802.11. Спецификация 802.11b затрагивает только физический уровень, добавляя лишь более высокие скорости доступа. Режимы работы 802.11

802.11 определяет два типа оборудования – клиент, который обычно представляет собой компьютер, укомплектованный беспроводной сетевой интерфейсной картой (Network Interface Card, NIC), и точку доступа (Access point, AP), которая выполняет роль моста между беспроводной и проводной сетями. Точка доступа обычно содержит в себе приёмопередатчик, интерфейс проводной сети (802.3), а также программное обеспечение, занимающееся обработкой данных. В качестве беспроводной станции может выступать ISA, PCI или PC Card сетевая карта в стандарте 802.11, либо встроенные решения, например, телефонная гарнитура 802.11.

Стандарт IEEE 802.11 определяет два режима работы сети – режим "Ad-hoc" и клиент/сервер (или режим инфраструктуры – infrastructure mode). В режиме клиент/сервер (рис. 2) беспроводная сеть состоит из как минимум одной точки доступа, подключенной к проводной сети, и некоторого набора беспроводных оконечных станций. Такая конфигурация носит название базового набора служб (Basic Service Set, BSS). Два или более BSS, образующих единую подсеть, формируют расширенный набор служб (Extended Service Set, ESS). Так как большинству беспроводных станций требуется получать доступ к файловым серверам, принтерам, Интернет, доступным в проводной локальной сети, они будут работать в режиме клиент/сервер. Использование оборудования данного стандарта позволяет достигать значительных скоростей передачи данных, вплоть до 300 Мбит/с (по некоторым данным – до 600 Мбит/с). Такая скорость передачи данных стала возможной благодаря более оптимальному использованию полос радиочастот, а также применению более качественных аналоговых чипов обработки сигналов с отдельными приемным и передающим трактами. Так, в отличие от стандарта IEEE 802.11g, новый стандарт использует деление доступного частотного диапазона на полосы шириной 40 МГц с параллельной передачей данных сразу по нескольким полосам.

Беспроводные локальные сети условно делят на следующие типы:

- независимые базовые зоны обслуживания (IBSSs);
- базовые зоны обслуживания (BSSs);
- расширенные зоны обслуживания (ESSs).

Зона обслуживания – это логически сгруппированные устройства. Технология WLAN обеспечивает доступ к сети путем передачи широкополосных сигналов через эфир на несущей в диапазоне радиочастот. Принимающая станция может получать сигналы в диапазоне работы нескольких передающих станций. Передающая станция вначале передает идентификатор зоны обслуживания (SSID). Станция-приемник использует SSID для фильтрации получаемых сигналов и выделения того, который ей нужен.

## Независимые базовые зоны обслуживания (IBSS)

IBSS представляет собой группу работающих в соответствии со стандартом 802.11 станций, связывающихся непосредственно одна с другой. IBSS также называют специальной, или неплановой (ad-hoc), сетью, потому что она по сути представляет собой простую одноранговую сеть.

Специальная сеть, или независимая базовая зона обслуживания (IBSS), возникает, когда отдельные устройства-клиенты формируют самоподдерживающуюся сеть без использования отдельной точки доступа. При создании таких сетей не разрабатывают какие-либо карты места их развертывания и предварительные планы, поэтому они обычно невелики и имеют ограниченную протяженность, достаточную для передачи совместно используемых данных при возникновении такой необходимости. В отличие от варианта использования расширенной зоны обслуживания (ESS), клиенты непосредственно устанавливают соединения друг с другом, в результате чего создается только одна базовая зона обслуживания (BSS), не имеющая интерфейса для подключения к проводной локальной сети (т.е. отсутствует какая-либо распределительная система, которая необходима для объединения BSS и организации, таким образом, ESS). Не существует каких-либо оговоренных стандартом ограничений на количество устройств, которые могут входить в одну независимую базовую зону обслуживания. Но, поскольку каждое устройство является клиентом, зачастую определенное число членов IBSS не может связываться один с другим вследствие проблемы скрытого узла. Несмотря на это, в IBSS не существует какого-либо механизма для реализации функции ретрансляции.

Поскольку в IBSS отсутствует точка доступа, распределение времени осуществляется нецентрализованно. Клиент, начинающий передачу в IBSS, задает сигнальный (его еще называют маячковый) интервал для создания набора моментов времени передачи маячкового сигнала (ТВТТ). Когда завершается ТВТТ, каждый клиент IBSS выполняет следующее.

- приостанавливает все несработавшие таймеры задержки из предыдущего ТВТТ;

- определяет новую случайную задержку.

Если маячковый сигнал поступает до окончания случайной задержки, возобновляет работу приостановленных таймеров задержки. Если никакой маячковый сигнал не поступает до окончания случайной задержки, посылает маячковый сигнал и возобновляет работу приостановленных таймеров задержки.

Распределение времени для передачи маячковых сигналов осуществляется в специальных сетях не точкой доступа и не каким-то одним из клиентов. Поскольку такой схеме связи присуща проблема скрытого узла, вполне возможно, что в течение сигнального интервала будет передано множество маячковых сигналов от разных клиентов и другие клиенты получат множество маячковых сигналов. Однако стандарт вполне допускает такую ситуацию и никаких проблем не возникает, поскольку клиенты ожидают приема только первого маячкового сигнала, относящегося к их собственному таймеру случайной задержки.

В маячковые сигналы встроена функция синхронизации таймера (TSF). Каждый клиент сравнивает TSF в маячковом сигнале со своим собственным таймером и, если полученное значение больше, считает, что часы передающей станции идут быстрее и подстраивает свой собственный таймер в соответствии с полученным значением. Это имеет долговременный эффект синхронизации работы всей неплановой сети по клиенту с самым быстрым таймером. В больших распределенных неплановых сетях.

©Анохин Д.В., 2021

УДК 697.341

**Добрякова Ю.В.**

Студент 1 курса магистратуры ИжГТУ,  
г. Ижевск, Россия

**Сапожников К.Н.**

Студент 1 курса магистратуры ИжГТУ,  
г. Ижевск, Россия

**Холмогоров Д.Ю.**

Студент 1 курса магистратуры ИжГТУ,  
г. Ижевск, Россия

## **СПОСОБЫ ПОВЫШЕНИЯ ДОЛГОВЕЧНОСТИ И НАДЕЖНОСТИ ТРУБОПРОВОДНЫХ КОММУНАЛЬНЫХ СЕТЕЙ**

### **Аннотация**

Есть два способа повысить надежность: неэффективность системы и улучшение качества. Второй метод повышения лояльности - наиболее часто используемый. Качество изделий гарантируется дизайном, производством и уровнем заказа. Отказ пункта включает в себя два понятия скорости и времени прекращения подачи тепла потребителям. Внезапный сбой - это сбой чего-то, что нужно немедленно удалить из сервиса. И тогда единственный способ улучшить качество вещей - это использовать ненужные.

### **Ключевые слова:**

долговечность, надежность, резервирование, коммунальные сети,  
регулятор давления.

Неспособность улучшить качество изделий возникает тогда, когда легче заменить неисправный предмет, чем сделать это более качественно (использование высококачественных материалов, использование новых



технологий). Повторное использование используется, когда надежность системы в целом должна быть выше, чем надежность вывода. В системах теплоснабжения наиболее частой формой повторения является использование сети. Иногда используются сотовые телефоны или аварийные обогреватели. Если этот процесс не важен, один сбой приводит к полному отказу системы. В случае частичного выхода из строя системы предполагается, что без тепла останется лишь часть потребителей. Под отказом несохраненной тепловой сети понимается прекращение подачи тепла всему или части потребителя из-за отказа сетевого элемента.

*Резервирование* - один из лучших способов обеспечить определенный уровень надежности (особенно надежности) элемента с достаточной надежностью.

В России традиционно лучшим способом обогрева сети было устройство подземных каналов (90%), и только 10% от общего объема было заложено с использованием каналов грунтовых вод без каналов.

Чтобы проверить возможность использования новых труб, установленных в гидромассажной ванне, были приняты следующие методы для рассмотрения вариантов дизайна:

1. Устойчивость к высоким температурам и низкой температуре вождения.
2. Устойчивость к воздействию окружающей среды и срок службы в целом.
3. Уровень защиты стальной трубы от внешней гнили и необходимость нанесения первого антикоррозионного покрытия.
4. Разработка продукции в строительной-монтажной продукции.
5. Уровень водопоглощения в покрытии.
6. Сохранять термостойкие свойства предметов на протяжении всего срока их службы.
7. Наличие каналов, речных канав и состояние грунтовых вод.
8. Уровень технологий и технологий по сравнению с текущим мировым

ОПЫТОМ.

9. Защита от коррупции.

10. Наличие на территории крупных производителей предустановленных и установленных труб.

К числу строительных мероприятий и технологий, позволяющих повысить уровень надежности на проектном уровне, относятся: выбор оборудования; Назначение металлообработки, термическая обработка; обеспечение мер по борьбе с коррозией в Подразделении перспективных труб (LСНМТ); радио-выбор криволинейной части ЛБМТ; изменение толщины стенки трубы; логичное проектирование оборудования для различных участков труб; отмена волновых систем в трубах; Пониженный уровень вибрации.

Самая современная из законченных систем вращения в трубе - повышение давления. Они созданы на основе передовых научных технологий, разработанных как в стране, так и в авиакомпаниях. Принцип работы основан на эффекте застоя и гибкости протока центрального насоса по трубе. Наибольший эффект смазки достигается, когда энергия пульсации распространяется на перфорационные отверстия, равномерно распределенные по периметру, а смазка происходит за счет гибкости сжатых твердых тел, выполненных в виде газовых подушек, камер и давлений с упругими стенками и эластичными материалами.

Дополнительные эффекты смазки обеспечиваются за счет увеличения движения первых камер и устойчивых головок, создавая непостоянное движение, то есть в результате влияния на геометрическое движение. Появление перепада давления заключается в том, что он не нарушает форму трубы и может быть гидравлически устойчивым. Чаще всего используется установившееся состояние в виде участка трубы с равномерно распределенным отверстием, через которое центральный насос может протекать от трубы к основанию мультфильма на его участке. На рисунке 1 показана типовая схема регулятора давления.

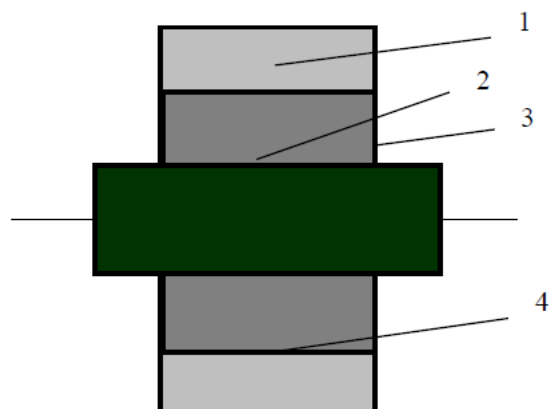


Рисунок 1 – Типовая схема стабилизатора давления: 1 - упругий наполнитель (газ, резина); 2 - перфорированный трубопровод; 3 - корпус стабилизатора давления; 4 - разделительный упругий элемент

Таким образом, в общем случае стабилизатор давления как специальное включение в трубопроводную систему должен предотвращать распространение возмущения в середине из-за эффекта упругого демпфирования в потоке, приводящего к перераспределению энергии в трубопроводе, спектр вибрации и механическое воздействие, вызывающее необратимые потери этой энергии. Типичная диаграмма демпфирования гидроудара и пульсаций стабилизации давления представлена на рис.2.

Стабилизаторы давления - это высокоэффективные устройства для защиты от разрушения трубопроводных систем для добычи и транспортировки нефти и газа, поддержания пластового давления и закачки раствора в пласт, слива и загрузки нефти и нефтяные продукты.

На основе наукоемких технологий, заимствованных из космической и ракетной техники, разработан широкий класс стабилизаторов давления для защиты трубопроводов  $\text{Æ}10 \dots 1200$  мм при рабочем давлении до 26 МПа. Предлагаемые стабилизаторы просты по конструкции, технологичны в изготовлении и монтаже, обеспечивают гарантированное снижение уровня пульсаций в трубопроводных системах в 8 ... 10 раз, могут применяться для всех типоразмеров труб в широком диапазоне, рабочее давление, повышающее его

надежность и долговечность. Их можно внедрить и использовать в сети для добычи и транспортировки нефти, нефтепродуктов и газа, а также в системах городского и промышленного водоснабжения.

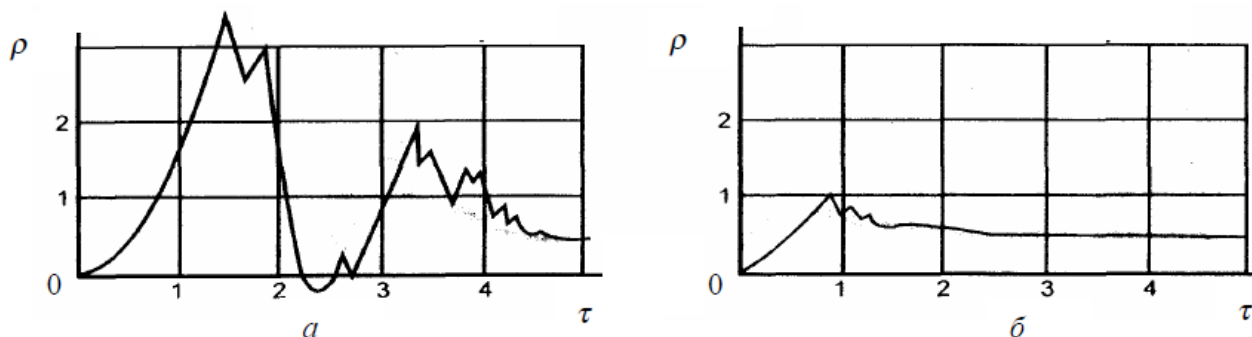


Рисунок 2 – Типовая диаграмма гашения гидроударов и пульсаций стабилизатором давления: а – без стабилизатора; б – со стабилизатором

Уровень надежности и срок службы трубопроводных систем зависит от состояния их движения. Высокий уровень тремора может вызвать усталость, депрессию и позывы. Наиболее загруженными являются первые узлы газопровода на компрессорных станциях, в первую очередь, для остановки и загрузки.

При реализации конструктивных, технических и технологических приемов обеспечения надежности и оснащённости трубопроводных систем необходимо учитывать не только технические показатели, но и экономику.

#### Список использованной литературы:

1. Добромислов А.Я. Проблема долговечности и надежности трубопроводных систем.
2. Пашенко Е.И. Анализ причин снижения ресурса тепловых сетей.
3. Чупрынин В.А. Гидравлическая устойчивость работы водяных тепловых сетей и способы ее повышения.

© Добрякова Ю.В., Сапожников К.Н., Холмогоров Д.Ю., 2021

УДК62

**Акопян А.Э, Кайтукова М.У.**

студентки 1 курса Сочинского филиала ВГУЮ (РПА Минюста России),  
г. Сочи, РФ

**Научный руководитель: Чакрян В.Р.**

к.т.н., доцент Сочинского филиала ВГУЮ (РПА Минюста России),  
г. Сочи, РФ

## **МЕТОДЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

### **Аннотация**

В статье раскрываются понятие информационной безопасности, а также характеристика каждого метода ее обеспечения. Автор в своем исследовании приходит к выводу о том, что с помощью методов обеспечения информационной безопасности есть возможности устранить определенные неполадки в данном процессе.

### **Ключевые слова**

Информация, информационная безопасность, методы обеспечения информационной безопасности, нормативные правовые документы, защита информации.

В современном обществе информация - очень ценный ресурс в любой человеческой деятельности. Поэтому каждый заинтересован в своей информационной безопасности.

Информационная безопасность – защищенность информации и вспомогательной инфраструктуры от случайных или преднамеренных воздействий естественного или искусственного характера, которые могут нанести вред владельцам и пользователям информации, а также структуре, которая их поддерживает [1, с. 47].

Целью информационной безопасности является защита ценности системы, сохранение и гарантия точности и целостности информации, а также минимизация ущерба в случае изменения или уничтожения информации. Информационная безопасность требует учета всех событий, во время которых информация создается, изменяется, распространяется или, когда к ней обращаются.

Методы обеспечения информационной безопасности разделяются правовые, организационные, организационно-технические, технические, экономические.

Правовые методы информационной безопасности представляют собой разработку нормативных правовых актов и нормативных ведомственных документов по вопросам обеспечения информационной безопасности.

В Российской Федерации существует несколько нормативных правовых документов, регламентирующих работу в информационной сфере: Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», Федеральный закон от 29.07.2004 № 98-ФЗ «О коммерческой тайне», Указ Президента РФ от 05.12.2016 № 646 «Об утверждении Доктрины информационной безопасности РФ» и т. д. К этому перечню стоит добавить Постановления Правительства РФ «О сертификации средств защиты информации», «О лицензировании деятельности по технической защите конфиденциальной информации», а также Приказ ФСБ от 09.02.2005 № 66 «Об утверждении Положения о разработке, производстве, реализации и эксплуатации шифровальных (криптографических) средств защиты информации».

Среди направлений правового метода обеспечения информационной безопасности следует выделить следующие [2, с. 108]:

- разработка ведомственных методических материалов по организации и проведению работ по защите конфиденциальной информации;
- разработка законодательных актов по вопросам защите

конфиденциальной информации;

– внесение изменений и дополнений в целях устранения неточностей и разногласий между законодательными актами Российской Федерации;

– аттестация объектов информатизации согласно соответствию нормам информационной безопасности РФ.

Организационные и организационно-технические методы обеспечения информационной безопасности включают в себя [3, с. 29]:

– создание режима охраны информации;

– регламентацию работы с документами;

– правила использования технических средств в рамках существующего правового поля РФ;

– аналитическую работу по оценке угроз информационной безопасности;

– усиление правоприменительной деятельности органов исполнительной власти, а также предупреждение и преследование правонарушений в информационной сфере, а также выявление и преследование лиц, совершивших преступления и другие правонарушения в этой сфере;

– перманентный контроль над действенностью принимаемых мер в области обеспечения информационной безопасности;

– формирование системы мониторинга показателей и характеристик информационной безопасности.

Технические методы обеспечения информационной безопасности включают в себя [4, с. 77]:

– технический контроль за эффективным функционированием средств защиты информации;

– выявление оборудования и программного обеспечения, опасного для средств обработки и передачи информации;

– проведение специальных измерений, технические средства обработки для защиты от утечки информации по техническим каналам.

Что касается экономических методов обеспечения информационной



безопасности, то их роль заключается в страховании информационных рисков как физических, так и юридических лиц, совершенствовании системы финансирования работ, а также в разработке программ обеспечения информационной безопасности Российской Федерации [5, с. 124].

Таким образом, проанализировав методы обеспечения информационной безопасности, можно сделать вывод о том, что с их помощью есть возможности устранить определенные неполадки в данном процессе.

#### **Список использованной литературы:**

1. Баранова Е.К. Информационная безопасность и защита информации: Учебное пособие / Е.К. Баранова, А.В. Бабаш. - М.: Риор, 2019. – 476 с.
2. Малюк А.А. Информационная безопасность: концептуальные и методологические основы защиты информации / А.А. Малюк. - М.: ГЛТ, 2017. – 280 с.
3. Петров С.В. Информационная безопасность: Учебное пособие / С.В. Петров, И.П. Слинькова, В.В. Гафнер. - М.: АРТА, 2019. – 296 с.
4. Семенов В.А. Информационная безопасность / В.А. Семенов. - М.: МГИУ, 2019. – 277 с.
5. Ярочкин В.И. Информационная безопасность / В.И. Ярочкин. - М.: Академический проект, 2018. – 544 с.

©Акопян А.Э, Кайтукова М.У., 2021

УДК62

**Комаров П.В.**

студент магистратуры

Омский Государственный Технический Университет

## **ПРИМЕНЕНИЕ ИНДИКАТОРОВ КОМПРОМЕТАЦИИ В ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ**

### **Аннотация**

В статье представлены: обзор индикаторов компрометации в области информационной безопасности.

### **Ключевые слова:**

информационная безопасность, индикаторы компрометации,  
атомарные индикаторы.

Часто, когда происходят кибер-атаки, организации не имеют никаких доказательств. Подобно преступлению, которое происходит в реальном физическом мире, следователи ищут различные намеки, оставленные преступником / хакером, чтобы идентифицировать вторжение и связанные с ним детали, учитывая, что преступник / хакер оставил бы признаки для идентификации кражи. Таким образом, индикаторы взлома, так как по своему названию показывают вторжение в систему с очень высокой степенью достоверности, таким образом заявляя о доказательстве вторжения.

Ценные данные, предоставляемые индикаторами взлома, также можно использовать для подготовки к будущим и предотвращения подобных атак путем подготовки экспертных отчетов об анализе. Знаменитые индикаторы компрометации, такие как сигнатура вируса, используются программным обеспечением для защиты от вредоносных программ и другими технологиями безопасности для упреждающей защиты от уклоняющихся угроз. [2]

## Методология работы индикаторов компрометации

Сообщение о возникновении атаки на систему безопасности, следы активности можно найти в файлах системы и журналах. Таким образом, индикатор компрометации может использоваться для создания отчета, в котором подробно описаны действия, выполняемые в сети. Индикатор может указывать на потенциальные вредоносные действия.

Использование известных индикаторов компрометации для обнаружения вредоносных программ, утечек данных и других действий, связанных с угрозами безопасности на ранней стадии - это деятельность, выполняемая современными системами защиты от вредоносных программ, чтобы организации могли активно предотвращать атаки и защищать данные и ИТ-системы. [1]

Индикаторы компрометации обычно рассматриваются как криминалистические артефакты мира безопасности, которые можно разделить на три основные категории:

- **Атомарные**

Это элементы или фрагменты данных, которые невозможно разбить дальше. Таким образом, атомарными индикаторами компрометации могут быть имя хоста, IP-адрес, адрес электронной почты, имя процесса или имя файла или текстовая строка, номер кредитной карты и т. Д. Таким образом, эта криминалистическая деталь представляет собой своего рода информацию, которая была частью вторжения. [1]

- **Вычисляемые**

К такому типу индикаторов относятся хэши (контрольные суммы) вредоносных файлов по стандартам MD5 или SHA1, ключи реестра, списки процессов или информация для декодирования протоколов, по которым работает вредоносный код.

- **Поведенческие**

Поведенческие. Это уже не отдельные индикаторы, а их наборы, описывающие профиль поведения чего-либо или кого-либо – злоумышленника, узла, подсети и т. п. Например, таким индикатором может служить формализованное описание следующего профиля – «неизвестный часто использует

IP-адреса в диапазоне <таком-то> для попытки подключиться к Web-сайту <такому-то> в <такое-то> время» или «неизвестный отправил вложение в формате MS Word в сообщении e-mail с почтового сервера, созданного 10 минут назад.[3]

Чтобы обеспечить безопасность и поддержку работоспособности ИТ-инфраструктуры, важно знать, что происходит в сети, в которой работает компьютер. Это означает, что менеджеры и другие заинтересованные сотрудники должны знать, если происходит что-то необычное в корпоративной сети. Когда мы используем слово «необычное», мы имеем в виду любую потенциальную угрозу или подозрительную активность, которая может произойти или уже происходит в настоящий момент внутри корпоративной инфраструктуры.

Каждый день аналитики безопасности собирают воедино различные события, связанные с новыми угрозами. Когда речь идет о кибер-безопасности, таким аналитикам требуется более быстрый способ обмена информацией, связанной с инцидентом, и они должны иметь максимально короткое время ответа. В некоторых случаях достаточно простого наблюдения (IP-адрес, URL, хэш...), а некоторые инциденты могут быть достаточно сложными, требующими расширенного анализа и обратного инжиниринга. Когда все эти образцы собраны, то результат – это то, что мы называем Индикатор компрометации. Это может звучать чуждо для многих из нас, но аналитики безопасности должны быть знакомы с понятием IoC и всеми его возможностями.

#### **Список использованной литературы:**

1. Громов, Ю.Ю. Информационная безопасность и защита информации: Учебное пособие / Ю.Ю. Громов, В.О. Драчев, О.Г. Иванова. - Ст. Оскол: ТНТ, 2010. - 384 с.
2. Малюк, А.А. Информационная безопасность: концептуальные и методологические основы защиты информации: Учебное пособие для вузов. / А.А. Малюк. - М.: Горячая линия -Телеком, 2004. - 280 с.
3. Партыка, Т.Л. Информационная безопасность: Учебное пособие / Т.Л. Партыка, И.И. Попов. - М.: Форум, 2012. - 432 с.

© Комаров П.В., 2021

УДК62

**Комаров П.В.**

студент магистратуры

Омский Государственный Технический Университет

**ИНФОРМАЦИОННАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ. ОПРЕДЕЛЕНИЕ, ПРИНЦИПЫ.****Аннотация**

В статье представлены: обзор и принципы информационной безопасности.

**Ключевые слова:**

информационная безопасность, доступность,  
конфиденциальность, целостность.

Информационная безопасность - это набор методов, предназначенных для защиты данных от несанкционированного доступа или изменений. В данной статье предоставлен общий обзор политик, принципов и людей, используемых для защиты данных.

**Определение информационной безопасности**

Информационная безопасность, представляет собой набор методов, предназначенных для защиты данных от несанкционированного доступа или изменений, как при хранении, так и при передаче с одного компьютера или физического местоположения на другой. Иногда это называется *безопасностью данных*. Поскольку знания стали одним из важнейших активов 21 века, усилия по обеспечению безопасности информации, соответственно, становятся все более важными.

Информационная безопасность относится к процессам и методологиям, которые разработаны и реализованы для защиты печатной, электронной или любой другой формы конфиденциальной, частной и конфиденциальной информации или данных от несанкционированного доступа, использования,

неправильного использования, раскрытия, уничтожения, модификации или нарушения.[2]

Информационная безопасность против кибербезопасности.

Поскольку *информационные технологии* стали общепринятой корпоративной модной фразой, которая означает, по сути, «компьютеры и сопутствующая аппаратура», вы иногда увидите, что *информационная безопасность* и *кибербезопасность* используются как взаимозаменяемые. Строго говоря, кибербезопасность - это более широкая практика защиты ИТ-активов от атак, а информационная безопасность - это особая дисциплина в рамках кибербезопасности. Сетевая безопасность и безопасность приложений - это родственные методы для информационной безопасности, сосредоточенные на сетях и коде приложений, соответственно.[1]

Очевидно, здесь есть некоторые совпадения. Вы не можете защитить данные, передаваемые по небезопасной сети или обрабатываемые уязвимым приложением. Кроме того, существует множество информации, которая не хранится в электронном виде, и которую также необходимо защитить. Таким образом, круг полномочий infosec pro обязательно широк.

### **Принципы информационной безопасности**

Основные компоненты информационной безопасности чаще всего суммируются так называемой триадой ЦРУ: *конфиденциальность, целостность* и *доступность*.[3]

• **Конфиденциальность** - это, пожалуй, тот элемент триады, который сразу приходит в голову, когда вы думаете об информационной безопасности. Данные являются конфиденциальными, если это могут сделать только те люди, которые имеют к ним доступ; чтобы обеспечить конфиденциальность, вы должны иметь возможность определять, кто пытается получить доступ к данным, и блокировать попытки тех, кто не авторизован. Пароли, шифрование, аутентификация и защита от атак проникновения - все это методы, разработанные для обеспечения конфиденциальности.[1]

• **Целостность** означает поддержание данных в правильном состоянии и предотвращение их ненадлежащего изменения, случайно или злонамеренно. Многие методы, обеспечивающие конфиденциальность, также защищают целостность данных - в конце концов, хакер не может изменить данные, к которым он не имеет доступа, - но есть и другие инструменты, которые помогают обеспечить глубокую защиту целостности: контрольные суммы могут помочь вам проверить данные. Например, обеспечение целостности, а также программное обеспечение для контроля версий и частое резервное копирование могут помочь вам восстановить данные в правильное состояние, если это необходимо. Целостность также охватывает концепцию неотказуемости: вы должны быть в состоянии *доказать*, что сохранили целостность своих данных, особенно в юридическом контексте.[2]

• **Доступность** - это зеркальное отражение конфиденциальности: хотя вам необходимо убедиться, что к вашим данным не могут получить доступ неавторизованные пользователи, вам также необходимо убедиться, что к ним *могут* получить доступ те, у кого есть соответствующие разрешения. Обеспечение доступности данных означает соответствие сетевых и вычислительных ресурсов ожидаемому объему доступа к данным и внедрение хорошей политики резервного копирования в целях аварийного восстановления.

В идеальном мире ваши данные всегда должны быть конфиденциальными, в правильном состоянии и доступны. На практике, конечно, часто приходится делать выбор в отношении того, какие принципы информационной безопасности следует сделать акцентом, а это требует оценки ваших данных. Например, если вы храните конфиденциальную медицинскую информацию, вы сосредоточитесь на конфиденциальности, в то время как финансовое учреждение может сделать упор на целостность данных, чтобы гарантировать, что ни один банковский счет не будет зачислен или списан неправильно.[1]

### **Политика информационной безопасности**

Средства, с помощью которых эти принципы применяются к организации,



принимают форму *политики безопасности*. Это не аппаратное или программное обеспечение безопасности; скорее, это документ, который предприятие составляет, исходя из своих конкретных потребностей и особенностей, чтобы определить, какие данные необходимо защищать и какими способами. Эти политики определяют решения организации относительно приобретения инструментов кибербезопасности, а также определяют поведение и обязанности сотрудников.

**Список использованной литературы:**

1. Баранова, Е.К. Информационная безопасность и защита информации: Учебное пособие / Е.К. Баранова, А.В. Бабаш. - М.: Риор, 2017. - 400 с.
2. Чернопяттов, А. Наука, образование и практика: профессионально-общественная аккредитация, тьюторство, информационные технологии, информационная безопасность / А. Чернопяттов. - М.: Русайнс, 2013. - 144 с.
3. Ярочкин, В.И. Информационная безопасность: Учебник для вузов / В.И. Ярочкин. - М.: Академический проспект, 2008. - 544 с.

© Комаров П.В., 2021

УДК 694.7

**Митрофанов В.Е.**

Магистрант 2 курса ПГТУ

г. Йошкар-Ола, РФ

**Научный руководитель: Микрюкова Е.В**

к.т.н., доцент кафедры ДОП ПГТУ

г. Йошкар-Ола, РФ

## **ОПТИМАЛЬНЫЕ РЕЖИМЫ ПРЕССОВАНИЯ ФАНЕРНОЙ ПАНЕЛИ**

### **Аннотация**

Рассмотрена проблема переработки отходов от форматной обрезки фанеры. После поиска аналогичных решений, предложена конструкция фанерной панели, позволяющая переработать фанерные обрезки. Произведены опытные испытания с варьированием режимов прессования, а также выполнены испытания на определение основных физико-механических характеристик. После обработки результатов эксперимента получена адекватная регрессионная модель, с помощью которой были вычислены оптимальные режимы прессования фанерной панели.

### **Ключевые слова:**

фанерная панель, регрессионная модель, физико-механические характеристики, отходы форматной обрезки, фанера, прочность на изгиб.

В настоящее время потенциал производства фанеры в России составляет 3650 тыс.м<sup>3</sup> в год. При таких объемах производства на фанерных комбинатах страны образуется большое количество отходов. Общая доля отходов относительно первоначального объема сырья может составлять до 50% среди которых до 13 % составляют отходы от форматной обрезки фанеры. Отходы от форматной обрезки фанеры в виде реек на данный момент, никак не перерабатываются так, так данный вид отходов содержит в своем составе токсичные клеевые слои, поэтому использование данных отходов в качестве

топлива невозможно по экологическим соображениям. Рейки от форматной обрезки можно было бы измельчать в щепу для дальнейшего использования в плитном производстве, но наличие прочных клеевых швов, которые могут подвергать сильному износу режущего инструмента делает это нецелесообразным. Если учесть, что производственные мощности страны позволяют производить до 3650 тыс. куб. м фанеры то можно подсчитать, что всего скапливается до 474,5 тыс. куб. м не перерабатываемых отходов ежегодно. Поэтому перед фанерными предприятиями России стоит актуальная задача эффективной переработки данного вида отходов.

Вопросом создания клееного конструкционного материала с высокими физико-механическими показателями и сниженного удельного веса с возможностью включения в его состав отходов деревообрабатывающих производств занимались многие как отечественные, так и зарубежные исследователи. В настоящее время известен ряд работ, к которым рассматривались методы формирования клееных древесных материалов конструкционного назначения. Не смотря на полученные ранее достижения полученные в данной области остался еще ряд вопросов и задач, которые на данный момент остаются не решенными.

В работах С.А. Угрюмова предлагается фанерная панель, которая формируется с внешних сторон из сухого продольного и поперечно ориентированных листов шпона и внутренней решетчатой конструкции в качестве промежуточного слоя, решетчатая конструкция состоит из реек фанеры с вырезом паза для сборки решетки. Данный способ довольно эффективно позволяет перерабатывать отходы фанерного производства, а также получаемая решетчатая конструкция позволяет сделать одинаковую прочность во всех направления. Недостатком данного материала является высокая трудоемкость производства из-за необходимости выпиливания пазов в рейках для сборки решетчатой конструкции [1].

Известен такой материал как, конструкционная панель, представляющая собой плоскую решетчатую конструкцию во внутреннем слое из одинаково

ориентированных по длине с некоторым расстояние друг от друга планок из дерева и где между каждыми двумя рейками уложена как минимум одна дополнительная рейка с внешних сторон на пласти данной конструкции, приклеивается плитный материал, выполненный из картона. Недостатком данного материала является низкие показатели прочности конструкционной панели из-за картона во внешнем слое, а также низкие показатели влаго и водостойкости и высокая трудоемкость производства [2].

Также среди зарубежных работ весьма интересна трехслойная сэндвич панель, у которой внешние состоят из фанеры, а внутренний слой из термопластичного стекловолокна и полипропилена, сформированного волнообразно и запрессованного в одну технологическую операцию, а также трехслойная сэндвич панель с внешними слоями из фанеры, где качестве внутреннего слоя которого используются отрезки фанеры с добавлением ребер жёсткости из фанерных отрезков и полиуретановой пены для заполнения пустот. Данные панели имеют высоки как теплотехнические, так и прочностные показатели благодаря использованию современных синтетических материалов. При всех преимуществах недостатком данного материала является низкая экологичность и высокая материалоемкость производства из-за наличия большой доли полимерных материалов в своем составе [3].

На основе литературного обзора и обзора аналогов разработана конструкция внутренних слоев фанерной панели, представленные на рисунке 1.

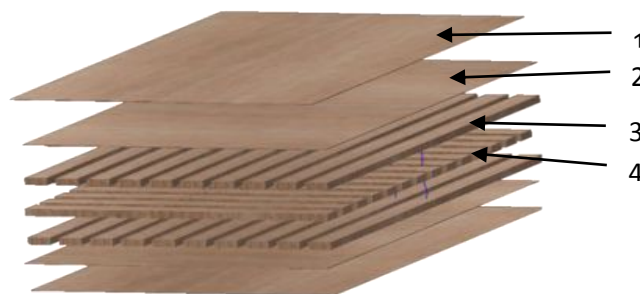


Рисунок 1 – схема сборки пакета фанерной панели с стремя слоями реек:

- 1 – продольный лист шпона; 2 – поперечный лист шпона; 3 – продольный слой реек; 4 – поперечный слой реек

На рисунке 1 показана схема сборки конструкции фанерной панели с тремя слоями реек, включающей внешние слои из листов лущеного шпона, внутренние слои из трех слоев параллельно уложенных реек, укладка производится с некоторым расстоянием между рейками, рейки в каждом последующем слое уложены перпендикулярно рейкам предыдущего слоя. По данной конструкции получен патент на полезную модель № RU 179234 U1.

В качестве основного материала наружных слоев фанерной панели используется лущеный березовый толщиной 1,55 мм. В качестве основного материала внутренних слоев используются отходы от форматной обрезки фанеры в виде реек шириной 35 мм, и толщиной 12 мм.

Склеивание производится карбамидоформальдегидной смолой СВХКД-15.

Целью эксперимента является определение наиболее эффективных параметров прессования фанерной панели.

Произведены опытные образцы фанерной панели, где в качестве варьируемых факторов выбраны температура ( $x_1$ ) и давление прессования ( $x_2$ ), исследования проводились с помощью экспериментального полного факторного плана второго порядка. В ПФП второго порядка каждый из факторов варьировался на трех уровнях, т.е. каждый из факторов принимает одно из трех значений, наименьшее, среднее и наибольшее. В нормализованных обозначениях эти уровни принимают вид: -1, 0, 1. В натуральных значениях данные уровни соответствуют следующим уровням температуры 110, 120, 130 °С, и удельного давления прессования 1, 1,5, 2 МПа.

В-план состоит из точек ПФП, к которым добавлено  $2k$  различных точек. Общее число опытов В-плана, таким образом, равно:

$$N = 2^k + 2k = 2^2 + 2 \cdot 2 = 8$$

Где  $N$  – количество опытов;  $k$  – количество варьируемых факторов.

Таким образом таблица ПФП будет выглядеть следующим образом:

Таблица 1

## Количество опытов с варьируемыми факторами

№ опыта	x <sub>1</sub> (t) температура прессования	x <sub>2</sub> (P) удельное давление прессования
1	-1	-1
2	+1	-1
3	-1	+1
4	+1	+1
5	-1	0
6	+1	0
7	0	-1
8	0	+1

Число дублированных опытов в каждой серии при проведении эксперимента составляет  $n = 6$ .

После построения плана эксперимента были произведены опытные образцы и определены основные физико-механические характеристики фанерной панели.

В качестве основных контролируемых физико-механических характеристик фанерной панели были выбраны следующие: удельный вес, предел прочности при статическом изгибе, предел прочности при скалывании по клеевому слою, водопоглощение, объемное разбухание.

Плотность определялась в соответствии с ГОСТ 9621-72 «Древесина слоистая клееная. Методы определения физических свойств». Были изготовлены образцы размером 100x100 мм. Для определения плотности образцы взвешивались на электронных весах с погрешностью 0,01 г. Толщину образцов измеряли в четырех точках и за толщину принимали среднее арифметическое всех четырех измерений. Длину и ширину измеряли в двух местах на расстоянии 25 мм от кромок параллельно им. За длину и ширину также принимается среднее арифметическое всех измерений. Плотность вычислялась по формуле:

$$\rho = \frac{m}{V} = \text{кг/м}^3$$

Где  $m$  – масса образца, кг;  $V$  – объем образца, м<sup>3</sup>.

Предел прочности при статическом изгибе определялась по ГОСТ 9625-87 «Древесина слоистая клееная. Методы определения предела прочности и модуля

упругости при статическом изгибе». Образцы фанерных панелей изготавливались прямоугольной формы шириной 75 мм, длиной  $L_1=150$  мм. Образцы изготавливались с направлением волокон вдоль наружного листа шпона фанерной панели. По ширине образца его толщину измеряли в двух точках на расстоянии 25 мм от кромки. За толщину  $h$  принимали среднее арифметическое измерений двух точек.

При испытании образцов расстояние между опорами устанавливалось равным  $L=100$  мм. Изгибающее усилие направлялось по середине длины образца и перпендикулярно длине образца. Образцы нагружались равномерно с постоянной скоростью до разрушения образца. Вычисления проводились по формуле:

$$\sigma = \frac{3 \cdot P_{max} \cdot l}{2 \cdot b \cdot h^2} = \text{МПа}$$

Где  $P_{max}$  – максимальная нагрузка, Н;  $l$  – расстояние между опорами, мм;  $b$  – ширина образца, мм;  $h$  – толщина образца, мм.

Предел прочности при скалывании по клеевому слою определялся согласно ГОСТ 9624-2009 «Древесина слоистая клееная. Методы определения предела прочности при скалывании». Образцы изготавливались длиной 85 мм, шириной 40 мм, с длиной плоскости скалывания 12,5 мм, шириной пропилов 12 мм, и глубиной пропилов 5 мм. Во время испытаний нагрузка прилагалась при постоянной скорости перемещения. Обработка результатов осуществлялась по формуле:

$$\tau_{ск} = \frac{P_{max}}{b \cdot l} = \text{МПа}$$

Где  $P_{max}$  – максимальная нагрузка, Н;  $b$  – ширина плоскости скалывания, мм;  $l$  – длина плоскости скалывания

Водопоглощение и объемное разбухание определялось согласно ГОСТ 9621-72 «Древесина слоистая клееная. Методы определения физических свойств». Образцы изготавливались прямоугольной формы размером 50x50 мм. Образцы взвешивались с погрешностью 0,01 г. Вычисление показателей водопоглощения осуществлялась по формуле:



$$\Delta W_{ВД} = \frac{m_1 - m}{m} \cdot 100$$

Где  $m_1$  – масса образца после увлажнения, кг;  $m$  – масса образца до увлажнения кг.

Вычисление показателей объемного разбухания производилось по формуле:

$$P_0 = \frac{s_1 \cdot b_1 \cdot l_1 - s \cdot b \cdot l}{s \cdot b \cdot l} \cdot 100$$

Где  $s_1, b_1, l_1$  – толщина, ширина и длина образцов после увлажнения, м;  $s, b, l$  – толщина, ширина и длина образцов до увлажнения, м;

Результаты вычислений приведены в таблице 2.

За показатель физико-механического показателя принималось среднее арифметическое по каждой серии опытов.

Таблица 2

#### Физико-механические показатели фанерной панели

№ опыта	Варьируемые факторы		у (ρ, плотность, кг/м <sup>3</sup> )	у (σ, предел прочности при изгибе, МПа)	у (σ, предел прочности при скальвании, МПа)	у (ΔW, водопоглощение, %)	у (P <sub>0</sub> , объемное разбухание, %)
	x <sub>1</sub> (t)	x <sub>2</sub> (P)					
1	-1	-1	608,14	24,89	0,41	47,9	20,7
2	+1	-1	562,31	29,02	0,36	51,1	10,7
3	-1	+1	565,4	22,15	0,24	47,2	15,3
4	+1	+1	550,65	25,33	0,15	47,4	17,3
5	-1	0	614,58	32,47	0,44	53,5	12,3
6	+1	0	552,8	28,86	0,65	46,9	16,2
7	0	-1	599,48	26,17	0,33	52,3	12,2
8	0	+1	541,7	24,75	0,18	46,2	14,8

В ходе расчетов получены уравнения регрессии для каждого физико-механического показателя. Уравнения регрессии представлены в таблице 3.

Таблица 3

Уравнения регрессии для каждой физико-механической характеристики

Наименование показателя	Уравнение регрессии
Плотность	$y = 582,655 + 20,394 \cdot x_1 + 18,697 \cdot x_2 + 1,035 \cdot x_1^2 - 12,065 \cdot x_2^2 + 7,77 \cdot x_1 x_2$
Прочность при статическом изгибе	$y = 47,905 + 0,617 \cdot x_1 - 1,308 \cdot x_2 - 0,112 \cdot x_1^2 - 5,318 \cdot x_2^2 - 0,238 \cdot x_1 x_2$
Прочность при скальвании	$y = 0,51 + 0,012 \cdot x_1 - 0,088 \cdot x_2 + 0,035 \cdot x_1^2 - 0,255 \cdot x_2^2 - 0,010 \cdot x_1 x_2$

Наименование показателя	Уравнение регрессии
Водопоглощение	$y=50,125+0,083 \cdot x_1-1,133 \cdot x_2+0,075 \cdot x_1^2-0,875 \cdot x_2^2+0,175 \cdot x_1 x_2$
Объемное разбухание	$y=13,4-1,783 \cdot x_1-0,467 \cdot x_2+0,85 \cdot x_1^2+0,1 \cdot x_2^2+1,35 \cdot x_1 x_2$

При проверке полученных уравнений регрессии на адекватность так, как у нас уже известны коэффициенты регрессии, то мы просто рассчитываем расчетные значения  $\hat{y}_i$ . С этой целью подставляем в полученные уравнения регрессии значения факторов  $x_i$ , соответствующие каждому из проведенных опытов. Далее вычисляем сумму квадратов  $S_{ад}$ , характеризующую адекватность модели по формуле:

$$S_{ад} = \sum_{j=1}^N (y_j - \hat{y}_j)^2$$

Теперь найдем оценку дисперсии, связанную с адекватностью уравнения регрессии. Данный показатель называется дисперсией адекватности и равна:

$$s_{ад}^2 = \frac{S_{ад}}{f_{ад}} = \frac{\sum_{j=1}^N (y_j - \hat{y}_j)^2}{N - p}$$

Найденная модель может считаться адекватной, если дисперсии адекватности  $s_{ад}^2$  и воспроизводимости  $s^2\{y\}$  однородны. Для проверки их однородности вычисляем величину  $F_{расч}$ :

$$F_{расч} = \frac{s_{ад}^2}{s^2\{y\}}$$

Далее сравниваем ее с F-распределением табличным  $F_{табл}$ . Результаты расчетов для каждого показателя физико-механических характеристик приведены в таблице 4.

Таблица 4

#### Результаты проверки математической модели на адекватность

Показатель	$s_{ад}^2$	$s^2\{y\}$	$F_{расч}$	$F_{табл}$	Вывод по модели
Плотность	321,126	815,56	0,39	3,23	адекватна
Прочность при статическом изгибе	9,33	10,47	0,89	3,23	адекватна

Показатель	$s_{ад}^2$	$s^2 \{y\}$	$F_{расч}$	$F_{табл}$	Вывод по модели
Прочность при скалывании	0,0133	0,03	0,51	3,23	адекватна
Водопоглощение	14,017	7,83	2,92	3,23	адекватна
Объёмное разбухание	11,068	10,42	2,24	3,23	адекватна

Так, как во всех случаях выполняется условие  $F_{расч} < F_{табл}$  можно сделать вывод, что данная математическая модель является адекватной.

После проверки математической модели на адекватность выполняем вычисление оптимальных показателей режимов прессования. В ходе расчетов получены следующие оптимальные показатели режимов прессования для каждой физико-механической характеристики приведенные в таблице 5.

Таблица 5

## Оптимальные режимы прессования

Показатель	В условных переменных		В натуральных переменных	
	$x_1$ (t) температура прессования	$x_2$ (P) удельное давление прессования	$x_1$ (t) температура прессования	$x_2$ (P) удельное давление прессования
Плотность	-5,777	-1,085	72,33	1,46
Прочность при статическом изгибе	2,955	-0,189	159,55	1,41
Прочность при скалывании	-0,019	0,172	119,81	1,59
Водопоглощение	0,18	-0,629	121,8	1,19
Объёмное разбухание	0,184	1,088	121,84	2,54

Выводы: В ходе работы были получены адекватные регрессионные модели с помощью которых нам удалось рассчитать оптимальные режимы прессования для каждого исследуемого параметра. Так для получения оптимальной плотности необходимо при прессовании выдерживать температуру плит пресса 72,33 °С, удельное давление прессования 1,46 МПа. Для прочности на статический изгиб оптимальная температура плит пресса 159,55 °С, удельное давление 1,41 МПа. Для прочности при скалывании оптимальная температура плит пресса 119,81 °С, удельное давление 1,59 МПа. Водопоглощение

оптимальная температура плит пресса 121,8 °С, удельное давление 1,19 МПа. Для объемного разбухания оптимальная температура плит пресса 121,84 °С, удельное давление 2,54 МПа. Зная данные оптимальные режимы можно производить фанерные панели различного назначения где тот или иной показатель будет наиболее важен.

**Список использованной литературы:**

1. Патент № RU 193354 U1, МПК В27D 1/06. Фанерная панель/ С.А. Угрюмов, А.Р. Бирман; заявитель и патентообладатель ФБГОУ ВПО «Санкт-Петербургский государственный лесотехнический университет имени С.М. Кирова», опубл. 25.10.2019 Бюл № 30.
2. Патент № RU 159337 U1, МПК E04C 2/10. Конструкционная панель/ А.В. Малицкий; заявитель и патентообладатель А.В. Малицкий, опубл. 16.11.2015 Бюл № 4.
3. L. Edgasrs, Z. Kaspars, K. Kaspars. Structural performance of wood based sandwich panels in four point bending // Procedia Engineering. – 2017. –Vol. 172. – Pp. 628 – 633.

© Митрофанов В.Е., 2021

УДК62

**Сафонов А.П.**

студент магистратуры

Омский Государственный Технический Университет

**Сатдаров Р.Г.**

студент магистратуры

Омский Государственный Технический Университет

## **ИНТЕРНЕТ ВЕЩЕЙ**

### **Аннотация**

В статье представлены: концепция интернет вещей, домашний интернет вещей.

### **Ключевые слова:**

интернет вещей, глобальная сеть, автоматизация.

Интернет вещей (англ. - Internet of Things, IoT) - это концепция, охватывающая различные объекты и методы общения для обмена информацией. Сегодня Интернет вещей - это скорее описательный термин того, что все должно быть подключено к интернету. [1]

IoT - это, по сути, платформа, в которой встроенные устройства подключены к Интернету, чтобы они могли собирать и обмениваться данными друг с другом. Это позволяет устройствам взаимодействовать, сотрудничать и учиться на опыте друг друга, как это делают люди.

Сфера применения рассматриваемой концепции очень обширна. Рассмотрим самые очевидные.

- Носимые устройства

Носимые технологии являются отличительной чертой приложений Интернета вещей и, вероятно, являются одной из первых отраслей, в которых IoT

был развернут в своих целях. В наши дни мы повсюду видим фитнес браслеты, пульсометры и умные часы. [2]

Одно из малоизвестных носимых устройств включает устройство для мониторинга глюкозы. Устройство разработано для помощи людям, страдающим диабетом. Он определяет уровень глюкозы в организме с помощью крошечного электрода, называемого датчиком глюкозы, помещенного под кожу, и передает информацию по радиочастоте на устройство мониторинга.

- Системы «Умный дом»

Для потребителей «Умный дом» - это, вероятно, место, где они могут вступать в контакт с вещами, подключенными к Интернету. Это одна из областей, в которой крупные технологические компании активно конкурируют. Вспомогательная домашняя электроника - это сфера, где домашняя автоматизация позволяет людям чувствовать себя комфортно дома. Кроме того, домашняя автоматизация становится жизнеспособным вариантом для пожилых людей и инвалидов, которым сложнее вести домашние дела, к тому же большое количество проектов связаны с мониторингом состояния здоровья для своевременного оказания помощи. [3]

- Сельское хозяйство

По статистике, к 2050 году постоянно растущее население мира достигнет почти 10 миллиардов человек. Чтобы прокормить такое огромное население, нужно соединить сельское хозяйство с технологиями и получить наилучшие результаты. В этой области есть множество возможностей. Одна из них - «Умная теплица». [2]

Теплица со встроенными устройствами не только упрощает наблюдение, но также позволяет нам контролировать климат внутри нее. Датчики измеряют различные параметры в соответствии с требованиями предприятия и отправляют их в облако. Затем он обрабатывает данные и применяет управляющее действие.

- Промышленная автоматизация

Это одна из областей, в которой как быстрое развитие, так и качество

продукции являются критическими факторами для более высокой рентабельности инвестиций. IoT может радикально изменить правила игры с решениями для всех следующих областей в своем арсенале.

- Заводская цифровизация
- Мониторинг потока продукта
- Управление запасами
- Безопасность и охрана
- Контроль качества
- Оптимизация упаковки

Нужно понимать, что применение концепции Интернета вещей мало ограничено, так как практически любой физический объект может быть преобразован в устройство IoT. Итак, сейчас лучшее время, чтобы начать исследовать истинный потенциал этой технологии. Потому что за Интернетом вещей будущее, которое уже наступило.

#### **Список использованной литературы:**

1. Бондарик В. Н., Кучерявый А. Е. Прогнозирование развития Интернета Вещей на горизонте планирования до 2030 года // Труды Московского физико-технического института. 2013. Т. 5. № 3. С. 92-96.
2. Дюбравак Ш., Ратти К. Интернет вещей: эволюция или революция? [Электронный ресурс]. URL: <https://www.aig.ru/content/dam/aig/emea/russia/documents/business/iotbrochure.pdf> (дата обращения: 10.12.2020).
3. Эрик Бриньолфссон, Эндрю Макафи: другая эпоха машин: работа, прогресс и процветания технологий // США – 2016. – 489 с.

© Сафонов А.П., Сатдаров Р.Г., 2021



УДК62

**Сафонов А.П.**

студент магистратуры

Омский Государственный Технический Университет

## **ОТСЛЕЖИВАНИЕ ВНУТРИТРУБНЫХ ОБЪЕКТОВ В МАГИСТРАЛЬНЫХ ТРУБОПРОВОДАХ**

### **Аннотация**

В статье представлены: обзор проблемы отслеживания внутритрубных объектов, автоматизация в нефтегазовой отрасли.

### **Ключевые слова:**

мониторинг, магистральный трубопровод, автоматизация.

Топливо-энергетический комплекс России представляет собой совокупность энергетических систем: поставки газа, угля, нефти, поставки нефтепродуктов, электроэнергии и др. Каждая из этих систем состоит из отдельных взаимосвязанных технологических процессов, управляемых и контролируемых специалистами и предназначенных для транспортировки, хранения, перевалки и распределения между потребителями соответствующих энергоресурсов: нефти, нефтепродуктов, газа, угля, электроэнергии и др..

Нормативный срок службы линейной части, резервуаров, нефтеперекачивающих станций и оборудования на различных участках магистральных трубопроводов уже истек. [3]

На сегодняшний день все еще находится в эксплуатации оборудование, изготовленное в разные годы, разными заводами и по разной технической документации. Это неудивительно, ведь существующая трубопроводная система для нефтепроводов строилась десятилетиями, а технические средства нескольких поколений были объединены в единую схему. Устаревшее и разное

оборудование с одинаковым функциональным назначением снижает надежность системы, увеличивает трудозатраты и финансовые затраты на обслуживание и ремонт.

Постоянный мониторинг технического состояния трубопроводов посредством диагностического исследования существующих трубопроводов (его результаты являются основанием для формирования планов текущего и капитального ремонта) показывает, что необходимо провести диагностику и очистку внутренней полости более 20 тыс. км нефтепроводов и 100 тыс. км газопроводов каждый год.

С этой важной задачей пытаются справиться специалисты, работающие в области внутритрубной диагностики трубопроводного транспорта нефти и газа.

Строительство новых и модернизация существующих трубопроводных систем нефтегазового комплекса России предполагает улучшение работы технологической автоматики и контролирующих приборов.

Широкое распространение получили поточные объекты различного технологического назначения, движущиеся с потоком перекачиваемого продукта: механические сепараторы для перекачки нефти с различными физико-химическими свойствами, устройства для очистки полости трубы, профилометры и дефектоскопы, используется при строительстве и эксплуатации трубопроводов.

Одна из проблем использования внутритрубных объектов (ВТО) – отслеживание этих объектов в трубопроводе. Контроль за движением ВТО по трубопроводу необходим для решения ряда технологических задач. Необходимо знать положение устройства, даже если оно остановлено или заблокировано, чтобы иметь возможность наименьшими затратами организовать решение задержки, извлекать или проталкивать его определенным способом.

В настоящее время в трубопроводных системах России эксплуатируется около десяти тысяч устройств, для сигнализации отслеживания ВТО. Эти устройства можно разделить на две группы: контактные (механические) и

бесконтактные (акустические и магнитные); Подавляющее большинство этих устройств - это оборудование, которое обнаруживает акустические или электрические поля, поскольку сигнальные устройства, которые работают механически, менее надежны и производятся в ограниченных количествах. Доля устройств, работающих по акустическому (пассивному) способу отслеживания прохождения ВТО, составляет примерно 70%.

Статистический анализ данных показывает, что при использовании существующих устройств звуковой сигнализации возникают отказы, при прохождении ВТО или ложных тревог, то есть другими словами такие устройства имеют недостаточную надежность. Это связано с тем, что природа физического взаимодействия ВТО со стенкой трубы все еще остается в значительной степени неизученной из-за сложности экспериментов и разнообразия процессов, сопровождающих относительное движение двух контактирующих тел.

Контакт осуществляется через диски, манжеты и др., изготовленные из износостойких материалов. При определенных условиях трения проскальзывает сцепление возникают упругие колебания, которые можно зафиксировать с помощью специального оборудования. Можно предположить, что упругие колебания, в том числе сопровождающиеся акустической эмиссией, обусловлены фрикционными свойствами материалов, составляющих момент трения: скоростью изнашивания и коэффициентом трения.

В литературе достаточно противоречивые сведения о выборе частотного диапазона, в котором должно работать устройство: в одном случае эта частота составляет от 10 кГц до 4 МГц, в другом - от 100 до 200 кГц. В связи с этим возникает проблема: какой частотный диапазон использовать для надежного отслеживания ВТО.

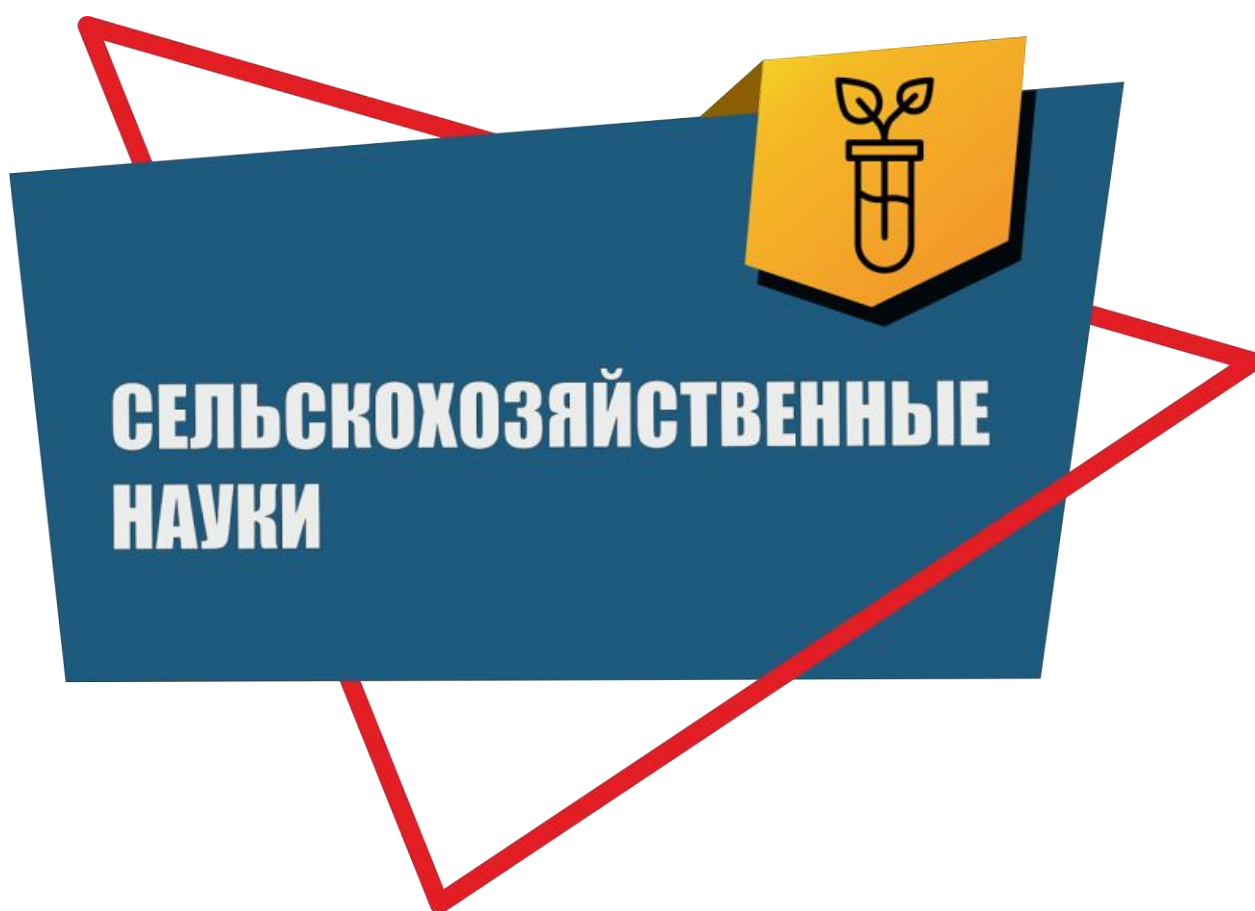
Перспективным направлением решения данной проблемы является исследование акустической эмиссии при фрикционном взаимодействии материалов с использованием средств, возможность проведения измерений в

широком диапазоне скоростей, при воздействии различных по составу сред.

**Список использованной литературы:**

1. Будзуляк Б.В., Дедешко В.Н., Сизоненко А.С., Канайкин В.А., Мирошниченко Б.И. Внутритрубная инспекция газопроводов// Газовая промышленность, 2000, № 1
2. Крылов П.В. Разработка методов усовершенствования поточного производства капитального ремонта магистральных газопроводов: дис. канд. Инв. № подп Подп. и дата Взам. инв. № Инв. № дубл. Подп. и дата Лис т 106 КП 190702.12.000 ПЗ Ли т Изм. № докум. Подп. Дат а техн. наук/ Крылов П.В.; Управление по транспортировке газа и газового конденсата ОАО «Газпром» и ДОО «Оргэнергогаз» – Москва, 2007, – 353 с
3. Методика определения опасности повреждений стенки труб магистральных нефтепроводов по данным обследования внутритрубными дефектоскопами. М.: АК «Траснефть», 1997

© Сафонов А.П., 2021



УДК 631.16

**Косенко М.А.**

канд. с.-х. наук,

старший научный сотрудник ФГБНУ ФНЦО

Верея, РФ

## **ПРОДУКТИВНОСТЬ ГИБРИДОВ РЕДЬКИ ЕВРОПЕЙСКОЙ ЗИМНЕЙ**

### **Аннотация**

Дана характеристика особенностей селекционной работы с редькой европейской. Проведена оценка сорта и гибридов по продуктивности, экономической эффективности. Исследованы показатели качества готовой продукции.

### **Ключевые слова:**

Редька, сорт, гибриды, корнеплод, признаки, факторы, эффективность, возделывание.

Для получения гибридов крестоцветных культур схемы селекционного процесса предусматривают использование спорофитной физиологической самонесовместимости или цитологической мужской стерильности.

Сорта для возделывания в зимних и пленочных теплицах, должны иметь невысокую, компактную листовую розетку, дружное формирование корнеплодов и быть скороспелыми. Выбор признаков и точность их оценки во многом определяет эффективность выделения лучших растений – родоначальников будущих потомств.

По природно–мелиоративному районированию место исследований относится к южной лесной зоне европейской провинции в центральной части Русской равнины и входит во влажную зону.

По урожайности наибольший гетерозисный эффект достигается при

скрещивании морфологически и биологически различных и географически отдаленных сортов [6, с.22]. Характеристика образцов представлена в таблице 1.

Таблица 1

## Характеристика образцов

	Листовая розетка		Корнеплод		
	число, штук	длина, см	длина, см	диаметр, см	масса, г
Цыганский барон	8,0	35,0	7,5	7,5	270,0
Черный жемчуг	9,0	38,5	8,0	7,8	260,0
Ночка	10,0	47,5	6,8	7,3	240,0

Показатели гибрида Черный жемчуг по листовой розетке были меньше сорта Ночка на 10 и 18,94%, параметры корнеплода превосходили стандарт на 17,64% по длине, 6,84% по диаметру и на 8,33% по массе.

Наибольшее отличие у гибрида Цыганский барон по числу листьев отличаются от стандарта на 20%, длине листьев на 2,63%, по длине корнеплода на 11,76%, диаметру - на 2,73%, массе корнеплода 12,5%.

В зависимости от исходного материала и целей можно применять различные способы оценки растений [2, с.40].

Уровень товарности у гетерозисных гибридов  $F_1$  составлял от 42,0 до 100%. Общее превосходство гетерозисных гибридов  $F_1$  над родительскими линиями составило 15,7%.

Решающим показателем, определяющим качество готовой продукции, является ее органолептическая оценка, которая проводится по таким показателям, как внешняя привлекательность, вкус, аромат, консистенция, типичность [4, с.12]. Рост эффективности сельскохозяйственного производства осуществляется за счет интенсивных факторов [3, с.185]. Урожайность сельскохозяйственных культур характеризует степень интенсивности сельского хозяйства [1, с.6].

Важное значение имеет определение результатов производства овощей в виде землеотдачи, материалоемкости, окупаемости затрат. Данные представлены в таблице 2.

Наибольшую окупаемость затрат показал гибрид Черный жемчуг. Превосходство над стандартом составило 45,23%. Уровень землеотдачи отличался от сорта Ночка на 20,25%.

Таблица 2

### Экономическая эффективность гибридов редьки европейской

Показатели	Гибриды редьки европейской зимней		
	Ночка	Цыганский барон	Черный жемчуг
Урожайность, т/га	38,5	44,9	46,3
Землеотдача, руб./га	481250	561250	578750
Материалоемкость производства, руб./руб.	0,43	0,38	0,37
Прибыль, руб./т	5971,42	6812,92	7339,09
Окупаемость затрат, %	228,41	265,62	273,64
Уровень рентабельности, %	109,1	144,7	158,0

Наиболее рентабельно производство Черного жемчуга, превышение над стандартом составило 48,9%, над гибридом Цыганский барон 13,3%.

### Список использованной литературы:

1. Агафонов, Е.В. Применение минеральных удобрений и биопрепаратов под *Rapicum miliaceum* L. на черноземе южном/Е.В. Агафонов, В.В. Клыков, А.А. Громаков // Проблемы агрохимии и экологии, -2014. -№ 2. -С. 3-7.
2. Косенко М.А. Селекция корнеплодов семейства капустные / Косенко М.А. // Вестник Донского государственного аграрного университета. 2018. № 4-1 (30). С. 39-44.
3. Косенко Т.Г. Особенности регионального природопользования В сборнике: Прогнозирование инновационного развития национальной экономики в рамках рационального природопользования Материалы V Международной научно-практической конференции: в 3-х частях. 2016. с. 180-192.
4. Янченко, А.В. Приемы повышения качества корнеплодов столовой моркови на аллювиальных среднесуглинистых почвах Нечерноземной зоны: автореф. дис. ... канд. техн. наук: 06.01.06 / А.В. Янченко; ГНУВНИИО Россельхозакадемии. - М., 2008. - 23 с



УДК 631.14

**Косенко Т.Г.**

канд. с.-х. наук, доцент

**Моисеева Н.Е.**

студент 4 курса

Донской ГАУ

Персиановский, Российская Федерация

## ОЦЕНКА СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОГО ПРОИЗВОДСТВА

### Аннотация

В статье рассмотрены основные особенности сочетания отраслей, эффективного размещения производства, определены факторы и условия рационального хозяйствования в ООО «Заря Дона» Октябрьского района Ростовской области.

### Ключевые слова

Сочетание отраслей, экономическая эффективность, предприятие, продукция, рентабельность.

Одним из принципов рациональной организации производства на сельскохозяйственных предприятиях является углубление специализации и рациональное сочетание отраслей.

В решении крупных экономических проблем важное значение имеет рациональное размещение сельскохозяйственного производства в различных почвенных, климатических, экономических и других условиях.

Процессы производства различных видов продукции сельского хозяйства отличаются технологией, организацией процессов труда и орудиями труда, конечным продуктом и другими показателями.

ООО «Заря Дона» Октябрьского района Ростовской области имеет

производственное направление зерновое.

Специализация сельского хозяйства получает свое выражение через установление правильных пропорций между основными, дополнительными и вспомогательными отраслями в зависимости от типа предприятий. При определении количества дополнительных отраслей необходимо учитывать особенности сельскохозяйственного производства с целью наиболее полного и производительного использования земельных угодий хозяйства.

Экономическое значение рациональной специализации состоит том, что она создает условия для более эффективного средства производства - земли, улучшает использование трудовых ресурсов, повышая производительность труда, обеспечивает эффективное использование капитальных вложений и основных средств, внедряя интенсивные технологии и передовой опыт, достигая снижения издержек и повышения рентабельности производства.

Рациональное размещение сельского хозяйства по зонам и регионам оказывает существенное влияние на экономику отрасли, способствует получению дополнительного чистого дохода, эффективному использованию основных и оборотных средств, своевременному и качественному возмещению материальных ресурсов, сокращению нерациональных перевозок продукции.

Внедрение интенсивных технологий связано с дополнительными затратами, они должны окупаться за счет роста урожайности и повышения качества продукции. Важно обосновать уровень ресурсообеспеченности и принципы организации эффективного использования ресурсов предприятия.

Улучшение условий производства и условий окружающей среды для растений, технический прогресс, благодаря которому улучшается производительная сила предприятия, и становится возможным своевременное выполнение работ в оптимальные сроки, повышают максимальный доход и результаты и тем самым достигается более высокая интенсивность.

Важнейшей задачей является получение высокой прибыли, позволяющей осуществлять воспроизводство [2, с.80]. От рационального сочетания отраслей

на сельскохозяйственном предприятии зависят результаты их производственной деятельности.

В растениеводстве основными показателями эффективности являются: прибыль с 1га посева, рентабельность, себестоимости единицы продукции, производительность труда. Определяются максимальные объемы производства наиболее эффективных, убыточных и малоэффективных отраслей.

Урожайность сельскохозяйственных культур характеризует степень интенсивности сельского хозяйства [1,с.29]. В 2019 году в ООО «Заря Дона» на единицу земельной площади получено 2,1 тыс. руб. прибыли, производительность труда по предприятию составила 483,2 тыс. руб./чел., материалоемкость производства 3,02 руб./руб.

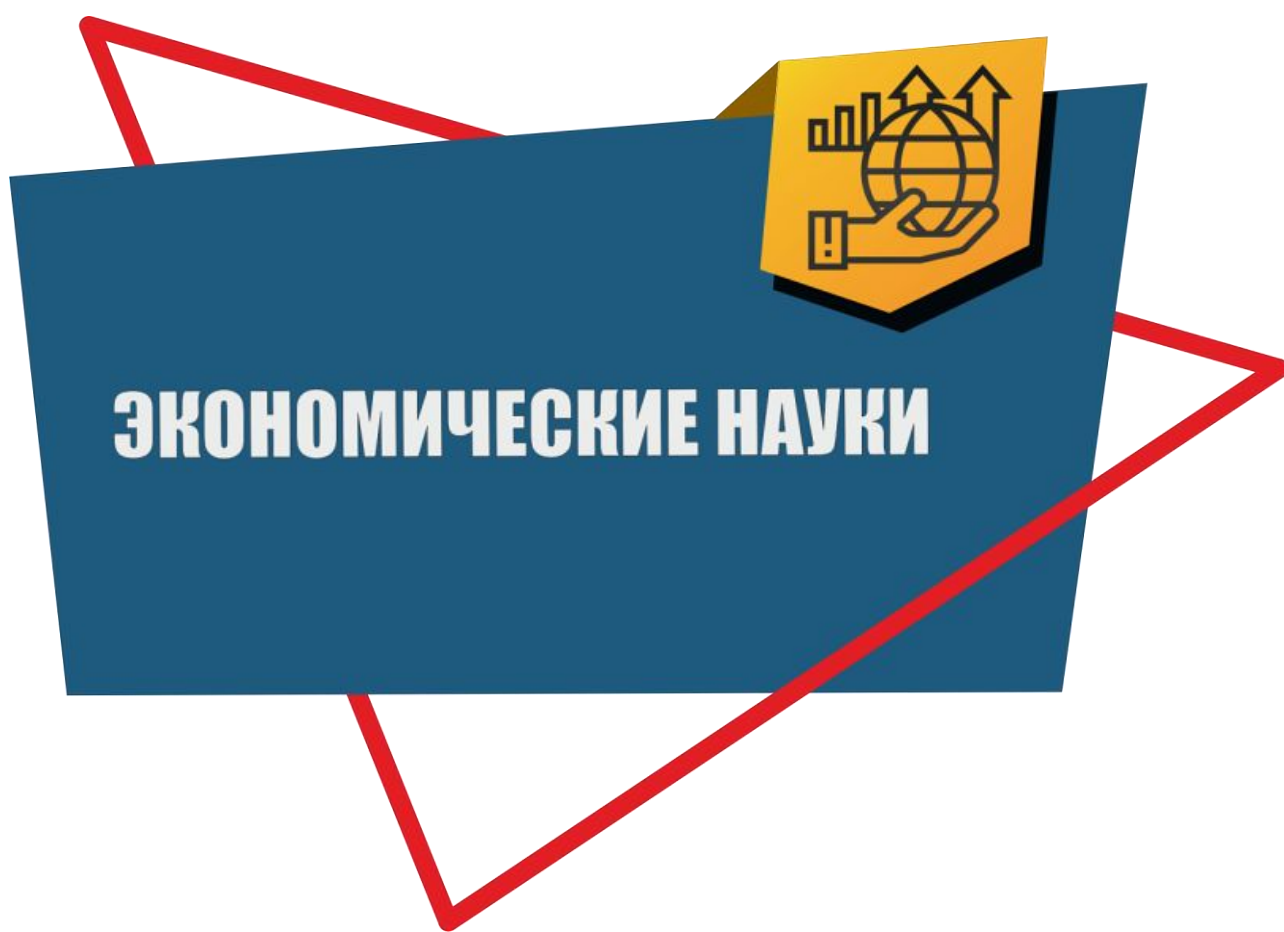
Эффективность различных отраслей неодинакова, уровень эффективности производства в хозяйстве зависит от сочетания отраслей. Более высокую эффективность обеспечивают отрасли, определяющие специализацию хозяйства, дополнительные отрасли, как правило, менее эффективны.

С площадью и качеством земельных угодий, прежде всего пашни, связаны количество производимой продукции, потребность в рабочей силе, средствах производства, размеры капитальных вложений, объем производимых кормов, поголовье скота и птицы.

#### **Список использованной литературы:**

1. Косенко М.А. Результаты и перспективы селекции редьки европейской. Овощи России. 2019;(4):29-31.
2. Севостьянова, А.А. Влияние удобрений и биопрепаратов на урожайность и качество зерна кукурузы [Текст] / А.А. Севостьянова, В.В. Турчин, Р.А. Каменев // Ресурсосбережение и адаптивность в технологиях возделывания сельскохозяйственных культур и переработки продукции растениеводства: материалы международной научно-практической конференции. - пос. Персиановский: Донской ГАУ, 2018. - С. 78-81.

© Косенко Т.Г., Моисеева Н.Е., 2021



УДК33

**Алиева П. О.**

Старший преподаватель ДГУНХ

**АНАЛИЗ ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ****Аннотация**

Задачами анализа финансовых результатов деятельности предприятия имеет целью обеспечить устойчивое развитие доходной конкурентоспособной деятельности и включает различные направления – правовое, экономическое, финансовое и т.д. Они основаны на системном подходе, комплексном учете разнообразных факторов, качественном подборе достоверной информации и являются важной функцией управления.

Целью данного исследования является обобщение отечественного опыта учета и анализа финансовых результатов деятельности предприятия, рассмотрение современной организации учета и анализа финансовых результатов.

Решение поставленных задач осуществляется с использованием следующих методов: системного анализа, графического метода, аналитического метода, экономико-математических методов.

**Ключевые слова:**

валовая прибыль, чистая прибыль, рентабельность, выручка.

**Aliyeva Patimat Omarovna**

Senior lecturer at DGUNH

**ANALYSIS OF THE FINANCIAL RESULTS OF THE ENTERPRISE****Summary**

The objectives of the analysis of the financial results of the enterprise are to ensure

the sustainable development of profitable competitive activities and include various areas - legal, economic, financial, etc. They are based on a systematic approach, integrated consideration of various factors, high-quality selection of reliable information and are an important management function.

The purpose of this study is to summarize the domestic experience of accounting and analysis of the financial results of the enterprise, to consider the modern organization of accounting and analysis of financial results.

The set tasks are solved using the following methods: system analysis, graphic method, analytical method, economic and mathematical methods.

### Keywords:

gross profit, net profit, profitability, reve.

Анализ основных показателей финансово-хозяйственной деятельности АО «Завод им. Гаджиева» за 2018-2019 гг. представлен в таблице 2.

Таблица 2

Анализ основных показателей финансово-хозяйственной деятельности АО «Завод им. Гаджиева» за 2018-2019 гг.

Показатель	2018 год	2019 год	Отклонени е (+,-)	Темп прироста, %
1. Выпуск продукции в действующих ценах, тыс. руб.	787619	413293	-374326	-47,53
2. Выручка от продажи продукции, тыс. руб.	811 352	364 503	-446849	-55,07
3. Среднесписочная численность работников, человек	648	641	-7	-1,08
4. Производительность труда, тыс. руб.	1215,46	644,76	-570,70	-46,95
5. Среднесписочная численность рабочих, человек	397	386	-11	-2,77
6. Выработка одного рабочего, тыс. руб.	1983,93	1070,71	-913,22	-46,03
7. Фонд заработной платы работников, тыс. руб.	17 038	15 579	-1459	-8,56
8. Средняя заработная плата одного работника, тыс. руб.	26,29	24,30	-1,99	-7,56
9. Фонд заработной платы рабочих, тыс. руб.	10479	9403	-1076	-10,27

Показатель	2018 год	2019 год	Отклонение (+,-)	Темп прироста, %
10. Средняя заработная плата одного рабочего, тыс. руб.	26,40	24,36	-2,04	-7,71
11. Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	173 800,00	166 704,00	-7096	-4,08
12. Фондоотдача, руб.	4,67	2,19	-2,48	-53,16
13. Материальные затраты на произведенную продукцию, тыс. руб.	231 504	174 726	-56778	-24,53
14. Материалоотдача, руб.	3,50	2,09	-1,42	-40,48
15. Материалоемкость, руб.	0,29	0,48	0,19	68,00
16. Производственная себестоимость проданной продукции	632 519	267 723	-364796	-57,67
17. Коммерческие и управленческие расходы, тыс. руб.	144 359	105 627	-38732	-26,83
18. Полная себестоимость проданной продукции, тыс. руб.	776 878,00	373 350,00	-403528	-51,94
19. Прибыль от продаж, тыс. руб.	34 474	-8 847	-43321	-125,66
20. Прибыль до налогообложения, тыс. руб.	47 107	317	-46790	-99,33
21. Налог на прибыль, тыс. руб.	9 421	63	-9358	-99,33
22. Нераспределенная (чистая) прибыль, тыс. руб.	37 686	254	-37432	-99,33
23. Затраты на 1 руб. проданной продукции, коп.	0,78	0,73	-0,05	-5,78
24. Средние остатки оборотных активов, тыс. руб.	338 681,50	407 279,00	68597,50	20,25
25. Оборачиваемость оборотных активов, дней	2,40	0,89	-1,50	-62,64
26. Рентабельность продаж, %	4,25	-2,43	-6,68	-157,12
27. Рентабельность затрат, %	6,06	0,08	-5,98	-98,60

По полученным результатам можно сделать следующие выводы.

В отчетном 2019 году, по сравнению с 2018г., произошло уменьшение объема выручки от реализации продукции на 446849 тыс. руб. или 55,07%, а также сокращение полной себестоимости продукции на 403528 тыс. руб. или 51,94%. Однако темпы уменьшения выручки отстают от темпов уменьшения себестоимости продукции и, следовательно, происходит снижение размера прибыли от продаж (-43321 тыс. руб.).

Как следствие, это привело к уменьшению показателей рентабельности

продаж на 4,58% и рентабельности затрат - на 5,98%.

Прибыль до налогообложения в 2019г. снизилась на 46790 тыс. руб., что, в свою очередь, вызвало уменьшение налога на прибыль (-9358 тыс. руб.).

Таким образом, в 2019г. предприятие получило чистую прибыль в размере 254 тыс. руб., что на 99,33% ниже прибыли за 2018г.

Средние остатки оборотных активов увеличились в 2019г. на 68597,50 тыс. руб. или на 20,25%. Это привело к снижению их оборачиваемости на 1,50 дней.

В отчетном году, по сравнению с предыдущим годом, наблюдается сокращение численности работников на предприятии на 7 человек. Снижение численности работников на предприятии сопровождается уменьшением производительности труда. Последняя уменьшилась в 2019г. на 570,70 тыс. руб. или на 46,95%. Это свидетельствует о том, что эффективность использования трудовых ресурсов на предприятии значительно снизилась, о чем говорит и уменьшение объема выпуска продукции (-47,53%).

Показатель затрат на 1 руб. объема реализации в отчетном году уменьшился на 5 коп. Данный показатель характеризует эффективность деятельности предприятия, т.к. показывает величину затрат, которые содержатся в 1 руб. выручки. Следовательно, снижение данного показателя на 5 коп. приведет к увеличению прибыли в каждом рубле выручки на 5 коп.

Для анализа эффективности использования основных средств была проанализирована динамика такого показателя, как фондоотдача.

Фондоотдача показывает, сколько рублей выручки предприятие получило с каждого рубля вложенного в производство основного средства. В отчетном году фондоотдача уменьшилась на 2,48 руб. Это свидетельствует о значительном снижении эффективности использования основных средств.

Анализ основных экономических показателей деятельности предприятия позволяет дать общую оценку работы предприятия, не раскрывая внутреннего содержания каждого фактора, повлиявшего на формирование отдельных показателей, а также дать возможность непосредственно ознакомиться с



масштабами производства, его особенностями и др.

Для анализа имущественного состояния АО «Завод им. Гаджиева» составим и проанализируем сравнительный аналитический баланс на основе бухгалтерского баланса за 2018-2019гг. (табл. 3).

Таблица 3

Анализ сравнительного аналитического баланса  
АО «Завод им. Гаджиева» за 2018-2019гг.

Показатели	Абсолютные величины (тыс. руб.)		Удельный вес, %		Изменения			
	2018г.	2019г.	2018г.	2019г.	Абсолютных величин, тыс. руб.	Удельного веса, %	% к величинам за 2018г.	% к изменению итога баланса
1	2	3	4	5	6	7	8	9
Актив	685 773	714 964	100,00	100,00	29 191	0,00	104,26	100,00
1. Внеоборотные активы	291 648	294 531	42,53	41,20	2 883	-1,33	100,99	9,88
2. Оборотные активы, в том числе:	394 125	420 433	57,47	58,80	26 308	1,33	106,68	90,12
Запасы	170 861	313 823	24,92	43,89	142 962	18,98	183,67	489,75
Дебиторская задолженность	205 775	104 905	30,01	14,67	-100 870	-15,33	50,98	-345,55
Денежные средства	17 478	1 416	2,55	0,20	-16 062	-2,35	8,10	-55,02
БАЛАНС	685 773	714 964	100,00	100,00	29 191	0,00	104,26	100,00
Пассив	685 773	714 964	100,00	100,00	29 191	0,00	104,26	100,00
1. Собственный капитал	159 259	159 513	23,22	22,31	254	-0,91	100,16	0,87
2. Заемный капитал, в том числе:	526 514	555 451	76,78	77,69	28 937	0,91	105,50	99,13
займы и кредиты	1 020	17 730	0,15	2,48	16 710	2,33	1738,24	57,24
Кредиторская задолженность	525 494	537 721	76,63	75,21	12 227	-1,42	102,33	41,89
БАЛАНС	685 773	714 964	100,00	100,00	29 191	0,00	104,26	100,00

Из таблицы 3 видно, что имущество предприятия на конец 2019г. увеличилось на 29 191 тыс. руб., и его величина к концу отчетного периода года составила 104,26% от величины на начало года.

В структуре стоимости имущества предприятия уменьшился удельный вес внеоборотных активов на 1,33%, и настолько же увеличился удельный вес оборотных, что в абсолютных величинах составило +2 883 и +26 308 тыс. руб. соответственно. Наблюдается значительное уменьшение размера дебиторской задолженности предприятия на конец 2019г. (-100 870 тыс. руб.) и ее удельный вес в структуре имущества предприятия значительно снизился (с 30,01% до 14,67%). Необходимо приложить все усилия для того, чтобы эту задолженность свести до минимума, поскольку это наносит большой вред на финансовому состоянию предприятия. Оно само становится не в состоянии погашать обязательства перед поставщиками и подрядчиками.

Размер собственного капитала предприятия возрос на 254 тыс. руб. или на 0,16% в то время, как заемный капитал увеличился в анализируемый период на 28 937 тыс. руб. или на 5,50%. Это является отрицательной тенденцией, поскольку способствует росту зависимости предприятия от внешних источников финансирования.

Что касается кредиторской задолженности, то в структуре источников имущества предприятия она не значительно возросла. На конец 2019г., по сравнению с началом года, значение этого показателя увеличилось на 12 227 тыс. руб. или на 2,33%. Безусловно, это является отрицательной тенденцией в деятельности предприятия АО «Завод им. Гаджиева».

Таким образом, анализируемому предприятию необходимо принять срочные меры по погашению кредиторской задолженности. Для этого, в свою очередь, необходимо добиться сокращения дебиторской задолженности, то есть «приучить» покупателей и заказчиков своевременно оплачивать счета предприятия АО «Завод им. Гаджиева».

## **2.2 Организация учета финансовых результатов АО «Завод им. Гаджиева»**

Финансовый результат - конечный экономический итог хозяйственной деятельности предприятия, выраженный в форме прибыли. Прибыль -

важнейший показатель, характеризующий деятельность предприятия. Прибыль формируется между выручкой от реализации продукции и полной себестоимостью данной реализованной продукции.

Финансовый результат деятельности организации определяется как разница между доходами и осуществленными в связи с получением доходов расходами.

Прибыль АО «Завод им. Гаджиева» служит главным источником финансирования затрат на производственное и социальное развитие предприятия, а платежи из прибыли - важнейшим элементом доходов государственного бюджета.

Понятие, порядок признания в бухгалтерском учете и классификация доходов и расходов определены в Положениях по бухгалтерскому учету «Доходы организации» (ПБУ 9/99) и «Расходы организации» (ПБУ 10/99), утвержденных приказами Минфина России от 06.05.99 г. №32н и №33н.

Доходами организации признается увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств, иного имущества) и (или) погашения обязательств, приводящее к увеличению капитала этой организации, за исключением вкладов участников (собственников имущества).

Расходами организации признается уменьшение экономических выгод в результате выбытия активов и (или) возникновение обязательств, приводящее к уменьшению капитала этой организации, за исключением уменьшения вкладов по решению участников (собственников имущества).

Доходы и расходы организации в зависимости от их характера, условия получения и осуществления, а также от направлений деятельности организации подразделяются на:

- доходы и расходы по обычным видам деятельности;
- прочие доходы и расходы.

Доходами от обычных видов деятельности считается выручка от продажи продукции и товаров, поступления, связанные с выполнением работ, оказанием услуг.

Расходы по обычным видам деятельности – это расходы, связанные с изготовлением и продажей продукции, выполнением работ и оказанием услуг, а также приобретением и продажей товаров.

Выручка принимается к бухгалтерскому учету в денежном выражении. Величина выручки определяется как сумма поступления денежных средств, стоимости иного имущества и величины дебиторской задолженности.

Организация АО «Завод им. Гаджиева» отражает выручку сразу после того, как право собственности на продаваемые организацией товары (продукцию) перешло к покупателю (работа принята заказчиком, услуга оказана).

Как правило, это происходит в момент отгрузки товаров (продукции) или в момент передачи заказчику результатов выполненных работ (оказанных услуг).

В системе счетов, отражающих финансовые результаты деятельности предприятия за отчетный год, формулируется вся необходимая информация о показателях, содержащихся в финансовой отчетности о прибылях и убытках (Отчет о финансовых результатах).

В эту систему входят три счета: 90 «Продажи», 91 «Прочие доходы и расходы» и 99 «Прибыли и убытки». Информационные аналитические данные счетов этой группы участвуют в качестве оборотов и остатков в формировании показателей о прибылях и убытках за отчетный год.

Учет доходов и расходов, связанных с обычными видами деятельности, и определение финансового результата по ним ведется на счете 90 «Продажи» (табл. 4).

Таблица 4

Бухгалтерские проводки по счету 90 «Продажи»  
в АО «Завод им. Гаджиева» за декабрь 2019г.

№ п/п	Дебет	Кредит	Сумма	Хозяйственная операция
1	62	90-1	2850000	Отражена выручка от реализации продукции
2	90-3	68	434746	НДС от суммы реализации
3	90-2	40, 43, 41, 44, 20	843510	Списана себестоимость проданной продукции, товаров, работ, услуг

№ п/п	Дебет	Кредит	Сумма	Хозяйственная операция
4	90-2	44	56000	Списаны расходы по упаковке реализуемой продукции
5	90-2	76	35000	Списана стоимость услуг транспортной организации за доставку продукции покупателю
6	90-9	99	1480744	Отражена прибыль от реализации продукции

В течение года записи по субсчетам 90-1 «Выручка», 90-2 «Себестоимость продаж», 90-3 «Налог на добавленную стоимость» ведутся нарастающим итогом в течение отчетного года. Ежемесячно сопоставлением совокупного дебетового оборота по субсчетам 90-2 «Себестоимость продаж», 90-3 «Налог на добавленную стоимость» и кредитового оборота по субсчету 90-1 «Выручка» определяют финансовый результат (прибыль или убыток) от продажи за отчетный месяц. Выявленную прибыль или убыток ежемесячно с заключительными проводками списывают с субсчета 90-9 «Прибыль/убыток от продаж» на счет 99 «Прибыли и убытки». Таким образом, синтетический счет 90 «Продажи» сальдо на отчетную дату не имеет.

По окончании отчетного года все субсчета, открытые к счету 90 «Продажи» (кроме субсчета 90-9 «Прибыль/убыток от продаж»), закрываются внутренними записями на субсчет 90-9 «Прибыль/убыток от продаж». Счет 90 «Продажи» закрывается, и сальдо не имеет.

Аналитический учет по счету 90 «Продажи» ведется по каждому виду проданных товаров, продукции, выполняемых работ, оказанных услуг.

В АО «Завод им. Гаджиева» финансовый результат определяется по итогам каждого месяца. Для этого в программе 1С: Предприятие 8.3 формируется документ «Определение финансового результата». Этот документ формируется на основании ранее вводимых данных по операциям с контрагентами.

Документ «Определение финансовых результатов» служит для определения финансового результата деятельности предприятия путем закрытия доходов и расходов, а также для формирования остатка нераспределенной прибыли

(непокрытого убытка).

### **2.3 Анализ финансовых результатов АО «Завод им. Гаджиева»**

Исключительно важную роль в системе оценки результативности, деловых качеств предприятия и степени его надежности играют показатели прибыли и рентабельности. В прибыли аккумулируются все доходы, расходы, обобщаются результаты деятельности предприятия.

Финансовый результат деятельности предприятий в конечном итоге характеризуется показателями прибыли (убытка). Известно, что без получения прибыли предприятие не может развиваться в рыночной экономике, за исключением организаций, финансируемых за счёт государства или других источников. Поэтому задача улучшения финансового результата является жизненно важной для хозяйствующего субъекта. Анализ финансовых показателей позволяет выявить возможности улучшения финансового положения и по результатам расчётов принять экономически обоснованные решения.

Анализ финансовых результатов предприятия и организации подразумевает изучение как конечного результата деятельности предприятия, так и процесса его получения. Конечным результатом, конечно же, является прибыль, как основной показатель, на который ориентируется коммерческое предприятие. Конечно, в условиях развития рынка это не всегда так, ведь часто организации ориентируются не столько на генерацию сиюминутной прибыли, сколько на рост стоимости собственных ценных бумаг. Такой подход называют стоимостно-ориентированным управлением. Однако прозрачные рыночные условия в России еще не сформированы, поэтому сейчас анализ финансовых результатов деятельности предприятий и организаций подразумевает все же оценку способности компании получать прибыль.

Для внешнего аналитика основным источником информации для проведения такого типа анализа являются отчет о финансовых результатах, бухгалтерский баланс, отчет о движении денежных средств. Отчет о финансовых

результатах интересует, в первую очередь, так как он отображает основные доходы, расходы и различные финансовые результаты компании. Баланс необходим при расчете отдельных показателей рентабельности, которые позволят понять эффективность использования имеющихся ограниченных ресурсов (активов) для целей получения прибылей.

Также баланс позволяет немного лучше понять текущую политику сбыта предприятия. Что касается отчета о движении денежных средств, то сопоставление его данных с отчетом о финансовых результатах позволит понять качество сбытовой и кредитной политики организации. Стоит отметить, что если проводится анализ не отдельного предприятия, а целой группы предприятий, то необходимо использовать консолидированную отчетность, так как прибыли одной организации в рамках группы могут перетекать в прибыли другой организации.

Целью анализа финансовых результатов является определение того, насколько эффективно вкладывать средства в предприятие. Более высокое значение коэффициентов рентабельности по сравнению с конкурентами будет указывать на привлекательность такой альтернативы инвестирования.

В процессе оценки финансовых результатов следует определить следующее:

1. Каким является качество прибыли?
2. Насколько успешно предприятие генерировало прибыль в течение предыдущих периодов?
3. Способно ли предприятие продолжать создавать достойный финансовый результат в будущем?

Качество прибыли определяется с помощью отчета о финансовых результатах, информации о качестве дебиторской задолженности, отчета о движении денежных средств. Если доля проблемной дебиторской задолженности является высокой, то это значит, что компания продавала часть продукции или услуг на невыгодных для себя условиях. Это указывает на



высокую конкуренцию и низкую рыночную силу предприятия. Кроме этого, если в отчете о движении денежных средств сумма от продажи товаров и услуг является значительно ниже суммы выручки, то это подтверждает такой вывод.

Таким образом, предприятие продает товары и услуги без получения оплаты в момент поставки. Если из-за этого АО «Завод им. Гаджиева» не получит денег за них, то можно говорить о низком качестве прибыли. Предприятие, следуя правилам бухгалтерского учета, отобразит полученную прибыль в отчете о финансовых результатах, но вполне возможно, что уже в будущем периоде финансовый результат будет отрицательным из-за списания значительных сумм безнадежной дебиторской задолженности.

Когда говорят о качестве прибыли, имеют в виду:

- насколько стабильной является такая прибыль. Высокая ли вероятность того, что в следующем периоде прибыль будет такой же или выше;
- насколько адекватной является прибыль. Не используются ли методы бухгалтерского учета, которые завышают текущий показатель прибыли.

В процессе анализа следует также обратить внимание на факторы, которые формируют финансовые результаты:

- конкурентоспособность продукции и услуг, которая выражается в способности поддерживать высокую цену на товар. Индикатором для этих целей может служить валовая маржа;
- уровень производства и эффективность использования имеющихся материальных, трудовых и прочих ресурсов;
- структура капитала, которая приводит к определенному уровню финансовых расходов;
- эффективность управления налоговыми обязательствами;
- качество управления и навыки менеджмента.

В процессе анализа решаются следующие задачи:

- изучение данных о формировании финансового результата и использовании прибыли;



- исследование динамики показателей прибыли и рентабельности предприятия;
- выявление и измерение влияния основных факторов, воздействующих на финансовый результат;
- выявление резервов и их использование для повышения прибыли и рентабельности предприятия.

Основными источниками информации анализа финансовых результатов являются данные бухгалтерского учёта и бухгалтерской (финансовой) отчётности. Из форм бухгалтерской отчётности используют:

Бухгалтерский баланс, форма № 1, где отражаются нераспределённая прибыль или непокрытый убыток отчётного и прошлого периодов (раздел III пассива).

Отчёт о финансовых результатах, форма № 2, составляется за год и по внутригодовым периодам. Он является главным источником информации о формировании и использовании прибыли. В нём показаны статьи, формирующие финансовый результат от всех видов деятельности. В этой форме отчётности приводятся: выручка (нетто) от продажи товаров без НДС, акцизов и аналогичных обязательных платежей, исключаемых из выручки, покупная стоимость (себестоимость) товаров, издержки обращения. В этом отчёте также приводится валовой доход, отражаемый по строке «Валовая прибыль»; прибыль (убыток) от продаж; прибыль до налогообложения; прибыль от обычной деятельности и чистая прибыль (нераспределённая прибыль (убыток) отчётного периода).

Кроме этого в отчёте расшифровываются отдельные прибыли и убытки по приводимым статьям. Для годовой формы отчёта о финансовых результатах предусмотрена справка с отражением сумм дивидендов на одну акцию в текущем и в следующем отчётном годах.

Годовой отчёт об изменениях капитала, форма № 3, отражает состояние и изменение резервного фонда, информацию о нераспределённой прибыли

прошлых лет по составу, о фонде социальной сферы, целевых финансированиях и поступлениях; резервах предстоящих расходов, оценочных резервах. В справке IV отражены различные источники увеличения капитала по отдельным статьям.

В отчёте о движении денежных средств, форма № 4, содержатся данные о поступлениях денежных средств из различных источников, а также информация о расходовании денежных средств.

Приложение к годовому бухгалтерскому балансу, форма № 5, в справке к разделу 3 содержит информацию о размере амортизации внеоборотных активов по каждому из их видов на начало и конец отчётного года и результат по индексации в связи с переоценкой этих активов. В справке 6 «Расходы по обычным видам деятельности» этого отчёта приводятся произведённые организацией расходы по элементам затрат, а в справке 7 «Социальные отчисления» отражаются отчисления во внебюджетные фонды по каждому из направлений.

Финансовые результаты деятельности предприятия находят отражение в системе показателей. Большое количество показателей, характеризующих финансовые результаты деятельности предприятия, создает методические трудности их системного рассмотрения. Различия в назначении показателей затрудняют выбор каждым участником товарного обмена тех из них, которые в наибольшей степени удовлетворяют его потребности в информации о реальном состоянии данного предприятия. Например, администрацию предприятия интересует масса полученной прибыли и её структура, факторы, воздействующие на её величину. Налоговые инспекции заинтересованы в получении достоверной информации о всех слагаемых балансовой прибыли: прибыли от реализации продукции, прибыли от реализации имущества, внереализационных результатах деятельности предприятия и др.

Анализ каждого слагаемого прибыли предприятия имеет не абстрактный, а вполне конкретный характер, потому что позволяет учредителям и акционерам выбрать значимые направления активизации деятельности предприятия. Другим

участникам рыночных отношений анализ прибыли позволяет выработать необходимую стратегию поведения, направленную на минимизацию потерь и финансового риска от вложений в данное предприятие.

Анализ финансовых результатов деятельности предприятия включает в качестве обязательных элементов исследование, во-первых, изменений каждого показателя за текущий анализируемый период; во-вторых, исследование структуры соответствующих показателей и их изменений; в-третьих, изучение хотя бы в самом обобщенном виде динамики изменений показателей финансовых результатов за ряд отчетных периодов.

Проанализируем состав, структуру и динамику доходов АО «Завод им. Гаджиева» за 2018-2019гг. (табл. 5).

Таблица 5

Анализ состава, структуры и динамики доходов  
АО «Завод им. Гаджиева» за 2018-2019гг.

Показатель	2018 год		2019 год		Изменение (+, -)	
	сумма, тыс. руб.	% к итогу	сумма, тыс. руб.	% к итогу	сумма, тыс. руб.	% к итогу
Выручка (нетто) от продажи продукции, товаров (работ, услуг)	811 352	88,67	364 503	91,35	-446 849	2,68
Проценты к получению	0	0,00	0	0,00	0	0,00
Доходы от участия в других организациях	0	0,00	0	0,00	0	0,00
Прочие доходы	103 716	11,33	34 530	8,65	-69 186	-2,68
Всего доходов организации	915 068	100,00	399 033	100,00	-516 035	0,00

На основе произведенных расчетов можно сказать, что в 2019г., по сравнению с 2018г., доходы организации уменьшились на 516 035 тыс. руб. Наибольший удельный вес в доходах в 2018г. занимала выручка (нетто) от продажи продукции, товаров (работ, услуг) (88,67%), а в 2019г. ее доля возросла до 91,35%. Значительное уменьшение наблюдается по статье «Прочие доходы» (-69 186 тыс. руб.), а их удельный вес снизился на 2,68%. Проценты к получению и доходы от участия в других организациях на данном предприятии в анализируемый период отсутствовали.

Анализ информационных сведений о расходах проведем по данным таблицы 6.

Таблица 6

Анализ состава, структуры и динамики расходов АО «Завод им. Гаджиева» за 2018-2019гг.

Показатель	2018 год		2019 год		Изменение (+, -)	
	сумма, тыс. руб.	% к итогу	сумма, тыс. руб.	% к итогу	сумма, тыс. руб.	% к итогу
1	2	3	4	5	6	7
Себестоимость проданных товаров, продукции (работ, услуг)	632 519	72,09	267 723	67,14	-364796	-4,96
Коммерческие расходы	2 724	0,31	4 603	1,15	1879	0,84
Управленческие расходы	141 635	16,14	101 024	25,33	-40611	9,19
Проценты к уплате	0	0,00	0	0,00	0	0,00
Прочие расходы	91 083	10,38	25 366	6,36	-65717	-4,02
Текущий налог на прибыль	9 421	1,07	63	0,02	-9358	-1,06
Всего расходов организации	877 382	100,00	398 779	100,00	-478603	0,00

Расходы организации (таблица 6) уменьшились на 478603 тыс. руб. Так, себестоимость проданных товаров и продукции, выполненных работ и оказанных услуг в 2018г. составила 632 519 тыс. руб.; коммерческие расходы – 2 724 тыс. руб.; управленческие расходы - 141 635 тыс. руб.; прочие расходы - 91 083 тыс. руб. и текущий налог на прибыль – 9 421 тыс. руб., а в 2019г. соответственно: 267 723; 4 603; 101 024; 25 366 и 63 тыс. руб. Это свидетельствует о снижении доли себестоимости и прочих расходов (-4,96% и -4,02% соответственно), и увеличении удельного веса управленческих расходов (+9,19%).

Анализ финансовых результатов и рентабельности организации – это оценка и прогноз финансового состояния компании на основе данных её бухгалтерской отчётности. В систему показателей финансовых результатов входят абсолютные (прибыль) и относительные (рентабельность) показатели эффективности деятельности предприятия

Процесс исследования и оценки финансовых результатов включает анализ динамики следующих показателей прибыли:

- Выручки;
- Прибыли от продаж;
- Внереализационного дохода;
- Прибыли до налогообложения;
- Чистой прибыли.

Финансовый результат деятельности предприятия выражается в изменении его собственного капитала за отчетный период. Способность предприятия обеспечить неуклонный рост собственного капитала может быть оценена системой показателей финансовых результатов. Обобщенно наиболее важные показатели финансовых результатов деятельности предприятия представлены в форме №2 «Отчет о финансовых результатах» годовой и квартальной бухгалтерской отчетности.

Показатели финансовых результатов (прибыли) характеризуют абсолютную эффективность хозяйствования предприятия по всем направлениям его деятельности: производственной, сбытовой, снабженческой, финансовой, инвестиционной.

Для анализа и оценки уровня и динамики показателей прибыли составляется таблица следующего вида (табл.7).

Таблица 7

Анализ финансовых результатов деятельности организации  
АО «Завод им. Гаджиева» за 2018-2019гг.

Показатель	2018г., тыс. руб.	2019г., тыс. руб.	Абсолютное отклонение	Темп прироста, %
1.Выручка от продажи товаров, продукции, тыс.руб	811 352	364 503	-446 849	-55,07
2.Себестоимость проданных товаров, продукции, (работ, услуг), тыс.руб.	632 519	267 723	-364 796	-57,67
3.Валовая прибыль тыс.руб.	178 833	96 780	-82 053	-45,88
4.Коммерческие расходы	2 724	4 603	1 879	68,98
5.Управленческие расходы, тыс.	141 635	101 024	-40 611	-28,67

Показатель	2018г., тыс. руб.	2019г., тыс. руб.	Абсолютное отклонение	Темп прироста, %
руб.				
6. Прибыль (+), убыток(-) от продаж, тыс. руб.	34 474	-8 847	-43 321	-125,66
7. Доходы от участия в других организациях	0	0	0	-
8. Проценты к получению	0	0	0	-
9. Проценты к уплате	0	0	0	-
10. Прочие доходы	103 716	34 530	-69 186	-66,71
11. Прочие расходы	91 083	25 366	-65 717	-72,15
12. Прибыль (убыток) до налогообложения	47 107	317	-46 790	-99,33
13. Текущий налог на прибыль	9 421	63	-9 358	-99,33
14. Чистая прибыль(убыток), тыс. руб.	37 686	254	-37 432	-99,33

Как видно из таблицы 7, чистая прибыль АО «Завод им. Гаджиева» в 2019г., по сравнению с 2018г., снизилась на 37 432 тыс. руб. Размер выручки от реализации уменьшился на 446 849 тыс. руб. или на 55,07%. В свою очередь, уменьшилась себестоимость продукции на 364 796 тыс. руб. или на 57,67%.

В анализируемый период на предприятии отсутствовали доходы от участия в других организациях, проценты к получению и уплате.

Прочие доходы в 2019г. снизились на 69 186 тыс. руб., а прочие расходы, сократились на 65 717 тыс. руб., что служит положительным явлением.

Таким образом, снижение размера чистой прибыли в отчетном году вызвано, в основном, уменьшением доходов от текущей деятельности предприятия.

Показатели прибыли не всегда способны обеспечить чёткое представление об эффективности деятельности организации, поэтому для её измерения дополнительно применяют коэффициенты рентабельности (доходности). Рентабельным считается предприятие, результаты от продажи продукции которого покрывают все издержки производства, образуя при этом сумму прибыли достаточную для нормального функционирования компании.

Рентабельность представляет собой такое использование средств, при

котором организация не только покрывает свои затраты доходами, но и получает прибыль.

Доходность, т.е. прибыльность предприятия, может быть оценена при помощи как абсолютных, так и относительных показателей. Абсолютные показатели выражают прибыль, и измеряются в стоимостном выражении, т.е. в рублях. Относительные показатели характеризуют рентабельность и измеряются в процентах или в виде коэффициентов. Показатели рентабельности в гораздо меньшей мере находятся под влиянием инфляции, чем величины прибыли, поскольку они выражаются различными соотношениями прибыли и авансированных средств (капитала), либо прибыли и произведенных расходов (затрат).

При анализе рассчитанные показатели рентабельности следует сопоставить с плановыми, с соответствующими показателями предыдущих периодов, а также с данными других организаций.

Показатели рентабельности характеризуют эффективность работы предприятия в целом, доходность различных направлений деятельности (производственной, коммерческой, инвестиционной), окупаемость затрат и т.д. Они более полно, чем прибыль, отражают окончательные результаты хозяйствования, потому что их величина показывает соотношение эффекта с наличными или использованными ресурсами. Их используют для оценки деятельности предприятия и как инструмент в инвестиционной политике и ценообразовании.

Для анализа рентабельности используют три группы показателей, которые рассчитываются на основе:

- производственных активов;
- прибыли;
- потоков наличных денежных средств.

Первая группа показателей рентабельности рассчитывается, как отношение чистой прибыли к авансированным средствам (производственным активам,

инвестированному и акционерному капиталу и др.).

Вторая группа показателей характеризует рентабельность реализованной продукции, товаров или услуг. Она позволяет определить влияние изменения цен и себестоимости товаров на изменение их доходности.

Третья группа даёт представление о возможности компании выполнить свои обязательства наличными денежными средствами (например, отношение чистого потока денежных средств предприятия к его собственному капиталу).

Рентабельность может быть представлена в виде коэффициента либо в процентном выражении (табл. 8).

Таблица 8

Расчет показателей рентабельности продаж АО «Завод им. Гаджиева»  
за 2018-2019гг.

Наименование показателя	Алгоритм расчета	2018 год	2019 год	Отклонение	
				Относительное	Абсолютное
Коэффициент валовой прибыли	валовая прибыль/выручка от продаж	22,04	26,55	120,46	4,51
Рентабельность основной деятельности	прибыль от продаж/полная себестоимость проданной продукции	5,45	-3,30	-60,63	-8,75
Рентабельность продаж по прибыли от продаж	прибыль от продаж/выручка от продаж	4,25	-2,43	-57,12	-6,68
Общая рентабельность	прибыль до налогообложения/выручка от продаж	5,81	0,09	1,50	-5,72
Рентабельность продаж по чистой прибыли	чистая прибыль/выручка от продаж	4,64	0,07	1,50	-4,58

Анализируя результаты расчетов, произведенные в таблице 8, можно отметить, что рентабельность продаж по валовой прибыли увеличилась в отчетном 2019г. на 4,51%, а рентабельность основной деятельности уменьшилась на 8,75%. Рентабельность продаж по чистой прибыли от продаж в 2019г., по сравнению с 2018г., снизилась на 4,58%, что является отрицательной



тенденцией.

Общая рентабельность в 2019г. уменьшилась на 5,72%.

Рентабельность продаж по прибыли от продаж сократилась на 6,68%.

В целом, рентабельность предприятия АО «Завод им. Гаджиева» в отчетном году, по сравнению с предыдущим, существенно ухудшилась.

Чтобы повысить уровень доходности продаж, организация должна ориентироваться на изменения конъюнктуры рынка, наблюдать за изменениями цен на продукцию, осуществлять постоянный контроль за уровнем затрат на производство и реализацию продукции, а также осуществлять гибкую и обоснованную ассортиментную политику в области выпуска и реализации продукции.

#### **2.4 Совершенствование учета финансовых результатов предприятия**

В условиях рыночной экономики управление финансовыми результатами занимает центральное место в деловой жизни хозяйствующих субъектов. Финансовое состояние характеризуется обеспеченностью финансовыми ресурсами, необходимыми для нормального функционирования, целесообразным их размещением и эффективным использованием. Назначение управления финансовыми результатами - своевременно выявлять и устранять недостатки в развитии организации, находить резервы для улучшения финансового состояния организации и обеспечения финансовой устойчивости ее деятельности.

В частности, следует уделить внимание поиску резервов увеличения суммы прибыли на предприятии. Резервы роста прибыли - это количественно измеримые возможности ее увеличения за счет роста объема реализации продукции, уменьшения затрат на ее производство и реализацию, недопущения внереализационных убытков, совершенствования структуры производимой продукции. Резервы выявляются на стадии планирования и в процессе выполнения планов. Определение резервов роста прибыли базируется на научно обоснованной методике их расчета, мобилизации и реализации. Выделяют три

этапа этой работы: аналитический, организационный и функциональный.

На первом этапе выделяют и количественно оценивают резервы; на втором - разрабатывают комплекс инженерно-технических, организационных, экономических и социальных мероприятий, обеспечивающих использование выявленных резервов; на третьем этапе практически реализуют мероприятия и ведут контроль за их выполнением. При подсчете резервов роста прибыли за счет возможного увеличения объема реализации используются результаты анализа выпуска и реализации продукции.

Важное направление поиска резервов роста прибыли - снижение затрат на производство и реализацию продукции. Для выявления и подсчета резервов роста прибыли за счет снижения себестоимости может быть использован метод сравнения. В этом случае для количественной оценки резервов очень важно правильно выбрать базу сравнения. В качестве такой базы могут выступать уровни использования отдельных видов производственных ресурсов: плановый и нормативный, достигнутый на передовых предприятиях; базовый фактически достигнутый средний уровень в целом по отрасли; фактически достигнутый на передовых предприятиях зарубежных стран.

Методической базой экономической оценки резервов снижения затрат овеществленного труда является система прогрессивных технико-экономических норм и нормативов по видам затрат сырья, материалов, топливно-энергетических ресурсов, нормативов использования производственных мощностей, удельных капитальных вложений, норм и нормативов в оборудовании и др. Основными источниками резервов повышения уровня рентабельности продукции является увеличение суммы прибыли от реализации продукции и снижение себестоимости товарной продукции.

На основе проведенного анализа предлагаются следующие мероприятия по улучшению финансовых результатов деятельности АО «Завод им. Гаджиева», которые возможно применить как в краткосрочном и среднесрочном, так и в долгосрочном периодах:

- выделить в составе структурных подразделений и структурных единиц предприятия центры затрат и центры ответственности;
- внедрить системы управленческого учета затрат в разрезе центров ответственности, центров затрат и отдельных групп товарной продукции;
- разработать эффективную и гибкую ценовую политику, дифференцированную по отношению к отдельным категориям покупателей;
- усовершенствовать рекламную деятельность, повысить эффективность отдельных рекламных мероприятий;
- осуществлять систематический контроль за работой оборудования и производить своевременную его наладку с целью недопущения снижения качества и выпуска бракованной продукции;
- при вводе в эксплуатацию нового оборудования уделять достаточно внимания обучению и подготовке кадров, повышению их квалификации для эффективного использования оборудования и недопущения его поломки из-за низкой квалификации обслуживающего персонала;
- осуществлять повышение квалификации работников, сопровождающееся ростом производительности труда;
- разработать и ввести эффективную систему материального стимулирования персонала, тесно увязанную с основными результатами хозяйственной деятельности предприятия и экономией ресурсов;
- использовать системы депремирования работников при нарушении или трудовой или технологической дисциплины;
- осуществлять постоянный контроль за условиями хранения и транспортировки сырья и готовой продукции.

Кроме того, следует иметь в виду, что размер прибыли во многом зависит и от учетной политики, применяемой на анализируемом предприятии. Закон о бухгалтерском учете и нормативные документы предоставляют право субъекта хозяйствования самостоятельно выбирать некоторые методы учета, способные существенно повлиять на формирование финансовых результатов. Поэтому в

процессе анализа необходимо установить соответствие принятой учетной политики организации действующим нормативным положениям по ведению бухгалтерского учета и определить влияние изменения в учетной политике на сумму прибыли до налогообложения и чистой прибыли, а также на размер налогов и сумму выплаченных дивидендов акционерам.

Действующие нормативные акты допускают следующие методы регулирования прибыли субъектом хозяйствования.

1. Изменение стоимостных границ отнесения имущества к основным средствам или к оборотным активам, что влечет за собой изменение суммы текущих затрат и прибыли в связи с различными способами отнесения их на затраты.

2. Изменение метода переоценки основных средств: индексации первоначальной стоимости с использованием среднестатистических коэффициентов пересчета или прямым пере счетом первоначальной стоимости в цены, сложившиеся на дату переоценки на соответствующие виды основных средств. От выбранного метода переоценки основных средств зависят фонд переоценки имущества, сумма амортизационных отчислений и как результат - величина прибыли и собственного капитала предприятия.

3. Использование метода ускоренной амортизации по активной части основных средств также приводит к увеличению себестоимости продукции и уменьшению суммы прибыли, а следовательно, и налогов на прибыль.

4. Применение различных методов оценки нематериальных активов и способов начисления амортизации по ним.

5. Выбор метода оценки потребленных производственных запасов.

6. Изменение порядка списания затрат по ремонту основных средств на себестоимость продукции (по фактическим или равномерными частями за счет созданного ремонтного фонда).

7. Изменение сроков погашения расходов будущих периодов, сокращение которых ведет к росту себестоимости продукции отчетного периода.

8. Изменение метода определения прибыли от реализации продукции (по моменту отгрузки продукции или моменту ее оплаты).

Необходимо отразить уровень финансовых показателей до и после изменения каждого метода учетной политики субъекта хозяйствования.

Таким образом, учетная политика, формируемая администрацией, открывает большой простор для выбора методологических приемов, способных радикально менять всю картину финансовых результатов и финансового состояния предприятия.

#### **Список использованной литературы:**

1. Бердникова Т.Б. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности предприятия: Учебное пособие / -М.: ИНФРА-М, 2014. – 215 с. - (Серия «Высшее образование»).
2. Ковалев В.В., Волкова О.Н. Анализ хозяйственной деятельности предприятия.- М.: ТК Велби, 2015.- 424с.
3. Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий. – 5-е изд. М.: ИНФРА-М, 2014.
4. Чуева Л.Н., Чуев И.Н. Анализ финансово-хозяйственной деятельности. – 7-е изд., перераб. и доп. – М.: Дашков и К, 2014.-352с.
5. Бухгалтерская отчетность за 2018-2019г.г. АО «Завод им.Гаджиева».

© Алиева П.О., 2021

УДК 37.022:681.3

**Владими́рова Е.П., Наси́ров Ю.З.**

Донской Государственный Аграрный Университет

## **ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕДРЕНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В ЭКОНОМИЧЕСКУЮ СФЕРУ**

### **Аннотация**

Данная статья раскрывает аспект применения информационных технологий с сфере экономики с целью повышения её эффективности. Показана суть и структура информационных технологий на этапах сбора, распределения и сохранения информации в сфере управления производством, а также объяснена необходимость использования ИТ для более продуктивной работы непосредственно производственного цикла. Перечислены перспективы дальнейшего внедрения информационных технологий в различные экономические структуры с точки зрения интеграции в общемировом масштабе.

### **Ключевые слова:**

информационные технологии, информационные системы в экономике

**Vladimirova E.P., Nasirov Y.Z.**

## **THE PERSPECTIVES OF INTRODUCTION OF INFORMATIONAL TECHNOLOGIES IN THE SPHERE OF ECONOMY**

### **Abstract**

This article considers the aspect of use of informational technologies in economical sphere in order to increase its efficiency. The main point and the structure of informational technologies on the stages of compilation, distribution and preservation of information are shown, the necessity of use of informational

technologies in production cycle for its better work is also explained. All perspectives of further introduction of informational technologies into different economical structures from the point of view of globalization are listed.

**Keywords:**

information technology, information systems in the economy

На современном этапе развития экономической сферы информационные технологии стали её неотъемлемой частью, по сути происходит продуктивное взаимодействие двух отдельных функционально полноценных областей. Их взаимосвязанная работа позволяет оптимизировать технологические процессы, повышая их суммарную результативность. Лидирующими направлениями информационных технологий в различных экономических областях выступают более быстрая и эффективная компьютерная обработка данных, а также обеспечение оперативного доступа к различного рода данным и их быструю передачу из любой точки мира в короткие сроки.

Существуют специализированные и заранее налаженные алгоритмы обработки экономической информации. Экономическая информация хранится на разнообразных носителях, которые предназначены для разных вариаций объема данных. Таким образом, информация находится в постоянном доступе для определенного круга пользователей, которые могут сделать запрос и получить ответ в кратчайшие сроки.

Наиболее ярким примером тесного взаимодействия областей информационных технологий и экономики выступает значительное изменение системы циркуляции финансовых средств, например, возникновение новых способов оплаты путем использования виртуальных систем, что существенно повышает уровень интеграции государства в мировую экономику.

Более того, конечной целью использования информационных технологий (ИТ) в экономической сфере можно считать выявление комплекса действий, направленных на оптимизацию всех процессов с целью получения максимально

выгодного результата.

Применение информационных технологий в экономике связано в том числе с острой необходимостью максимально быстрого эффективного процесса обработки и классификации данных, что, в свою очередь, делает возможным выполнять определенные задачи на различных этапах работы с информацией наиболее быстро и эффективно.

Важно отметить некоторые дополнительные опции использования информационных технологий в экономической сфере, которые позволяют прогнозировать результаты различных экономических операций (имеются в виду подсчет совокупного экономического эффекта, риски и гибкость показателей системы).

Существует вариативное разнообразие смыслового наполнения информационных технологий:

- связь;
- вычислительная техника;
- СМИ.

Стоит отдельно рассмотреть значение информационных технологий в сфере управления различными организациями. Внедрение различных инновационных направлений делает возможным не только автоматизировать большинство административных, финансовых и управленческих процессов, но и произвести комплексную автоматизацию непосредственно самой сферы производства товара или услуги, что позволяет сократить сроки выполнения определенных этапов, тем самым повышая эффективность.

На сегодняшний день конкурентоспособность ряда предприятий в большей степени зависит от доли инновационных технологий, которые были внедрены в них. Сознательный подход к модернизации путем применения ИТ привел к значительному росту отечественного производства, многие руководители активно вкладывают средства в развитие данной сферы. Тем не менее, не все готовы идти на такие финансовые риски, что объясняет упадок ряда



организаций, которые не решаются перейти на автоматизированный тип функционирования предприятия.

Несмотря на это, прослеживается всеобщая тенденция стремления к полноценной автоматизации российского рынка как в сфере управления, как и в сфере самих технологических процессов. Новый подход к организации производства позволяет получать повышать качественные и количественные показатели работы компаний. Более того, прогресс в области ИТ делает возможным разрабатывать совершенно новые, более эффективные технологии.

Таким образом, на сегодняшний день происходит комплексное взаимодействие совокупности объектов, которые образованы устройствами передачи, накопления, обработки и хранения, а также защиты данных, которые в совокупности представляют собой интегрированные компьютерные системы обработки данных высокой сложности, где практически не ограничены эксплуатационные возможности для реализации управленческих и производственных процессов в экономической сфере. В целом, очевидно, что сфера ИТ делает возможным значительное улучшение рыночных показателей в связи с переходом на этап информационного развития экономического рынка в тесной связи с глобализацией инновационного развития.

#### **Список использованной литературы:**

1. Уч. пособие / под общей ред. А.К. Волкова, Гаврилов Л.П. Информационные технологии в коммерции: учеб. пособие / Л.П. Гаврилов. - м.: инфра-м, 2015;
2. Борисов А.Б. Большой экономический словарь. – М.: Книжный мир, 2014. – 895 с.;

#### **References**

1. Uch. posobie / pod obshchej red. A.K. Volkova, Gavrilov L.P. Informacionnye tekhnologii v kommercii: ucheb. posobie / L.P. Gavrilov. - m.: infra-m, 2015;
2. Borisov A.B. Bol'shoj ekonomicheskij slovar'. – M.: Knizhnyj mir, 2014. – 895 s.;

© Владимирова Е. П., Насиров Ю.З., 2021

УДК33

**Джамалудинова М. М.**

Старший преподаватель

Дагестанского государственного университета народного хозяйства

Россия, г. Махачкала

**ФИНАНСОВОЕ СОСТОЯНИЕ ПРЕДПРИЯТИЙ  
МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО КОМПЛЕКСА РД НА ПРИМЕРЕ  
АО «КАСПИЙСКИЙ ЗАВОД ТОЧНОЙ МЕХАНИКИ»**

**Аннотация**

В данной статье проведен анализ финансовых результатов машиностроительного предприятия, также проведен анализ рентабельности, которое в целом отражает финансовое состояние хозяйственной деятельности АО. Представлены причины актуальности тематики и рентабельности, которая наиболее остра именно для российских компаний.

**Ключевые слова:**

Промышленность, анализ, рентабельность, экономика, производство, отрасль, финансовые результаты, чистая прибыль

Анализ финансовых результатов деятельности предприятия имеет целью обеспечить устойчивое развитие доходной конкурентоспособной деятельности и включает различные направления, которые основаны на системном подходе, комплексном учете разнообразных факторов, качественном подборе достоверной информации и являются важной функцией управления.

Основные показатели финансово-хозяйственной деятельности АО «Каспийский завод точной механики» за 2018-2019гг. показатели, что по итогам 2019г. предприятие получило выручку от реализации продукции (работ, услуг) в размере 156607 тыс. руб., что стало выше показателя предыдущего года на 46446

тыс. руб., или на 42,16%.

Таблица 1

### Анализ и оценка финансовых результатов деятельности организации

АО «Каспийский завод точной механики» за 2018-2019гг.

Показатель	2018г., тыс. руб.	2019г., тыс. руб.	Абсолютное отклонение, тыс. руб.	Темп прироста, %
1. Выручка от продажи товаров, продукции, тыс.руб	110 161	156 607	46 446	42,16
2. Себестоимость проданных товаров, продукции, (работ, услуг), тыс.руб.	103 481	140 025	36 544	35,31
3. Валовая прибыль тыс.руб.	6 680	16 582	9 902	148,23
4. Прибыль (+), убыток(-) от продаж, тыс. руб.	6 680	16 582	9 902	148,23
5. Прочие расходы	710	658	-52	-7,32
6. Прибыль (убыток) до налогообложения	5 970	15 924	9 954	166,73
7. Текущий налог на прибыль	1 194	3 185	1 991	166,75
8. Чистая прибыль(убыток), тыс. руб.	4 776	12 739	7 963	166,73

Расчеты, представленные в таблице 1, говорят о том, что в отчетном году, по сравнению с предыдущим, произошло увеличение прибыли от продаж на 9 902 тыс. руб. Данная динамика результата от продаж сложилась по причине более значительного роста размера выручки от продаж (+46 446 тыс. руб.), по сравнению с увеличением себестоимости (+36 544 тыс. руб.).

В анализируемый период на данном предприятии отсутствовали коммерческие и управленческие расходы также, как и доходы от участия в других организациях, проценты к получению и к уплате.

В отчетном году, по сравнению с предыдущим годом, имеет место уменьшение размера прочих расходов на 52 тыс. руб.

Прибыль до налогообложения в 2019 году увеличилась на 9 954 тыс. руб. или на 166,73%. Рост прибыли до налогообложения привел к росту налога на прибыль (+166,75%).

Все это способствовало повышению размера чистой прибыли

АО «Каспийский завод точной механики» в отчетном году, по сравнению с предыдущим годом, на 7 963 тыс. руб. или на 166,73%.

Таблица 2

Расчет показателей рентабельности продаж  
АО «Каспийский завод точной механики» за 2018-2019гг.

Наименование показателя	Алгоритм расчета	2018 год	2019 год	Отклонение	
				Относительное	Абсолютное
Коэффициент валовой прибыли	валовая прибыль/выручка от продаж	6,06	10,59	174,61	4,52
Рентабельность основной деятельности	прибыль от продаж/полная себестоимость проданной продукции	6,46	11,84	183,45	5,39
Рентабельность продаж по прибыли от продаж	прибыль от продаж/выручка от продаж	6,06	10,59	174,61	4,52
Общая рентабельность	прибыль до налогообложения/выручка от продаж	5,42	10,17	187,63	4,75
Рентабельность продаж по чистой прибыли	чистая прибыль/выручка от продаж	4,34	8,13	187,62	3,80

Анализируя результаты расчетов, представленные в таблице 2, можно отметить, что рентабельность продаж по валовой прибыли и рентабельность основной деятельности увеличились на 4,52 и 5,39% соответственно. Рентабельность продаж по чистой прибыли от продаж в 2019г., по сравнению с 2018г., возросла на 3,80%, что является положительной тенденцией.

Общая рентабельность в 2019г. увеличилась на 4,75%.

Рентабельность продаж по прибыли от продаж повысилась на 4,52%.

В целом, рентабельность предприятия в отчетном году, по сравнению с предыдущим, существенно улучшилась.

Процесс управления прибылью и рентабельностью организации основывается на результатах проведенного экономического анализа данных показателей. Существенное значение в этом случае отводится методике

проведенного исследования, позволяющей сформировать наиболее исчерпывающую информацию для целей разработки обоснованных управленческих решений и мероприятий по повышению финансовых результатов и эффективности деятельности организации. Таким образом, анализ прибыли и рентабельности является одним из значимых направлений при поиске путей повышения эффективности функционирования предприятия. От своевременности его проведения, достоверности полученных результатов и оперативности разработки мер, направленных на рост показателей прибыли и рентабельности зависит успешное развитие организации в долгосрочной перспективе.

Сама тематика рентабельности наиболее остра именно для российских компаний, организаций и предприятий по нескольким причинам:

1. Затяжной кризис.
2. Высокий ценовой диапазон налогов, которые постепенно обесценивают поступающий доход.
3. С момента возможности уйти в «свободное плавание», предприятия лишаются поддержки государственного бюджета, что приводит к вышеописанной необходимости самофинансирования и самоокупаемости.

#### **Список использованной литературы:**

1. Игнатов А.В. Анализ финансового состояния предприятия / А.В. Игнатов // Финансовый менеджмент. -2018. -№ 4. -С. 3 -20.
2. Карасева Е.А. Существующие подходы к прогнозированию финансового состояния организации / Е.А. Карасева // Economics. 2018. № 1 (33). С. 59-62.
3. Ковалев, В.В. Анализ баланса, или как понимать баланс: Учебно-практическое пособие. – 3-е изд. – М.: Проспект, 2020. – 792 с.
4. Бухгалтерская отчетность АО «Каспийский завод точной механики»

©Джамалудинова М. М., 2021

УДК 336.221

**Изиева В. С.**

старший преподаватель

ГАОУ ВО «Дагестанский государственный университет народного хозяйства», Россия, г. Махачкала

## **УПРОЩЕННАЯ СИСТЕМА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ: УСЛОВИЯ ДЛЯ ПЕРЕХОДА И ПРИМЕНЕНИЯ**

### **Аннотация**

В данной статье рассматривается порядок и условия перехода на специальный налоговый режим для малого бизнеса – упрощенная система налогообложения.

### **Ключевые слова:**

упрощенная система налогообложения, предприниматель, доход за налоговый период, налоговые ставки, лимиты.

Упрощенная система налогообложения (УСН) представляет собой один из налоговых режимов, который подразумевает особый порядок уплаты налогов и ориентирован на представителей малого и среднего бизнеса. Для того, чтобы перейти на данный налоговый режим необходимо подать уведомление по форме №26.2-1 в ИФНС по месту регистрации налогоплательщика.

Индивидуальный предприниматель или организация должны соответствовать определенным условиям и критериям, для того, чтобы получить возможность осуществлять свою деятельность на упрощенной системе налогообложения.

Критерии, которым необходимо соответствовать, для того чтобы перейти на УСН, оговорены в статьях Налогового кодекса РФ (в Главе 26.2).

Основными условиями для перехода на УСН в 2021 году являются:

1. Средняя численность работников не должна быть более чем 130 человек;
2. Доходы за 9 месяцев 2020 года не должны превышать 112,5 миллионов рублей;
3. Отсутствие филиалов;
4. Доходы за налоговый период 2020 года не должны превышать 200 миллионов рублей. Налоговым периодом признается календарный год (ст. 346.19 НК РФ);
5. На 01.10.2020 года лимит остаточной стоимости основных средств по бухгалтерии не должен быть более 150 миллионов рублей;
6. Доля других организаций не должна превышать 25% уставного капитала.

Реализовать переход на УСН возможно лишь при одновременном соответствии всех вышеперечисленных условий. Данное правило актуально как для индивидуальных предпринимателей, так и для организаций (п. 4 ст. 346.13 НК, Письмо Минфина ОТ 30.01.2019 № 03-11-11/5277).

В пункте 3 ст. 346.12 НК РФ содержится перечень ограничений, которые делают ограничения на использования данного налогового режима. Следующие организации: страховые компании, ломбарды, банковские учреждения, пенсионные фонды (негосударственные), профессиональные участники РЦБ, инвестиционные фонды, предприниматели, работающие на Едином сельскохозяйственном налоге, зарубежные компании, участники договоров о разделе продукции, организации, имеющие филиалы, нотариальная и адвокатская деятельность (частная практика), компании, работающие в сфере микро-финансов, частные агентства занятости, которые предоставляют рабочий персонал, производители подакцизных товаров, компании, которые занимаются деятельностью по проведению (организации) азартных игр, организации, которые добывают и продают полезные ископаемые (кроме тех, которые считаются общераспространенными) не имеют права применять УСН.

Общий порядок перехода на УСН остался практически неизменным. Отметим, что стоит сразу определиться с объектом по УСН, предлагаемым статьей 346.14 НК РФ:

- «доходы»;
- «доходы минус расходы».

— Организация или ИП должны соответствовать вышеуказанным критериям и подать уведомление в установленной форме №26.2-1 в налоговую инспекцию:

- организации – по месту нахождения;
- индивидуальные предприниматели – по месту жительства.

Для перехода на УСН необходимо подать уведомление до конца 2020 года. В пункте 1 статьи 346.13 НК РФ говорится о том, что документ нужно будет подать не позднее 31 декабря 2020 (п. 1 ст. 346.13 НК РФ). Организации, а также ИП, которые вновь созданы, должны успеть в течение тридцати дней с момента регистрации в ИФНС успеть подать уведомление о переходе на УСН.

Согласно подпункту 19 пункта 3 статьи 346.12 Налогового кодекса право на переход на УСН в 2021 году может быть утрачено, если не успеть в срок подать уведомление в ИФНС (до 31 декабря 2020 года включительно).

Форма уведомления о переходе на УСН №26.2-1 закреплена в Приложении № 1 приказа ФНС № ММВ-7-3/829 от 02.11.2012 года (бумажный вариант), в Приложении № 1 приказа ФНС № ММВ-7-6/878 от 16.11. 2012 года (электронная форма).

В случае, когда не успели подать уведомление о переходе с 2021 года на этот специальный налоговый режим до 31.12.2020, воспользоваться правом применять УСН не будет возможным (подп. 19 п. 3 ст. 346.12 НК РФ).

В 2021 году к обычным налоговым ставкам УСН:

- для объекта «доходы» – от 1 до 6 процентов;
- для объекта «доходы минус расходы» – от 5 до 15 процентов

добавятся новые повышенные налоговые ставки, которые применяются при



особых условиях.

При превышении лимитов, установленных для УСН будут использоваться повышенные налоговые ставки УСН:

— Организации и индивидуальные предприниматели на УСН с объектом «доходы», при превышении лимитов доходов в 150 млн руб. не более чем на 50 млн рублей или средней численности не более чем на 30 человек, должны применять ставку 8 процентов, при этом применять такую ставку должны с того квартала, в котором произошло превышение.

— Налоговая ставка будет 20% для организаций и индивидуальных предприятия на УСН с объектом «доходы минус расходы» при таком же превышении лимитов.

Переход на упрощенную систему налогообложения носит уведомительный порядок. Следовательно, при соответствии всем условиям и своевременной подаче уведомления в ИФНС, можно считать, что успешно выполнен переход на УСН. Дополнительные подтверждения от ИФНС организации и ИП не обязательны. Переход на данный вид налогового режима является добровольным. Также обратный переход с упрощенной системы налогообложения на другой тоже является добровольным. При упрощенной системе налогообложения налог на физических лиц и налог на доходы физических лиц не применяется.

#### **Список использованной литературы:**

1. Касьянова Г.Ю. Упрощенная система налогообложения / Г.Ю. Касьянова - М.: Из-во АБАК, 2020, - 368 с.
2. Гартвич А.В. «Упрощенка» с нуля. Новое 6-е изд. / А.В. Гартвич – СПб.: Из-во Питер, 2020, - 192 с.
3. [www.garant.ru](http://www.garant.ru)
4. [www.consultant.ru](http://www.consultant.ru)
5. [www.buhsoft.ru](http://www.buhsoft.ru)

© Изиева В. С., 2021

УДК 37.022:681.3

**Ковылева С. П., Насиров Ю.З.**

Донской Государственный Аграрный Университет

## **БЕЗОПАСНЫЕ УСЛОВИЯ ХРАНЕНИЯ ОТДЕЛЬНЫХ ГРУПП НЕПРОДОВОЛЬСТВЕННОГО СЫРЬЯ**

### **Аннотация**

В данной статье проанализированы условия и особенности технологии хранения отдельных групп непродовольственных товаров. Приведены все условия, которые необходимо соблюдать при хранении конкретных групп товаров. Указаны возможные последствия при невыполнении указанных требований. Сделан вывод о необходимости внимательного отношения к товарам на протяжении всего времени их хранения.

### **Ключевые слова:**

технологии хранения товаров; хранение товаров; отдельные группы товаров; требования к хранению товаров.

**Kovyleva S.P., Nasirov Y.Z.**

## **SAFE STORAGE CONDITIONS FOR CERTAIN GROUPS OF NON-FOOD RAW MATERIALS**

### **Abstract**

This article analyzes the conditions and features of the storage technology of certain groups of non-food products. All the conditions that must be observed when storing specific groups of goods are given. Possible consequences are indicated in case of failure to comply with these requirements. The conclusion is drawn about the need for careful attention to goods throughout the entire time of their storage.

**Keywords:**

storage technologies for goods; torage of goods; separate groups of goods; storage requirements for goods.

Согласно стандартам, все товары, которые размещаются на хранение, подвергаются группировке по принципу однородности режимов хранения. Происходит это с учетом их свойств (физико-химических, биологических), предъявляемых санитарно-гигиенических требований, особенностей товарного соседства [1].

В данной статье проанализированы и приведены условия и особенности хранения отдельных групп непродовольственных товаров:

- ✓ текстильные товары; ткани;
- ✓ швейные товары;
- ✓ трикотажные товары;
- ✓ пушно-меховые и овчинно-шубные изделия.

1. Ткани и текстильные товары [2].

К помещениям для хранения тканей и текстильных товаров, помимо обычных требований – сухости, чистоты, возможности проветривать, - предъявляется еще ряд условий.

Такого рода товары должны быть защищены во время хранения от воздействия прямых солнечных лучей и повышенной температуры. Влияние этих факторов приводит к деформации волокон и их высыханию, выцветанию – в результате ткань не может быть использована по назначению. Помещения, в которых присутствует влажность, являются непригодными для хранения текстильных товаров, так как подобные условия способствуют развитию микроорганизмов в ткани. Именно поэтому доступ естественного света должен иметь место – это помогает бороться с их развитием.

Особое внимание уделяется поверхностям – они должны быть гладкими. Любые нарушения этого требования приводят к скапливанию пыли.

Способ хранения рулонов также немаловажен – ткани должны накрываться чем-либо (специальной плотной тканью или бумагой) с целью предотвращения негативного внешнего воздействия.

В случае, если ткань хранится довольно продолжительное время, ее необходимо периодически осматривать, перекидывать. Особое внимание в подобной ситуации уделяется несезонным тканям: их следует очистить от пыли, обработать от вредителей соответствующими средствами.

Для удобства текстильные изделия стоит размещать по группам (артикул, рисунок, расцветка, тип волокна и т.д.).

## 2. Швейные товары.

Швейные товары включают изделия, получаемые с помощью стежков, строчек и швов. Их делят на одежду, которая покрывает тело человека, и на изделия, не относящиеся к одежде: постельное и столовое белье, изделия спортивного и туристского назначения и инвентаря (палатки, спальные мешки, рюкзаки), чехлы для приборов и т.д.

В случае с этой категорией товаров, актуальными остаются требования, предъявляемые к хранению тканей и текстильных изделий: защита от попадания прямых солнечных лучей, попадания пыли и загрязнений, обработка от порчи молью.

В зависимости от вида товара существует несколько вариантов хранения таких изделий:

- ✓ с использованием вешалок/кронштейнов (пальто, пиджаки, плащи, платья и костюмы);
- ✓ в первичной упаковке (блузки, рубашки, белье);
- ✓ без первичной упаковки – стопками/пачками (изделия из льняных и х/б тканей, головные уборы).

Все швейные товары необходимо держать закрытыми плотной тканью или бумагой.

## 3. Трикотажные товары [2].

Трикотажные товары – это полотна и готовые изделия, выработанные из пряжи и нитей ручным или машинным способом или изготовленные из трикотажного полотна в условиях трикотажного и швейного производства.

Трикотажные изделия хранят в чистых, сухих, хорошо проветриваемых помещениях. Защищают от воздействия прямых солнечных лучей, от моли. Трикотажные изделия хранят рассортированными по видам, моделям, размерам, ростам и другим признакам; размещают, как правило, на полках (стеллажах) или в ящиках.

#### 4. Пушно-меховые и овчинно-шубные товары

К пушно-меховым и овчинно-шубным товарам относятся разнообразные меховые и овчинно-шубные изделия, изготовленные из натуральных меховых и овчинных шкур, а также искусственного меха; невыделанные и выделанные шкуры и шкурки от пушных, морских зверей, домашних и с/х животных.

Хранят в сухом проветриваемом помещении с относительной влажностью 60-70%. Складские помещения подвергают специальной обработке против моли и кожееда. Периодически изделия осматривают, выколачивают, чистят.

Данный вид товаров имеет классификацию по видам меха, видам изделия; согласно этому разделению существуют разные способы хранения изделий:

✓ с использованием вешалок и кронштейнов (пальто, жакеты). Также возможно хранение в сложенном виде: вдвое с подвернутым воротником;

✓ в коробках на полках (меховые головные уборы, головные уборы из малоценного меха). Как правило, в этом случае коробки оснащены специальными гнездами для головных уборов;

✓ в сложенном виде на полках/стеллажах (воротники, горжетки).

Для предохранения швейных, трикотажных, пушно-меховых, овчинно-шубных товаров и головных уборов от пыли и действия солнечных лучей вешалки и кронштейны в складских помещениях магазинов закрываются чехлами из ткани, полиэтиленовой пленки; пачки с изделиями закрываются бумагой, а стеллажи завешиваются шторами. При длительном хранении все

перечисленные товары во избежание их слеживания, повреждения вредителями периодически перекладываются, просушиваются, очищаются от пыли.

Подводя итог вышесказанному, можно сделать вывод о том, что хранение непродовольственных товаров, как правило, организовано по товарным группам. В случае с любой из групп необходимо соблюдать требования, предъявляемые к гигиене помещения, следовать температурным нормам, нормам освещенности, влажности; тщательно следить за состоянием товара на протяжении времени хранения. Также размещая товары на хранение, необходимо учитывать длительность их хранения, очередность поступления и подачи в торговый зал.

#### **Список использованной литературы:**

1. Серова С. Д. Товароведение непродовольственных товаров. – М. : Изд-во ВКБ
2. Шепелев А. Ф. Товароведение и экспертиза текстильных и швейно-трикотажных изделий : учеб.пособие для студентов вузов /

#### **References**

1. Serova S. D. Tovarovedenie neprodovol'stvennyh tovarov. – M.: Izd-vo VKB
2. Shepelev A. F. Tovarovedenie i ekspertiza tekstil'nyh i shvejno-trikotazhnyh izdelij : ucheb.posobie dlya studentov vuzov /

© Ковылева С. П., Насиров Ю.З., 2021

УДК 164.01

**Насиров Ю.З., Марущак Е.С.**

Донской государственный аграрный университет

## **СОВРЕМЕННАЯ КОНЦЕПЦИЯ ПОНЯТИЯ ЛОГИСТИКИ**

### **Аннотация**

Данная статья объясняет современное и наиболее актуальное трактование понятия логистики в рамках развития и модернизации общемировых экономических процессов. Показано развитие определения логистики в историческом аспекте с точки зрения её смысловых преобразований. Перечислены наиболее важные цели, которые преследует логистика, обосновано их ключевое значение в рамках её современного понимания.

### **Ключевые слова:**

логистика, управление цепями поставок, логистические потоки,  
аспекты логистики

**Nasirov Y.Z., Marushchak E.S.**

## **MODERN CONCEPTION OF LOGISTICS**

### **Abstract**

This article explains modern and the most relevant determination of logistics in the context of development and modernization of global economical processes. The way of modification of logistics in the historical aspect is shown. The most important goals, which are being followed by logistics are listed, the basic meaning of these goals in their modern interpretation is also concerned.

### **Keywords:**

logistics, supply chain management, logistics flows, logistics aspects

В современном мире понятие логистики привлекает всё большее внимание специалистов различных областей экономики. Будучи недавно предметом знания узкой специализации круга лиц, непосредственно занятых в данной области, на данный момент понятие логистики стало популярным и актуальным в связи с высокими темпами развития экономики и увеличением доли значимости непосредственно логистики в ней. Поэтому важно чётко понимать значение данного термина, а также проследить путь его развития от истоков до превращение в его современную форму.

Само понятие о логистике впервые начинает появляться в древнегреческом мире, где под логистикой понимали процесс производства всевозможных вычислительных операций, которыми занимались государственные контролеры. Затем в Древнем Риме данное понятие употреблялось в сфере обращения продовольствия, а именно при распределении продукции, однако позднее слово логистика фигурирует в определении дислокации военных подразделений. Именно поэтому вплоть до второй половины XX века, понятие логистики целиком относилось к военной сфере. Уже позднее происходит интеграция понятия логистики в экономическую сферу и его ассимиляции в данной области.

На данный момент логистика являет собой наиболее эффективное обращение материальными и связанными с ними информационными и финансовыми ресурсами в областях производства и обращения [1].

Известны и другие не менее точные определения понятия логистики.

Под логистикой принято понимать науку о планировании, контроле и управлении транспортированием, складированием и др. материальными и нематериальными операциями, производимыми в процессе доведения сырья и материалов до промышленных предприятий; внутрипроизводственной обработки сырья, материалов, полуфабрикатов; доведения готовой продукции до потребителя в соответствии с его требованиями, а также передачи, обработки и хранения соответствующей информации [2].

Для сферы логистики принято выделять следующие основополагающие



цели:

- составление комплексных систем материальных потоков, которые являются компонентом логистического пути;
- производство комплексного мониторинга параметров мощностей систем логистического комплекса;
- стремление к достижению способности системы изменять свое состояние и в рамках, обусловленных критическими показателями ее параметров, то есть системной гибкости;
- контроль за непрерывным развитием логистики с учетом выбора наиболее удачной стратегии;
- поиск, внедрение и эксплуатация новых усовершенствованных технологий для достижения качественно повышенного уровня услуг.

В настоящее время современное состояние экономики делает логистику прежде всего эффективным средством для наиболее быстрой и экономичной доставки товара или услуги потребителю на условиях, выгодных как производителю, так и потребителю. Данная концепция подразумевает под собой возникновение еще одного понятия – логистики снабжения – функциональная область логистики, которая связана с целенаправленным планированием, заказом и поставкой сырья, полуфабрикатов и прочих комплектующих для производственной организации[3].

Немаловажен тот факт, что в процессе движения товаров происходит как процесс его физического перемещения в пространстве из одной точки в другую, так и его экономическое движение, которое подразумевает смену прав собственности в процессе физического товародвижения.

Следовательно, для логистики наиболее важным является поиск идеального сочетания определенного варианта перемещения товара с прочими экономическими параметрами (к ним, например, относятся время и стоимость доставки, способ, потраченные средства) для достижения максимально выгодного результата и поддержки непрерывности производства в условиях его

активной работы.

Теоретическая концепция понятия логистики помимо её сути затрагивает и многие важные показатели, которые выявлялись на протяжении всего преобразования данной области до её современного состояния. Данные показатели дают возможность оценки реализации принципов логистики в реальном экономическом процессе. К ним принято относить:

- сроки поставки;
- корректность, соответствие, обязательность поставки;
- качественные показатели поставок – определяется показателем количества заказов, выполненных без потерь и дефектов;
- готовность предприятия к выполнению вносимых клиентом изменений;
- возможность предприятия представлять запрашиваемые клиентом сведения на всех стадиях производства логистической операции.

Будучи интегрированной во многие хозяйственные отрасли, логистика подразумевает наличие ряда специфических аспектов. В процессе логистического движения товара принято выделять следующие ключевые моменты: [4].

- необходимость выбора максимально рационального пути организации размещения товара в различных точках его нахождения, а также внимательный учёт материальной составляющей;

- создание полноценной комплексной системы хозяйственных взаимодействий – речь идет как о связи внутри производства, так и за его пределами;

- постоянный контроль за текущей рыночной ситуацией, прогнозирование и анализ постоянно изменяющегося спроса;

- точный подсчёт количества материальных ресурсов;

- определение наиболее надежных поставщиков и четкое видение передвижения товара;

- создание и поддержание резервов продукции, осуществление их

постоянного регулирования;

• непрерывный мониторинг за производством ряда операций, предшествующих и завершающих движение груза.

Таким образом, современная концепция понимания логистики в рамках происходящих на данный момент экономических процессов прежде всего подразумевает под собой определение наиболее эффективного пути движения товаров и услуг между производителями и потребителями для обеспечения наиболее эффективного пути функционирования производства.

#### **Список использованной литературы:**

1. Сярдова, О.М. Логистика: учебное пособие / О.М. Сярдова. – Тольятти : Изд-во ТГУ, 2013. – 136 с. : обл.
2. Родников А.Н. Логистика: Терминологический словарь. М.: Экономика, 1995
3. Основы логистики: учебник / Г. Г. Левкин, А. М. Попович – М.-Берлин: Директ-Медиа, 2015. – 387 с.
4. Толмачев О.В. Логистика товародвижения. Екатеринбург: УГТУ-УПИ, 2013. – 170 с.

#### **References**

1. Syardova, O.M. Logistika : uchebnoe posobie / O.M. Syardova. – Tol'yatti : Izd-vo TGU, 2013. – 136 s. : obl.
2. Rodnikov A.N. Logistika: Terminologicheskij slovar'. M.: Ekonomika, 1995
3. Osnovy logistiki: uchebnik / G. G. Levkin, A. M. Popovich – M.-Berlin: Direkt-Media, 2015. – 387 s.
4. Tolmachev O.V. Logistika tovarodvizheniya. Ekaterinburg: UGTU-UPI, 2013. – 170 s.

© Насиров Ю.З., Марущак Е. С., 2021

УДК 338.001.36

**Несмеянова Т.С.,**

Преподаватель профессионального цикла

ГОУ СПО «Приднестровский колледж технологий и управления»

г.Тирасполь, Приднестровье, Молдова

## **ИНТЕГРИРОВАНИЕ ДАННЫХ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА В СИСТЕМУ УПРАВЛЕНИЯ ФИНАНСОВЫМ СОСТОЯНИЕМ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ**

### **Аннотация**

В статье представлено авторское видение организационно-методической основы анализа финансового состояния деятельности коммерческой организации, а также рассмотрен порядок функционирования анализа финансового состояния коммерческой организации.

### **Ключевые слова**

Методика, анализ, финансовое состояние, информационное обеспечение, управленческие решения.

Система анализа финансового состояния организаций позволяющим оценить влияние внутренних факторов для целей руководства организации. Результаты деятельности коммерческой организации являются многофакторным явлением, оценить которое можно только посредством применения приемов анализа финансового состояния.

При формулировке положений методики анализа финансового состояния необходимо учитывать методические особенности в сравнениями с методами традиционного экономического анализа. Элементы, определяющие концепцию реализации системы анализа финансового состояния коммерческой организации

структурно можно представить следующим образом на рисунке 1.

Из рисунка 1 видно, что организационно-методическая основа анализа финансового состояния коммерческой организации состоит из четырех уровней, которые взаимодействуя между собой, создают единую структуру. Анализ финансового состояния коммерческой организации направлен на формирование оценочного мнения об имущественном положении, финансовой устойчивости, платежеспособности, ликвидности, деловой активности организации в условиях существующей внешней среды.

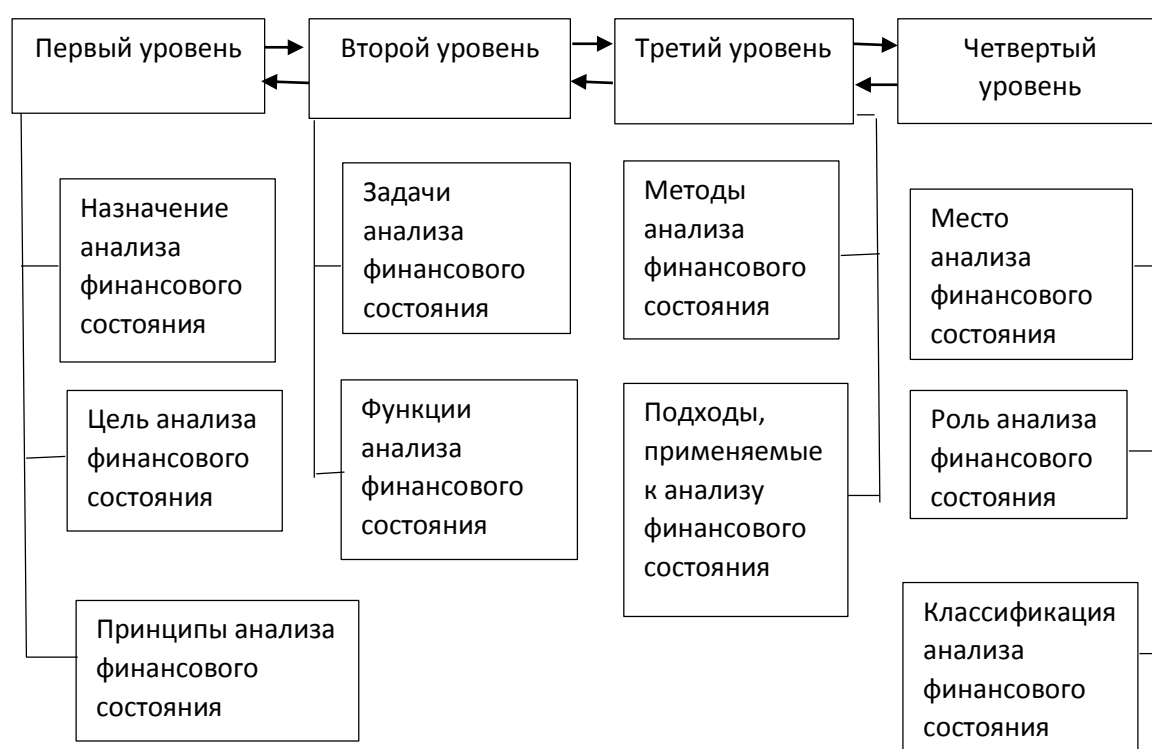


Рисунок 1 – Организационно-методическая основа анализа финансового состояния коммерческой организации

Формирование надлежащего информационного обеспечения управленческой деятельности коммерческой организации может быть определена, как основная цель анализа финансового состояния рассматриваемой организации. Низкое качество и/или отсутствие аналитической информации существенно снижает потенциал управления коммерческой организацией, что может самым негативным образом отразиться на результатах производственной

деятельности, дестабилизировать финансовые потоки, ухудшить финансовое состояние и пр. Информация, сформированная посредством проведения анализа финансового состояния организации призвана выступить базисом принятия управленческих решений в организации, а также выступать в качестве механизма контроля на процессы и операции, происходящие в организации. Анализ финансового состояния коммерческой организации определяется, как функция менеджмента, призванная обеспечить руководство организации и отдельных его производственных переделов консолидированной информацией об имущественном положении, финансовой устойчивости, платежеспособности и ликвидности, деловой активности, что является основой принятия управленческих решений [2, с.36].

Уровни организационно-методической основы анализа финансового состояния коммерческой организации, структурно представленные на рисунке 1, могут быть охарактеризованы свойственными им целями, задачами, информационной инфраструктурой.

Они увязаны в пространстве и времени и служат основой для формулировки управленческих решений (текущих и стратегических). Внедрение системы анализа финансового состояния коммерческой организации коммерческой организации, в частности позволяет оптимизировать деятельности контрольной функции организации, что во взаимодействии с системой управленческого учета позволит повысить обоснованность формулируемых управленческих решений.

Организация системы анализа финансового коммерческой организации в современных непростых рыночных условиях ведения бизнеса позволяет на основе адаптированных специализированных приемов анализа финансового состояния подготавливать информацию для использования ее для реализации наиболее эффективных текущих и стратегических управленческих процедур [1, с.11]. Резюмировав озвученные выше положения можно прийти к заключению, что адаптивность, полнота и объективность информации, подготовленной посредством проведения аналитических процедур (анализа финансового

состояния коммерческой организации), обеспечивает комплексное качество принятия управленческих решений.

Таким образом, создание системы анализа финансового состояния и коммерческой организации обосновывается требованиями реализации в ней эффективного управления в условиях транзитивности внешней среды. При этом информация, подготовленная по средствам анализа финансового состояния коммерческой организации, должна позволять оценить широкий спектр факторов влияния и обосновывать выбор наиболее целесообразной управленческой альтернативы (если наличие такой альтернативы предполагается). Суть анализа финансового состояния коммерческой организации заключается в методологической основе, используемых приемах, методах, обеспечивающем методическом инструментарии, позволяющей формулировать и обосновывать целевые управленческие решения [3, с.28].

Как было рассмотрено выше на рисунке 1, организационно-методическая основа анализа финансового состояния коммерческой организации может быть представлена в качестве многоуровневой системы, определяющими элементами которой являются:

- цель анализа финансового состояния;
- принципы анализа финансового состояния;
- задачи анализа финансового состояния;
- функции анализа финансового состояния; – методы, применяемые к анализу финансового;
- информационное обеспечение.

#### **Список использованной литературы:**

1. Афанасьева М.В. Выбор стратегии финансового обеспечения роста деловой активности предприятия // Известия Тульского государственного университета. Экономические и юридические науки. 2015. № 1. С. 9-14.
2. Гаджигороев Ш.Г. Основные подходы к анализу финансово-экономического

состояния стратегических предприятий и организаций // Налоговая политика и практика, 2011. № 5-1. С 35-38.

3. Голант Е.А. Анализ финансового состояния коммерческой организации: понятие, сущность, значение. Журнал стратегический управленческий анализ, №2-6 (26-27) апрель-сентябрь 2013. С.26-35.

© Несмеянова Т.С, 2021



УДК 336

**Петрова Е.В.**

Студентка 3 курса

ФГБОУ ВО «Донской государственный аграрный университет»

п. Персиановский, Ростовская Область, РФ

**Насиров Ю.З.**

кандидат с.-х. наук, доцент

кафедры пищевых технологий и товароведения Донской ГАУ

## **ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АГРАРНОГО СЕКТОРА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ. ИСКЛЮЧИТЕЛЬНАЯ РОЛЬ АГРАРНОГО СЕКТОРА В ЭКОНОМИКЕ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**

### **Аннотация**

В данной статье описана роль аграрного сектора в экономике стран. Также приведены основные проблемы, существующие на данный момент в этой области и тормозящие развитие сферы; предложены варианты решения этих проблем, сделан вывод.

### **Ключевые слова:**

аграрный сектор, экономическая сфера, федеральные программы

От развития аграрного сектора экономики того или иного государства зависит уровень благосостояния его граждан. Общее состояние сферы экономики во многом зависит от состояния аграрного сектора, так как именно он обеспечивает население страны основным объемом продукции. Также сельское хозяйство способствует росту количества рабочих мест. Аграрный сектор является комплексным понятием, включающим ряд ключевых элементов: непосредственно сельское хозяйство, отрасль, обеспечивающая сельское хозяйство материально-технической базой, а также перерабатывающая

промышленность; относительно новыми компонентами являются лесное хозяйство, добыча минеральных вод и некоторые другие сферы деятельности [3].

В данный момент основными предприятиями, задействованными в аграрной сфере, являются крупные агропромышленные комплексы и фермерские хозяйства. Особенность предприятий – их широкая специализация: как правило, речь идет о наличии нескольких цехов, которые позволяют продукции пройти все этапы подготовки к продаже (обработка, стерилизация и т.д.) [4].

Как уже было сказано, переоценка роли аграрного сектора в экономике страны практически невозможна. Стабильность в этой сфере является залогом регулярного обеспечения граждан необходимыми товарами, а, следовательно, и гарантом экономической безопасности государства в целом.

Также ярким доказательством важности аграрного сектора в экономике страны является доля населения, задействованного непосредственно в сельском хозяйстве. Показатели меняются от года к году, зависят от ряда факторов.

Несмотря на то, что в России аграрный сектор считается одной из тех отраслей, которые развиваются довольно серьезными темпами на данный момент, существует ряд существенных проблем, отчасти связанных с недостаточной эффективностью процесса реорганизации: начавшись еще в прошлом столетии, он не вывел отрасль на должный уровень [2].

Одной из основных проблем считается значительная разница в уровне жизни городских и сельских жителей, и, как следствие, нежелание граждан трудоустраиваться в области сельского хозяйства. Наиболее эффективным вариантом решения данной проблемы считается необходимость выделения государством более весомых объемов сумм и средств с целью разработки программ, направленных на улучшение качества жизни сельских жителей, развитие сельской культуры и инфраструктуры. Считается, что это позволит привлечь трудоспособную молодежь – недостаток кадров также тянет развитие аграрного сектора вниз. Также оказывает влияние и малое количество

квалифицированных сотрудников, что говорит о необходимости повышения заинтересованности в получении образования в этой сфере.

Если говорить коротко, необходима ощутимая финансовая поддержка со стороны государства

Другой актуальной проблемой является кадровый вопрос. Недостаточное количество квалифицированных сотрудников не позволяет многим аграрным предприятиям использовать все свои производственные мощности. Вот почему государству следует разрабатывать программы финансовой поддержки молодых специалистов, трудящихся в сельской местности.

Для поддержания развития всех отраслей аграрного сектора необходима мощная финансовая помощь со стороны государства. На данный момент наиболее ощутимой также является поддержка, оказываемая благодаря программе поддержки предпринимательства; однако существуют и такие меры финансовой поддержки, как вложение средств в обновление материально-технической баз предприятий, а также закупка сельскохозяйственной продукции для государственных нужд.

На сегодняшний день известно о существовании ряда федеральных программ, направленных на:

- развитие скотоводства;
- выращивание плодово-ягодных культур;
- формирование финансово-кредитной системы крупных агропромышленных комплексов.

Также необходимо указать наиболее перспективные направления развития аграрного сектора, на которые будет делаться упор в обозримом будущем:

- проведение инвестиционных мероприятий;
- организация логистических комплексов;
- проведение мероприятий, направленных на стимулирование производителей внедрять в производство инновационные технологии;
- организация партнерства частных компаний и государства.

Делая вывод, можно сказать о том, что аграрный комплекс занимает одну из самых серьезных позиций в сфере экономики. Сельское хозяйство обеспечивает население продуктами питания, а промышленность – сырьем. По сути, развитый аграрный сектор является залогом долговременного процветания экономики. Именно поэтому поддержание должного уровня функционирования данного сектора входит в интересы государства. Помимо уже существующих программ по улучшению и развитию сельского хозяйства, необходимо и далее уделять внимание и оказывать финансовую поддержку аграрному сектору.

#### **Список использованной литературы:**

1. Концепция устойчивого развития сельских территорий Российской Федерации до 2020 г.: утверждена распоряжением Правительства РФ № 2136-р от 30 ноября 2010 г. [ЭЛЕКТРОННЫЙ РЕСУРС].
2. Сельское хозяйство России в 2017 [ЭЛЕКТРОННЫЙ РЕСУРС] - URL: [http://rustod.ru/ekonomika\\_i\\_innovacii/selskoe-hozyaystvo-v-rossii-v-2017-godu](http://rustod.ru/ekonomika_i_innovacii/selskoe-hozyaystvo-v-rossii-v-2017-godu).  
(дата обращения: 16.01.2021)
3. “Проблемы и тенденции развития агропромышленного комплекса (АПК) России” ИМАМГУСЕЙНОВА М.Д. ФГБОУ ВПО Рязанский радиотехнический университет, 2018
4. “Перспективы инновационных процессов в экономике России” Курилина Н.А., Насиров Ю.З., 2019

© Петрова Е. В., Насиров Ю.З., 2021

УДК 004

**Ревазов Х.Ю.**

Магистр 2 курса ИТМО, г. Санкт-Петербург, РФ

**Тавасиев Д.А.**

Магистр 2 курса ИТМО, г. Санкт-Петербург, РФ

**Команов П.А.**

Магистр 2 курса ИТМО, г. Санкт-Петербург, РФ

## МОДЕЛИРОВАНИЕ КОМПОНЕНТОВ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ АБСТРАКТНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

### Аннотация

Управление рисками - процесс принятия и выполнения управленческих решений, направленных на снижение вероятности возникновения неблагоприятного результата и минимизацию возможных потерь проекта, вызванных его реализацией.

### Ключевые слова

Управление рисками, блокчейн, IDEF0, декомпозиция

Построение IDEF0-модели бизнес процесса (БП) начинается с контекстной диаграммы,  $A_0$  описывающей в общем виде работу системы в предметной области.

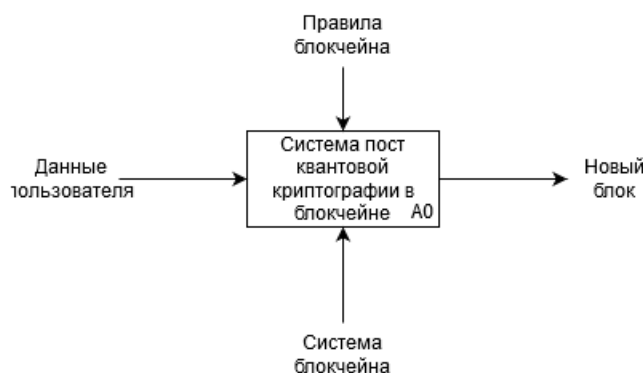


Рисунок 1 – контекстная диаграмма БП  
«Система пост квантовой криптографии в блокчейне»

На рисунке 2 представлен первый уровень декомпозиции бизнес процесса  $A_0$ , который можно рассматривать как последовательное достижение двух предметных целей: «Подтверждение права владения активом» и «Передача права владения активом».

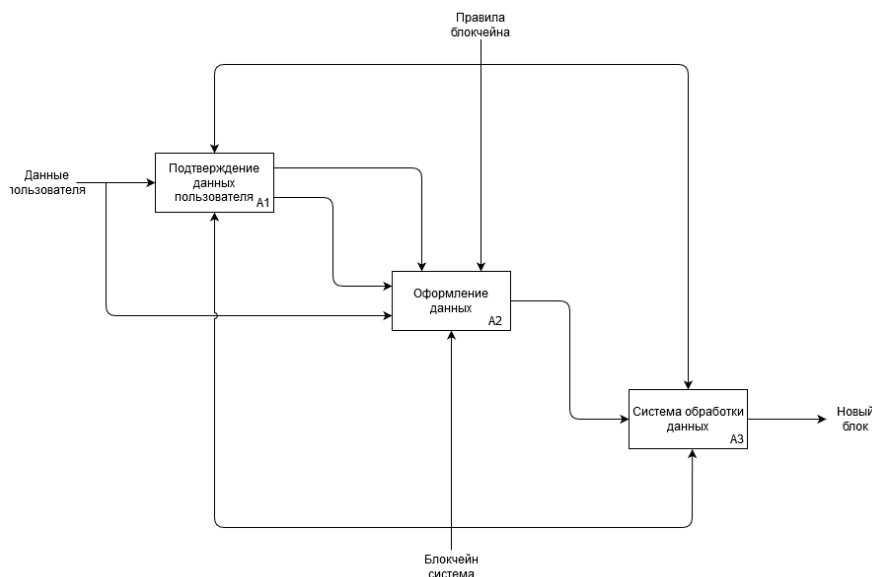


Рисунок 2 – декомпозиция БП

«Система пост квантовой криптографии в блокчейне»

Функционал процесса  $A_1$  включает три стандартные функции управления доступом к учетной записи БЧ-системы: «Идентифицировать владельца», «Аутентифицировать владельца» и «Обеспечить доступ к активу», на рисунке 3.

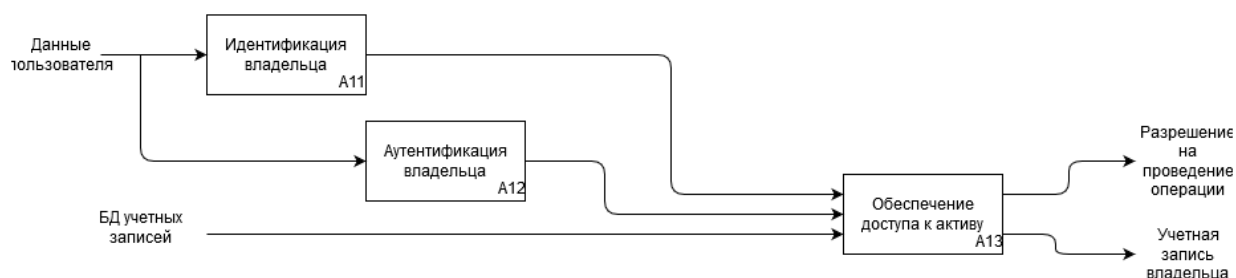


Рисунок 3 – декомпозиция БП «Получить доступ в блокчейн систему»

Процесс «Оформить волеизъявление»  $A_2$  состоит из процессов  $A_{21}$  и  $A_{22}$ , (диаграмма декомпозиции  $A_2$  не приводится). Семантика процесса «Сформировать проект заявки на транзакцию»  $A_{21}$  заключается в

последовательном формировании владельцем актива данных планируемой транзакции. Термин «проект заявки...» использован для формализованного отражения намерений владельца на передачу актива.

Декомпозиция  $A_3$  не приводится выполнение БЧ-системой, соответственно, процессов «Создать блок-кандидат на включение в БЧ»,  $A_{31}$  и «Верифицировать блок-кандидат»,  $A_{32}$ . Рассмотрим алгоритм и функционал БЧ-системы в этих режимах.

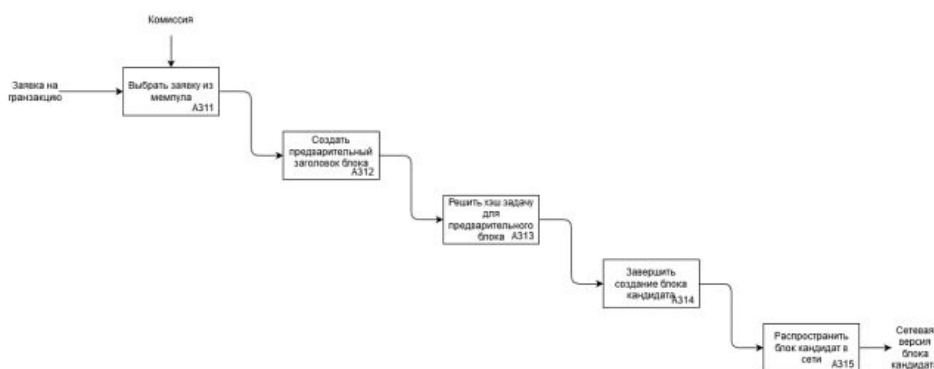


Рисунок 4 – декомпозиция процесса «Создать блок-кандидат на включение в БЧ»

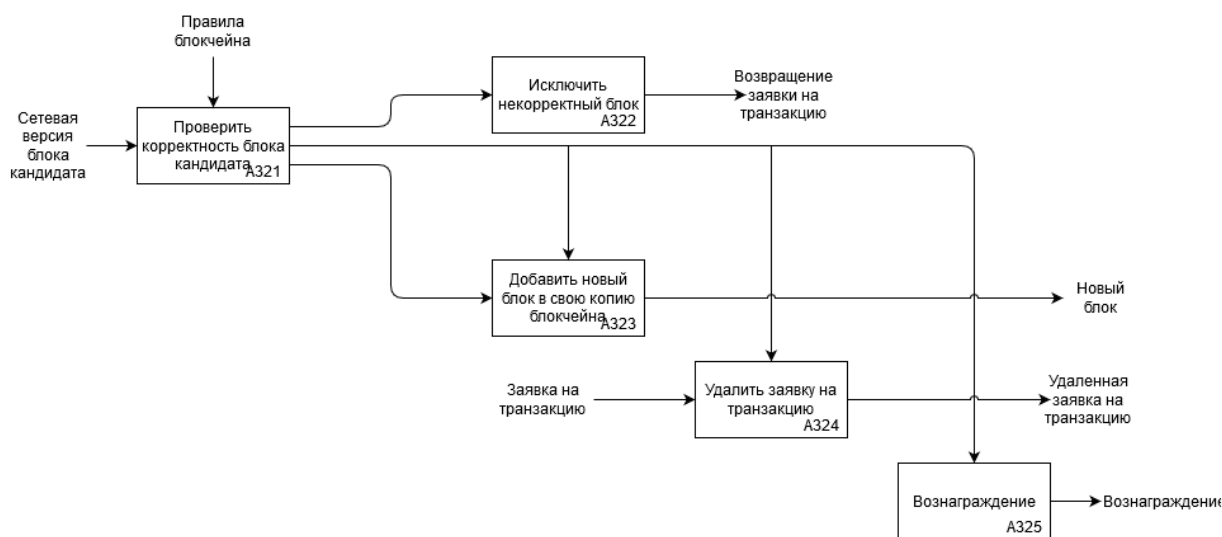


Рисунок 5 – декомпозиция процесса «Верифицировать блок-кандидат»

УДК 37.022:681.3

**Рыбалка А.А., Насиров Ю.З.**

Донской Государственный Аграрный Университет

## **ОБЛАЧНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ КАК ЧАСТЬ ИННОВАЦИОННОГО ПРОГРЕССА В ОБЛАСТИ ЭКОНОМИКИ**

### **Аннотация**

Данная статья рассматривает перспективы внедрения в технологический процесс различных экономических структур облачных технологий. Рассмотрены положительные и негативные черты применения облачных технологий в части интеграции с узкоспециализированными программными средами. Приведены основные типы систем и объяснена необходимость их комплексного применения для организации наиболее эффективного рабочего процесса.

### **Ключевые слова:**

информационные технологии, информационные системы в экономике,  
облачные технологии.

**Rybalka A.A., Nasirov Y.Z.**

## **CLOUD TECHNOLOGIES AS A PART OF INNOVATIVE PROGRESS OF THE ECONOMY**

### **Abstract**

This article discusses the perspectives of the use of cloud technologies in the different economical structures. The advantages and disadvantages of the cloud technologies in terms of integration with highly specialized software environments are showed. The basic types of cloud technologies are listed and the necessity of their complex use for arrangement of work is explained.

### **Keywords:**

information technology, information systems in the economy, cloud technology.



Современные темпы развития инновационных технологий делают возможным появление новых перспективных направлений, которые эффективно дополняют и совершенствуют работу многих информационных сервисов. На сегодняшний день одним из таких направлений признаны облачные технологии – технологии распределённой обработки данных в которых компьютерные ресурсы и мощности предоставляются пользователю как интернет-сервис.

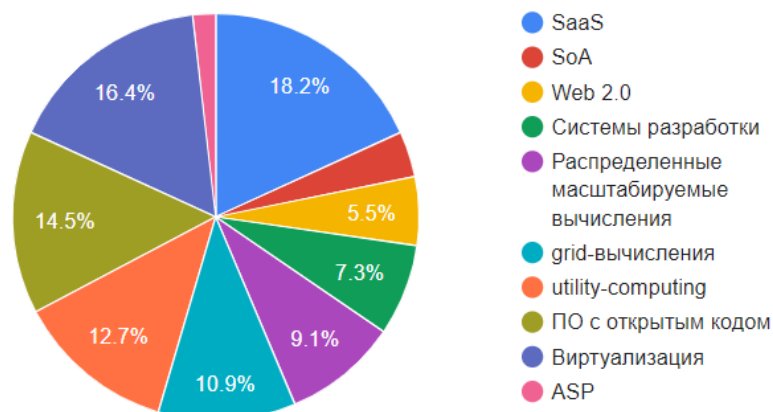
На данный момент в информационной науке не существует общепринятой конкретизации термина облачных технологий, поэтому данное определение наиболее корректно и полно объясняет смысл взаимодействия подобного сервиса и пользователя.

Облачные технологии обладают рядом отличительных характеристик:

- быстрая и максимально комфортная масштабируемость систем;
- управляемое обслуживание систем;
- преимущественно автоматизированное самообслуживание.

На представленной диаграмме видны наиболее популярные системы облачных технологий, которые широко применяют в различных сферах современного рынка для модернизации различных производственных и других процессов и увеличения продуктивности работы в целом. Однако, наиболее часто пользователи отдают предпочтение системам SaaS, PaaS и IaaS. Три системы, как правило, дополняют друг друга для организации более эффективной работы.

Диаграмма «основные системы, разработанные в рамках облачных технологий»



SaaS – это само по себе программное обеспечение, услуга. PaaS – модель, позволяющая управлять облаком из прикладных сред; среда управления из приложений системой IaaS, по факту являющейся комплексом ресурсов (сетевых, серверных и т.д.). Все три модели связаны между собой; бесперебойное функционирование каждой является залогом нормальной работы других связанных систем.

Также выделяется еще одна важная модель: WaaS – используется в случаях, когда компании применяют облачные технологии, подразумевая рабочее место как услугу.

Использование в работе облачных технологий имеет ряд существенных преимуществ. Во-первых, происходит снижение затрат на обслуживание, во-вторых, появляется возможность совмещения довольно большого количества операционных систем, а также обеспечения доступа ко всем без исключения документам, таким образом, все данные централизованы и доступны в любое время. Кроме того, отсутствует необходимость покупки специального оборудования; какие-либо изменения в облачном сервисе могут производиться по запросам клиентов в течение минимального количества времени.

Однако, использование облачных технологий в работе организации имеет некоторые недостатки. Наиболее существенный – необходимость бесперебойного подключения к Интернету. неполадки соединения и нестабильная связь влекут за собой серьезные потери данных, а также отсутствие доступа к ним из-за сбоев в работе программы. Немаловажной является проблема сохранности и безопасности персональных данных, но в настоящий момент данный аспект работы облачных технологий активно совершенствуется.

Базовым направлением функционирования облачных технологий является работа над типовыми документами. Систему облачных технологий признают удобной и активно применяют такие отрасли экономики как торговля и услуги, биржевые и брокерские платформы, которые благодаря им оптимизируют вычислительные процессы, внедряют специализированный клиентский

функционал и т. д.

Таким образом, очевидно, что в современной экономике облачные технологии имеют огромное значение для оптимизации рабочего процесса. Именно они являются одним из главных источников прогрессивного развития инновационной сферы экономических процессов. Россия наряду с другими прогрессивными странами стремительно внедряет данные разработки в свои экономические структуры, что уже заметно сказывается на функционировании бизнеса и предпринимательства.

**Список использованной литературы:**

1. Викторова Н.Г, Шухов Ф.Г. Цифровая экономика: развитие облачных технологий в России и за рубежом // Век качества. - 2019. - №2.
2. Догучаева С.М. Использование информационных технологий и облачных сервисов в экологически чистой среде // Актуальные проблемы развития науки и образования. Сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции. – М., 2014. – С. 64-66.
3. Полякова Т. А., Химченко А.И. Правовые проблемы обеспечения информационной безопасности при использовании облачных технологий // Правовая информатика. – 2013. – №2.
4. Карцхия А.А. «Облачные» технологии: российское и зарубежное законодательство и практика правоприменения // Мониторинг правоприменения. – 2018. – №2 (27). – С. 36-41.
5. Кучина Я. О. Законодательное регулирование облачных технологий в некоторых странах Азиатско-Тихоокеанского региона // Азиатско-Тихоокеанский регион: экономика, политика, право. – 2018. – № 1-2. – С. 131-139.

© Рыбалка А. А., Насиров Ю.З. 2021

УДК 330

**Утюшев Р.А.**

магистрант 2 курса СГТУ,

г. Саратов, РФ

**Уманская М.В.**

канд. экон. наук., доцент СГТУ,

г. Саратов, РФ

## **УПРАВЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬЮ НЕФТЕГАЗОВЫХ КОМПАНИЙ**

### **Аннотация**

Научная статья посвящена исследовательскому анализу особенностей формирования системы управления инвестиционной деятельностью нефтегазовых компаний. Актуальность исследования обусловлена негативным воздействием постпандемического периода на инвестиционную активность предприятий нефтегазовой отрасли Российской Федерации, из-за чего необходима оптимизация системы управления инвестициями. В заключении работы, автором установлено, что инвестиционная деятельность нефтегазовых компаний направлена на реализацию инновационных проектов и обеспечение конкурентоспособности бизнеса.

### **Ключевые слова**

Инвестиционная деятельность; управление инвестиционной деятельностью; нефтегазовые компании; нефтегазовая отрасль.

## **MANAGEMENT OF INVESTMENT ACTIVITIES OF OIL AND GAS COMPANIES**

### **Annotation**

The scientific article is devoted to the research analysis of the peculiarities of the

formation of the investment management system of oil and gas companies. The relevance of the study is due to the negative impact of the post-pandemic period on the investment activity of enterprises in the oil and gas industry of the Russian Federation, which requires optimization of the investment management system. In the conclusion of the work, the author found that the investment activity of oil and gas companies is aimed at implementing innovative projects and ensuring the competitiveness of business.

### **Keywords**

Investment activities; investment management; oil and gas companies;  
oil and gas industry.

Современный этап развития нефтегазовой отрасли Российской Федерации в мировом разрезе соперживает негативное влияние факторов внешней среды. Среди главных угроз и рисков не только развитие пандемии коронавируса и вероятность мирового экономического кризиса, но и обвал цен на мировом рынке нефти.

Актуальность научного исследования на тематику «управление инвестиционной деятельностью нефтегазовых компаний» обусловлена негативным воздействием постпандемического периода на инвестиционную активность предприятий нефтегазовой отрасли Российской Федерации, из-за чего необходима оптимизация системы управления инвестициями.

По этой причине, целью научной работы выступает исследовательский анализ особенностей формирования системы управления инвестиционной деятельностью нефтегазовых компаний.

Благодаря техническому графику, отображенному на рисунке 1, можно проанализировать текущий уровень состояния цен на мировом рынке нефти марки Brent, динамика которых напрямую влияет на перспективы развития нефтегазовой отрасли в перспективе ближайшего будущего.



Рисунок 1 – Динамика мировой цены на рынке нефти (марки Brent) [1].

Исходя из анализа графика на рисунке 1, можно заключить следующее:

- текущая рыночная конъюнктура нефти демонстрирует нисходящую тенденцию, обновив, при этом, минимальные цены, начиная с мирового финансового кризиса 2008 года;
- на данный момент, наблюдается восходящая коррекция нефтяных котировок, однако цены все еще остаются ниже среднегодовых значений в 2018-2019 гг.

Таким образом, на сегодняшний день нефтегазовая отрасль Российской Федерации сталкивается с ухудшением условий внешней среды. Это требует разработки мероприятий, направленных на обеспечение конкурентоспособности бизнеса. Среди действующих способов – формирование инвестиционной деятельности, система управления которой заключается в организации и эффективном распределении инвестиционных ресурсов, направленных на две важные задачи:

- обеспечение инновационной ориентации производства;
- обеспечение конкурентоспособности бизнеса.

Инвестиции нефтегазовых компаний позволяют проводить инновационную деятельность, поскольку именно ими становятся финансовые ресурсы, вложенные в инновационные проекты по разработке, внедрению или

производству новой технологии/продукции.

Инвестиции в рамках инновационно-ориентированного развития нефтегазового предприятия являются, как правило, вложениями в нематериальные активы, которые обеспечивают внедрение научно-технических разработок (технологических инноваций) в практическую деятельность с целью значительного улучшения хозяйственной деятельности организации [2].

Однако, процесс внедрения и практического применения различных инновационных разработок и технологий может сопровождаться рядом проблем, возникающих из-за определенных барьеров и факторов, в том числе, связанных с низкой инвестиционной активностью отечественного бизнеса.

Управление инвестиционной деятельностью в нефтегазовой компании – это процедура, которая позволяет максимально эффективно организовать процессы принятия решений, поиска источников финансирования и реализации инвестиционных проектов на предприятии.

Структура системы управления инвестиционной деятельностью нефтегазовых компаний состоит из следующих составляющих, как [3]:

- методология управления, которая создается под влиянием факторов внутренней и внешней среды;
- цели и задачи управления, к которым, по нашему мнению, наиболее чаще относятся обеспечение конкурентоспособности и инновационной деятельности;
- субъекты управления, к которым относятся собственники инвестиционного капитала и ресурсов;
- объекты управления, к которым относятся активы, инвестиционные и инновационные проекты, на реализацию и приобретение которых направлены финансовые ресурсы и средства нефтегазовой компании.

Рассмотрим пример того, как выглядит система управления инвестиционной деятельностью нефтегазового предприятия при реализации инновационного проекта по запуску цифровой системы логистического обслуживания производственных объектов.

1. Методология управления формируется из законодательного поля и нормативно-правовых актов. Также сюда относятся внутренние документы компании, принятые собственниками и мажоритарными акционерами.

2. Целью управления является реализация инвестиционного проекта, задачами в рамках чего выступает организация проекта, поиск источников ресурсного обеспечения, составление финансового бюджета и внедрение инновационной технологии.

3. Субъектом управления выступают акционеры нефтегазовой компании и кредиторы в лице коммерческого банка, выступающего источником финансирования инновационного проекта.

4. Объектом управления выступает инвестиционный проект по запуску цифровой системы логистического обслуживания производственных объектов.

Таким образом, инвестиционная деятельность нефтегазовых компаний экономики Российской Федерации, в первую очередь, направлена на реализацию инновационных проектов и обеспечение конкурентоспособности бизнеса.

#### **Список использованной литературы:**

1. Технический график нефти. URL: <https://ru.tradingview.com/chart/?symbol=TVC%3ASPX> (дата обращения: 24.12.2020).
2. Сермина Р.Н. Инновационные процессы как объект инвестирования // Молодой ученый. 2016. № 19 (123). С. 513-515.
3. Управление инвестиционной деятельностью. URL: <http://mir-investicyj.ru/investicyonnaya-deyatelnost/upravlenie-investicyonnoj-deyatelnosti/> (дата обращения: 24.12.2020).

© Утюшев Р.А., Уманская М.В., 2021



УДК 330

**Утюшев Р.А.**

магистрант 2 курса СГТУ,  
г. Саратов, РФ

**Уманская М.В.**

канд. экон. наук., доцент СГТУ,  
г. Саратов, РФ

## **ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО В НЕФТЕГАЗОВОЙ ОТРАСЛИ КАК НАПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЯ НАЦИОНАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

### **Аннотация**

Научная статья посвящена исследовательскому анализу роли государственно-частного партнерства в нефтегазовой отрасли Российской Федерации, как направления развития национальной экономики. Актуальность исследования обусловлена тенденциями увеличения числа практического применения механизмов государственно-частного партнерства компаниями нефтегазовой отрасли страны. В рамках статьи рассмотрено значение государственно-частного партнерства в развитии предприятий нефтегазовой отрасли и инструменты, которые способствуют их инвестиционно-инновационной деятельности.

### **Ключевые слова**

Государственно-частное партнерство; ГЧП; нефтегазовая отрасль;  
нефтегазовые компании; национальная экономика.

## **PUBLIC-PRIVATE PARTNERSHIP IN THE OIL AND GAS INDUSTRY AS A DIRECTION OF DEVELOPMENT OF THE NATIONAL ECONOMY**

### **Annotation**

The scientific article is devoted to the research analysis of the role of public-

private partnership in the oil and gas industry of the Russian Federation, as a direction of development of the national economy. The relevance of the study is due to the trends of an increase in the number of practical application of mechanisms of public-private partnership by companies in the country's oil and gas industry. The article discusses the importance of public-private partnership in the development of oil and gas enterprises and tools that contribute to their investment and innovation activities.

### **Keywords**

Public private partnership; PPP; oil and gas industry; oil and gas companies; National economy.

На сегодняшний день, ключевой проблемой управления развитием производственной деятельности нефтегазовых компаний экономики Российской Федерации выступает дефицит финансовых, трудовых и информационных ресурсов. По этой причине, предприятия нефтегазовой отрасли в поисках инструментов, позволяющих обеспечивать им реализацию стратегии развития бизнеса, направленного на реализацию инвестиционных проектов, переориентацию на инновационные формы производства и масштабирование объемов выпуска продукции.

Среди действующих вариантов – реализация государственно-частного партнерства. В частности, формирование экосистемы, стимулирующей рост производственных мощностей предприятия нефтегазовой отрасли Российской Федерации, возможно при поддержке государства, применяющего инструменты государственно-частного партнерства, где сами органы власти выступают «донорами» и «спонсорами» инвестиционно-инновационной деятельности производителей

Актуальность научного исследования на тематику «государственно-частное партнерство в нефтегазовой отрасли, как направление развития национальной экономики» обусловлена тенденциями увеличения числа практического применения механизмов государственно-частного партнерства компаниями

нефтегазовой отрасли страны.

По этой причине, целью научной работы выступает исследовательский анализ роли государственно-частного партнерства в нефтегазовой отрасли Российской Федерации, как направления развития национальной экономики.

Ключевая роль нефтегазового сектора в развитии российской экономики обуславливает необходимость больших финансовых вложений как для внедрения инновационных технологий, так и для реализации крупных проектов по увеличению нефте-газодобычи.

Значение государственно-частного партнерства как важного элемента сотрудничества между различными государственными и частными субъектами в нефтегазовой отрасли национальной экономики страны заключается в следующем [3; 4]:

- данный механизм обеспечивает создание институциональной среды развития инновационной деятельности нефтегазовых предприятий при помощи поддержки государства, выделяемого бюджетные ресурсы;

- ГЧП обеспечивает повышение уровня инновационной и инвестиционной активности частных инвесторов;

- данный механизм является наиболее эффективным способом реализации государственной политики поддержки нефтегазовой отрасли, и при этом, имеет необходимость в привлечении меньшего объема ресурсов, а также позволяет ощутить обратный эффект при разделении финансового результата и экономического эффекта со стороны частного лица.

По нашему мнению, одним из наиболее актуальных стратегий развития государственно-частного партнерства в нефтегазовой отрасли, как направления развития национальной экономики Российской Федерации выступает реализация инвестиционных, инфраструктурных и инновационно-ориентированных производственных проектов.

Так, перспективными возможностями механизма государственно-частного партнерства при развитии инновационно-инвестиционной деятельности в

нефтегазовом производстве российских компаний выступают:

- формируется вероятность увеличения эффективности государственной поддержки через сбалансированное распределение ресурсов на НИОКР;
- обеспечивается более качественный вклад частного сектора в государственные НИОКР;
- создаются новые возможности для коммерциализации результатов инновационных исследований;
- проводится модернизация объектов рыночной инфраструктуры и субъектов национальной инновационной системы.

Однако, прослеживается негативное влияние следующих факторов, формирующих проблемы реализации данной стратегии инновационно-ориентированного развития нефтегазовой отрасли страны при использовании механизмов государственно-частного партнерства, как:

- необходимость соответствующих государственных институтов и законодательных механизмов;
- с целью обеспечения устойчивости развития необходимо учитывать то, что главный мотив нефтегазовых производителей – это получение дохода и прибыли;
- отсутствие сбалансированности интересов между различными сторонами ГЧП, как нефтегазовые предприятия, государство и исследователи.

Инструментами государственно-частного партнерства в нефтегазовой отрасли экономики Российской Федерации, используемые для развития инновационной и инвестиционной деятельности, могут выступать [1; 2]:

- обеспечение конкурентоспособности инновационной разработки или продукции нефтегазовых предприятий;
- развитие рыночной инфраструктуры для инновационной деятельности;
- поддержка научно-исследовательских центров и институтов;
- участие в практическом внедрении нефтегазовых и энергетических инноваций, например, при помощи их использования в государственных

предприятиях отрасли, если таковы, конечно же, есть;

- стимулирование организации и развития субъектов малого предпринимательства и поддержка их инновационно-ориентированного производства.

Таким образом, деятельность нефтегазовых компаний в национальной экономике Российской Федерации на основе модели государственно-частного партнерства способствует наращиванию инновационного потенциала сектора и в целом оживляет инновационную активность в стране, что благоприятно сказывается на ее социально-экономическом развитии. Исходя из этого, практическая роль данного механизма важна не только при развитии отрасли, но и при развитии всей национальной экономики государства.

#### **Список использованной литературы:**

1. Чимирис А.С. Инструменты развития государственно-частного партнерства в России // Экономика и бизнес: теория и практика. 2019. №5-3.
2. Есина Ю.Л., Агафонова Е.Е. Инструменты государственно-частного партнерства как фактор инновационной активности малого бизнеса в регионе // Российское предпринимательство. 2012. №3.
3. Аверкиева Е.С. Государственно-частное партнерство как институт стимулирования предпринимательской деятельности // JER. 2017. №1.
4. Горчакова Е.В. Особенности теории государственно-частного партнерства // Российское предпринимательство. 2014. №3 (249).

© Утюшев Р.А., Уманская М.В., 2021

УДК33

**Худоеерко Е.Е., Насиров Ю.З.**

Донской Государственный Аграрный Университет

## **СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РОССИИ**

### **Аннотация**

В данной статье приведены основные проблемы, выявленные в экономике Российской Федерации. Рассмотрены вопросы зависимости российской экономики от мировых цен на нефть; факторы, оказывающие влияние на состояние мирового рынка. Также приведены возможные пути решения проблем.

### **Ключевые слова:**

экономическая сфера, мировой рынок нефти, экономический рост, государственная поддержка.

**Hudoerko E. E., Nasirov Y.Z.**

## **MODERN PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF THE RUSSIAN ECONOMY**

### **Annotation**

This article presents the main problems identified in the economy of the Russian Federation. The issues of dependence of the Russian economy on world oil prices are examined; factors influencing the state of the world market. Possible solutions to problems are also provided.

### **Key words:**

economic sphere, world oil market, economic growth, state support.

На данный момент общеизвестным является факт реализации Российской

Федерацией ряда программ, касающихся изменений экономической системы. Тем не менее, существует довольно большое количество дискуссий и споров о целесообразности принимаемых решений и совершаемых действий.

Большинство экспертов пришли к единому мнению: страна не имеет четкой стратегии в развитии экономической сферы; вся политика сводится к реагированию на возникающие ситуации [1].

Проблемы экономики по своей сути являются целым комплексом вопросов и трудностей, которые касаются как каждого государства в отдельности, так и благополучия всего мира в целом.

В этой статье сконцентрировано внимание именно на экономических проблемах РФ.

Первой в списке является полная подчиненность экономики ценам на нефть и газ. Нефтегазовые доходы составляют больше трети всех доходов российской бюджетной системы. Начинать решение данного вопроса нужно с разработки комплексного стратегического плана развития высокотехнологичных отраслей, производящих продукцию с высокой долей добавленной стоимости, при помощи эффективных методов государственной поддержки.

Следующей проблемой, оказывающей негативное воздействие на состояние экономики России, является нестабильная ситуация осуществления международных отношений, их обострение. Это неизбежно приводит к необходимости постоянного увеличения затрат на милитаризацию, повышение обороноспособности страны.

Введение санкций также сыграло свою роль – сказалось отсутствие в стране собственных производств [2]. Попытка решения этого вопроса все же была предпринята – была введена система импортозамещения, основной целью которой было устранение зависимости от иностранных товаров, выдвигание отечественного производства на первый план. Одной из главных задач страны, к слову, является наращивание экспорта и снижение импорта. Поэтому необходимо приложить все усилия, для производства конкурентоспособной

продукции. Развитие основных отраслей, где присутствует большая доля импорта, необходимо.

Также к ряду проблем относятся инфляция, рост цен – то, что снижает доходы населения страны. В свою очередь это становится причиной увеличения числа людей с доходами гораздо ниже прожиточного минимума.

От уровня производительности труда также зависит состояние сферы экономики. Среди причин выделяются:

- низкий уровень организации труда;
- пробелы в трудовом законодательстве;
- устаревшее оборудование и технологии производства, не позволяющие вывести производство на должный уровень;
- отсутствие возможности повышения квалификации сотрудников предприятий.

Многие эксперты сходятся во мнении, что необходимо создать благоприятные условия для развития бизнеса. Часть задач этого направления уже была реализована. Однако средний и малый бизнес нуждаются в более существенной помощи со стороны государства, его поддержке. Это относится к дешевым кредитам, защите прав собственности, политической стабильности и стабильности национальной валюты.

Концентрация внимания на развитие области науки, стремление к научным открытиям, достижениям, прорывам. Разработки необходимы практически во всех существующих сферах.

Делая вывод, необходимо сконцентрироваться на следующих важных моментах, способствующих решению ключевых проблем экономики Российской Федерации:

- внедрение стратегии опережения, которая сможет внедрить конкурентоспособные продукты на рынки;
- концентрация на подключении бизнеса и некоммерческих организаций;
- повышение экономической эффективности деятельности в сфере



инноваций.

**Список использованной литературы:**

1. Сенчаков, В.К. Бюджет России, развитие и обеспечение экономической безопасности [Текст]: монография / А.И. Архипов, Е.М. Бухвальт, А.Г. Зельднер. – М.: ИНФРА-М, 2015.
2. Морковина, С.С. Региональные аспекты развития малого предпринимательства в секторах экономики [Текст]: монография / С.С. Морковина, В.М. Бугаков, И.С. Зиновьева [и др.]

**References**

1. Senchakov, V.K. Byudzhет Rossi, razvitie i obespechenie ekonomicheskoy bezopasnosti [Tekst]: monografiya / A.I. Arhipov, E.M. Buhval't, A.G. Zel'dner. – M.: INFRA-M, 2015.
2. Morkovina, S.S. Regional'nye aspekty razvitiya malogo predprinimatel'stva v sektorah ekonomiki [Tekst]: monografiya / S.S. Morkovina, V.M. Bugakov, I.S. Zinov'eva [i dr.]

© Худоерко Е. Е., Насиров Ю.З., 2021

УДК 006.015.5

**Шаронов А. В.**

Магистрант Высшей школы аэронавигации СПбГУ ГА,  
г. Санкт-Петербург, РФ

**Научный руководитель: Пуминова Г.С.**

кандидат технических наук, доцент СПбГУ ГА,  
г. Санкт-Петербург, РФ

## **ПРИМЕНЕНИЕ ИННОВАЦИЙ В ПРОИЗВОДСТВЕ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА КАЧЕСТВО КОНЕЧНОГО ПРОДУКТА**

### **Аннотация**

Формирование политики предприятия, обеспечивающей устойчивое развитие, должно учитывать наиболее важные факторы, влияющие на рост экономических показателей. Одним из таких факторов, как показывает практика многих стран, является качество. Внедрение в производство инновационных идей, подходов, модернизация производственного оборудования – все это пути повышения качества конечного продукта. Концепция непрерывного развития качества TQM использующая процессный подход, включающий в себя цикл PDCA ("Планируй - Делай - Проверь - Действуй") и риск-ориентированное мышление способствуют развитию инновационной активности руководства предприятий в лице топ-менеджмента, что в конечном итоге ведет к улучшению качества конечного продукта.

### **Ключевые слова:**

Качество, СМК, инновации, стандарт, предприятие.

На современном этапе развития экономики, становится весьма очевидно, что развитие бизнеса практически невозможно без соблюдения условий и правил, которые нам диктует рынок. Коренные изменения в технологических

способах производства оказывают существенное и многогранное влияние как на экономику в целом, так и на социально-экономические отношения. Эти изменения во всех сферах хозяйственной деятельности и жизни человека неразрывно связаны с инновациями и качеством выпускаемой продукции.

Практически все предприятия перешли в своем развитии ступень, которая вынудила их перейти к организации системы менеджмента качества (СМК) как совокупности управленческих органов и объектов управления, методов и средств, направленных на установление, обеспечение и поддержание высокого уровня качества. Стало очевидно, что внедрение системы менеджмента качества (СМК) является для предприятия стратегическим решением, которое может помочь улучшить его показатели деятельности и создать надежную основу для инициатив по его устойчивому развитию. Улучшение качества конечного продукта становится ядром политики, приводящей к совершенствованию всей деятельности предприятия. И как результат – достигается повышение экономических показателей всего производства. Качество является наиболее эффективной стратегией успеха, как в удовлетворении потребителей, так и в снижении производственных затрат.

Постоянное выполнение требований стандартов, а также учет будущих потребностей и ожиданий потребителей конечного продукта позволяет предприятию отвечать на вызовы динамично растущей и все более сложной окружающей среды. Чтобы достичь этого, руководство предприятия в лице топ-менеджеров может найти для себя необходимым, в дополнение к коррекции и постоянному улучшению, применение различных методов улучшений, таких как прорывные изменения, внедрение инноваций и реорганизация.

Прежде всего, нужно четко знать и понимать, что подразумевается под понятием – инновация, и какова степень ее воздействия на качество конечного продукта.

«Инновация – это новшество, внедренное в деятельность предприятия с целью повышения его эффективности на основе лучшего удовлетворения

определенной общественной потребности» [1].

«Инновация означает успешное производство, внедрение и использование новшеств, обеспечивающих стратегический выигрыш в экономической и социальной сферах» [5].

Стандарт ISO 9000 определяет: «Качество – степень, с которой совокупность собственных характеристик выполняет требования» [4], причем речь идет о требованиях всех заинтересованных сторон, в том числе общества. Следовательно, выпускаемая продукция, которая противоречит требованиям хотя бы одной из заинтересованных сторон, не может быть признана продукцией отличного качества.

Возникает необходимость рассмотреть связь между инновациями и системой менеджмента качества (СМК) тем более, что за упомянутыми заявлениями кроется очень важная проблема.

«Б. Твист определяет инновацию как процесс, в котором изобретение или идея приобретают экономическое содержание. И. Шумпетер трактует инновацию как новую научно-организационную комбинацию производственных факторов, мотивированную предпринимательским духом».

Во всех приведенных трактовках инновация рассматривается как процесс. В то же время и в этих, и в некоторых других публикациях инновация определяется как результат процесса. Во многих источниках со ссылкой на международные стандарты и «официальную терминологию» приводится определение: «Инновация – конечный результат инновационной деятельности, получивший воплощение в виде нового или усовершенствованного продукта, внедренного на рынке, нового или усовершенствованного технологического процесса, используемого в практической деятельности, либо в новом подходе к социальным услугам» [2].

В свою очередь: «Инновационная деятельность – обеспечение улучшения за счет использования (применения) существующих проверенных научно-технических достижений уровня развиваемой или создаваемой

производственной системы, приводящей к производству продукции высокого спроса» [2].

Инновационная деятельность должна обеспечить устранение разрыва между имеющимся объемом и уровнем уже полученных и проверенных научно-технических достижений и их применением на предприятии. Инновационная деятельность ближе всего к понятиям «внедрение», «передача достижений науки в производство». Соглашаясь с позицией некоторых авторов, становится очевидно, что деятельность, имеющая место в «промежутке» между научным достижением и выпуском на его основе продукции, есть инновационная деятельность.

В качестве примера можно констатировать: с точки зрения всех приведенных выше определений деятельность по совершенствованию системы менеджмента организации на основе внедрения стандартов ISO серии 9000 может быть отнесена к инновационной деятельности, и соответственно результат этого внедрения есть инновация.

На наш взгляд, началом (входом, толчком, источником, первым шагом) инновационной деятельности является потребность потребителя в более совершенном, как с технологической точки зрения, так и для восприятия (подразумеваются все органы чувств) продукте.

Второй обязательный признак инновации – реализуемая идея (метод, способ) удовлетворения потребности. С этим также согласны все исследователи.

Выдвигаемая идея должна иметь перспективу практической реализации. После того, как случайно были обнаружены неизвестные свойства прототипа «Виагры» или водоотталкивающей пленки «Scotchgard», или высказано любое другое существенное предложение по улучшению работы предприятия, обязательно к работе подключаются научно-исследовательские группы. Они проверяют идею, обеспечивают ее доведение до конечного результата, придавая ему научный характер.

Обратимся к положениям стандарта ISO 9001:2015.

Настоящий международный стандарт использует процессный подход, включающий в себя цикл PDCA ("Планируй - Делай - Проверьй - Действуй") и риск-ориентированное мышление. Процессный подход позволяет организации планировать свои процессы и их взаимодействие. Цикл PDCA позволяет организации обеспечить уверенность в том, что ее процессы адекватно обеспечены ресурсами и управляются, и что возможности для улучшения выявлены и реализуются.

Риск-ориентированное мышление позволяет организации определить факторы, которые могут вызвать отклонение результатов ее процессов и системы менеджмента качества от запланированных, разработать средства и методы предупреждения для минимизации их негативного влияния, а также максимально использовать возникающие возможности.

Известный метод PDCA, рекомендуемый в ISO 9001, является вполне научным, поскольку обеспечивает получение воспроизводимого результата. Хотя этот метод (являющийся, строго говоря, методом проб и ошибок) сам по себе не обеспечивает эффективности управления.

Остановимся на принципе постоянного улучшения стандартов ISO серии 9000. Этот принцип, по существу, является основным требованием стандартов не только серии 9000, но и других международных стандартов, касающихся систем менеджмента, и, очевидно, предвосхищает появление обязательного блока «Инновации» в СМК. В п. 2.9 стандарта написано, в частности: «Целью постоянного улучшения системы менеджмента качества является увеличение возможности повышения удовлетворенности потребителей и других заинтересованных сторон. Действия по улучшению включают:

- а) анализ и оценку существующего положения для определений областей для улучшения;
- б) установление целей улучшения;
- в) поиск возможных решений для достижения целей;
- г) оценивание и выбор решений;

д) выполнение выбранных решений;

е) измерение, проверку, анализ и оценку результатов выполнения для установления того, достигнуты ли цели;

ж) оформление изменений.

Таким образом, улучшение является постоянным действием» [3].

Предприятия, настроенные на инновации, вполне могут заниматься инновационной деятельностью на основе и с помощью методологии, уже изложенной в стандартах ISO серии 9000. Но очевидно, что, с одной стороны, ISO 9000 не противоречит подобным требованиям, а с другой – сам перечень действий «а» – «ж» представляет собой описание научного подхода к управлению.

Вместе с тем сегодня любые курсы, монографии, программы обучения и тому подобные разработки в инноватике должны учитывать и использовать концепцию и методологию стандартов ISO серии 9000 и других, касающихся систем менеджмента, именно потому, что в них сконцентрирован передовой научный опыт в области управления организациями вообще и внедрения улучшений в частности.

Кроме того, собственно инновационная деятельность – это процесс (или цепочка процессов), и при ее реализации целесообразно выполнять те требования, которые сформулированы в ISO 9001 в отношении процессов. Таким образом, инновационная деятельность входит в систему менеджмента качества (СМК) как инструмент реализации принципа постоянного улучшения.

«Улучшение» – более широкое понятие, чем «инновация». Не всякое улучшение можно признать инновацией – это следует подчеркнуть особенно сейчас, когда разработка инновационных проектов в нашей стране получает государственную поддержку.

Классификация инноваций по охвату, по инновационному потенциалу и степени новизны в большей степени выражает количественные и качественные характеристики инноваций и имеет значение для экономической оценки их

последствий и обоснования управленческих решений.

С позиций предприятия как системы выделяются:

1. Инновации на входе в предприятие – изменения в выборе и использования сырья, материалов, машин, оборудования, информации и т.п.;
2. Инновации на выходе из предприятия – изделия, услуги, технологии, информация;
3. Инновации системной структуры предприятия – управленческой, производственной, технологической природы.

Жизненный цикл инновационной продукции содержит следующие стадии:

1. Исследования и разработку продукции;
2. Изготовление продукции;
3. Реализация продукции; эксплуатация (использование) продукции;
4. Утилизация продукции.

Жизненный цикл инновационной продукции характеризуется временными и экономическими параметрами. Экономические параметры включают в себя объемные, затратные и качественные показатели, находящиеся в тесной взаимосвязи. В частности, в качественные параметры включаются:

1. Соответствие показателей качества и надежности лучшим достижениям науки и техники или конкурирующим образцам;
2. Обеспечение проектных – функционально необходимых – качественных параметров в производстве, а также поддержание высокого технического уровня изделий в производстве;
3. Обеспечение сохранности продукции;
4. Максимальное использование эксплуатационных свойств и поддержание их на оптимальном уровне;
5. Соответствие организационно-технического уровня производства работ современным научно-техническим достижениям.

Функции системы качества реализуются на различных этапах жизненного цикла продукции или услуги. Этот подход характеризует модель управления



качеством, называемая «петлей качества», определяющая задачи в области качества на различных этапах жизненного цикла продукции и включающая в себя:

1. Маркетинг – поиски новых идей и изучение рынка;
2. Разработка продукции – проектирование, разработка технических требований;
3. Закупки – осуществление материально-технического снабжения;
4. Производство – создание продукции; контроль и испытания;
5. Упаковка и хранение;
6. Транспортировка – доставка к месту реализации или эксплуатации, распределение;
7. Установка и ввод в эксплуатацию;
8. Послепродажная деятельность – послепродажный сервис, техническая помощь в обслуживании;
9. Утилизация после использования.

Как видим, жизненный цикл инновационной продукции и «петля качества» практически совпадают. Прослеживается «совпадение» – взаимосвязь во всеобщем менеджменте качества.

Концепция непрерывного развития качества регламентирует устранение выявленных несоответствий, что частично учтено при построении "всеобщего управления качеством" – TQM (Total Quality Management). Концепция TQM охватывает все структуры предприятия, все виды производственной деятельности и направлена на использование материальных (технических) и человеческих ресурсов для наиболее эффективного удовлетворения потребностей потребителей, общества и сотрудников предприятия. Следует отметить, что философия TQM опирается на принцип «производство – это организм» и уделяет особое внимание человеческому фактору производства. Это: «Метод управления организацией, основанный на сотрудничестве всех ее работников, ориентированный на качество и обеспечивающий через

удовлетворение запросов потребителей достижение целей долговременного предпринимательского успеха и выгоды для всех работников организации и хозяйства в целом» [4]. Отметим, что концепция TQM и ISO не исключает, а взаимно дополняет друг друга. При этом стандарты ISO больше уделяют внимание проблеме взаимоотношений поставщик – потребитель, тогда как TQM ориентируется на обслуживание внутренних задач предприятия. Всеобщее управление качеством – это подход к управлению организацией, объединяющий основные существующие методы управления и технические средства в научно обоснованную систему, целью которой является постоянное улучшение производственной деятельности и результатов этой деятельности.

Организация должна определять и выбирать возможности для улучшения и осуществлять необходимые действия для выполнения требований потребителей и повышения их удовлетворенности.

И инновации, и качество направлены на достижение одной из самых важных целей – конкурентоспособности предприятия (фирмы, организации), поскольку маркетинговые концепции обеспечения конкурентоспособности включают и инновационный аспект, подразумевающий качество, которое опережает требования потребителя (особенное качество), создающий запас и «выигрышный имидж» предприятия (фирмы, организации). Еще одно «совпадение»: инновации и качество следует рассматривать и с позиций производителя, и с позиций потребителя.

Тесная взаимосвязь инноваций и качества прослеживается, когда создается принципиально новая продукция – базисная инновация или радикальное улучшение существующей продукции, которое охватывает все звенья инновационной цепи – производственного процесса – от входа в систему до выхода из системы: система создания инновационной продукции и система качества в данном случае совпадают. Инновационный менеджмент в этой ситуации «согласуется» с системой менеджмента качества.

Затраты на создание и реализацию новой продукции тоже общие.

Следует также отметить особое значение для производителей инноваций финансовых рисков, имеющих различную природу и различные уровни. Поэтому необходима правильная оценка разнообразных нововведений и связанных с ними рисков. С позиции степени рисков учитываются два подхода к обновлению технологий и продукта:

кайзен – небольшие, но постоянные на предприятии улучшения;

кайрио – существенные скачкообразные обновления продукции, связанные с технологическими инновациями, считающимися относительно более сложными, требующими больших финансовых затрат и, значит, подверженными в большей степени финансовым рискам. Однако такие нововведения позволяют получать предприятиям в случае их успешного внедрения стратегические преимущества над конкурентами. Целью анализа факторов риска является определение степени влияния их на финансовый результат проекта инновации. Экономические факторы инновационных рисков включают:

1. Неустойчивость спроса;
2. Появление альтернативного продукта;
3. Снижение цен конкурентами;
4. Увеличение производства у конкурентов;
5. Рост налогов;
6. Рост цен на сырье, перевозки;
7. Зависимость от поставщиков, отсутствие альтернатив
8. Изношенность оборудования;
9. Нестабильность качества сырья;
10. Новизна технологий;
11. Отсутствие резерва мощностей;
12. Недостаток оборотных средств.

Комплексная оценка инновационных рисков включает определение значимости каждого из указанных факторов и степени риска по каждому фактору нового проекта:

$K_r = K_i C_i$ , где  $K_r$  – комплексная оценка рисков;

$K_i$  – значимость  $i$ -го фактора риска;

$C_i$  – степень риска по каждому фактору.

Данные рассуждения можно отнести в значительной степени и к качеству.

Инновации и качество «связывает» также «цикл Деминга», так как любая деятельность – а инновационная деятельность и деятельность в сфере качества тем более – вне зависимости от ее сложности или простоты, вписывается в эту модель (рис. 1).



Рисунок 1 – «Цикл Деминга»

Таким образом, качество и инновации как объекты управления представляют собой сложные многоаспектные системы, которые, обладая специфическими чертами, тесно взаимосвязаны общими целями, потребностями, растущими запросами потребителей, удовлетворение которых должно обеспечивать успех в конкурентной борьбе на рынках качественных нововведений.

Ключевой вопрос заключается в том, что стандарты серии ISO 9000 предлагают возможности, которые не ограничены, а не конкретные цели и пути внедрения инноваций в производственную деятельность предприятия.

В настоящий момент на пути внедрения инноваций на предприятии возникают трудности и проблемы, главные из которых, кроме отсутствия свободных финансовых средств, для реализации проектов, заключаются в следующем:

1. Эксперты в области инноваций в основном не контактируют с квалифицированными специалистами по управлению качеством.

2. Если менеджмент качества и инновационный менеджмент разрабатываются отдельно, это не идет на пользу организации.

3. Процесс от изобретения инновации к применению на практике очень сложный, затратный и требующий экспертной оценки со стороны, как специалистов, так одобрения и принятия управленческих решений со стороны топ-менеджмента предприятия.

Анализ влияния условий осуществления новшества на получаемый результат показывает, что организационный аспект создания и использования инноваций становится едва ли не решающим.

Использование передовых IT технологий и новейших методологий, инновационное управление инфраструктурой для реализации качественного подхода, модернизация всей системы организации производства.

Эффективность каждой инновации должна измеряться, прежде всего, успехом на рынке.

Сейчас, по оценкам Всероссийского общества изобретателей и рационализаторов (ВОИР), не более 5% компаний в России платят именно за новаторство. Тогда, скажем, инженер знает, что если он создаст что-то прорывное, то ему выплатят хорошую премию (как минимум, а как максимум – он будет получать прибыль от использования своей идеи). В большинстве организаций он, несмотря на то, что имеет законное право, может получать символическую сумму или не получить ничего. Как положительный пример, приведем деятельность двух компаний, которые смогли внести инновации в свою обыденную деятельность:

Пример 1:

В компании «Яндекс» патентный отдел появился в 2012 году. Большинство известных сервисов «Яндекса» выросло из инициатив разработчиков. Любой сотрудник может прийти в комитет по экспериментам, там его выслушают топ-

менеджеры компании, если им понравится идея, он получит финансирование.

«Раз в полгода мы проводим обзор таких проектов и смотрим, как они развиваются. Эксперимент может превратиться в направление или стать подразделением существующего сервиса. Какие-то эксперименты закрываются или перепрофилируются. Сейчас у нас десятки разных экспериментов, и почти каждую неделю рассматриваются новые». – рассказывает Елена Богданович, старший HR и бизнес-партнер поискового портала в «Яндексе».

Пример 2:

ООО «Металлические конструкции» г. Рязань, внедрившее новое технологически-совершенное оборудование на главной линии производства. Инновационная деятельность предприятия началась с оценки наиболее общих экономических целей, связанных с развитием и внедрением технологической инновации. Целями подобной инновации стали – расширение ассортимента продукции, создание новых рынков сбыта, а также обеспечение производства собственными материалами. Целями приобретения нового оборудования являлись:

Во-первых, улучшение качества продукции;

Во-вторых, расширение ассортимента продукции, благодаря которому предприятие имеет расширенный спектр заказов на выпускаемую продукцию, а значит постоянный спрос на конечную продукцию предприятия.

В-третьих, числовое программное управление позволяет увеличить производительность при выпуске, так как автоматизация позволяет увеличивать объемы выпуска продукции.

Данная процессная инновация была направлена на поставку новых и усовершенствованных продуктов производства потребителям.

Руководство предприятия считает, что затраты на внедрение инновационных продуктов производства – это не убытки, а грамотные инвестиции, способствующие в дальнейшем улучшению качества конечного продукта. Система качества предприятия должна была способствовать

достижению перспективных целей, связанных с потенциальными возможностям предприятия, а не получению разовой прибыли от выполнения конкретного заказа.

Прибыль от внедрения инновационных решений проявилась в последствии, благодаря:

- обеспечению и улучшению воспроизводимого качества продукции предприятия;
- оптимальному удовлетворению заказчика;
- быстрой адаптации к изменениям требований и ожиданий заказчиков;
- децентрализации (делегированию полномочий) – четкому перераспределений ответственности за качество между всеми работниками предприятия.

#### **Список использованной литературы:**

1. Медынский В.Г. Инновационный менеджмент: учебник. М.: Инфа-М, 2011. 304 с.
2. Балабанов И.Г. Инновационный менеджмент: учебное пособие. СПб.: Питер, 2009. 122 с.
3. ГОСТ Р ИСО 9001-2015 Системы менеджмента качества. Требования (Переиздание) официальное издание М.: Стандартинформ, 2020.
4. ГОСТ Р ИСО 9000-2015 Системы менеджмента качества. Основные положения и словарь (Издание с Поправкой) официальное издание М.: Стандартинформ, 2019.
5. Сорокин А.В. Резервы повышения эффективности инновационной деятельности промышленных предприятий. [Электронный ресурс] //Библиофонд. URL: <http://www.bibliofond.ru>

© Шаронов А.В., 2021

УДК 006.065.3

**Шаронов А. В.**

Магистрант Высшей школы аэронавигации СПбГУ ГА,  
г. Санкт-Петербург, РФ

**Научный руководитель: Пуминова Г. С.**

кандидат технических наук, доцент СПбГУ ГА,  
г. Санкт-Петербург, РФ

## **ПРИМЕНЕНИЕ ПРИНЦИПА ПАРЕТО ПРИ ПЕРЕХОДЕ ПРЕДПРИЯТИЯ НА СТАНДАРТ ISO 9001:2015**

### **Аннотация**

Внедрение системы менеджмента качества (СМК) является для организации (предприятия) стратегическим решением, которое сможет помочь улучшить показатели деятельности и создать надежную, неделимую основу для инициатив по ее устойчивому производственному развитию и дальнейшему финансовому росту. Переход предприятия на положения нового стандарта – ответственная, затратная и многогранная работа. Как добиться конкретного результата во временные рамки, за которые руководство предприятия желает ощутить результат от внедрения положений нового ранее не использованного стандарта, что поможет в достижении этой цели для специалиста (группы специалистов) в области качества? Воспользовавшись методом Парето, мы сможем ощутить 80% результата за 20% выполненной работы и тем самым показать руководству предприятия в лице топ-менеджмента значимость вводимых положений стандарта для дальнейшей работы в сжатые временные рамки.

### **Ключевые слова:**

Качество, СМК, принцип Парето, стандарт, предприятие.

Всеобщее управление качеством - это подход к управлению организацией



(предприятием), объединяющий основные существующие методы управления и технические средства в научно обоснованную систему, целью которой является постоянное улучшение производственной деятельности и результатов этой деятельности. Принятая аббревиатура концепции "всеобщего управления качеством" – TQM (Total Quality Management). Концепция TQM охватывает все структуры предприятия, все виды производственной деятельности и направлена на использование материальных (технических) и человеческих ресурсов для наиболее эффективного удовлетворения потребностей потребителей, общества и сотрудников предприятия. Управление качеством, расширение возможностей для поддержания и улучшения финансовых показателей бизнеса, положительная характеристика для потенциальных потребителей с возможностью расширения производства основанного на инновационных технологиях и принципах – то, что даст переход предприятия на стандарт ISO 9001:2015.

Настоящий международный стандарт использует процессный подход, включающий в себя цикл PDCA ("Планируй - Делай - Проверь – Действуй") и риск-ориентированное мышление. Процессный подход позволит организации планировать свои процессы и их взаимодействие. Цикл PDCA дает возможность организации обеспечить уверенность в том, что ее процессы адекватно обеспечены ресурсами и управляются, и что возможности для улучшения выявлены и повсеместно реализуются.

Риск-ориентированное мышление позволит организации определить факторы, которые могут вызвать отклонение результатов ее процессов и системы менеджмента качества от тех на которые рассчитывали, разработать средства и методы предупреждения для минимизации их негативного влияния, а также максимально использовать возникающие возможности.

Постоянное выполнение требований, а также учет будущих потребностей и ожиданий позволяет организации отвечать на вызовы динамично растущей и все более сложной окружающей среды. Чтобы достичь этого, организация могла бы найти для себя необходимым, в дополнение к коррекции и постоянному

улучшению, применение различных методов улучшений, таких как прорывные изменения, внедрение инноваций и реорганизация.

Зачастую для руководителя, на которого возлагается функция перевода организации на новые положения стандартов давят временные рамки, за которые руководство предприятия, в лице топ-менеджмента, желает ощутить реальные результаты от внедрения в виде реальных финансовых показателей от деятельности за период действия новых положений при переходе на стандарт ISO 9001:2015. Желание скорейшего получения результата руководства обоснованно и логично со стороны понимания ожиданий от затраченных на проект финансовых, производственных, человеческих ресурсов и воспринимается топ-менеджментом предприятия, как событие способное в ближайшее время оправдать желаемые результаты.

Так как же быть специалисту или группе специалистов, на которых возложен такой груз ответственности, чтобы при переходе организации на положения нового стандарта в ожидаемый период времени оправдать возложенные на них обязательства, ответственность и ожидания от изменений..?

Для более быстрого результата при выполнении хода мероприятий при переходе на стандарт ISO 9001:2015 воспользуемся принципом Парето.

Принцип Парето – это способ, позволяющий оценить, насколько эффективна та или иная деятельность. Он гласит, что 20% усилий, затрачиваемых на достижение результата, приносят 80% эффективности, а 80% усилий дают всего 20 % результата. Основная идея – трезво оценить эффективность деятельности и сосредоточить внимание и основные усилия на самом важном, что позволит принести максимальный результат.

В настоящий момент нас интересуют два вопроса:

- 1. как добиться максимально быстрого результата при переходе на стандарт ISO 9001:2015.
- 2. какими методами следует воспользоваться, чтобы убедить руководство предприятия в правильности данного мероприятия.

Представьте, что Вы выступаете в роли руководителя проекта при переходе предприятия на стандарт качества ISO 9001:2015 и поставлены руководством предприятия, которое еще сомневается в целесообразности внедрения новых положений в уже устоявшееся положение дел, при котором осуществляется бизнес. Топ-менеджменту предприятия кажется, что те затраты которые неизменно будут при переходе на новые формы управления СМК не настолько оправданы и не окупятся в ближайшее время, а сотрудники предприятия и особенно потребители не оценят полученных результатов к которым мы сможем прийти при внедрении новых положений.

Итак, международный стандарт ISO 9001:2015 использует процессный подход, включающий в себя цикл PDCA (Plan – Do – Check – Act) и риск-ориентированное мышление. Для того, чтобы получить сертификат соответствия ISO 9001:2015, организация предварительно должна внедрить у себя систему менеджмента качества (СМК) по приведенному стандарту. Всегда при рассмотрении возможности внедрения стандарта исходят из двух постулатов:

1. Необходимость внедрения, которая рассматривается из полученных позитивных результатов, если затраты, на которые пришлось пойти предприятию, оправдываются полученной прибылью за определенный период или на ожидаемую перспективу;

2. Рамки, за которые необходимо произвести перестройку или коррекцию процессов в производстве при переходе на положения стандарта. Из опыта многих организаций и предприятий, принявших положения стандарта 9001-2015 следует, что потенциальными выгодами от внедрения системы менеджмента качества, основанной на данном международном стандарте, являются:

а) способность постоянно поставлять продукцию и предоставлять услуги, которые отвечают требованиям потребителей, а также применимым законодательным и нормативно-правовым требованиям;

б) развитие возможностей предприятия для повышения удовлетворенности имеющихся на текущий момент и перспективных потребителей;

с) учет рисков и возможностей, связанных с планируемыми целями;

d) способность демонстрировать соответствие установленным требованиям системы менеджмента качества.

Оценив все преимущества при внедрении СМК основанной на стандарте ISO 9001:2015, мы приступаем к созданию плана проекта внедрения:

- определяем ключевые для СМК организации необходимые процессы и взаимосвязи между ними;

- создаем нормативную документацию внедряемой системы, такую как Руководство по качеству, Политика и Цели в области качества;

- создаем проекты процедур управления документацией и записями, так как именно документация способна регулировать все действия, имеющие отношения к качеству продукции.

Именно эти основные положения, при внедрении которых по совокупности общей сложности задачи представляют 20% работы для руководителя проекта, дадут максимально возможные результаты в дальнейшем и ускорят процесс перехода предприятия на данный стандарт.

Временные затраты на внедрение СМК по ISO 9001 вычисляются по определенным этапам при реализации проекта. Временные рамки внедрения будут отличаться в зависимости от специфики предприятия и производственного цикла. Отсюда возникает возможность воспользоваться правилом Парето, по которому необходимо разбить все процессы производства по значимости и совместимости друг с другом и выделить наиболее значимые для жизненного цикла продукции и производства в целом.

Из опыта перехода и адаптации предприятий при внедрении настоящего стандарта, следует, что для малых предприятий, штат которых составляет не более 50 человек, время на переход СМК по новым положениям составляет 6-8 месяцев; средние компании со штатом до 500 сотрудников потратят около 8-12 месяцев; у крупных структурированных предприятий на это уходит время до 1.5 года.

Воспользовавшись принципом Парето, мы сможем перестроить основную структуру СМК и добиться результатов за гораздо меньшее время и уже в дальнейшем подтянуть оставшиеся структуры под общий замысел методом корректирующего взаимодействия.

При этом основным фактором скорейшего внедрения системы качества служит тот факт, что меньший состав коллектива в лице высшего и среднего руководства (опять же те самые 20%) полностью поддерживают и прилагают максимум административных усилий для ее внедрения. Остается предсказуемо, что 80% препятствий, которые казались непреодолимыми, сами собой исчезнут, и мы сможем достигнуть максимального результата.

И действительно, в стандарте ISO 9001:2015 параграф №5 «Лидерство» отличается от параграфа № 5 «Ответственность руководства» стандарта ISO 9001:2008. Высшее руководство теперь должно демонстрировать лидерство и совершать для этого определенные действия:

- убедиться, что политика и цели организации в области качества установлены и совместимы со стратегическими целями и сферой производства организации;

- убедиться, что требования системы менеджмента качества интегрированы в производственные процессы;

- убедиться, что для системы менеджмента качества подготовлены все необходимые ресурсы организации;

- донести до сотрудников важность выполнения требований СМК;

- всесторонне поддерживать сотрудников, чья деятельность связана с улучшением системы менеджмента качества;

- продвигать идеи постоянного улучшения СМК;

- помогать другим руководителям, имеющим сферы ответственности в СМК демонстрировать их лидерство.

Добиться полного понимания и поддержки со стороны руководства – главная и первостепенная цель начального этапа работы, без воплощения

которой добиться результатов будет практически невозможно или возможно, но только уже без вашего присутствия как руководителя проекта.

Воспользовавшись правилом Парето, выделяем главные параметры, благодаря которым нам понадобится добиться 80% успеха в ближайшее время. Выбираем наши цели в области качества. Ведь именно они представляют собой главный инструмент, используя который предприятие строит конкретные планы по улучшению. Политика предприятия в области качества всегда представляет собой задокументированный материал, а цели в области качества увязаны с требованиями клиентов посредством Политики.

**«Ориентация на потребителя»** - это не просто принцип СМК, это суть самого производства и выживания компании в настоящий «клиенто-ориентированный» период развития рыночной экономики. Поставляя продукцию или оказывая услуги потребителю, имеет смысл превратить ориентацию на потребителя в краеугольный камень и сосредоточить основную аналитическую работу именно на этом. Главное при исследовании определить, кто основной ваш потребитель и какие главные требования он выставляет к вашей продукции. Принимая принцип Парето, мы понимаем, что только 20% потребителей нашей продукции, приносят 80% материальной выгоды, мы беремся за создание инструментов коммуникации и обратной связи с этими клиентами на всех этапах производственного процесса. Высока потребность в измерении такого критерия, как удовлетворенность потребителя продукцией или условиями, сроками и объемами ее предоставления. Необходимо точно знать, что потребитель ожидает от нас в будущем периоде, когда появятся новые образцы продукции и как они будут расценены на рынке. Все эти параметры обычно закреплены в положениях Политики предприятия. Берем положения Политики предприятия и формируем их таким образом, чтобы на их основе создать планы по улучшению.

**Приведем пример:** Допустим, что при разработке Политики в области качества мы обнаружили, что главным требованием потребителя к

производителю мелких деталей к объекту строительства признается поставка продукции вовремя и без дефектов, тогда цель предприятия, которую мы фиксируем в Политике, звучит так: «Доставлять потребителю мелкие детали для строительства там и тогда, где они понадобятся, с постоянным отсутствием брака». Исходя из этого, предприятие может наметить две Цели в области качества:

1. Внести улучшения в работу, чтобы продукция была доступна потребителю, когда она ему понадобится;

2. Принять меры против отправки потребителю изделий с дефектами.

Цели должны быть всегда запланированы и обладать такими примечательными свойствами, как точность, измеримость, достижимость в ближайшее время или на перспективу, обязательность в реалистичности и иметь временные рамки. Принцип их работы заключается в готовности меняться и пересматриваться в зависимости от ситуации и обстоятельств.

Второй наиболее важный момент, на что обращается внимание – это компетентность сотрудников и обучение новым формам работы при переходе на СМК основанную на положениях стандарта ISO 9001:2015. **Обучение сотрудников** - двигатель для становления процессов и устранения несоответствий. Идентифицировав компетенции, которые требуются для функционирования процессов производства, потребности постоянного улучшения и требования, которые выходят из целей в области качества, мы сравниваем все это с тем, что уже есть у наших сотрудников. Определив основные компетенции, которые необходимы нашему персоналу, мы определяем 20% наиболее с нашей стороны способных к быстрому и качественному обучению сотрудников и проводим тренинги осведомленности для выбранного персонала. Абсолютно необходимо знать самим и показать сотрудникам процесс обучения в более широкой перспективе: зачем им нужны такие тренинги, как они смогут распорядиться своими полученными новыми знаниями и навыками, и какие это дает им перспективы в будущем. Обязательно необходимо доводить



информацию о целях обучения, чтобы получить лучший результат. В дальнейшем, именно этот костяк осведомленных и настроенных на перемены сотрудников будет делиться своими полученными знаниями с 80% оставшегося персонала. Принцип Парето сработает и 80% успеха будет достигнуто меньшими усилиями и затратами, когда в дальнейшем каждый из сотрудников будет понимать какова его роль в системе и как она работает.

Полный gap-анализ важнейший инструмент, позволяющий обозреть, что вообще необходимо сделать для перехода на СМК в соответствии с ISO 9001:2015. Мы сравниваем то, что у нас уже есть с тем, что требуется по стандарту ISO 9001:2015. Так мы узнаем, что у нас не хватает. И если предприятие в своей работе соблюдало требования, или хотя бы, стояло на пути соблюдения требований стандартов качества, без которых в настоящий момент просто невозможно задержаться на рынке и найти потребителей своей продукции или услуг, то проведя анализ, вы поймете, что предприятие уже исповедует процессную модель управления, а не управляется реактивно.

Результаты, полученные нами в ходе реализации gap-анализа, позволят быстро ликвидировать отклонения и быстрее добиться желаемого результата. В основу анализа мы берем первичные данные (первичный план действий) и текущие показатели, самые важные параметры которые нам необходимо будет оценить и сравнить – это:

- потребители продукции и их отношение к конкурентам (условия взаимодействия и взаимоотношения с потребителями, эффективность сотрудничества и выгоды сотрудничества);

- качество продукта и обслуживания клиентов (требования и пожелания клиентов, работа с претензиями и пожелания потребителей, а затем проводится оценка действий и предполагаемые затраты предприятия на удержание старых и привлечение новых потребителей, а также чтобы продукт производства соответствовал их ожиданиям и предпочтениям);

- текущие показатели бизнес-процессов (плановые и фактические



показатели производства подвергаются сравнительному статистическому анализу;

- информационные технологии и инновационные перспективы предприятия в целом и продуктов производства в частности (оценивается уровень технологичности производства и инновационной перспективы дальнейшего развития производства продукта);

- принципы руководства по управлению бизнесом (модель управления бизнесом и перспективы изменения с учетом процессного подхода развития предприятия и бизнеса в целом).

Следующим важнейшим шагом на пути создания на предприятии СМК основанной на положениях стандарта ISO 9001:2015 является создание самих процессов постоянного улучшения, которые описаны в параграфе № 8 ISO 9001:2015.

«удовлетворение потребителей»

«внутренние аудиты»

«корректирующие действия»

«предупреждающие действия»

Наметьте процессы постоянного улучшения. Определите, что именно постоянное улучшение обеспечивает пользу и прибыль для предприятия. Нацельте руководство на то, чтобы получить выгоды и как можно скорее, необходимо распределять процессы по своим местам и обеспечивать их функционирование. Необходимо в обязательном порядке определить процессы постоянного улучшения. Ответьте для себя на вопросы:

1. Как использовать механизмы корректирующих и предупреждающих действий для большей пользы предприятию?

2. Какие входные и выходные данные необходимы для этих процессов?

3. Кто будет отвечать за функционирование этих процессов и относятся ли они к должностным обязанностям ответственного за технологии производства членов персонала предприятия?

4. Кто ответственен за СМК предприятия в целом и в каждом подразделении в частности, и как все это взаимосвязано на предприятии с технологической точки зрения?

Приступая к формированию процессов постоянного улучшения, обращаемся опять же к основным основополагающим постулатам, вспоминая принцип Парето (20% наиболее значимых задач, приносят 80% результата в ближайшее время). Необходимо постоянно помнить, что лучше оформить процедуры таким образом, чтобы мы могли их постоянно выполнять, а не исходить из желаемого и создавшегося положения дел.

После создания проекта процедуры, обучите вовлекаемый персонал и приступайте к выполнению процесса. При этом нет необходимости ждать создания финальной версии процедуры или окончательного внедрения.

Рассматривая производство как единство отдельных процессов, взаимосвязанных и взаимодействующих между собой, поможет нам сконцентрировать усилия и получить более предсказуемые и стабильные результаты в отдельных процессах. Подойдя к этому вопросу с точки зрения выбора основополагающих отдельных процессов и проведение мероприятий по их совершенствованию – гораздо более простой и эффективный способ улучшения системы целиком. Если вы смогли правильно определить процессы и уточнить ожидаемый результат, задача оценки состояния этих бизнес-процессов и управления их работой становится гораздо простым и логически выстроенным делом. Большой от этого плюс – гораздо легче планировать и реализовывать «постоянные улучшения», которые тоже являются основными составляющими ISO 9001:2015 и затрагивают четыре из шести требуемых по стандарту процедур.

Необходимо в обязательном порядке при внедрении положений стандарта ISO 9001:2015 стоять на принципах того, что искусственные границы в организационной структуре предприятия несут убытки и если их убрать, то это сильно повысит всю эффективность предприятия. «Структура подчинена процессам» в ISO 9001:2015 уже потому, что в нем нет понятия отделов, стандарт

насыщен только понятиями процесса и самой деятельности.

Очень важно обращать пристальное внимание на взаимосвязь процессов. Вы можете получить результаты, намного ближе ожидаемым, если будете рассматривать и управлять работой предприятия как совокупностью взаимосвязанных и взаимодействующих процессов, которые образуют общую систему. Выявляя наиболее значимые взаимосвязи, вы поймете, что 20% от общего просмотренного и подвергнутого анализу материала, принесет 80% понимания происходящих процессов и взаимосвязей между ними, которые и будут являться основным двигателем развития производства. Активно применяя принцип Парето, вы будете выявлять главные рычаги воздействия на процессы происходящие на предприятии и будете управлять ими. Со временем вы заметите, как легко стало осуществлять мониторинг процессов и идентифицировать основные возможности для их улучшения. Также гораздо легче станет отвечать на вопрос руководства: а были ли результативны внесенные изменения в работу.

После внедрения основных положений стандарта, которые дадут 80% результата в ближайшее время, мы приступаем к работе занимающей 80% времени на налаживание процессов при переходе на стандарт. Это достигается проведением корректирующих и предупреждающих действий, управление несоответствиями и проведение внутренних аудитов. Корректирующие и предупреждающие действия, по сути, предоставляют записи для управления рисками. Именно здесь кроется вся та кропотливая работа коллектива предприятия, которая дает окончательный результат равный 100% гарантии перехода под действие ISO 9001:2015.

Документация СМК поможет определить причины возникающих проблем, а также зафиксировать действия, которые были предприняты для преодоления трудностей. Это долгий и продолжительный период, когда главное внимание уделяется тончайшей отработке процессов перехода на новый стандарт и оттачиваются рычаги воздействия. Документация о корректирующих и

предупреждающих действиях предоставит нам важную информацию о проблемах, которую можно использовать при планировании изменений в сложном для любого сотрудника переходном периоде от работы по старому к работе в соответствии с внедренными новшествами.

В дальнейшем проведение внутренних аудитов как инструмента измерения эффективности внедрения СМК позволит предприятию наработать практику и получать необходимые записи этого процесса. То, что будет обнаружено аудиторами, составит входные данные для проведения процесса корректирующих действий. Разумеется, что сотрудники предприятия, задействованные при проведении внутренних аудитов, в обязательном порядке должны пройти соответствующее обучение и полностью понимать требования стандарта ISO 9001:2015.

**Вывод:** для понятия руководством предприятия в лице топ-менеджеров за относительно короткое время, куда вложены средства, понятия значимости и скорейшего результата отдачи при переходе на стандарт ISO 9001:2015 мы воспользовались принципом Парето.

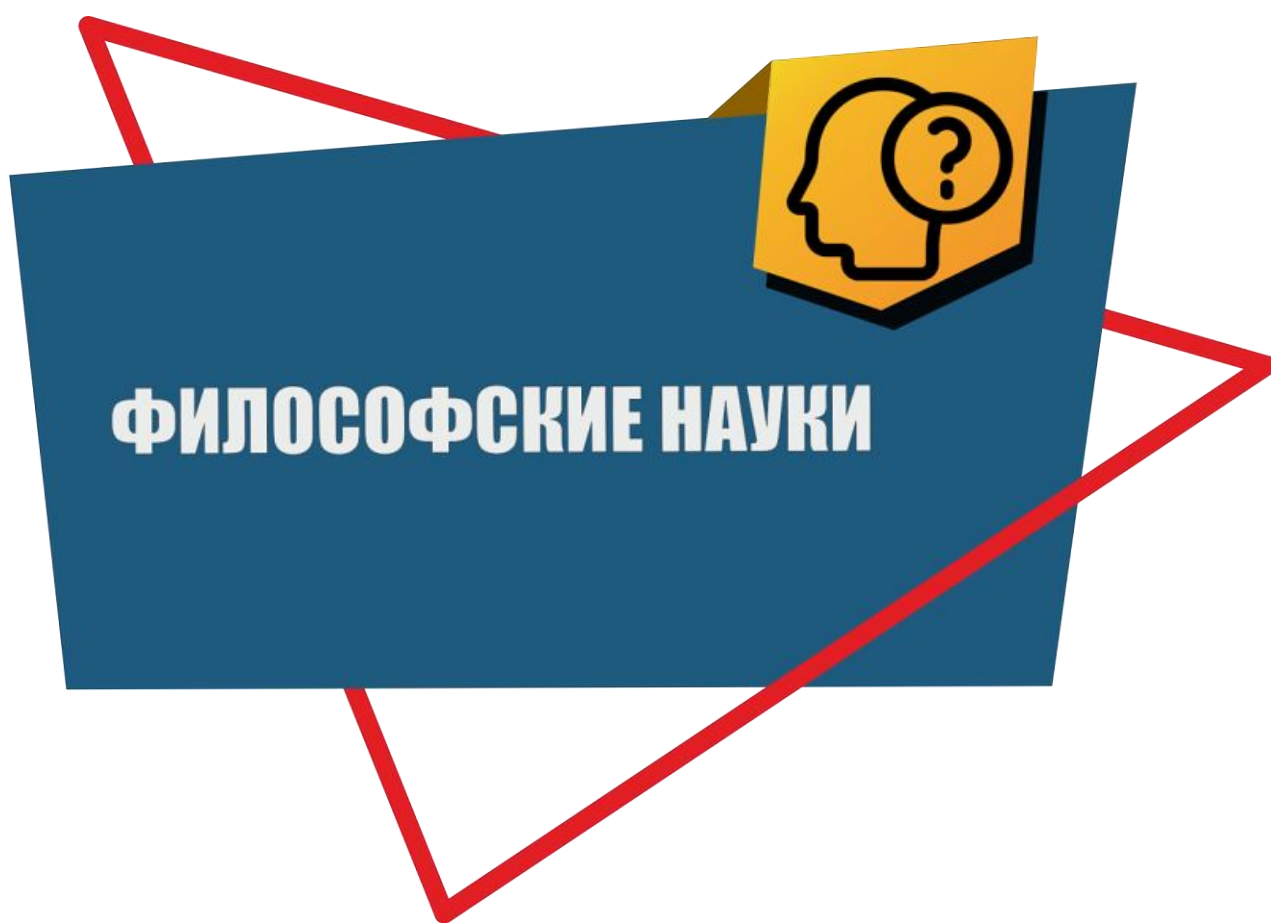
На первоначальном этапе внедрения стандарта, тратить 100% усилий, ресурсов не рационально. Рабочий оптимум – это 20% затрат, которые обеспечат 80% отдачи на начальном этапе перехода и покажут руководству необходимый результат от перехода на ISO 9001:2015. Бизнесу и производству нужны ресурсы, но получать при этом максимум возможной отдачи. Об этом говорит закон Парето и его следствия.

Необходимо правильно выбрать минимум важнейших действий и вам будет проще достигать поставленных целей. В итоге вы получите не совсем ожидаемый результат, но избежите неоправданные затраты и самое главное добьетесь результата который реально ощутим при осуществлении проекта для руководства предприятия в лице его топ-менеджмента, в ожидаемые временные рамки.

**Список использованной литературы:**

1. Вакиров А.Б. Советы доктора Парето: URL: <http://unvar.gardiny.ru>.
2. Королев В.А. О природе «принципа Парето»: URL: <http://certicom.kiev.ua/info/Pareto.htm>
3. ГОСТ Р ИСО 9001-2015 Системы менеджмента качества. Требования (Переиздание) официальное издание М.: Стандартинформ, 2020.
4. Сорокин А.В. Резервы повышения эффективности инновационной деятельности промышленных предприятий. [Электронный ресурс] //Библиофонд. URL: <http://www.bibliofond.ru>

© Шаронов А.В., 2021



УДК 02.41.41

**Атаманов Г. А.**

кандидат философских наук,

г. Волгоград, РФ

## **ОБ ИСТИННЫХ ПРИЧИНАХ РАЗВАЛА СССР**

В развале любой системы всегда есть две группы факторов – внешние и внутренние. Внешние воздействия характеризуются силой, длительностью, направлением, а также применяемыми для этого способами и средствами, внутренние – состоянием системы, умением избегать нападения, противодействовать, если оно состоялось, способностью к восстановлению после деструктивного воздействия. Не являются исключением из этого правила и системы социальные, в том числе Советский Союз.

Сегодня можно найти довольно много материалов, посвящённых теме развала СССР, но в подавляющем своём большинстве они очень и очень далеки от объективности. К тому же представленный в них анализ носит либо фрагментарный (лоскутный) характер (выхватывается и подвергается анализу какое-нибудь отдельное качество общества), либо откровенно тенденциозный. А каковы сегодня тенденции, всем известно. О научном анализе причин вообще нет речи. Об этом феномене в своё время писал ещё Александр Александрович Зиновьев: во времена СССР советский строй и всё, что с ним связано, героизировалось, сейчас – всё демонизируется. Наиболее часто встречающаяся версия – СССР развалился сам, причины этого были заложены в самом строе, а главная причина – предательство элит. Эта идея настойчиво навязывается обывателю и, надо сказать, не безуспешно. Нынешняя публика не отягощена знаниями методологии анализа социальных процессов (в том числе и подавляющее большинство т.н. экспертов) и не дружит с логикой. Чаше – она даже не знает о её существовании. Поэтому, если говорить о том, что

предательство элит – это не причина, а следствие, многим это будет непонятно. Одни не видят, другие не хотят видеть «дальше своего носа». А ведь здесь всё просто: элита не свалилась с Луны и не приехала к нам с Запада, она родилась, росла и воспитывалась здесь. И, значит, были причины и условия для того, чтобы она такой стала. Кто её создал? А кто проглядел и вовремя не устранил причины её появления? А было ли это возможно? И так далее и тому подобное. Вопросов можно накидать много. Я постараюсь найти ответы на некоторые из них.

### **Внешние факторы**

Главный внешний фактор развала СССР – деструктивная политика Запада. То, что существовал заговор Запада против СССР может отрицать только либо полный дурак, либо конченный подлец: дурак не знает и отрицает, подлец знает и всё равно отрицает. Существование заговора настолько естественно и очевидно, что я не буду на этом даже останавливаться. В Интернете на эту тему тьма материалов. Вот только некоторые из них:

- Стариков Н. План Даллеса и смерть Сталина. – URL: <https://zen.yandex.ru/media/nstarikov.ru/plan-dallesa-i-smert-stalina-5f9e90f34b9b1b331da8ad9d>;

- Настоящие причины развала СССР! И совсем не те, что вам сказали... – URL: <https://zen.yandex.ru/media/id/5cf53ccce84caf00ae7acf02/nastoiascie-prichiny-razvala-sssr-i-sovsem-ne-te-hto-vam-skazali-5fc95d82eb95a537342bbdf5>;

- Анатолий Вассерман. Причина распада СССР. – Режим доступа: <https://zen.yandex.ru/media/awas1952/anatolii-vasserman-prichina-raspada-sssr-5f1f9df6abc12b1232794351>.

И много-много других. Весь мир знает, что США разгромили Советский Союз в холодной войне, и только население бывшего Союза, одурманенное пропагандой, не признаёт этого факта.

Но, как известно из истории, не каждое деструктивное воздействие извне заканчивается развалом системы. Ярчайшее тому подтверждение – Великая Отечественная война. Вопреки ожиданиям Запада Советский Союз не только не



развалился, но выстоял, сплотился и укрепился. Что этому способствовало? Анализом причин этого явления занимались и занимаются многие исследователи по всему миру. Подавляющее большинство – чисто спекулятивно, и только некоторые – вполне объективно. Что же касается анализа причин поражения Советского Союза в холодной войне, его полного и окончательного разгрома, толком не занимался никто. Справедливости ради стоит признать, что попытки (или их видимость) предпринимались, но назвать их глубоким и объективным анализом нельзя. Так, жалкие потуги и спекулятивные вымыслы. Здесь важно другое – во времена 2-й Мировой войны свойства системы были таковы, что позволили ей не только выдержать мощнейшее деструктивное воздействие извне, но и уничтожить источник этого воздействия, очень быстро восстановиться, укрепиться и развиваться. Почему этого не случилось в 3-й Мировой информационно-психологической или, как её чаще называют, холодной войне? Изменились свойства системы? Непременно! Изменились средства и способы воздействия? Однозначно! Но что же всё-таки привело в итоге к тотальному уничтожению государства? Я думаю, что причины состоят в следующем.

### **Внутренние факторы**

#### **1. Отказ от идеи мировой революции**

Любая биологическая система стремится быть тотальной и вечной. Антропная система (система, основу которой составляют люди), отказавшаяся от экспансии, обречена. Поэтому стратегически прав был Троцкий, а Сталин был прав тактически. Отказ от идеи мировой революции был ошибкой. Вернее, декларировался отказ, а по факту поддерживались и финансировались все революционные движения по всему миру. Целесообразнее было бы сделать всё с точностью до наоборот: громко декларировать приверженность идее мировой революции, провоцируя революционные движения в странах-антагонистах, но меньше оказывать им материальной (финансовой) помощи: спасение утопающих – дело рук самих утопающих. Импорт революции, перенос вооружённой борьбы на территорию противника – та тактика, которой должен был придерживаться

Советский Союз. Вместо этого подобную тактику взяли на вооружение и более чем успешно применяют США – цветные и бархатные «революции» вспыхивают в нужном для них месте и в нужное для них время. Не вдаваясь в подробности трактовки понятий «революция» и «переворот», западные политтехнологи научились создавать «революционные ситуации» в «нужных» странах и менять при помощи этих инструментов правительства на удобные (и не обязательно лояльные) Западу.

## **2. Соревнование по правилам противника**

Хрущёвское «обгоним и перегоним» стало началом конца. Что-то аналогичное соревнованию спринтера со стайером. Как у Высоцкого: «... на десять тыщ рванул как на пятьсот – и спёкся». Вместо «обгоним и перегоним» нужно было «попробуй догони!». Нужно было заставить Запад «играть на своём поле и по своим правилам»: социальное равенство, социальная защищённость, всеобщее и бесплатное образование, доступная медицина, отсутствие безработицы, пенсионное обеспечение и т.д. Экономика – «конёк» капитализма. Соревноваться с ним в производительности труда, эффективности производства, экономии средств и прочих показателях – глупость. «Конёк» социализма – социальные факторы – бесплатная медицина, бесплатное образование, отсутствие безработицы, бесплатное жильё, высочайшее искусство, спорт, досуг и прочее, и прочее.

## **3. Отсутствие канализации «отбросов»**

Современной науке хорошо известно, что любая система для своего существования должна получать извне материю, энергию, информацию. В замкнутой системе, говорит современная наука, неизбежно повышается энтропия, которая в конечном итоге приводит к гибели системы. Но энтропия – это функция и она не может накапливаться. В реальной жизни – онтологически – накапливаются отходы. Поэтому, чтобы система существовала, ей необходимо получать материю, энергию, информацию и... канализировать отходы.

2-х сторонний «железный занавес» по принципу «никого не впускать,

никого не выпускать» привёл к «отравлению» социального организма продуктами собственного распада. Нужно было разработать механизм въезда-выезда из социалистического лагеря всех желающих. Этот механизм не обязательно должен быть простым и легко реализуемым, но он должен был быть! Нужно было гнать внашею всех диссидентов и просто желающих уехать из стран блока. Хочешь выехать? Компенсируй все затраты государства на твоё содержание в детском саду, обучение в школе (техникуме, институте), лечение, путёвки в санаторий и прочие расходы и езжай. За переход какого-нибудь футболиста или хоккеиста клубы платят миллионы, а когда миллионы грамотнейших людей, на обучение которых потрачены миллиарды, уезжали за границу, оголяя производства и снижая доходы предприятий и страны в целом, государство не получило ни копейки. Но гораздо опаснее оставлять «отбросы» внутри системы. По аналогии: человек без еды и воды может прожить довольно долго, без дефекации – 5-6 суток. Организм отравляется продуктами собственного распада, следует неизбежная интоксикация и смерть. А если организм ещё и пичкать дерьмом, типа лжи Солженицына или «юмора» Задорнова, смерть наступит гораздо быстрее и будет гораздо мучительнее. Что, собственно, и произошло.

#### **4. Формализация идеологической работы**

Сегодня только из утюга, наверное, пока ещё не слышно, что в СССР была мощнейшая идеологическая обработка населения. На самом же деле её не было уже в 70-е. Была её прямая противоположность. Все эти – глушения «голосов», запугивания исключениями из пионерии/комсомола/партии, замалчивания недостатков, конспектирование первоисточников вместо открытого обсуждения недостатков, тупого переписывания не актуальных и потому никому не интересных, да и ненужных работ «классиков коммунизма», обязательно по плану проводившиеся и потому в подавляющем своём большинстве формальные партийные и комсомольские собрания, университеты марксизма-ленинизма и т.д. и т.п. – нельзя назвать идеологической обработкой. По форме это была

пропаганда, по сути – контрпропаганда. Эффект от всей этой деятельности был прямо противоположным от ожидаемого. Вместо патриотизма и преданности делу партии и правительства – нигилизм и отвращение. Многие считают, что это всё делалось по глупости. Я с этим категорически не согласен и убеждён, что это был один из элементов грамотно составленного и чётко выполненного плана.

**5. Непосильная нагрузка на государство (власть) и беспрецедентное освобождение населения от каких-либо обязательств перед государством**

Государство (власть) взвалило на свои плечи непомерный груз – бесплатное жильё для граждан, бесплатное образование, бесплатное медицинское обеспечение, в том числе санаторно-курортное, гарантированное и вполне качественное пенсионное обеспечение, гарантированная безопасность страны на случай новой войны и много ещё чего. Народ обленился и, в прямом смысле слова, обнаглел: квартиру – дай, образование – дай, больничный со стопроцентной оплатой – дай, путёвку в санаторий, да не когда-нибудь, а обязательно в летний период – дай. Дай, дай, дай .... Если директор поехал отдыхать летом – мерзавец, народ обидел: мы тут пашем, а он – вона тебе как. А то, что они «пашут» всего 8 часов и ни за что не отвечают, а директор 24 часа на работе и за них за всех отвечал и перед законом, и перед партией, и перед профсоюзом, и перед женсоветом и ещё чёрт знает перед кем, это народ знать не хотел. И потому повсеместно – пьянство, прогулы, воровство, халатность, неисполнительность и прочие «добродетели». А адекватно ответить этому вконец обнаглевшему «рабочему классу» было нельзя, его нужно было перевоспитывать. Не все, конечно, обнаглели, но таковых становилось всё больше и больше. И этому, кстати, в огромной степени способствовали разные «голоса из-за бугра» и юмористы типа Райкина, Жванецкого, Задорнова и др.

А что стоило бы сделать, чтобы подобного не допустить? А нужно было не стесняться и поучиться у капиталистов отношению к рабочему классу. Нужно было загрузить его общественно полезным трудом, не ограничивать личную инициативу по улучшению своих жилищных условий, ввести обязательное

долевое участие и в строительстве жилья, и в оказании медицинских услуг, и в получении образования. Пусть это были бы «копейки», но это сделало бы наглядным участие государства в жизни каждого гражданина страны. Общественные фонды – это хорошо, но не видно и потому подавляющему большинству было непонятно. А когда человек достаёт эту самую «копейку» из своего кармана, ему сразу всё становится понятно.

## **6. Излишняя героизация власти и народа**

Народ-двигатель истории, народ-победитель, партия всегда права, марксизм-наука, нет ревизионизму учения Ленина-Сталина и т.д. и т.п.

Народ никогда не был ни двигателем истории, ни победителем! Двигатель истории – интересы, народ – топливо исторического механизма. Побеждают и, кстати, проигрывают войны всегда и только полководцы! Не греческий народ завоевал Индию, а Александр Македонский, не римский народ покорил Европу, а Гай Юлий Цезарь, не французский народ в 1812 году напал на Россию, а Наполеон, а победу в этой войне одержал не русский народ, а Кутузов, не немецкий народ развязал 2-ю Мировую войну, а Гитлер, победу во 2-й Мировой и Великой отечественной войнах одержал не советский народ, а лично Иосиф Виссарионович Сталин! Народ – это даже не инструмент, при помощи которого воюют полководцы, а материал, из которого этот инструмент делается. Инструмент – армия, народ – материал. Хороший «материал» плюс хороший «мастер» – хороший «инструмент». Хороший «инструмент» плюс хороший полководец – победа. Из плохого «материала» даже хороший «мастер» ничего путного не сделает. Но хороший полководец даже с плохим «инструментом» может победить, а плохой – и с хорошим проиграет. Это всё хорошо знают на Западе, поэтому и ведут такую массированную атаку на Сталина.

## **7. Силовое подавление сепаратизма**

Силовое подавление сепаратизма ведёт к усилению сепаратизма. Противодействие всегда приводит к тому, что динамическое равновесие устанавливается на всё более и более высоком уровне напряжения, если, правда,

противоборствующая сила не уничтожается полностью. Как, например, это было с басмачеством. В мирное время подобная тактика стала невозможна. Нужно было искать другие пути решения вопроса. Один из таких путей – разработать механизм самоопределения республик и «обкатать» его на одной из них, например, Грузии, Карачаево-Черкесии, Казахстане или, ещё лучше, одной из прибалтийских республик. Сделать это нужно было по типу брексита. Механизм должен быть таков, что реализовать его должно быть очень сложно (практически невозможно) и так, чтобы после его реализации (с выплатой компенсации «метрополии», разрывом экономических связей, переселением желающих (за счёт инициатора), экономической блокадой и пр.) народ сам сверг инициаторов и попросился обратно. Лучше, ещё до полного отделения.

#### **8. Лояльное (попустительское) отношение к религии**

Религия – опиум для народа! И это не просто красивая фраза, это – истина. Начатая в начале революции активная работа по уничтожению церкви не была завершена. Церковь, как социальный институт, нужно было либо уничтожить полностью, либо заменить на новую. Скорее же всего – и то, и другое сразу. Уничтожить не физическими, а экономическими и морально-психологическими методами. Экономическими – налоговые санкции, как на вредное производство, налоговые проверки, уголовные дела за махинации с деньгами прихожан и т.п. Морально-психологическими: ввести, например, в школах религиоведение и заставлять детей под лозунгом изучения исторического наследия предков учить «священные писания»; проводить как можно больше различных передач по радио и ТВ, семинаров, конференций и т.п. мероприятий на религиозные темы с приглашением служителей культов и «простых верующих» с целью показывать их истинное лицо (тупой фанатизм, некомпетентность, неграмотность, абсурдность религии в целом). Нужно было не навязывать научный атеизм, а превратить теистов в посмешище. При этом нужно было завершить работу, начатую ещё Луначарским, по созданию новой религии, тем более, что коммунизм – это и есть самая настоящая религия, её нужно было только

правильно оформить, создать соответствующие институты, обряды и атрибуты. На самом же деле, по факту, почти всё это было уже создано, но интерпретировалось неверно и неверно подавалось в массы, поэтому вместо благоговейного трепета и фанатичной веры вызывало скепсис и отторжение.

### **9. Чрезмерное влияние партии на хозяйственную деятельность**

Произошло слияние партийного и хозяйственных аппаратов. Партийные деятели «лезли» в вопросы управления государством и производством, не имея соответствующих знаний, и при этом практически не несли никакой ответственности за результаты такого вмешательства или несли только по партийной линии – замечания и выговоры, в крайнем случае – исключение из партии. Исключение – период правления И.В. Сталина, когда за невыполнение хозяйственных задач – «к стенке» или «в лагеря». В результате такой жёсткой политики крикуны и популисты достаточно быстро «слились» и на руководящие посты ставили по деловым качествам, а не по принципу родства (непотизма).

Партия – не рулевой! Партия – штурман! Партия – разрабатывает цели и пути их достижения, управленцы – рулят, экономисты – обеспечивают ресурсами. У партии должна быть только идеология (реальная, а не истмат и диамат) и никаких прямых выходов на управление экономикой и хозяйством.

### **10. Искусственное раздувание численности партии**

Отход от ленинского принципа «лучше меньше, да лучше» привёл к засорению партии балластом, карьеристами и болтунами. «Лучше мы не примем в партию девять сочувствующих, чем примем одного болтающего», – писал В.И. Ленин. Вместо этого вся партия стала состоять из болтунов, а партийная работа постепенно превратилась в болтологию и формальную писанину. В партии должно быть не более 3-4 % населения и отбор должен осуществляться не по гендерному признаку или принадлежности к классу, а по уровню преданности делу партии, наличию знаний теории и умению применения её на практике, а также морально-волевых качеств.



### **11. Попытка контролировать всё и вся в производстве**

Гениальное изобретение СССР – Госплан, но он опередил время лет на пятьдесят. Попытки контролировать производство «до самого последнего гвоздя», в том числе производство носков, трусов и носовых платков, было жесточайшей ошибкой. Ни люди, ни производство к этому готовы не были. Сегодня, когда это стало возможным благодаря компьютеризации, капиталисты контролируют всё и не кричат, что плановая экономика – это плохо.

### **12. Нивелирование гендерных различий**

Женщины взяли власть в домашних хозяйствах в свои руки и запретили мужчинам обсуждать политические вопросы и тем более участвовать в политических (скучных с их точки зрения) мероприятиях. Мужчины перестали обсуждать сначала политические, а затем и внутри-социальные проблемы, и стали политически инертными. Предназначение женщины – сохранение семьи, предназначение мужчины – сохранение популяции. Мужчины оказались не готовы защищать популяцию. Это попыталась сделать женщина – Сажи Умалатова. Мужчины оказались не способны не то, чтобы самим выступить против Горбачёва и его клики, но даже просто поддержать женщину.

### **13. Попустительство культурной элите**

В СССР развелось огромное количество «творческой» интеллигенции, которая высосала массу крови из государственного организма. Каждый «недоумок» мнил себя гением, орал, что его не понимают и зажимают, и требовал от государства издавать бездарные книги, ставить бездарные спектакли, устанавливать уродливые (но такие «гениальные») памятники, снимать глупые фильмы и т.д. и т.п., и платить за это приличные гонорары, выделять государственные дачи, квартиры, должности. Культурная элита превратилась в раковую опухоль на теле государства. Она паразитировала на теме патриотизма и коммунизма, а потом сама же обвинила государственные структуры якобы в том, что это был их заказ.



#### 14. Самобичевание

Юмор не устранил ни одного недостатка, но примирил с ними многих, – это знали древние греки и римляне, но не знали коммунисты. Поэтому все эти КВНы, райкины, задорновы, жванецкие и прочие «юмористы» не способствовали искоренению недостатков, имеющих место в обществе, а примеряли с ними миллионы граждан страны. Это же смешно, а не подло и вредно. Посмеялись и забыли. И привыкли. Вместе с этим навязывались ложные стереотипы. Например, распределение «по блату» в цивилизационном плане есть более высокий способ распределения, чем распределение «по баблу» (т.е. «по деньгам»). Способ распределения «по деньгам» – примитивный (архаичный), но понятный не очень образованному (недалёкому) индивиду. Способ распределения «по блату» – сложен и в реализации, и в понимании его сути. При способе распределения «по деньгам» нужно иметь деньги и... всё. Есть деньги – можешь купить товар. При способе распределения «по блату» простого наличия денег недостаточно, нужно ещё иметь «связи», т.е. дружеские отношения со многими людьми. А чтобы их иметь, нужно уметь дружить, т.е. нужно уметь выстраивать отношения со множеством людей, потому что может так случиться, что завтра от кого-то из них будет зависеть, купишь ты нужный тебе товар или нет, получишь требующуюся тебе услугу или нет. По сути, это и есть настоящий социализм: деньги обесцениваются, а социальные связи выходят на первый план. Но вместо того, чтобы гордиться этим ноу-хау, народу навязали мнение, что это плохо и стыдно. Спецраспределители – это тоже способ распределения гораздо более высокого уровня сложности, чем распределение «по деньгам». Это – вариант распределения «по заслугам». Другое дело, что заслуги часто отождествлялись с должностью, но всё-таки чаще спецраспределители распределяли именно «по заслугам». Знаю это не понаслышке. Мой отец – простой шофёр, был передовиком производства и очень часто (особенно к праздникам) приносил домой спецпайки. А разного рода лентяи из зависти распускали слухи, что это «кормушка для партocrats».

**15. СССР перепрыгнул сразу через три цивилизационные ступени** – из, по сути, феодализма в коммунизм (минуя капитализм, империализм и социализм).

Всего цивилизационных (общественно-экономических) формаций согласно диалектическому материализму насчитывается 7:

- 1) первобытнообщинная;
- 2) рабовладельческая;
- 3) феодальная;
- 4) капиталистическая;
- 5) империалистическая;
- 6) социалистическая;
- 7) коммунистическая.

В результате Великой октябрьской социалистической революции Россия с 3-й ступени «рванула» сразу на 7-ю. Сами идеологи и руководители СССР называли созданный ими строй социализмом. А.А. Зиновьев назвал его реальным коммунизмом. Я, когда читал его книги, был с ним категорически не согласен. Но поразмыслив, я понял, что он прав. Это действительно был коммунизм. Только не утопический, который «нарисовал» Маркс, а реальный. Но строился он по проекту, «разработанному» Марксом, и на провозглашённых им принципах. То, что эти принципы – чистой воды утопия, стало понятно уже во времена СССР, но отказаться от них не хватило ни ума, ни воли.

### **16. Догматизация марксизма-ленинизма**

Без всякого сомнения «Капитал» К. Маркса – труд научный, но только в части, касающейся анализа наличной ситуации, но в части прогнозов относительно построения коммунистического общества, он таковым не является и являться не мог. Это, примерно, такая же утопия, как «Город Солнца» Томаса Мора. Начиная с принципов «всеобщего равенства» и «от каждого по способности, каждому по потребности». Эти «принципы» – категорические императивы, не имеющие с реальной жизнью ничего общего. Реальная жизнь и,

собственно, опыт Советского Союза показали полную несостоятельность этих лозунгов-принципов: не может быть ни всеобщего равенства, ни «от каждого по способности», ни «каждому по потребности», ни отмены государства, даже через его суперукрепление. Власть должна быть и будет всегда! Даже в стаде буйволов есть вожак. В человеческом обществе как системе постоянно осуществляется аутопойетическое воспроизводство (по Н. Луману) структуры, коммуникаций, смыслов и... отходов, отбросов, ошибок. Чтобы бороться с последними, в обязательном порядке необходима власть и насилие. Нужно было переходить от диктатуры пролетариата к диктатуре справедливости. Рабочий класс не является абсолютным двигателем прогресса, а ставка на диктатуру пролетариата актуальна только на небольшом историческом отрезке времени. Рабочий класс является передовым отрядом только в феодальном обществе. В капиталистическом таковым уже являются «белые воротнички», при социализме – инженеры, определённая часть интеллигенции, при коммунизме – учёные. Другими словами, каждой формации – свой передовой класс. Во времена СССР рабочий класс превратился в аморфную безынициативную массу и тормоз прогресса, а интеллигенция, бывшая при Ленине прослойкой, стала классом и главной движущей силой. Этого никто не заметил, а если и заметили, то не смогли ничего сделать против полностью догматизированного учения.

Ещё одна беда – выбор в качестве философского основания теории научного коммунизма философии Гегеля и, в частности, его «законов диалектики», которые на самом деле: 1) не являются законами, 2) противоречат здравому смыслу и 3) противоречат законам физики. В целом философия Гегеля – не более, чем шизофренический бред. Сам Маркс предупреждал, что его философия – это философия Гегеля, поставленная с головы на ноги. Мнение Маркса проигнорировали. А он знал, что говорил: сам слушал лекции Гегеля.

### **17. Лозунг «лишь бы не было войны»**

Огромные деньги на «оборонку» и финансирование производства товаров народного потребления по остаточному принципу. Народ требовал «хлеба и

зрелищ», а ему – «потерпите, лишь бы не было войны». Идея о том, что ни одна бомба не должна больше упасть на головы советских людей, переживших кровопролитнейшую войну, лишила руководителей государства способности критически оценивать ситуацию. «Звёздные войны» и «Программа МХ-1» – две наиболее известные операции по втягиванию Советского Союза в гонку вооружений и оттягиванию ресурсов от решения насущных жизненных проблем населения. Всё лучшее и передовое сначала военщине, которая стала ещё одной раковой опухолью на теле экономики страны, а народу – то, что останется. США уже с середины 60-х годов отказались от мысли использовать в случае войны ядерное оружие, но смогли навязать советскому руководству дезу сначала про МХ-1, а затем про «Звёздные войны», и втянуть СССР в гонку вооружений, от которой он окончательно «надорвался». Вместо этого нужно было публично отказаться от применения ядерного оружия в войне и приступить к его уничтожению в одностороннем порядке. Регулярную армию нужно было значительно сократить и сделать контрактной. Территориальную оборону отдать милиции – народному ополчению (по типу Израиля или Швейцарии). При правильной пропаганде это высветило бы истинное лицо империализма и привело к росту социальной напряжённости и обострению социальных конфликтов в странах Запада и, в первую очередь, в США.

### **18. Лицемерная политика – в партии только самые достойные**

Партия перестала быть умом, честью и совестью эпохи. Более того, в любом объединении, в любой организации неизбежно появляются отклонения. Чего только стоят адепты (а особенно иерархи) различных религий. Преступником может оказаться приверженец любой – даже самой чистой и гуманной – религии. Поэтому нужно было создавать механизм самоочищения, а вместо этого был создан механизм самообеления: быстренько исключили из партии коммуниста, попавшего в правоохранительные органы за преступления, и перед судом уже не коммунист, а «простой» гражданин. Это не могло не создавать в обществе негативного отношения к такой практике. На самом же деле следовало

действовать иначе: уличённому в совершении преднамеренного преступления члену партии, партия должна была требовать максимальной меры наказания – расстрела. Даже за незначительное, но преднамеренное преступление, член партии должен был быть приговорён к максимально возможному наказанию. И этого должна была бы добиваться сама партийная организация, в которой такой человек состоял. При этом партийная организация должна была бы нести и субсидиарную ответственность за такого своего члена. Просмотрели – получите! Но за члена партии, совершившего непреднамеренное преступление, партия должна была бы бороться: предоставлять адвокатов, брать на поруки, перевоспитывать, обучать и т.п.

### **19. Кадровая политика**

Предпоследняя по списку, но одна из самых важных по значению, причина развала СССР – неправильная кадровая политика. Именно она стала причиной появления в СССР «гнилой» элиты. Рыба гниёт с головы, но только рыба мёртвая. У живой рыбы с головой всё в порядке. Поэтому всем известная поговорка к развалу СССР отношения не имеет. То, что произошло с советской элитой, используя организменную теорию Герберта Спенсера, можно сравнить с раком головного мозга. Иммунная система социального организма начала давать сбои. Продолжая аналогию, можно сравнить партийные чистки при И.В. Сталине с гемодиализом. Да, это было жёстко, а порой и жестоко. Но в то время не было ни действенных механизмов выявления «недоброкачественных клеток» с целью их последующей санации, ни времени. Нужно было в спешке готовиться к войне и методы приходилось применять, по сути, военные – пытки и расстрелы. После капитуляции Германии война, на самом деле, не закончилась, она просто приняла другие формы и стала внутренней. Продолжая аналогию с живым организмом, можно сказать, что интоксикация социального организма после войны была запредельной. Организму грозила гангрена. Нужна была срочная санация всего организма. Нужны были и новые механизмы такой санации. Вместо этого Хрущёв разрушил старые, но не создал новые. Началось

медленное, но уверенное загнивание всего организма. Метастазы стали появляться во всех органах социального организма, в том числе и в тех, которые были призваны обеспечивать «иммунитет» – в правоохранительных органах. Апофеоза этот процесс достиг при Горбачёве. Горбачёв и его ближайшее окружение, Ельцин и вся его команда – типичные клетки «желудка и прямой кишки», которые попали в мозг и дали мощнейшие метастазы, в результате чего организм в муках просто развалился.

Сегодня есть механизмы стопроцентного выявления сущности индивида. Это и полиграфы (детекторы лжи), и психоаналитические тесты, и гипноз, и аудитинг, и Big Data, и много чего ещё. По вполне понятным причинам эти методы сегодня вне закона: «раковые клетки», заполонившие организм, сами с собой бороться не будут, но именно от них зависит решение – применять или нет эти методы. Поэтому социальный организм продолжает лихорадить и он продолжает разлагаться и дальше.

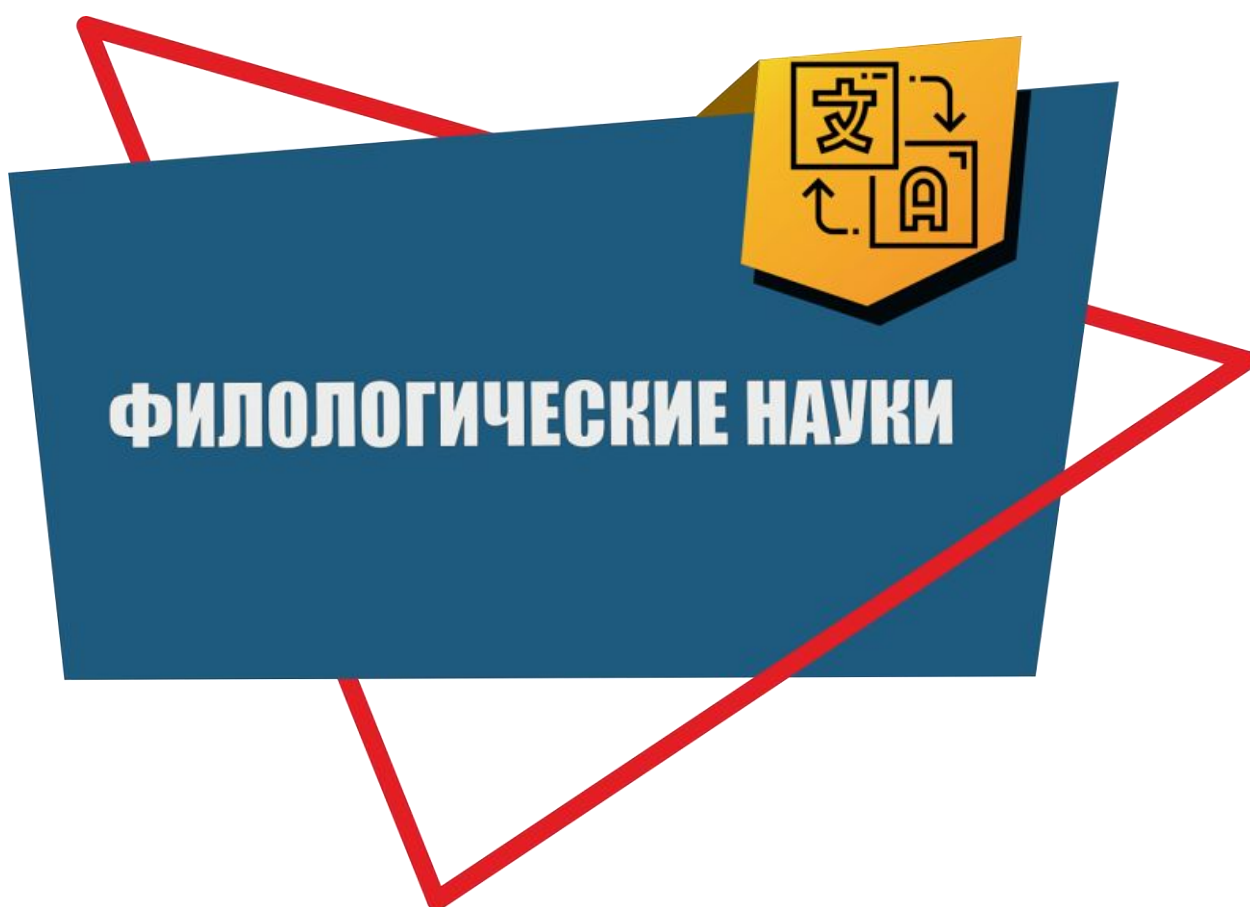
## **20. Оборонительная тактика в информационной войне**

Руководство партии и государства оказалось недальновидным и готовилось даже не к прошлой войне, а к позапрошлой. Появился новый вид войн – информационные. США создавали институты кремлинологии и разные «голоса», а СССР продолжал создавать танки, самолёты, бомбы и ракеты. Впоследствии всё это оказалось никому не нужным хламом, было порезано и сдано в металлолом. А вот США объявили СССР «империей зла» и «бомбили» граждан Советского Союза сверхядовитой ложью Солженицына, Суворова и прочей мерзостью. СССР вместо наступательной (агрессивной) тактики выбрал пассивную защиту – оправдывался, где и как только мог. Но, и это очень хорошо всем известно, кто только обороняется, обречён на поражение. Лучший метод защиты – нападение. Этого сделано не было. Результат был предопределён заранее, открытым был только вопрос о времени – когда?

Возможно, я назвал не все причины развала СССР, а некоторые из названных пересекаются. Главное – причины развала СССР лежали не в

экономической плоскости, как это хотят показать некоторые деятели. Миром правит политика, но никак не экономика. Экономика – базис, политика – надстройка. Кораблём рулит не тот, кто находится в трюме и обслуживает двигатели, а тот, кто находится в капитанской рубке. Когда американцы во времена «холодной войны» объявили трубы большого диаметра стратегическим ресурсом, убытки потерпели сотни предприятий по всему миру, некоторые разорились и закрылись, а людей «выбросили» на улицу. Но экономический ущерб был оправдан крупнейшей политической победой – разгромом СССР. Выявление и анализ истинных причин этого разгрома жизненно необходимо не только для Российской Федерации, но и для других государств, могущих повторить судьбу СССР.

© Атаманов Г.А., 2021





УДК 394

**Игошина О.А.**

канд. филол. наук, доцент  
МГУ имени Н.П.Огарева,

**Цыповская С.А.**

МОУ СОШ №1  
г. Саранск, РФ

## **ЭТНОКУЛЬТУРНОЕ РАЗВИТИЕ НАРОДОВ ПОВОЛЖЬЯ КАК ВЕДУЩАЯ ТЕНДЕНЦИЯ НАЦИОНАЛЬНОГО ДВИЖЕНИЯ**

### **Аннотация**

В статье рассматривается этнокультурное развитие на примере одного этноса, ставятся приоритеты на свободное развитие национального языка, сохранение национальных ценностей.

### **Ключевые слова**

Возрождение, народ, культура, традиции, образование

На сегодняшний день этнокультурное развитие отдает предпочтение духовно-практическому возрождению народов России и выдвигает на первый уровень свободное развитие национального языка, расширение пространства функционирования, возобновление направлений культуры нации и сохранение традиций.

Развитие культуры народов России в конце XIX – начале XX веков стало одной из важных сторон общественной жизни. Из среды Поволжья стали выдвигаться талантливые деятели просвещения: ученые-просветители, поэты-просветители. У марийцев это были В. Васильев и С. Чавайн, у удмуртов – И. Михеев и К. Андреев, у чувашей – И. Яковлев, у мордвы – М. Евсевьев, З. Дорофеев и др.

Возросший интерес к мордовскому народу в XVIII веке со стороны русских и зарубежных исследователей свидетельствовал о начале складывания в истории мордвы тенденции и стремления к возрождению и сохранению национальной самобытности своей культуры.

История любого народа не может быть представлена полно и точно, если она не рассматривается как часть единого целого. Естественно, что каждое этническое сообщество имеет свои собственные традиции, которые позволяют сохранять свой индивидуальный облик. Но каждый народ, соседствуя с другими народностями, встречается с новыми идеями и с новой эстетикой, обогащая тем самым свой уклад жизни и сохраняя свою уникальность.

На сегодняшний день в условиях тщательного переосмысления главных событий нашей истории, мы вновь возвращаемся к богатейшему культурному наследию. Это необходимо, прежде всего, для постижения нынешнего, а также для оценки и прогнозирования культурного наследия будущего.

Возрастающее этническое самосознание, интерес к прошлому своего народа и других этнических групп в настоящее время, как никогда, получили новый толчок. Данный факт ставит перед исследователями новые задачи, накладывая ответственность за правильные ориентиры проработки прошлого и правильные установки на грядущее время.

В начале XIX века происходят значимые изменения в связи с повышением общей культуры населения мордовского народа. Рождение национальной литературы, как и других национальных литератур с аналогичными судьбами относится к началу XX века. Оно обусловлено, прежде всего, революционным подъемом в России и интенсивным развитием идей социализма – факторами, определившими новый уровень истории страны и особенно социальной духовной жизни каждого народа.

На рубеже XIX - XX веков культурная сфера приобрела особый статус. В процессе аккультурации природа и социум приобрели новое смысловое изменение – статус форм культуры.

Немаловажную роль в литературоведении сыграл З.Ф. Дорофеев, тяготевающий к художественным традициям великих русских писателей, таких как А.С. Пушкин, М.Ю. Лермонтов и др., чьи произведения он переводил на мордовский язык. Его первый сборник, вышедший в 1912 году в Москве «Песни и думы народного учителя» содержит в себе стихи и 15 мордовских песен, переведенных на русский язык.

Таким образом, становится очевидно, что каждая культура обладает не только индивидуальной, но и всеобщей формой существования. Как отмечает Л.М. Баткин, она непременно характеризует современную мировую культуру в целом, а не только ее закрепленный здесь и сейчас фрагмент. Однако принято считать, что различия для культуры важнее, чем сходство, поскольку культурные различия суть различия субъектов [1, 117].

Главная черта мордовского народа - это, прежде всего, глубочайшее почитание своих предков. Это характерный признак мордовской культуры – сильная привязанность к традициям.

Изучение данного вопроса имеет исключительно важное и актуальное значение не только для простого понимания сущности традиций, но и как содержание дифференцированных знаний и оценок в понимании человеком своего взаимодействия и с окружающей природой, и со сферой устройства своей жизни.

#### **Список использованной литературы:**

1. Баткин Л.М. Культура всегда накануне себя / Л.М.Баткин // Красная книга культуры / сост. В.Рабинович. – М., 1989. – с. 117 – 130.
2. Игошина О.А. Особенности межэтнических отношений в литературе русского и мордовского народов. В сборнике: Современное общество, образование и наука. сборник научных трудов по материалам Международной научно-практической конференции: в 16 частях. 2015. С. 54-56.

© Игошина О.А., Цыповская С.А., 2021г

УДК 81'342

**Королёв М.С.**

Студент 5 курса БГПУ им. М. Акмуллы,

г. Уфа, РФ

**Давлетшина С.М.**

Кандидант филологических наук, доцент

## ПРОЦЕСС АССИМИЛЯЦИИ ВО ФРАНЦУЗСКОМ ЯЗЫКЕ

### Аннотация

В данной статье рассматривается процесс ассимиляции во французском языке на основе примеров, взятых из литературной и разговорной речи данного языка.

### Ключевые слова:

ассимиляция, гласные, согласные, французский язык, полная ассимиляция, частичная ассимиляция, прогрессивная ассимиляция, регрессивная ассимиляция.

Под термином «ассимиляция» понимается уподобление звуков того же рода, которые стоят рядом в потоке речи. При ассимиляции влияние звуков друг на друга направлено в сторону сближения артикуляций. В том месте, где артикуляция согласного влияет на артикуляцию другого согласного имеет место ассимиляция согласных. В случае полной ассимиляции гласных, оба звука становятся одинаковыми [1].

Однако, во французском литературном языке такого явления, как «полная ассимиляция» не существует. Но она присутствует в разговорной речи.

Во французском языке чаще встречается частичная ассимиляция, при которой происходит уподобление по одному из признаков. Например, ассимиляция по звонкости. В начале слова, как правило, данный процесс

происходит при наличии в слове суффиксов, которые были заимствованы из латинского языка, например, *ob-*, *ab-*, *sub-*. В таких случаях, ассимиляция происходит как по напряжённости произношения, так и по звонкости. В качестве примера можно рассмотреть слово “*absoudre*” [ap-ˈsudr] здесь звонкий согласный [b] переходит в глухой [p].

В случае с продуктивными префиксами, такими, как *dis-*, *trans-* происходит ассимиляция по звонкости без изменения степени напряжения согласных, например, “*disgrasieux*” [dis-gra-ˈsjø]. В данном слове [s] глухой становится звонким, однако он сохраняет свою характеристику сильной согласной, что противопоставляет его слабому согласному [z] даже после процесса ассимиляции.

На стыке слов также может наблюдаться частичная ассимиляция. Перед начальной глухой сильной согласной второго слова, конечная звонкая слабая согласная предыдущего слова превращается в глухую, продолжая оставаться слабой: *une robe simple, je viens d(e) partir*.

Перед начальной звонкой слабой согласной последняя глухая сильная согласная предыдущего слова становится звонкой, но также остаётся сильной: *un lac grand, une faute dangereuse*.

Данная отличительная особенность ассимиляции французского языка объясняется важной ролью мускульного напряжения в артикуляции французской речи [3].

Согласные французского языка ассимилируются тогда, когда между ними нет непроизносимого гласного: *une tête blanche* [yn-tɛt-ˈblɑː].

Внутри слов ассимиляция более полная, нежели на стыке слов, в особенности, если это парные согласные: “*obstacle*” [ops-ˈtakl], где [p] вместо [b]. Однако, “*une robe pour vous*” - [yn-ro**b**-pur-ˈvu] вместо [yn-ro**p**-pur-ˈvu].

Под прогрессивной ассимиляцией понимают изменение последующего звука в зависимости от предыдущего[2]. Такая ассимиляция редка по сравнению с регрессивной. Примером прогрессивной ассимиляции в современном

литературном французском языке является слово “*subsister*” [syb-zis-’te]. В данном слове действие голосовых связок при произнесении звука [b] задержалось и распространилось на артикуляцию следующего согласного, который стал звонким, но сохранил свои оставшиеся артикуляционные признаки.

В отличие от литературного французского языка в разговорном французском языке явление прогрессивной ассимиляции встречается чаще. Она имеет место быть тогда, когда вторая согласная группы является сонантом [3]. Так, в слове “*pied*” [j] оглушается при взаимодействии с [p]: [’pje].

Ассимиляция является одним из важнейших фонетических процессов французского языка. На основании приведённых выше теоретических и практических тезисов, можно сделать вывод о том, что ассимиляция во французском языке развивается очень интенсивно и играет огромную роль в фонетике французского языка.

#### **Список использованной литературы / References**

1. Маслов Ю.С. Введение в языкознание. – 3 изд., исправ. – М.: Высшая школа, 1998. – С. 41 – 44.
2. Рапанович А. Н. Фонетика французского языка. 3-е изд., испр. – М.: Высшая школа, 1980. – С. 86 – 90.
3. Шигаревская Н. А. Теоретическая фонетика французского языка. – М.: Высшая школа, 1973. – С. 142 – 151.

© Королёв М.С., 2021

УДК 82-31

**Овчинникова А. В.**

студентка 4 курса ЕИ КФУ,

г. Елабуга, РФ

## **ТЕМА ЛЮБВИ В РОМАНЕ Э.М. РЕМАРКА «ТРИ ТОВАРИЩА»**

### **Аннотация**

В данной статье рассматривается проблема любви в романе Э.М. Ремарка «Три товарища», как она влияет на человека, на что готов человек ради этого глубокого чувства, а также влияние войны на дальнейшую судьбу героев.

### **Ключевые слова**

Любовь, роман, война, дружба, потерянное поколение.

Одним из самых известных и читаемых произведений Э.М. Ремарка является роман «Три товарища», который был издан в 1936 году. В данной работе затрагиваются такие темы как война и дружба. Сам автор не понаслышке знает, что такое война: еще в школьные годы он отправляется добровольцем в армию и принимает участие в боях.

Помимо этих тем в романе рассматривается проблема любви. Что такое любовь? И как она влияет на жизнь человека? Любовь имеет невероятно магическую силу. Она способна вдохновлять, согревать, утешать и даже исцелять от многих болезней. Каждый человек, в какое время он бы ни жил, где бы ни был, он нуждается в любви, так же как цветок нуждается в воде.

Главные герои романа Ремарка – три закадычных друга: Роберт Локамп, Отто Кестер, Готтфрид Ленц. Они познали все ужасы войны. Друзья еще не забыли грохот сражений, в постоянном потоке жизни они ищут свое место с помощью бутылки коньяка. Но внезапно среди призраков прошлого, алкоголя и бесконечных исканий появляется Патриция Хольман, или как ее все называют Пат.

Появление Пат имело особое значение для Робби. Человек, который прошел всю Первую мировую войну, кажется, уже не способен вернуться к нормальной жизни. Да, возможно, так и есть, но именно она смогла вселить в него надежду на будущее, спасти его.

Между Патрицией и Робертом не просто любовь, это родство душ. Они испытывают чувство, будто знакомы уже много лет, и именно поэтому делятся самыми сокровенными моментами своей жизни. Несмотря на немолодой возраст, они любят друг друга, как подростки, искренне и страстно [2].

Во время прочтения данного романа у читателя возникает мысль. Как эти двое вообще смогли быть вместе? Роберт Локамп – это яркий представитель «потерянного поколения». Люди того времени были разочарованы в обществе. Мир, который они мужественно защищали, рухнул, а в новом они не смогли найти себя. Они стали подозрительными, сомневались во всем.

Что касается Пат, война и ее не обошла стороной. Она была смертельно больна. Болезнь сильно сказывается на ее физическом состоянии, но она старается сохранить душевное спокойствие и оптимистично смотреть на мир. Патриция хочет создать иллюзию обычной жизни, и так же, как и Роберт находится под чарами любви.

Что же все-таки делает их любовь такой всеобъемлющей? На наш взгляд, это брэнность и нестабильность их положения. Что отличает их от других любовных историй? Они находятся на грани. Они не нуждаются в словах любви, они делами доказывают свои глубокие чувства. По словам Роберта: «женщина не должна говорить мужчине, что любит его. Об этом пусть говорят ее сияющие, счастливые глаза. Они красноречивее всяких слов» [1, с. 218].

Как уже говорилось ранее, дружба между мужчинами, которые прошли всю войну вместе, является одной из главных тем данного произведения. Читатель во время всего романа надеется на счастливый исход событий.

Однако Эрх Мария Ремарк не оставляет иллюзий. Он показывает читателю жизнь без каких-либо прикрас, а именно не приукрашивает ни чувства героев, ни реальность.



Робби и Пат, для которых любовь имела огромный смысл, столкнулись с невероятной жестокостью и несправедливостью жизни. Она умерла от туберкулеза. Отто был вынужден продать свою любимую мастерскую и «Карла», который также много для него значил, ради спасения друзей. Готтфрид, который был ярким противником фашизма, дорого поплатился за свои принципы и взгляды на жизнь.

Все повествование романа идет от лица Роберта Локампа. Это позволяет нам прочувствовать все переживания, увидеть происходящее его глазами. Характер Робби и его взгляды очень похожи с позицией писателя – невозможно игнорировать его неприязнь к войне, к партии и режиму, хотя автор старается быть максимально нейтральным.

В этом произведении любовь – это любовь не только между мужчиной и женщиной, но и между друзьями. Ремарк в отличие от других писателей «потерянного поколения» дает своим героям хотя бы призрачную надежду на возвращение к утраченным гуманистическим ценностям [3].

Для кого-то произведения Ремарка скучные, для кого-то это как «глоток свежего воздуха». Кто-то и вовсе обвиняет его в излишней трагичности. Но в реальной жизни чаще всего так и происходит. Произведение «Три товарища» заставляет задуматься, а также учит не игнорировать подобные вещи, быть чуткими и добрыми, сохранять душу открытой, а сердце горячим невзирая на любые трудности.

#### **Список использованной литературы:**

1. Ремарк Э.М. Три товарища. Элиста: Калмыцкое книжное издательство
2. Сайдахметова А. Анализ произведения «Три товарища» [Электронный ресурс]. – URL: <https://thewallmagazine.ru/tri-tovarisha-lyubovy-kak-sledstvie-voynu/> (дата обращения: 26.12.2020)
3. <http://www.em-remarque.ru/library/tema-lyubvi-v-romane-remarka-tri-tovarisha.html> (дата обращения: 27.12.2020)

© Овчинникова А.В., 2021

УДК 82-31

**Осипова В. В.**

студентка 4 курса ЕИ КФУ

г. Елабуга, РФ

**ЛИТЕРАТУРНЫЙ ПЕРСОНАЖ КАК ПРОТОТИП ЛИЧНОСТИ  
ПИСАТЕЛЯ В РАССКАЗЕ МАРИИ ЛУИЗЫ КАШНИЦ  
«DAS DICKE KIND»**

**Аннотация**

В данной статье рассматриваются литературные персонажи в рассказе «Das dicke Kind» в качестве прототипа личности автора, особенности использования прототипов для усиления психологической составляющей произведения, а также важность использования прототипа для раскрытия личности писателя.

**Ключевые слова**

Литературный персонаж, прототип, личность писателя, литературный психологизм, короткий рассказ.

Рассказ Марии Луизы Кашниц «Das dicke Kind» впервые был опубликован в 1952 году. Повествование ведется от лица женщины, которая встречает полного ребенка и начинает испытывать к нему неприязнь.

События в произведении акцентируются на полном ребенке, двенадцатилетней девочке в старомодном пальто, которая однажды приходит в библиотеку рассказчика. Девочка стоит посреди комнаты, сначала ничего не говоря, а затем представляется как «Толстушка» («die Dicke»). На вопросы она не отвечает либо отвечает односложно. Со временем женщина понимает, что ненавидит этого ребенка. Она хочет, чтобы полный ребенок ушел, но девочка чем-то привлекает ее и кажется знакомой. Через некоторое время ребенок все же

уходит, но женщина следует за ним. Они приходят к озеру, поверхность которого покрыта льдом. Полный ребенок неуклюже надевает свои коньки и начинает кататься по льду. Но он спотыкается и падает. Девочка не может подняться из-за тяжести своего тела, лед трескается. Но, в конце концов, она проявляет небывалую силу воли, чтобы спасти себя, и ей это удается. Рассказчик ничего не делает, чтобы помочь девочке, он наблюдает за происходящим на расстоянии.

Поскольку произведение написано от первого лица, читатель многое узнает о чувствах рассказчика, которые он испытывает к полному ребенку. Ребенок представляет самого рассказчика, поэтому это его косвенные суждения о самом себе. Полный ребенок – это и есть рассказчик, кроме того, это прототип самого автора рассказа. К такому заключению можно прийти, проведя параллели между событиями в рассказе и детством Марии Луизы Кашниц. В этом коротком произведении она рассказывает небольшую часть своего детства. Она описывает себя как толстого маленького ребенка, похожего на гусеницу, и испытывает к себе отвращение и ненависть. В детстве она не имела собственного мнения и находилась в тени своих сестер. («Ich tue mir leicht weh, und man tut mir leicht weh, die Geschwister, die Mutter, der Vater, der mich übersieht» [1]. *Перев. Осиповой В.:* «Я могу легко причинить себе боль, и мне могут легко причинить боль, мои сестры, моя мать, мой отец, который не замечает меня»). Рассказчик сначала никак не может понять, почему ребенок кажется ему знакомым. Это указывает на то, что автор забыла или подавила болезненные детские воспоминания.

По мнению И.И. Плехановой, «поиск литературного прототипа реального поэта или писателя интересен и для выяснения глубины литературного психологизма, и для определения своеобразия личности художника» [2, с. 141]. Мария Луиза Кашниц выбрала прототипом своего литературного персонажа свой детский образ, что усилило психологическую составляющую произведения.

Важно рассмотреть также название рассказа и роль самого рассказчика. Название «Das dicke Kind» предполагает, что это произведение о полном ребенке. Однако повествование ведется от лица взрослой женщины, поэтому

изначально не ясно, кто является главным персонажем. Постепенно рассказчик и ребенок «сливаются» в одного человека. А проведенная с детством автора произведения параллель дает возможность предположить, что этот человек и есть прототип личности самого автора.

В произведении «Das dicke Kind» большое внимание уделяется символике. Автор сравнивает ребенка с гусеницей. Это говорит о том, что ребенок находится в фазе развития. Он развивается и растет, как гусеница, которая превращается в бабочку, то есть автор делает акцент на развитии собственной личности. Неуклюжесть ребенка, его неповоротливость автор передает через сравнение с жабой. В тот момент, когда ребенок начинает бороться за свою жизнь, рассказчик чувствует напряжение, силу, которая просыпается в ребенке. Если сначала он не верит, что девочка выживет, то сила воли, которая появляется на ее лице, заставляет его передумать [3].

Данный кульминационный эпизод дает читателю возможность прочувствовать внутреннюю трансформацию Марии Луизы Кашниц. Подавленные детские воспоминания автора выходят наружу в тот момент, когда ребенок начинает бороться за свою жизнь, вместе с тем обретая новый смысл. Они были необходимы для того, чтобы пройти процесс «перерождения». Автору неприятно думать о прошлом. И лед, который ломается, символизирует именно прошлое. Возможны только две пути: «погрузиться» в прошлое либо спастись и начать новую счастливую жизнь.

Таким образом, рассказ Марии Луизы Кашниц «Das dicke Kind» это своего рода автобиографический очерк, изложенный в нетрадиционной форме. Данное произведение описывает чувства и детские переживания автора, а также те эмоции, которые испытывали к ней другие люди. В том числе и члены ее семьи.

#### **Список использованной литературы:**

1. M.L. Kaschnitz [Электронный источник]. – URL: <http://www.dichterrinnen.de/Kaschnitz/Biographie.htm> (дата обращения: 27.12.2020).

2. Плеханова И.И. Литературный герой как «прототип» личности писателя: условия «узнавания» и художественные следствия идентификации // Вестник Томского государственного университета, 2015. – № 1 (33). – С. 139-158.
3. [https://de.wikipedia.org/wiki/Das\\_dicke\\_Kind](https://de.wikipedia.org/wiki/Das_dicke_Kind) (дата обращения: 27.12.2020).

© Осипова В.В., 2021

УДК 37

**Халиуллина А. Р.**

студентка 4 курса ЕИ КФУ

г. Елабуга, РФ

**СТИЛИСТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ПЕРЕВОДА В ПРОИЗВЕДЕНИИ  
М.Л. КАШНИЦ «ПРИЗРАКИ»****Аннотация**

Мария Луиза Кашниц писательница, стилю которой присуще определенные особенности. В данной статье рассматриваются характерные черты её стиля. Писательнице свойственны длинные, громоздкие конструкции, большое количество архаизмов, а также необычное выделение прямой речи. Поток сознания в произведениях Кашниц тоже имеет определенные особенности, Слова и мысли чётко не отграничиваются от описаний и слов рассказчика, они сменяются быстро и бесконтрольно.

**Ключевые слова**

Лексика, синтаксис, прямая речь, стилистические особенности, архаизмы, рассказ, стиль, перевод, конструкции, прямая речь, обособления, пунктуация.

Мария Луиза Кашниц создала немало произведений: среди них и поэтические сборники, романы, рассказы, размышления, и опубликованные посмертно дневники.[2] Стиль Марии Луизы Кашниц достаточно специфичен и имеет несколько ярких особенностей, которые усложняют перевод на русский язык.

Лексика Кашниц достаточно доступная, можно встретить большое количество архаизмов, присущих времени написания произведения. Например «Dann stand Vivian plötzlich auf und drehte das Radio an»[3], *пер: Халиуллина А.Р.* «Неожиданно Вивиан встала и включила радио». Речь здесь идет не просто о

включении радио, глагол «andrehen» буквально переводится как «привёртывать», «прикручивать», «заводить»[1]. В начале второй половины XX века радио можно было включить, только покрутив специальное колесо, так как кнопок включения и переключения тогда еще не было. Поэтому, при переводе можно это уточнить. «Потом Вивиан внезапно встала и, прокрутив ручку, включила радио», *пер: Халиуллина А.Р.*

Необходимо обратить внимание на синтаксис. Стилю Марии Луизы Кашниц характерны очень длинные, нагруженные конструкции. При переводе необходимо учитывать разницу в грамматическом строе русского и немецкого языков, очень важно переводить такие конструкции, максимально сохраняя стиль автора, и не допуская логических ошибок, делать текст доступным для читателя. Например: «Ich erinnere mich, daß wir schon auf dem Weg ins Theater, auf den steilen Rolltreppen der Untergrundbahn hinab-und hinaufschwebend und im eisigen Schluchtenwind der Bahnsteige den Zügen nacheilend, in eine seltsam Stimmung von Erregung und Freude gerieten, und daß wir dann vor dem noch geschlossenen Vorhang saßen, wie Kinder, die zum ersten Mal ein Weihnachtsmärchen auf der Bühne sehen»[3]. Это сложное предложение. Оно состоит из четырех простых предложений, осложненное сравнительным и деепричастными оборотами. Такие предложения не редкость для М.Л. Кашниц. Их необходимо переводить внимательно, обращая внимание на каждую часть предложения. Перевод необходимо начинать с синтаксического анализа предложения. «Я помню, что уже по дороге в театр, спускаясь и поднимаясь по крутым эскалаторам подземки, ветер обдувал нас, будто в ущелье, следуя за поездами, и мы впали в странное настроение возбуждения и радости, а потом сидели перед еще закрытым занавесом, как дети, которые впервые пришли посмотреть рождественскую сказку», *пер: Халиуллина А.Р.*

Все перечисленные выше особенности повествования Кашниц, характеризуют её стиль, которому также присуще очень специфичная пунктуация, при выделении прямой речи. В большинстве случаев, автор не

использует никаких традиционных знаков для выделения прямой речи, а вводит в предложение как осложняющую конструкцию, то есть, как правило, просто обособляет запятыми. «Die Nachbarn, sagte ich, man muß die Nachbarn fragen, und schon öffnete sich ein Fenster im nächsten, zur Rechten gelegenen Haus, und eine dicke Frau schüttelte ihren Besen über den hübschen Herbstastern des Vorgärtchens aus»[3]. Здесь мы видим, что прямая речь продолжается повествованием.

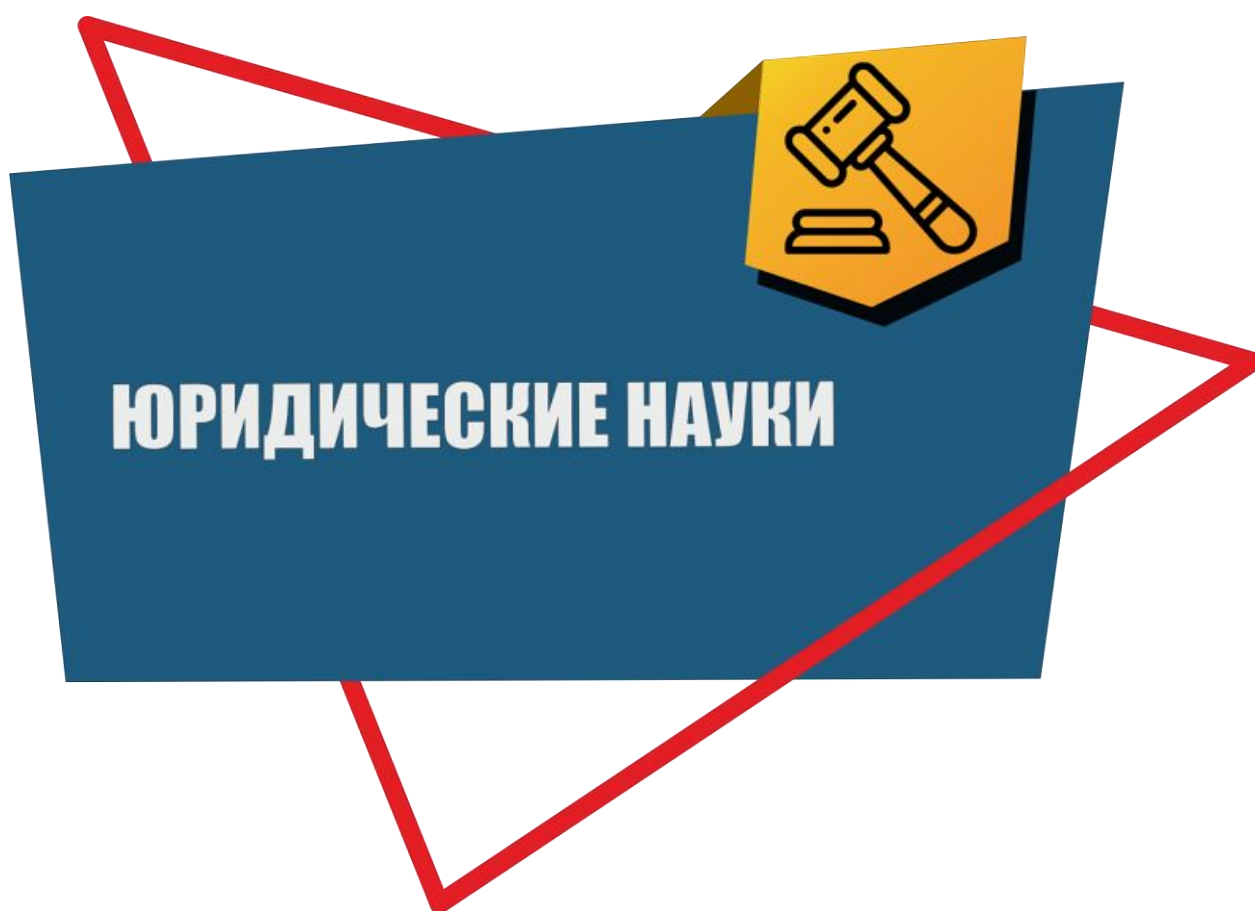
Все эти особенности описывают стиль автора. Слова и мысли героев сменяют друг друга, наслаиваясь и не разграничиваясь от описаний и слов рассказчика. Сложный синтаксис не снижает простоту стиля, наоборот, он усиливает ее, показывая процесс становления мысли, воспроизводя сложность ситуации, порядок логического движения мысли и речи, устанавливая внутреннюю связь между явлениями.

#### **Список использованной литературы:**

1. Большой немецко-русский и русско-немецкий словарь [Электронный ресурс]. URL: [https://dic.academic.ru/contents.nsf/ger\\_rus/](https://dic.academic.ru/contents.nsf/ger_rus/)
2. Dagmar von Gersdorff: Marie Luise Kaschnitz. Eine Biographie. Insel, Frankfurt am Main, 1992. – 16 с.
3. Кашниц М.Л. Рассказы. – М.: Айрис-пресс, 2004. –144 с.
4. Брандес М.П. Стилистика текста. Теоретический курс: Учебник. - 3-е изд., перераб. и доп. - М.: Прогресс-Традиция; ИНФРА-М, 2004. - 416с.

© Халиуллина А.Р., 2021





УДК 343.16/347.96

**Бедарева Е.А.**

Студент 1 курса магистр Приволжского филиала  
ФГБОУ ВО «РГУП», г. Нижний Новгород, РФ

**Научный руководитель: Королев Б.И.**, к.и.н., доцент  
Приволжского филиала  
ФГБОУВО «РГУП», г. Нижний Новгород, РФ

## **ПУТИ РЕФОРМИРОВАНИЯ ПРАВОВОГО СТАТУСА ПОМОЩНИКА СУДЬИ В СВЕТЕ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПРАВОСУДИЯ ТОЛЬКО СУДОМ В ГРАЖДАНСКОМ И АРБИТРАЖНОМ СУДОПРОИЗВОДСТВЕ**

### **Аннотация**

Предметом исследования данной работы являются элементы и значение правового статуса помощника судьи. Также выявляются основные проблемы в полной реализации функций помощника, а также отражение в действующем законодательстве формального закрепления данного правового статуса, осуществления полномочий в процессуальном праве и выделен ряд предложений по их расширению.

### **Ключевые слова:**

судопроизводство, помощник судьи, права и обязанности участника процесса, правовой статус.

В настоящих правовых реалиях нашей страны наблюдается тенденция к консолидации судопроизводства, а также отдельных правовых институтов. Это можно увидеть на примере упразднения некоторых министерств и ведомств, объединенных в один государственный орган, передаче функций Высшего арбитражного суда коллегии Верховного суда по экономическим спорам, а также выделению самостоятельного административного судопроизводства по

отдельному кодексу – Кодексу административного судопроизводства.

С учетом данных процессов необходимо также модернизировать и сам процесс судопроизводства, развивать также правовой статус участников процесса для лучшей реализации ими своих прав, полномочий и правовых гарантий.

В ГПК РФ отдельная норма о помощнике судьи введена только в июле 2018 года и включает в себя только основные направления деятельности помощника, а также указывает на невозможность выполнения помощником судьи функции по осуществлению правосудия. В АПК РФ статус помощника судьи, наделенного исключительно вспомогательной функцией по отношению к судье, был дополнен также в 2018 году нормой с тем же содержанием, за исключением раскрытия запрета на совершение помощником действий, влекущих за собой возникновение, изменение либо прекращение прав или обязанностей лиц, участвующих в деле, и других участников арбитражного процесса.

С принятием Федерального закона от 29 июля 2018 г. № 265-ФЗ, вступившего в силу с 1 сентября 2019 г., законодатель на уровне закона закрепил в ч. 1 ст. 58 АПК РФ правомочие помощника оказывать судье помощь в подготовке проектов судебных актов. Однако это является следствием давно сложившейся практики взаимодействия судей и их помощников и по существу не является новеллой.

Законодательное закрепление правового статуса помощника судьи формализовано в Должностном регламенте соответствующего суда, а также ст.13 Федерального закона от 27 июля 2004 г. №79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации».

При детальном рассмотрении должностных обязанностей и общего функционала помощников судей можно сделать вывод о полной зависимости его в своей деятельности от разрешения и одобрения судьи вне зависимости от степени сложности и сферы задачи, что вызывает вопрос о передаче помощникам также полномочий, не сопряженных с вынесением судебного

решения или финального определения по делу.

Не подлежат применению иными лицами и органами кроме судей также действия, которые представляют собой процессуальные изменения в положении сторон, таких как санкции, удовлетворения заявленных ходатайств и т.д. Однако функции, которые касаются формального построения процесса, не включающие в себя изменение процессуального положения сторон, а также разрешения спора между ними, целесообразно приобщить к полномочиям помощника судьи.

В последние годы в специализированной литературе, а также законодательных актах разных уровней не содержится выделение отдельным субъектом процессуальных отношений помощника судьи, а элементы правового статуса помощника не подлежали естественному изменению в соответствии с динамическим развитием процессуального законодательства за исключением раскрытия запрета на отправление правосудия и сопряженного изменения в соответствии с введением рассмотрения отводов секретаря, помощника или судьи тем же судьей, тогда как процессуальное положение иных лиц, содействующих отправлению правосудия, в частности экспертов, переводчиков и т.д. были существенно реформированы.

Одним из путей реформирования правового статуса помощника судьи, который может способствовать более эффективному отправлению правосудия представляется отнесение рассмотрения определенных категорий относительно несложных дел помощнику судьи.

По данным статистики Судебного департамента при ВС РФ абсолютное большинство дел в порядке гражданского судопроизводства разрешаются судами общей юрисдикции путем выдачи судебного приказа. В арбитражных судах субъектов РФ не менее трети всех гражданских дел рассматриваются в упрощенном порядке.

Исходя из сводных статистических сведений о деятельности федеральных судов общей юрисдикции и мировых судей, опубликованным на официальном сайте Судебного департамента при ВС РФ, за 1 полугодие 2020 года суды общей

юрисдикции по первой инстанции в порядке гражданского судопроизводства рассмотрели 8769585 дел, из которых в порядке приказного производства - 12 7474111 дел (85%), в порядке упрощенного производства – 53176 дел (около 0.6%).

Из числа всех выданных в этот период приказов 57% приходится на заявления о взыскании платы за жилую площадь, коммунальные платежи, тепло и электроэнергию; 41% - на заявления о взыскании сумм по договору займа или кредитному договору.

Учитывая массовость и сравнительно меньшую сложность дел, которые разрешаются путем выдачи судебного приказа, представляется возможным наделить помощников судей компетенцией по осуществлению приказного производства.

Единство относительно правовой природы приказного производства и судебного приказа среди исследователей отсутствует. В целом признается, что судебный приказ является судебным постановлением. Однако является ли осуществление приказного производства отправлением правосудия?

Т.В. Сахнова указывает, что "судебный приказ ввиду его специфики не подчинен принципам гражданской процессуальной формы и принципам гражданского процесса". Автор рассматривает приказное производство как "особую судебную процедуру", но считает, что "правосудие при этом не осуществляется" в рамках своей компетенции помощника судьи допустимо наделить полномочием по проверке оснований для возвращения заявления о выдаче судебного приказа или отказа в его принятии. [1; с. 457 - 458 ].

Полагаем, что квалификация помощника судьи позволит ему осуществлять соответствующую работу. Наибольшую сложность может представлять лишь определение наличия либо отсутствия спора о праве в заявленном требовании.

Вместе с тем в силу позиции КС РФ, выраженной в Определении от 15 ноября 2007 г. N 785-О-О, и в соответствии с п. 11 Постановления Пленума ВС РФ от 27 декабря 2016 г. N 62 "О некоторых вопросах применения судами

положений Гражданского процессуального кодекса Российской Федерации и Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации о приказном производстве" одного только сомнения суда относительно отсутствия спора о праве достаточно для отказа в принятии заявления о вынесении судебного приказа [2; с. 170-171].

Максимальное упрощение процедуры выдачи приказа, бесспорный характер требований и относительная несложность таких дел, но в то же время их массовость являются предпосылками для наделения помощников судей компетенцией по выдаче приказов без снижения качества и эффективности защиты прав и законных интересов заявителей, при этом представляется необходимым разграничить компетенцию мирового судьи и его помощника при осуществлении приказного производства, а также определить критерии такого разграничения.

Проблему чрезмерной нагрузки на судей арбитражных судов также решать путем наделения помощников судей арбитражных судов субъектов РФ компетенцией по рассмотрению дел в порядке упрощенного производства.

По мнению И.А. Банникова, не проведение публичного разбирательства дела в упрощенном порядке является нарушением п. 1 ст. 6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод, а также не соответствует позиции Европейского суда по правам человека, ВАС РФ и КС РФ о том, что фактические обстоятельства спора должны рассматриваться судом только в присутствии спорящих сторон. Автор отмечает, что реализованная модель упрощенного производства «не может являться формой отправления правосудия, не согласуется с типом российского гражданского процесса, а по ряду особенностей напоминает производство, характерное для процесса инквизиционного типа» [3; с. 97-103].

Квалификация помощника судьи позволит ему правильно определить категорию дела на предмет того, подлежит ли такое дело рассмотрению в упрощенном порядке.

Полагаем, что возможное наделение помощника судьи правом осуществлять приказное производство и рассматривать дела в упрощенном порядке не требует обязательного изменения норм Конституции РФ. Достаточным шагом будет являться изменение указанных выше норм федеральных конституционных законов о судах. Допустимо изложить соответствующие нормы в новой редакции, указав, что суды осуществляют правосудие, приказное производство, а также рассматривают дела в упрощенном порядке.

В связи с этим представляется, что предлагаемые изменения правового регулирования в части наделения помощников судей компетенцией по рассмотрению некоторых категорий дел не противоречат конституционному принципу осуществления правосудия только судом.

Правовую оценку конституционности возможных изменений правового регулирования может дать КС РФ, определив истинный смысл приведенных правовых норм в их совокупности, одновременно учитывая при этом назревшую потребность в реформах и мнение профессионального сообщества.

#### **Список использованной литературы:**

1. Сахнова Т.В. Курс гражданского процесса. 2-е изд., перераб. и доп. М.: Статут, 2014. С. 558.
2. Сорокопуд А.В. О правовой природе приказного и упрощенного производства в цивилистическом процессе в свете поиска способов оптимизации судебной нагрузки "Вестник гражданского процесса", 2019, № 5. С. 186 - 204.
3. Банников И.А. Принцип осуществления правосудия только судом в гражданском судопроизводстве: Дис. ... канд. юрид. наук. М., 2017. С.

© Бедарева Е.А., 2021

УДК 34.06

**Гамаюнова К.**

Студентка 1 курса, факультета «Юриспруденция»  
Всероссийский государственный университет юстиции  
Россия, г. Сочи

**Научный руководитель: Чакрян В.Р.**, кандидат технических наук  
доцент кафедры «юридических и социально-экономических дисциплин»  
Всероссийский государственный университет юстиции  
Россия, г. Сочи

## **СПОСОБЫ СОВЕРШЕНИЯ КОМПЬЮТЕРНЫХ ПРЕСТУПЛЕНИЙ**

### **Аннотация**

В данной статье дается анализ современных способов совершения компьютерных преступлений и их влияние на сферу жизнедеятельности. В конце работы подводится итог о том, что основной закономерностью формирования и реализации способа преступления с использованием информационных компьютерных технологий является то обстоятельство, что подготовка обычно предусматривает действия по сокрытию, т.е. при совершении компьютерных преступлений, сопряженных с несанкционированным доступом, характерно осуществление преступниками комплекса мер, предшествующих покушению на преступление, которые направлены и на сокрытие его следов.

### **Ключевые слова:**

сеть «Интернет», информация, компьютерные технологии, компьютерные преступления, незаконное получение данных.

Сеть «Интернет» все более интенсивно затрагивает сферы общественной жизни современного человечества, влияет на глобальные процессы жизнеустройства.



Современные информационно-телекоммуникационные технологии, безусловно, являются мощным двигателем прогресса во всех сферах социальной, политической жизни Российской Федерации. Вместе с тем данная сфера жизнедеятельности очень подвержена атакам злоумышленников, стремящихся различными способами обогатиться незаконно, используя те же прогрессивные информационные технологии [1, с. 156].

На исследование ставится задача затронуть известные способы совершения преступления с использованием компьютерных технологий.

Необходимо отметить, что объектом компьютерных преступлений, как правило, являются общественные отношения по обороту информации через компьютерные сети посредством использования различных электронно-вычислительных машин (далее – ЭВМ), а также отношения собственности по защите неотъемлемых прав и свобод на честь, собственное достоинство и доброе имя и другие. Предметом же является та или иная компьютерная система и информация, имеющаяся в компьютерных преступлениях.

Итак, выделяют следующие способы совершения компьютерных преступлений [2, с. 28]:

1. Незаконные действия, направленные на неправомерный доступ к компьютерной информации, могут являться подготовкой к совершению других, более серьезных преступлений. К ним относится, например, создание «подставных» веб-сайтов для получения паролей у пользователей или применение программных методов, регистрирующих каждое нажатие клавиш на клавиатуре для получения паролей. Неправомерная деятельность в сфере компьютерных преступлений может включать в себя взлом защищенных паролями веб-сайтов, обход защитных паролей компьютерной системы, создание вирусных программ, создание «ботнетов» и т.д [3, с. 89].

2. Незаконное получение данных, модификация компьютерной информации или компьютерных систем, которое представляет собой изменение, блокирование или удаление содержащихся в компьютере данных, в информационных системах, подключенных к сети Интернет, осуществляется из

любой точки мира. Для совершения таких преступлений, как правило, используются программы для сканирования незащищенных портов и обхода средств его защиты, а также может применяться психологическое воздействие на пользователя (социальный инжиниринг). Нередко используются программные инструменты, установленные на компьютерах потерпевших, или вредоносные программы для передачи данных, также могут использоваться аппаратные устройства, например, «клавиатурные шпионы», которые устанавливаются при физическом доступе к компьютерной системе.

3. Незаконные действия, направленные на вывод из строя информационных ресурсов либо ограничение возможности доступа к ним, осуществляются в основном при помощи «компьютерных червей» (подгруппа вредоносного ПО) и DDoS-атак. При этом «компьютерные черви» чаще всего заражают всю сеть, не нацеливаясь на конкретную компьютерную систему, в отличие от DDoS и APT-атак, которые дезорганизуют работу конкретного ресурса, направляя огромное количество запросов, с которыми крайне сложно справиться, вследствие чего происходит аварийное завершение работы. Атака APT превосходит обычные киберугрозы, так как она готовится на основе заранее собранной информации о цели, осуществляя взлом целевой инфраструктуры посредством эксплуатации программных уязвимостей [4, с. 363].

4. Незаконные действия, совершаемые в файлообменных сетях или виртуальном хостинге. Файлообменная система первого поколения представляет собой одноранговую компьютерную сеть для совместного использования файлов, каждый ее участник является и клиентом и сервером, для нее необходима инфраструктура, объединяющая разрозненных клиентов между собой в определенное сообщество. При этом файлообменные системы первого поколения типа «Napster» зависели от центрального сервера, что позволяло правоохранительным органам их блокировать. Файлообменные системы второго поколения частично децентрализованы, например, «eDonkey2000», «OpenNap», «Kazaa», имеющие независимые индексационные серверы, постоянно синхронизирующие информацию между собой, вместо центрального сервера,

что позволяло отследить пользователя сети по IP-адресу и определить местоположение веб-узла. Последние версии файлообменных систем типа «FreeNet», «GNUnet» используют специальные приемы анонимизации, существенно затрудняющие расследование, так как сложно определить лицо, чей компьютер хранит необходимую информацию, так как содержимое каждого файла зашифровано и может быть разбито на части, которые распределяются между множеством различных компьютеров.

Таким образом, представленный в данной статье анализ способов совершения компьютерных преступлений наглядно показывает, что способы компьютерных преступлений являются полноструктурными. Основной закономерностью формирования и реализации способа преступления с использованием информационных компьютерных технологий является то обстоятельство, что подготовка обычно предусматривает действия по сокрытию, т.е. при совершении компьютерных преступлений, сопряженных с несанкционированным доступом, характерно осуществление преступниками комплекса мер, предшествующих покушению на преступление, которые направлены и на сокрытие его следов.

#### **Список использованной литературы:**

1. Гриб Г.В., Тюнис И.О. Криминалистика и цифровые технологии: научный журнал / Российский следователь, 2020. – №9. – С. 156 – 160.
2. Малюк А.А. Информационная безопасность: концептуальные и методологические основы защиты информации / А.А. Малюк. - М.: ГЛТ, 2017. – 280 с.
3. Полубинская С.В. Киберпреступления на арт-рынке: научный журнал / Юридическая наука и практика: Вестник Нижегородской академии МВД России. 2019. – № 9. – С. 87 – 89.
4. Россинская Е.Р., Рядовский И.А. Современные способы компьютерных преступлений и закономерности их реализации: научный журнал / Lex Russica. 2019. – № 1 (81). – С. 361-363.

© Гамаюнова К., 2021

УДК 34.09

**Кандалова В.А.**

студентка 2 курса РАНХиГС,

г. Москва, РФ

## **КОНЦЕПЦИЯ ЭЛЕКТРОННОГО ГОСУДАРСТВА В СОВРЕМЕННОЙ МОДЕЛИ ПУБЛИЧНОГО УПРАВЛЕНИЯ**

### **Аннотация**

Цель работы заключается в определении функций и целей «электронного государства», а также выделить основные виды электронного государства в мире. Использованные методы в работе – это исследование, описание, классификация. Результатом работы является выделение целей, функций и классификации. Электронное государство становится неотъемлемой частью как государственных структур, так и общества в целом. Оно направлено на решение ежедневных проблем общества и ежедневных проблем государства в целом.

### **Ключевые слова:**

Государство, Электронное государство, Электронное Правительство,  
информационные технологии, право

Современное общество сложно представить без использования информационных технологий, особенно в сложившейся во всем мире эпидемиологической ситуации. В данное время электронные сервисы государства помогают выполнять функции, как социальных секторов государства, так и удовлетворяют общественные нужды, тем самым и обуславливается актуальность развития концепции «электронного государства». «Электронное государство» - это множество механизмов и инструментов, позволяющих реализовать функции и полномочия государства в сфере оказания государственных услуг, а так же способ обеспечения открытого диалога между

гражданами и государством[1, с.1 ].

Платформы, приложения, сервисы и многое другое включает в себя “электронного государство”. Они позволяют гражданам получать государственные услуги по принципу “одного окна”, что упрощает взаимодействие между государством и гражданами, но и расширяет круг услуг. «Одно окно» - это концепция, которая подразумеваем получения всех необходимых услуг в одном месте. «Электронное государство» также является одним из средств эффективного государственного управления. По мнению многих ученых, механизмы электронного государства и электронного правительства это не просто автоматизация отраслей, а именно новый способ диалога и предоставления услуг гражданам. Такой подход должен основываться на принципах прозрачности, общности и гибкости.

Федеральная программа, которая действовала с 2002 года по 2010 год, которые дали основы для дальнейшего развития электронного государства. Данная программа подразумевала следующие цели:

- Построение взаимодействия между государственными службами и обществом (или частными компаниями)
- Основными задачами данной программы являлись:
- Создание на всех уровнях государства эл. документооборота
- Создания закона о цифровой подписи
- Создание для всех государственных структур своего сайта и других программ [2]

На данный момент в Российской Федерации действует и реализуется национальный проект «Цифровая экономика», паспорт национального проекта утвержден 24 декабря 2018, срок реализации установлен до 2024 года включительно. Цель заключается в создание устойчивой и безопасной информационно-телекоммуникационной инфраструктуры, обеспечение хранения больших данных, а также передача этих данных и обработка[3].

В данный момент времени определяют четыре основных модели

электронного государства: европейская модель, американская модель, южно корейская модель и российская модель. Например, австрийское правительство реализовала платформу «Цифровая Австрия», позволяющая координировать работу, как правительства, так и региональных властей и муниципалитетов. Цифровая трансформация делает государственное управление более простым и эффективным и приносит много экономических выгод для бизнеса и граждан. Например, компании могут экономить время и деньги с помощью цифровых процессов. Сэкономленные деньги могут быть использованы для инвестиций, которые создают рост и рабочие места. Сейчас это как никогда важно. По словам министра Австрии по цифровизации, главной целью служит создание благоприятных условий для инновационного развития администрации Австрии, также сделать ее более ориентированной. По данным на 2020 Австрия занимает третье место в рейтинге электронного правительства Бенчмарка 2020 (рис1.)[4]

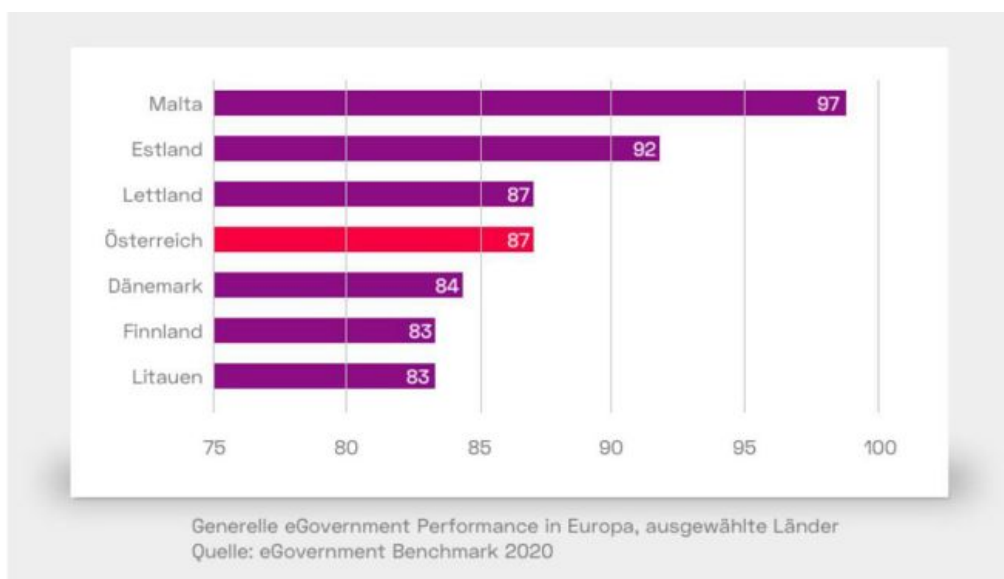


Рисунок 1 – Рейтинг стран электронного правительства Бенчмарка 2020

Австрия, Латвия, Эстония и Мальта наработали наибольший опыт внедрения электронного правительства в секторе государственного управления. Эти страны демонстрируют высшие оценки в каждом из четырех компонентов Бенчмарка электронного правительства: центрирование пользователей, прозрачность, трансграничный доступ и инфраструктурная база.

Электронное государство становится неотъемлемой частью как государственных структур, так и общества в целом. Оно направлено на решение ежедневных проблем общества и ежедневных проблем государства в целом. Данный эффект отображается во времени предоставления услуг, решения проблем государственной важности, а так же в развитии государства в целом.

**Список использованной литературы:**

1. Понкин И.В. Концепт электронного государства в рамках новой системы публичного управления // Вестник РУДН. Серия: Юридические науки. 2013. №4.
2. О федеральной целевой программе "Электронная Россия (2002-2010 годы)": Постановление Правительства Рос. Федерации от 21.01.2002 г. N 65 " // Председатель Правительства РФ
3. Паспорт национальной программы "Цифровая экономика Российской Федерации" (утв. президиумом Совета при Президенте Российской Федерации по стратегическому развитию и национальным проектам 24 декабря 2018 г. N 16)
4. В цифровой нации Австрии, только одна вещь имеет значение: [Электронный ресурс] – Режим доступ: <https://www.digitalaustria.gv.at/>, свободный.- (дата обращения: 21.01.2021)

© Кандалова В.А., 2021

УДК 343.3/.7

Левгеева Т.Б., студент,  
Московский государственный юридический университет  
имени О.Е. Кутафина (МГЮА),  
Москва, Россия

## ВАЖНЫЕ АСПЕКТЫ СУБЪЕКТИВНЫХ ПРИЗНАКОВ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ АВТОРСКИХ И СМЕЖНЫХ ПРАВ

### Аннотация

В данной статье проводится анализ некоторых особенностей субъективных признаков состава преступления в сфере авторских и смежных прав. Отдельное внимание уделяется значению субъективных признаков при инкриминации преступлений в области авторских и смежных прав.

### Ключевые слова:

субъективная сторона, субъект преступления, уголовная ответственность, авторские и смежные права, преступления в сфере авторских и смежных прав, мотив, цель, крупный размер, элементы состава преступления, инкриминация.

**Levgееva Tatyana Borisovna**, student,  
Kutafin Moscow State Law University (MSAL) (Moscow, Russia),  
levgeeva\_tanya@mail.ru

## IMPORTANT ASPECTS OF SUBJECTIVE CRIMES IN COPYRIGHT AND RELATED RIGHTS

### Abstract

This article analyzes some of the features of the subjective signs of a crime in the field of copyright and related rights. Special attention is paid to the importance of



subjective signs in the incrimination of crimes in the field of copyright and related rights.

**Keywords:**

subjective side, subject of a crime, criminal liability, copyright and related rights, crimes in the field of copyright and related rights, motive, purpose, large size, elements of *corpus delicti*, incrimination.

С целью правильной инкриминации преступления в сфере авторских и смежных прав важно не только знать тот или иной состав преступления, но и учитывать особенности объекта, объективной стороны, субъекта, субъективной стороны. Отдельное внимание хотелось бы уделить нюансам субъективных признаков. Конечно, для начала стоит отметить, что отсутствие какого-либо из элементов состава преступления, говорит о том, что не имеет места быть и преступление, и, соответственно, уголовная ответственность.

По поводу субъекта преступления в сфере авторских и смежных прав в науке уголовного права было сказано многое, а именно относительно того, стоит ли вообще относить субъект к элементам *corpus delicti*?

Крайне резко по этому вопросу выступал А.Н. Трайнин, абсолютно не соглашаясь с тем, что субъект преступления может быть элементом состава, так как по его мнению, субъект при совершении общественно опасного противоправного деяния не может быть его элементом [1, с. 97].

Разбирая часть 1 и часть 2 статьи 146 Уголовного кодекса Российской Федерации, следует, что субъект – общий, что нельзя сказать о п. «г» ч. 3 ст. 146 УК РФ, который предусматривает наличие специального субъекта, а точнее должностного лица, использующего свое служебное положение [2, ст. 2954]. При всем этом, лицо, совершающее преступление в сфере авторских и смежных прав, может иметь властные полномочия временно, не на постоянной основе, а также он может обладать полномочием на совершение конкретно определенного юридически значимого действия, которое, в свою очередь, влечет правовые

последствия.

Следует обратить внимание на ч. 1 ст. 146 УК РФ, где предусматривается вина в форме умысла, а она состоит из интеллектуального и волевого элементов. Первый элемент объясняется тем, как лицо, совершившее противоправное общественно опасное деяние в области авторских и смежных прав, относится к нему, то есть, как у данного лица воспринимается совершенное преступление в сознании [3, с. 38].

Ко всему вышеизложенному, бурную дискуссию вызывает вопрос: что именно необходимо осознавать? Безусловно, многие соглашались с тем, что необходимо осознавать общественную опасность преступления, но по поводу того, нужно ли осознание противоправности деяния точки зрения расходятся. Стоит отметить, что осознание последнего необязательно, хотя ряд ученых, такой точки зрения придерживается Пионтковский А.А. [4, с. 350], выступает с противоположным мнением.

Говоря про субъективные признаки преступлений в области авторских и смежных прав, нельзя не сказать про косвенный умысел по ст. 146 УК РФ, потому что однозначного ответа на этот счет пока нет. Существует две главные точки зрения:

- 1) только прямой умысел;
- 2) прямой и косвенный умысел [5, с. 70].

Исследуя волевой момент, который был отмечен выше, в этой связи важно проанализировать и предвидение как составляющая интеллектуального элемента. Из этого следует, что последствия могут быть и неизбежными, и возможными. В последнем случае, внимание уделяется и способу совершения преступления, ведь не исключено, что могут наступить: как одно, так и несколько последствий. Получается, что косвенный умысел имеет место быть.

Подводя итог, хочется сделать вывод о том, что субъективные признаки во многом зависят от самого лица, совершившего преступление в сфере авторских и смежных прав, осознание им того, что произошло и как он воспринимает

случившееся.

**Список использованной литературы:**

1. Трайнин А.Н. Учение о составе преступления. М., 1946. с. 185;
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63-ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 1996. - № 25. Ст. 2954;
3. Злобин Г.А., Никифоров Б.С. Умысел и его формы. М., 1972. с. 264;
4. Пионтковский А.А. Учение о преступлении по советскому уголовному праву. М., 1961. с. 666;
5. Гальченко А. Нарушение авторских и смежных прав: уголовно-правовая характеристика // Право и экономика. 2004. № 3. с. 68-72.

© Левгеева Т.Б., 2021

УДК34

**Тухбатуллина Э.Э.,**

студентка магистратуры

Казанского (Приволжского) федерального университета,

г. Набережные Челны, Республика Татарстан

## **К ВОПРОСУ О ПРОБЛЕМАХ РОССИЙСКОГО НОТАРИАТА В КОНЦЕ XX, НАЧАЛЕ XXI ВВ.**

### **Аннотация**

В современной России важную роль играет защита участников гражданского оборота. Нотариат, обеспечивающий реализацию этой задачи, постоянно сталкивается с проблемами. Необходимо совершенствование института нотариата, вбирая все достигнутые результаты и выявляя проблемы, требующие разрешения в процессе дальнейшей реформы российского гражданского законодательства.

### **Ключевые слова**

Нотариат, нотариус, нотариальное удостоверение,  
регистрация прав на недвижимость.

Нотариат в нашей стране с характерным для него сочетанием публичного и частного интересов образовался с выпуском Положения о нотариальной части 1866 года. Регулирование гражданско-правовых отношений до этого проводилось различными субъектами, действующими в интересах либо государства, либо в собственных интересах. Развитие так называемых рыночных отношений в начале 90-х годов XX в. обусловило начало преобразования института нотариата. Бюджетный нотариат не мог эффективно функционировать в сфере гражданского оборота. Поэтому было решено заимствовать модель нотариата латинского типа и в связи с этим выпущены Основы законодательства

РФ о нотариате в 1993 г. [1]. Этим законом заложен фундамент смешанной модели российского нотариата. Ст.1 Основ законодательства о нотариате закрепляет право нотариусу выполнять нотариальные действия, который функционирует в государственной нотариальной конторе или занимается частной практикой.

Далее начинается процесс вхождения российского нотариата в мировое нотариальное сообщество. Федеральная нотариальная палата вошла в состав Международного союза латинского нотариата и активно принимает участие в деятельности данной организации.

Переход нотариата на не бюджетную модель латинского типа в свое время устранил многочисленные проблемы, но в настоящее время перед нотариатом стоят новые проблемы, свойственные современному этапу эволюции общества. Одной из таких проблем, в частности, является проблема повышения квалификации нотариусов [2, с.42].

Чтобы компетенция нотариусов поддерживалась на должном уровне, с целью грамотного и профессионального законодательного обеспечения гражданского оборота, непременно требуется повышать уровень профессиональной подготовки служащих. Нотариус в настоящее время обязан уметь обширно мыслить, свободно и твердо ориентироваться в законодательстве, следить постоянно за всеми изменениями и обновлениями, знать и использовать в своей работе информационные технологии, психологически грамотно участвовать в беседе со всеми обращающимися к нему лицами, для выполнения определенных нотариальных действий. Принимая во внимание то, что постоянно изменяется действующее законодательство, вводятся новые процедуры, используются современные технологии при совершении нотариальных действий, считаем необходимым проводить повышение квалификации нотариусами не менее одного раза в пять лет.

Даже правильное создание эффективно работающей системы повышения квалификации нотариальных работников не исключило проблемы по поводу

качества преподавания, потому что, несмотря на общность учебной программы, единые подходы к становлению учебного материала еще не отработаны.

Нужность нотариата в применении современных технологий объясняется тем, что он служит важнейшим потребителем юридически значимой информации, содержащейся в публичных реестрах, например, для правильной идентификации объекта недвижимости, определения субъективных прав заинтересованных субъектов и их ограничений при оформлении различных сделок и выполнении других нотариальных действий в области недвижимого имущества [3, с.45].

Общая деятельность нотариуса с государственными регистрационными органами осуществляется в нижеперечисленных случаях: выдача нотариусу открытых сведений из Государственного кадастра по недвижимости, общей информации из реестра о правовых полномочиях наследодателя на недвижимое имущество в связи с открытием наследственного дела; при написании нотариусом заявления о государственной регистрации права, опирающего на нотариально подтвержденной сделке или другом выполненном нотариальном действии; при выдаче нотариусу свидетельства о государственной регистрации прав и других документов, если нотариус являлся заявителем.

Значимость эффективного взаимодействия нотариусов и органов по регистрации вместе с требованиями проверки достоверности документов при нотариальном подтверждении сделок объясняет обширное использование нотариусами информационных технологий.

Нотариат в нашей стране является равноправным субъектом в общей Системе межведомственного электронного взаимодействия – центрального звена электронного правительства государства. Соглашение о взаимном сотрудничестве между Федеральной нотариальной палатой и Министерством связи и массовых коммуникаций было оформлено в 2011 году. Центр инноваций и информационных технологий при Федеральной нотариальной палате помог в приобретении нужного оборудования, помогающего постоянно иметь доступ к

аппаратным ресурсам. Система помогает в случае наличия у нотариуса электронной подписи получать разрешение к ознакомлению с информацией из электронных хранилищ и баз данных органов государственной власти.

Центр инноваций и информационных технологий занимается совершенствованием Единой информационной системы нотариата нашей страны, которая функционирует с 2006 года, но в основном работала в тестовом режиме.

Нотариусы видят своей основной целью обеспечение правовой безопасности граждан из категории субъектов гражданского права, более подверженных риску обмана, мошенничества, другого незаконного воздействия на их волю при распоряжении своим имуществом [4, с.28.].

В целом процедура совершения нотариальных действий незначительно претерпела изменения по сравнению с установленной до либерализации нотариата. К сожалению, и в настоящее время вместо сбора всех нужных документов без посторонних лиц из публичных реестров и других государственных служб нотариус просит предоставить их своим клиентам. Доступ к государственным реестрам и другим информационным базам данных, включающим правильную информацию по поводу субъектов, принимающих участие в выполнении нотариального действия, и их имущества, позволят претендовать на подлинность нотариальных актов, их особую доказательственную помощь. Поэтому дальнейшее совершенствование нотариата видится в виде модели активного нотариата в самом широком смысле слова: правовом, техническом, экономическом и социальном; нотариата, оказывающего комплексную правовую помощь и поддержку гражданам и юридическим лицам в обеспечении юридической безопасности [5, с.87].

В свою очередь, в нотариате созрели все предпосылки для претворения модели активного нотариата: Федеральная нотариальная палата целенаправленно внедряет в деятельность нотариата современные информационные технологии и приложила все усилия, чтобы обучить этим

технологиям нотариусов и сотрудников нотариальных контор.

Изменение законодательства, регулирующего деятельность нотариата, в частности, принятие нового закона «О нотариате и нотариальной деятельности в Российской Федерации» будет служить гарантом эффективного функционирования нотариата как правозащитного института, что даст возможность создать юридически безопасные условия при использовании гражданских прав физических и юридических лиц.

**Список использованной литературы:**

1. Основы законодательства Российской Федерации о нотариате (утв. ВС РФ 11 февраля 1993 г. № 4462-1) (ред. от 27.12.2018) // Ведомости СНД и ВС РФ. 1993. № 10. Ст. 357.
2. Асватурова М.Б. История возникновения нотариата в России // Нотариус. 2018. № 5. С. 40-44.
3. Бегичев А.В. Истоки возникновения нотариата латинского типа в России // Нотариус. 2017. № 1. С. 44-47.
4. Бегичев А.В. Нотариат: учебник для бакалавров. М.: Проспект, 2018. 288 с.
5. Сазонова М.И. Российский нотариат: история и современность // Закон. 2017. № 9. С. 83-90.

© Тухбатуллина Э.Э., 2021 г.



**УДК34****Тухбатуллина Э.Э.,**

студентка магистратуры

Казанского (Приволжского) федерального университета,

г. Набережные Челны, Республика Татарстан

**СРАВНИТЕЛЬНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ СТАНОВЛЕНИЯ НОТАРИАТА  
В РОССИИ И СТРАНАХ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ****Аннотация**

Исследование основных исторических этапов становления нотариата в России имеет важное значение для исследования его современного положения. В статье рассмотрены вопросы совершенствования института нотариата в нашей стране в условиях реформирования во второй половине XIX века. Проанализированы точки зрения, согласно которым: реформирование осуществлено на полном заимствовании немецкого опыта организации нотариата; за основу взято австрийское, баварское и французское законодательство; использовались только французские нормативные акты, регламентирующие организацию и деятельность нотариата.

**Ключевые слова**

Нотариат, нотариус, нотариальная деятельность, нотариальные действия, правовой статус, Российская империя, законодатель.

Проблема концептуальных основ совершенствования нотариата дает толчок для многочисленных дискуссий среди ученых. Так, В.А. Заломов считает, что при образовании нотариата был заимствован германский опыт организации нотариата [1, с.13]. Другие ученые подчеркивают, что в основу отечественного законодательства о нотариате положены три законодательства, регулирующих нотариат: Австрийское положение 1854 г., Баварское 1861 г. и Франции 1803 г.

с дальнейшими изменениями. Есть также мнение, что при разработке законодательства о нотариате использовалось западноевропейское и, в частности, французское законодательство о нотариате[2, с.10].

В связи с этим попробуем дать характеристику западному нотариату, а именно, как он появился под господством римского нотариата и, таким образом, многое перенял от него. В начальный период в Германии и во Франции институт нотариата был отстраненным институтом, не содержащим историческую основу. В IX веке как в этих странах появились так называемые писцы, участвующие в народных собраниях и писавшие акты для частных лиц.

Развитие нотариата при этом останавливало становление так называемого права печати. Оно повлекло за собой передачу нотариальных действий разным должностным лицам, показавшее становление самостоятельного института нотариата, по существу, ненужным. В результате этого в начале средних веков нотариусы в этих странах представляли из себя так называемых писцов, состоящих на службе в разных организациях или самостоятельно занимающиеся нотариальной деятельностью как римские табеллионы.

Появление в Германии нотариусов итальянского типа было зафиксировано в XIV веке, когда они работали как официальные писцы при разных публичных организациях. Вначале их назначение проводил папа или император, так как принадлежащие им полномочия по общему правилу считались правомочными в любом месте. Далее правом такого назначения стали обладать германские императоры, которые проводили его совместно с папой. С развитием в Германии гофпфальцграфов (XIV в.) им также было предоставлено это право, далее, в XV веке, эта деятельность стала их исключительной привилегией.

Нотариусом могло быть лицо мужского пола, достигшее конкретного оговоренного в нормативных актах возраста, хорошо прошедшее соответствующее испытание, проводимое гофпфальцграфом; эти требования полностью совпадали с условиями для подобной должности в итальянском нотариальном законодательстве. Порядок оформления нотариальных

документов полностью совпадал с итальянским.

Далее в Германии появилась надобность в более грамотной и подробной регламентации нотариальной деятельности. Устав 1512 г., написанный императором Максимилианом I, по существу не изменил сути нотариата, но открыл новый этап в эволюции нотариальной деятельности в Германии. Вместе со становлением партикулярного законодательства появляется еще одно явление, сыгравшее большую роль во время становления института нотариата в Германии в новейшее время, – это рецепция французского права, имевшая место в очень многих германских государствах в начале XIX века [3, с.45].

Реципированный в XII в. итальянский нотариат во Франции прошел через значительные изменения, в результате чего он начал сильно различаться как от нотариата Италии, так и от средневековой Германии. В XII веке проведение официальных актов было объединено с выполнением судебных функций, осуществляемых как единолично, так и коллегиально. Поэтому нотариальные и судебные акты имели общую силу и значение, выполнялись непосредственно, без дополнительного гражданского судопроизводства.

Первую реформу во французском нотариате провел Людовик IV, учредивший в 1270 году шестьдесят нотариусов, независимых от председателя высшего суда, таким образом, он явился основателем разделения суда и нотариата. На начальном этапе на нотариусу были предоставлены самые разнообразные функции, порой не имеющие отношения к нотариату – начиная с обязанностей полицейских и кончая составлением протоколов по уголовным делам. Однако уже к началу XIX века французский нотариат становится во главе всего европейского правового института. Одним из главных требований законодательства Франции для получения должности нотариуса являлась практическая подготовка кандидата под руководством нотариуса. Это условие привело во Франции к образованию сословия клерков, занимающихся у нотариусов редакцией и составлением актов.

Большую роль в становлении нотариальной деятельности сыграло

распоряжение Филиппа Красивого 1304 г., в котором вместе с процессуальными вопросами по написанию нотариальных актов был установлен индивидуальный порядок назначения нотариусов – окончательное решение принимал король. В 1791 г. Закон, принятый Конституционным собранием, лишил многих субъектов права назначения нотариусов, убрал наследственные привилегии и возможность назначения нотариальных должностей, соединил всех нотариусов под общим наименованием "notaires publics", уменьшив значительно их количество.

16 марта 1803 года во Франции был принят новый Закон, который и лег в основу российского Положения о нотариальной части 1866 г. Согласно ему нотариусы являлись публичными должностными лицами, назначаемыми президентом пожизненно. Свои полномочия они выполняют в границах округа того судебного места, где они состоят в должности. Число нотариусов в каждой области определяется правительством и может быть ограничено лишь при наличии регламентированных в Законе оснований.

Таким образом, к характерным особенностям французского нотариата следует отнести: полное разделение конфликтной юрисдикции от бесконфликтной с предоставлением последней в ведение только одного нотариата; нотариальные акты имеют силу судебных решений, поэтому принудительное выполнение их может наступить даже без всякого посредствующего участия в этом судебной власти; установление нотариусам права рекомендовать себе преемника, повлекшее за собой продажность нотариальных мест, в отличие от всех других должностей публичного характера и назначение нотариусов на должность пожизненно, это обстоятельство в высшей степени дает им самостоятельность и независимость [4, с.42].

Законодательство германских государств, как уже говорилось выше, также лежит в основе Положения о нотариальной деятельности 1866 г. На развитие нотариального института в германских государствах существенно повлияли основные начала французского нотариата, обладавшие значительными преимуществами перед германским законодательством XVII и XVIII веков.

Наиболее характерным отличием всех германских законодательных актов от французского закона следует считать то, что они провозглашали надзор за нотариатом в лице судебных мест, значительно понижающий самостоятельный характер всего института; кроме того, большую роль играл также и вопрос о прибыли, которую имелось в виду получить из этого института.

Германские законодательные акты о нотариате во многом переняли те основные принципы, на которых основывается институт французского нотариата и сильно отличаются от последнего отсутствием четкого разделения между спорной и бесспорной юрисдикцией, результатом чего является подчинение нотариусов надзору судебных мест и предоставление им некоторых нотариальных функций, принадлежащих по французскому праву исключительно одним нотариусам.

Анализ российского законодательства о нотариате показывает ошибочность утверждения о том, что Положение о нотариальной части 1866 г. полностью основывается на зарубежных правовых актах. Очевидно, что составители Положения заимствовали частично опыт других государств и в первую очередь Франции и Германии, но в большей степени они основывались на историческом развитии нотариальной деятельности в России, на имеющихся законодательных актах, прямым образом связанных с совершением ряда гражданско-правовых сделок, и др. Об этом хорошо свидетельствует то, что многие процедурные действия, сложившиеся в нотариальной деятельности России до издания рассматриваемого Положения, были в нем учтены [5, с.29].

Итак, становление российского института нотариата в целом объясняется теми процессами, которые происходили в обществе, и находится в причинно-следственной зависимости от социально-экономических, политических, идеологических, религиозных и других обстоятельств, властвующих в конкретной историческую эпоху в каждой стране. При этом вне зависимости от времени появления института нотариата, особенностей его институционально-организационных форм, имевших место в различных государствах, и некоторых

иных моментов (например, порядка выполнения нотариальных действий, соотношения нотариальных органов с судебными органами) он предопределен в основном одинаковыми причинами: развитием гражданского оборота, неизбежностью правовой защиты частной собственности, обеспечением юридическими средствами бесспорности имущественных и иных прав участников торговых и других сделок.

На определенном этапе становления государства древние формы института нотариата не способствовали расширению и интенсификации торгового дела в России. Площадные писцы и другие лица, составлявшие разного рода письменные документы, реально не могли гарантировать правовой порядок все более усложнявшихся гражданско-правовых сделок, направленных на установление, изменение, прекращение соответствующих прав и обязанностей согласно волеизъявлению участников сделок. Поэтому государство вынуждено было принять меры к тому, чтобы признать институт нотариата государственно-публичным, сильно при этом ограничив деятельность так называемого церковного нотариата; а также на законодательном уровне регламентировать наиболее значимые общественные отношения в данной области. На совершенствование нотариата в общем повлияли и проводимые реформы государственного аппарата [6, с.30].

Все недостатки организации нотариальной деятельности до второй половины XIX в. есть реальное отражение непоследовательной политики государственной власти в функционировании управления, возрождения социально-правовых институтов, не вызванных к жизни объективными причинами, особого отношения к крепостной форме проведения нотариальных действий и т.д.

Нотариат составлял часть судебной системы страны. Поэтому причины его реформирования, наиболее отчетливо проявившиеся уже к середине XIX в., были объяснены теми же обстоятельствами, что и, собственно, судов [7, с.20].

В процессе становления нового нотариата, в первую очередь, Россия

опиралась на свой многовековой исторический опыт осуществления нотариального дела и на законодательство в области гражданского оборота, судебных уставов и т.д. Немаловажен и тот факт, что использовался зарубежный опыт деятельности нотариальных органов, в частности Германии и Франции.

**Список использованной литературы:**

1. Асватурова М.Б. История появления института нотариата в России // Нотариус. 2017. № 5. С. 40-44.
2. Афанасьева Е.А. Некоторые особенности развития нотариата в России и мире во второй половине XIX века // История государства и права. 2015. № 3. С. 18-24.
3. Бегичев А.В. Нотариат: учебное пособие. М.: Проспект, 2018. 288 с.
4. Долгов М.А. Система нотариата в русском государстве: историческое и юридическое исследование: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2005. 33 с.
5. Заломов В.А. Правовое регулирование появления и становления нотариата в Российской империи (1866 - 1917): Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. М., 2012. 30 с.
6. Кодинцев А.Я. Разрушение и становление института советского нотариата в первой половине XX века // Нотариус. 2016. № 3. С.29-33.
7. Развитие отечественного права во второй половине XIX века и начале XX века / Под ред. Е.А. Скрипилева. М.: Норма, 2015. 364 с.

© Тухбатуллина Э.Э., 2021 г.

УДК 347.9

**Тухбатуллина Э.Э.,**

студентка магистратуры

Казанского (Приволжского) федерального университета,

г. Набережные Челны, Республика Татарстан

## **ПРАВОВАЯ ПРИРОДА НОТАРИАТА В ЗАРУБЕЖНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ**

### **Аннотация**

В данной статье рассматривается правовая природа нотариата в зарубежных странах. Рассмотрим фигуру нотариуса как обособленный элемент гражданского права. Обязанности государственного нотариуса в первую очередь связаны с удостоверением подлинности документов. Современная коммерческая практика, и особенно электронная торговля, требует, чтобы при любых изменениях учитывалось международное засвидетельствование процесса.

### **Ключевые слова:**

нотариус, государственный нотариус, международное право, история нотариата.

### **Annotation**

This article examines the legal nature of notaries in foreign countries. Consider the figure of a notary as a separate element of civil law. The duties of a public notary are primarily related to the authentication of documents. Modern commercial practice, and especially e-commerce, requires that any changes take into account international certification of the process.

### **Key words:**

Notary, notarial Law, notariat, international law, history of civil law notaries.

В системах гражданского права - тех, которые черпают свои основные



принципы преимущественно из законов Древнего Рима - нотариус является адвокатом, практикующим в неконфликтном бизнесе. Более того, они занимаются проверкой подлинности документов. В их обязанности входит проверка подлинности, опротестование векселей, судебных протестов и других нотариальных действий [5, с.67].

Хотя гражданское право никогда не становилось основой законов Англии, его влияние ощущалось всегда. Это особенно верно в коммерческом праве. Международный характер этой области права означал, что английское право должно было учитывать гражданское право, более широко практикуемое на европейском континенте.

Одним из следствий этого было выживание в Англии нотариата. Назначаемые церковными властями, они, однако, несли в основном светские обязанности, которые были сродни обязанностям нотариусов в странах гражданского права. Нотариусов никогда не было много, и их относительная ответственность сводила к минимуму конфликт с практиками общего права.

Отчасти по этим причинам они никогда не подвергались тому же давлению, которое оказывали на практикующих церковные законы обычные юристы. Они оставались небольшим, но важным пережитком гражданского права в рамках правовой системы общего права. Действительно, их можно рассматривать как третью ветвь юридической профессии, наряду с адвокатами.

Нотариус - это гражданский юрист, практикующий в вопросах, не связанных с конфликтами, но не имеет таких же отношений со своими клиентами, как солиситор. Нотариус несет ответственность перед самой сделкой, а не перед клиентом.

Нотариус одновременно занимает государственную должность и является представителем отдельной отрасли юридической профессии [1, с.154-156].

Их должность относительно не важна, за исключением иностранных сделок и, в Англии, некоторых церковных дел [2, с.164].

Нотариус - это должностное лицо, чья государственная должность и

обязанность заключаются в оформлении, заверении копии или заверении его или ее официальной печатью для использования в любой точке мира документов и других документов. В зарубежных странах, как правило, не входящих в Содружество, нотариусы регулируются специальным законодательством [3, с. 56].

В Соединенных Штатах Америки они обычно назначаются губернаторами штатов (а в округе Колумбия – президентом США), и их часто обвиняют в занижении стандартов [3, с.67]. Однако они не уполномочены действовать за пределами своего штата, а зачастую и за пределами своего округа [4, с. 69].

В мире общего права не было попыток кодифицировать точную природу нотариальной конторы, как это было сделано в континентальной Европе, Латинской Америке и других частях мира, правовые системы которых основаны на принципах, вытекающих из римского права.

Однако функции нотариусов можно почерпнуть из ряда источников. Главный из них – обычаи коммерческого права. В ограниченной степени прецедентное право дает рекомендации, а некоторые законы регулируют конкретные аспекты их работы.

Акт удостоверения или подтверждения подлинности называется «нотариальным актом», который может иметь частную или публичную форму. Частные нотариальные действия - это когда нотариус удостоверяет или удостоверяет частный документ. Менее распространенной публичной формой являются переводные векселя, протесты, нотариальные свидетельства, письменные показания под присягой, официальные декларации или доверенности, которые составляются самим нотариусом. Подпись и печать нотариуса в силу его или ее должности признаются свидетельством ответственного должностного лица в большинстве стран мира. Однако суды общего права будут принимать во внимание печать нотариуса, но не то, что факты, которые он или она засвидетельствовали, являются истинными, за исключением случая опротестования переводного векселя за границей.

Нотариус должен вести журнал за год, в котором фиксируются все нотариальные действия, и его часто называют протоколом. Он содержит оригиналы всех инструментов, которые он или она делает в публичной форме. У нотариуса также должен быть запас подходящей ленты и клейких пломб.

Таким образом, нотариус – очень важная фигура не только в нашем, но и в зарубежном законодательстве. Полномочия нотариуса засвидетельствовать и удостоверить дает людям гарантию того, что их правовые акты и решения будут находиться в рамках правовых рамок, и государство может быть уверено, что все действия, нотариально заверенные нотариусом, являются абсолютно законными, и государство может дать свою защиту. им. Благодаря этому нотариат стал одним из важнейших звеньев между государством и людьми, между частными и общественными интересами.

#### **Список использованной литературы:**

1. Ноэль Кох Нотариус - третья ветвь юридической профессии // *Business Law Quarterly*. 2019. С.119
2. Билл Лэксон "Нотариус"//*Law Review* 2018. № 1. С.945-970
3. Генри Дайсон, Стивен Смит Что делает нотариус? // Общество нотариусов Британской Колумбии. 2017. С.56-69
4. Малавет Педро А. Советник по ситуации: латинский нотариус, историческая и сравнительная модель // *Hastings Internatioanl and comparative law*. 2016. С. 56-115.
5. Нуссдорфер Лори Брокеры общественного доверия: нотариусы в раннем современном Риме // Издательство Университета Джона Хопкинса, 2019. С. 65-69.

#### **Literature:**

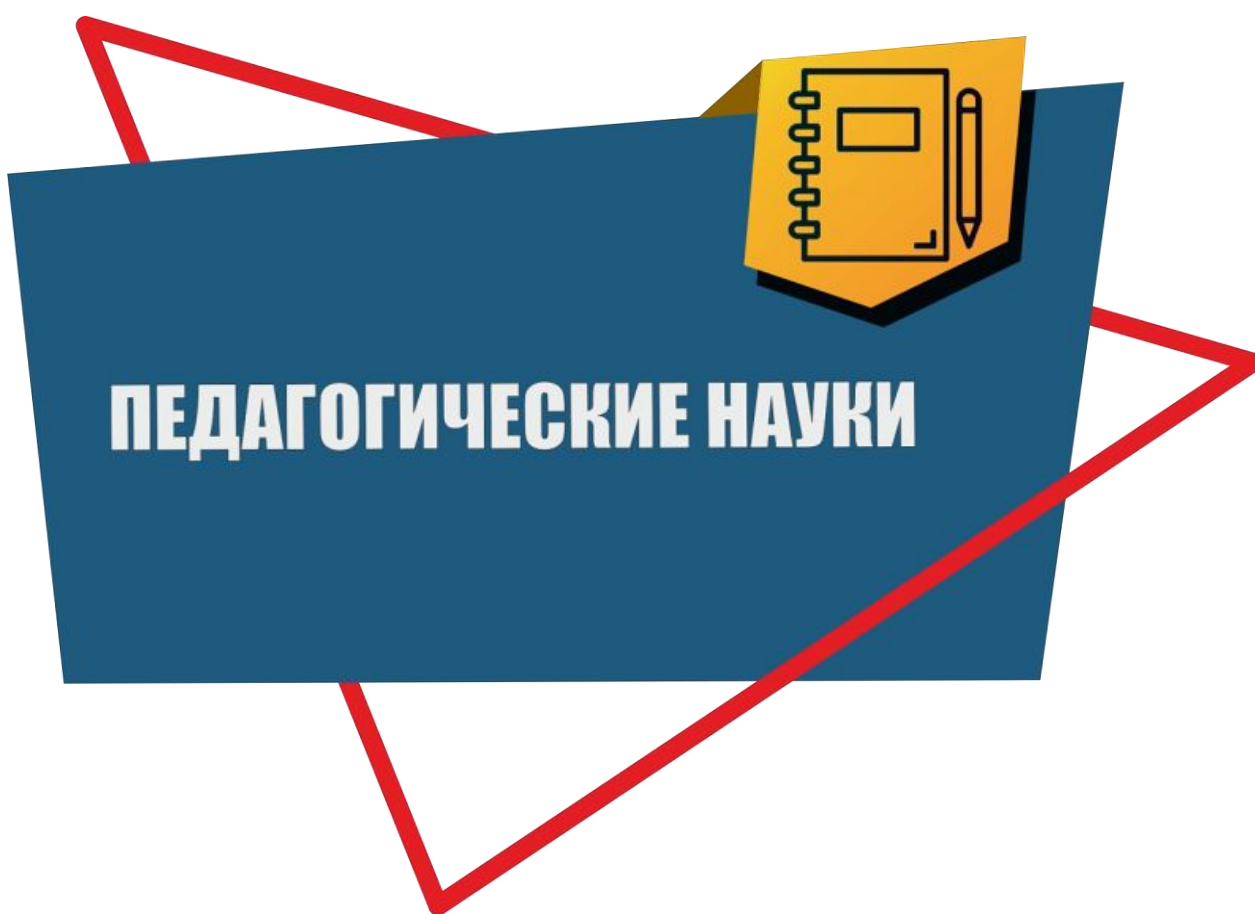
1. Noel Kox Notary - the third branch of the legal profession // *Business Law Quarterly*. 2019.С.119
2. Bill Laxon "Notary" // *Law Review* 2018. No. 1. P.945-970
3. Henry Dyson, Stephen Smith What does a notary do? // *Society of British Columbia Notaries*.

2017.р.56-69

4. Malavet Pedro A. Situation advisor: Latin notary, historical and comparative model // Hastings Internatioanl and comparative law. 2016. p. 56-115.

5. Nussdorfer Laurie Brokers of Public Trust: Notaries in Early Modern Rome // Johns Hopkins University Press, 2019. pp. 65-69.

© Тухбатуллина Э.Э., 2021



УДК 81-2

**Котова З.А.**

студентка 2 курса ИСТид (филиала) СКФУ в г.Пятигорске,  
г. Пятигорск, РФ

**Анцелевич О.В.**

канд. пед. наук, доцент ИСТид (филиала) СКФУ в г.Пятигорске,  
г. Пятигорск, РФ,

## **ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ АНГЛИЙСКОГО ЯЗЫКА В СФЕРЕ ЭКОНОМИКИ**

### **Аннотация**

Работа посвящена исследованию роли английского языка в различных сферах экономической жизни России. Рассматриваются вопросы причин популярности английского языка в современном мире. Обоснована необходимость обучения английскому языку студентов в российских высших школах.

### **Ключевые слова**

Межкультурная коммуникация, внешнеэкономическая деятельность,  
копирайтер, брендменеджер, язык делового общения.

Сегодня английский язык является самым распространенным языком в мире по количеству стран, которые он охватывает (106 стран). Для 400 миллионов человек английский язык является родным языком, для 300 миллионов он является вторым языком, а 500 миллионов человек владеют английским языком в какой-то мере.

В настоящее время английский язык очень прочно вошел в жизнь людей различных сфер деятельности. Количество профессий, которые нуждаются в английском языке, постоянно увеличивается. Экономический рынок и

экономические системы хотят нанимать людей, которые владеют профессиональными навыками.

Английский язык – это международный язык, при помощи его проходят конференции международного уровня, разного рода переговоры и сделки. Так, например, около 90% мировых сделок заключается на английском языке. В этой связи, международные организации выбирают английский язык в качестве языка делового общения. По данным CERAN LINGUA на английском языке проходит 70% всех деловых коммуникаций [2, с.300].

Многие страны и организации отмечают, что английский язык – это ключевой компонент в создании благоприятной деловой среды. Некоторые организации стали внедрять английский язык в качестве корпоративного языка, что привело к тому, что коммуникации между филиалами и головной организацией, которые могут находиться в разных местах мира, облегчились.

Помимо этого, английский язык связан и взаимодействует с другими различными сферами жизни: образование, наука, техника, политика, искусство и др.

Английский язык – это язык сферы экономики и бизнеса. Мировые финансовые биржи и фонды работают на английском языке. Также в международной работе банковской системы, транспортной системе, международной торговле коммуникация осуществляется на английском языке [1, с.139].

Общение в экономической сфере невозможно без английских слов, так как большинство первых изданий в сфере экономики, финансов, маркетинга, бухгалтерии и др. издавались на английском языке. А большой рост экономики, в свое время, послужил тому, что многие изобретения в этой области распространялись по миру из Европы и Америки, что стало также причиной распространения английских слов в сфере экономики.

Многие слова, или названия специальностей в экономике – это копия из английского языка, и поэтому их достаточно легко запомнить. Например, «brand

manager» - «брендменеджер», «director of marketing» - «директор по маркетингу», «copywriter» - «копирайтер», «bank» - «банк», «outsourcing» - аутсорсинг и др.

В связи с этим, владение английским языком для специалиста в сфере экономики – это одно из успешных преимуществ как в работе, так и для карьерного роста. Так, к примеру, многие организации стараются брать на работу специалистов, владеющих английским или другими иностранными языками, с целью перевода профильной литературы и документов, и отказываются от услуг переводчиков, на поиски которого может уйти много времени и средств [3, с.63]. Школы в сфере образования должны в первую очередь обеспечивать учащихся знаниями, умениями и навыками, необходимыми для общения на иностранном языке в профессиональной сфере. Образовательные программы должны влиять на формирование межкультурной коммуникативной компетенции студентов, помогая им эффективно взаимодействовать в поликультурной среде.

Часто можно встретить и такую практику, когда специалист приходит в какую-либо экономическую сферу, обладает своей профессиональной компетентностью, но имеет сложности при общении на английском языке, и при этом готов и способен обучаться, - и в таком случае получает поддержку руководства, которое готово инвестировать в специалиста, с целью повышения его знаний.

Английский язык в повседневной профессиональной деятельности специалистам сферы экономики необходим для:

- деловых переговоров;
- ведения документации и деловых переписок;
- владения словарем экономических терминов;
- чтения специализированной литературы, для изучения и извлечения необходимой информации, расширения знаний в экономической сфере;
- ведения международного бизнеса;
- участия в международных конференциях, семинарах и др.;
- изучения теории и практики внешнеэкономической деятельности;



– межкультурной коммуникации, расширения кругозора.

Деловой английский язык отличается тем, что в нем находится достаточно много терминологии и правильной интерпретации слов. А при заключении договоров будет использоваться определенная коммерческая или юридическая лексика. В связи с этим, словарный запас в английском языке играет огромную роль в общении с деловыми партнерами. Знание всех тонкостей английского языка в экономической сфере позволит сторонам избежать различных ситуаций с недопониманием.

Знание английского языка предоставляет возможность для специалистов не только в сфере экономики, но и различных других сферах жизни, напрямую изучать научные исследования, привлекать экспертов из других стран, участвовать в конференциях, семинарах, деловых встречах, устраивать международное сотрудничество и др. английский язык позволяет не только расширить кругозор, но также дает шансы на встречу и знакомство с нужными людьми [4, с.225].

Изучение делового английского языка – это большой труд, который требует большой организованности, ответственности, усердия и желания. Однако, в современном мире, изучение делового английского языка – это способ стать не только востребованным специалистом, но и высокопрофессиональным.

Итак, в современных условиях английский язык превратился в один из важнейших информационных продуктов, при помощи которого возможно оценить ситуацию в мировой экономике, создать стратегию для повышения эффективности деятельности предприятия. В связи с высоким уровнем конкуренции на рынке труда на сегодняшний момент, знание английского языка может иметь важное значение для профессионального роста человека.

Английский язык способен облегчить общение между партнерами в бизнесе. Однако недостаточно владеть только общим английским языком, для профессиональной ориентации и делового общения, необходимо знание делового английского языка, которое помогает избежать недопонимания между

сторонами. Распространение и развитие английского языка дает большие преимущества не только специалистам в сфере экономики, но и для других сфер жизни в странах всего мира.

**Список использованной литературы:**

1. Щеглова, Е.В. Роль английского языка в различных сферах: торговле, экономике, спорте, бизнесе и образовании // *Мировая наука*. – 2020. - № 7 (40). – С. 138-141.
2. Мегина, Л.А. Самарин, А.В. Роль английского языка в современной рыночной экономике // *Молодежь и системная модернизация страны*. – 2019. – С. 300-302.
3. Морозов, Ю.И. Кашкан, Т.А. Значение английского языка в экономической жизни общества // *Научные стремления*. - - №9. – С.62-65.
4. Купрещенкова, И.И. Деловой английский как путь к успеху современного специалиста // *Актуальные проблемы современной науки: взгляд молодых ученых*. – 2019. – С. 223-227.

© Котова З.А., Анцелевич О.В., 2021

УДК 378

**Маркварт В.Д.**

Студентка 1 курса ОрГМУ,

г. Оренбург

**Научный руководитель: Костомарова Е.В.**

ст. преподаватель ОрГМУ,

г. Оренбург, РФ

**ПОЧЕМУ ЖИВА «МЕРТВАЯ» ЛАТЫНЬ****Аннотация**

Данная работа посвящена поиску причин вечной жизни «мертвого» языка. Латынь никогда не будет забыта, потому что её используют в своей профессиональной деятельности не только врачи, а также биологи, юристы, лингвисты, историки – этим и объясняется актуальность данной работы. Можно сказать, что латынь – универсально и лаконично вписалась в речевой и письменный оборот человечества ещё при первых цивилизациях и продолжает существовать по сей день почти в неизменном виде.

**Ключевые слова:**

Латинский язык, медицина, медицинские термины.

Латинский язык считается мёртвым, так как в современном мире ни один народ не разговаривает на этом языке. Он является предком романских языков [1]. Однако все юристы, историки, биологи, медики, фармацевты используют латынь в своей профессии. Дисциплину «Латинский язык» начинают преподавать с 1 курса во всех медицинских вузах [2]. «*Invia est in medicina via sine lingua Latina*» – «Непроходим путь в медицине без латинского языка». Латинский язык развивался в период расцвета древнегреческой медицины, поэтому эти два языка: латинский и греческий – переплелись воедино. Например,

нам известны труды Гиппократов о диетологии, темпераментах, деонтологии, которые были латинизированы, и до сих пор используются [3]. Человечество развивалось, эволюция шла всё дальше, и латынь всё больше проникала в медицинскую терминологию. В эпоху Возрождения были попытки перевести труды, написанные на латинском на языки народов мира, но данное стремление не получило популярности, поэтому мы можем отметить лишь Парацельса, который читал свои лекции на разговорном немецком языке [4]. В Новое время также были попытки перевода, написанных на латыни трудов, но, как и ранее, данное стремление не получило признания у ученых, врачей, биологов того времени.

Актуальность темы нашей работы определяется тем, что нет однозначной причины использования «мертвого» латинского языка в лексике столь большого количества профессий.

Целью работы является: установить причину использования латинского языка в профессиональной деятельности врача.

Методы исследования: аналитический, сравнительный, анализ и синтез.

Для того чтобы выявить причину использования латинской терминологии в медицине сравним несколько терминов на языках разных народов мира, проанализируем их.

Начнем с анатомического термина. Для анализа возьмем термин – «грудная клетка».

Английский язык	Thorax
Немецкий язык	Brustkorb
Французский язык	Cage thoracique
Итальянский язык	Torace a botte
Португальский язык	Caixa torácica
Латинский язык	Thorax, acis <i>m</i>

Среди приведенных терминов, мы видим тенденцию, что романские языки имеют единый корень, который имеет начало от латинского языка, что касается

других языковых групп, то можно наблюдать, что они не имеют ничего родственного с латинской терминологией.

Рассмотрим, как романские языки ведут себя в клинической терминологии. За основу возьмем диагноз «гастрит».

Итальянский язык	Gastrite
Французский язык	Gastrite
Португальский язык	Gastrite
Латинский язык	Gastritis, itidis <i>f</i>

Мы наблюдаем интересную картину: на всех приведенных романских языках гастрит звучит одинаково. Это несовпадение. Слово гастрит происходит от греческого слова *gaster, tris f* – желудок, которое в неизменном виде было латинизировано и до сих пор используется в первоначальном виде. Однако мы всё равно не можем брать за основу для клинических исследований просто группу романских языков и выбирать больший понравившийся, потому что в других терминах будут различия. Убедимся в этом на примере фармакологического термина «парацетамол»:

Итальянский язык	Paracetamolo
Французский язык	Paracétamol
Португальский язык	Paracetamol
Латинский термин	Paracetamolum, <i>i n</i>

Вновь, как и в анатомическом термине, мы видим, что основа слова у всех языков взята из латинского, но каждый язык имеет некую специфичность. Это подтверждает выдвинутую гипотезу о том, что мы не можем брать за основу любой романский язык.

Стоит отдельно отметить английский язык, ведь термин идентичен латинскому. Отсюда следует вопрос: почему бы не отказаться от латыни и принять за единую основу английский язык? Ответ достаточно простой: английский язык имеет множество вариаций, начиная с британского, заканчивая американским, а также индийским, шотландским, канадским и так далее [5].

Поэтому английский язык не может быть универсальным.

Таким образом, «мертвая» латынь остается живой, и, скорее всего, никогда не уйдет на страницы истории, потому что латинский язык ограничивает многовариантный перевод тех или иных терминов с разных языков. Латинский язык остается универсальным, так как его практика унифицирует всю медицинскую литературу и образование в целом, а также облегчает обсуждение исследований по лечению различных заболеваний, разработок по методам профилактики и выявления болезней между медиками разных стран. Исторически сложилось так, что латинскому языку отведена роль международного языка науки. По мнению Я.М. Боровского «наука по своей природе интернациональна, и для нее наличие наряду с национальными языками единого языка, служащего целям международного общения, является благотворным фактором» [6].

#### **Список использованной литературы:**

1. Языки мира: Романские языки. / Т.Ю. Жданова, [и др.]: М.: Academia, 2001 – 720с.
2. Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по специальности 31.05.02 Педиатрия от 17 августа 2015 г. N 853: приказ Министерства образования и науки РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://fgosvo.ru/news/1/1327>
3. Жауна Жак «Гиппократ»: Ростов-на-Дону: «Феникс», 1997. – 480 с.
4. Парацельс. Википедия. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki/Парацельс>
5. Список стран, где английский язык является официальным языком. Википедия. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/wiki>
6. Боровский Я.М. Латинский язык как международный язык науки. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://philology.ru/linguistics3/borovsky-91.htm>

© Маркварт В.Д., 2021

УДК 37.013.77

**Мосолова Ю.В.**

студентка факультета ИСГН ФГБОУ ВО  
«Тульский государственный педагогический  
университет им .Л.Н.Толстого»

г.Тула, РФ

**Дунаева Н.А.**

к.пед.н, доцент ФГБОУ ВО  
«Тульский государственный педагогический  
университет им .Л.Н.Толстого»

г.Тула, РФ

## **ОВЛАДЕНИЕ СПОСОБАМИ СЛОВООБРАЗОВАНИЯ ДЕТЬМИ 6-7 ЛЕТ ПОСРЕДСТВОМ УПРАЖНЕНИЙ: ТЕОРЕТИКО- МЕТОДИЧЕСКИЙ АСПЕКТ**

### **Аннотация**

Особенности овладения способами словообразования детьми 6-7 лет, рассматриваются словесные упражнения как средство для овладения данного умения, представлен комплекс упражнений для использования в непосредственно образовательной деятельности и индивидуальной работе с детьми.

### **Ключевые слова**

Овладения способами словообразования,  
старшие дошкольники комплекс упражнений.

Дошкольный возраст является сензитивным периодом для развития речи. В ходе речевого развития осуществляется формирование грамматического строя речи.

Поскольку развитие речи находится в непосредственной взаимосвязи с развитием мышления и личности ребенка, своевременное формирование грамматического строя его речи играет очень важную роль в вопросе его полноценного речевого и психического развития. Овладевая грамматически правильной речью, он развивает и изменяет свое мышление, оно становится более логичным, последовательным.

В настоящее время проблема обучения детей грамматическим нормам родного языка актуальна в силу того, что отмечена тенденция к увеличению числа детей, испытывающих трудности в овладении речью. Это происходит по причине того, что общение современных детей достаточно ограничено, а речевая среда, в которой дети воспитываются, зачастую оказывается несовершенна. О.С. Ушакова и И.С. Артюхова подчеркивают, что именно в дошкольном возрасте особенно важно проводить работу по развитию всех составляющих грамматического строя речи [4].

А.Г. Арушанова пишет о том, что для развития грамматического строя речи и подготовки дошкольников к последующему сознательному освоению школьного курса грамматики нужно знакомить их со способами словообразования. Ребенок должен уметь соотносить наименования с реальными предметами и глубоко понимать смысл, заложенный в словах. И это возможно, только если он понимает, как слова образуются, если умеет определять связи и отношения между мотивированными наименованиями и обозначаемыми ими предметами [3].

О.С. Ушакова и И.С. Артюхова пишут, что детям 6-7 лет нужно дать полную ориентировку в типичных способах словообразования и словоизменения, воспитать языковое чутье, внимательное отношение к языку и его грамматическому строю [4]. Именно в этом возрасте дети активно овладевают механизмом образования новых слов. Они научаются вычленять морфемы в слове, соотносить их с изменениями в предметах и явлениях, применять их для создания новых лексических единиц.



Словообразование представляет собой «образование слова с новым значением на базе другого однокоренного слова, из которого оно выводится по смыслу и по форме с помощью специальных языковых средств, прежде всего суффиксов и приставок». Словообразование как раздел науки о языке включает в себя морфемистику и непосредственно словообразование. А ее предметом выступает слово и способы его образования.

Словообразование также можно рассматривать как результат детского словотворчества. Поэтому обучение детей способам словообразования должно проводиться посредством обогащения их словаря мотивированной лексикой с ее последующей активизацией в связной речи. При образовании новых слов ребенок осваивает словообразовательные модели, лексические значения основ слов и смысл значимых частей слова (приставка, корень, суффикс, окончание). Для усвоения словообразования требуется не только, чтобы ребенок имел некоторый уровень общего интеллектуального развития, но и чтобы у него были сформированы лингвистические способности, которые обеспечивали бы владение операциями словопроизводства.

Вскрывая связи и отношения между предметами и их наименованиями, ребенок учится понимать, как образуются слова, и какой смысл в них заложен.

Поскольку в современном словообразовании морфологический способ словообразования является основным, дошкольники также используют в основном этот способ.

В старшем дошкольном возрасте наиболее часто в работе по развитию способностей к словообразованию используются словесные грамматические упражнения. Эффективность использования упражнений для усвоения детьми 6-7 лет способов словообразования обусловлена тем, что упражнения позволяют детям в занимательной, интересной для них форме закреплять необходимые речевые умения и навыки. В процессе того, как дети решают игровую задачу, выполняя упражнение, они также выполняют задачу обучения.

Одним из эффективных приемов развития навыков словообразования

являются словесные упражнения. Выполняя функцию средства обучения, упражнение служит одним из основных средств развития речи детей. Оно помогает усвоению, закреплению знаний. Использование словесных упражнений повышает интерес детей к речи, развивает сосредоточенность, обеспечивает лучшее усвоение речевого материала. Грамматическая правильность часто употребляемых детьми слов устанавливается при помощи использования словесных упражнений.

Словесные упражнения активизируют поисковую деятельность ребёнка в сфере словообразования, пополняют словарный запас. Активно формируется речевой самоконтроль, критическое отношение к своей речи, стремление говорить грамматически правильно, точно.

В упражнениях применяются знания, полученные на занятии, обобщаются сведения, полученные посредством личного опыта, активизируются познавательные процессы, и повышается уровень умственного развития детей.

В упражнениях, которые дают детям 6-7 лет, усложняются задания в сравнении с теми, что давались им в младшем возрасте. Они должны занимать не более 5-6 минут. Для их выбора нужно знать уровень знаний детей. Упражнения должны вызывать у детей эмоциональный отклик, быть интересными, проходить активно.

Формирование грамматически правильной речи осуществляется в процессе организованного обучения, в свободное от занятий время, в непосредственно образовательной деятельности, во второй половине дня в индивидуальной работе и в повседневном общении.

Упражнения в правильном словообразовании можно проводить как часть занятия по ознакомлению с художественной литературой, по рассказыванию, по подготовке к обучению грамоте. Играя, изменяя слова и образуя новые словоформы, дети много раз их повторяют и запоминают непроизвольно. Упражнения позволяют активизировать поисковую деятельность ребёнка в сфере словообразования, удовлетворить его естественную потребность в игре со

словом, дают возможность освоить богатый словарь производных слов и активно использовать его в связной речи.

*Целью разработанного комплекса упражнений* является овладение способами словообразования детьми старшего дошкольного возраста, поэтому в основу разрабатываемого комплекса упражнений положим те виды морфологического способа словообразования, которыми должны овладеть дети 6-7 лет.

**В задачи комплекса упражнений** входит:

1. Овладение способами образования глаголов при помощи приставок.
2. Овладение способами образования существительных, обозначающихместилище чего-либо, при помощи суффикса.
3. Овладение способами образования существительных, обозначающих лиц по профессии, от разных частей речи при помощи суффикса.
4. Овладение способами образования прилагательных сравнительной степени при помощи суффикса.
5. Овладение способами образования существительных при помощи приставки и суффикса.
6. Овладение способами образования слов путем словосложения.
7. Овладение способами образования притяжательных прилагательных при помощи суффиксов.

**Комплекс упражнений, способствующих овладению способами словообразования детьми 6-7 лет**

*Упражнения, направленные на овладение способами образования глаголов при помощи приставок*

**Что делает рыбка, лягушка и бабочка?**

*Цель.* Учить подбирать нужный по смыслу приставочный глагол.

Воспитатель предлагает ребенку внимательно слушать и выбрать для рыбки, лягушки и бабочки правильное, точное действие (глагол).

– Рыбка к камню (отплыла или подплыла), от берега (переплыла или

отплыла), всю реку (вплыла или переплыла).

– Бабочка к цветку (отлетела или подлетела), с ветки на цветок (облетела или перелетела), вокруг капусты (влетела или облетела), в комнату (подлетела или влетела).

– Лягушка к бревну (подпрыгнула или впрыгнула), на бревно (прыгнула или отпрыгнула), с бревна (отпрыгнула или спрыгнула), от журавля (перепрыгнула или отпрыгнула). Упражнение продолжается до тех пор, пока ребенок не станет сознательно и точно подбирать нужный приставочный глагол.

***Упражнения, направленные на овладение способами образования существительных, обозначающихместилище чего-либо, при помощи суффикса***

#### **Как называются предметы?**

Цель. Упражнение в образовании существительных при помощи суффиксов.

– Дети, у нас на кухне, в ванной комнате есть много предметов, которыми мы постоянно пользуемся, например – хлеб кладут в хлебницу.

– А куда кладут сахар?... в сахарницу, конфеты... в конфетницу, мыло... в мыльницу, салфетки... в салфетницу, яйцо... в подставку для яиц, масло... в масленку, соль насыпают... в солонку.

– Дети, у животных есть малыши, например - у зайца? (зайчата). А кто у волка? (Волчата.) А кто у кролика? (Крольчата.) У белки? (Бельчата.) У галки? (Галчата.)

#### **Что для чего?**

Цель. Упражнение в образовании существительных, обозначающихместилище чего-либо, при помощи суффиксов.

Оборудование: изображения или реальные предметы (хлеб, сахар, конфеты, мыло).

Воспитатель предлагает детям назвать предметы, которые лежат на столе (хлеб, сахар, конфеты, мыло).

Затем задает вопросы, где хранятся эти предметы (хлеб – в хлебнице, сахар – в сахарнице, конфеты – в конфетнице, мыло – в мыльнице).

Далее воспитатель предлагает детям еще раз прослушать эти слова и определить общую часть. При этом подчеркивает голосом (интонирует) суффикс *-ниц-*.

Далее делается вывод: сосуд, в котором что-либо хранится, часто называется словом, в котором есть «частичка» (суффикс) *-ниц-*.

Затем закрепляются модели словообразования в различных словах.

Как назовём посуду, в которую кладут салат? (Салатница). Как назовём посуду, в которую кладут селедку? (Селедочница). Как называется сосуд, в который раньше наливали чернила? (Чернильница). Как называется посуда, в которую наливают соус? (Соусница).

***Упражнения, направленные на овладение способами образования существительных, обозначающих лиц по профессии, от разных частей речи при помощи суффикса***

### **Знаешь ли ты профессии?**

Цель. Упражнение в образовании существительных, обозначающих лиц по профессии.

Все люди трудятся. Очень часто название профессии (кем работает данный человек) очень схоже на его дела, что он делает и что использует: какие инструменты, машины: детей учит учитель, работает на кране крановщик. Если я вам скажу, что делает человек, вы можете точно назвать его профессию.

Умело чинит часы... (часовщик). Высокие дома строит... (строитель). Ремонтирует сапоги... (сапожник). Проверяет на входе билеты... (билетер). Работает в школьной библиотеке... (библиотекарь). И т.д.

### **Кто он такой?**

Цель. Упражнение в образовании существительного от глагола.

Образец: когда мальчик заступает за девочку, он заступник. Человек который много работает. Он... (работник). А тот кто часто дерется. Он (драчун).

Очень много говорит. Он... (говорун). И т.д.

### **Кто служит в Российской армии?**

Цель. Учить дифференцированно употреблять суффиксы существительных мужского и женского рода, обозначающих лиц по профессии.

– Дети, вы знаете, что в нашей армии служат солдаты и военные разных родов войск? Многих вы наверняка знаете. Давайте попробуем назвать всех. Я сейчас буду читать вам описание работы (деятельности) солдата, а вы будете произносить их названия. Договорились? Давайте попробуем.

Кто управляет танком? (танкист). Кто управляет самолетом? (летчик). Кто управляет кораблем на море? (морьяк). Кто управляет боевой ракетой? (ракетчик). Кто стреляет из автомата? (автоматчик). Кто защищает границу от врагов вместе с собакой? (пограничник).

**Упражнения, направленные на овладение способами образования прилагательных сравнительной степени при помощи суффикса.**

### **Что ты знаешь о рыбах.**

Цель. Учить употреблять прилагательные в сравнительной степени, обогащать словарь.

Оборудование: мяч.

Дети становятся в круг, воспитатель произносит начало предложения и просит детей закончить.

Карп большой, а судак еще... (больше). Барбус красивый, а вуалехвост еще... (красивее). У сома тело длинное, а у угря еще... (длиннее). Сом обитает глубоко, а налиим еще... (глубже). Ёрш маленький, а данио еще... (меньше). У окуня острые плавники, а у ерша еще... (острее). У вуалехвоста крупные глаза, а у телескопа еще... (крупнее). Рябушка плавает быстро, а бычок еще... (быстрее).

### **Как?**

Цель. Упражнение в образовании прилагательных сравнительной степени при помощи суффикса.

Детей просят закончить предложения, ответив на вопрос педагога «как

стало?», «как станет?»).

Сегодня утром светло, а днем (как станет?) еще светлее. Будет вечером темно, а ночью станет еще ... (темнее). Ранней осенью холодно, а зимой еще ... (холоднее). В осеннем пальто тепло, а в шубе еще ... (теплее). Поздней весной солнце светит ярко, а летом еще ... (ярче). Ранней весной птицы поют звонко, а теплым летом еще ... (звонче). Скорый поезд едет быстро, а самолет летит еще ... (быстрее). Большая черепаха ползет медленно, а улитка еще ... (медленнее).

### **Домашние животные.**

Цель. Упражнение в образовании прилагательных сравнительной степени при помощи суффикса.

Детей просят закончить предложения, сравнив качества домашних животных: Кошка ласковая, а котенок (ласковее). Козленок спокойный, а коза (спокойнее). Щенок игривый, а котенок (игривее). Корова добрая, а теленок (добрее). Лошадь резвая, а жеребенок (резвее). Собака большая, а пес (больше). У овцы шерсть мягкая, а у ягненка (мягче).

*Упражнения, направленные на овладение способами образования существительных при помощи приставки и суффикса*

### **Как называется?**

Цель. Упражнять в образовании существительных при помощи приставки и суффикса.

Воспитатель предлагает ребенку ответить на вопросы, образовав существительные при помощи приставки и суффикса: Чтобы стакан было удобно держать, его ставят куда? (В подстаканник). Чтобы одеяло не пачкалось, на него надевают что? (Пододеяльник). Гриб, который вырос под березой, называют как? (Подберезовик). Гриб, который вырос под осинкой, называют как? (Подосиновик).

*Упражнения, направленные на овладение способами образования слов путем словосложения*

### **Кто больше увидит и назовет.**

Цель. Упражнение в образовании слов путем словосложения.

– В детский сад пришла новая девочка – Таня. Она придумала новую игру – составлять длинные слова. Таня сказала, что у нее круглое лицо, значит, она... (круглолицая). У зайчонка длинные уши, можно одним словом сказать, что заяц... (длинноухий). А хвост у зайца короткий, значит, он... (короткохвостый). Кошка гладкая, пушистая, лапы у нее белые, значит, она... (белоплая).

### **Сложные слова.**

Цель. Учить образовывать сложные слова при помощи слияния двух основ.

Оборудование: картинки.

Листья падают – листопад. Снег падает – снегопад. Звезды падают – звездопад. Разводит сады – садовод. Разводит леса – лесовод. Перевозит лес – лесовоз. Сам летит – самолет. Воду возит – водовоз. Сам ходит – самоход. Звонит попусту – пустозвон. Сено косит – сенокос. Везде ходит – вездеход. База для нефти – нефтебаза. Ходит на атомной энергии – атомоход. Пыль сосет – пылесос. Рыбу ловит – рыболов.

### **Назови машину одним именем.**

Цель. Упражнять в образовании сложных слов.

Воспитатель рассказывает детям: «Машина, которая чистит картофель, – картофелечистка».

Машина, которая варит кофе, – ... (кофеварка). Машина, которая мелет кофе, – ... (кофемолка). Машина, которая режет овощи, – ... (овощерезка). Машина, которая выжимает сок, – ... (соковыжималка). Машина, которая сосет пыль, – ... (пылесос). Машина, которая трет полы, – ... (полотер). Машина, которая мешает глину, – ... (глиномешалка).

*Упражнения, направленные на овладение способами образования притяжательных прилагательных при помощи суффиксов*

### **Чей дом?**

Цель. Упражнение в образовании детьми притяжательных прилагательных, отвечающих на вопрос Чей дом?



Детям предлагается ответить на вопросы: В одном доме жила коза. Чей это дом? (Козий) Во втором доме жил большой верблюд. Чей дом? (Верблюжий) В третьем доме живёт поросенок. Чей третий дом? (Поросячий) В четвёртом доме крикают утки. Чей этот дом? (Утиный)

### **Кому что принадлежит?**

Цель. Упражнять в словообразовании притяжательных прилагательных с суффиксами -ин-, -ов-.

Детям задаются вопросы, на которые они должны подобрать прилагательное с суффиксом -ин-, -ов-: мамин, папин, бабушкин, дедушкин, тетин, дядин, кошкин, мышинный, лосиный, гусиный, лебединый, утиный, ежовый, слоновый.

Обобщая данные, можно прийти к заключению о чрезвычайной важности своевременного овладения детьми словообразованием родного языка, поскольку оно, будучи теснейшим образом связанным с когнитивной зрелостью ребенка, оказывает огромное влияние на становление устной и письменной речи, на развитие речевой коммуникации и языковой способности ребенка в целом.

### **Список использованной литературы:**

1. Алексеева М. М., Яшина В. И. Методика развития речи и обучения родному языку дошкольников. - М.: Академия, 2016.
2. Алексеева М.М., Яшина В.И. Речевое развитие дошкольников. -М.: Академия, 2015.
3. Арушанова А. Г. Формирование грамматического строя речи. Речь и речевое общение детей: Методическое пособие. - М.: Мозаика-Синтез, 2008.
4. Ушакова О. С., Артюхова И. С. Развитие речи. Методические рекомендации к программе «Мир открытий». Игры и конспекты занятий. Подготовительная группа детского сада. - М.: Бином. Лаборатория знаний, 2018.

© Мосолова Ю.В., Дунаева Н.А., 2021

УДК37

**Д.С. Синькова**  
студентка ФГБОУ ВО АГПУ,  
г.Армавир, РФ

## **ОСОБЕННОСТИ РАБОТЫ С ТЕКСТОМ НА УРОКЕ РУССКОГО ЯЗЫКА В 7 КЛАССЕ**

### **Аннотация**

Рассматривается текст не только как предмет обучения, но и как как средство обучения другим языковым единицам. Приводятся наиболее успешные формы и методы работы с текстом. Выделяется несколько видов деятельности, способствующих постижению механизмов построения и знакомству с различными средствами языка, что является целью работы с текстом на уроках русского языка.

### **Ключевые слова**

Текст, дидактическая единица, формы работы, методы работы.

Во второй половине двадцатого века текст стал предметом активного внимания методистов. В учебниках русского языка нового поколения текст является обязательной дидактической единицей учебного материала.

В методике обучения русскому языку текст используется не только как предмет обучения, но и как средство обучения другим языковым единицам: словам, предложениям, сложно синтаксическому целом, изучающиеся в структуре текста и усваивающиеся как важные компоненты речи.

Так при работе с текстом обучение происходит «не только путем имитации образцов, но и путем «самообучения», что постепенно приводит к формированию языковой личности с авторским индивидуальным стилем, личности, которая способна выражать свои мысли и чувства словами...» [8].

Интуитивное представление о том, что такое текст, есть у каждого, но на сегодняшний день определяется множество недопониманий относительно его природы, его значения. Ввиду многоуровневости и многогранности текста, единого определения этого понятия все еще нет.

И.Р. Гальперин – отечественный лингвист и лексикограф, в своей книге «Текст как объект лингвистического исследования» определил этот термин таким образом: состоящий из названия, то есть заглавия и ряда специальных единиц (суперфразальных единиц), которые представлены различными лексическими, грамматическими, логическими и стилистическими связями, а также демонстрирующих определенную целенаправленность и прагматическую установку» [3].

Точка зрения Н.Д. Зарубиной, в свою очередь, такова: «Текст – это письменная форма речи, принадлежащая участнику коммуникации, правильно заполненная и оформленная» [2].

Автор известной книги «Синтаксис связного текста» М.И. Откупщикова, справедливо подмечает, что текст «представляет собой почти строго фиксированную последовательность фраз, представляющих определенное связное, семантически связанное значение, выраженное разными лингвистическими способами» [7].

Не смотря на кажущиеся противоречия, во всех определениях текста, есть много общего. Текст рассматривается как речетворческое произведение, прежде всего, как продукт речи, как основная ее единица. Следовательно, для всех исследователей неоспорима позиция о том, что интерпретация и продуцирование текстов происходит в процессе познания реальности и коммуникации. Все согласны на тот счет, что текст, как правило, оформляется письменно, что это законченное и завершённое произведение, и наконец, что он имеет собственную внутреннюю структуру, определенное строение, а также обладает различными средствами связности его частей.

Работа над текстом, в методике, осуществляется на основе речеведческих

понятий, усваивающихся в форме умения выполнять учебные действия с этими правилами и понятиями. Текст является не просто дидактической единицей, а универсальной дидактической единицей, позволяющей объединить две важнейшие области: познание системы формально-языковых средств, а также познание норм и правил общения. Без исключения, роль текста в обучении всем видам речевой деятельности неопределима.

В лучшем случае каждый урок русского языка должен включать работу с текстом. Такая работа совместима с любой программой по русскому языку. На материале текстов следует изучать каждую синтаксическую тему, каждое явление языка: теория проявляется на практике, учащиеся видят, как правила и законы синтаксиса реализуются на практике, то есть в тексте. Один и тот же текст можно использовать не один раз, а многократно отыскивая в нем что-то новое.

Конечно, к тексту как основной дидактической единице обучения русскому языку предъявляются особые требования. Во-первых, в процессе анализа текста необходимо произвести взаимосвязь всех разделов курса русского языка. Во-вторых, в тексте должны быть максимально полно представлены различные виды орфограмм, должны быть предложены все виды разборов. В-третьих, тексты, предлагаемые на уроках русского языка, должны быть образцовыми в идейно-тематическом и языковом плане, направленными на патриотическое воспитание учащихся, а также демонстрирующими звучность, выразительность и богатство русского языка.

Э.И. Литневская подчеркивает важность воспроизведения учащимися собственных текстов. Она отмечает, что работа с текстом на уроках русского языка «имеет не только познавательное, но и чрезвычайно важное практическое значение, поскольку это необходимый шаг в создании собственных текстов» [5].

Таким образом, очевидно, что работа с текстом на уроке – это не цель, а средство развития связной речи учащихся. Преобразование, дублирование и обработка информации имеют как самостоятельное, так и вспомогательное

значение, как шаг в формировании способности создавать собственные тексты. При обучении школьников связной речи текст играет роль основной дидактической единицы, так как позволяет объединить два важнейших направления: познание системы формально-языковых средств и познание норм и принципов общения. Именно в тексте все единицы языка представлены в естественной ситуации, в естественном окружении и положении.

Так, для оценивания сформированности у школьников навыков работы с текстом – можно воспользоваться критериями, которые предлагаются ниже. (см. Приложение 1). Учащиеся используют эти критерии для оценки своих навыков по каждому пункту – да/нет. Школьникам, которые диагностируют себя, предоставляется возможность проанализировать, какими навыками они обладают для работы с текстом, над чем им еще предстоит работать и тем самым мотивировать себя на дальнейшую работу. Учитель определяет баллы на свое усмотрение: по 1 баллу – простые умения, 2 – средней сложности, 3 – высокий уровень сложности.

Общая сумма баллов – 100%. Процент выполнения 85 и выше – высокий уровень сформированности умений, 60% -85% - средний уровень, 45%-60% - низкий уровень, ниже 45% - у ребенка слабо сформированы базовые умения, требуется коррекционная работа [6].

Любой участник образовательного процесса может пользоваться такими критериями. У преподавателя будет возможность оценить уровень развития навыков чтения учащихся, стимулировать ученика к поиску объективного контроля и мотивировать учащихся к самостоятельному продвижению в учебном процессе. Ученик также сможет оценить свою степень владения такими сложными умениями как поиск, понимание и принятие информации, преобразования и оценивания ее, формирования потребности в конструктивной самооценке.

Несомненно, при встрече с учащимися, следует провести комплексную проверочную работу с целью выявления уровня сформированности у них умения

работать с текстом при помощи заданий (см. Приложение 2). В соответствии с полученными результатами удастся задать правильный вектор работы на уроках.

В ходе педагогической практики пришли к выводу, что наиболее успешным, на наш взгляд, являются следующие формы и методы работы с текстом:

- лингвостилистический анализ текста;
- сочинение-рассуждение;
- различные виды диктантов;
- интеллектуально-лингвистические упражнения;
- коммуникативные и игровые ситуации;
- работа с текстами-миниатюрами.

Так лингвостилистический анализ текста помогает осмыслить идею и сюжет произведения, показать художественные средства, использованные автором для достижения своей цели, обратить внимание на особенности языка конкретного писателя (см. Приложение 3). Такие уроки создают условия для проявления индивидуальных читательских, исследовательских и творческих способностей, отвечающих образовательным потребностям и интересам школьников.

Самодиктанты можно проводить на основе образцовых текстов. Дети должны произвольно запоминать такие тексты, уметь легко их воспроизводить. Тексты для самодиктантов – это отрывки из замечательных произведений А.С. Пушкина, И.С. Тургенева, И.А. Бунина, К.Г. Паустовского, М.М. Пришвина и других незаменимых авторов, которые читаются на уроках литературы, кроме того, это тексты из упражнений учебника.

Еще больше стимулируют коммуникативную активность учащихся диктанты с изменением текста (творческие, свободные, восстановительные, диктанты по аналогии, диктанты с продолжением). Использование диктантов развивает логическое мышление школьников и учит мыслительной обработке материала.

Для развития внимания, памяти и мышления учеников очень важно

использовать разнообразные приемы работы с текстами-миниатюрами, сравнения двух текстов и более. Такой путь проходит от восприятия текста, от концепции текста, через его анализ – к созданию собственного высказывания, сочинения.

Интеллектуальное и речевое развитие обеспечивается такими методическими средствами, как выполнение интеллектуально-лингвистических упражнений. Ценностью подобных упражнений является то, что они одновременно стимулируют интеллектуальное и лингвистическое развитие учащихся. Что касается интеллекта ученика, предлагаемые упражнения интенсифицируют процесс развития ряда его качеств: речь, внимание, память, мышление). В свою очередь лингвистические знания и умения школьник приобретает в процессе активной речемыслительной деятельности. При это, во время выполнения каждого учебного задания ученик выполняет несколько мыслительных операций, например, сравнение, группировку, обобщение и включает разные виды речи: внутреннюю и внешнюю, устную и письменную, монологическую и диалогическую.

Система ситуативных упражнений признана способом развития речевых способностей на уроке, учитель самостоятельно моделирует ситуационные задания, также использует задания, предложенные в учебниках по русскому языку (см. Приложение 4). Такие упражнения учат думать о речевой ситуации, соотносить свое высказывание с адресатом, готовить себя к эффективному речевому общению. Конечно, помогают в этом и коммуникативно-речевые упражнения. Это один из видов творческих упражнений, обеспечивающий формирование речевых умений и наиболее высокий уровень владения языком [1] (см. Приложение 5).

Развитию творческих умений способствуют дидактические игры на уроке. Примеры включают такие игры как:

- «Диктор». Прочтите текст орфоэпически правильно.
- «Редактор». Исправьте речевые ошибки в тексте.

- «Переводчик» Заменяй иноязычное слово русским.
- «Перевертыши». Замените в словосочетании главное слово так, чтобы получилась метафора [4].

Для того чтобы сформировать коммуникативные навыки учащихся на основе текста, недостаточно использовать его только в качестве дидактического материала. Для их формирования необходимы определенные приемы работы с текстом. Методисты подчеркивают необходимость формирования и развития навыков речевого общения на двух уровнях: на репродуктивном, для правильного понимания информации в устных и письменных сообщениях, воспроизведении текста, овладении видами чтения и на продуктивном уровне, для создания текстов различных жанров самостоятельно.

Постижение механизмов построения, знакомство со стилистическими, фонетическими, морфологическими, синтаксическими и орфоэпическими средствами языка является целью работы с текстом на уроках русского языка. Эта цель достигается с помощью следующих видов деятельности:

- нахождение границ предложений в тексте;
- деление текста на абзацы;
- восстановление деформированного текста;
- собирание текста из фрагментов;
- определение темы, главной мысли, идеи;
- дописывание концовки текста;
- создание текстов различных стилей [4].

Так в результате проведенного анкетирования учащихся; наблюдения за учебным процессом в школе; беседы с учителями и учениками; экспериментального исследования были получены следующие результаты:

1. В связи использования текста в качестве дидактической единицы при изучении программных тем и разделов 7-го класса, значительно повысилось качество усвоения грамматического материала.

2. За счет использования текста на всех этапах урока и практически во всех



учебных ситуациях – уровень коммуникативной компетентности учащихся значительно повысился. В частности, они стали более уверенно составлять собственные речевые высказывания. Об этом свидетельствуют результаты работ учащихся на последующих уроках по развитию речи.

3. В связи с включением текста в структуру образовательного процесса значительно возрос интерес учащихся 7-х классов к русскому языку как учебному предмету.

Таким образом, следует отметить, что использование текста в процессе обучения русскому языку не только играет большую воспитательную и образовательную роль, но и стимулирует познавательную активность учащихся.

#### **Список использованной литературы:**

1. Азимов Э.Г., Щукин А.Н. Новый словарь методических терминов и понятий (теория и практика обучения языкам)// М.: Издательство ИКА, 2009 – 448с.
2. Зарубина Н.Д. Текст: лингвистический и методологические аспекты// М.:1081-11с.
3. Гальперин И.Р. Текст как объект лингвистического исследования// М.: 1981-18с.
4. Краснова Л.Л. Описание опыта работы «Работа с текстом на уроках русского языка как средство формирования коммуникативной компетенции учащихся» <https://www/uchportal.ru/publ/15-1-0-1204>
5. Литневская Е.И. Методика преподавания русского языка в средней школе: учеб. Пособие для студентов высш. учеб. Заведений – М.: Академический проект, 2006. – 590 с.
6. Минова М.В., Захарова Т.М. «Формирование понимающих способностей школьников на учебных занятиях»
7. Откупщикова М.И. Синтаксис связного текста/ - Л., 1982.28 с.
8. Пахнов Т.М., Текст как основа создания на уроках русского языка развивающей среды // Русский язык в школе.-2000, №4, - 3-11с.
9. Шепталова В.М. мастер-класс «Работа с текстом на уроках русского языка» [https://infourok.ru/kursovaaya\\_rabota\\_rabota\\_s\\_tekstom\\_2721830.html](https://infourok.ru/kursovaaya_rabota_rabota_s_tekstom_2721830.html)

© Синькова Д.С., 2021

УДК 377

**Тарарай Ю.С.**

студент магистратуры НовГУ им. Я. Мудрого,  
г. Великий Новгород, РФ

## **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ВОСПИТАНИЯ В СИСТЕМЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ**

### **Аннотация**

В данной статье автор описывает проблемные вопросы воспитания в учреждениях системы профессионального образования. Актуальность работы заключена в том, что меняющиеся условия современности формируют новые потребности у молодёжи, и система воспитания должна их удовлетворять. Цель работы – сформулировать актуальные направления воспитательной работы в учреждениях СПО. Метод исследования – анализ существующих потребностей современного обучающегося учреждений СПО и формирование направлений с соответствии с этими потребностями. Вывод – педагог при организации воспитательной работы должен учитывать актуальные потребности обучающихся, видеть векторы их развития и развиваться сам.

### **Ключевые слова:**

образование, воспитание, педагогика, обучение, профессия

Среднее профессиональное образование (СПО) занимает особую позицию в образовательной системе России. На данный момент такой уровень образования получили порядка 22% россиян. Оно характеризуется доступностью, массовостью, востребованностью. Социальная значимость среднего профессионального образования возрастает с каждым годом по следующим причинам:

- в России существует большое количество учреждений среднего

профессионального образования, в том числе и в малых и отдаленных населенных пунктах;

- учреждения СПО качественно отличаются от высших образовательных организаций относительно краткими сроками обучения и невысокими затратами на получение образования.

В связи с этим увеличивается гибкость и мобильность системы СПО, что благотворно влияет на подготовку квалифицированных кадров для различных отраслей экономики и удовлетворяет потребности разных слоев населения.

Среди направлений развития системы СПО ведущим признается воспитание как неотъемлемая часть образовательного процесса. В России разработана и принята к исполнению Программа развития воспитания в системе среднего профессионального образования. Данная Программа является важнейшим направлением реализации принципов государственной политики Министерства образования Российской Федерации в области среднего профессионального образования[3].

В чем особенность воспитательной системы в учреждениях СПО?

В первую очередь, стоит отметить, что главная задача воспитательной системы учреждений любого уровня – воспитать не только целостную, но и современную личность, легко адаптирующуюся к быстро изменяющимся условиям современности. В 2020 году на фоне глобальной пандемии произошли переоценка ценностей, смещение ориентиров, в связи с чем возникли актуальные вопросы – что интересует современного молодого человека? Какие традиционные ориентиры утратили приоритет, а какие вышли на первый план?

Представим портрет современного обучающегося СПО. Это молодой человек, для которого существует потребность быть в тренде, узнавать новое, быстро адаптирующийся и постоянно меняющийся, как и окружающий его мир. Можно выделить пять потребностей, которые будут важны для такой личности:

- технологии. Повсеместная цифровизация делает современного молодого человека неотделимой от различных технологий, поэтому у обучающихся СПО

возникает потребность в применении информационных технологий не только для развлечения, но и для обучения.

- здоровье. Глобальная пандемия Covid-19 заострила тему сохранения здоровья. Культура здорового образа жизни становится интересной для молодёжи.

- экология. Из угроз жизни на первый план выходят болезни, экология и глобальные катастрофы. В связи с этим экологичное поведение становится модным.

- открытый мир. Закрытые границы лишают молодых людей возможности путешествовать и познавать мир традиционным методом, необходимы новые формы.

- время. Заметно вырастает продолжительность свободного времени человека, усиливается роль самоорганизации. Молодёжь имеет потребность в продуктивном распределении своего времени, и должна научиться делать это рационально. [2]

Чтобы помочь молодому человеку стать полноценной современной личностью, способной адаптироваться и развиваться, воспитательная система организации СПО должна основываться на данных потребностях. На первый план в такой системе выходят новые компетенции: готовность к сложному обществу и стратегической неопределенности (осознанность, управление вниманием, жизнестойкость (resilience), готовность действовать/решительность, открытость и ориентация на развитие, творческие способности, эмпатия / сострадание) и «новые грамотности» (цифровая грамотность/цифровая гигиена, экологическое мышление, способность к сотрудничеству и совместной работе, кросс-культурная компетентность). Как педагог СПО должен учить этим компетенциям? Во-первых, нельзя научить новому, предоставляя стандартные задачи. Во-вторых, нельзя развить сотрудничество у обучающихся через индивидуальную работу или в условиях конкуренции. В-третьих, нельзя научить осознанности, не являясь таковым. Таким образом, при организации

воспитательной работы педагог должен учитывать все перспективные направления и зоны роста, пересмотреть традиционные методы и адаптировать их к новым потребностям обучающихся, отказаться от всего, что работает неэффективно.

В соответствии с Национальными проектами Российской Федерации и мировыми тенденциями можно выделить следующие актуальные направления воспитательной работы в учреждениях СПО:

1. Профессиональное воспитание - предполагает воспитание современного, компетентного, ответственного рабочего, формирование у него личностных качеств, способствующих ведению эффективной профессиональной деятельности;

2. Гражданско-патриотическое воспитание - направлено на формирование личности, характеризующейся как патриот своей Родины и способной нести гражданскую ответственность; формирование личности обучающегося, способной к принятию ответственных решений, нравственному, гражданскому, профессиональному становлению, жизненному самоопределению, а также проявлению нравственного поведения и духовности на основе общечеловеческих ценностей;

3. Экологическое воспитание - направлено на формирование понимания глобальных проблем экологии, готовит обучающихся к самостоятельному выбору своей мировоззренческой позиции, воспитывает бережное отношение к среде обитания;

4. Спортивное и здоровьеориентирующее воспитание - направлено на формирование у обучающихся культуры здоровья на основе воспитания психически здоровой, физически развитой и социально-адаптированной личности;

5. Культурно-творческое воспитание - направлено на развитие творческой активности личности обучающихся в культурно-творческой деятельности;

6. Студенческое самоуправление - направлено на подготовку

высококвалифицированных рабочих, инициативных, предприимчивых, готовых к позитивным преобразованиям окружающей природной и социальной среды, способных к управлению на разных уровнях и в разных сферах.

В ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» не выделяется профессиональное воспитание как отдельная категория. Между тем, профессиональное воспитание составляет часть общей системы воспитания, формирующей отношения в сфере «Человек-профессия». Профессиональное воспитание является сложным процессом воздействия на личность, на его мастерство и нравственный облик, интересы. Оно способствует умственному развитию, охватывает всю совокупность элементов обучения, воспитания и трудовой подготовки. Профессиональное воспитание - это «деятельность по управлению процессом профессионально-личностного становления человека, включающая освоение норм общества и профессии, творческое саморазвитие, профессионально-личностное самоутверждение»[1]. При грамотном построении воспитательной системы в учреждении СПО расширяется спектр возможностей для выпускников, повышается профессиональная мобильность педагогов, растет результативность образовательного процесса. Поэтому педагогу важно учитывать потребности обучающихся, видеть векторы их развития и развиваться самому.

#### **Список использованной литературы:**

1. В пространстве воспитательной деятельности: Монография / Науч.ред. Н. К. Сергеев. – Волгоград: Перемена, 2001. – 181 с.
2. Навыки будущего. Что нужно знать и уметь в новом сложном мире. / Лошкарева Е., Лукша П., Ниненко И. и др. – [Электронный ресурс] - [https://worldskills.ru/assets/docs/media/WSdoklad\\_12\\_okt\\_rus.pdf](https://worldskills.ru/assets/docs/media/WSdoklad_12_okt_rus.pdf). Дата обращения – 24.12.2020г.
3. Субботин В.Н. Развитие системы воспитания учащихся в учреждении среднего профессионального образования в современных условиях : Дис. ... канд. пед. наук : 13.00.01 : Москва, 2004, 153 с. РГБ ОД, 61:05-13/855

© Тарарай Ю.С., 2021

УДК 37.013.77

**Шальнева В.В.**

студентка 5 курса ТГПУ им. Толстого

г. Тула, РФ

**Науч. рук-ль: Дунаева Н.А.**

канд. пед. наук, доцент ТГПУ им. Толстого

г. Тула, РФ

## **РАЗВИТИЕ СВЯЗНОЙ РЕЧИ ДЕТЕЙ 6-ГО ГОДА ЖИЗНИ В ПРОЦЕССЕ ПЕРЕСКАЗА ЛИТЕРАТУРНЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ**

### **Аннотация**

Формирование выразительной речи, умение лаконично строить предложения являются одной из главных задач речевого становления дошкольников. Пересказ художественных произведений положительно влияет на связность детской речи, способствует развитию навыков выразительной речи у детей. В данной статье отображены основные принципы обучения ребёнка связной речи, критерии выбора литературного произведения, особенности воспроизведения детьми художественного текста.

### **Ключевые слова**

Развитие связной речи, дети 6-го года жизни, пересказ, речь,  
литературные произведения.

Речь - форма коммуникации людей посредством языка. Речевое общение организует совместную деятельность людей, способствует познанию друг друга, является существенным фактором в формировании и развитии межличностных отношений. В формировании связной речи отчётливо выступает тесная связь речевого и умственного развития детей, развитие их мышления, восприятия, наблюдаемости.

Существуют две основные формы связного речевого общения – диалог и монолог.

Монологическая речь - это связная речь, логически последовательное высказывание. Имеет сложное строение, выражает мысль одного лица, которая неизвестна слушателям. В монологе человеку необходима внутренняя подготовка, обдумывание высказывания, сосредоточения мыслей о главном. Здесь также важны мимика и жесты, умение говорить живо и эмоционально. Т.А. Ладыженская отмечает, что элементы монологической речи появляются в высказываниях уже в возрасте трёх лет. Ребёнок шести лет начинает уже интенсивно овладевать монологической речью, потому что к этому времени завершается процесс фонематического развития речи, и ребёнок начинает усваивать морфологический и синтаксический строй родного языка.

Диалогическая речь – это связная речь двух собеседников, обусловленная ситуативностью. Неполное предложение, восклицание, междометие, яркая интонационная выразительность, жест, мимика – основные черты диалогической речи. Для диалогической речи особенно важно умение сформулировать и задать вопрос, в соответствии с услышанным вопросом строить ответ, подать нужную реплику, дополнить и исправить собеседника, рассуждать, спорить, более или менее мотивированно отстаивать свое мнение.

Психологи А. В. Запорожец, Л. И. Божович, Л. С. Выготский выделяют три основных аспекта развития связной речи:

- насыщенность содержанием;
- логичность;
- выразительная форма.

Развитие речи тесно связано с умственным и познавательным развитием ребенка. Если психические процессы - восприятие, память, интерес, мышление - развиваются нормально, то речь ребенка богаче, осмысленнее, шире и совершеннее. Основной задачей при работе над развитием связной речи является увеличение словарного запаса. Словарь обогащается, прежде всего,



общеупотребительной лексикой (наименования предметов, признаков и качеств, действий и процессов). Овладение лексикой является основой речевого развития детей, так как слово является важнейшей единицей языка.

Семантика детской лексики, которая означает, что педагог должен уделять пристальное внимание использованию детьми на практике синонимов, антонимов, паронимов и многозначных слов. Итак, учителя предлагают делить слова на две категории:

Пассивная лексика (ребенок понимает эти слова, но в своей речи их не использует).

Активный словарный запас (ребенок не только понимает эти слова, но и активно использует их в речи).

В процессе работы с ребенком важно, чтобы незнакомое слово было включено в его активный словарный запас. Это происходит, если оно зафиксировано и отражено им в разговорной речи.

Воспитание звуковой культуры речи является многомерной задачей, включающей в себя мельчайшие задачи, связанные с формированием произношения и говорения.

В ходе обучения дошкольника связной речи следует учитывать следующие принципы:

Единство речи и мышления. Язык - это средство общения и в то же время средство познания мира. Развивать связную речь ребенка - значит обучать его мыслительным операциям, таким как синтез, анализ, обобщение, а так же прививать ему индукцию и дедукцию.

Единство понимания языка и усвоения связной речи. Язык и речь всегда связаны одним общим понятием - "речевая деятельность". Понимая единицы языка в единстве их значения, формы и функции, дети учатся применять эти единицы на практике в речи.

Опора на синтаксическую модель или паттерн. Создание текста как микросистемы, выступающей в качестве основной коммуникативной единицы,

обладающей смысловой коммуникативной завершенностью в процессе общения.

Контекстуальный принцип. Этот принцип приводит к анализу языковых единиц в их связях при воспроизведении связной речи. Языковые единицы необходимо анализировать непосредственно в контексте, поскольку каждая такая единица определяется семантикой и грамматическими свойствами.

Принцип не прерывной работы. Развитие связной речи детей происходит систематически на занятиях, являясь основным аспектом изучения родного языка. Словарная работа, работа над формированием фраз и предложений, элементы стиля и культуры речи, разговорная речь-все это создает модель непрерывного развития красивой и связной речи.

Художественная литература обогащает внутренний мир детей, развивает способность чувствовать и сопереживать героям произведений. Каждое литературное произведение должно учить полезным вещам, формировать у ребенка положительные эмоции и положительные черты характера.

При выборе литературного произведения существуют определенные критерии отбора:

- полное и доступное содержание;
- разнообразие жанрового содержания;
- четкая и точная композиция;
- простой, но богатый язык;
- литература должна иметь воспитательное значение, обогащать нравственный опыт детей;
- динамичность сюжета имеет особое значение. Дети легко воспроизводят даже сравнительно длинные произведения с динамичным сюжетом;
- малый размер текста.

Анализ детских рассказов, составленных самостоятельно, показал, что связность высказывания в целом существенно зависит от уровня владения построением отдельного предложения, от сформированности

"программирования" речевого высказывания различной сложности.

Особенности воспроизведения детьми художественного текста:

1. Используя авторский текст в качестве основы, ребенок преобразует его в свое собственное сообщение, которое не полностью совпадает с исходным текстом.

Прежде всего, фиксируется изменение объема текста, как правило, в сторону уменьшения. При этом описания природы, действующих лиц, состояния героев "выбрасываются" из текста. Эти описания вызывают статичные образы, которые замыкаются в сознании ребенка постоянными образами событий и действий.

Возможно небольшое увеличение объема текста при пересказе. Это происходит тогда, когда ребенок, занятый определенными событиями, как бы дополняет, абстрагирует их в своем воображении, пытаясь вызвать определенный эмоциональный отклик у слушателей.

2. Введение в текст иных, чем в оригинале, мотивов действий главных героев, причин событий, их расследования, что приводит к изменению исходного текста, его основного идейного содержания. Это связано с тем, что дети не всегда могут проникнуть в контекст и понять замысел автора.

3. Если литературное произведение не вызывает ярких динамических образов, а смысл событий не раскрывается не посредственно, скрытый в подтексте, они не осознаются детьми. Дети воспроизводят текст очень фрагментарно, упуская его основное содержание.

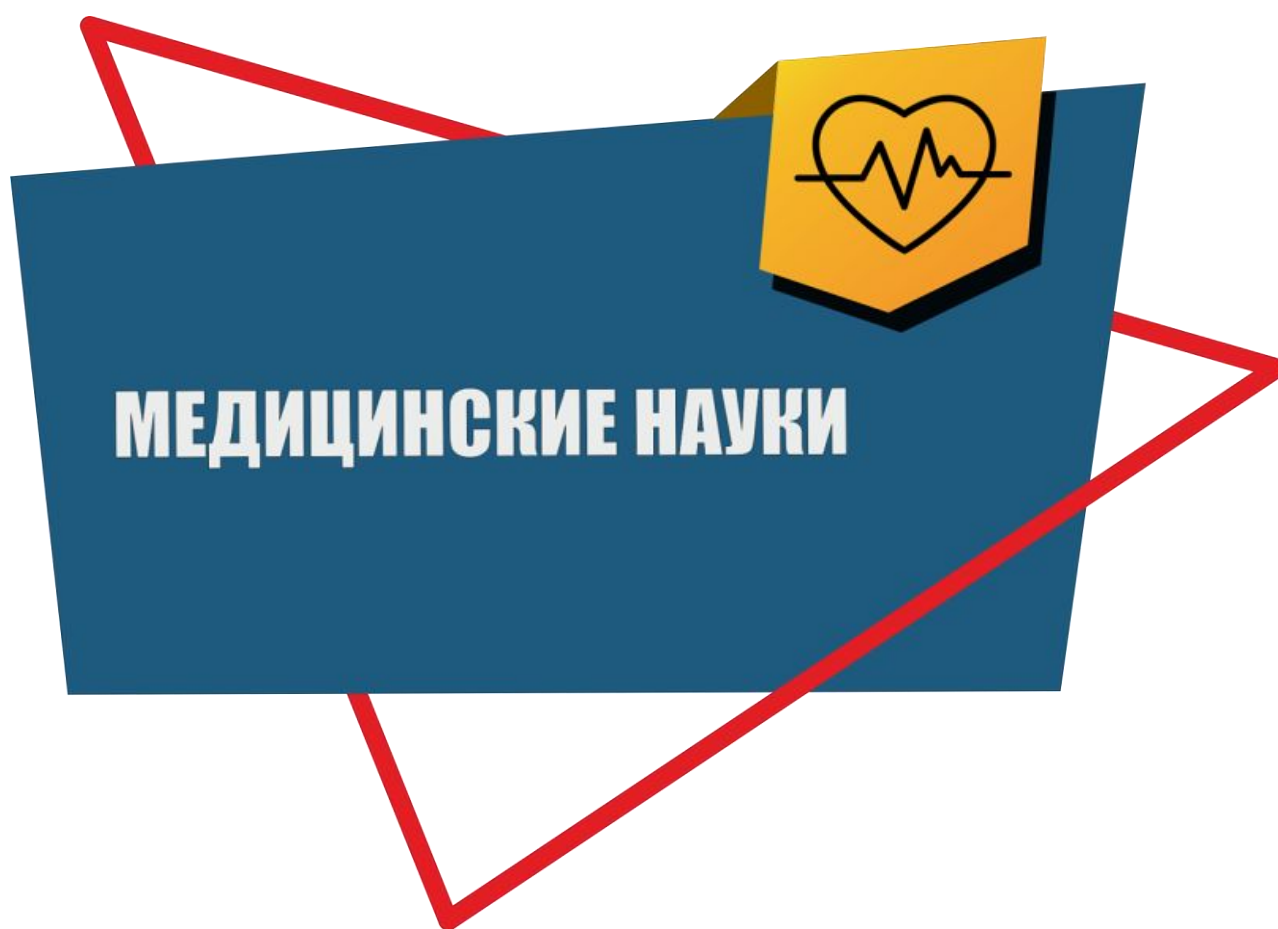
Пересказ художественного произведения является необходимым шагом к творческому повествованию, поскольку пересказ включает в себя обдумывание и планирование речи, а также последовательность суждений.

Языковая задача этого вида рассказывания – практическое освоение имитационным путем безукоризненной стилистики, воспитание чувства языка (нахождение и заимствование образных слов и выражений), выработка интонационной

**Список использованной литературы:**

1. Ладыженская, Т.А. Система работы по развитию связной устной речи учащихся. [Текст]: пособие для педагогов / Т.А. Ладыженская. – М.: Педагогика, 1974. – 232 с
2. Бородич, А. М. Методика развития речи детей [Текст] : учеб. пособие для студентов пед. ин-тов / А. М. Бородич. – М. : Просвещение, 2004. – 255 с.
3. Ушакова, О. С. Программа развития речи дошкольников [Текст]: теоретич. основы: ос нов. задачи: развитие речи в возраст. групп ах: для работников ДОУ, студентов вузов и колледжей / О. С. Ушакова. – М.: Сфера, 2009. – 56 с.
4. Ушакова, О. С. Работа по развитию связной речи в детском саду [Текст]: ст. и подгот. к шк. группы / О. С. Ушакова // Дошкольное воспитание. – 1984. – № 11. – С. 8-12.

© Шальнева В.В., 2021



УДК 616.9

**Ачабаева А.Б.**

Ассистент кафедры факультетской и эндоскопической хирургии

**Гелястанов И.Х.**

Студ., Медицинского Факультета ФГБОУ ВО КБГУ им. Х.М. Бербекова

**Шерхова К.З.**

Студ., Медицинского Факультета ФГБОУ ВО КБГУ им. Х.М. Бербекова

**МЕДИКО-ПСИХОЛОГИЧЕСКАЯ АДАПТАЦИЯ К ЗАБОЛЕВАНИЯМ  
БРОНХОЛЁГОЧНОЙ СИСТЕМЫ ДЛЯ БОЛЬНЫХ С ХРОНИЧЕСКИМИ  
НЕСПЕЦИФИЧЕСКИМИ ЗАБОЛЕВАНИЯМИ ЛЕГКИХ  
ПЕРЕНЁСШИХ COVID-19**

**Аннотация**

В статье приведены результаты исследования состояния здоровья у больных бронхиальной астмой, больных COVID-19 и больных хронической обструктивной болезнью легких. Исследование социальной поддержки показало, что больные хроническими неспецифическими заболеваниями легких и здоровые испытуемые испытывают дефицит социальной поддержки. В исследуемые группы входят люди с возрастной категорией от 30 до 60 лет в анамнезе хронические неспецифические заболевания легких. Активное социальное взаимодействие, разнообразные социальные сети, высокий уровень восприятия таких параметров, как любовь, забота, принятие, понимание и уважение от значимых близких людей, эффективное межличностное общение, положительно влияют на удовлетворенность социальной поддержкой.

**Ключевые слова:**

ХНЗЛ, ХОБЛ, адаптации, психологические стратегии, сбалансированность.

**Актуальность.** Хронические неспецифические заболевания легких (ХНЗЛ)

– это группа хронических заболеваний бронхо-легочной системы неспецифической природы, включающая в себя бронхиальную астму (БА) и хроническую обструктивную болезнь легких (ХОБЛ). Сейчас данная проблема набирает большую актуальность во всем мире и связана она с распространением COVID-19.

ХНЗЛ в силу своей большой распространенности и значимости в прогностическом плане являются важной медицинской проблемой. ХНЗЛ имеют значительные психологические и социальные последствия для больных, что обуславливает внимание специалистов различных областей медицины и психологии, а также необходимость разработки комплексного медико-психологического подхода в лечении. В настоящее время ХОБЛ занимает четвертое место в мире в структуре причин смертности, но в 2020г она побила все рекорды из за распространения корановируса, к сожалению прогнозируется увеличение как распространенности, так и смертности от этого заболевания. Несмотря на многочисленные исследования влияния психологических факторов на возникновение и течение болезни, наименее изученной проблемой остаются способы совладания с заболеванием у больных COVID-19.

**Цель исследования** – изучение способов и ресурсов совладающего со стрессом болезни поведения как психологических стратегий адаптации у больных COVID-19.

**Объект исследования** – психологические стратегии адаптации к ситуации болезни при COVID-19.

**Предмет исследования** – способы и ресурсы совладающего со стрессом болезни поведения COVID-19.

**Задачи исследования:**

1. Провести методологический анализ существующих клинико-психологических представлений у больных COVID-19 с бронхиальной астмой, хроническими обструктивными заболеваниями легких.

2. На группах больных с болезнями COVID-19, бронхиальной астмой, хроническими обструктивными заболеваниями легких и контрольной группе условно здоровых лиц исследовать стратегии совладающего поведения.

3. Исследовать источники и типы восприятия социальной поддержки как ресурса совладающего поведения.

4. Исследовать степень истощения личностных ресурсов стрессоустойчивости как ответ на возникшую проблему болезни.

5. Исследовать уровни эмоционального истощения, деперсонализации и редукции личностных достижений как факторов психологического выгорания больных хроническими неспецифическими заболеваниями легких и болезнями COVID-19.

**Теоретическая гипотеза исследования.** Психологическая адаптация к хроническому заболеванию и ее преодоление зависит от особенностей совладающего поведения пациента.

#### **Эмпирические гипотезы:**

1. Больные бронхиальной астмой и пациенты, страдающие хронической обструктивной болезнью легких и болезнями COVID-19 используют различные стили совладающего поведения.

2. У больных хроническими неспецифическими заболеваниями легких и болезнями COVID-19 наблюдается несбалансированность функционирования когнитивных, поведенческих и эмоциональных стратегий совладающего поведения.

3. У больных хроническими неспецифическими заболеваниями легких и болезнями COVID-19 наблюдается деформация системы восприятия социальной поддержки и как следствие – социальных отношений в целом.

#### **Критерии включения в исследуемые группы.**

Основная группа: возраст от 30 до 60 лет; наличие в анамнезе хронических неспецифических заболеваний легких, диагностировавшихся по МКБ-10 (класс – болезни органов дыхания; блок – хронические болезни нижних дыхательных



путей; установленный диагноз – бронхиальная астма или хроническая обструктивная болезнь легких) и больных COVID-19. Было получено информированное согласие больных на участие в исследовании. Группа сравнения: возраст от 30 до 60 лет; отсутствие в анамнезе хронических неспецифических заболеваний легких. Было получено информированное согласие испытуемых на участие в исследовании.

**Критерии исключения из исследования:** возраст испытуемого меньше 30 лет, либо больше 60 лет; признаки формального отношения к исследованию (некорректное заполнения бланков опросников); психические расстройства органического генеза, сопровождающиеся снижением когнитивных функций, расстройства интеллекта; черепно-мозговые травмы, эпилепсия и судорожные состояния в анамнезе; состояние алкогольного опьянения и признаки хронической алкогольной интоксикации; сложная структура тревожного синдрома, включающая фобические, ипохондрические и деперсонализационные расстройства; выраженные расстройства личности; шизофрения, биполярное расстройство, а так же беременность, период кормления грудью, участие испытуемого в других исследованиях.

**Теоретическая значимость работы** состоит в исследовании влияния социальных и внутренних ресурсов, особенностей совладающего поведения больных ХНЗЛ и больных COVID-19 на течение заболевания. Это позволяет расширить современные научные представления о роли психических факторов в возникновении, протекании и лечении соматических заболеваний; разрабатывать обоснованные теоретические модели для психологической коррекции и психотерапевтического воздействия.

### **Практическая значимость работы**

Полученные в результате проведенного исследования данные могут быть использованы в построении профилактических и медико-психологических разделов программ лечения и реабилитации, оценки их эффективности в системе оказания помощи и улучшения качества жизни больных ХНЗЛ и больных

COVID-19. Изучение психологических механизмов адаптации к заболеванию больных ХНЗЛ позволяет индивидуализировать подход к лечению, более точно определить «мишени» для психотерапии и выявить сохраненные психологические личностно-средовые ресурсы для совладания с болезнью. Результаты работы позволят выработать рекомендации по развитию навыков адаптивного совладающего с болезнью поведения больных бронхиальной астмой и хронической обструктивной болезнью легких. Результаты исследования могут использоваться в практической работе клинических психологов, врачей-терапевтов, врачей-пульмонологов, врачей-психиатров, применяться в учебном процессе вузов, осуществляющих подготовку и последипломное дополнительное образование клинических психологов и врачей лечебного профиля.

#### **Выводы:**

1. Психологические стратегии адаптации к заболеванию у больных бронхиальной астмой, больных COVID-19 и больных хронической обструктивной болезнью легких различны. Больные бронхиальной астмой при совладании с трудными жизненными ситуациями и заболеванием используют в большей степени эмоционально-ориентированные стратегии. Для больных хронической обструктивной болезнью легких в ситуациях стресса и заболевания наиболее предпочтительными стратегиями совладания являются проблемно-ориентированные.

2. Больные бронхиальной астмой и перенёсшие COVID-19 при совладании с трудными жизненными ситуациями и заболеванием проявляют поведенческую пассивность, слабую эмоциональную регуляцию, характеризующуюся, преимущественно, аффективными вспышками, стремлением перекладывать ответственность и вину за состояние здоровья, свои поступки на ближайшее окружение.

3. Исследование социальной поддержки показало, что больные хроническими неспецифическими заболеваниями легких и здоровые

испытуемые испытывают дефицит социальной поддержки. В меньшей степени ощущают наличие социальной поддержки больные хронической обструктивной болезнью легких и больных перенесших COVID-19.

4. Больные хроническими неспецифическими заболеваниями легких определяют недостаточность своих социальных связей, отрицая их наличие, либо отмечая их количественную скудность.

5. Активное социальное взаимодействие, разнообразные социальные сети, высокий уровень восприятия таких параметров, как любовь, забота, принятие, понимание и уважение от значимых близких людей, эффективное межличностное общение, положительно влияют на удовлетворенность социальной поддержкой.

6. Здоровые испытуемые, в отличие от больных хроническими неспецифическими заболеваниями легких и перенесшие COVID-19, продемонстрировали сбалансированность совладания с жизненными разочарованиями и достижениями, наиболее высокий адаптационный потенциал личности и наименьшую стрессовую уязвимость.

7. Уровень психологического ресурсного резерва организма больных хроническими неспецифическими заболеваниями легких напрямую зависит от степени выраженности эмоционального напряжения, истощения, ощущения опустошенности, а также от особенностей взаимодействия с социальным окружением.

#### **Список использованной литературы:**

1. Ярославская, М.А. Исследование пассивных видов совладающего со стрессом поведения как механизмов адаптации / дезадаптации к заболеванию у больных бронхиальной астмой / Н.А. Сирота, М.А. Ярославская // Российский медицинский журнал. – 2010. – Т.11. – №12. – С. 23-32. – 0,4/0,2п.л.
2. Ярославская, М.А. Исследование активных видов совладающего со стрессом поведения как механизмов адаптации / дезадаптации к заболеванию у больных бронхиальной астмой / Н.А. Сирота, М.А. Ярославская // Журнал

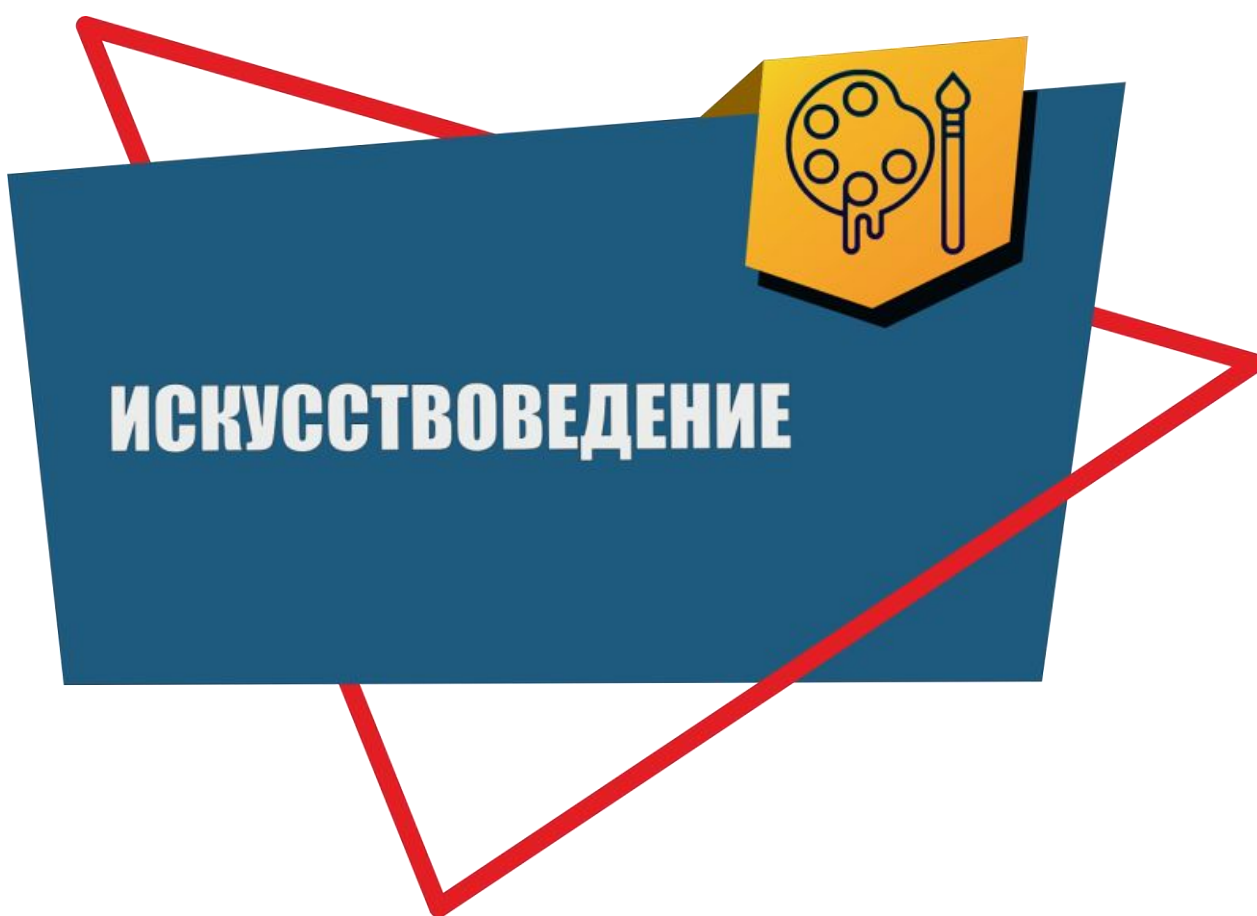
«Пульмонология». – 2010. – Т.5. – №6. – С. 18- 26. – 0,4/0,2п.л.

3. Ярославская, М.А. Исследование восприятия видов социальной поддержки больными хроническими неспецифическими заболеваниями легких / М.А. Ярославская // Новейшие технологии в клиническую практику (сборник научных работ). Под ред. М. Р. Калинина, профессора О.Э. Луцевича / Департамент Здравоохранения ОАО РЖД, ГОУ ВПО МГМСУ, ЦКБ №2 им. Н.А. Семашко ОАО РЖД, Москва. – С. 425- 434. – 0,12 п.л.

4. Ярославская, М.А. Исследование восприятия видов социальной поддержки больными хроническими неспецифическими заболеваниями легких / М.А. Ярославская // Новейшие технологии в клиническую практику (сборник научных работ). Под ред. М. Р. Калинина, профессора О.Э. Луцевича / Департамент Здравоохранения ОАО РЖД, ГОУ ВПО МГМСУ, ЦКБ №2 им. Н.А. Семашко ОАО РЖД, Москва. – С. 425- 434. – 0,12 п.л.

5. Ярославская, М.А. Исследование активных видов совладающего со стрессом поведения как механизмов адаптации / дезадаптации к заболеванию у больных хроническими неспецифическими заболеваниями легких. / М.А. Ярославская // Ежемесячный научно-практический журнал «Психотерапия». – 2010. – № – С. 27-39. – 0,14 п.л.

©Ачабаева А.Б., Гелястанов И.Х., Шерхова К.З., 2021



УДК 7.01(575.1)

Лунева В.В., докт. иск. главн. научный сотр.  
Института искусствознания Академии наук  
Республики Узбекистан, г. Ташкент

## БАДАХШАНСКИЕ ЛАЗУРИТОВЫЕ ИЗДЕЛИЯ СРЕДНЕГО ВОСТОКА: ДРЕВНОСТЬ, АНТИЧНОСТЬ

### Аннотация

В статье рассматривается минерал – лазурит. Применение лазурита на Древнем Востоке в эпоху древности – античности в ювелирных изделиях, в лечебных целях, косметике, как красителя в живописи, архитектуре.

### Ключевые слова:

Лазурит, древность, античность, живопись, скульптура,  
ювелирные украшения, косметика.

Лазурит считали самородком редчайшей ценности. По преданиям «Рабы, добывающие камень, были прикованы к стенам шахт, дабы исключить возможность хищения лазурита. С того времени народы восточных степей и гор почитали минерал, как символ верховенствующего божества Тенгри-Небо. В Древнем Египте лазурит относили к богу Аман-Ра и соотносили камень с высшим небесным правосудием. В связи с чем судья Древнего Египта носил нагрудную подвеску из лазурита с иероглифом «истина» [16].

Лазурит – минерал имеет цвет синий, фиолетовый, зеленовато или голубовато-серый; окраска редко однородная, чаще пятнистая. Поступал этот минерал по всему миру по Великому шелковому пути. Сама «Трасса Великий шелковый путь» имела не одно название. Ее называли «Бирюзовый путь» (Хорезмская бирюза чрезвычайно ценилась на Востоке), «Нефритовый путь» (нефрит из Хотана и Яркенда), «Лазуритовый путь» (лазурит из Бадахшана) [1].

Распространение лазурита в странах Древнего Востока относится уже ко второй половине IV тыс. до н. э. Лазуритовые копи Бадахшана находятся в Северном

Афганистане, в бассейне р. Амур-Дарьи, около Фиргаму. Распространялся лазурит (часть сушей, часть по воде) по другим странам Востока.

Ранние находки из лазурита на территории Средней Азии происходят из раскопок древнеземледельческих поселений Южного Туркменистана середина IV тыс. до н.э. [2, рис. 1 №5,10,11]. Они имели форму шаровидную округлую, прямоугольную, катушкообразную плоскую, а также треугольные подвески (рис. 1-4).

В эпоху бронзы лазуритовые изделия стали известны во многих регионах Средней Азии и за ее пределами. В Саразме родине согдийцев (Таджикистан IV – конце III тыс. до н.э.) найдены украшения из лазурита. Так, в захоронении на погребенной находились бусы из лазурита, сердолика и стеатита. «Бусы, которые покрывали голову и руки, спускались вниз до колен». Очевидно, что вся ее одежда была расшита бусами» [3, с. 21, рис. 81, 89]. Лазуритовые бусы сочетали с серебром, бирюзой (рис. 5-8).

Некоторые бусины, декорировали этим минералом (датированные эпохой бронзы). Такие изделия найдены в Бактрии (Сапаллитепа) и вот как описывает их специалист по ювелирным украшениям Фахретдинова Д.А.: «дисковидные бусины инкрустировали «глазками» лазурита. Хотя глазки имели магическое значение, мастера понимали красоту цветного сочетания камней и узорность их расположения. Нарядны «бусины» в виде уступчатых ромбов и квадратов» [4, с. 10-11]. Такие бусы пронизки из лазурита найдены позднее в IX–X вв. н.э. «Камень наделяли различными благотворными качествами. Судя по двойным каналцам, которые имеют пронизки, ромбы выделялись в ожерелья и служили разделителями» [4, с. 57] (рис. 9).

Найдено головное украшение такое как булавка-шпилька с лазуритовым украшением. Изделие имеет вид длинного цилиндрического стержня с навершием увенчанным рифленой округлой лазуритовой бусиной. Бронза. Литье,ковка. В. – 7,5 см. (Бактрия, Сапаллитепа) [5, табл. XLI, 5, с. 77] (рис. 10). На Кара-депе 3 в погребении в одном детском захоронении сохранились 249 бусин, а на запястьях рук скелета находись миниатюные браслеты, составленные из лазурита, сердолика и одной золотой бусины [6, с. 28].

В эпоху раннего железа (VII-VI вв. до н.э.) найдены лазуритовые бусы

бочонкообразной формы темно-синих цветов. Обколка, шлифовка, полировка. В. – 1,5 см, диаметр – 0,6 см (Хорезм, Куюсай) (рис. 11-12). Известны лазуритовые ромбические бусы. Цвет темно-синий (рис. 13). Плоские, имеют два отверстия. Обколка, сверление, шлифовка, полировка. Такие бусы считались разъединители как в эпоху бронзы, но могли быть и подвесками. В. – 0,1 см (Хорезм, Куюсай) (рис. 14-15). Одна находка в виде застежки-пуговицы (Хорезм, поселение Куюсай 2.) [7, табл. XI а. №14, 3, 50] (рис. 16).

В период античности в Хорезме на Топрак-кала найдены лазуритовые подвески (в бронзовой обоймочке с металлической петелькой). Смешанная техника. Дл. – 2, 5 см. [8, с. 120, рис 59,3]. Возможно это наконечники подвески, которые как грузики не мешали косичкам болтаться, а их звон оберегал от злых демонов (рис. 17).

Встречались и нагрудные подвески из лазурита. Гудкова А.В. отмечает что, лазуритовые подвески известны двух форм: треугольные (женские) и ромбические (мужские). Их считали амулетами-оберегами и приписывают берендеям-кочевникам IX – X вв. живших в степях на территории от урочища Басандайка на реке Томи до Днепропетровска. Треугольные подвески известны с более раннего времени, в частности, у тюрок Семиречья в VI–VIII [9, с. 131].

Треугольник как знак женского пола появился еще в палеолите. “Примечательно, что этот знак в таком значении нередко изображался в перевернутом виде” [19, рис. 156: 4, 6], следовательно, он представлял собой “не просто натурное воспроизведение вида женского детородного органа, а символ...” [19, с. 84].

Треугольной формы украшения с лазуритом известны не только в эпоху бронзы, но и в кушанское время в Южной Бактрии. Так в богатом захоронении на одежде погребенной к плечам орнаментальной полосы отходят своеобразные бретельки, расшитые тремя рядами золотых бляшек-треугольников, инкрустированных трилистников и полусфер из бирюзы. В небольшом количестве сюда же были нашиты инкрустированные бирюзой, лазуритом миниатюрные золотые бантики, украшенные мелкой золотой зернью [10, с. 22]. Бусы квадратной формы плоские известны в кушанское время на юге



Таджикистана в Северной Бактрии [13].

Украшения-обереги имели большое распространение. К примеру “На рукавах халата были нашиты амулеты-талисманы в виде выточенных из разных самоцветов миниатюрных моделей человеческих ног и рук, оправленных в золотые оковки” [10, с. 38, рис. 18] (рис. 18).

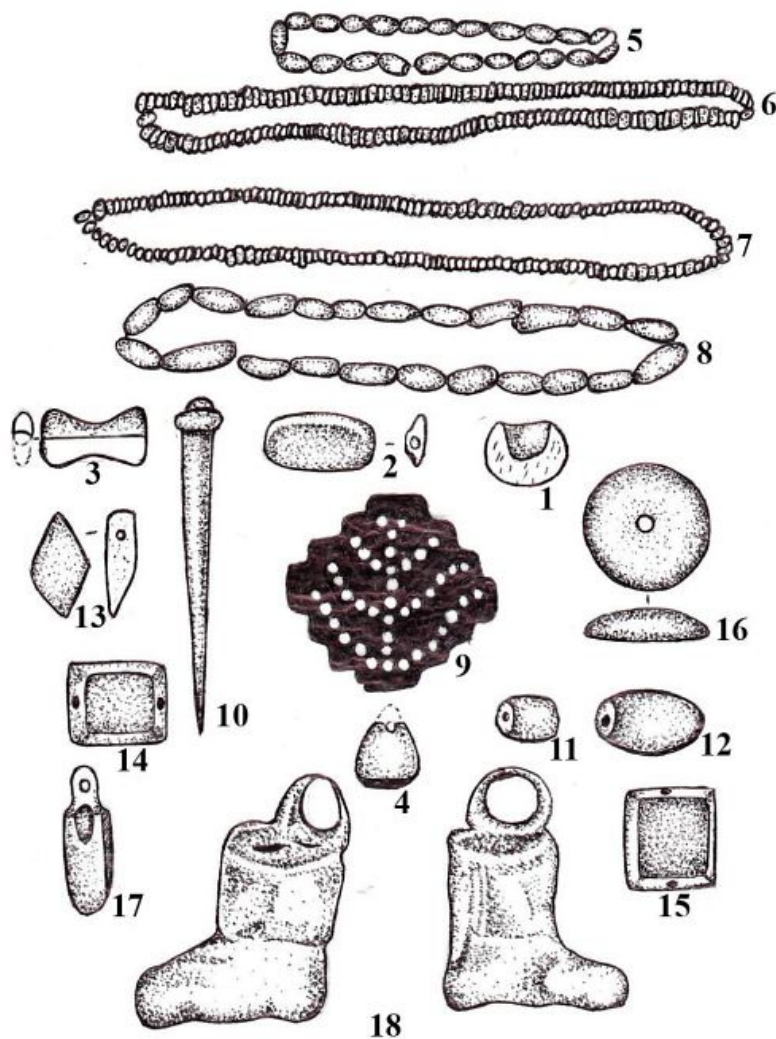


Рис. 1-4 – Бусы. (Туркмения. Геоксюр I. Рубеж IV–III тыс. до н.э., Хапуз-депе. Рубеж III–II тыс. до н.э.). Рис. 5-8 – Бусы (Таджикистан. Саразм. IV–конец III тыс. до н.э.). Рис. 9 – Уступчатая пронизка-разделитель для ожерелья с изображением куста. (Северная Бактрия. Сапаллитепа. XVII–XV вв. до н.э.). Рис. 10 – Булавка-шпилька (Северная Бактрия. Сапаллитепа. XVII–XV) вв. до н.э. Рис. 11-12 – Бусины бочонкообразной формы (Хорезм, поселение Куюсай 2. VII–VI вв. до н.э.). Рис. 13 – бусина ромбовидной формы (Хорезм, поселение Куюсай 2. VII–VI вв. до н.э.). Рис. 14-15 – бусины квадратной формы, плоские (Таджикистан. Некрополь Тепай-шах. I в. до н. э – III в. н.э.). Рис. 16 – пуговица-

застежка (Хорезм, поселение Куюсай 2. VII–VI вв. до н.э.; Рис. 17 – Подвеска в бронзовой обоймочке (Хорезм, Топрак-кала III в. н.э.). Рис. 18 – Лазуриновые подвески в форме ноги (Афганистан, Южная Бактрия I в. до н.э.–I в. н.э.

Тематическая композиция головных золотых подвесок из второго погребения Тиллятепа (Южная Бактрия) государь-драконоборец имела распространение в древнейшем искусстве. “По обе стороны от головы покойника до его висков с тиары свисали тяжелые литые золотые подвески с одинаковыми двухсторонними изображениями, условно названные нами “государь и драконы”. В центре каждой подвески помещена фронтально развернутая человеческая фигурка. Бестрастное лицо с узкими, по-рысью поставленными глазами, отчеркнутыми тонкими линиями бровей...А о том, что изображен именно государь, можно было с уверенностью говорить так как на голове фигурки находилась миниатюрная корона в виде поднимающихся вверх ступенчатых пирамидок, инкрустированных бирюзовыми, лазуриновыми вставками...” [10, с. 30-31, рис. 8] (рис. 19).



Рисунок 19 – Головная подвеска «Государь и дракон» (Афганистан. Южная Бактрия I в. до н.э. I в. н.э.).

Цивилизации – Шумера и Древнего Египта почитали лазурит и относили его к культовому, священному минералу. В захоронении царицы Шубад (IV тыс. до н.э.) найдены остатки деревянной арфы, у которой резонатор украшен мозаикой из красного камня, лазурита и перламутра, а впереди выступала великолепная голова быка с глазами и бородой из лазурита (Британский музей).

В Египте в захоронение фараона Тутанхамона (сер. II тыс. до н.э.) также было множество лазуритовых изделий. В частности из синего камня выполнены брови и веки скульптурного изображения на золотом саркофаге (рис. 20).



Рисунок 20 – Изображение на саркофаге (Египет. Середина II тыс. до н.э.).

Золотое нагрудное украшение мумии также инкрустированы лазуритом, одно из них выполнено в виде трех лазуритовых жуков-скарабеев, поддерживающих эмблемы неба, солнца и луны [11]. “Сакральными свойствами у народов Средней Азии наделялся жук-скарабей, рога которого или их всевозможные имитации носили в качестве оберега женщины и дети. Жук-амулет осмыслялся не только в качестве оберега. Большое потомство, производимое на свет этим жуком, придавало ему и значение талисмана, способствующего деторождению. Украшение-амулет из рогов жука называлось “шохи-кундуз”. Часто рога жука оправляли в серебро и носили в качестве подвески, они входили наряду с другими оберегами в ожерелья и браслеты” [17, с. 285].

Бадахшанский лазурит применяли и в качестве красителя в косметике, живописи, архитектуре. Как пишет А.Навои:

Лазурью ясною и басмой  
Она так брови подвела,  
Что выгнулись, как два павлина,  
В заросшем розами саду [18, с. 210].

Лазурит применялся в качестве пигмента в стенописи. Так в сюжетной полихромной росписи найденной на Зартепа III – IV вв. (Узбекистан) химики выявили натуральные пигменты: синий на белом грунте – ляпис-лазурь, черный сажа, красный, желтый – окись железа, зеленый – смесь ляпис-лазури и охры. Далее известно применение лазурита еще в ряде культовых росписях таких как Кизила (Китайский Туркестан), в храмах Бамиана (Афганистан), древнего Согда (Афрасиаб), Пенджикента, Древнего Египта, античной Греции и Рима. Широко использовался в Европейской живописи эпохи возрождения (Леонардо Да Винчи и Рафаэля). Его растирали в тонкий порошок, промывали для отделения от примесей, смешивали со смолой, воском или маслом.

Лазурит применяли в интерьерах храмов. “Синий цвет лазуритовых мозаик древних храмов приводил души молящихся в неизъяснимый трепет” [12, с. 189].

По преданиям, лазурит помогает от многих недугов. Лечит раны от укусов скорпионов, глаза, помогает при отравлениях, облегчает боли в пояснице, облегчает дыхание, лечит эпилепсию, устраняет бессоницу. Лазурит обладает противовоспалительными, противоожоговыми свойствами, помогает при ушибах, астме, малокровие, нервных истощениях, в порошке с медом и соком листьев граната способен лечить ряд кожных заболеваний, в том числе язвы, лишай и экзему. В виде перстня или браслета на руке улучшает кровь, уничтожает меланхолию, охраняет от злого рока, оберегает и дарит счастье и радость [12, с. 190].

Абу Али Ибн Сина по некоторым болезням рекомендует свои способы лечения. Так для лечения проказы подходит превосходное лекарство

приготовленное для облегчения дыхания “отварами и пилюлями, приготовленными из горькой полыни, ладана, полиподиума, черных или кабульских миробаланов, морозника черного, ляпис-лазури”. А при лихорадке – повилику, полиподиум, агарик, лаванду греческую, “армянский камень” и ляпись-лазурь.... а также выжатый сок листьев лапчатки с медовым вином [15, с. 107, 275].

Закончить небольшое сообщение хочется стихами Татьяны Фроловой:  
Веками на Земле царит

Священный камень – Лазурит.

Хранитель мудрости и силы,

Известен он по всей России.

Его еще шумеры знали

Небесным камнем называли...

...Он самый синий самоцвет.

Его синее в Мире нет! [14].

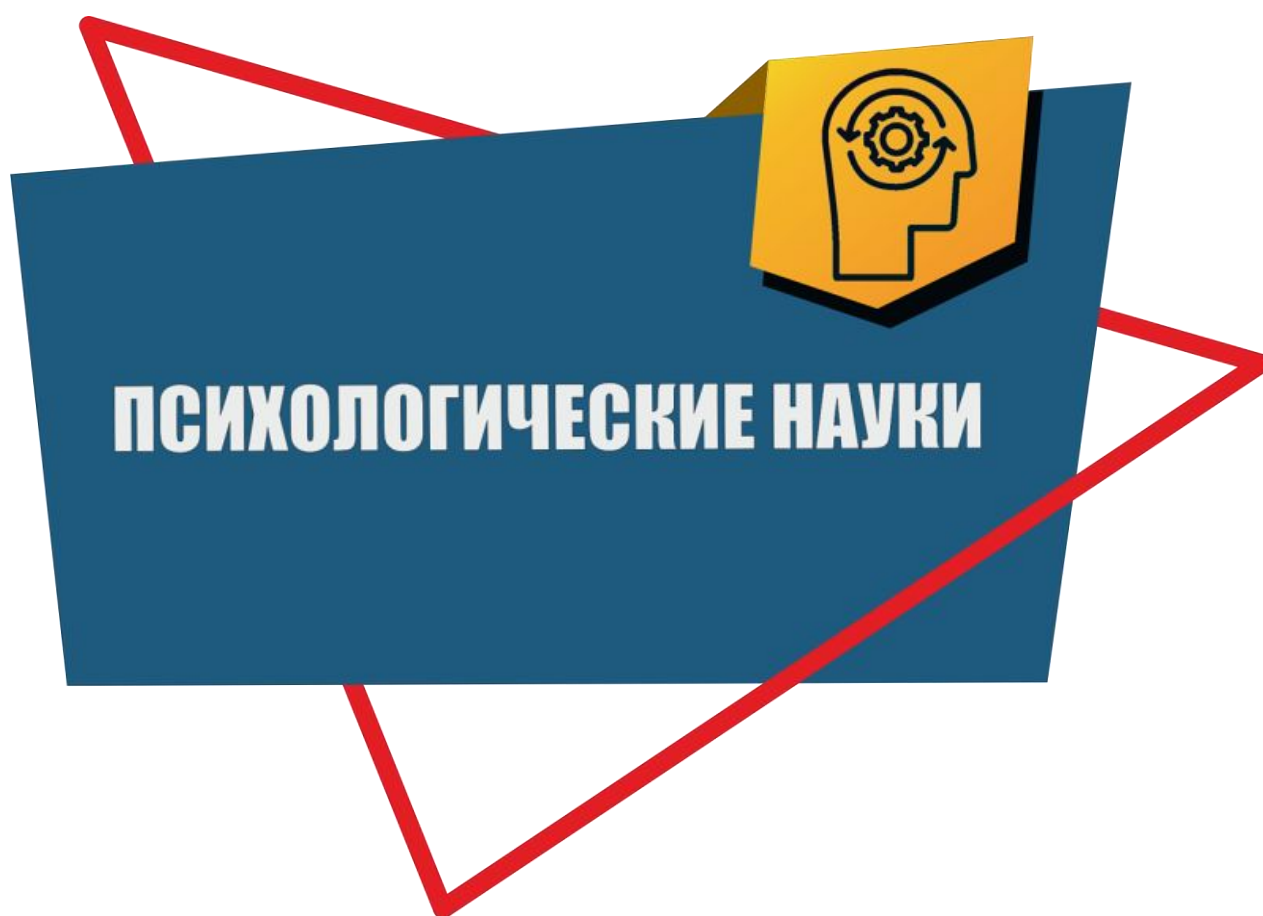
#### **Список использованной литературы:**

1. Великий Шелковый путь – города, страны и история...asia-traval.uz/Uzbekistan/articles/great-silk-road/
2. Сарианиди В.И. О великом лазуритовом пути на древнем Востоке // КСИА. 1968. – Вып. 114. – С. 3-9.
3. Саразм. – Душанбе: «Эчод», 2006. – 31 с. и илл.
4. Фахретдинова Д.А. Ювелирное искусство Узбекистана. – Ташкент, 1988, с. 10-11.
5. Аскарлов А.А. Древнеземледельческая культура эпохи бронзы юга Узбекистана. – Ташкент: «Фан», 1977. – 231 с.
6. Энеолит СССР // Археология с древнейших времен до средневековья. В 20 томах /Под ред. Б.А. Рыбакова. – М.: «Наука», 1982. – т. 3. – 360 с.
7. Кочевники на границах Хорезма // ТХАЭЭ. – Вып. XI. – М.: «Наука», 1979. – 190 с.



8. Городище Топрак-кала (раскопки 1965-1975). (Е.Е. Неразик, М.С. Лапиров-Скобло, С.А. Трудновская, Б.И. Вайнберг) // ТХАЭЭ. – М.: «Наука», 1981. Т. XII. – С. 112-146.
9. Гудкова А.В. К изучению раннекердовских бус (VII – VIII) // Вопросы антропологии и культуры Кердера. – Ташкент, 1973.
10. Сарияниди В. И. Афганистан: сокровища безымянных царей. – М.: «Наука», 1983. – 160 с.
11. Лазурит – Наука и техника. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: Лазурит [naukatehnika.com/lazurit.html](http://naukatehnika.com/lazurit.html) Дата вхождения. 20.05.2020.
12. Николаев С.М. Камни: мифы, легенды, суеверия... – Новосибирск: «Наука», 1995. – 352 с.
13. Литвинский Б.А., Седов А.В. Тепаи-шах. Культура и связи кушанской Бактрии. – М.: «Наука», 1983. – 240 с.
14. Лазурит – хранитель мудрости и силы – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: благо-дарю. [ukr/bloq/2017/08/22/лазурит-камни-минералы/](http://ukr/bloq/2017/08/22/лазурит-камни-минералы/)
15. Абу Али Ибн Сина. Канон врачебной науки. – Книга IV. Издание второе. – Ташкент: «Фан», 1980. – 735 с.
16. Лазурит: значение камня, свойства и кому подходит... [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [ogems.ru/podelochnye/lazurut](http://ogems.ru/podelochnye/lazurut) Дата вхождения 20.05.2020.
17. Борозна Н.Г. Некоторые материалы об амулетах – украшениях населения Средней Азии // Домусульманские верования и обряды в Средней Азии. – М.: «Наука», 1975. – 340 с.
18. Навои А. Сокровищница мыслей. – Т. I. – Ташкент: «Фан» 1968 /Собр. Соч. в 10 томах/ – 542 с.
19. Голан А. Г. Миф и символ. – М.: «Русслит», 1994. – 375 с.

© Лунева В., 2021



**УДК1****Поршнева В.С.**

магистрант АНО ВО «РосНОУ»

г. Москва, РФ

**Шевырева Т.В.**

к.пед.н, доцент АНО ВО «РосНОУ»

г. Москва, РФ

## **КОММУНИКАТИВНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЕТЕЙ С ДЕТСКИМ ЦЕРЕБРАЛЬНЫМ ПАРАЛИЧОМ**

### **Аннотация**

В современном мире большое социальное значение имеют вопросы, связанные с нарушением общения детей с диагнозом детский церебральный паралич со сверстниками. Трудности в общении вызывают неполноценность, появление негативных черт характера, нарушения в психике. В статье раскрывается важность коммуникативных возможностей ребенка с ДЦП в социальном обществе, а также возможность использования невербальных средств коммуникации в процессе общения со взрослыми и сверстниками.

### **Ключевые слова**

Коммуникация, детский церебральный паралич, вербальная коммуникация, невербальная коммуникация, коммуникативные возможности.

Детский церебральный паралич (ДЦП) – это тяжелое заболевание, при котором нарушены двигательные функции организма, а также нарушены слуховая, речевая активность, зрение и интеллектуальные возможности.

Для детей с диагнозом детский церебральный паралич особую значимость представляет овладение навыками коммуникации. Если ребенок без диагноза



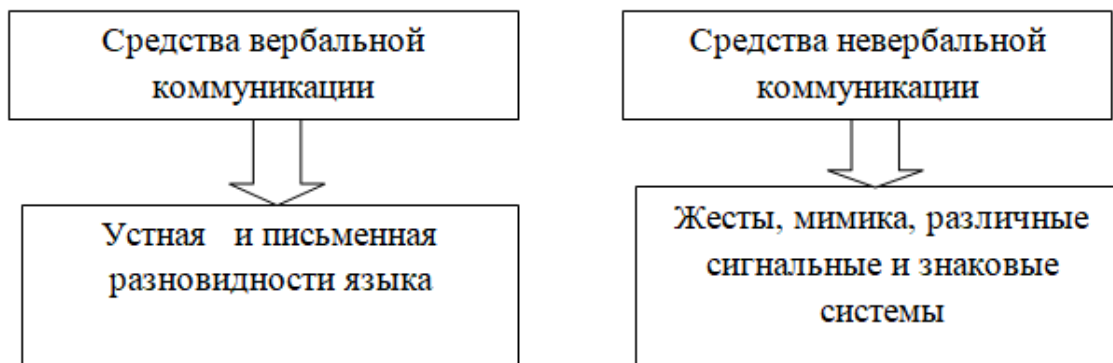
ДЦП способен выразить свои потребности, нужды, желания, реагировать на слова говорящих с ним людей и отвечать им, то ребенок с диагнозом испытывает с этим большие трудности. У него возникают трудности в объяснении его потребностей, проблемы с адаптацией в обществе и общением со сверстниками. И сейчас эта проблема приобретает все большее социальное значение.

Причины диагноза детский церебральный паралич могут быть разными. Выделяют пренатальные, перинатальные и постнатальные факторы возникновения ДЦП. Степень выраженности ДЦП так же может быть разной. Различают легкую, среднюю и тяжелую форму заболеваний. Отсюда следует вывод, что коммуникативные возможности и способности детей с детским церебральным параличом могут быть разными в зависимости от факторов заболевания и степени его выраженности. Выраженные двигательные расстройства и нарушения речи у детей с ДЦП однозначно будут влиять на возможность общения с людьми и затруднять его. Это приводит к тому, что у ребенка появляются негативные черты характера, нарушается психика, потому что он чувствует себя неполноценным в обществе.

В настоящее время существует крайне малое количество методик для выявления проблем общения детей с ДЦП. Работы Ипполитовой М.В., Мастюковой Е.М., Шипициной Л.М. и др. посвящены изучению коммуникативных возможностей детей с данным диагнозом. По данным Мастюковой Е.М. коммуникативные расстройства наблюдаются у 70 – 80 % детей с ДЦП. Но в то же время исследуемая проблема до сих пор является тяжелой, так как развитие коммуникативных способностей ребенка с ДЦП – очень трудоемкий процесс, соединяющий в себе множество факторов.

Что же такое коммуникация и каковы коммуникативные возможности у детей с детским церебральным параличом?

Итак, коммуникация - это акт и процесс установления контактов между субъектами взаимодействия посредством выработки общего смысла передаваемой и воспринимаемой информации [2].



Для человека основными являются средства вербальной коммуникации. Средствами невербальной коммуникации он так же пользуется, выражая те или иные эмоции.

Физический недуг ребенка оказывает влияние не только на него самого, но и на окружающих его людей. Дети и подростки с ДЦП зачастую не испытывают чувства доверия к людям. У них отсутствует желание общаться из-за отсутствия навыков общения. Это способствует возникновению замкнутости, изоляции и нарушению формирования социальных контактов. Т. В Ахутина и А. Н. Кричавец в своих исследованиях отмечали, что данные особенности отрицательно влияют на построение межличностных отношений, выбор стратегии и стиля взаимодействия [7].

Выбор средств общения зависит не только от представлений человека о самом себе, особенностях своего поведения и поведения других людей, но также от той ситуации в обществе, в которой человек оказался.

На наш взгляд, наблюдая за особенностями поведения ребенка с диагнозом ДЦП, он нерешителен в своих действиях, пассивен, не проявляется как личность. Отсюда у него возникают значительные трудности в общении, потому что выражение своих мыслей, желаний, проявление эмоций зачастую бывает затруднено. Дети с нарушением двигательных функций часто имеют расстройство речи, поэтому использовать средства вербальной коммуникации они просто не могут в силу своего диагноза. А так как устная и письменная речь являются базой в социальном обществе, такие дети часто испытывают дефицит внимания к себе, откуда развивается и неуверенность в себе.

У детей данной категории наблюдается гетерохромное развитие функции общения. Наиболее развитыми для детей с детским церебральным параличом являются мотивы, формы и потребности общения. Последнее место занимают средства общения. Как было упомянуто выше, нарушение артикуляции и координации движений отрицательно отражается на процессе общения со сверстниками и с взрослым. На общении также негативно сказывается и трудность в выражении своего собственного эмоционального состояния [6].

Дети с детским церебральным параличом часто пассивны и не испытывают особого желания общаться со сверстниками и взрослыми. Но для них важен мотив и побуждение к общению, если есть мотив, то дети с удовольствием, при поддержке взрослого, устанавливают контакт и готовы к сотрудничеству. Но если здоровые дети используют вербальные средства коммуникации, то дети с диагнозом ДЦП используют невербальные средства, то есть мимику, жесты.

Дети с детским церебральным параличом обычно не многословны. Если они что-то говорят, то скорее это будет похоже на звукоподражание чему либо. Их ответы одинаковы, не отличаются многообразием. В игрушки они часто играют одни, причем их привлекает сама игрушка, ее яркость, форма, а не действия с этой игрушкой.

Понять, что же хочет ребенок, можно обратив внимание на его жесты, мимику и взгляд. Обычно, такие реакции выражены кратковременны. Они не сильно выразительны и монотонны. Выражая свою потребность к чему либо, дети с ДЦП задерживают взгляд, спонтанно совершают какое-либо движение. Свои жесты часто сопровождают мимикой или гримасами, которые носят ярко выраженный характер. Часто они задерживают свой взгляд на какой-либо вещи, если она необходима, наклоняют голову в сторону определенного предмета, моргают глазами, если согласны с чем-то. Часто дети с детским церебральным параличом строят гримасы, которые просто выражают их эмоции и не несут посылы к какому-либо действию.

Двигательные нарушения так же влияют и на средства невербальной

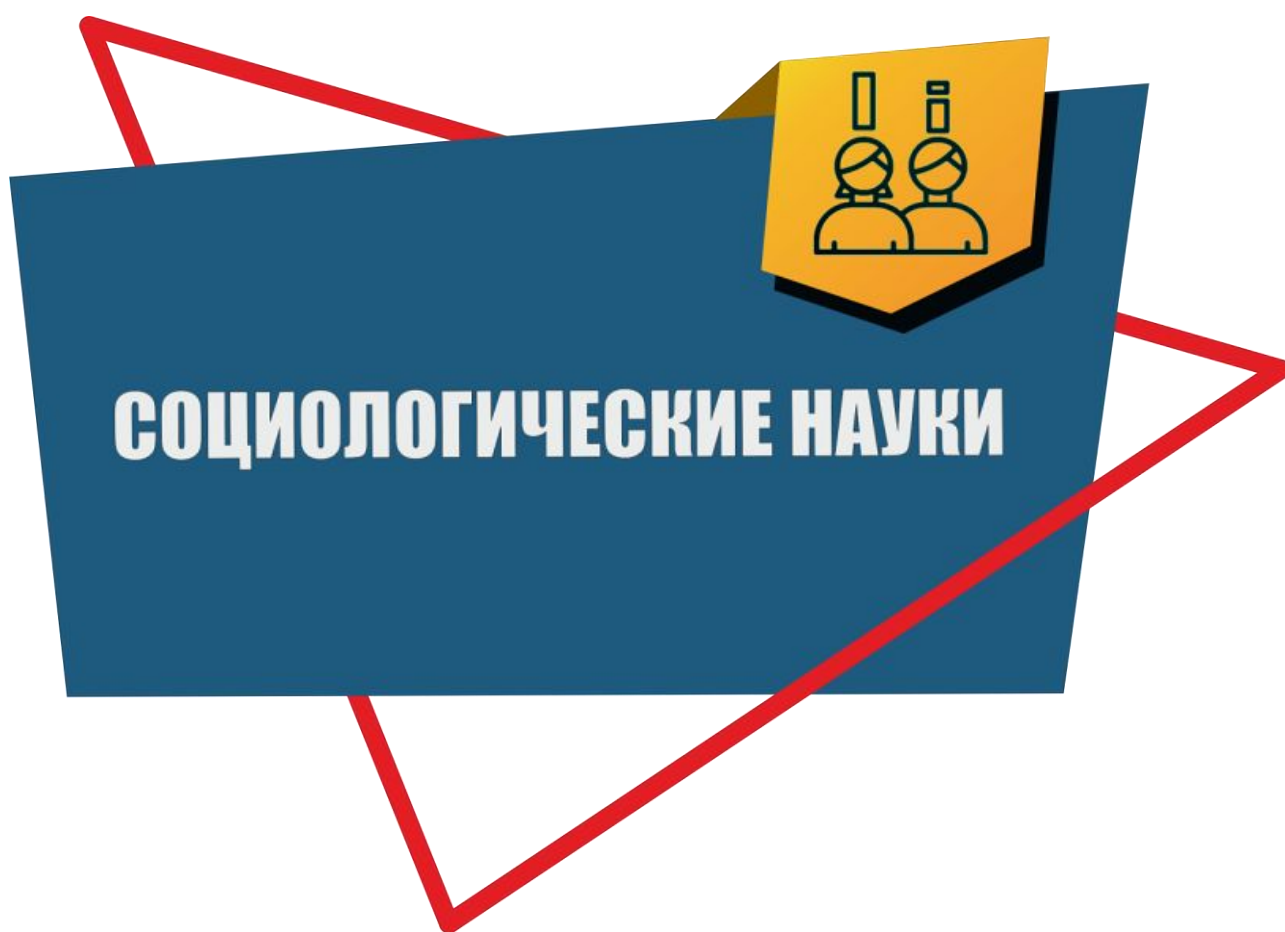
коммуникации. Из-за этого у ребенка не всегда точно получается выполнить правильно жесты, чтобы его поняли. Важно, чтобы взрослый, находящийся рядом с ребенком, смог понять его и помочь.

Таким образом, детям с нарушениями двигательных функций сложно устанавливать социальный контакт из-за нарушений сенсорной сферы, звукопроизношения, двигательных функций, поэтому возникают трудности реализоваться и состояться в обществе. Все это негативно влияет на его коммуникативные возможности и психическое состояние в целом.

#### **Список использованной литературы:**

1. Выготский, Л.С. Психология развития человека [Текст]/Л.С. Выготский. – М.: Эксмо, 2006.
2. Гнедова, С.Б. Система логопедической работы по формированию первоначальных коммуникативных умений у детей с церебральным параличом 7-9 –летнего возраста» [Текст]/С.Б. Гнедова// Вестник КГПУ им В.П. Афанасьева, 2008.
3. Гуровец, Г.В. Детская невропатология [Текст]/ Г.В. Гуровец.- Естественно-научные основы специальной дошкольной психологии и педагогики: учеб.пособие для студ.-М.:Гуманитар.изд. центр ВЛАДОС,2004.- 303с
4. Дубина, Л.А. Коммуникативная компетентность дошкольников: Сборник игр и упражнений [Текст]/ Л.А. Дубина. – «Книголюб» М., 2006
5. Жигорева, М. В. Дети с комплексными нарушениями в развитии: педагогическая помощь [Текст]/ М.В. Жигорева. – М., 2006. – 147с.
6. Задумова, Н.П. Логопедическая работа по формированию вербальных средств общения у детей с умственной отсталостью: [Текст]/ дис....канд.пед.наук/.- СПб., 2005.-264 с.
7. Ипполитова, М. В., Бабенкова, Р. Д., Мастюкова, Е.М. Воспитание детей с церебральным параличом в семье[Текст]/М.В. Ипполитова, Р.Д. Бабенкова, Е.М. Мастюкова. – М., 1993. – 192с.

©Поршнева В.С., Шевырева Т.В., 2021



Код УТК 796.51

**Наздрачев Г.О.**

Студент БГТУ

Брянск, РФ

**Научный руководитель: Машичев А.С.**

Старший преподаватель БГТУ ,

Кафедра Физическое воспитание и спорт

## **ЛИЧНОЕ СНАРЯЖЕНИЕ В ПЕШЕМ ПУТЕШЕСТВИИ**

### **Аннотация**

В статье предлагается краткий обзор к снаряжению в пешем походе. Основные виды снаряжения. Статья написана на выводах Ю. А. Штюмерера. Статья актуальна в наше время, так как огромное количество людей увлекается туризмом, особенно походами. В данной статье мы хотим выявить, что нужно путешественнику в пешем походе в первую очередь. Как результат, мы выявили основное снаряжение для личного похода.

### **Ключевые слова:**

туризм, активный отдых, снаряжение, адаптация, пешее путешествие

**Туризм** в наше время набирает все большие и большие обороты освоения в наше время. Он развивает в человеке адаптацию к любой ситуации, пишется множество книг для комфортного проведения походов и путешествий. Человек развился в этой отрасли методом проб и ошибок и одна из таких книг написана мастером спорта СССР по спортивному туризму Юрием Александровичем Штюмерером. Он написал большое количество книг, связанных с путешествиями и спортивным туризмом. В своей книге **«Карманный справочник туриста»** он подробно описал, что нужно делать в экстремальных ситуациях, что должен знать каждый человек, собравшийся в поход и, что его ожидает, он перечислил

большинство вещей, которые человеку понадобятся в походе. Об этом и будет данная статья. По виду туристических походов разделся: по сложности, по форме проведения, по продолжительности, по количеству людей, по видам маршрута. В данной статье мы опишем личное пешее путешествие: к чему ему нужно быть готовым и что с собой важно взять.

### **Понятие туристического снаряжения.**

Необходимо сразу заметить, что универсального снаряжения в природе не существует, как не существует и оптимальной оценки при его подборе, но мы постараемся максимально объективно определить, что надо, чтобы человек, который впервые идет в поход, чувствовал себя положительно даже в такой ситуации. Различают множество видов туристических снаряжений: личное и групповое. Мы расскажем, что должен взять с собой каждый человек, независимо, какое количество человек будет преобладать в походе.

### **Носки**

Большинство опытных туристов даже в летних походах предпочитают надевать мягкие шерстяные носки, так как они хорошо впитывают пот, удобно облегают ногу. Поверх шерстяных носок следует одевать еще и эластичные, которые будут обозначать о попадании в шерстяной носок камешков, либо песка. [1,с30]

Важно следить за своей гигиеной и держать ноги всегда в чистоте и тогда турист поймет все плюсы шерстяных носков, ведь при смеси грязи и пота очень легко можно натереть кожу ног.

### **Обувь**

Обувь должна быть легкой и высокой, ведь часто находят в походе следует пройти лесополосу, которая является разносчиком клещей и других насекомых. Выбирая обувь нужно учесть, чтобы она не давила на ногу, не было дискомфорта при ходьбе, а также была мягкой, ведь от жесткой обуви в итоге вы получите раздражения ног, пузыри, натоптыши .

Выбор может упасть на кроссовки, но их нужно брать только на два размера

больше, либо чтобы вмещалась нога в шерстяном носке. Кроссовки довольно практичные, но нужно брать только разношенные, весь также могут быть натертости на ногах, что приведет к дискомфорту для ходьбы. [1,с.30]

### **Одежда**

В несложном летнем путешествии, наиболее подходящей для похода является одежда спортивного или полуспортивного типа, например олимпийка. Необходимо взять с собой кофту с длинным рукавом, легкие штаны, а также пару шорт. Одежда туриста должна быть гигиеничной, обеспечивающей нормальное функционирование организма при повышенных и длительных физических нагрузках и различных погодных условиях [2]. На случай непогоды обязательно нужно взять с собой плащ –накидку, который укрывает от осадков и туриста и его рюкзак. [1,с.29] Также плащ можно использовать для того, чтобы накрыть палатку от дождя или расстелить на землю, чтобы устроить отдых ненадолго.

### **Спальные принадлежности**

К спальным принадлежностям относится прежде всего одеяло. Оно должно быть теплым и легким. Кроме того, одеяло должно быть достаточно большим, чтобы оно закрывало и ноги и плечи. Лучше всего этим требованиям отвечают легкие шерстяные одеяла. [3].

Вместо одеяла в поход можно взять спальный мешок. Правда, в средней полосе теплым летом спать в нем слишком душно и жарко, и тогда лучше брать с собой не мешок, а одеяло. В прохладную же погоду, особенно осенью и весной, спальный мешок предпочтительнее одеяла. Известно, что в мешке спать вообще значительно теплее, чем спать накрывшись, даже если в обоих случаях используется один и тот же материал.

Ко всем типам спальных мешков очень полезно взять простынный вкладыш. Прежде всего, в пользу его говорят гигиенические соображения: имея индивидуальный вкладыш, в нем можно спать раздевшись, как дома. Во-вторых, меньше пачкается и занасивается спальный мешок. Вкладыш можно выстирать, а спальный мешок стирать нельзя. В-третьих, со вкладышем теплее спать. В-четвертых, наличие вкладыша позволяет в зависимости от погоды по-разному



комбинировать спальные принадлежности: в жару можно спать в одном вкладыше; стало прохладнее – накрыться мешком, как одеялом; стало еще холоднее – улечься в спальный мешок. [3].

Также есть теплоизоляционный коврик. Самый удобный коврик, получивший в последние годы широкое распространение, – пенополиуретановый. Он практически не имеет веса, не мокнет, не проводит тепло. Переносится он или в рюкзаке, свернутым в трубу по его размерам, или в виде плотно скрученного рулона в отдельном чехле, привязанном к рюкзаку. [2].

### **Рюкзак**

Штюмер писал: «Из разновидностей мешков для вещей и сумок, выпускаемых сейчас производством, предпочтение отдается бесспорно большим рюкзакам, которые изготовлены из плотной крепкой ткани, которые надежно прикрепленные широкие заплечные ремни, емкие карманы и сравнительно небольшой вес, а также не промокаемый материал. [1,с.31] Очень удобны для переноски, но не универсальны (не годятся для водных и некоторых горных походов) станковые рюкзаки. Есть разновидности рюкзаков: **Анатомические** и **станковые**. Первые довольно удобны при носке, так как вес рюкзака распределяется по всей площади, а при обычной носке, груз его ложится именно на плечи. Станковые рюкзаки проще, тем, что вещи в него укладывать проще, чем в любые другие, но нюанс в том, что он занимает слишком много места в палатке, он будет неудобен, если вы собрались группой в поход и у вас на всех лишь одна палатка.

### **Мелкие походные принадлежности**

Основываясь на выписках из книги Штюмера, автор рассказывает:

«Первая такая мелочь – спички. Без спичек не может пройти ни один поход. Утрата спичек в сколько-нибудь сложном походе – это тяжелый случай, иногда трагедия.» [1]. Практика показывает, что ложка – самый распространенный предмет, который забывает неосвоенный турист. «Вместо миски в поход можно взять котелок. Нож требуется в походе не только для того, чтобы нарезать хлеб или намазать масло. Очень часто им нужно открыть консервы, нащепать лучину,

выстрогать мешалку для варящейся каши. Туалетные принадлежности – полотенце, мыло, зубная паста и щетка, хранить туалетные принадлежности удобно в полиэтиленовых пакетах.» [1,с.30]. Далее, в число личных вещей, которые часто забывают туристы это носовые платки, булавок Фляга и термос – предметы, не обязательные в походе. В группе новичков вообще не следует брать их с собой. Висящая на поясе фляга с водой вызывает непреодолимое желание выпить во время переходов по жаре, а именно этого-то и нельзя делать. Оправдывает себя фляга в походах выходного дня, глубокой осенью, при выездах с вечера на ночь. [1,с.30].

Из посуды следует взять миску и кружку, желательно эмалированные, так как другие материалы сильно нагреваются и в руках будет гораздо сложнее держать. Также ложка- ее вы можете выбрать. Здесь есть одна хитрость- сделать посуду личного пользования из банок, это будет лучше тем, что займет меньше драгоценного места в рюкзаке.

### **Заключение**

Итак, мы выяснили, что от снаряжения зависит комфорт туриста в походе. Основные требования мы предъявили к самым базовым предметам туристического снаряжения. Если новичок прочитает все основные тезисы этой статьи, о том, что следует взять, то он не окажется в беде. Важно никогда не терять бдительность и быть готовым к любой ситуации, природа это наш друг, а не враг. Правильное преодоление препятствий, которые могут встретиться на пути туристов, является залогом их безопасности, сохранения здоровья и успешного завершения путешествия.

### **Список использованной литературы:**

1. Shtyurmer Yu.A. Kratkii spravochnik turista , Moskva, 1985 .
2. <https://infourok.ru/referat-lichnoe-snaryazhenie-i-uhod-za-nim-2959466.html>
3. <https://www.bestreferat.ru/referat-310884.html>
4. <https://ru.wikipedia.org/wiki/Turizm>

© Наздрачев Г. О., 2021