



НАУКА ТРЕТЬЕГО ТЫСЯЧЕЛЕТΙΑ

**Сборник статей
Международной научно-практической конференции**

(14-15 ноября 2013 г., г. Уфа)

Часть 1

**Уфа
РИЦ БашГУ
2013**

УДК 00(082)
ББК 65.26
Н34

Редакционная коллегия:

Сукиасян А.А., к.э.н., ст. преп. (отв. редактор);

Юсупов Р.Г., д-р ист. наук, профессор;

Овакимян Г.Д., д-р пед. наук, профессор

Наука третьего тысячелетия: сборник статей Международной
Н34 научно-практической конференции. 14-15 ноября 2013 г.,
г. Уфа: в 2 ч. Ч.1 / отв. ред. А.А. Сукиасян. - Уфа: РИЦ БашГУ,
2013. – 276 с.

ISBN 978-5-7477-3352-7

Настоящий сборник составлен по материалам Международной научно-практической конференции «Наука третьего тысячелетия», состоявшейся 14-15 ноября 2013 г. в г. Уфа.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов. Материалы публикуются в авторской редакции.

УДК 00(082)
ББК 65.26

ISBN 978-5-7477-3352-7

© БашГУ, 2013

© ООО «Аэтерна», 2013

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 372.854

В.П. Семенюк

лаборант кафедры химии

Учреждение образования «Витебский государственный университет
имени П.М. Машерова»

учитель химии и биологии

Государственное учреждение образования
«Средняя школа № 17 г. Витебска»

г. Витебск, Беларусь

ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ ПО ХИМИИ

Последние 10 лет все более проявляется развитие информационных технологий во многих отраслях человеческой деятельности. Интернет становится едва ли не основным средством обмена информацией и приобретает все большую популярность. Кроме того, развитие IT-технологий обуславливает их использование в самых различных сферах деятельности. Появление дистанционно обучения открыло новые возможности получения образования и повышение квалификации. Основным преимуществом дистанционного обучения является возможность получения образования вне какого-либо учебного заведения. Иными словами, студенты могут усваивать необходимые знания в удобное для них время, с минимальным отрывом от основной деятельности. Дистанционное обучение дает возможность получения консультаций преподавателя и контроля знаний не посещая учебное заведение.

Дистанционное обучение по химии – 1) это целенаправленный процесс интерактивного взаимодействия обучающихся и обучающихся между собой и со средствами обучения, инвариантный (индифферентный) к их расположению в пространстве и времени, который реализуется в специфической и дидактической форме; 2) новая организация учебного процесса, базирующаяся на принципе самостоятельного обучения студента.

Среда обучения по химии характеризуется тем, что учащиеся в основном, а часто и совсем, отдалены от преподавателя в пространстве и во времени, в то же время они имеют возможность в любой момент поддерживать диалог с помощью средств телекоммуникаций.

Процесс обучения включает в себя самостоятельное изучение учебно-методических материалов по химии под руководством преподавателя, выполнения контрольных заданий в виде тестов по каждому разделу учебно-практического пособия по химии, вывод итоговой оценки. В период самостоятельного изучения обучающийся может консультироваться с преподавателем с помощью телефона, телефакса, электронной почты и других возможных средств связи. По окончании изучения всех разделов курса учащийся сдает экзамен.

Используемые сегодня технологии дистанционного образования по химии можно разделить на три основные категории:

- неинтерактивные (печатные материалы, аудионосители, видеоносители);

- средства компьютерного обучения (электронные учебники, компьютерное тестирование и контроль знаний, новейшие средства мультимедиа);

- химическая видеоконференция – развитые средства телекоммуникации по аудиоканалам, видеоканалам и компьютерным сетям.

Занимая по форме промежуточное положение между очным и заочным, дистанционное обучение есть явление совершенно особое, не сводимое к первым двум. Специально разработанная оболочка должна обеспечивать полный набор инструментов, позволяющих обучать индивидуально, обеспечивать всю информационную поддержку в соответствии с учебными планами по химии, тестирование и самотестирование, систему итоговых контрольных мероприятий и т. п.

Субъектами дистанционного обучения являются все участники совместного дистанционного учебного процесса независимо от их пространственного и временного присутствия, в результате которого каждый из них приобретает свою систему знаний, умений и навыков, личностных качеств, являющимися новыми для него по отношению к уже имеющимся. Для нас важно подчеркнуть возможность субъекта быть источником познания, так как учебная деятельность подразумевает учебный процесс.

Можно учиться находясь практически в любой точке земного шара, где есть компьютер и Интернет. Это делает процесс обучения более доступным и организационно много проще, чем классическое обучение. Чтобы начать дистанционное обучение достаточно найти в Интернете интересующий Вас курс, зарегистрироваться на сайте и оплатить через банк стоимость обучения. На лицо легкость организации процесса обучения, как для обучаемых, так и для организаторов обучения, отсутствие формальные ограничения для начала обучения. При этом человек может учиться в другой стране, находясь на другом континенте, в удобное для себя время, при этом не нужны визы, билеты, гостиницы.

Использование современных Интернет технологий и дистанционного обучения по химии позволяет легко формировать различные виртуальные профессиональные сообщества (например, сообщества учителей химии), общаться учителям между собой, обсуждать проблемы, решать общие задачи, обмениваться опытом, информацией и т.д. Развитие дистанционного обучения по химии требует использования новых инструментов и методов обучения, построения новых моделей обучения.

В сфере программного обеспечения, которое является необходимым условием дистанционного обучения химии, наблюдается постепенный переход от информационной ориентации к интерактивной. В мультимедийных обучающих программах пользователю отводится всё более активная роль, предполагающая свободу выбора действий и получения индивидуальных результатов. Вероятно, в скором времени следует ожидать компьютерных обучающих программ, позволяющих ученику действовать эвристически, то есть создавать свой собственный, а не определённый заранее образовательный продукт. Развитие интерактивных обучающих программ дополнит средства и возможности эвристической технологии дистанционного обучения, позволит увеличить созидательную составляющую современного образования. Дистанционные формы обучения химии снимают многие психологические проблемы, связанные с коммуникацией школьников, позволяют им быть более искренними.

Возможность поработать над своей мыслью помогает ученикам устранить погрешности устного общения. Открытость дистанционных форм деятельности расширяет мировоззрение учеников до планетарного уровня. Чувство близости всех стран и континентов – одно из первых, возникающих практически у каждого школьника, который начинает работать с электронной почтой или Web-системой сети Internet.

Тем, кому сейчас 30 и более, теперь не обязательно садиться за парту с людьми много моложе себя. Часто людям неловко представить себя в учебном процессе рядом с кем-то, кто значительно младше. Самим преподавателям взрослая аудитория также интересна, так как они получают связь с людьми, которые применяют полученные знания на практике. Важно и то, что дистанционное обучение приводит к значительной экономии средств. Оно существенно дешевле очного образования [1].

Принципы построения ДО по химии. Ведущие из них определены как: единая методологическая основа, децентрализация создания и управления единой системой дистанционно образования, режим наибольшего благоприятствования, комплексность, доступность, модульность.

Характерными особенностями дистанционного обучения по химии являются гибкость (каждый может учиться столько, сколько ему лично необходимо для освоения курса, дисциплины и получения необходимых знаний по выбранной специальности), модульность (каждая отдельная дисциплина или ряд дисциплин, которые освоены обучающимся, создают целостное представление об определенной предметной области), параллельность (обучение может проводиться при совмещении основной профессиональной деятельности с учебой, т.е. "без отрыва от производства"), дальное действие (расстояние от места нахождения обучающегося до образовательного учреждения не является препятствием для эффективного образовательного процесса), асинхронность (подразумевается тот факт, что в процессе обучения обучающий и обучаемый могут реализовывать технологию обучения и учения независимо во времени, т.е. по удобному для каждого расписанию и в удобном темпе), а также охват, рентабельность, новые информационные технологии, социальность, интернациональность.

В основе дистанционного обучения химии лежат два основополагающих принципа:

- свободный доступ, т.е. право каждого (без вступительных испытаний) начинать учиться и получить среднее или высшее образование;
- дистанционность обучения, т.е. обучение при минимальном контакте с преподавателем с упором на самостоятельную работу.

Помимо двух основных принципов существует множество второстепенных:

- принцип интерактивности;
- принцип стартовых знаний;
- принцип индивидуализации;
- принцип идентификации;
- принцип регламентности обучения;
- принцип педагогической целесообразности применения средств новых информационных технологий [2, с. 153-155].

Список использованной литературы:

1. Тавгень И.А. Дистанционное обучение: опыт, проблемы, перспективы / И. А. Тавгень. – Мн.: БГУ, 2003. – 218 с.
2. Образовательные технологии в подготовке специалистов: Сб. научных статей. В 5ч. (По итогам работы МНПК, Минск, 20-21 марта 2003 г.) / Министерство образования РБ. Учреждение образования РБ. Учреждение образования «Минский государственный высший радиотехнический колледж». Под ред. Н. А. Цырельчука. – Мн.: МГВРК, 2003. – Ч.5. – 204 с.

© В.П. Семенюк, 2013

АПРОБИРОВАНИЕ МЕТОДОВ ИЗОЛЯЦИИ ИНФЕКЦИОННОГО НАЧАЛА МИКРОМИЦЕТА *GIBELLINA CEREALIS* PASS. ИЗ ПОЧВЫ

Существующая на данный момент технология выращивания полевых культур в Западном Предкавказье привела к снижению супрессивности почвы. В регионе в последние два десятилетия возросла вредоносность не только раннее распространенных возбудителей корневых гнилей зерновых культур, но и тех, которые встречались эпизодически. Так, в 1913 году микромицет *Gibellina cerealis* Pass. был впервые описан отечественным микологом А.А. Ячевским [7, с. 210], как патоген озимой пшеницы на территории России. В последующие годы в научной литературе данные об этом патогене на территории нашей страны полностью отсутствуют. И, начиная с 80-х годов прошлого столетия, в ароценозе озимой пшеницы вредоносность микромицета *G. cerealis* вновь стала актуальной проблемой. Заболевание в настоящее время повсеместно распространено в Ставропольском и Краснодарском краях, а эпифитотии возникают с периодичностью один раз в 3-4 года. Потери урожая озимой пшеницы достигают 30-60 %. Отсутствие эффективных защитных мероприятий не позволяет снизить вредоносность патогена до экономически незначимых пределов. Требуется более детальное изучение биологических особенностей гриба, особенностей патогенеза, в также роли почвы, как места сохранения инфекционного потенциала патогена.

В почву микромицет *G. cerealis* попадает вместе с поражёнными в период вегетации послеуборочными остатками, они и являются основным источником инфекции (рисунок 1). В связи с этим представляет большой практический интерес разработка методики анализа почв по определению степени инфицированности аскоспорами гриба и координирование защитных мероприятий против патогена.

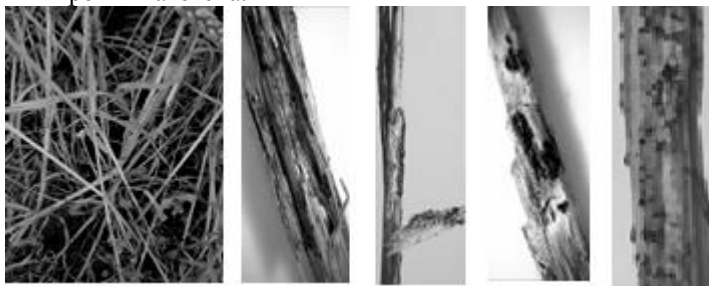


Рисунок 1 – Послеуборочные остатки озимой пшеницы пораженные микромицетом *G. cerealis* (ориг.)

В экспериментальной микологии разработаны методы, позволяющие успешно изолировать колонии образующие единицы (КОЕ) патогенных грибов из почвы. В научной литературе имеются данные о высокой временной и пространственной частоте встречаемости в почве таких возбудителей корневых гнилей, как *Fusarium* и *Helminthosporium* [1, с. 304; 2, с. 18; 4, с. 172].

С целью изоляции патогена из почвы нами были апробированы общепринятые в фитопатологии методы изоляции КОЕ грибов из почвы с помощью агаризированных питательных сред и метода флотации. В настоящее время метод нашел широкое применение при картографировании почв в Сибири на заспоренность гельминтоспориозной инфекцией [5, с. 23; 6, с. 107].

Исследования проводились в 2011-2013 гг. в Кубанском государственном аграрном университете в лаборатории «Сертификации почвенной биоты» факультета защиты растений. Вариантами опыта служила почва с полей, на которых озимая пшеница сорта Нота имела следующее поражение:

- *слабое поражение* (распространение 10-15, развитие 5-20%);
- *сильное поражение* (распространение 40-60, развитие 20-70%);
- *непораженная*, контроль (образцы почва, отобранные с участка, где никогда не наблюдалось проявления гибеллиноза);
- *искусственно зараженная почва*, (почву инфицировали неизмельченными поражёнными послеуборочными остатками);
- *искусственно зараженная почва*, (почву инфицировали тщательно измельченными поражёнными послеуборочными остатками совместно с речным песком).

Апробировались агаризированные, твердые питательные среды с легкодоступным источником углерода:

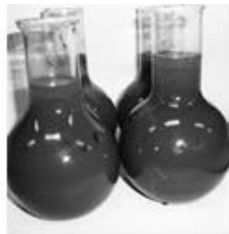
- голодный алкогольный агар (ГАА);
- картофельно-глюкозный агар (КГА);
- картофельно-морковный агар (КМА);
- среда Барнеса.

Выделение гриба из почвы проводили с использованием метода «сухого посева» и «метода разливки» [4, с. 154].

Флотационный метод, основан на гидрофобной способности аскоспор удерживать на межфазной поверхности (вода, масло) (рисунок 2).



1



2

Рисунок 2 – Флотационный метод: 1- встряхивание почвенного образца на шейкере; 2- чёткое расслоение масляной эмульсии на фракции (ориг.)

Результаты микологических анализов свидетельствуют, что изолировать гриб *G. cerealis* из почвы не представляется возможным. Все анализируемые почвенные образцы на богатых питательных средах (КГА, КМА, среда Барнеса) на пятый, голодном алкогольном – на 14 день заросли быстрорастущими и обильно спороносящими видами родов *Fusarium*, *Alternaria*, *Penicillium*, *Aspergillus*, *Acremonium*, *Verticillium* и др.

На наш взгляд, это происходит потому, что аскоспоры гриба имеют сравнительно толстостенную, плотную оболочку, для прорастания которой требуется длительный период увлажнения, размягчающий поверхностные ткани, что облегчает растрескивание оболочки и выходу ростовой гифы патогена [3, с. 3]. Кроме того, обладая высокой патогенностью на естественном субстрате, гриб *G. cerealis* имеет низкую скорость и конкурентную способность, на искусственном.

Флотационный метод позволил изолировать аскоспоры патогена только из той почвы, которая была искусственно инфицирована измельченными послеуборочными остатками (рисунок 3). Полученные результаты имели неустойчивые средние показатели. В естественных условиях перитеции гриба служатместилищем, где аски и аскоспоры способны длительное время сохраняться. Их выход провоцируют корневые выделения растения-хозяина на фоне оптимальных условий окружающей среды.



Рисунок 3 – Аскоспоры микромицета *G. cerealis* в масляной эмульсии (ориг.)

Таким образом, изученные искусственные питательные среды и флотационный метод, в силу биологической особенности гриба *G. cerealis*, не могут быть использованы для изоляции его из почвы.

Список использованной литературы:

1. Билай В.И. (ред.) Методы экспериментальной микологии. Справочник // Киев. «Наукова думка». – 1982. – 550 с.
2. Горьковенко В.С. Как восстановить супрессивность почв? / В.С. Горьковенко, Л.А. Коростелева, О.А. Монастырский, В.А. Ярошенко // Защита и карантин растений. – 2006. – № 8. – С. 18-19.
3. Горьковенко В.С. Особенности патогенеза микромицета *Gibellina cerealis* Pass. на ранних этапах онтогенеза озимой пшеницы / В.С. Горьковенко, Н.Б. Богословская // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета (Научный журнал КубГАУ) [Электронный ресурс]. – Краснодар: КубГАУ, 2013. – № 05(089). – Режим доступа: <http://ej.kubagro.ru/2013/05/pdf/79.pdf>.
4. Литвинов М.А. Определитель микроскопических почвенных грибов // Л. - 1967. – 304 с.
5. Торопова Е.Ю. Фитосанитарный экологический мониторинг: Метод. указания к лаб.-практ. занятиям и контрольной работе / Е.Ю. Торопова, А.А. Кириченко – Новосибирск. – 2012. -38 с.

6. Чулкина В.А. Фитосанитарный мониторинг вредных организмов как методологические основы для разработки и совершенствований интегрированной защиты растений / В.А. Чулкина // Сибирский вестник сельскохозяйственных культур. – 2010. -№ 4. - С. 107-116

7. Ячевский А.А. Определитель грибов / А.А. Ячевский. – Типография С.Л. Кинда. – 1913. – 932 с.

© Н.Б. Богословская, 2013

УДК 581.522.5:582.893.6:574.32

О.А. Кононова

аспирантка кафедры биологии
института естественных наук ФГБОУ ВПО
«Сыктывкарский государственный университет»
г. Сыктывкар, Республика Коми

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ЦЕНОПОПУЛЯЦИИ *SESELI LIBANOTIS* (L.) KOCH В ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ

Seseli libanotis (L.) Koch (*Apiaceae*) – жабрица порезниковая – вид с бореальным евросибирским ареалом, в России произрастает в европейской части страны, Западной и Восточной Сибири. В Вологодской области изредка встречается в шести районах, занесен в Красную книгу области (2004) со статусом редкости 3а (LC) [4, с.52]. *S. libanotis* – монокарпическое стержнекорневое многолетнее травянистое растение [1, с.153], произрастающее в Вологодской области на материковых суходольных и пойменных лугах, чаще среднего и высокого уровня, обнажениях известняков и мергелей [8, с.79]. Является хорошим медоносом и кормом для сельскохозяйственных животных [1, с. 165.], применяется в народной медицине как мочегонное и ранозаживляющее средство [5, с. 289.]. Цель проводимого исследования – изучение и оценка устойчивости состояния ценопопуляций *S. libanotis* в природных условиях Вологодской области.

Нами изучена ценопопуляция (ЦП) *S.libanotis* в Великоустюгском районе Вологодской области в бассейне правого берега р. Северной Двины. ЦП расположена в центральной пойме (на высоте 50 м над уровнем моря) в сообществе пойменного разнотравно-злакового луга в 3 км к западу от д. Павшино (N 60°48.861'; E 46°27.074'). ЦП характеризуется случайным распределением особей и занимает площадь 35000 м². Исследование проведено в июле 2013 г. с использованием общепринятых онтогенетических и популяционно-демографических методов [2,11,12,13]. Учитывались параметры: численность, плотность и возрастной состав особей. В данном местообитании было заложено три трансекты длиной 30 м и шириной 1 м. Исследование онтогенетического состава проводили по наземным органам без раскапывания растений, возрастные состояния определяли по установленным ранее диаграммам [1, с.157-158]. Возрастные спектры составлены для летнего периода (июль). Эффективную плотность ценопопуляций (M_e) определяли как произведение индекса эффективности на её общую плотность (M): M_e = ωM, где M – «физическая» плотность ЦП, экз./м²; ω – индекс эффективности, вычисляемый по формуле: ω = ∑ p_e i, где

p_i – доля растений i -ого возрастного состояния в данной выборке ($p_i = n_i/n$, где n – общее число растений, n_i – число растений i -ого возрастного состояния), e_i – эффективность потребления энергии из среды растениями в i -ом состоянии по отношению к таковой в состоянии g_2 [2, с.3-4]. Для расчёта индекса возрастности (Δ) использовали формулу: $\Delta = \sum k_i m_i / \sum k_i$, где m_i – возрастность особи, k_i – численность возрастной группы [11, с.21-26]. Критерий «дельта-омега» был выделен на основе значений индекса возрастности (Δ) и индекса эффективности (ω) [2, с.5]. В пределах ЦП выполнено геоботаническое описание фитоценоза на пробной площади размером 10 x 10 м по общепринятой методике [7]. Почвенные разрезы заложены согласно стандартной методике [8, с.4]. Почвенные образцы взяты из гумусово-аккумулятивного горизонта согласно ГОСТ 28168-89. Химический анализ почв проведен в ФГУ «Государственный центр агрохимической службы «Вологодский» в г. Вологда, с. Молочное.

Исследуемое луговое сообщество сформировано на пойменной дерновой песчаной слаборазвитой почве на аллювиальных отложениях. Агрохимические свойства почвы недостаточно благоприятны для роста и развития растений: рН_{кол} нейтральная (6.0±0.1), гидролитическая кислотность низкая (1.4±0.2 ммоль/100 г почвы), сумма поглощённых оснований средняя (15.0±2.3 ммоль/100 г почвы), содержание гумуса крайне низкое (0.61±0.10%), содержание подвижных форм фосфора высокое (P₂O₅ – 14.3±2.15 мг/100 г почвы) вследствие фосфорилирования луга фосфорной мукой 15 лет назад, калия – низкое (K₂O – 3.6±0.54 мг/100 г почвы). В сообществе произрастает 36 видов сосудистых трав с общим проективным покрытием 100%. Высота основной массы – 35-50 см. В травостое преобладают (сор.) *Equisetum arvense* L. и *Galium boreale* L., рассеяно (sp.) встречается *Allium oleraceum* L., в небольших количествах имеется подрост *Rosa majalis* Herrm. (высотой 50-60 см), который занимает не более 2% площади. Сообщество на протяжении многих лет используется как сенокосное угодье.

Данная ЦП характеризуется относительно высокой численностью и плотностью вегетативных особей и крайне низкой численностью и плотностью генеративных растений (табл.1). Вследствие преобладания растений прегенеративной фракции ЦП имеет низкие значения индексов возрастности Δ (0,04) и эффективности ω (0,13) (табл. 1), что позволяет её интерпретировать, как «молодую» [2, с. 6]. По всей видимости, эти показатели сильно варьируют по годам, так как зависят от степени благоприятности условий (влажности и тепла) для приживания всходов, которые непостоянны по годам. В исследуемой ЦП гибель молодых растений может также происходить в результате замывания их толстым слоем песка и ила в период весеннего паводка. Исследование онтогенетической структуры показало, что данная ЦП является инвазионной неполночленной [6, с. 96]. В ней преобладают особи прегенеративного периода и отсутствуют особи постгенеративной фракции (табл. 2), что связано с особенностями большого жизненного цикла жабрицы: по нашим наблюдениям, после осыпания плодов генеративные растения полностью отмирают. Онтогенетический спектр ЦП – левосторонний с преобладанием ювенильных особей (73,95%), что свидетельствует о наличии благоприятных условий для возобновительного процесса в текущем и предыдущем годах. В ЦП довольно низкий процент генеративных особей – 1,5% (табл. 2), что может в

ближайшем будущем отрицательно сказаться на её численности, так как *S.libanotis* размножается исключительно семенным путём [1, с. 162]. Согласно результатам исследований, проведенным в центральной пойме р. Оки, доля генеративных особей в возрастном спектре может быть значительно выше: 6,9-9,2% [1, с. 164]. Левосторонний спектр следует считать не достаточно благополучным для ЦП, так как он очень динамичен и находится в прямой зависимости от степени благоприятствования условий произрастания развитию всходов. Динамический характер возрастного спектра исследуемой ЦП подчеркивает факт наличия в нём сравнительно небольшой доли имматурных и виргинильных особей (9,7% и 11,0% соответственно (табл.2)), что, может быть объяснено ежегодной элиминацией ювенильных растений вследствие нестабильности абиотических условий.

Таблица 1

Некоторые демографические показатели ценопопуляции *Seseli libanotis*
(дата проведения исследования: 01.07.2013)

№ п/п	Показатели	Значения показателей
1	Общая численность ценопопуляции, экз.	612500
2	Численность генеративных особей, экз.	10500
3	Индекс возрастности ценопопуляции (Δ)	0,04
4	Индекс эффективности ценопопуляции (ω)	0,13
5	Общая плотность ценопопуляции (М), экз./м ²	17,53
6	Плотность генеративных особей, экз./м ²	0,30
7	Плотность вегетативных особей, экз./м ²	17,27
8	Эффективная плотность ценопопуляции (М _е)	2,32
	Тип ценопопуляции по критерию «Дельта-омега»	молодая

Таблица 2

Онтогенетический спектр ценопопуляции *Seseli libanotis*
(дата проведения исследования: 01.07.2013)

№ п/п	Возрастные состояния особей	Доля возрастной группы в онтогенетическом спектре,%
1	Проростки (р)	3,80
2	Ювенильные особи (j)	73,95
3	Имматурные особи (im)	9,70
4	Виргинильные особи (v)	11,03
5	Генеративные особи (g)	1,52

У генеративных растений *S.libanotis* ясно выражен «ритмологический тип динамической поливариантности, который проявляется в сдвигах фенологических состояний у особей одной ценопопуляции» [10, с. 15]. Массовое цветение *S.libanotis* в 2013 году наблюдалось 21 июля, однако, некоторые экземпляры (5-7 растений из 100) цвели уже 1 июля, массовое плодоношение происходило 11 августа, хотя отдельные особи (5-10 растений из 100) образовали зрелые плоды уже 21 июля, 11 августа единично встречались цветущие экземпляры (1-3 растения из 100). Задержка в наступлении фенологических фаз у ряда особей, по нашим наблюдениям, вызвана замыванием их толстым слоем песка в период наводнения.

Проведённое исследование позволяет сделать вывод, что изученная ЦП *S.libanotis* имеет неустойчивый статус, поскольку характеризуется левосторонним онтогенетическим спектром, имеющим высокую степень изменчивости, небольшой численностью и низкой плотностью генеративных особей, отрицательно сказывающихся на семенном возобновлении. По классификации функциональных типов редких видов растений [3, с.82] *S.libanotis*, согласно результатам исследования, следует относить к видам с узким диапазоном биологических потенций, сочетающих в себе свойства эксплерентов и ценотических пациентов [3, с.84]. При установлении строгого заповедного режима ценопопуляции этих видов стареют и уменьшаются в численности. Такие виды требуют особого внимания при разработке мер охраны, поскольку могут довольно быстро исчезать при сукцессиях. Их сохранение предполагает разработку специфических методов охраны, включающих слабые регуляторные воздействия: сенокосооборот, слабый выпас, создание благоприятных микроместообитаний для возобновления [3, с.86]. По нашим наблюдениям, проведённое в 2013 году в конце июля сенокосение не представляет угрозы существованию ЦП *S.libanotis*, так как к моменту скашивания часть генеративных особей в силу их ритмологической поливариантности успела образовать семена, вступившие в стадию восковой спелости. Осыпавшись на землю, они проросли и дали всходы, которые оставались зелёными до 7 ноября. Большинство скошенных генеративных особей снова зацвели и дали зрелые семена к концу сентября, однако, большая часть этих семян не успела прорасти осенью. Весной большинство из них, видимо, будет либо разнесено паводковыми водами, либо заморозится илом и песком. Рекомендуемые меры по охране – сохранение местообитаний *S.libanotis* в неизменном состоянии и проведение скашивания в строгом соответствии с фенологическими фазами развития: либо в первых числах июля (до 10.07), чтобы вновь появившиеся цветоносные побеги успели образовать семена, способные прорасти до наступления холодов, либо в начале августа, когда у большинства нескошенных растений семена вступят в стадию восковой спелости.

Список использованной литературы:

1. Былова А.М., Тихомиров В.Н. Жабрица порезникова // Биологическая флора Московской обл. М.: Изд-во МГУ, 1978. Вып. 4. С.152-166.
2. Животовский Л.А. Онтогенетические состояния, эффективная плотность и классификация популяций растений // Экология. 2001. № 1. С. 3–7.
3. Заугольнова Л.Б., Никитина С.В., Денисова Л.В. Типы функционирования популяций редких видов растений // Бюл. МОИП. Отд. биол. 1992. Т. 97. Вып. 3. С. 80–91.
4. Красная книга Вологодской области. Т. 2. Растения и грибы. / Отв. ред. Г. Ю. Конечная, Т.А. Сулова. Вологда: ВГПУ, изд-во «Русь», 2004. 360 с.
5. Махлаюк В.П. Лекарственные растения в народной медицине. М.: Нива России, 1992. С. 288-289.
6. Миркин Б.М., Наумова Л.Г. Современное состояние основных концепций науки о растительности / Б.М. Миркин, Л.Г. Наумова. Уфа: АН РБ, Гилем, 2012. С. 75-106.

7. Нешатаев Ю.Н. Методы анализа геоботанических материалов. Л.: Изд-во ЛГУ, 1987. 192 с.

8. Определитель почв Вологодской области: учебное пособие ВГПУ/составитель В.В. Комиссаров, редактор Т.И. Ковалева, Л.И. Безнина, отв. за выпуск А.В. Паланов. Вологда: Русь. 2001. 33 с.

9. Орлова Н.И. Конспект флоры Вологодской области. Высшие растения // Труды СПб общ-ва естествоисп. 1993. Т. 77. Вып. 3. С.79.

10. Поливариантность развития организмов, популяций и сообществ: научное издание. / Отв. ред. О.Л. Воскресенская. Мар. Гос. ун-т. Йошкар-Ола, 2006. 326 с.

11. Уранов А.А. Возрастной спектр фитоценопопуляций как функции времени и энергетических волновых процессов // Биолог. науки. 1975. № 2. С. 7–34.

12. Ценопопуляции растений (Основные понятия и структура) / О.И. Смирнова. М.: Наука, 1976. 216 с.

13. Ценопопуляции растений (Очерки популяционной биологии) / Л.Б. Заугольнова. М.: Наука, 1988. 184 с.

© О.А. Кононова, 2013

УДК 577

Ю. С. Сидорова

младший научный сотрудник, очный аспирант
ФГБУ "Научно-исследовательский институт питания" РАМН
г. Москва, Российская Федерация

О.Г. Рубцова

кандидат биологических наук, старший преподаватель кафедры биохимии
Московский государственный медико-стоматологический университет
имени А.И. Евдокимова

ИССЛЕДОВАНИЕ БИОХИМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ КРОВИ КРЫС НА ФОНЕ СТРЕССОРНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ ЭЛЕКТРИЧЕСКИМ ТОКОМ. Ю.С. СИДОРОВА, О.Г. РУБЦОВА

Современная наука стала источником оригинальных подходов к пониманию биохимических механизмов стресса как у животных, так и у человека. Согласно современным представлениям, имеются данные, свидетельствующие о повышении активности опиоидных нейропептидов при состоянии напряжения и на их положительное воздействие на течение стресса, а также их участие в процессах адаптации. В настоящее время сформировалось новое научное направление – пептидомика, основной целью которого является системный анализ пептидного пула, совокупности пептидов, присутствующих в различных биологических образцах. Исследование пептидома живых организмов, в том числе и крыс, позволит получить полнейшую информацию о регуляторных механизмах разнообразных систем и создать предпосылки для разработки новых лекарственных средств.

В данном эксперименте была поставлена задача оценить влияние электрокожного раздражения на биохимические показатели крови интактных

лабораторных животных (крыс), а также после курсового приема фитоэкдистероидсодержащего экстракта из листьев Серпухи Венценосной адаптогенного действия. Исследовались уровни содержания в плазме крови крыс кортикостерона, бета-эндорфина, простагландина E₂, холестерина и активность некоторых трансаминазных ферментов.

Материалы и методы.

При проведении исследования использовали половозрелых крыс-самцов линии Вистар полученных из питомника «Столбовая». Исследования на животных выполнены в соответствии с приказом Министерства здравоохранения и социального развития РФ от 23 августа 2010 г. N 708н «Об утверждении Правил лабораторной практики» и требованиями, изложенными в Национальном стандарте РФ ГОСТ Р 53434-2009 «Принципы надлежащей лабораторной практики».

В первом эксперименте половозрелые крысы-самцы линии Вистар после семидневного карантина взвешивались и разделялись на две равные группы. Средние значения исходной массы тела животных группы №1 и группы №2 перед началом эксперимента достоверно не отличались и составили $127,3 \pm 1,3$ и $127,3 \pm 1,2$ г соответственно. Животные обеих групп содержались в отдельных клетках по одной особи и получали стандартный общевиварный рацион (ОВР). На следующие сутки крыс опытной группы №2 подвергли стрессорному воздействию электрическим током 0,2 мА в течение 8 секунд. Для этого использовали установку для выработки условного рефлекса пассивного избегания УРПИ (производства PanLab, Испания), оснащенную электрофицированным решетчатым полом (выход 0-2мА). На следующее утро животных выводили из эксперимента декапитацией под легким эфирным наркозом.

Второй эксперимент длительностью 29 суток проводили на 24 половозрелых крысах-самцах линии Вистар, которые были разделены на 3 группы, по 8 животных в каждой. Средние значения исходной массы тела животных контрольной группы №3 и опытных групп №4 и №5 перед началом эксперимента достоверно не отличались и составили $170,1 \pm 3,3$, $171,3 \pm 3,6$ и $170,9 \pm 4,8$ соответственно. Животные всех групп содержались в отдельных клетках по одной особи и получали стандартный общевиварный рацион (ОВР). Животным опытных групп №4 и №5 ежедневно в воду добавляли экстракт из листьев Серпухи Венценосной из расчета 5 мг и 15 мг фитоэкдистероидов на кг массы тела соответственно. Животные контрольной группы получали в течение всего эксперимента воду. Крыс ежедневно осматривали, фиксировали объем выпитой жидкости и регулярно через сутки производили взвешивание. На 29 сутки эксперимента для оценки биохимических показателей животных опытных групп №4 и №5 подвергали стрессорному воздействию электрическим током (0,3мА, 8 сек). На следующие сутки животных выводили из эксперимента декапитацией под легким эфирным наркозом. В плазме крови животных твердофазным иммуноферментным методом с использованием коммерческих наборов определяли содержание кортикостерона, простагландина E₂ и бета-эндорфина. Определение содержания холестерина, ТАГ, ЛДГ и определение активности трансаминазных ферментов проводили с помощью стандартных наборов биохимических реагентов.

Статистическую обработку полученных результатов проводили с использованием пакета программ SPSS Statistics 20, используя

непараметрический ранговый критерий Мана-Уитни и критерий Стьюдента. Критический уровень значимости нулевой статистической гипотезы (p) принимали равным 0,05.

Результаты и обсуждения.

Общее состояние всех животных при ежедневном осмотре было удовлетворительным: по внешнему виду, качеству шерстного покрова, потреблению корма и воды, поведению и скорости роста животные опытных групп не отличались от животных контрольной группы.

В таблице 1 приведены результаты определения кортикостерона, бета-эндорфина и простагландина E_2 в плазме крови крыс

Таблица №1. Содержание кортикостерона, бета-эндорфина и простагландина E_2 в плазме крови крыс.

Параметр	Группа животных	
	Контрольная группа №1, n=8	Опытная группа №2, n=8
Кортикостерон, нг/мл	5,4±2,2	17,0±4,4*
Бета-эндорфин, нг/мл	0,67±0,07	1,24±0,1*
Простагландин E_2 , пкг/мл	3,1±0,18	3,2±0,13

* Различия по сравнению с контролем достоверны согласно критерию Стьюдента при $P < 0,05$

Полученные результаты показывают, что стрессирование крыс сопровождалось достоверным увеличением уровня бета-эндорфина в плазме крови животных в 1,8 раза, что говорит о стимулирующем влиянии стресса на активность эндогенной опиоидной системы. Определение содержания бета-эндорфина в плазме крови может, по-видимому, может являться способом оценки состояния резистентности организма к стрессу. Воздействие электрическим током индуцировало активацию гипоталамо-гипофизарно-надпочечниковой системы с повышением уровня кортикостерона в крови. Увеличение содержания кортикостерона в плазме крови крыс опытной группы №2 более чем в 3 раза по сравнению с интактными животными контрольной группы №1 свидетельствует о напряжении функционирования гипоталамо-гипофизарно-надпочечниковой системы. Также показано, что состояние стресса не повлияло на количественное содержание в плазме крови холестерина и триацилглицеролов (ТАГ) и не оказало воздействия на активность аланинаминотрансферазы (АЛТ К.Ф. 2.6.1.2), аспаратаминотрансферазы (АСТ К.Ф. 2.6.1.1) и лактатдегидрогеназы (ЛДГ К.Ф. 1.1.1.27) (таблица №2).

Таблица №2. Содержание АЛТ, АСТ, ЛДГ, холестерина и ТАГ в плазме крови крыс.

Параметр	Группа животных	
	Контрольная группа №1, n=8	Опытная группа №2, n=8
АЛТ, Е/л	84,8 ±8,7	91,2±3,6
АСТ, Е/л	196,3±2,8	180,1±1,3
ЛДГ, Е/л	11052±1,7	1004±2,6
Холестерол, ммоль/л	0,2±0,4	0,19±1,2
ТАГ, ммоль/л	0,27±2,4	0,32±3,1

Полученные данные свидетельствуют лишь о характерном для стресса изменении гормонального профиля и напряжении эндогенной опиоидной системы, что позволяет использовать электрокожное воздействие в качестве модели стресса.

© Ю.С. Сидорова, О.Г. Рубцова, 2013

УДК 578.825.1:616.34-006

Н.Р. Хилал

аспирант 1^{го} года обучения биологического факультета
Нижегородского государственного университета
им. Н.И. Лобачевского

ЭКСПРЕССИЯ РЕЦЕПТОРА DR3 В КРОВИ ИНФИЦИРОВАННЫХ ГЕРПЕСВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИЕЙ И БОЛЬНЫХ РАКОМ ТОЛСТОЙ КИШКИ

В настоящее время герпес вирусная инфекция (ГВИ) и рак толстого кишечника (РТК) занимают ведущее место в структуре вирусных и онкологических заболеваний. В основе их патогенеза лежат нарушения в механизмах распознавания и своевременного уничтожения клеточного брака. Важнейшим из таких механизмов является апоптоз, в норме направленный на уничтожение злокачественно трансформированных или зараженных вирусом клеток, выживание которых нежелательно для организма [1, с. 18].

В инициации апоптоза нормальных и опухолевых клеток принимают участие представители белкового суперсемейства рецептора фактора некроза опухоли (ФНО) [2, с. 381]. Одним из таких рецепторов является трансмембранный белок DR3 экспрессирующийся преимущественно на лимфоцитах, а также в тканях, содержащих лимфоидные элементы (толстый и тонкий кишечник, тимус, селезенка) [3, с. 8441].

Известно, что активация клеток сопровождается согласованным повышением уровня экспрессии мРНК DR3 и уровня самого рецептора DR3. В зависимости от типа клеток стимуляция DR3 приводит или к активации сигнальных событий апоптоза, или к пролиферации клеток. Таким образом, формируются функционально различные сигнальные комплексы провоцирующие клетку к принятию двойственного решения о выживании или гибели [2, с. 381].

До недавнего времени считалось, что рецептор DR3 участвует только в патогенезе аутоиммунных и воспалительных заболеваний, но последние научные данные доказали вклад рецептора DR3 в реализацию противовирусного и противоопухолевого иммунного ответа [4, с. 479; 5, с. 3575; 1, с. 18].

Целью работы явилась оценка взаимосвязи уровня мембранного рецептора DR3 с уровнем его мРНК в крови инфицированных герпесвирусной инфекцией разной этиологии и в крови больных раком толстой кишки с разной степенью дифференцировки опухоли.

Данная работа выполняется впервые и может быть полезной в теоретическом аспекте для определения роли DR3 в патогенезе рака толстой кишки и герпесвирусных заболеваний.

Материалом исследований послужили образцы клеток периферической крови 20 больных раком толстой кишки поступивших на лечение в областной онкологический диспансер г. Нижнего Новгорода, и 20 пациентов, инфицированных герпесвирусами поступивших на лечение в Городскую инфекционную больницу № 2 г. Нижнего Новгорода. В качестве контроля использовались образцы периферической крови 20 здоровых доноров.

Объектом исследований явилась мРНК рецептора DR3, выделенная из образцов периферической крови, а так же мембранная форма рецептора DR3 на поверхности лимфоцитов, которая определялась в виде плотности экспрессии рецептора.

Экспериментальная часть:

Для определения плотности экспрессии рецептора DR3 на мембране лимфоцитов использовался метод проточной цитометрии. Для этого образцы крови окрашивались двухцветной комбинацией моноклональных антител к рецепторам DR3 и CD45 конъюгированных с флуоресцентными красителями PE/FITC (фикоэритрин/флуоресцеинизотиоционат), соответственно (Beckman Coulter, США). Плотность экспрессии рецептора DR3 на мембране лимфоцитов крови выражали как показатель средней интенсивности флуоресценции (MFI).

Для анализа уровня мРНК рецептора DR3 проводили экстракцию РНК из клеток периферической крови по методике [6, с. 156]. Для детекции нескольких форм мРНК DR3, соответствующих мембранным молекулам, мы комбинировали ПЦР в реальном времени (ПЦР-РВ) с методом обратной транскрипции (ОТ). Данный подход позволяет повысить специфичность реакции, увеличить выход необходимых продуктов амплификации и судить об уровне экспрессии гена кодирующего DR3 в лимфоцитах крови. Реакционная смесь для ПЦР-РВ содержала следующие компоненты: (5) мкл 5X ПЦР-буфера ("Силекс", Москва), (2) мкл раствора дНТФ/дНТР ("Силекс", Москва), (0,2) мкл TaqF-полимеразы (ООО "ИнтерЛабСер-вис", Москва), по (0,5) мкл прямого праймера mDR3-F3 (5'- AggTgTgTTCTgggTCCA-3') и обратного праймера mDR3-R4 (5'-CCCAgCTTCATCTgCagTAA-3') для гена DR3, по (0,5) мкл прямого праймера Ubc-F (5'-CACAgCTAgTTCCgTCgCA-3') и обратного праймера Ubc-R (5'-TgCATTgTCAAgTgACgAT-3') для референтного гена Ubc (ЗАО «Синтол», Москва), (0,5) мкл SYBER (для осуществления флуоресцентной детекции мРНК DR3) и (13,3) мкл бидистиллированной воды.

ПЦР проводили в анализаторе нуклеиновых кислот "АНК-32" (ЗАО "Синтол", Москва) при следующих температурных условиях:

денатурация 94°C — 30 секунд, отжиг праймера (гибридизация) 55°C — 40 секунд, элонгация 72°C — 45 секунд. Общее количество циклов для одного раунда составило 50.

За время проведения реакции регистрировали пороговый цикл (Ct). Уровень экспрессии mDR3 рассчитывали относительно контроля (референтного гена Ubc). Все расчеты проводились по формулам [7, с. 402]:

$$R_{\text{отн}} = 2^{-\frac{\Delta\Delta Ct}{\Delta Ct}}$$

$$-\Delta\Delta Ct = -[(Ct \text{ for gene} - Ct \text{ for Ubc})_{\text{для пациента}} - (Ct \text{ for gene} - Ct \text{ for Ubc})_{\text{для донора}}]$$

Результаты и их обсуждение

Проведенный анализ показал, что по сравнению со здоровыми донорами у инфицированных лиц разного пола наблюдалось повышение уровня мРНК рецептора DR3 в крови, не сопровождающееся увеличением плотности экспрессии рецептора на мембране лимфоцитов ($p > 0,05$). Корреляционный анализ показал, что вне зависимости от этиологии ГВИ статистически значимой зависимости между плотностью экспрессии DR3 и уровнем его мРНК не обнаружено ($p > 0,05$).

Мы полагаем, что в ответ на ГВИ в иммунокомпетентных клетках крови происходит повышение уровня мРНК рецептора DR3, что может рассматриваться как адекватная реакция организма хозяина. При этом отсутствие различий в плотности экспрессии исследуемого рецептора может быть связано с нарушением механизмов посттранскрипционной регуляции экспрессии DR3, в том числе, индуцированной герпесвирусами.

Так же, проведенный анализ показал, что при РТК вне зависимости от стадии заболевания и степени дифференцировки опухоли, в крови наблюдалось снижение уровня мРНК рецептора DR3, сопровождающееся синхронным снижением плотности экспрессии рецептора на мембране лимфоцитов. Корреляционный анализ выявил слабую положительную зависимость между показателем MFI и уровнем мРНК рецептора DR3 ($r_s = +0,16$; $p < 0,05$). Возможно, что причиной данного снижения являются опухолевые клетки, которые подавляют экспрессию DR3 в иммунокомпетентных клетках с целью ухода от иммунологического контроля.

Так же, нами был отмечен тот факт, что уровень мРНК мембранной формы рецептора DR3 продолжал снижаться после операции только у больных с низкой степенью дифференцировки, а при умеренной степени дифференцировки пониженный уровень мРНК рецептора DR3 не менялся.

Учитывая тот факт, что злокачественный потенциал опухоли и тяжесть течения заболевания зависят от степени дифференцировки опухолевых клеток можно предположить, что низкодифференцированная форма РТК сопровождалась более выраженным угнетением иммунокомпетентных клеток организма хозяина.

Оценка отношения количества мРНК DR3 в периферической крови к количеству рецептора DR3 на поверхности лимфоцитов может быть использована для оценки степени активации лимфоцитов периферической крови при разных заболеваниях.

Список использованной литературы:

1. Блохин Д.Ю., Причины ограниченной эффективности противоопухолевой терапии с позиций клеточной биологии // Российский биотерапевтический журнал. 2005. Т. 4, №3. С.18-23.
2. Уткин О.В., Новиков В.В., Рецепторы смерти в модуляции апоптоза // Успехи Современной Биологии. 2012. Т. 132, №4. С.381-390.
3. Bamas G., Mishina M., Nыce M., Role of TL1A and its receptor DR3 in two models of chronic murine ileitis // Proceedings of the National Academy of Sciences of the USA. 2006. V. 103, №22. P.8441-8446.
4. Migone T.S., Chen C., Chen S.F., Hong J.S., Hu B., Luo X., Perry J.W., Zhang J., Zhuang L., Zhou J.X., TL1A is a TNF-like ligand for DR3 and TR6/DcR3 and functions as a T cell costimulator // Immunity. 2002. V. 16, №3. P. 479-492.

5. Twohig J.P., Cuff S.M., Marsden M., The death receptor 3/TL1A pathway is essential for efficient development of antiviral CD4+ and CD8+ T-cell immunity // FASEB J. 2012. V. 26, №8. P.3575-3586.

6. Chomyszynskii P., Sacchi N., Single-step method of RNA isolation by acid guanidiniumthiocyanate phenol-chloroform extraction // Analyt. Biochem. 1987. V. 162. P.156-159.

7. Livak K.J., Schmittgen T.D., Analysis of relative gene expression data using real-time quantitative PCR and the 2- $\Delta\Delta$ CT method // Methods. 2001. V. 25. P. 402-408.

© Н.Р. Хилал, 2013

УДК 612.213

И.С. Чуб

ассистент кафедры физиологии и
морфологии человека Северного (Арктического)
федерального университета имени М.В. Ломоносова
г. Архангельск, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ ЦЕНТРАЛЬНОЙ ГЕМОДИНАМИКИ ПРИ РАЗЛИЧНОЙ УСТОЙЧИВОСТИ К ГИПОКСИИ

Введение. В настоящее время остаются актуальными вопросы определения приспособительных возможностей организма, его толерантности к различным факторам внешней среды, в частности к гипоксии, особенно в условиях циркумполярной эколого-климатической зоны. Специфическое воздействие комплекса климатических, геофизических и космических факторов может приводить к развитию стрессорной реакции, которая сопровождается гипоксией. Устойчивость к гипоксии реализуется посредством многоуровневой системы, включающей хеморецепторные механизмы, состояние дыхательного центра, изменения высших корковых центров регуляции дыхания и т.д. [1, с. 89]. Целью данного исследования было изучение особенностей центральной гемодинамики у здоровых молодых людей с различной степенью устойчивости к нормобарической гипоксии.

Материалы и методы. В исследовании принимали участие 40 студентов мужского пола Северного (Арктического) федерального университета имени М.В. Ломоносова, средний возраст которых составил 19,24±1,48 лет. С целью деления участников эксперимента на группы по устойчивости к транзиторной гипоксии-гиперкапнии была проведена функциональная проба Штанге (ПШ). По длительности произвольного порогового апноэ (ППА) были сформированы 3 группы: 1 группа – низкая устойчивость к гипоксии (менее 45 с.), 2 группа – со средней устойчивостью (45-59 с.) и 3 группа – с высокой устойчивостью (60 с. и более). Регистрировали параметры центральной гемодинамики методом интегральной реографии тела по М.И. Тищенко (тетраполярная схема) с помощью АПК функциональной диагностики «Валента» («Нео», С.-Петербург). Величина базового импеданса была в пределах 170-400 мОм. Расстановка реперных точек осуществлялась по зубцам дифференциальной

реограммы. Исследуемые параметры регистрировались в горизонтальном положении тела испытуемого, в фоне и различных фазах ПШ: 1 фаза – 25% общего времени ППА, 2 фаза – 50% ППА, 3 фаза – 90% ППА. Регистрировали количественные характеристики реограмм: реографический индекс (РИ) с целью оценки пульсового кровенаполнения, амплитудно-частотный показатель (АЧП) – величина объёмного кровотока в единицу времени, скорость быстрого (СБН) и медленного наполнения сосудов (СМН). Также анализу подвергались параметры центральной гемодинамики: ударный объём (УО, по М.И. Тищенко), ударный индекс (УИ) и коэффициент резерва (МОК/МОК_{долж}) [2, с. 18]. Статистическая обработка результатов осуществлялась программными средствами SPSS v. 20.0. Использовалась проверка на нормальность распределения, однофакторный дисперсионный анализ (ОДА), сравнение зависимых выборок осуществлялось парным тестом Стьюдента.

Результаты и обсуждения. Анализ распределения исследуемой выборки по типам гемодинамики на основе градации по величине сердечного индекса (СИ) показывает, что у 83% студентов доминирует гиперкинетический тип, у 11% эукинетический тип и гипокинетический представлен единично. Считается, что гиперкинетический тип характеризуется повышенными требованиями к энергетическим ресурсам организма, за счёт активации симпатно-адреналовой системы. Преобладание данного типа в выборке, по всей вероятности, связаны с компенсаторными перестройками гемодинамики на Севере. Об этом же свидетельствует превышение компенсаторных возможностей по коэффициенту резервов: $131,39 \pm 37,22\%$ (при норме $100 \pm 10\%$).

Результаты исследования параметров центральной гемодинамики в процессе транзиторной гипоксии-гиперкапнии демонстрируют значимые изменения в первой фазе ППА, по сравнению с исходным состоянием. Гемодинамические сдвиги характеризовались достоверным (p не выше 0,05) снижением АЧП (с 2,10 до 1,86 1/с), повышением ОПС (с $938,00 \pm 317,15$ до $1053,13 \pm 325,78$ усл. ед.), снижением тонуса сосудов распределение (прирост СБН 10%). При этом происходит снижение объёмных характеристик кровотока: снижение УО на 13,14% ($p=0,002$), МОК на 12,8% ($p=0,001$). Таким образом, первая фаза ППА характеризуется физиологическими реакциями: снижением объёмной скорости кровотока, при понижении тонуса артериол и сохранении тонуса сосудов сопротивления. Во второй фазе ППА, при достижении 50% общего времени ПШ, происходит дальнейшее снижение АЧП (до $2,25 \pm 0,77$ 1/с), тонус сосудов сопротивления и распределения остаётся неизменным. Объёмная скорость кровотока по УО не изменится, МОК продолжает снижаться (до $6,87 \pm 2,10$ л). Состояние магистральных сосудов характеризуется повышением системного артериального тонуса от 1 к 3 фазе ППА. В целом же данная реактивность может считаться неадаптивной, что может быть связано с доминированием гиперреактивного типа кровообращения.

В ходе анализа экспериментальных данных были получены различия в характеристиках центральной гемодинамики у молодых людей с различной устойчивостью к транзиторной гипоксии-гиперкапнии. В состоянии покоя АЧП у 1 группы был выше, чем в остальных группах ($3,01 \pm 0,75$ 1/с, минимальный у 2 группы – $2,24 \pm 0,51$ 1/с). В группе с низкой устойчивостью к ППА наблюдался повышенный тонус сосудов сопротивления, и пониженный

сосудов распределения (СБН и СМН составляли соответственно $1,55 \pm 0,52$ и $1,08 \pm 0,23$ ом/сек.). Различия в эластикотонических свойствах магистральных и периферических сосудов получены не были. Также не обнаружены различия в величине СИ по группам с различной устойчивостью к гипоксии, что применительно к данной выборке позволяет сделать вывод об отсутствии взаимосвязи типов кровообращения и устойчивости к транзиторной гипоксии-гипокапнии. Различия в рассматриваемых параметрах между 2 и 3 группой статистически не достоверны.

Фазовая динамика (ППА) показателей центральной гемодинамики в рассматриваемых группах различна. Достоверные изменения у молодых людей с низкой устойчивостью к гипоксии наблюдаются при переходе от 1 ко 2 фазе ППА. Это выражается в снижении величины АЧП на 5% к предыдущей фазе, а также снижении УО на 7,85% ($p \leq 0,05$). Тонические свойства сосудов разного калибра достоверно не различались. По сравнению с исходным в конечной фазе ППА повышается тонус сосудов распределения и сопротивления в среднем на 10%. Во 2 группе значимые изменения гемодинамики наблюдаются в 1 фазе ППА, в последующих фазах колебания не значительны. В 3 группе происходит снижение АЧП и объёмных характеристик кровотока во всех фазах, за исключением заключительной. Причём уменьшение объёмных характеристик происходит более выражено в 3 группе, без изменения тонических свойств сосудов. Вероятно, такие изменения связаны с перераспределением кровотока в пользу усиления мозговой гемодинамики в гипоксическом состоянии.

В результате исследования установлено, что у большинства студентов доминирует гиперкинетический тип кровообращения с повышенным тонусом магистральных сосудов. Изменение гемодинамики в процессе ППА характеризуются повышенным тонусом магистральных и периферических сосудов. Установлена неоднородность центральной гемодинамики в фазах ППА у студентов с различным уровнем устойчивости к гипоксии-гиперкапнии.

Исследование поддержано внутренним конкурсом С(А)ФУ имени М.В. Ломоносова № 2.1.4 «Выполнение научно-исследовательских работ студентами и молодыми учёными по приоритетным направлениям развития университета» (2013 г.).

Список использованной литературы:

1. Митрофанова А.В. Особенности гемодинамики при реализации нырательной реакции у человека // Вестник Санкт-Петербургского университета. Серия 3: Биология. 2010. № 1. С. 89-98.
2. Ронкин М.А., Шальгин В.С., Пироженко А.В. Компьютерная реография // Биомедицинские технологии и радиоэлектроника. 2002. № 8. С. 17-28.

© И.С. Чуб, 2013

ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ

ББК ТЗ(2Р-4Сам)

Е.С. Арзамасцева, Д.С. Тайманов

студенты 3 курса факультета информатики

Самарский государственный аэрокосмический университет имени академика

С.П. Королева (национальный исследовательский университет)

г. Самара, Российская Федерация

Научный руководитель: Н.Ю. Кривопалова

канд. ист. наук, доцент

Самарский государственный аэрокосмический университет имени академика

С.П. Королева (национальный исследовательский университет)

г. Самара, Российская Федерация

ИСТОРИЯ ПОСЕЛКА ЗУБЧАНИНОВКА В ГОДЫ РЕВОЛЮЦИИ 1917 ГОДА И ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ

Актуальность темы: Написание истории поселка имеет практическое и воспитательное значение, так как каждый житель должен знать свою малую Родину.

Цель работы заключается в изучении развития пос. Зубчаниновка в годы революции и в 1941 – 1945 годах.

Задачи: охарактеризовать жизнь зубчаниновцев в годы революции 1917 года; - показать административное подчинение поселка на данном этапе истории; - рассказать о развитии поселка в годы Великой Отечественной войны; - выявить жителей поселка, которые принимали участие в ВОВ.

Источниковая база исследования, необходимая для решения поставленных в работе задач: материалы 3 фондов Государственного архива Самарской области (ГАСО): Ф.Р-4189, Ф.Р-4032, Ф.Р-1816; материалы музея школы №34 Кировского района; воспоминания и материалы периодической печати.

Известие о победе революции пришло в Самару 1 марта 1917 года. Если учесть, что Зубчанинов был гласным Думы, то жители поселка о событиях в городе узнали в тот же день. Евгений Андреевич учил, что в основе нормальной человеческой жизни лежит принцип коллективизма. Воспитание должно проходить через совместный труд, а любые отрицательные явления преодолевать через общественное порицание. Злом считалась жажда наживы, эгоизм, зависть. Человек человеку на вечные времена объявлялся другом, товарищем.

Прошли недели, месяцы, и в Самаре была провозглашена Советская власть. Зубчаниновцы признали факт существования Советской власти 27 января 1918 года на общем собрании граждан после бурных прений 142 голосами против 32, принято постановление: «Признавая факт существования Советской власти в России и не ставя перед собой политических задач, а лишь задачи культурного строительства и развития местного хозяйства»

В Куйбышевскую область только летом 1941 года было принято 19 тысяч человек с 26 тысячами эвакуированных семей. За первые полгода войны население Куйбышева увеличилось в 2 раза.

Осенью 1941 года в Куйбышеве была введена карточная система. Детские продовольственные карточки в 1944 году совершенно не отоваривались.

Кировский район был образован 13 марта 1942 года указом президиума Верховного Совета РСФСР. 3 апреля 1942 года было принято решение за №6 о включении Зубчаниновского сельского Совета в Кировский городской район.

Обратимся к протоколу ЦК ВКП(б) №18 от 19.06.42 года: в нем говорится о мобилизации служащих предприятий и трудоспособного неработающего населения на прополочные работы. На основе этого постановления была проведена мобилизация и в Зубчаниновке.

На 1942-43 год в поселке было две школы: №24, №34. Классы в войну были переполнены, сидели по 3 человека за одной партой, занимались в три смены. После победы под Сталинградом в 1943 году школьники работали на железной дороге, которая была проложена во время обороны Сталинграда.

В годы войны в Зубчаниновке открылись два новых детских сада, это было вызвано увеличением числа рабочих. В яслях №36 заведующей Колесниковой была организована круглосуточная группа 25-30 человек для детей, родители которых ехали на лесоразработки. В 1944 году появился еще один детский сад по ул. Лермонтова, №3, от завода №305.

В ноябре 1942 года Кировский исполком принимает решение открыть почтовое отделение в Зубчаниновском жилучастке.

С 1 июня 1942 года в поселке Зубчаниновка было организовано домоуправление. С целью учета жилых и нежилых домов в случае необходимости предоставлять сведения в Кировский исполком для размещения эвакуированных.

В 1942 году была организована в поселке пожарная охрана, состоящая из одной водовозящей машины и шести человек пожарной команды, на тот момент население поселка превысило 20 тыс. чел.

В поселке Зубчаниновка в годы войны имелась одна аптека №16. Она работала с 1937 года. В 1944 году были выделены средства на зарплату для новых сотрудников аптеки, которые должны были работать в две смены, проведен ремонт здания. Аптека №16 и по сей день работает в поселке Зубчаниновка, ее услугами пользуется большинство жителей.

Практически с начала войны в поселке была расквартирована воинская часть №74440. Она находилась на улице Белинского (ныне Ученическая) №70. Когда война уже заканчивалась, было принято решение вернуть ее в систему Наркомпроса. 15 июля 1944 года часть съехала из своего старого здания. В начале 1944-45 учебного года Зубчаниновская школа при наличии 10 классных комнат была не в состоянии вместить новый прием 7-8-летних детей.

Зимой 1944 года в поселке были произведены работы по проектированию электропередач и подстанции, для этой цели было израсходовано 5302руб., за счет средств по местному бюджету на благоустройство. Подстанция должна была стать мощностью 180 к.Ват.

Поисковой группой музея было выявлено 240 человека жителей поселка принимавших участие в боевых действиях.

Зубчаниновцы – участники Великой Отечественной войны:

Аристов Вениамин Викторович, Холщевников Палладий Яковлевич, Рублев Георгий Васильевич, Лункевич Рафаил Иванович, Степуркина – Французова Мария Григорьевна, Чертыковцев Иван Васильевич, Тукин Федор Трофимович и др.

С каждым годом становится все меньше людей, которые принимали участие в Великой Отечественной войне, тем ценнее становятся встречи с ними. В поселке Зубчаниновка проживало около 60 участников войны, но многие из них ушли из жизни, не успев рассказать о своих подвигах.

Предшественниками работы можно считать создание документально-художественного иллюстрированного альманаха, посвященного 100-летию посёлка «Зубчаниновка – мой дом желанный», а также создание стены памяти в МОУ СОШ №34. В конце книги можно ознакомиться со списком военнослужащих, погибших в годы ВОВ, родители и родственники которых проживали в поселке Зубчаниновка, их же фамилии занесены на стену памяти.

© Е.С. Арзамасцева, Д.С. Тайманов, 2013

УДК 378.1

Т.Н. Блинова

ст. преподаватель кафедры «Маркетинг и реклама»
Хабаровская государственная академия экономики и права
г. Хабаровск, Российская Федерация

СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ УСЛУГ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ

Принято считать, что одним из первых высших учебных заведений России была Славяно-греко-латинская академия (первоначально – Эллино-греческая академия), основанная в Москве в 1687 году по инициативе Симеона Полоцкого. К тому времени православная церковь стала сильно опасаться влияния католичества и протестантства, поэтому царём Феодором Алексеевичем было решено создать такого рода заведение, которое бы помогло укрепить и защитить православную веру на Руси. Данное учебное заведение занималось подготовкой кадров для государственной службы, церкви, а также преподавательской деятельности. Особенности Славяно-греко-латинской академии являлось то, что она была всесловным учебным заведением, в котором учились дети знати, приказного дьячества, служителей церкви, купечества, кабальных людей. С учреждением Академического университета в Петербурге (1725 г.) и Московского университета (1755 г.) Славяно-греко-латинская академия утратила своё предназначение.

Дальнейшее развитие высшего профессионального образования в России было обусловлено реформами, проводимыми Петром I. Желая ликвидировать отставание России от Западной Европы, сделать Россию морской державой с сильными армией и флотом, развивать промышленность и торговлю, Пётр I понимал, что осуществить этого невозможно без наличия грамотных людей. Именно поэтому он инициировал создание учебных заведений, имевших ярко выраженную прикладную направленность (Петербургский университет и др.).

В период царствования Елисаветы Петровны, дочери Петра I, учтя все слабые стороны Петербургского университета, в 1755 году по инициативе М.В. Ломоносова и поддержке И.И. Шувалова был основан университет в Москве (при нём две гимназии: для дворян и для разночинцев). Особенностью Московского университета того времени можно считать демократический принцип подбора студентов и преподавателей, заимствованный у западноевропейских высших учебных заведений. В университет могли поступать выходцы из различных сословий, за исключением крепостных крестьян [8]. Первоначально плата со студентов не взималась, а в дальнейшем от неё освобождали неимущих студентов. Уже в то время не исключалась коммерческая деятельность университета, к тому же существенную помощь оказывали меценаты. Что касается учебной деятельности, то учебные планы и программы обучения разработал сам М.В. Ломоносов [5]. Первое время Московский университет развивался слабо.

В 1802 году в России были учреждены министерства, в том числе и Министерство Народного Просвещения. Кроме этого, был создан особый Комитет для пересмотра уставов существовавших к тому времени Виленской и Дерптской академий и Московского университета. Буквально с первых месяцев существования в Министерстве стали подниматься вопросы о том, «в которых городах Российской империи выгоднее и удобнее завести университет». Именно тогда были «сделаны начертания» по открытию университетов в Харькове, Казани, Петербурге. В первое десятилетие существования новых учебных заведений в них было всего по несколько десятков студентов, и лишь со второго десятилетия число студентов стало превышать сто человек.

Что касается получивших Высочайшее утверждение уставов Московского, Харьковского и Казанского высших учебных заведений, то они привнесли существенные изменения в деятельность высшей школы. Отныне профессора университета составляли автономную корпорацию, выбиравшую ректора и деканов. Существовал университетский суд, на который можно было жаловаться только сенату. Надзор за деятельностью университета осуществлял государственный попечитель, который находился в Петербурге. Усиливалась преемственность различных ступеней образования. Так, по уставу 1804 года Московский университет осуществлял общее руководство средними и начальными учебными заведениями центральных губерний России.

В 30-40-е годы XIX века правительство при Николае I, серьёзно опасавшееся оппозиционных настроений отдельных категорий студенчества, которые к тому моменту уже стали проявляться в некоторых вузах (речь идёт о двух тайных обществах, сформировавшихся на севере и юге страны, мечтавших о перевороте и готовых для этого на крайние средства), учредило новый устав университетов, предусматривающий ряд административных ограничений в отношении автономии вузов. Студентам была выдана специальная форма; власть совета была ограничена; богословие, церковная история и церковное право стали обязательными предметами для всех факультетов, преподавание «опасных» дисциплин было прекращено. Устав ограничил и численность студентов, несмотря на нехватку образованных людей в стране. В 1850 году численность студентов по всем университетам страны составляла 3018 человек (Петербург – 387 человек, Москва – 821 человек, Харьков – 394 человека, Казань – 309 человек) [3].

В годы царствования Николая I в России были учреждены военная академия, которой уделялось основное внимание в силу политической ситуации в стране и мире, а также технологический институт.

В 1849-1850 гг. продолжилось реформирование высшего образования с церковным уклоном. Деканам было предписано наблюдать за тем, «чтобы в содержании программ, представляемых каждым профессором перед началом занятий, не укрылось ничего не согласного с учением православной церкви или с образом правления и духом государственных учреждений». Среди перемен 1849-1850 гг. можно назвать также ликвидацию выборности ректоров (ректор и деканы назначались решением министра), установление квоты студентов университета в количестве не менее 300 человек [1].

Уже с 1855 года с вступлением на престол Александра II университетам постепенно стали возвращаться отнятые права. В этом году разрешён неограниченный приём в университет, в результате чего к 1860 году общее число студентов выросло до 4998 человек. Были восстановлены упразднённые кафедры истории философии и государственного права европейских государств. Университетам было возвращено право выписывать из-за границы учебную литературу без цензурного рассмотрения. В 1861 году была отменена обязательная студенческая форма.

После отмены крепостного права в России был взят курс на дальнейшее развитие капитализма. Капитализм предполагал, что прибавочная стоимость, создаваемая наёмным трудом в процессе капиталистического производства, выступает в форме прибыли. Чтобы нарастить прибавочную стоимость, необходимо было совершенствовать производство, для чего необходимы образованные в конкретной сфере люди. Всё это обуславливало растущее понимание важности высшего образования в те годы и, как следствие, и ряд мер по открытию отраслевых учебных институтов, росту численности студентов вузов и числа самих вузов.

При Александре II произошло более чем двукратное увеличение студентов (до 8193 человек), а также были открыты институты и университеты в Новороссийске, Варшаве, Петербурге, Нижнем Новгороде, Новой Александрии.

К 1898 году в стране, не считая Финляндского княжества, было 52 высших учебных заведения, в том числе 9 университетов с численностью студентов 16204 человека. Были открыты медицинские, юридические, педагогические, сельскохозяйственные, лесные, морские, коммерческие, духовные, военные, художественные, музыкальные учебные заведения. Наибольшее распространение получили технические вузы. Всего к концу XIX века насчитывалось около 60 высших учебных заведений с численностью студентов около 25 тысяч человек.

К началу XX века в России уже осознавалось огромное значение образования, в том числе и высшего образования, для развития общества и экономики. Однако, в годы гражданской войны нужды высшей школы находились на одном из последних мест в числе приоритетов. Это объяснялось экономической бедностью государства вследствие огромных военных расходов России, понесённых в ходе Первой Мировой войны (они составляли 50 млн. рублей в день), с одновременным наличием первоочередных потребностей, от которых зависело выживание страны. В этот период произошло значительное сокращение финансирования вузов, в

результате чего резко ухудшилось материальное положение преподавателей, прекратилось обеспечение вузов литературой и оборудованием.

Революция 1917 года, итогом которой стало установление Советской власти в стране, считается одним из переломных моментов в истории высшего образования России. Реформирование высшего образования, начавшееся с этого момента, было нацелено на закрепление победы революции в стране. Декрет СНК РСФСР от 02 августа 1918 года ликвидировал ограничения для поступления в вузы рабочих и крестьян. Так как многие трудящиеся не имели среднего образования и по этой причине не могли учиться в вузе, Постановлением НПК от 11 сентября 1919 года «Об организации рабочих факультетов при университетах» было принято решение о создании рабфаков, предназначенных для подготовки рабочих и крестьян к поступлению в вузы. Выпускники рабфаков пользовались преимущественным правом поступления в вуз. Такое решение было принято с целью пролетаризации вузов. В 1920 году в РСФСР функционировало 32 рабфака, а к середине 1920-х годов выпускники рабфаков составили половину зачисленных студентов в вузы страны. В начале 1920-х годов было введено заочное и вечернее высшее образование [4].

С переходом к НЭПу (1921 – 1929 гг.), нацеленному на восстановление народного хозяйства и дальнейший переход к социализму, стало расти финансирование высшего образования, увеличилась заработная плата преподавательского состава (она была значительно выше средней оплаты рабочих и служащих, но ниже дореволюционного уровня), возобновилась закупка отечественной и зарубежной литературы, научного оборудования. Одновременно с этим происходил резкий рост количества вузов (число вузов выросло со 129 в 1927 году до 600 к моменту свержения НЭПа) при ухудшении качества высшего образования. Как пишет в своей статье «Высшее образование и российское общество» Г.И. Ханин, ухудшение качества образования того времени «было неизбежным ... ибо невозможно в такой короткий срок обеспечить такое возросшее количество вузов квалифицированным преподавательским и административным персоналом, учебными помещениями и общежитиями ..., библиотеками и лабораторным оборудованием. Тем более, оно было неизбежным, поскольку сопровождалось ... отбором студентов с учётом главным образом приемлемого социального происхождения с минимальным учётом знаний абитуриентов» [6, 7]. Руководство СССР понимало, что, располагая достаточно тонким слоем научных и инженерных кадров, невозможно обеспечить высокое качество образования, способного дать толчок к модернизации экономики страны. Поэтому оно выбрало такой путь модернизации экономики и вооружённых сил, который предполагал использование технических достижений западных учёных и массовую подготовку лиц с высшим образованием, хоть и невысокого качества, у себя в стране.

В 30-е годы XX века, несмотря на отвлечение финансовых ресурсов страны на поднятие тяжёлой промышленности в рамках индустриализации, а также на низкий уровень жизни людей вследствие решения задач превращения СССР из аграрной страны в индустриальную, этот период в истории высшего образования ознаменовался улучшением материального положения студентов (стипендия составляла 70-80% от среднего заработка) и преподавателей вузов, увеличением финансирования вузов. По доле расходов

на образование в ВВП страны СССР (5,5% от ВВП) опережал развитые капиталистические страны (в среднем 3,3% от ВВП). Кроме этого, 30-е годы XX века характеризовались тем, что был сделан упор на повышение качества высшего образования. Была снята социальная дискриминация при поступлении в вузы, прекратилось наращивание количества студентов (за период с 1933 г. по 1938 г. количество студентов увеличилось всего на 31% вместо 2,5 раз за годы первой пятилетки). Чтобы создать инженерную базу в стране, создавалась отечественная система высшего технического образования [2].

В годы Великой Отечественной войны по объективным причинам произошло резкое сокращение количества вузов – к 1942 году их количество снизилось с 817 до 460. Однако, восстановление системы высшего образования СССР после войны пошло достаточно быстро. Во второй половине 1945 года функционировало 789 вузов с общей численностью студентов 730 тысяч человек (90% довоенного уровня). Такие показатели были достигнуты частично за счёт значительных материальных вложений в систему высшей школы страны. Росли и материальные стимулы для преподавателей, в 1946 году оклады преподавателей были повышены в несколько раз, и они стали одними из самых высоких в стране. В 1950 году СССР тратил 10% национального дохода на образование, в то время как США – всего 4%. К 1953 году рост количества вузов достиг до 890 учебных заведений, в которых обучалось 1,53 млн. человек. Учёные сходятся во мнении, что пик расцвета высшего образования СССР пришёлся именно на 50-60-е годы, когда страна занимала одно из ведущих мест в мире по числу обучающихся на 10 тыс. жителей и по качеству подготовки специалистов в области математики, техники и естественных наук. Однако, развитие высшего профессионального образования в 50-ые годы XX века не было одинаковым. В России того времени существовали десятки высококачественных вузов в различных областях естественных науки и техники, гуманитарные вузы по-прежнему находились в упадке – гуманитарное образование было намного менее престижным, и в такого рода вузы шла намного менее подготовленная молодёжь.

Особенностью высшего образования СССР послевоенного времени (вплоть до начала 90-х годов XX века) можно считать создание партийных школ, приравнивавшихся к высшим учебным заведениям, для подготовки руководящих партийных и советских кадров. В 1974 году в СССР насчитывалось 14 таких учебных заведений.

Постановка и решение советским государством задачи превращения высшей школы в «кузницу кадров» для страны, стремившейся ускорить экономическое развитие, привело к тому, что, начиная с 60-ых годов, стала значительно расти численность студентов. Так, приём в вузы между 1950 и 1960 годами вырос с 349 тыс. человек до 593 тыс. человек (на 70%), в том числе на дневное обучение - на 13%, вечернее - в 8,5 раз, заочное - в 2,3 раза. Если в 1950 году принятые на вечернее и заочное образование составляли 34% от всех абитуриентов, то в 1960 году - уже 56% [7]. Качество вечернего и тем более заочного обучения в вузах было намного ниже, чем дневного, и увеличение его доли диктовалось преимущественно финансовыми соображениями, т. к. оно обходилось государству намного дешевле.

В 80-е годы в высшей школе, выполнившей роль «кузница кадров», выпуск специалистов по своим масштабам приблизился к потребностям

народного хозяйства, после чего началось плановое сокращение контингента студентов. В 1980 г. общий контингент студентов вузов составлял 3045,8 тыс. человек, в 1985 г. уже 2966 тыс. чел., в 1990 г. – 2824,5 тыс. чел.

Перестройка, проводимая М.С. Горбачёвым, привнесла некоторые перемены в высшее образование СССР. Так, вводилась шестилетняя подготовка специалистов по отдельным направлениям, было одобрено создание учебно-методических объединений вузов по схожим специальностям, осуществлялись поиски новых форм финансирования вузов, вводилась их регулярная аттестация.

Отдельно выделим, что развитие высшего образования в годы советской власти характеризовалось жёсткой централизацией, усилением государственного контроля, введением идеологии образования, утратой автономии учебными заведениями, отказом от европейских систем образования и разрывом международных связей. Желая навязать свою идеологию, представители советской власти постоянно подвергали «чистке» вузовскую профессуру. Решающими факторами зачисления студентов в вуз были социальное происхождение (предпочтение отдавалось детям рабочих и крестьян) и «политическая грамотность». Содержание образования, а особенно отдельных курсов, находилось под жёстким государственным и партийным контролем. Многих преподавателей увольняли по идеологическим или политическим мотивам.

В 1992 году был принят закон РФ от 10 июля 1992 г. № 3266 – 1 «Об образовании», который существенным образом повлиял на развитие высшего профессионального образования в стране. Речь идёт о том, что он, во-первых, позволил наряду с государственными открывать и негосударственные образовательные учреждения, во-вторых, дал возможность вузам привлекать дополнительные финансовые средства за счёт предоставления платных образовательных услуг или иных услуг, предусмотренных уставом.

В сентябре 2003 года Россия присоединилась к Болонской декларации о формировании единого европейского пространства высшего образования. Этот шаг потребовал значительных трансформаций в сфере высшей школы, которые продолжают и по сей день. Основные из них заключаются в ведении двухуровневой системы и сравнимых квалификаций (степеней) в области высшего образования, введение оценки трудоёмкости в терминах зачётных единиц (кредитов), аналогичных ECTS (European Credit Transfer System), обеспечение необходимого качества высшего образования.

Обобщение вопроса развития услуг высшего профессионального образования в России и хронология автора представлены в таблице.

Подводя итог вышеизложенному, отметим, что развитие высшего профессионального образования в России происходило в тесной связи с социально-экономической обстановкой в стране. Создание в 1687 году первого высшего учебного заведения было мотивировано желанием власти защитить православие на Руси от католицизма и протестантизма, влияние которых к тому моменту стало усиливаться. Реформы, проводимые Петром I, дали толчок для дальнейшего развития высшего образования. Ставя цели ликвидировать отставание России от Западной Европы, укрепить армию и флот, развивать промышленность и торговлю, Пётр I понимал, что достичь их невозможно без наличия грамотных людей. Именно поэтому при нём стали открываться вузы прикладной направленности.

Таблица 1 – Хронология развития услуг высшего профессионального образования в России

№ периода	Хронологические рамки	Название периода	Краткая характеристика периода
1	Конец 80-х годов XVII в. – середина XIX в.	Зарождение	Создано первое высшее учебное заведение, призванное защитить православную веру на Руси от влияния католичества и протестантства. Чуть позже появляются вузы прикладной направленности; их создание инициировано целями ликвидации отставания России от стран Западной Европы, развития отдельных отраслей экономики страны (флота, армии, промышленности, торговли).
2	60-ые годы XIX в. – 1916 г.	Подъём	После отмены крепостного права в рамках развития капитализма, предполагающего наращивание производства для увеличения прибавочного продукта и прибыли, происходит массовая подготовка специалистов для целей обслуживания производства; открываются новые вузы, в том числе отраслевые; растёт государственное финансирование вузов.
3	1917 г. – конец 20-х годов XX в.	Реформирование	С приходом Советской власти ликвидированы ограничения по приёму в вузы рабочих и крестьян, для них при вузах создаются рабфаки, выпускники которых становились студентами вузов. В вузах появляется заочное и вечернее образование. Происходит жёсткая централизация и идеологизация образования. Отсутствует вузовская автономия.
4	30-ые – конец 80-х годов XX в.	Развитие	Улучшается качество образования; увеличивается финансирование; улучшается материальное положение преподавателей и студентов; растёт престиж высшего образования; бурно развиваются вузы

			естественнонаучного профиля. Продолжается идеологизация образования.
5	Начало 90-х годов XX в. – начало XXI в.	Переход на рыночные отношения	Появление и быстрый рост количества негосударственных вузов, оказание государственными вузами платных услуг.
6	Начало XXI в. - н.в.	Интеграция в мировую систему образовательных услуг	Переход на европейскую двухуровневую систему высшего образования. Интеграция рынка в мировое образовательное пространство.

Отмена крепостного права и переход страны к капитализму дали толчок к увеличению количества вузов, к массовой подготовке специалистов для потребностей экономики; всё это сочеталось с жёсткой идеологией и централизацией. Установление Советской власти путём революции 1917 года повлияло на дальнейшее развитие высшего образования в стране, оно подверглось реформированию. Желая закрепить победу революции, было введено преподавание марксистской науки, подготовка новых преподавательских кадров и привлечение на сторону Советской власти специалистов старой школы, а также сняты ограничения для поступления в вузы рабочих и крестьян. Начиная с 30-х годов XX века для реализации целей превращения СССР из аграрной страны в индустриальную, делается акцент на качестве высшего образования, увеличивается его финансирование, открываются технические вузы. Великая Отечественная война вынудила правительство сократить количество вузов более чем в 1,5 раза. Однако, восстановление системы высшего образования СССР после войны пошло достаточно быстро, т.к. необходимо было поднимать экономику страны. Ко второй половине 1945 года по количеству вузов и обучающихся СССР достиг 90% довоенного уровня. Такого удалось достичь за счёт значительных материальных вложений в систему высшей школы страны. Тем не менее, в этот период развивались вузы технического и естественнонаучного профиля, гуманитарным уделялось намного меньше внимания; продолжалась идеология и централизация. В 60-е годы XX столетия в стране ставилась задача ускорить экономическое развитие, вследствие чего высшая школа стала «кузницей кадров». Причём, чтобы сократить расходы на образование, развитию подвергалось вечернее и заочное образование. За 10 лет (с 1950 г. по 1960 г.) приём в вузы вырос на 70%. К 80-ым годам высшая школа выполнила роль «кузницы кадров», в результате чего выпуск специалистов по своим масштабам приблизился к потребностям народного хозяйства, после чего началось плановое сокращение численности студентов. В 1992 году был принят закон РФ от 10 июля 1992 г. № 3266 – 1 «Об образовании», который позволил повернуть развитие высшего профессионального образования на рыночный путь. Отныне в стране стали появляться негосударственные вузы, государственные наряду с госзаказом стали оказывать и платные образовательные услуги. Во второй половине 2003 года Россия присоединилась к Болонской декларации о формировании единого европейского пространства высшего образования, в результате чего начались переход на европейскую двухуровневую систему высшего образования, а

также интеграция рынка услуг высшего профессионального образования России в мировое образовательное пространство.

Список использованной литературы:

1. Васильев Ю.С., Глухов В.В., Федоров М.П. Экономика и организация управления вузом: Учебник. 3-е изд., испр. и доп. / Под ред. В.В. Глухова. СПб. : Издательство «Лань», 2004. – 608 с.
2. Владимиров А.И. Об инженерно-техническом образовании. – М. : ООО «Издательский дом Недра», 2011. – 81 с.
3. Запрягаев С.А. Системы высшего образования России и США // Вестник ВГУ. – 2005. – №1. – С. 109-114.
4. Земляная Т. Б. Становление системы высшего образования в Советский период <http://rudocs.exdat.com/docs/index-198399.htm> (дата обращения: 17.08.2013).
5. Ключевский В.О. Эпизоды истории Московского университета: к полутора вековому юбилею 1755-1905 // Вопросы образования. – 2005. – №2. – С. 314-328.
6. Ханин Г.И. Высшее образование и российское общество // ЭКО, №8, 2008 г. <http://ecotrends.ru/archive/583-edition-08/763-2011-12-05-10-43-52> (дата обращения: 01.12.2011).
7. Ханин Г.И. Высшее образование и российское общество // ЭКО, №9, 2008 г. <http://ecotrends.ru/archive/582-edition-09/746-2011-12-05-10-43-52> (дата обращения: 01.12.2011).
8. msu.ru – Официальный сайт МГУ им. М.В. Ломоносова.

© Т.Н. Блинова, 2013

УДК 37-057.87:378.4(470.345)

В.А. Григорькин

кандидат исторических наук,

доцент кафедры

экономической истории и информационных технологий

Историко-социологического института

Мордовского государственного университета им. Н.П. Огарева

Н.В. Раслова

ст. преподаватель кафедры

экономической истории и информационных технологий

Историко-социологического института

Мордовского государственного университета им. Н.П. Огарева

**ПАТРИОТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ СТУДЕНТОВ НА ПРИМЕРЕ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИСТОРИКО-СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ИНСТИТУТА
МОРДОВСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА
ИМЕНИ Н.П. ОГАРЕВА**

Определение патриотизма как любви к Родине – хоть и простое, но не дает информации о сущности понятия. Возникает вопрос – какая именно эта любовь? Народный фольклор, как только наталкивается на неосмысленные и не подтвержденные делом призывы, мгновенно рождает приказки, поговорки.

Л.Н. Толстой писал « Патриотизм – это не любовь к идее, а любовь к Отчизне. Родной земле, верность ее заветам, почитание праха и славы ее, страдания за ее страдания, вера в ее очистительную силу».

Самое, пожалуй, верное и важное определение патриотизма – это «любовь-ответственность». Такое понимание патриотизма позволяет провести четкую грань между тем, что по-настоящему нужно любому народу и его государству.

Совершенно ясно, что если граждане не будут с ответственностью относиться к своей стране – у этой страны не будет будущего. Можно сколько угодно гордиться героями былого: сказаниями об Илье Муромце, победе над монголо-татарами, победой над гитлеровской Германией... Но вся это гордость имеет смысл до тех пор, пока работает на будущее страны, для её сохранения и роста человеческого достоинства. Для себя самих и своих потомков.

Вопрос о патриотизме не вызывает удивления у тех, кто понимает, что он сам – часть своей страны и своего народа.

Но есть и те, кто называет Россию «этой страной». Им не понятно, зачем нужен патриотизм и тем более патриотическое воспитание. В настоящее время возникла целая «прослойка» населения, с упоением глумящаяся над прошлым России, искажающим реальные подвиги народа в своих узких корыстных или личных интересах. К такому можно отнести книги Виктора Суворова (Резуна), М.С. Солонина, Л.Р. Прозорова и др.

Формирование патриотизма – одно из важных направлений воспитательной работы со студентами Историко-социологического института Мордовского государственного университета имени Н.П. Огарева, поскольку именно завершённое воспитание и образование воспитывает в человеке сознание национальной чести и долга.

В Историко-социологическом институте большое внимание сосредоточено на формирование у студентов системы гражданских ценностей: инициативы, самостоятельности, межэтнической и межконфессиональной толерантности. В преподавании исторических дисциплин большой упор делается на воспитание патриотизма и культуры студентов, посредством активного включения культурно-исторической, военно-патриотической и духовно-нравственной составляющих воспитательного процесса. Постоянно совершенствуется программа внеаудиторной и внеучебной работы (экскурсии, встречи с ветеранами, различные олимпиадные и творческие занятия), направленная на формирование у молодежи активной гражданской позиции, способствующей противодействию попыткам искажения истории.

Одной из форм патриотического воспитания со студентами института является организация и проведение торжественных мероприятий, посвященных праздничным и знаменательным датам. Например, регулярно организовываются и проводятся празднование «Дня защитника Отечества», посещения Мемориального музея военного и трудового подвига 1941-45 гг., музея университета, организация показов патриотических кинофильмов, организация и участие в конференциях посвященных историческим событиям, оформление плакатов и стенгазет на патриотическую тему и к праздникам 9 мая, 4 ноября и ряда других мероприятий.

Руководство института уделяет постоянное внимание ветеранам. Они участвуют в торжественных мероприятиях, проводимых в институте

(День защитника Отечества, День Победы). В работе с ветеранами принимают участие студенты Историко-социологического института.

Со студентами 1 курса регулярно проводятся кураторские часы на патриотическую тему. Например, на кураторский час неоднократно приглашался доцент кафедры экономической истории и информационных технологий Григорькин В.А., который входит в состав руководства клуба исторической реконструкции и фехтования «ВЕТЕР». Им был представлен разнообразный наглядный материал – как реплики исторических предметов старины (одежда, предметы быта и вооружения – кольчуга, меч, шлем, щит, пояса, сумки и т.д.), так и фото- и видеоматериалы, касающиеся области исторической реконструкции и фехтования.

Рассказ о деятельности клуба планомерно переходил в лекцию о военной организации и тактике народов, входивших в состав Российского государства, в различные эпохи. Студенты активно задавали вопросы, примеряют одежду и доспехи, ощущая на себе тяжесть, как доспехов, так и ответственности, которую несли на себе их предки, защищавшие свою Родину. Подобные мероприятия важны тем, что позволяют полностью разрешить проблему использования наглядности при преподавании истории. Данная проблема является весьма актуальной, так как при изучении далекого прошлого студенты имеют дело с объектами, которые в большинстве своем можно только представить, или вообразить в своем первозданном виде, а значительная часть иллюстраций в учебных пособиях не способна дать комплексное представление о предмете. После выступления Григорькина В.А. студенты чувствуют «дух» истории, встречаются с «живой историей».

Таким образом, подобные мероприятия позволяют решить целый комплекс задач, например:

- использовать знания об особенностях оружия и тактики в области национально-культурного развития;

- усвоение основных знаний относительно особенностей изготовления и использования разнообразного наступательного и оборонительного вооружения для противодействия ненаучным и антиисторическим идеям;

- знакомство с военными традициями, героическим эпосом, легендами и военным прошлым народов России позволяет противодействовать националистическим идеям, развивать патриотизм и общую культуру слушателей.

Помимо этого, студенты Историко-социологического института встречаются с жителем блокадного Ленинграда, членом городского совета ветеранов войны и труда Косихиным Алексеем Васильевичем. При встрече Алексей Васильевич рассказывает о трудных днях того времени, как жители блокадного Ленинграда всем, чем могли помогали своей Родине выдержать натиск врага.

Осуществление патриотического воспитания студентов в институте представляет собой один из компонентов системы патриотического воспитания молодежи, которая, как отмечается в Государственной программе «Патриотическое воспитание граждан Российской Федерации на 2006-2010 годы», должна охватывать все периоды обучения учащейся молодежи. В этом плане подсистема высшего образования играет важную роль, причем особую значимость приобретает высшее педагогическое образование, поскольку от качества профессиональной подготовки учителя во многом зависит результат

воспитания подрастающего поколения. С учетом этого патриотическое воспитание будущих учителей Истории выступает как неотъемлемая часть системы профессиональной подготовки студентов вузов.

На базе Историко-социологического института долгое время действовала группа «Поиск» занимавшаяся поиском военнслужащих Советской Армии погибших на полях сражений Великой Отечественной войны. Группа «Поиск» активно сотрудничает с музеем военного и трудового подвига 1941-45 гг. В сложных и опасных условиях поисковики самоотверженно выполняют свой патриотический долг.

Особенностью патриотического воспитания студентов является то, что оно представляет собой систему, состоящую из двух взаимосвязанных подсистем. Первую составляет собственно патриотическое воспитание студентов как граждан Российского государства, вторую – подготовка будущих учителей к патриотическому воспитанию учащихся, которая не только готовит их к эффективной самостоятельной педагогической деятельности по данному направлению воспитательной работы, но и оказывает дополнительное воспитательное воздействие на их личностное развитие. То есть патриотическое воспитание студентов института осуществляется непосредственно (при воздействии на личность) и опосредованно (через процесс профессионально-педагогической подготовки). Такой подход к пониманию патриотического воспитания будущих учителей определяет двойственный характер цели патриотического воспитания студентов в вузе, которая включает формирование у будущих учителей: патриотизма как интегративного нравственного качества, характеризующего отношение к Родине и Отечеству, и готовности к реализации патриотического воспитания учащихся в общеобразовательной школе.

© В.А. Григорькин, Н.В. Раслова, 2013

УДК 94

Л.Р. Коронова

студентка 4 курса факультета истории и юриспруденции
Елабужский институт (филиал)
Приволжского Федерального Университета
г. Елабуга, Российская Федерация

СЕМЕЙНАЯ ЖИЗНЬ ГОРОЖАНКИ XVI – XVII ВЕКА

Изучение семейной жизни горожан России XVI-XVII века, особенно важно, так как в средневековом обществе семья не только была важнейшей частью жизни людей, но и играла важную роль в обществе. В предисловии «Домостроя» имеется высказывание: «в этой книге найдешь ты некий устав о мирском строении: о том, как жить православным христианам в миру с женами и детьми и с домочадцами», которое показывает, что мужчине следует жить с женой и детьми и только совместно они составляют «дом» [2, с.114-115]. К не состоявшим в браке относились с предубеждениями, в народе бытовало мнение, что не выходя замуж лишь физически и морально недоразвитые люди, поскольку вне семьи жизнь человека считалась неполноценной[7].

Иностранные гости сообщали, что брак у русских заключался по воле родителей, а молодым людям и девушкам не разрешалось самостоятельно знакомиться и совершать помолвку, но заключение второго брака могло происходить уже без участия родителей[1]. К тому же при вступлении в брак, учитывалось родство брачующихся – запрещались браки со свойственниками и родственниками четвертой степени [8]. Существовавшие запреты не нарушались.

Вследствие того, что до свадьбы невесту видели только родственники жениха, их могли обмануть. Получалось, что женихи за приданое брали «колченогих, слепых и отвратительных женщин» [6]. По мнению П. Петрея, вследствие совокупности этих причин, в семьях происходили большие ссоры и равнодушие между супругами[6].

Возрастной ценз для вступления в брак по Стоглавому собору 1551 года был таков: для девушки – не моложе 12, а юношей – 15 летнего возраста[9]. В случае если девушку выдавали замуж, то речь заходили о том, какое приданное отец должен дать за дочь и только после этого назначали день свадьбы.

«Домострой» отводит главенствующую роль в браке мужчине, ответственность за благополучие семьи лежит на нем, однако в день свадьбы совершался обычай, который определял дальнейшее положение женщины в семье: жених клал плетку в один сапог и монетку в другой, а невеста снимала ему обувь. Если первым она сняла сапог с монеткой, то жених считал ее счастливой, а в случае если сапог с плеткою окажется первым, то получила удар, который предвещал ее дальнейшую семейную жизнь [3]. В воспоминаниях иностранцев, на положение женщины указывает то, что их держали взаперти, так как москвичи не верили в честь девушки, если она не находилась под охраной [8], вследствие этого создавалось впечатление, что со своими женами они обращаются не многим лучше чем с рабынями [5]. Такое было характерно для знатных семей XVI века, где женщины отдавали распоряжения слугам по домашним делам, а сами занимались рукоделием [6]. Но совсем по-другому дело обстояло в семьях простых горожан, в которых женщины выполняли все домашние дела и занимались воспитанием детей. Мещанки выполняли большую работу по дому. Женщина была обязана готовить еду, стирать, заниматься рукоделием, носить дрова и воду, изготавливать все нужное для хозяйства. Таким образом, обычные горожанки трудились на протяжении всего дня. Вставали они рано и, перекрестившись, приступали к работе. Завтрак для женщины отсутствовал: она ела остатки вчерашней пищи [8]. Таким образом, обычные горожанки трудились на протяжении всего дня.

Однако к XVII веку женщины упрочили свои права, а значит, их положение в семье и обществе улучшилось. Происходит отступление от принципов подчинения жены мужу, которое выражалось в том, что житейская мудрость супруги, ее красота, общительность, умение со всем управляться начинают цениться[7]. В рассматриваемый нами период роль женщины перестает оцениваться как вспомогательная и определяется как дополняющая. В «Домострое» говорится о том, что по ряду вопросов муж должен советоваться с женой[2, с.131].

В XVI веке отношение к повторным бракам было отрицательным, но в XVII столетия стали терпимее. В случае смерти супруги, мужчина имел право жениться второй и даже в третий раз, но в четвертый раз ему уже не давали на это разрешения. Развод шел вразрез с христианской верой, но происходил в ряде случаев (бесплодие, измены). Мужчины могли развестись, насильно отправив жен в монастырь[4].

В семьях было большое число детей и по этой причине детей обоих полов воспитывали совместно [5]. Для XVI-XVII веков характерно господство духа

рабства между детьми и родителями, выраженного в патриархальных отношениях. В первые же дни новорожденного крестили. До семи лет заботились об их моральном воспитании, а после учили делу (рукоделию отцы сыновей, а матери дочерей [2, с.134]) Девочек обучали вежливости и рукоделию и уже готовили приданное [5]. Таким образом, в русской семье XVI-XVII веков господствующее место занимал мужчина, взаимоотношения между супругами были подчинены религиозным правилам, однако в рассматриваемый период жена становится его главным союзником.

Список использованной литературы:

1. Адам Олеарий. Описание путешествия в Московию // <http://www.vostlit.info/>
2. Домострой / Сост., вступ. ст. пер. и коммент. В.В.Колесова; Подгот. текстов В.В. Рождественской, В.В.Колесова и М.В.Пименовоной; Худож. А.Г.Тюрин. – М.: Сов. Россия, 1990. – 304 с.
3. Коллинс С. Нынешнее состояние России. – Лондон, 1671. – 144с. // <http://www.vostlit.info/>
4. Маржерет Жак. Россия начала XVII в. Записки капитана Маржерета / Сост. д.и.н. Ю.А. Лимонов. Отв. ред. д.и.н. В.И. Буганов. Перевод Т. И. Шаскольская, Н. В. Ревуненков. — М.: Институт истории РАН, 1982. – 254 с. // <http://www.vostlit.info/>
5. Марко Фоскарينو. Донесение о Московии // <http://www.drevlit.ru/>
6. Петрей Петр. История о великом княжестве Московском // <http://www.booksite.ru/>
7. Пушкарева Н.В. Частная жизнь женщины в Древней Руси и Московии: невеста, жена, любовница. – М.: Ломоносовъ, 2011. – 210с. // <http://lib.rus.ec/>
8. Сигизмунд Герберштейн. Записки о Московии. – М.: МГУ, 1988 // <http://www.vostlit.info/>
9. Стоглав, Собор бывший в Москве при Великом Государе Царе и Великом Князе Иване Васильевиче (в лето 7059). – Лондон: Trübner & Co., 1860. – 68 с. // <http://dlib.rsl.ru/>.

© Л.Р. Коронова, 2013

УДК 930.85(470.4)

В.А. Краснощек

к.и.н., доцент кафедры «Декоративно-прикладное искусство»
Поволжский государственный университет сервиса
г. Тольятти, Российская Федерация

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗЛИЧНЫХ ФОРМ ЗЕМЛЕДЕЛЬЧЕСКИХ ОРУДИЙ ТРУДА НА ТЕРРИТОРИИ СРЕДНЕГО ПОВОЛЖЬЯ КОНЦА XIX – ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЫ XX ВВ.

Бытовой опыт, сконцентрированный в традиционной повседневной народной культуре – опыт повседневности – это главный и основополагающий опыт, который есть у каждого человека, и он всегда осуществляется во взаимодействии с опытом других народов. Особенно ярко

это проявляется на примере повседневной традиционной культуры отдельных регионов.

Среднее Поволжье на протяжении XVI-XIX веков являлось районом миграций, помимо русских переселенцев из других регионов Европейской части России, многих других этнических групп (мордва, татары, чуваша, поляки и немцы). Переселенцы приносили в районы выхода не только приемы ведения хозяйства, но и сельскохозяйственный инвентарь, домашнюю утварь. Это способствовало взаимовлиянию между культурами русского народа и другими этносами, поселившимися на территории Среднего Поволжья.

Сельскохозяйственные орудия труда по функциональному признаку относятся к домашнему комплексу предметов в домашнем хозяйстве [11, с. 189-202]. И подразделяются на такие подкомплексы, как орудия обработки почвы (пахоты, бороньбы и прикатывания); посева и уборки урожая; орудия для провеивания и сортировки зерна; предметы для хранения и переработки зерна (ножные и ручные ступы, жернова); а также емкости и приспособления для хранения, измерения и выбирания зерна и муки.

Орудием пахоты на Средней Волге в XIX – начале XX вв. была соха «подошвенного» типа с прямыми оглоблями и длинной рассохой. Рассохой служила основой, к которой прикреплялись работающие части – лемех и отвал. В зависимости от плотности и засоренности почвы изогнутость рассохы, а значит, угол наклона к земле, могли изменяться. Чем тверже почва, тем больше угол наклона рассохы к земле.

В районах Среднего Поволжья соха до образования колхозов являлась основным пахотным орудием [6, с. 88]. Сохи делали местные мастера. Запрягали соху без дуги с хомутом и седёлкой – кожаной подушкой, являвшейся опорой для ремня-чересседельника, который соединял оглобли и служил для регулирования их высоты и, соответственно, угла наклона рассохы для изменения глубины вспашки. Для сохи делали специальные хомуты. Они были легче обычных хомутов.

Сохой пахали так называемые «старопахотные земли». Целину же вспахивали особым усовершенствованным видом сохи – косулей. Косуля, вместо двух сошников, имела один лемех, что позволяло более глубоко рыть землю [9, с. 69].

Один из виднейших русских путешественников и ученых, исследовавших Среднее Поволжье, И. И. Лепехин описывал также необычный способ вспашки, виденный им в селе Беденьга Симбирской губернии. Сначала на поле сжигали солому и оставшийся бурьян. Потом: «...еще на не взрытой пашне сеют, посеяв, пахать начинают. Вспахав, боронят и тем кончают яровой посев, называемый «посев под соху» [9, с. 69, 308]. Тот же самый прием отмечался известным ученым П. Л. Палласом во время его путешествия по Самарской Луке [8, с. 246]. Эти свидетельства говорят о том, насколько плодородна была почва в тех краях.

Сохой в некоторых селах Среднего Поволжья пользовались вплоть до конца 1950-х годов, используя ее при посадке, окучивании и уборки картофеля [6, с. 6, 28].

Помимо сохи орудием пахоты служил плуг. Несмотря на то, что в конце XIX века Среднее Поволжье относилось к экономически более развитым районам России и отличалось попытками усовершенствовать

пахотные орудия, количество железных плугов в хозяйствах было недостаточным [4, с. 224].

Доступная земледельческая техника местного производства не всегда отвечала предъявляемым к ней требованиям. Привозные же плуги, заграничного производства, зачастую были не пригодны для обработки местной почвы. Поэтому местные кузнецы вносили в них свои улучшения, считающиеся для данной местности наиболее пригодными. Главные изменения коснулись отвала: его урезали сбоку, удлиняли снизу и уменьшили загиб вверх, делая плуги двух и трехлемешные [7, с. 25].

Наибольшее же распространение на Средней Волге [3, с. 26] получил плуг сабан (от тюркского «плуг»). Он представлял собой уменьшенную разновидность малороссийского плуга, с сильно выгнутым лезвием резца, имевшим в разрезе прямоугольный треугольник и прямым, круто поставленным, чаще всего деревянным, отвалом [1, с. 21].

Сабан состоял из двух частей – «припряга» и самого «сабана». Припрягом являлась ось с двумя колесами. Для пахоты сабаном требовалось четыре лошади [9, с. 134-135].

После пахоты почва бороновалась. В Среднем Поволжье в основном использовали бороны самого распространенного, рамочного типа которые практически ничем не отличались от северорусских и южнорусских типов борон [5]. Это была рама из взаимно-пересекающихся деревянных брусьев, в которую вбивали деревянные или железные зубья (35-30 шт.).

Запрягали борону с постромками, без дуги, с оглоблями и лукой. В некоторых поселениях запрягалась борона с дугой и согнутым прутом [6, с. 31, 92].

Наиболее распространенным способом обмолота зерна в Среднем Поволжье вплоть до второй половины XIX века была молотья цепами. Часто встречался южнорусский тип цепов. Рабочая часть цепа – «било» делалось из дуба, и было длиной 70 см. Било соединялось ремнем длиной 18 см с рукоятью длиной 165-170 см, изготовленной из ели [6, с. 41, 101].

Урожай убирали в основном серпами. Яровой и плохой озимый хлеб косили косой с приделанными к ней граблями – «грабкой», имеющей от 3 до 5 зубьев. Если рожь высокая, то у грабки делали 6 зубьев. Для того чтобы рожь ложилась рядами, к грабкам привязывали прут. Хотя косу с грабкой перестали повсеместно употреблять после организации Машинно-тракторных станций (МТС) в 1929 году, некоторые сельские жители использовали ее вплоть до 1960-х годов [6, с. 9, 29]. По материалам этнографических экспедиций, проведенных в 1950-х годах, было зафиксировано, что в южных регионах Европейской части страны грабки представляли собой зубья, крепившиеся к колодке. А в Среднем Поволжье, в частности в мордовских селах, распространены были грабки в видевил [13].

Сено убирали деревянными вилами и граблями. Вилы для стогования были с 3-мя и 4-мя рогами-зубьями, которые к 1960-м годам почти вышли из употребления, хотя в отдельных местах их использовали для стогования и покрытия крыш. Делали их из березы. Длина ручки была 4,1 м, длина зубьев шла по возрастаню: 67 см; 71 см; 74 см [6, с. 5, 42, 47, 69].

Грабли были в среднем с 7-ю зубьями. Длина ручки грабель колебалась от 135 до 160 см, при ширине колодки – 3 см, и длине – 50-65 см. Длина каждого зуба была 13 см, расстояние между зубьями – 6 см [6, с. 21].

Подобные грабли хранятся в Городском музейном комплексе «Наследие» города Тольятти, Самарской области [2]. Похожие грабли были зафиксированы в 1954 году Орловско-Курским отрядом этнографической экспедиции Института этнографии и антропологии [12]. Данный факт является свидетельством того, что среди переселенцев в Среднее Поволжье были выходцы из этого региона.

Таким образом, длительное существование в условиях определённой природно-экологической и культурной среды сформировали региональные особенности различных форм земледельческих орудий труда на территории Среднего Поволжья в конце XIX – первой половине XX веков:

а) обилие свободных плодородных земель и, соответственно, экстенсивная форма земледелия не требовали качественных изменений и усовершенствований земледельческой техники;

б) большинство земледельческих орудий выполнялось из дерева кустарным способом местными умельцами вплоть до середины XX века;

в) орудия обработки почвы в Среднем Поволжье более всего оказались под влиянием южнорусских и малороссийских традиционных форм земледельческой техники.

г) под воздействием местных почвенных условий были внесены некоторые изменения в конструкцию плуга, в частности отвала: его урезали сбоку, удлиняли снизу и уменьшили загиб вверх.

Опыт традиционной культуры Среднего Поволжья представляет значительный интерес при изучении общих закономерностей взаимодействия культур и создании образа культуры повседневности в результате обобщения особенностей обыденной стороны жизни и традиционной культуры.

Список использованной литературы:

1. Бежкович, А. С. Хозяйство и быт русских крестьян. Памятники материальной культуры / А. С. Бежкович, С. К. Жегалова, А. А. Лебедева, С.К. Просвиркина. – М. : Советская Россия, 1959. – 254 с.

2. Городской музейный комплекс «Наследие» (г. Тольятти, Самарская область). Основной фонд: КП 4913, д161.

3. Дебу, И. Топографическое и статистическое описание Оренбургской губернии в нынешнем ее состоянии. – М. : Университетская типография, 1837. – 230 с.

4. Живописная Россия. Отечество наше в его земельном, историческом, племенном, экономическом и бытовом значении. Том VIII : Среднее Поволжье и Приуральский край. Часть 2. – СПб. : Типография товарищества М. О. Вольф, 1901. – 314 с.

5. Краеведческий музей городского округа Сызрань (Самарская область). Основной фонд: КП-Д36, № 1658.

6. Научный архив института этнологии и антропологии им. Н.Н. Миклухо-Маклая Российской академии наук (Москва). Ф. 47. Оп. 12. № 1013 (полевая тетрадь Т. Смирновой).

7. Отчеты и исследования по кустарной промышленности в России. Том 1. – СПб. : Типография В. Киришбаума, 1892. – 523 с.

8. Паллас, П. Л. Путешествия по разным провинциям Российской империи. Часть I. – СПб : Тип. Императорской академии наук, 1773. – 785 с.

9. Полное собрание ученых путешествий по России 1818-1825 гг. Том III. Записки Академика И. И. Лепехина. Ч. 1. – СПб. : Издание Императорской академии наук, 1821. – 540 с.

10. Самарский областной историко-краеведческий музей им. П.В. Алабина (г. Самара). Основной фонд.

11. Чеснов, Я. В. О принципах типологии традиционно-бытовой культуры // Проблемы типологии и этнографии : сб. статей. – М. : Наука, 1979. – С. 189-202.

12. Электронный фотоархив ИЭА РАН (г. Москва). Описание 148. №39904. <http://photo.iea.ras.ru/search.aspx?expedit=140>.

13. Там же. Описание 153. № 53499

© В.А. Краснощеков, 2013

УДК 397

П.А. Пономарев

профессор ИСОиП (ф) ДГТУ
г. Шахты. Российская Федерация.

А.В. Мурадян

студентка 4 курса ИСОиП (ф) ДГТУ
г. Шахты. Российская Федерация.

ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ АРМЯНСКОЙ КУЛЬТУРЫ НА ДОНУ

История армян начинается тогда же, когда начинается летопись цивилизованного мира. История эта великая и во многом трагическая, связанная с постоянными нашествиями, захватами, гонениями, и, наконец, геноцидом армян на рубеже XIX–XX веков в османской Турции. Донские армяне имеют драматическую и интересную историю, как, впрочем, и вся история армянского народа, она богата бурными, потрясающими событиями, приводившими периодически народ на грань полного исчезновения. Пережив трагедию геноцида, армяне потеряли половину нации и большую часть исторической родины. Особое место занимает армянская культура на Дону, которая создалась на протяжении многих веков.

Первое упоминание об армянах в России восходит к временам Киевской Руси – армяне жили во всех крупных торговых городах [1, с. 93]. В 1779г. по приглашению Екатерины II из Крыма на Дон переселились более 12,5 тысяч армян, притесняемых турками в Крыму. Помимо желания защитить единоверцев-христиан, другой причиной переселения было желание русского правительства поскорее положить начало колонизации тогда еще безлюдного Новороссийского края.

Указом Екатерины II армянам, подданным империи, выделялись на юге державы места для поселения (нынешние города Краснодар, Ростов, Ставрополь). Собственно, и армянская церковь в России, имея главный приход в Москве и подчиняясь центру в Армении Эчмиадзину, носит историческое название Ново-Нахичеванской. [1, с. 95]. Еще во второй половине XVIII века по приказу Екатерины II великий русский полководец Александр Васильевич Суворов вывез крымских армян на Дон, где они основали Новый Нахичевань и Чалтырь, которые сейчас являются процветающими районами Ростовской области.

Донские армяне в основной своей массе являются потомками жителей города Ани. Этот город являлся столицей средневековой Армении.

Ани была процветающей и богатой столицей царства Багратидов (с 961 г.) В нём-то и в окрестных селах и жили далекие предки донских армян.

Армянские переселенцы основали на Дону город Нор Нахичеван (Новый Нахичеван), позднее – Нахичевань-на-Дону. В окрестностях города было основано пять селений – Чалтырь, Крым, Большие Салы, Султан Сапы и Несветай, сохранив названия оставленных в Крыму сел. Так на территории России была создана уникальная колония, внутренняя жизнь которой основывалась на национальных законах и традициях. [4, с. 213]. Колония получила возможность решать свои внутренние проблемы самостоятельно, а также получили собственный герб с изображением пчел и улея, символизирующий трудолюбие армянского народа, а также печать и собственный суд. Языком делопроизводства на территории города был армянский.

На Дону быстро развивались промышленность и торговля, росло число школ, было открыто уездное училище. При выстроенном монастыре Сурб Хач (в переводе «Святой Крест») в 1790 г. была открыта первая на юге России типография, а также основана школа-пансионат для детей неимущих армян. Позднее в городе открылись мужская и женская гимназии, еще несколько школ, училище благородных девиц, театр, Общество любителей театрального искусства, церкви, духовная семинария, приют для кавказских армян, Общество попечительства над бедными армянами. Был создан музей, разбиты городские парки, проведен водопровод. Таким образом, вскоре после своего основания Нор Нахичеван стал заметным культурным и экономическим центром на юге России.

Известно, что новонахичеванские армяне оказали значительную материальную помощь российскому правительству во время русско-персидских и русско-турецких войн конца XVIII – начала XIX в., а также во время войны с Наполеоном [3]. Они поддерживали связи не только с Арменией, но и с армянскими колониями разных стран Запада и Востока, содействуя тем самым развитию внешних торгово-экономических связей этих стран с Россией.

Позднее, с экономическим усилением Ростова, наиболее влиятельные армянские промышленники и купцы переселились в этот город. Со временем Ростов и Нахичевань, образовали крупный промышленный и культурный центр.

В северной части Ростова-на-Дону находится уникальный историко-архитектурный памятник – комплекс бывшего здесь когда-то монастыря Сурб-Хач. Храм Сурб-Хач – самое старое каменное здание нашего города Ростова. Церковь Святого Карапета была первой из всех ростовских церквей увенчана золотым крестом [3].

На Дон были привезены древние армянские святыни – хачкары. Они были сделаны после принятия Арменией христианства в начале IV в., когда она стала первым христианским государством в мире. «Хачкары имеют сакраментальное значение для каждого армянина, являясь символом веры и вечных христианских истин, ставших основой нравственной культуры армянского народа» [3]. Для армян это символ воскресения Христа, его победы над смертью.

Главной святыней монастыря был хачкар IV века – огромный камень с вырезанным на нём крестом, доставленный из Армении. Его называли «Святой камень» и, собственно, в честь него и был назван донской Сурб-Хач.

До наших дней из семи сотен хачкаров, привезённых на Дон, древних реликвий армянского народа сохранился только главный хачкар храма Сурб-Хач. Сейчас он находится в Ростовском областном музее краеведения. И хотя на информационной табличке этого уникального экспоната надпись, говорящая о том, что хачкар был сделан в VI веке, многое свидетельствует о том, что он гораздо старше. Так, например, на нём нет ни растительных, ни геометрических узоров, которыми начали традиционно украшать хачкары уже с V века.

На Дону жили и живут видные сыны армянского народа и России. Но всех перечислить просто невозможно. Для нынешнего поколения донских армян Россия стала их родиной, и их судьба неразрывно связана с матушкой Русью. [2, с. 19]. В 1988 году было создано культурно-просветительское общество «Нор-Нахичеван», которое занимается возрождением культуры, духовности, национальных традиций донских армян. И на этой основе способствует укреплению взаимопонимания и дружбы между всеми народами, проживающими на Дону. Элементы армянской культуры актуальны и по сей день в России, и на Дону в частности. В 2011 г. состоялось торжественное открытие Музея русско-армянской дружбы в Ростове-на-Дону на площади Свободы.

Список использованной литературы:

1. Арутюнян Ю.В., Армяне-россияне: опыт социально-культурной адаптации, журнал общественные науки и современность № 4. М.– 2010, 92-99 с.

2. Арутюнян Ю.В., О симптомах межэтнической интеграции в постсоветском обществе : (по материалам социологического исследования в Москве) /Социс/ – 2007. – № 7. – 16-24 с.

3. Х.В. Мхитарян Х.В., журнал Хачкар, октябрь 2011. № 50

URL: <http://www.khachkar.ru/archive/?id=50>

4. Хачатур А.А., Раны Армении (Скорбь патриота, исторический роман). Перевод Сергея Шервинского. Предисловие и примечания Пиона Акопяна. –/Советакан гром/, Ереван. –1977, 317 с.

© П.А. Пономарев, А.В. Мурадян, 2013

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 330.42

Е.Б. Аликина

к.э.н., доцент, Пермский государственный гуманитарно-педагогический университет

Ю.Д. Кельчина

магистрант, Пермский государственный гуманитарно-педагогический университет

РАЗРАБОТКА ЛАБОРАТОРНОГО ПРАКТИКУМА «МАТЕМАТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИКА»

Подготовка будущих экономистов традиционно включает большое количество математических дисциплин. Очевидно, что математика играет немалую роль, как в дальнейшем образовании студентов, так и в будущей профессиональной деятельности. Математические методы в экономике являются важным инструментом для анализа экономических явлений и процессов, экономико-математические модели позволяют анализировать связи в экономике, поведение экономических субъектов и динамику их развития.

Математические знания нужны студентам еще и для того, чтобы, обучаясь на старших курсах, овладеть специальными дисциплинами. Например, для изучения таких вузовских дисциплин как «Статистика», «Эконометрика», «Экономическая теория» студентам необходимо знание высшей математики.

Трудности, возникающие у студентов экономистов при изучении математики, обусловлены часто недостаточной базовой подготовкой по школьной математике, отсутствием у многих студентов навыков систематической самостоятельной работы. Это не лучшим образом отражается на качестве математической подготовки будущих специалистов, что в свою очередь не отвечает запросу общества.

Внутри математического образования в высшей школе наблюдаются существенные противоречия, которые не позволяют получить при обучении желаемый эффект. Это противоречия:

- между необходимостью обеспечения индивидуальных образовательных траекторий студентов в силу того, что студенты имеют разные уровни до вузовской математической подготовки, и недостаточной разработанностью методических средств, способствующих данному процессу;

- между социальной потребностью в специалистах с творческим и самостоятельным мышлением, способных применять математические методы при решении профессиональных задач, и трудностями обеспечения подготовки таких специалистов в условиях традиционной системы математической подготовки;

- между необходимостью устранения в процессе обучения затруднений студентов с целью повышения качества их математической подготовки и недостаточной разработанностью соответствующих дидактических средств;

- между объективно достаточным временем для самостоятельной работы студентов и их субъективным неумением продуктивно его использовать.

Совершенствование математической подготовки выпускников происходит посредством различных методических путей, дидактических средств и др. Наше исследование посвящено разработке методических приемов для обучения студентов курсу «Математическая экономика», учитывающих их индивидуальные особенности и интересы.

Математическая экономика – это особая область экономической науки, которая изучает и исследует экономические системы и процессы с помощью математических моделей. Учебный курс «Математическая экономика» ориентирован на подготовку высококвалифицированных профессионалов в области прикладной экономики с углубленными теоретическими знаниями и современными компетенциями в области математических методов.

Данная дисциплина имеет целью формирования информационной культуры работы экономиста в условиях недостатка информации и исходных данных для построения математических моделей и использования их для анализа и прогнозирования реальных экономических объектов с применением современных прикладных программ. Дисциплина призвана научить студентов адаптации применения математических моделей для количественных формулировки, проверки полученных результатов, а так же для подтверждения или опровержения конкретной теории.

Курс «Математическая экономика» предназначен для студентов уже изучивших основные дисциплины экономического цикла и высшую математику. В Пермском государственном гуманитарно-педагогическом университете данный курс предназначен для студентов, обучающихся по направлению «Педагогическое образование» профиль «Экономика». Дисциплина входит в профессиональный цикл, относится к *вариативной* части учебного плана ООП. Курс читается в пятом семестре, рассчитан на 108 часов, из них на самостоятельную работу 66 часов, заканчивается зачетом. Теория дополняется лабораторным практикумом.

Мы предлагаем учебно-методический комплекс «Математическая экономика», ориентированный на современные реалии высшего образования в России. В новом стандарте высшего образования количество аудиторных часов мало, большую часть материала предлагается изучать самостоятельно. В этой связи необходимо предоставить студенту возможность самостоятельно изучить и освоить новый материал. Мы пошли по пути разработки электронного пособия, использование которого в учебном процессе, по-нашему мнению, призвано облегчить студенту получение нужной информации по изучаемому предмету и тем самым увеличить его образовательный потенциал.

Электронное учебное пособие сохраняет все функции обычных учебных пособий и обладает принципиально новыми качествами, обеспечивающими новые, более наглядные формы представления материала и практических заданий, а так же эффективный поиск информации.

Электронное пособие содержит основной теоретический материал (наиболее популярные модели макро и микроэкономики), задания для лабораторного практикума, вопросы и задания для самопроверки и итоговый тест с генерацией вопросов к каждой теме теста, тем самым значительно

уменьшая вероятность списывания теста в прохождении его на занятиях. Тест проходят on-line, баллы начисляются автоматически. Сайт создан на языке Python с использованием фреймворк Django. Стоит отметить, что сайт не содержит рекламы, тем самым не отвлекая студента от работы.

При оценивании знаний студентов мы применяется балльно-рейтинговая. Рейтинговая система оценивания студентов основана на совокупности баллов, полученных студентами на протяжении всего семестра за выполнение конкретных заданий.

Баллы начисляются по следующим критериям. Студент, сдает лабораторную работу, успешно защищает, получает 15 баллов. Если студент при сдаче лабораторной работы оказался в числе первых 10, он получает дополнительно 5 баллов. При сдаче лабораторной работы без защиты баллы не начисляются. Итоговый балл 115 баллов. Студентам, не набравшим балл для зачета, предлагается написание итогового теста, максимальный балл которого, составляет 60 баллов.

Методика может быть востребована при очном, заочном и особенно дистанционном обучении.

© Е.Б. Аликина, Ю.Д. Кельчина, 2013

УДК 332.12:352

Ф.З. Аралбаева,

заведующий кафедрой государственного и муниципального управления

Е.А. Белова

магистр 2 курса факультета экономики и управления

Оренбургский государственный университет

г. Оренбург, Российская Федерация

ЭВОЛЮЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ ГОРОДА

В настоящее время в сфере государственного и муниципального управления реализованы следующие идеи:

- заканчивается административная реформа федеральных государственных органов исполнительной власти;
- продолжается реформа системы государственной гражданской службы;
- проведены реформы налоговой и бюджетной систем;
- принят пакет законов о земельной и судебной реформах;
- реализованы меры по снижению административной нагрузки на малый и средний бизнес;
- осуществлена программа сбережения электроэнергетических ресурсов;
- реализуются национальные проекты в образовании, здравоохранении, жилищном строительстве и сельском хозяйстве [3, с. 116].

Перечисленные мероприятия позволили значительно модернизировать эти сферы управления, устранить или смягчить часть имеющихся диспропорций в управлении ими на разных уровнях власти.

Пятьдесят лет назад произошла «тихая» управленческая революция, ознаменовавшая смену парадигм управления компаниями. Она

констатировала, что организации превратились в открытые социально-экономические системы, испытывающие мощнейшее влияние внешней среды. Это означало, что приспособлять и адаптировать деятельность (использовать свои ресурсы, формировать систему управления и организационную культуру) можно только в рамках границ, заданных возможностями и угрозами внешней среды. А это, в свою очередь, требует иных подходов, технологий управления. Нежелание компаний учитывать смену парадигм ведет к их краху.

Десятилетием позже наука и практика заговорили о необходимости поиска новых подходов к государственному и муниципальному управлению (ГМУ). Вначале за рубежом, а впоследствии и в России стала обсуждаться концепция нового государственного менеджмента, означающая необходимость и возможность применения бизнес-технологий менеджмента в государственном и муниципальном управлении. Причины поиска новых подходов к ГМУ были вызваны рядом обстоятельств, важнейшими из которых можно считать рост динамизма разнообразия и агрессивности внешней среды, а также низкую скорость реакции системы ГМУ на изменения [1, с. 40].

В условиях перехода к инновационно ориентированной экономике важное значение приобретает оценка степени готовности регионов и прежде всего городов – основы интеллектуального потенциала страны – к новому типу хозяйственного развития. В связи с этим реализация инновационного направления экономического развития возможна лишь с опорой на повышение качества городской среды как базы ускоренного формирования человеческого капитала. Один из ключевых тезисов теории человеческого капитала состоит в том, что в условиях информационного общества человеческий капитал является важнейшим фактором воспроизводства национального богатства и его необходимым элементом.

Интеллектуальный (человеческий) капитал – важнейший ресурс постиндустриального общества.

Однозначной трактовки понятия интеллектуального капитала нет. По мнению Э. Брукинга, «интеллектуальный капитал», – это термин для обозначения нематериальных активов, без которых компания не может существовать, так как они усиливают конкурентные преимущества [2, с. 52].

Применительно к городу интеллектуальным потенциалом является накопленный в определенном ареале (городе) объем знаний, информации, навыков, который позволяет применять их в целях общественного воспроизводства. Концентрация интеллектуального потенциала происходит в консультационных, научно-исследовательских, проектно-конструкторских и высших образовательных учреждениях, производящих и распространяющих знания, обеспечивающих их коммерциализацию.

Основные позиции, развивающие идеи интеллектуального потенциала применительно к городам и их роли в формировании «новой экономики» представлены на рисунке 1.

Организационно-хозяйственным и финансовым механизмом, позволяющим реализовать накопленный интеллектуальный потенциал городов, может стать формирование муниципальных инновационных систем, объединяющих исполнительные органы государственной и муниципальной власти, организации научно-технической сферы и предпринимательского сектора экономики муниципальных образований в интересах ускоренного использования достижений науки и технологий для перехода региональной и городской экономики на инновационный путь развития.

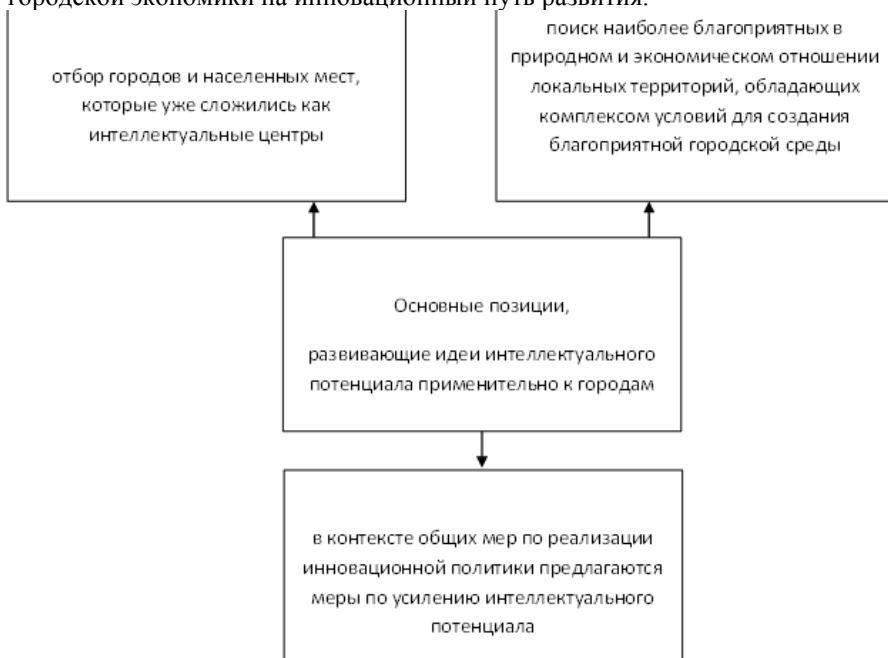


Рисунок 1 – Основные позиции, развивающие идеи интеллектуального потенциала применительно к городам

Наряду с разработкой и реализацией общегосударственной политики важную роль призвана сыграть собственная инициативная и целенаправленная деятельность городских органов местного самоуправления при активной поддержке горожан.

Список использованной литературы:

1. Алешникова, В. И. Новая парадигма управления городами / В. И. Алешникова, М. А. Кравец // Региональная экономика: теория и практика. – 2012. – № 41 (272). – С. 40-45.
2. Любовный, В. Я. Интеллектуальный потенциал городов России как фактор перехода экономики на инновационное развитие / В. Я. Любовный, Ю. А. Ускова // Вестник Московского университета, Сер. 5. География. – 2009. – № 2. – С. 51-56.
3. Резер, Т. М. Особенности управления в малых городах России / Т. М. Резер // Право и образование. – 2013. – № 1. – С. 116-122.

© Ф.З. Аралбаева, Е.А. Белова, 2013

Е.С. Астафьева
аспирант, экономист Управления экономики и планирования
Владивостокский государственный университет
экономики и сервиса (ВГУЭС)
г. Владивосток, Российская Федерация

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ БЮДЖЕТИРОВАНИЕ КАК БАЗОВЫЙ ЭЛЕМЕНТ ПОЛНОГО ЦИКЛА ФИНАНСОВОГО УПРАВЛЕНИЯ

На текущем этапе развития российской экономической среды все больше предприятий применяют в своей деятельности концепции бюджетного управления, иными словами, бюджетирование. При этом составления стандартного для отечественных организаций годового оперативного бюджета недостаточно для того, чтобы обозначить перспективы стабильного развития: для этого предназначено стратегическое планирование. Проблема состоит в том, что даже на достаточно продвинутых предприятиях, имеющих и оперативный бюджет, и стратегию развития, зачастую отсутствует связь между этими планами деятельности. Новейшим инструментом финансового менеджмента, объединяющим стратегию с бюджетированием, является стратегическое бюджетирование. В классическом понимании, **бюджетирование** - это финансовое планирование, охватывающее все стороны деятельности организации, позволяющее составлять все понесенные расходы и полученные доходы (результаты) в финансовых терминах на предстоящий период [1, с.3]. В то же время, бюджетирование выступает как показатель качества управления, соответствия уровня менеджмента и принимаемых управленческих решений современным требованиям [4]. К основным целям бюджетирования относятся:

- *обеспечение принятия эффективных управленческих решений.* Контроль над исполнением плановых показателей дает понимание текущей ситуации и наиболее вероятных в конце планового периода финансовых результатов, что позволяет предугадать предстоящие проблемы, оперативно корректировать показатели деятельности предприятия и свести к минимуму вероятность необоснованных решений.

- *улучшение финансового состояния предприятия.* Уже на стадии планирования становится возможным оптимизировать издержки и выявить наиболее перспективные направления деятельности, требующие вложений. Бюджетирование выступает в роли оси координат, объединяющей фактические показатели прошедшего периода с будущими планами, тем самым делая более понятной и прозрачной финансовую деятельность.

- *обеспечение координации деятельности организации.* Посредством процесса бюджетирования деятельность различных подразделений организации сводится в единый механизм формирования бюджета и исполнения его плановых показателей. Деятельность предприятия становится более согласованной, за счет чего достигается более эффективная реакция на любые изменения внешней и внутренней среды.

Основными этапами процесса бюджетирования являются:

- формирование бюджета;

- согласование и утверждение бюджета;
- контроль исполнения бюджета.

В простейшем варианте контроль исполнения бюджета осуществляется путем соотнесения плановых показателей доходов и расходов с фактическими (так называемый план-факт анализ). Для более полного представления о финансовом состоянии предприятия чаще всего дополнительно применяются стандартные финансовые показатели деятельности – различные категории прибыли, рентабельность, ликвидность. Данные показатели проще всего задать в ходе планирования бюджета, и они легко поддаются план-факт анализу. Однако не стоит забывать о запаздывающем характере финансовых показателей, которые отражают фактическую деятельность предприятия в прошлом [2, с. 93]. Ограничиваясь финансовыми показателями при контроле и анализе исполнения бюджета, можно говорить только о фактически сложившихся ситуациях, но не о причинах их возникновения и качественном эффекте. Например, можно достичь планового показателя прибыли посредством снижения затрат. Фактическое увеличение прибыли в сравнении с предыдущим годом является положительной характеристикой, но формальное достижение этого показателя не может быть основой для анализа состояния предприятия и планирования будущих периодов, так как в его достижении не учтены потребительские предпочтения, рыночная конъюнктура и прочие нефинансовые показатели, коррелирующие с прибылью и влияющие на развитие предприятия в будущем.

Таким образом, для того, чтобы процесс бюджетирования действительно соответствовал своим целям и способствовал успешному развитию предприятия в долгосрочной перспективе, требуется учитывать в плане не только краткосрочные финансовые показатели, но и так называемые индикаторы деятельности. Индикаторы деятельности должны выражать качество достижения полученных результатов и находиться в сбалансированной системе с финансовыми показателями. Внедрение такой системы в процесс бюджетирования не имеет смысла без привязки к долгосрочным целям предприятия, определяющим необходимость достижения каждого показателя в заданном объеме. Комплекс долгосрочных целей по развитию предприятия является его стратегией.

При этом нельзя отрицать сложность увязки оперативного финансового планирования и стратегического управления на предприятии любого масштаба и сферы деятельности. В таблице 1 представлены основные различия между бюджетированием и стратегическим планированием.

Таблица 1 — Различия между стратегическим планированием и оперативным бюджетированием

Признак	Стратегическое планирование	Оперативное бюджетирование
Цель для предприятия	Достижение желаемого уровня развития в будущем	Эффективное обеспечение текущей деятельности
Основная задача	Определение необходимых действий для достижения цели	Определение необходимых ресурсов для достижения цели
Условия планирования	Проведение SWOT-анализа, анализа рисков и	Планирование конкретных параметров в наиболее

	инвестиционной деятельности; формирование прогнозов	вероятных условиях, часто – основываясь на предыдущем опыте
Объект	Бизнес в целом (все сферы деятельности предприятия)	В основе – финансовая деятельность (финансовые потоки)
Детализация	Низкая степень подробности, невысокая точность показателей	Высокая степень подробности, высокая точность показателей
Период	3-5 лет	1 год
Шаг планирования	Год, реже - квартал	Месяц, реже – квартал

Источник: составлено автором на основе [2], [3]

Стратегия – это путь, по которому предприятие должно двигаться к желаемому положению через определенный период времени. В рамках единой стратегии существует множество целей, охватывающих различные сферы деятельности предприятия. Достижение целевого значения в каждой из этих сфер оценивается различными способами, однако все показатели в конечном итоге находят прямое или косвенное отражение в системе бюджетирования, оказывая влияние на формирование финансовых потоков.

Тем не менее, специфика любой системы бюджетирования, вне зависимости от используемых техник планирования и контроля, такова, что невозможно внедрить в нее нефинансовые показатели в чистом виде. Процесс бюджетирования оперирует финансовыми потоками и ресурсами в денежном выражении, при этом планы должны быть конкретными и детальными, в отличие от обобщенных стратегических целей. Внедрение механизмов стратегического бюджетирования предназначено для выявления закономерностей между нефинансовыми индикаторами деятельности и цифровыми параметрами годового бюджета на этапе планирования. Например, стратегическая цель повысить потребительскую оценку качества продукта находит отражение в объеме и специфике требуемых ресурсов по направлениям производства и маркетинга. Схематически упрощенный процесс перехода от стратегии к оперативному бюджетированию посредством стратегического бюджетирования представлен на рисунке 1.

Начальным этапом цикла выступает определение текущего положения организации на своем рынке. На данном этапе проводится анализ стадии жизненного цикла. Далее определяются генеральные стратегические цели по улучшению положения предприятия, и формируется стратегия развития. В рамках стратегии цели выражаются в показателях, характеризующих их достижение. Оценка влияния показателей на достижение желаемого рыночного положения производится с учетом рисков; как правило, разрабатывается несколько сценариев на основе возможных изменений внешней среды предприятия. Значения показателей, приемлемые при наиболее вероятном сценарии, разбиваются на этапы по годам и, таким образом, формируются в годовые карты. На этапе стратегического бюджетирования показатели на текущий год делятся на финансовые и нефинансовые. Производится анализ нефинансовых индикаторов с целью выявления их корреляции с финансовыми показателями и необходимых ресурсов для их достижения. Нефинансовые индикаторы косвенно трансформируются в финансовые значения. Без этого процесса невозможен

плавный переход к формированию оперативного бюджета. Далее цикл продолжается в рамках стандартного процесса годового бюджетирования с учетом достижения заданных на предыдущем этапе показателей. По итогам годового бюджетного процесса проводится не только общий контроль исполнения бюджета, но и достижения показателей, после чего цикл снова начинается с анализа текущего положения предприятия. На основе анализа проводится корректировка стратегии и показателей, после чего посредством стратегического бюджетирования показатели проецируются на оперативный бюджет.

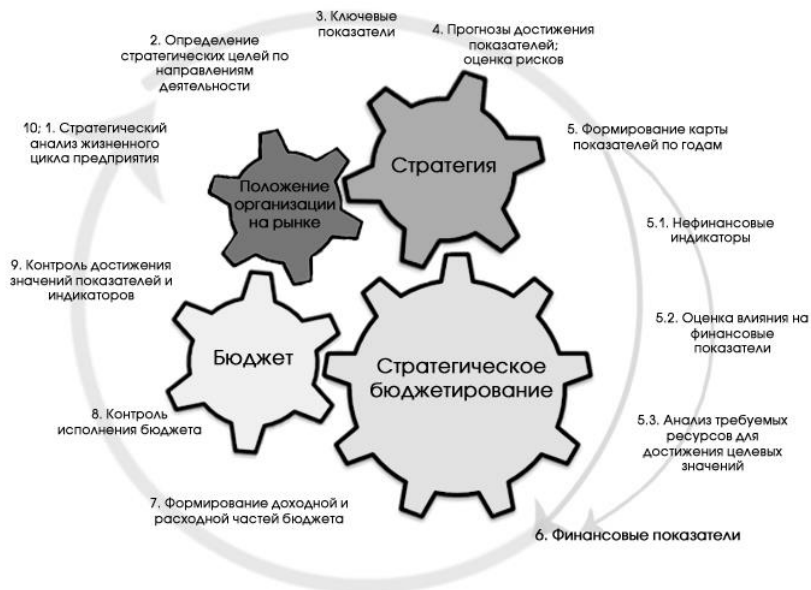


Рисунок 1 – Полный цикл финансового управления посредством стратегического бюджетирования

Таким образом, получившийся финансовый цикл непрерывен и включает в себя диагностику прошлого (в связи с запаздывающим характером финансовых показателей), настоящего (в виде мониторинга рыночного положения) и будущего в формате достижения желаемых позиций.

Список использованной литературы:

1. Виткалова А.П., Миллер Д.П. Бюджетирование и контроль затрат в организации / М.: Альфа-Пресс, 2006
2. Немировский И.Б., Старожукова И.А. Бюджетирование. От стратегии до бюджета – пошаговое руководство / М.: Издательский дом «Вильямс», 2006. - 507 С.
3. Савчук В.П. Стратегия + финансы: уроки принятия бизнес-решений для руководителей / К.: Companion Group, 2009. – 352 С.
4. Хруцкий В. Е. Бюджетирование: особенности национального формата – М.: Академия народного хозяйства при Правительстве РФ. – URL: elitarium.ru

© Е.С. Астафьева, 2013

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИБЫЛИ БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Бюджетное учреждение – организация, созданная органами государственной власти РФ, органами государственной власти субъектов РФ, органами местного самоуправления для осуществления управленческих, социально-культурных, научно-технических и иных функций некоммерческого характера, деятельность которой финансируется из соответствующего бюджета или бюджета государственных внебюджетных фондов на основе сметы доходов и расходов.

Бюджетные учреждения могут иметь средства не только в виде бюджетных ассигнований, но и за счет внебюджетных поступлений. И таким образом обязаны уплачивать налог на прибыль.

В современном обществе налоги – основная форма доходов государства. Помимо этой финансовой функции налоговый механизм используется для экономического воздействия государства на общественное производство, его динамику и структуру, на состояние научно-технического прогресса.

С 1 января 2002 года действует глава 25 Налогового кодекса Российской Федерации «Налог на прибыль организаций». С введением этой главы произошли существенные изменения в механизме налогообложения прибыли.

С момента начала действия главы 25 НК РФ в нее постоянно вносятся поправки и уточнения. Однако, остаются проблемы в толковании многих норм данной главы Налогового кодекса, как со стороны налогоплательщиков, так и со стороны налоговых органов, что приводит к ошибкам в исчислении налога на прибыль организаций.

В современной практике применения налога на прибыль бюджетных организаций можно выделить следующие проблемы:

Во-первых, это связано с недоработками законодательства. Они касаются применения главы 25 НК РФ как закона прямого действия, который не должен иметь никаких разъясняющих порядок его применения подзаконных документов. Глава 25 НК РФ предусматривает открытый перечень расходов налогоплательщика, которые уменьшают налоговую базу по налогу на прибыль. К расходам в целях обложения налогом на прибыль относятся обоснованные и документально подтвержденные затраты, осуществленные налогоплательщиком. Для уменьшения налоговой базы по налогу на прибыль расходы должны удовлетворять условиям: обоснованность, документальное подтверждение, производство расходов для осуществления деятельности, направленной на получение дохода. Данные требования установлены ст. 252 НК РФ. Введя эти требования, законодатели не определили критерии, в соответствии с которыми можно считать расходы экономически оправданными. Поэтому вопрос завышения расходов является одним из наиболее важных в ходе проведения налоговых проверок.

В законе прямого действия отсутствует четкое определение отдельных видов имущества и условий использования этого имущества. Так, в соответствии с п. 3 ст. 257 НК РФ в качестве нематериального актива указано «владение «ноу-хау», секретной формулой или процессом, информацией в отношении промышленного, коммерческого или научного опыта». Однако в НК РФ отсутствует определение этих терминов, что может привести к несовпадению мнений налогоплательщиков и налоговых органов по данному вопросу.

Во-вторых, это связано с порядком определения налоговой базы по налогу на прибыль. Действующие нормы гл. 25 НК РФ позволяют налогоплательщикам бесконтрольно осуществлять расходы на рекламу, представительские и ряд других ранее лимитируемых расходов, в то время как величина этих расходов и их целесообразность бывают часто необоснованны.

В-третьих, проблемы, связанные с реализацией регулирующей функции налога на прибыль бюджетных организаций. Регулирующая функция реализуется через систему налоговых ставок, которые могут отличаться для различных категорий налогоплательщиков, а также через систему льгот, направленных на поддержку отдельных сфер социальной деятельности общества (благотворительность, образование и фундаментальная наука) и стимулирование инвестиционной политики организаций.

В-четвертых, проблемы, связанные с организацией налогового учета. Обязанность и порядок ведения налогового учета для исчисления налога на прибыль бюджетными организациями установлена ст. 313 – 333 НК РФ. Налогоплательщики должны исчислять налоговую базу по итогам каждого отчетного (налогового) периода на основе данных налогового учета. При этом если порядок группировки и учета доходов и расходов для целей налогообложения, предусмотренный главой 25 НК РФ, соответствует порядку группировки и отражения в бухгалтерском учете, данные налогового учета могут быть получены из регистров бухгалтерского учета. Организация устанавливает порядок ведения налогового учета самостоятельно в учетной политике для целей налогообложения. Учет налоговых данных может быть организован как на счетах бухгалтерского учета, так и с использованием отдельных регистров налогового учета.

На практике большинство бюджетных организаций использует данные бухгалтерского учета для формирования выручки и внереализационных доходов для целей налогообложения. Вместе с тем для учета отдельных групп расходов, связанных с производством и реализацией, организации выделяют отдельные налоговые регистры. При этом важно отметить, что налоговым органам запрещено вводить для налогоплательщиков обязательные формы документов налогового учета. Выбор источника информации и места хранения данных о хозяйственных операциях для системы налогового учета остается за организацией. Отражение данных в Декларации по налогу на прибыль должно подтверждаться данными не бухгалтерского, а налогового учета. Организациям, в том числе и бюджетным, приходится переделывать налоговые регистры и добавлять новые в результате элементарной нестыковки действий органов, разрабатывающих такие документы.

В-пятых, проблемы, связанные с уклонением от уплаты налога на прибыль и неэффективной системой контроля за исчислением и сбором налога со стороны государства.

Таким образом, выше перечисленные проблемы налогообложения прибыли бюджетных организаций создают дополнительные издержки в деятельности бюджетных организаций. Методология налогового учета не отработана, что выражается часто в неточностях и ошибках при его ведении. В целях избежания ошибок и, как следствие, возможных санкций со стороны налоговых органов, организации вынуждены затрачивать немалые средства на расширение штата сотрудников бухгалтерии, их техническое обеспечение и на обучение и повышение квалификации. Подобные меры не всегда оправдываются, очень часто организации обращаются за помощью в аудиторские и консалтинговые фирмы, чья работа, как правило, является дорогостоящей, что вызывает дополнительные значительные затраты бюджетных организаций.

Список использованной литературы:

1. Бюджетный кодекс Российской Федерации. – М. : Издательство «Омега-Л», 2012. – 217 с.
2. Закон Российской Федерации от 27.12.91 № 2116-1 "О налоге на прибыль предприятий и организаций".
3. Качур О.В. Налоги и налогообложение: учебное пособие / О.В.Качур. – 4-е изд., перераб. и доп. – М.: КНОРУС, – 2011. – 384 с.
4. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая и вторая. – Москва: Проспект, КноРус, 2012. – 832 с.

© Е.А. Бабайкина, 2013

УДК338.48

Е.С. Богомолова

доктор экономических наук, профессор,

Я.С. Ткачева

кандидат экономических наук, доцент кафедры

экономики и управление на предприятии

Майкопского государственного технологического университета

ИССЛЕДОВАНИЕ СЕГМЕНТАЦИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ТУРИСТСКИХ УСЛУГ

Стратегическое планирование устойчивого развития туристско-рекреационного комплекса республики Адыгея должна основываться на максимальном использовании уникальных туристских и рекреационных ресурсов с учетом природно-климатических условий региона и горных и районов Северного Кавказа, и достижении стратегической цели превращения туристско-рекреационного комплекса в комплекс федерального и международного значения. Требуется систематическое проведение маркетинговых исследований для создания информационной базы и обеспечения мониторинга развития туристско-рекреационного комплекса республики.

Проведение сегментации туристского рынка и позиционирование туристского продукта на выбранных целевых рыночных сегментах является

основой формирования маркетинговой стратегии развития туристско-рекреационного комплекса в регионе [3]. Проведенные маркетинговые исследования рынка туристских услуг республики Адыгея, в ходе которого было опрошено 1500 респондентов, показали, что наиболее выразительными признаками сегментации потребителей являются социодемографические и поведенческие. В процессе маркетингового исследования были охвачены различные возрастные группы, так целевой группой туристско-рекреационных услуг республики Адыгея являются лица в возрасте от 36 до 45 лет. Среди мужчин наиболее активными потребителями отдыха, для которых важны все его факторы, являются представителями зрелого возраста (от 46 до 60 лет).

Самым главным в системе ценностей женщин в возрасте от 36 до 45 лет является имиджевый фактор (91,4 %). Вторым по важности оказался социально-коммуникативный фактор, у женщин этой возрастной категории самый высокий показатель заинтересованности в качественной рекламе туристского продукта. Под ее влиянием 82,1% респондентов принимает решение о поездке на отдых. Для мужчин аналогичного возраста имиджевый фактор также является самым важным, а на втором месте социально-коммуникативный фактор.[2]

Сегмент молодых людей на туристском рынке республики Адыгея (18-34) значительно возрастает. Сегмент рынка, состоящий из людей в возрастной категории от 36 до 45 лет, составляют экономически активное население региона. Они предъявляют повышенные требования к комфорту, уровню обслуживания, разнообразию предоставляемых туристских услуг, развлечениям. Следовательно, руководители фирм должны обратить внимание на развитие туризма выходного дня, как имеющейся резерв внутреннего туризма поставить на совершенно иной уровень. Мотивы приобретения туристско-рекреационных услуг республиканских предприятий отражены на рисунке 1.

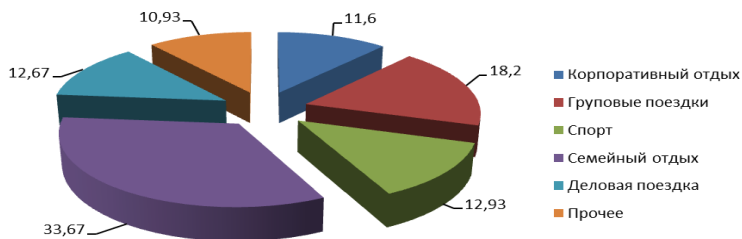


Рис. 1. Мотивы приобретения туристско-рекреационных услуг

Тем, кому менее 40 лет в первую очередь выставляют причину отсутствия информации, а затем уже дороговизну. В таблице представлены приоритеты туристов при выборе отдыха в республике Адыгея по результатам исследований 2012 года. Из проведенного маркетингового исследования видно, что более половины респондентов в полной мере не удовлетворены услугами туристско-рекреационного комплекса республики

по нескольким причинам: низким уровнем комфорта, плохой организацией отдыха, непрофессионализмом обслуживающего персонала, и лишь 19,62% опрошенных удовлетворены туристско-рекреационными услугами в полной мере.

Туристским предприятиям республики необходимо изменить тактику продвижения своего туристского продукта к конкретным потребителям, больше «работать» непосредственно на рынке и изучать качественные характеристики спроса населения, проводя систематические маркетинговые исследования для выявления целевого рыночного сегмента.

Таблица

Приоритеты туристов при выборе отдыха в республике Адыгея
(по результатам исследований 2012 года, %)

Показатели	По результатам исследований 2012 года, %
Достопримечательности	15,56
Культурная программа	14,13
Природный ландшафт	16,64
Удобный транспорт	14,31
Возможность отдыха с детьми	10,38
Комфортность отдыха	28,89
Итого	100

Туристским предприятиям Республики необходимо изменить тактику продвижения своего туристского продукта к конкретным потребителям, больше «работать» непосредственно на рынке и изучать качественные характеристики спроса населения, проводя систематические маркетинговые исследования для выявления целевого рыночного сегмента. [1]

Туристско-рекреационный продукт республики Адыгея должен быть ориентирован непосредственно на потребителя и учет его индивидуальных потребностей. Трудно оценить и точно выявить все возможные социальные воздействия туризма, поскольку в большинстве случаев они являются косвенными. Однако большинство негативных последствий воздействия туризма можно избежать путем комплексного планирования и использования методов стратегического маркетинга.

Стратегическое планирование развития ТРК региона требует от предприятий выбора четкой рыночной стратегии, обусловленной сегментированием всего потенциального рынка услуг и позиционированием конкретных услуг. Специфика регионального рынка и профильность туристских и рекреационных предприятий данного региона обуславливают выбор стратегии дифференцированного маркетинга, которая в большей мере будет определять общую стратегию развития регионального комплекса.

Список использованной литературы:

1. О Стратегии социально-экономического развития республики Адыгея до 2025 года: закон республики Адыгея [от 23 ноября 2009 г. N 300].

2. Маркетинговые исследования рынка туристских услуг Южно-федерального округа / Богомолова Е.С. [и др.]. – Майкоп: изд-во «Знак», 2011.– 20 с.

3. Чудновский А. Д. Управление индустрией туризма / А.Д. Чудновский. – М.: КНОРУС, 2005.

© Я.С. Ткачева, Е.С. Богомолова, 2013

К НОВОЙ ПАРАДИГМЕ ИНФОРМАЦИОННО-КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ

Распространение информационно-коммуникационных технологий (ИКТ) продолжает способствовать технологическим переменам в сообществе растущей глобализации. Информация и знания могут рассматриваться в качестве общественного блага из-за эффектов взаимодополняемости при их применении и генерировании, что, собственно, предопределяет новые представления о глобализации [1]. При анализе выгод от внешних и побочных эффектов потоков информации, представляется, мировоззренческая основа может быть почерпнута из идей отечественных мыслителей Н.Ф. Федорова (1829-1903), В.И.Вернадского (1863-1945) и др.

ИКТ как технология общего назначения, справедливо отмечается в международных документах, привносит новую парадигму, радикально меняя подход к использованию технологии в целях развития [2].

Во-первых, экономическое воздействие ИКТ может быть более важным с точки зрения внешних и побочных эффектов в рамках ее использования и применения в различных секторах экономики, чем ее непосредственный вклад в валовой внутренний продукт в качестве производственного сектора. Во-вторых, одни из наиболее важных внешних эффектов является новая модель организации производства и потребления, следствием которой являются ресурсосберегающие технологии и процедуры, а также ускорения и улучшение связи между экономическими субъектами. В то же время ИКТ облегчают формирование сетей и расширяют обмен информацией на местном и глобальном уровнях. В-третьих, значительное снижение затрат на доступ к ИКТ приводит к демократизации их использования. В-четвертых, ИКТ привели к появлению новых услуг в форме электронной торговли, электронного финансирования, электронного государственного управления и др. Причем в рамках этих сопряженных транзакций возникают новые проблемы, связанные с вопросами доверия и безопасности. В-пятых, ИКТ требует определенной квалификации и компетенции. Наконец, ИКТ порождают новые формы информационного обмена и коллективного генерирования идей и новшеств, - модели «открытого доступа» в таких областях деятельности, как программное обеспечение с открытыми исходными кодами, открытая инновационная деятельность или ассоциации общих знаний, - которые оказываются за пределами системы защиты прав интеллектуальной собственности (ПИС).

Это отражается как на развитии предпринимательства, так и открывает новые горизонты использования ИКТ в здравоохранении, образовании, государственном управлении и т.д. Соответственно, в качестве новой категории анализа в «Докладе об информационной экономике 2012 года» вводится концепция национальной системы программного обеспечения

[3]. В ней подчеркивается, что действия и взаимодействие отечественных производителей и пользователей программного обеспечения испытывают большое влияние качества и ценовой доступности инфраструктуры ИКТ, доступа к соответствующим людским ресурсам и капиталу, правовых норм и необходимой для бизнеса инфраструктуры, а также связей с сетями программного обеспечения по всему миру.

В целом конкурентоспособность системы зависит от национальной концепции, стратегии и политики правительства, которые должны способствовать росту потенциала в области программного обеспечения и системы программного обеспечения в целом. Правительства, являясь крупными пользователями программного обеспечения, оказывают значительное влияние на факторы, обеспечивающие существование данной системы.

Рынок информации, как и любой иной, является несовершенным. В сфере ее генерирования как «фиаско рынка», так и напротив – «фиаско государства» - может приводить к недоинвестированию средств частного сектора в знания. Именно поэтому правительства принимают меры по созданию для отдельных субъектов стимулов к генерированию знаний, в частности, на основе прав интеллектуальной собственности, налоговых скидок и субсидий, а также по полному или частичному финансированию исследований, обеспечивая право на получение дохода от применения результатов специализированных исследований в целях возмещения высоких фиксированных затрат на исследования.

Знания все активнее приватизируются и коммерциализируются, а использование прав интеллектуальной собственности для защиты знаний ограничивает доступ к информации и технологиям. В международной системе управления информацией происходит как ужесточение, так и гармонизация режимов ПИС в целях сведения к минимуму проблемы незаслуженного использования благ, созданных другими.

Огромная область человеческой деятельности, в немалой своей части коммерческого характера, все больше перемещается в Интернет. Такое перемещение сопровождается, по справедливому замечанию экспертов ЮНКТАД, соответствующей политикой, а значит и вызывает необходимость управления [4]. В условиях стремительного роста Интернета организованное общество не может игнорировать его или оставлять его бесконтрольным. Вопрос стоит не о том, регулировать ли Интернет, а о том, как и на каких принципах.

Задавая этот вопрос, полезно определиться с тем, благодаря чему Интернет получил такую популярность как сеть передачи данных и платформа сетевых приложений. Ответ кроется скорее в функциональных возможностях, нежели в комплексе технических параметров или способах использования данной системы. При этом недостаточно видно то, что принципы создания функциональных возможностей Интернета воплощены в технических спецификациях модуля ТСР/ІР - протокола Интернета, и для большинства непрофессиональных пользователей они представляются именно этим: набором средств. Однако благодаря вкладу Л. Лессига, Й. Бенклера, К. Вербаха, Л. Солума и Мин Чуна и др. оказалось возможным повысить прозрачность, переведя технические принципы Интернета в плоскость таких концептуальных понятий, как «кодовый тезис», «сквозной принцип», концепция «нейтральности сетей» и «принцип слоев».

Обсуждая будущее управление Интернетом, правительствам следует иметь в виду, усиливает ли любая предлагаемая политика эти фундаментальные характеристики или же способствует их утрате. Лучший путь решения этой задачи - выработка одного или нескольких базовых принципов, которые могли бы служить проверкой приемлемости предлагаемой политики, в частности, тогда, когда имеются какие-либо намерения закрепления политики в конкретных нормах. В этой публикации в качестве ориентира политики предлагается так называемый принцип слоев.

Принцип слоев требует, чтобы политика и регулирование Интернета избегали вмешательства и изменения многослойного характера архитектуры Интернета. Этот принцип можно разложить на две составляющие: принцип разделения слоев и принцип минимизации пересечения слоев. Принцип разделения слоев предусматривает, что разделение слоев Интернета, как оно реализовано в базисной технологической архитектуре Интернета, должно быть сохранено. Это значит, что политика или регулирование, которые потребуют того, чтобы тот или иной слой Интернета дифференцировал обработку данных на основе информации, имеющейся только у другого уровня, должны быть исключены.

Принцип минимизации пересечения слоев предусматривает, что регулирующие органы в первую очередь разрабатывают политику для данного слоя, которая должна проводиться именно на этом слое. Однако, поскольку это, возможно, не всегда осуществимо, разработчикам политики следует минимизировать расстояние между слоем, на который данная политика должна оказывать воздействие, и слоем, прямо затрагиваемым этой политикой. Хотя принцип слоев может быть достаточен в большинстве случаев для проверки обоснованности политики, органам по регулированию Интернета следует рассматривать предлагаемую политику, соотнося ее с другими дополнительными принципами Интернета, которые перечислены выше.

Список использованной литературы:

1. См., напр.: Кондаков И. В. Россия мира: российский глобалитет в потоке мировой истории // *Общественные науки и современность*. 2011. № 2. С. 157-171; Ясин Е.Г., Акиндинова Н.В., Якобсон Л.И., Яковлев А.А. Состоится ли новая модель экономического роста в России? // <http://institutiones.com/general/2202> и др.

2. New economic approaches for a coherent post-2015 agenda / Report on the fourth UNCTAD Public Symposium. Geneva, 16–27 September 2013 (United Nations. TD/B/60/6);

3. Information Economy Report 2012 - The Software Industry and Developing Countries (UNCTAD/IER/2012).

4. Information Economy Report 2007-2008 - Science and technology for development: the new paradigm of ICT (UNCTAD/SDTE/ECB/2007/1)

© А.К. Бондарев, С.М. Дроздов, 2013

АНАЛИЗ ОРГАНИЗАЦИИ ОПЛАТЫ ТРУДА В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН

На сегодняшний день политика, проводимая различными предприятиями в области организации оплаты труда, складывается под воздействием множества определенных факторов: рыночной конъюнктуры, состояния экономики, общего экономического состояния организации, социально – экономического положения в государстве, соотношения спроса и предложения на рынке труда, нормы трудового законодательства, позиций руководства и профсоюзных организаций, формы собственности и т.д.

В соответствии со статьей 129 ТК РФ, оплата труда - это система отношений связанных с обеспечением установления и осуществления работодателем выплат работникам за их труд в соответствии с законами, иными нормативными правовыми актами, коллективными договорами, соглашениями, локальными нормативными актами и трудовыми договорами [1].

Оплата труда – является одной из составляющих управления персоналом. Его сущность заключается в денежных выплатах, получаемых работником в обмен на свой труд.

Основная задача организации оплаты труда состоит в том, чтобы сопоставить заработную плату трудящегося с количеством и качеством трудового вклада каждого.

В состав мероприятий, которые направлены на повышение эффективности организации оплаты труда в строительных предприятиях Республики Башкортостан, одним из основных принципов является увеличение материальной заинтересованности наемных работников в повышении общей эффективности производства.

Поэтому пропорционально с изменением тарифных ставок в строительных предприятиях должна изменяться и доля премий работников. Для этого создаются фонды материального стимулирования.

Фонд материального стимулирования — один из фондов экономического стимулирования предприятий, объединений, работающих в условиях хозяйственного расчета. Расходуется на выплату премий, вознаграждений, материальную помощь и другие нужды трудового коллектива [4].

В строительных организациях Республики Башкортостан применяются тарифная система оплаты труда, которая обеспечивает соответствие заработной платы работника, его квалификации и сложности выполняемой работы.

В соответствии с тарифной системой устанавливаются тарифные ставки по квалификационным разрядам и тарифные коэффициенты, представляющие собой отношение тарифных ставок соответствующих разрядов к тарифной ставке первого разряда.

С 1 января 2011 года минимальный размер месячной тарифной ставки рабочего I разряда, занятого в строительной отрасли или отрасли производства строительных материалов при работе в нормальных условиях труда и полной отработке месячной нормы рабочего времени и выполнении нормы труда, устанавливается с коэффициентом индексации не ниже 1,2 величины прожиточного минимума для трудоспособного населения, официально установленного в соответствующем субъекте Российской Федерации, а также с учетом коэффициента инфляции в соответствующем субъекте России и сложившихся межотраслевых соотношений (межотраслевых коэффициентов).

Минимальный размер месячной тарифной ставки для рабочих последующих разрядов, занятых на строительно-монтажных и ремонтно-строительных работах, устанавливается в коллективных договорах на основании межразрядных тарифных коэффициентов по 8-разрядной сетке.

Тарификация работ и присвоение тарифных разрядов работникам производится с учетом Единого тарифно-квалификационного справочника работ и профессий рабочих, Единого квалификационного справочника должностей руководителей, специалистов и служащих.

В размер минимальной месячной тарифной ставки не включаются доплаты и надбавки, премии и другие поощрительные выплаты, а также выплаты за работу в условиях, отклоняющихся от нормальных, за работу в особых климатических условиях, иные компенсационные, стимулирующие и социальные выплаты [2].

Норма рабочего времени в Республике Башкортостан на 2013 г. - 161,9 час. /человека в месяц. 1943 часов в год при 40-часовой рабочей неделе / 12 месяц = 161,9 час. /человека в месяц.– норма рабочего времени в месяц.

Таблица 1. Размеры тарифных ставок рабочих в строительстве Республики Башкортостан

разряд	единица измерения руб. чел. ч	базисная тарифная ставка на 01.01.2000 г. (ПИСЬМО от 15.02.2000 г. №12-11/19)	тарифная ставка 2012(письмо гос-го комитета РБ по строительству и архитектуре от 28.05.2012г. №12-11/215)
1	руб/чел. ч	1,0	1,0
2	руб/чел. ч	1,12	1,085
3	руб/чел. ч	1,27	1,19
4	руб/чел. ч	1,43	1,34
5	руб/чел. ч	1,60	1,54
6	руб/чел. ч	1,80	1,80
7	руб/чел. ч	2,05	1,92
8	руб/чел. ч	2,34	2,05

Тарифная ставка I разряда рабочих основных профессий по видам экономической деятельности в строительстве – 5371,0 рублей.

Среднемесячный фонд оплаты труда рабочих, занятых на строительно-монтажных и ремонтных работах - 20126 руб. для IV разряда [3].

Среднемесячная заработная плата одного работающего в строительстве в РБ за 2012 год составила – 19382 рубля [6].

Таблица 2. Среднемесячная заработная плата на одного работника в Республике Башкортостан

Год	2009г.	2010г.	2011г.
Сумма	14987,08	16377,4	17650,6
Динамика в %	111,4	109,3	107,8

Таблица 3. Среднемесячная заработная плата на одного работника в Республике Башкортостан в отрасли строительство

Отрасль	2009г.	2010г.	2011г.
Строительство	13609,3	17244,2	18483,8
Динамика в %	125,4	126,7	107,2

Среднемесячная заработная плата на 1 работника в Республике Башкортостан в 2009 году выше, чем среднемесячная заработная плата на одного работника в отрасли строительство. В 2010 году заработная плата в строительстве выросла на 866,8 рублей и составила 17244,2 рубля. В последующие года темпы роста заработной платы в строительстве выше, чем темпы роста заработной платы в республике.

По оценке Министерства экономического развития Республики Башкортостан темп роста валового регионального продукта за 2012 год составил порядка 105,2%. Рост валового регионального продукта Республики Башкортостан в 2012 году обеспечен за счет сохраняющейся положительной динамики промышленного производства, активизации инвестиционной и строительной сфер деятельности.

Значительно выше, чем в целом по Российской Федерации, в республике сложились темпы роста в строительной сфере. Объем строительных работ за девять месяцев 2012 года увеличился на 16,7%. За январь-сентябрь введено в действие 1 435,5 тыс. кв. м общей площади жилых домов, что превысило значение прошлого года на 12,2% [7].

Таблица 4. Динамика роста ВРП 2009-2012 в Республике Башкортостан

Год	2009	2010	2011
ВРП, %	99,0	103,7	104,1

Таблица 5. Удельный вес строительной отрасли в ВРП. Республика Башкортостан

Отрасль	2009г.	2010г.	2011г.
Строительство	11%	12,4%	13,2%

Проделанный нами анализ показал что, стимулирующая роль заработной платы недостаточно эффективна. т.к. заработная плата не отражает реальный прирост производительности труда. В связи с этим не работает закон справедливости Адамса, который утверждает, что люди удовлетворены тогда, когда в организации соблюдается справедливое равенство в отношении норм труда и вознаграждения за затраченные усилия.

Индексация заработной платы, которая по возможности максимально компенсирует рост цен, позволяет сохранить стимулирующую роль заработной платы, что в свою очередь является неотъемлемой частью организации оплаты труда в строительстве.

Необходимо поддерживать социальную защищенность работников. Уровень оплаты должен обеспечивать нормальное воспроизводство рабочей силы соответствующей квалификации и выражаться в заработной плате. Социальная защищенность состоит также и в том, что за счет роста личных результатов труда повышается индивидуальная заработная плата, и для этого предоставлены все возможности.

Список использованной литературы:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 23.07.2013) (с изм. и доп., вступающими в силу с 01.09.2013). Статья 129(в ред. ФЗ от 30.06.2006 № 90-ФЗ) // Справочная правовая система «Консультант плюс».

2. Федеральное отраслевое соглашение по строительству и промышленности строительных материалов Российской Федерации на 2011 - 2013 годы. // Справочная правовая система «Гарант». [Электронный ресурс]. URL: <http://www.garant.ru/products/ipo/prime/doc/12081881/>. (Дата обращения 09.11.13).

3. Письмо № 12-11/215 от 28.05.2012г. О стоимости основных ресурсов для определения в текущем уровне цен сметной стоимости строительно-монтажных работ и ремонтно-строительных работ. Сметный портал. // Справочная правовая система «Гарант». [Электронный ресурс]. URL: <http://www.e-smeta.ru/index/202-bashkorotostan.html>. (Дата обращения 10.11.13).

4. Экономический словарь. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.ekoslovar.ru/451.html>. (Дата обращения 09.11.13).

5. Федеральная служба государственной статистики. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.gks.ru/>. (Дата обращения 13.11.13).

6. Союз строителей Республики Башкортостан. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.ssrb.info/> (Дата обращения 13.11.13).

7. Бюджет.RU. [Электронный ресурс]. URL: <http://bujet.ru/article/204876.php>. (Дата обращения 10.11.13).

© А.Р. Галимова, Э.И. Мавлярова, 2013

УДК 339.564.2

Е.В. Гашева

аспирант кафедры бухгалтерского учета
Саратовский государственный социально-экономический университет
г. Саратов, Российская Федерация

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ В ХОДЕ ПРОЦЕССА ДОКУМЕНТАЛЬНОГО ОФОРМЛЕНИЯ ЭКСПОРТНЫХ СДЕЛОК

При совершении внешнеторговых сделок, процесс прохождения товаров экономических субъектов через таможенную границу Российской Федерации требует оформления значительного количества документов.

Порядок оформления экономическими субъектами различных форм документов, составляемых при осуществлении экспортных операций, вызывает сложности и занимает существенное количество времени.

Изучив практику документального оформления внешнеторговых сделок по экспорту канцтоваров, предлагаем систематизировать документацию в следующем порядке (рисунок 1):

1. Договорная документация	Международный коммерческий договор, или экспортный контракт, страховка
2. Техническая документация	Технические паспорта машин и оборудования, инструкции установке
3. Транспортная документация	Комплектовочная ведомость, накладные, коносамент, претензионные акты
4. Складская документация	Приемный акт порта, генеральный акт разгрузки, доковая расписка о принятии груза
5. Расчетная документация	Инкассовое поручение, поручение об открытии аккредитива, чек, счет, счет-фактура
6. Документы валютного контроля	Паспорт сделки, учетные карточки, справка о валютных операциях
7. Таможенная документация	Таможенная декларация, сертификат о происхождении товара, требования об уплате налогов

Рисунок 1. Систематизация документов, применяемых в экспортных операциях

Порядок оформления документации по экспортным операциям каждой группы представляет собой следующую последовательность:

- оформление организационной документации и международных коммерческих договоров (экспортных контрактов);
- сбор документов для предоставления в банк в ходе проведения валютных операций и открытия валютных счетов;
- сбор таможенных документов для таможенного оформления и прохождения таможенного контроля (рисунок 2).

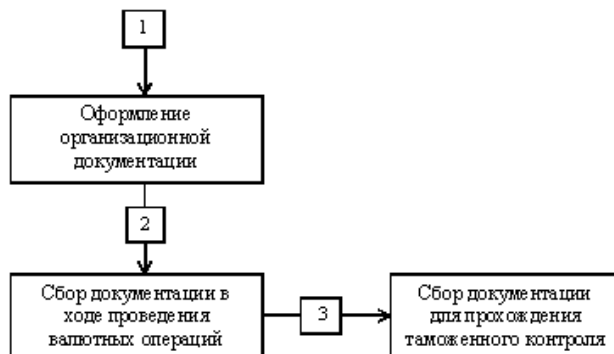


Рисунок 2. Последовательность оформления документации по экспортным операциям

Следует отметить, что в ходе последнего этапа, в зависимости от вида таможенной процедуры, под которую помещаются декларируемые товары, требуется предоставление дополнительных документов, что наглядно представлено в таблице 1.

Таблица 1

Дополнительные документы, представляемые при таможенном декларировании в соответствии с условиями таможенных процедур

Вид таможенной процедуры	Перечень дополнительных документов и сведений
Переработка на таможенной территории	Представляется документ об условиях переработки товаров на таможенной территории, выданного уполномоченным органом государства – члена таможенного союза
Переработка вне таможенной территории	Документы об условиях переработки товаров вне таможенной территории
Переработка для внутреннего потребления	Документ об условиях переработки товаров для внутреннего потребления, выданный уполномоченным органом государства – члена таможенного союза
Реэкспорт товаров, ранее помещенных под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления	Представляются документы, содержащие сведения: - об обстоятельствах ввоза товаров на таможенную территорию; - о неисполнении условий внешнеэкономической сделки; - о помещении этих товаров под таможенную процедуру выпуска для внутреннего пользования; - об использовании этих товаров после помещения под таможенную процедуру выпуска для внутреннего пользования
Уничтожение	Заклучение соответствующего уполномоченного органа, о возможности уничтожения, документы, подтверждающие факт безвозвратной утери товаров вследствие аварии или действия непреодолимой силы

На основании приведенного выше порядка документального оформления экспортных сделок, становится явным, что существующий механизм обусловлен значительным по времени процессом форматирования электронного пакета документов, в ходе которого возможно допущение технических и субъективных ошибок.

Порядок заполнения данных форм, регламентируемый нормативными актами Российской Федерации, в настоящее время недостаточно разработан, что вызывает немало вопросов в практике деятельности экономических субъектов Саратовской области, в частности:

- в случаях, если сведения указанные в грузовой таможенной декларации расходятся с данными, содержащимися в других документах, позволяют ли обоснования причин расхождений идентифицировать налоговым органам товар, отправленный на экспорт;

- в ситуациях, когда заключение договора оформляется без составления экспортного контракта, возможно ли подтвердить факт заключения договора другими документами.

Так же на основании проведенного исследования выявлены следующие проблемы:

- не проработанность содержания документов, подтверждающих достоверность экспорта товаров при изменении таможенной процедуры временного вывоза;

- отсутствие разъяснений необходимости наличия в договорной и транспортной документации определенных реквизитов, таких как отметок банка о принятии на обслуживание, таможенных органов о вывозе товара за пределы территории Российской Федерации, о дате прибытия груза на станцию назначения, банковских реквизитов покупателя.

Сталкиваясь с вышеизложенными вопросами, рекомендуем экономическим субъектам учитывать особенности деятельности организации, с целью закрепления в учетной политике специфики документального оформления экспортных операций.

По нашему мнению, в тех случаях, когда заключение договора оформляется без составления экспортного контракта, подтвердить факт договора можно иными документами, содержащими в себе необходимые реквизиты и удостоверяющие факт приема - протокол о результатах торгов, письмо-заказ иностранного контрагента.

С целью минимизации налоговых рисков рекомендуем экономическим субъектам усилить меры внутреннего контроля над документальным оформлением экспортных операций посредством методик и процедур, с целью упорядоченного и эффективного ведения фактов хозяйственной жизни (рисунок 3).

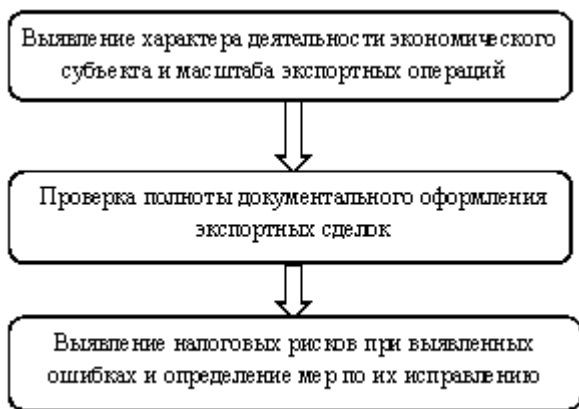


Рисунок 3. Методика проведения проверки документального оформления экспортных сделок службой внутреннего контроля

Данные мероприятия позволят усилить контроль над всеобъемлющим заполнением всех необходимых реквизитов и сбором единого достоверного комплекта документов по экспортным операциям, исключая противоречия содержащихся в них сведениях.

Список использованной литературы:

1. Таможенный кодекс таможенного союза от 27 ноября 2009 года №17.
2. Федеральный закон «О таможенном регулировании в Российской Федерации» от 27.11.2010 № 311-ФЗ.
3. Бариленко В. И. Учет, анализ и аудит внешнеэкономической деятельности: учебное пособие / Под ред. Проф. В. И. Бариленко – М.: ИНФРА-М, 2009. – 458 с.
4. Касьянова Г. Ю. Экспорт и импорт / Под ред. Касьяновой Г. Ю. – М.: АБАК, 2013. – 480 с.

© Е.В. Гашева, 2013

УДК 331.1

Е.В. Головкова

студентка 2 курса магистратуры
экономического факультета
Воронежский государственный университет
г. Воронеж, Российская федерация

КАДРОВАЯ СТРАТЕГИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В данной статье формулируется определение стратегии в целом и кадровой стратегии в частности, раскрывается её содержание.

Ключевые слова: стратегия, кадровая стратегия, кадры, человеческие ресурсы.

Annotation: the article deals with the definition of strategy in overall and human resources in particular, we also reveal its contents.

Keywords: strategy, human resources strategy, personnel, human resources.

В современных условиях руководители предприятий все больше внимания уделяют не только производственной, сбытовой или финансовой стратегии, но и кадровой стратегии, поскольку именно сотрудники, их человеческий и профессиональный потенциал, являются основой успешного функционирования предприятия и развития его конкурентоспособности.

Вообще, термин «стратегия» крайне многозначен. Рассмотрим различные толкования данного термина.

В большом экономическом словаре стратегия рассматривается как искусство руководства; общий план ведения работы, исходя из сложившейся действительности на данном этапе развития. [1, с. 1093]

В. Глухов исследует стратегию как: исследование будущего, анализ возможных «сценариев»; идею, дающую преимущество в конкурентной борьбе; систему способов управленческой деятельности; совокупность ориентиров для деятельности предприятия; комплексный план, предназначенный для осуществления основного назначения предприятия и достижения его целей; политическое планирование. [3, с. 72-73]

О. Виханский придерживается мнения о том, что стратегия – это долгосрочное качественно определенное направление развития организации, касающееся сферы, средств и формы её деятельности, системы

взаимоотношений внутри организации, а также её позиции в окружающей среде. [2 , с. 111-112]

В теории игр стратегия игрока – это вполне определенный набор инструкций, который однозначно указывает, как этому игроку поступить в любой ситуации, которая может сложиться в данной игре и которая приводит к определенному исходу в игре. Стратегия учитывает каждое мыслимое положение и предписывает, какой ход делать рассматриваемому игроку в каждом случае. [7, с. 5]

Таким образом, стратегия – это комплексная программа развития социально-экономической системы, включающая цели развития, обеспеченность их необходимыми ресурсами и возможность выбора альтернативных путей достижения цели, при изменении условий внешней или внутренней среды.

Человеческие ресурсы являются ключевой составляющей организации. Разрабатывая кадровую стратегию, организация подтверждает уникальность, высокую значимость сотрудников в её деятельности, развитии её конкурентной позиции. Кадровая стратегия создает условия для принятия решений, удовлетворяющих и организацию, и её работников. С помощью кадровой стратегии определяется насколько реализуема общая стратегия организации и что необходимо изменить в работе с человеческими ресурсами.

Кадровая стратегия лежит в основе кадровой политики и стратегии развития предприятия.

По мнению Г. Клейнера кадровая стратегия – это система стратегических решений, касающихся состава коллектива, содержания и условий работы его членов и их вознаграждения. [5, с. 434]

И. Савенков изучает кадровую стратегию как стратегический план работы с персоналом предприятия, включающий разделы формирования, использования и развития персонала предприятия в соответствии со стратегией развития предприятия. [8]

По мнению О. Князевой кадровая стратегия представляет собой комплекс взаимосвязанных планов, решений, методов и действий, позволяющих сформировать высокопрофессиональный, компетентный персонал и разработать эффективную систему воздействия на него с целью реализации деловой стратегии организации. [6, с. 5]

С. Некрасов основывается на том, что кадровая стратегия направлена на сохранение ядра квалифицированного персонала предприятия и представляет набор основных принципов, правил и целей работы с последним, конкретизированных с учетом типа организационной стратегии, организационного и кадрового потенциала. [7, с. 29]

Необходимо отметить, что кадровая стратегия тесно связана с общей стратегией организации, и она, в сущности, соответствует системе целей и задач предприятия и призвана обеспечить достижение последних.

Итак, кадровая стратегия – это комплексная программа развития работников предприятия, включающая в себя цели развития, методы и технологии работы с человеческими ресурсами, способствующая развитию профессионального и личного потенциала работников, что в свою очередь позволяет предприятию своевременно и адекватно реагировать на изменения внешней и внутренней среды, повышать свою конкурентоспособность, достигать поставленных целей.

Следует отметить, что процесс разработки и реализации кадровой стратегии является непрерывным. Это находит отражение в тесной взаимосвязи с решением стратегических задач предприятия как на краткосрочный и среднесрочный периоды, так и на длительную перспективу. Такого рода конкретизация кадровой стратегии воплощается в стратегическом плане, где содержатся задачи и конкретные мероприятия по ее выполнению, сроки выполнения, ответственные лица по каждой отдельно взятой задаче, объем ресурсов необходимых для реализации.

Список использованной литературы:

- 1) Азрилиян А. Н. Большой экономический словарь / А.Н. Азрилиян. – 6 –е изд. доп. – М.: Институт новой экономики, 2004. – 1376с.
- 2) Виханский О. С. Менеджмент: учебник / О. С. Виханский, А.И. Наумов. – М.: Экономистъ, 2008. – 288с.
- 3) Глухов В. В. Менеджмент: учебник для вузов. 3-е изд. / В.В. Глухов. – СПб.: Питер, 2008. – 608с.
- 4) Клейнер Г. Б. Стратегия предприятия / Г. Б. Клейнер. – М.: Издательство «Дело» АНХ, 2008. – 568с.
- 5) Князева О. В. Разработка кадровой стратегии организации: автореф. дис.... экон. наук / О. В. Князева. – Саратов, 2011. – 14с.
- 6) Кунаковская О. В. Теория игр: учебно-методическое пособие для вузов / О. В. Кунаковская, В. В. Обуховский. – ИПЦ Воронежского государственного университета, 2007. – 28с.
- 7) Некрасов С. И. Факторы организационного развития предприятия / С. И. Некрасов, Н. А. Некрасова, О. В. Бусыгин. – М.: Издательский дом «Академия естествознания», 2009. – 80с.
- 8) Савенков И. Е. Формирование кадровой стратегии предприятия в условиях нестабильного производства / И. Е. Савенков // Управление экономическими системами. – 2012.

© Е.В. Головкова, 2013

УДК 331

К.А. Гордеева

студентка 5 курса Института экономики, финансов и бизнеса

Научный руководитель **В.Г. Хайруллина**

д-р филос. наук, канд. экон. наук, профессор

Башкирский государственный университет

г. Уфа, Российская Федерация

О ТЕНДЕНЦИЯХ ИЗМЕНЕНИЯ УСЛОВИЙ ТРУДА ЗАНЯТЫХ НА ПРОИЗВОДСТВЕ ОАО «ГАЗ-СЕРВИС»

Условия труда - это совокупность факторов производственной среды и трудового процесса, оказывающих влияние на работоспособность и здоровье человека [1].

Актуальность выбранной темы обусловлена тем, что совершенствование условий труда на предприятии в современных условиях имеет большое практическое значение. Зачастую, на многих предприятиях ради извлечения максимальных прибылей прослеживается стремление

работодателей сэкономить на затратах по созданию благоприятных условий труда, что отрицательно сказывается прежде всего, на здоровье персонала. Улучшение условий труда в лучшую сторону послужит изменению экономических показателей деятельности предприятия, так как работник, находящийся в хороших, благоприятных условиях на рабочем месте будет лучше трудиться, возрастет производительность труда, снизится уровень заболеваемости и травматизма работников. Все это приведет к снижению издержек предприятия и росту экономических показателей.

Цель данной работы – анализ изменений условий труда на предприятии ОАО «Газ-Сервис» в современных условиях.

Большое значение улучшения условий труда объясняется тем, что они в основном представляют собой производственную среду, в которой протекает жизнедеятельность человека во время труда. От их состояния в прямой зависимости находится уровень работоспособности человека, состояние здоровья, отношение к труду и результаты его работы. Выполнение любой работы в течение продолжительного времени сопровождается утомлением организма, проявляемым в снижении работоспособности человека. Наряду с физической и умственной работой значительное воздействие на утомление оказывает и окружающая производственная среда, т.е. условия, в которых протекает его работа.

Для более детального раскрытия выбранной темы рассмотрим ее на примере конкретного предприятия ОАО «Газ-Сервис».

Предприятие ОАО «Газ-Сервис» является одним из структурных подразделений «Газпрома» и занимает место среди лидирующих предприятий России. 29 мая 1991 года на базе Объединения «Башгаз» было организовано Акционерное общество закрытого типа АОЗТ фирма «Газ-Сервис», 23 марта 1999 года преобразованное в Открытое акционерное общество «Газ-Сервис» Республики Башкортостан - ОАО «Газ-Сервис». ОАО «Газ-Сервис» занимается транспортировкой и сбытом газа населению и промышленным объектам [2, с. 2].

В составе ОАО «Газ-Сервис» 20 филиалов: 18 эксплуатационных филиалов (Уфагаз, Стерлитамакгаз, Салаватгаз, Ишимбайгаз, Кумертаугаз, Мелеузгаз, Белебейгаз, Давлекановогаз, Октябрьскгаз, Туймазыгаз, Бирскгаз, Белорецкгаз, Сибайгаз, Учальгаз, Центргаз, Дувангаз), Учебно-экспертный центр и филиал «Газкомплект» [3].

Для реализации эффективной деятельности на предприятии были сформированы новые подразделения и отделы, также построены новые цеха, которые были укомплектованы нужным количеством специалистов и работников, приобретено оборудование, соответствующее специфике работы.

В свете современных тенденций развития экономики в рыночных условиях главное не только образовать новые структуры и закупить новое оборудование, но и также создать современные условия труда, чтобы работники могли трудиться с более высокой отдачей. Поэтому в последние годы руководство предприятия ОАО «Газ-Сервис», понимая всю полноту ответственности, поставленную перед собой, постоянно занимается улучшением условий труда для своих работников.

Рассмотрим экономический смысл понятия «улучшение условий труда». Это - большой комплекс мероприятий, который требует значительных материальных затрат и постоянное внимание со стороны соответствующих структур и руководства. Для прояснения смыслового содержания

«улучшение условий труда» вспомним состояние дел в этой области на стадии становления предприятия ОАО «Газ-Сервис». Так, во-первых, устраиваясь на работу, человек проходил самый простой инструктаж по охране труда, получал обыкновенную «спецовку», после чего он приступал к работе, не имея специальных навыков на ветхом оборудовании, которое часто выходило из строя. В результате чего работники не выполняли производственный план предприятия, а оборудование простаивало. Это в свою очередь, негативно отражалось на заработной плате работников. В этом контексте, заметим еще один отрицательный момент. Работники получали инструктаж по охране труда, сводившийся зачастую только к формальным росписям в соответствующих журналах, что приводило к производственным травмам и даже к смертельным случаям на производстве. Так например, несчастный случай со смертельным исходом произошел в одном из филиалов ОАО «Газ-Сервис». Это случилось при выполнении газоопасных работ без использования средств индивидуальной защиты и нарушении требований инструкции по охране труда по эксплуатации и ремонту газопроводов.

После данного случая руководство Открытого Акционерного Общества «Газ-Сервис» (далее Общество) приняло решение исправить ситуацию и принять курс на улучшение условий труда, и соответственно вывести предприятие в лидеры производства.

Были сформированы отдельное подразделение по охране труда, учебные комбинаты (учебно- экспертный центр), закуплены новые станки и оборудование, заключены договоры с медицинскими учреждениями о прохождении медицинских осмотров сотрудников и образовательными учреждениями, а также с объектами культуры и спорта.

В настоящее время отдел охраны труда совместно с руководителями подразделений осуществляют мониторинг: постоянно следят за выполнением инструкций по охране труда работниками, проводят инструктажи и периодически проводят проверку знаний. Также следят за тем, чтобы у работников была специальная одежда, соответствующая каждому виду работ и которая отвечала бы современным требованиям и стандартам.

Учебно-экспертный центр укомплектован преподавательским составом, который производит обучение на современном оборудовании работников предприятия, экзаменует их и полностью отвечает за знания рабочими производственных процессов и эксплуатации оборудования.

На предприятиях Общества обустроены медицинские кабинеты, в которых квалифицированный персонал может оказать медицинскую помощь служащим, например, есть зубной кабинет с наилучшим оборудованием, также закупаются прививки и производится периодическая вакцинация трудящихся на предприятии и конечно проводятся медицинские осмотры.

Нужно отметить, что Открытое Акционерное Общество «Газ-Сервис» постоянно занимается модернизацией своих производственно-административных зданий, ремонтами кабинетов и цехов, что точно можно отнести к улучшению условий труда.

Так, осуществление работ по газификации страны, предприятием ОАО «Газ-Сервис» на курортных объектах и объектах спорта позволило совместно с Профсоюзом Акционерного Общества заключить взаимовыгодные договора с вышеперечисленными объектами. В результате этого, работники ОАО «Газ-Сервис» имеют возможность приобретать льготные путевки и билеты для поправления своего здоровья и культурно-

духовного, спортивного обогащения. Это, в свою очередь, отражается на качестве выполненных работ и взаимоотношении между партнерами.

Рассматривая тенденции совершенствований условий труда для работников предприятия ОАО «Газ-Сервис» мы видим, что выбранный курс руководства является правильным и дает положительные результаты, как для работников, так и для предприятия в целом. Об этом свидетельствует уменьшение несчастных случаев на производстве (рис.1).

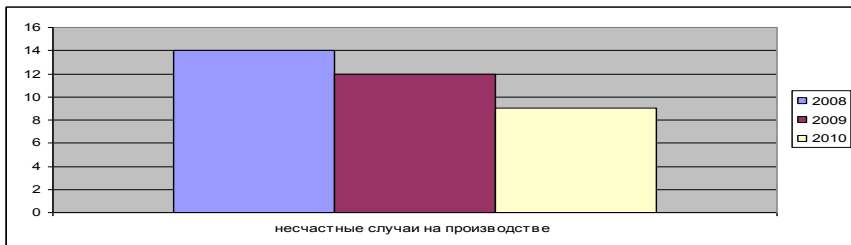


Рис.1 Уменьшение несчастных случаев на производстве

Примечание: график составлен на основе данных www.gaz-service.ru

За 2008-2010 гг. прослеживается увеличение средней численности работников, занятых на деятельности по транспортировке газа (рис.2).

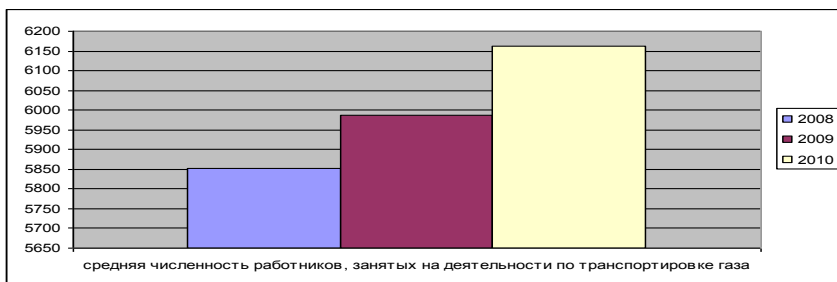


Рис.2 увеличение средней численности работников, занятых на деятельности по транспортировке газа

Примечание: график составлен на основе данных www.gaz-service.ru

За рассматриваемый период наблюдалось также увеличение прибыльности предприятия (рис.3).

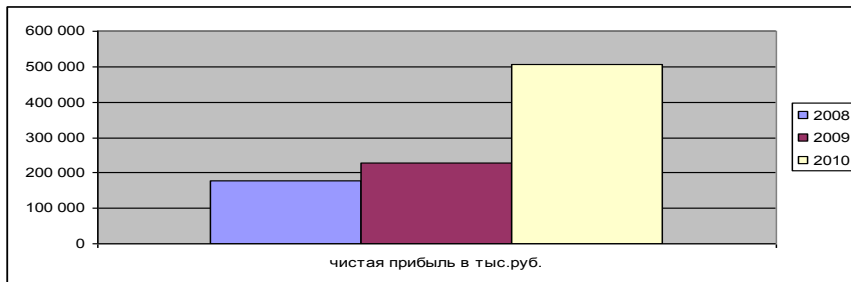


Рис.3 увеличение чистой прибыли за период 2008-2010 гг.

Примечание: график составлен на основе данных www.gaz-service.ru
В завершении данной статьи можно предположить, что предприятие ОАО «Газ-Сервис» и в дальнейшем продолжит работу по совершенствованию условий труда на предприятии, и будет являться примером для других организаций. Ведь в конечном итоге, чем больше сильных предприятий в России, тем сильнее наша страна.

Список использованной литературы:

1. Ст. 209 Трудового Кодекса РФ
2. Устав ОАО «Газ-Сервис».
3. www.gaz-service.ru.

© К.А. Гордеева, В.Г. Хайруллина, 2013

УДК 338

Л.Н. Губарь

студентка 1 курса магистерской программы направления подготовки 010200 «Математика и компьютерные науки»
Сыктывкарский государственный университет
г. Сыктывкар, Российская Федерация

**ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ И МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ
В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ВУЗОМ В ЦЕЛЯХ РАННЕГО
ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ РИСКОВ ЕГО УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ**

Комплаенс в переводе с английского *compliance* означает согласие, соответствие. Несмотря на то, что в настоящее время, комплаенс является преимущественно направлением профессиональной деятельности, привнесённым в российские организации крупными западными компаниями в финансово-банковскую сферу, применение его этой сферой не ограничивается [2, 39].

Так, комплаенс или комплаенс-контроль вполне применим и в сфере образования. Основной его целью в сфере образования является минимизация социально-экономических, политических, техногенных и репутационных рисков, возникающих вследствие нарушения профессиональных и этических стандартов. Другими словами, у вуза, при несоблюдении требований нормативно-правовых актов, регулирующих его деятельность появляется риск применения к нему юридических санкций или санкций регулирующих органов, существенного финансового убытка или потери репутации вузом.

Комплаенс формирует фундамент контроля вуза, всегда функционирующего по тем или иным стандартам. В этом смысле комплаенс рассматривается как обязательная составляющая системы управления, одной из важнейших частей которой является система внутреннего контроля [1].

Система внутреннего контроля, в конечном счете, должна быть выстроена таким образом, чтобы свести к минимуму возможные потери вуза и привести вуз к его устойчивому развитию.

Изобразим графически распределение вероятностей возможных рисков от их степени (рисунок 1).

На рисунке 1 точка A' определяет вероятность нулевых потерь или отсутствие риска. Вероятность в этой точке максимальна, но меньше единицы:

$$A' = \arg \max_{A \in \Omega} P(A); P(A) \leq 1 \quad (1)$$

В точке A' кривая риска переходит в безрисковую зону, характеризующую возможность ненаступления рисковогго события и устойчивое развитие вуза.

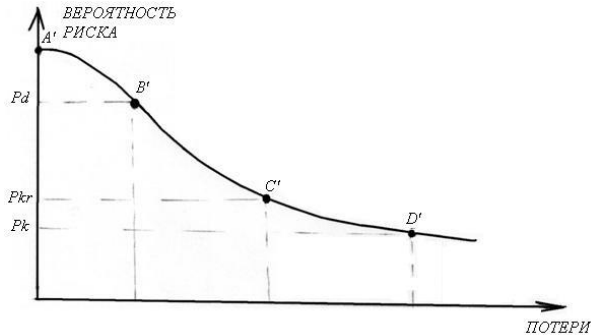


Рисунок 1 – Кривая риска

В интервале от точки A' до точки B' - область допустимого риска. В этом интервале появляются потери, но они меньше получаемого эффекта:

$$Los_p + Los_{c-3} + Los_n + Los_m \leq Dev \quad (2)$$

где Dev - величина устойчивого развития вуза, выраженная в стоимостной форме;

Los_p - репутационные потери, выраженные в стоимостной форме;

Los_{c-3} - социально-экономические потери, выраженные в стоимостной форме;

Los_n - политические потери, выраженные в стоимостной форме;

Los_m - техногенные потери, выраженные в стоимостной форме.

Абсолютные значения величин в стоимостной форме определяются экспертным путем.

Вероятность потерь в области допустимого риска снижается. Точка B' отражает равенство возможных потерь эффективности вуза и его устойчивого развития.

В интервале от точки B' до точки C' - область критического риска. Этот интервал характеризуется дальнейшим ростом потерь и снижением эффекта:

$$Los_p + Los_{c-3} + Los_n + Los_m = Dev \quad (3)$$

В точке C' эффект отсутствует (нулевой эффект). Вуз функционирует, но не отвечает требованиям и, как следствие, подвергается возникновению репутационных, социально-экономических, политических и техногенных рисков.

В интервале от точки C' до точки D' - область катастрофического риска. На этом интервале вероятность получения убытков приближается к минимальной, а величина их значительно возрастает:

$$Los_p + Los_{c-3} + Los_n + Los_m \geq Dev \quad (4)$$

Убытки могут привести к применению санкций со стороны надзорных органов, ведущих к тому, что вуз становится не способным осуществлять образовательную деятельность, а значит он рискует быть ликвидированным. В точке D потери максимальны.

В практической деятельности расчет вероятности риска в пределах всей кривой не требуется. Достаточно определить значения вероятности допустимого Pd , критического Pkr , катастрофического Pk рисков, при которых соответственно потери равны эффекту, наступает начало чистых потерь и достигнуты максимальные чистые потери.

В деятельности любой организации, и вуза, в частности, наступает момент, когда становится очевидным, что стихийным образом складывающаяся практика ведения дел, достигая одних целей, не всегда способна достичь других, не менее важных для организации. Внедрение комплаенс-контроля в систему управления вузом является необходимым фактором, способным оказать синергетический эффект недопущения наступления возможных социально-экономических, политических, техногенных и репутационных рисков.

Список использованной литературы:

1. Терехов А.Г. Трансформация комплаенса и риск-менеджмента в системе внутреннего контроля // Методический журнал «Внутренний контроль в кредитной организации». 2011. №1. [Электронный ресурс]: http://www.reglament.net/bank/control/2011_1/get_article.htm?id=1241.

2. Трунцевский Ю.В., Раменская П.Ю. Корпоративный комплаенс как альтернатива законов, нормативов и правил //Международное публичное и частное право. 2013. №2. С.39-42.

© Л.Н. Губарь, 2013

УДК 006.01

Я. Дайриарх

аспирант экономического факультета
Тамбовский государственный технический университет
г. Тамбов, Российская Федерация

МОДЕЛЬ СУБЪЕКТИВНОГО ВОСПРИЯТИЯ ПРОДУКТА В ПАРАДИГМЕ МАРКЕТИНГА КАЧЕСТВА

В большинстве случаев покупки потребитель выбирает только то «качество», которое он считает «настоящим», актуальным, реальным, и по той цене, которую он считает справедливой. Прямо заявлять о том, что данный продукт «качественный» - дело заведомо бесполезное. Слово «качество» стало для потребителя пустым звуком, об этом и так заявляют все производители. На качество нужно намекать при помощи различных аспектов продукта и его свойств.

В общем существует несколько аспектов «качества»: качество производственное, где основной критерий – процент брака, качество потребительское - совокупность свойств продукции, обуславливающих ее способность удовлетворять определенные потребности в соответствии с

назначением. В последнем случае можно говорить о воспринимаемом качестве продукта: совокупности аспектов продукта, связанных с восприятием человека и обуславливающих оценку продукта.

Потребитель воспринимает продукты по-разному в зависимости от его известности, личного опыта и срока нахождения на рынке. Отношение к продукту не статично, оно находится в постоянной динамике. Потребитель черпает информацию отовсюду, и, как правило, в неосознанном режиме, «на автомате», сортирует и упорядочивает ее. В данном случае, потребитель работает как машина, как компьютер. Он не вдумывается в свои запросы, не вдумывается в смысл и особенности продукта. У него голова занята совсем другими вещами.

При этом, система оценки продукта в психике работает постоянно: потребитель замечает продукт или его нюанс, «переводит» эту информацию на свой внутренний язык образов, сравнивает с существующими стереотипами, представлениями о хорошем и плохом, сравнивает со своим прошлым опытом и делает соответствующий вывод. Потребитель либо формирует оценку продукта «с нуля», если мы говорим о новинке, с которой человек еще не был знаком, либо уточняет, корректирует уже существующую оценку (если мы говорим о продукте, уже знакомом потребителю). И стоит только ошибиться и дать неверную рекламу, или же некорректно переупаковать продукт, оценка может измениться.

Если потребитель полностью удовлетворен продуктом, он оценивает его по «легкой» схеме, как бы подтверждая уже сложившийся стереотип. И какие-то нюансы может игнорировать. Но если эти нюансы вдруг оказались важны для него, итоговая оценка в координатах «хорошо-плохо» может измениться. Практика показывает, что оценка продукта очень легко меняется в худшую сторону, продукт начинает восприниматься как худший по качеству. Улучшить оценку существующего продукта гораздо тяжелее, особенно если непонятно, что именно вынудило потребителя изменить оценку.

Новый же продукт, потребитель воспринимает во всей полноте, придирчиво и даже где-то с опаской. Новое всегда таит опасность. Но модель восприятия нового продукта как раз наиболее ценна и интересна своей полнотой. Поняв принципы восприятия нового продукта, можно применить его и к продуктам существующим, понять то, чего конкретному продукту не хватает для того, чтобы восприниматься «лучшим».

У потребителя, в глубинах его психики, существует целый ряд стереотипов относительно того, что есть качество вообще (для него) и что есть качество продукта в категории. Очень часто, это представление о качестве существует только в виде смутных, не формализованных и не структурированных образов. И воспринимая продукт, потребитель как бы сравнивает полученную информацию с этими эталонными представлениями, которые в свою очередь определяют ожидания потребителя. Если реальное и воображаемое более-менее схоже, присваивается оценка «качественный продукт». Если же воспринимаемый образ далек от эталона, присваивается оценка «некачественный продукт». И далее, из выбора «плохой» продукт уже исключается. «Качественный продукт» продолжает оцениваться и далее, если все параметры идеального совпали или близки к реальным, то есть ожидания были удовлетворены, потребитель закрепляет свою оценку и далее уже

оценивает продукт «слегка» или не оценивает вообще, считая его эталоном. Тогда мы сталкиваемся с явлением, которое называется «лучший продукт».

Потребитель живет в мире стереотипов. Это только кажется, что выбор осуществляется непосредственно у полок супермаркета. Выбор практически всегда предопределен. Даже за «спонтанным спросом» стоят достаточно сложные механизмы восприятия, интерпретации и оценки. Потребитель приходит в магазин уже с набором шаблонов, стереотипов относительно того, что есть хорошо, а что есть не очень хорошо, что есть «качество», а что – «не качество». И нужно максимально приблизить все аспекты продукта к тем представлениям, которые для потребителя есть «качество». То есть адаптировать реальный продукт со всеми особенностями и нюансами к психике и законам восприятия, которые живут по своим законам.

Продукт всегда воспринимается и оценивается в 4 измерениях (рис. 1):

Информационное измерение – область знаний о продукте. Сам факт наличия хоть каких-то знаний о том, кто, из чего и как сделал продукт, как его доставили и как продают уже внушает некоторое доверие. Важен сам факт знаний, чем их больше и чем они реалистичнее, тем лучше. Это самое простое измерение восприятия.

Сенсорное измерение – область восприятия продукта органами чувств. Потребитель видит продукт, трогает его, нюхает его, пробует его у промоутера, берет с полки... Что он хочет почувствовать? Здесь уже начинаются загадки, с которыми пытаются разобраться нейромаркетологи и сторонники сенсорного брендинга. Сенсорное измерение – аспект восприятия, отвечающий за то, чтобы потребитель «узнал» продукт. Чтобы он его «выделил» из ряда других, если мы говорим о новинке, и «выделил и узнал» если мы говорим о товаре, уже существовавшем на рынке.

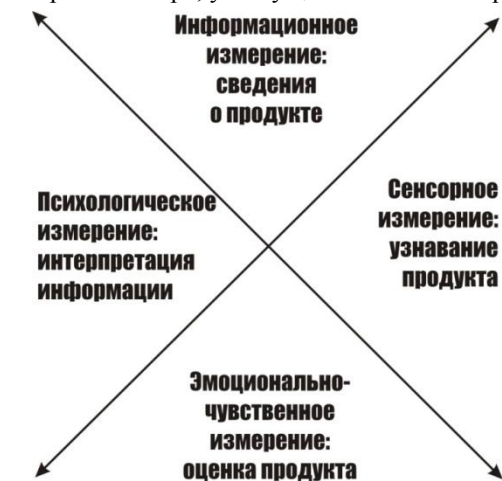


Рис. 1. Модель субъективного восприятия продукта

Эмоционально-чувственное измерение – область оценки сенсорных данных через призму прошлого опыта, знаний и прочих аспектов. Сенсорная область не дает ответ «нравится – не нравится», сенсорная область дает только предмет для оценки. А вот эмоционально-чувственная сфера,

восприняв входящую информацию (не только сенсорную), уже выдает эмоциональную оценку «приятно - не приятно», «интересно - не интересно», «нравится – не нравится».

Психологическое измерение – загадочная область человеческих страхов и комплексов, мир психической реальности, который также отвечает за создание оценки, за тревогу от неверного выбора и спокойствие от выбора верного. По большому счету, психологическое измерение отвечает за создание некой иллюзии опыта потребления, который успокаивает потребителя и дает ему обещание правильного выбора. Психологическое измерение отвечает за уровень «статусности» продукта. Потребитель осуществляет свой выбор не среди всех товаров, представленных в торговой точке. Потребитель выбирает в рамках «коридора», на одной стороне которого – «приемлемо», на другой – «доступно». Все что «выше» или «ниже» этих параметров, из выбора исключается – слишком дешевые товары «недостойны», а слишком дорогие «недоступны». И за попадание в этот коридор, в пространство выбора, притом желательно поближе к верхней планке отвечает психология.

Вся информация, поступающая по этим направлениям восприятия, оценивается на предмет соответствия уже существующим стереотипам и ожиданиям, и потребитель принимает решение «хорошо» это или «плохо». Структурно, модель восприятия продукта выглядит так: информационное измерение отвечает за сбор сведений о продукте, сенсорное – за узнавание продукта, эмоционально-чувственное за оценку продукта, психологическое интерпретирует все, что получает от когнитивной, сенсорной и эмоционально-чувственной сферы, сравнивает со своими собственными критериями и принимается решение о выборе. Решение может и не выразиться в сиюминутном акте покупки - человек может и не нуждаться в продукте в данный момент, или же что-то все же заставило его сделать выбор в пользу привычного продукта. Но первичный стереотип начал формироваться и в будущем будет участвовать в принятии решения.

© Я. Дайриарх, 2013

УДК 330

Е.А. Долгих

доцент кафедры статистики
Государственный университет управления
г. Москва, Российская Федерация

ВЫСШЕЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В РЕГИОНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Система образования входит в число важнейших подсистем общества, которые обеспечивают сохранение и накопление человеческого капитала. Образование является одной из характеристик качества жизни, а соответственно и уровня развития страны. Значимость образования подтверждается тем фактом, что оно включено в расчет индекса развития человеческого потенциала, наряду с ожидаемой продолжительностью жизни и доходом.

Для Российской Федерации, занимающей большую площадь с большим количеством населения, вопрос анализа образования в региональном разрезе приобретает особую актуальность. В статье внимание уделено анализу высшего профессионального образования (ВПО), так как он может дать представление о ближайших перспективах рынка труда. Число образовательных учреждений ВПО в Российской Федерации составило на начало 2011/2012 учебного года 1080 единиц, сократившись на 3,1% по сравнению с предыдущим годом. Наибольшая доля учреждений приходится на Центральный федеральный округ, где она составила 38,6%. Второе место по данному показателю занимает Приволжский федеральный округ (14,9%). В Северо-Западном федеральном округе доля учреждений ВПО составила 11,3%. Интересным представляется анализ соотношения государственных и муниципальных и негосударственных учреждений ВПО в региональном разрезе (Табл. 1).

Таблица 1

Структура учреждений высшего профессионального образования
на начало 2011/2012 учебного года, %

Регион	Всего	Государственные и муниципальные	Негосударственные
Российская Федерация	100	58,7	41,3
Центральный федеральный округ	100	48,9	51,1
Северо-Западный федеральный округ	100	62,3	37,7
Южный федеральный округ	100	54,2	45,8
Северо-Кавказский федеральный округ	100	46,9	53,1
Приволжский федеральный округ	100	70,8	29,2
Уральский федеральный округ	100	68,6	31,4
Сибирский федеральный округ	100	71,6	28,4
Дальневосточный федеральный округ	100	72,3	27,7

Для Российской Федерации в целом доли государственных и муниципальных и негосударственных учреждений ВПО примерно равны: немного преобладает доля государственных и муниципальных учреждений ВПО, составляя 58,7%. Похожая ситуация наблюдается в Южном федеральном округе. Что касается Центрального и Северо-Кавказского федеральных округов, то в них, напротив, преобладают негосударственные учреждения ВПО, составляя 51,1% и 53,1% соответственно. В остальных же федеральных округах количество государственных и муниципальных учреждений превышает количество негосударственных учреждений более чем в два раза.

Численность обучающихся по программам ВПО на начало 2011/2012 учебного года составила 6,5 млн. человек, снизившись с 2008/2009 учебного года на 13,6%.

В Российской Федерации в 2011/2012 учебном году на 10000 человек населения приходилось 454 чел. студентов образовательных учреждений

высшего профессионального образования. Регионы РФ сильно дифференцированы по данному показателю, причем его среднероссийское значение превышено только в Центральном и Северо-Западном федеральных округах и составляет 520 и 483 чел. соответственно. Наиболее проблемным с этой точки зрения является Северо-Кавказский Федеральный округ, в котором на 10000 человек населения приходится всего 359 студентов.

С целью выявления регионов, однородных по развитию ВПО, выполнена многомерная группировка. Для ее проведения были выбраны следующие показатели по 82 субъектам РФ за 2011 г.:

- Соотношение численности занятых в экономике с ВПО и численности безработных с аналогичным уровнем образования;
- Численность студентов высшего профессионального образования на 10000 человек населения, чел.;
- Численность студентов на одного преподавателя, чел.;
- Число персональных компьютеров на 1000 обучающихся, ед.

В результате группировки получены три кластера регионов, состав которых приведен в табл. 2.

Наиболее благополучным по уровню развития ВПО является первый кластер (табл. 3), в котором наблюдается максимальное значение соотношения численности занятых в экономике с ВПО и численности безработных с аналогичным уровнем образования (47), а также численности студентов высшего профессионального образования на 10000 человек населения (704 чел.). Невысокое значение численности студентов на одного преподавателя (19 чел.) может означать отсутствие проблем с педагогическими кадрами, а также более качественный процесс обучения.

Особенностью второго кластера является то, что соотношение численности занятых в экономике с ВПО и численности безработных с аналогичным уровнем образования, а также число персональных компьютеров на 1000 обучающихся ниже среднероссийских значений. Тем не менее, в регионах этого кластера велика численность студентов на 10000 чел населения (441 чел.). Численность студентов на одного преподавателя, составляющая 20 чел., равна среднероссийскому значению.

Таблица 2

Классификация регионов Российской Федерации по показателям, характеризующим развитие высшего профессионального образования

№	Состав кластера	Число регионов в кластере
1	г. Москва, г. Санкт-Петербург, Области: Томская, Курская, Магаданская, Хабаровский край	6
2	Области: Белгородская, Брянская, Воронежская, Ивановская, Орловская, Рязанская, Смоленская, Ярославская, Калининградская, Псковская, Астраханская, Волгоградская, Ростовская, Кировская, Нижегородская, Оренбургская, Пензенская, Самарская, Саратовская, Ульяновская, Курганская, Свердловская, Тюменская, Челябинская, Иркутская, Новосибирская, Омская, Еврейская автономная область; Республики: Адыгея, Калмыкия, Северная Осетия-Алания,	43

	Башкортостан, Марий Эл, Мордовия, Татарстан, Удмуртская, Чувашская, Бурятия, Саха (Якутия); Края: Красноярский, Камчатский, Приморский, Ставропольский	
3	Области: Владимирская, Калужская, Костромская, Липецкая, Московская, Тамбовская, Тверская, Тульская, Архангельская, Вологодская, Ленинградская, Мурманская, Новгородская, Кемеровская, Амурская, Сахалинская; Республики: Карелия, Коми, Дагестан, Ингушетия, Кабардино-Балкарская, Карачаево-Черкесская, Чеченская, Алтай, Тыва, Хакасия; Края: Пермский, Алтайский, Забайкальский, Краснодарский Автономные округа: Ханты-Мансийский, Ямало-Ненецкий, Чукотский	33

В третьем кластере наблюдается наибольшая численность студентов на одного преподавателя (22 чел.) и при этом наименьшая численность студентов на 10000 человек населения (291 чел.), что может отрицательно сказаться на развитии ВПО. Кластер является благополучным с точки зрения обеспеченности обучающихся персональными компьютерами (205 на 1000 студентов). Соотношение численности занятых в экономике с ВПО и численности безработных с аналогичным уровнем образования равно среднероссийскому значению (25).

Таблица 3

Средние значения показателей по кластерам

Показатель	Номер кластера		
	1	2	3
Соотношение численности занятых в экономике с ВПО и численности безработных с аналогичным уровнем образования	47	23	25
Численность студентов ВПО на 10000 человек населения, чел	704	441	291
Численность студентов на одного преподавателя, чел	19	20	22
Число персональных компьютеров на 1000 обучающихся, ед	205	181	205

С учетом региональных особенностей развития высшего профессионального образования рекомендуем государству разработать и провести ряд целевых программ и мероприятий в субъектах Российской Федерации, которые могут позволить сделать уровень образовательных услуг более качественным.

Список использованной литературы:

1. Социально-экономическая статистика: учебник/ под ред. М.Р. Ефимовой–М.: Издательство Юрайт, 2011.-591 с.
2. Ефимова М.Р., Михайлов М.А., Долгих Е.А. Анализ тенденций развития интеллектуального потенциала в Российской Федерации// Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. 2010. № 5. С. 41-48.
3. www.gks.ru.

© Е.А. Долгих, 2013

ПРОДВИЖЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВУЗОВ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ НА РЫНКИ РЕГИОНА

Разрабатывая эффективную систему продвижения РИД, на рынок Белгородской области, мы рассмотрели основные факторы, влияющие на тенденции рынка в период с 1 января по 1 сентября 2013 года.

Белгородская область является одним из политически стабильных регионов России. Стабильность региона поддерживает система управления, позволяющая развивать стратегию региона с опорой на внутренний потенциал области. Существенное влияние на развитие области оказывает государственная поддержка крупных инфраструктурных региональных проектов по производству комбикормов и компонентов для комбикормового производства, по развитию птицеводства, свиноводства, переработки мяса свиней, а также поддержка малого и среднего предпринимательства и развитие семейных животноводческих ферм. Новыми приоритетами в развитии области стало развитие тепличных хозяйств и рыбного производства. Разработаны проекты развития альтернативной энергетики и биологической системы земледелия на территории области. Антимонопольная служба Белгородской области работает над устранением административных барьеров при осуществлении предпринимательской деятельности.

Осложнение внешнеполитической ситуации и отношений с отдельными государствами, сокращение внешнеторговых связей, транзитных потоков в страны дальнего и ближнего зарубежья являются негативными факторами, отражающимися на экономике Белгородской области. Однако по объему валового регионального продукта 62404 млрд.руб. область стабильно вышла на I место в Центральном федеральном округе, если не считать, конечно, Москвы и Московской области. Высокие процентные ставки по кредитам (более 18%) компенсируются субсидиями из федерального и областного бюджета. Инфляция по итогам прошедшего года в Белгородской области составила 6,2%. Денежные доходы населения в среднем составили за прошлый год 19974 рубля в месяц и возросли в реальном исчислении на 4,9% к предыдущему. В области проводится целенаправленная работа по созданию благоприятного инвестиционного климата для привлечения отечественных и иностранных инвестиций в приоритетные секторы экономики. По оценке независимых экспертов, область является регионом, имеющим стабильный и качественный инвестиционный климат. Формированию благоприятных инвестиционных условий служит созданная законодательная база, в которой четко определены права инвесторов, льготы по налогам, гарантии по инвестиционным проектам и другие позиции. Общий объем инвестиций в основной капитал за счет всех источников финансирования в 2012 году вырос

на 0,9% по сравнению с прошлым годом и составил 136 млрд. 201,6 млн.рублей.

Белгородская область остается одним из регионов, численность населения которого продолжает расти. В 2012 году по сравнению с 2011 годом число родившихся возросло на 6,8%, число умерших сократилось на 0,5 процента. Реализуемая в области программа улучшения качества жизни имеет адресный характер, учитывает дифференциацию потребностей людей.

Принятые программные и нормативные документы органов государственной власти Белгородской области: целевая программа «Развитие nanoиндустрии в Белгородской области на 2010 – 2014 годы»; Закон Белгородской области «Об инновационной деятельности и инновационной политике на территории Белгородской области»; стратегия социально-экономического развития Белгородской области до 2025 года; постановление губернатора Белгородской области от 22 марта 2007 года № 47 «О мерах по повышению эффективности функционирования рынка интеллектуальной собственности на территории Белгородской области»; распоряжение Правительства Белгородской области от 28 февраля 2011 года №75-рп «О концепции создания Белгородской интеллектуально-инновационной системы»; постановление Правительства Белгородской области от 18 января 2010 года №9-пп «Об утверждении долгосрочной целевой программы «Развитие nanoиндустрии Белгородской области на 2010-2014 годы» говорят о приоритетном развитии НИОКР в Белгородской области. В рамках концепции Белгородской интеллектуально-инновационной системы (БИИС), направленной на становление Белгородской области как одного из центров инновационного развития России, утвержден План первоочередных мероприятий по запуску и реализации БИИС. Его основными блоками являются развитие инновационной среды, городских агломераций и сельских территорий, модернизация дорожной инфраструктуры, освоение биологического земледелия. Для создания условий опережающего инновационного развития Белгородской области, формирования на ее территории элементов национальной нанотехнологической сети подписано и реализуется соглашение о сотрудничестве ОАО «РОСНАНО» и правительства Белгородской области. В сфере нанотехнологий реализуются крупные инвестиционные проекты по производству функциональных протеинов в Валуйском районе, наноцеллюлозы из свекловичного жома в г. Алексеевка, а также по увеличению ростовых мощностей производства искусственного сапфира до 266 тонн в год в г. Шебекино. Ведущими вузами области: Белгородская Государственная Сельскохозяйственная Академия; Белгородский Государственный Университет БелГУ; Белгородский Государственный Технологический Университет им. В.Г. Шухова; Старооскольский технологический институт «Национальный исследовательский университет «МИСиС», - в сотрудничестве с ОАО «РОСНАНО» разработаны и реализуются образовательные проекты в сфере нанотехнологий.

На базе НИУ «БелГУ», имеющего опыт руководства инновационными консорциумами и способного обеспечить внедрение наукоемких технологий в производство, создано и создаются компании малого и среднего бизнеса по таким направлениям как: наукоемкие технологии создания и обработки наноматериалов технического назначения; нанотехнологии и наноматериалы в биологии, медицине и фармации;

космические, геоинформационные и информационно-телекоммуникационные технологии эффективного управления устойчивым социально-экономическим развитием территорий. По состоянию на 1 июля 2013 года созданные инновационные компании перечислили налоговых и иных отчислений в бюджет области в сумме 2,64 млн. рублей; получили доход от реализации инновационных проектов в сумме 8,85 млн. рублей; создали 166 новых рабочих мест.

Таким образом, заканчивая исследование рынка Белгородской области, мы можем сделать выводы, что результаты интеллектуальной деятельности вузов Белгородской области, и в частности НИУ «БелГУ», очень востребованы на региональном рынке. Более того, в стратегии развития региона приоритетным направлением является инновационное, предполагающее быстрое и эффективное использование новых разработок и патентов в производство.

Список использованной литературы:

1. Объекты интеллектуальной собственности в сфере nanoиндустрии Белгородской области. - <http://unid.bsu.edu.ru>.
2. Программа развития государственного образовательного учреждения высшего профессионального образования «Белгородский государственный университет» на 2010–2019 годы. - <http://unid.bsu.edu.ru>.
3. Стратегия социально-экономического развития Белгородской области на период до 2025 года. -<http://belregion.ru>.

© В.В. Елкина, 2013

УДК 657

К.В. Землянов

студент 3-го курса магистратуры экономического факультета
ФГБОУ ВПО «Челябинский Государственный Университет»
г. Челябинск, Российская Федерация

АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ СПОСОБЫ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА АКТИВОВ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ДАННЫЕ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ

В рыночных условиях анализу бухгалтерской отчетности организации уделяется большое внимание, поскольку именно бухгалтерская отчетность является основным источником информации об имущественном и финансовом положении организации для внешних пользователей. Данные бухгалтерской отчетности, формируемой на основании данных бухгалтерского учета, зависят от способов ведения учета конкретной организацией. Так как законодательство РФ и нормативные правовые акты в сфере бухгалтерского учета допускают вариантность способов ведения бухгалтерского учета, достоверная оценка финансового состояния и финансовых результатов не может быть осуществлена без ознакомления с такими способами и возможным их влиянием на бухгалтерскую отчетность.

В соответствии с законом «О бухгалтерском учете» № 402-ФЗ бухгалтерский учет представляет собой формирование документированной систематизированной информации о фактах хозяйственной жизни, активах,

обязательствах экономического субъекта, источников финансирования его деятельности, доходах и расходах, и составление на ее основе бухгалтерской (финансовой) отчетности.

Совокупность способов ведения бухгалтерского учета экономическим субъектом составляет его учетную политику. К способам ведения бухгалтерского учета относятся способы группировки и оценки фактов хозяйственной деятельности, погашения стоимости активов, организации документооборота, инвентаризации, применения счетов бухгалтерского учета, организации регистров бухгалтерского учета, обработки информации. При формировании учетной политики по конкретному вопросу организации и ведения бухгалтерского учета осуществляется выбор одного способа из нескольких, допускаемых законодательством Российской Федерации и (или) нормативными правовыми актами по бухгалтерскому учету.

Исходя из определения бухгалтерского учета, приведенном в законе № 402-ФЗ, одной из его целей является формирование бухгалтерской отчетности. Утвержденные в учетной политике организации способы ведения бухгалтерского учета напрямую влияют на итоговые данные, отражаемые в бухгалтерской отчетности. Необходимо помнить, что законодательство и нормативные акты по бухгалтерскому учету предъявляют определенные требования к бухгалтерской отчетности.

Так согласно ПБУ 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации», бухгалтерская отчетность должна давать достоверное и полное представление о финансовом положении организации, финансовых результатах ее деятельности и изменениях в ее финансовом положении. При формировании бухгалтерской отчетности организацией должна быть обеспечена нейтральность информации, содержащейся в ней, т.е. исключено одностороннее удовлетворение интересов одних групп пользователей бухгалтерской отчетности перед другими. Информация не является нейтральной, если посредством отбора или формы представления она влияет на решения и оценки пользователей с целью достижения predetermined результатов или последствий.

Возможность достоверной оценки финансового состояния и результатов деятельности организации заинтересованным пользователем является логичным результатом ведения бухгалтерского учета в соответствии с законодательством РФ и нормативными правовыми актами. В частности положения по бухгалтерскому учету (ПБУ) регулируют ведение бухгалтерского учета, устанавливают минимально необходимые требования к бухгалтерскому учету, а также допустимые способы ведения учета. Так некоторые ПБУ предлагают вариантность способов ведения учета отдельных объектов учета. Заинтересованному пользователю при анализе финансового положения и финансовых результатов организации для принятия экономических решений необходимо ознакомиться с утвержденными организацией способами учета таких объектов.

В этой статье будут рассмотрены альтернативные способы учета активов как наиболее широко распространенного объекта учета с вариантностью способов учета и способы начисления амортизации (т.к. внеоборотные активы отражаются в бухгалтерской отчетности по остаточной стоимости, за вычетом начисленной амортизации), а также будет рассмотрено их возможное влияние на бухгалтерскую отчетность.

В ПБУ 5/01 «Учет материально-производственных запасов» способ оценки МПЗ при поступлении не предполагает вариативности. Материально-производственные запасы принимаются к учету по их фактической себестоимости. Но при выбытии материально-производственных запасов организации их оценка может производиться либо по себестоимости каждой единицы, либо по средней себестоимости, либо по себестоимости первых по времени приобретения запасов (способ ФИФО). Выбор способа оценки МПЗ при выбытии следует закрепить в учетной политике.

Способ оценки по себестоимости каждой единицы применяется к запасам, используемым организацией в особом порядке, или уникальным, не способным к взаимной замене. Чаще всего запасы организации не уникальны и определение способа их оценки сводится к выбору между списанием по средней себестоимости и способом ФИФО. При списании запасов по средней себестоимости цена единицы группы (вида) запасов находится делением общей себестоимости группы (вида) запасов на их количество, при этом учитывается как остаток запасов на начало месяца, так и их поступление в течение месяца. При использовании в учете способа ФИФО запасы, первыми поступающие в производство (продажу), должны оцениваться по себестоимости первых по времени приобретений с учетом себестоимости запасов, числящихся на начало месяца.

При выборе способа оценки выбывающих материально-производственных запасов по средней себестоимости в условиях инфляции и повышения цен на материалы себестоимость продукта, производимого организацией, будет выше, чем при выборе способа ФИФО, соответственно прибыль организации по данным бухгалтерской отчетности на конец отчетного периода будет ниже. Чем больше темпы роста цен на запасы, используемые организацией, тем более ощутима разница между данными бухгалтерской отчетности, сформированной с применением указанных способов оценки МПЗ, что необходимо учитывать пользователю бухгалтерской отчетности при принятии экономических решений.

Рассмотрим возможность учета активов в качестве основных средств либо в качестве материально-производственных запасов в зависимости от установленного организацией стоимостного лимита. Согласно ПБУ 6/01 «Учет основных средств», актив принимается организацией в качестве основных средств, если одновременно соответствует следующим критериям:

- предназначен для использования в производстве продукции, при выполнении работ или оказании услуг, для управленческих организации либо для предоставления организацией за плату во временное владение и пользование или во временное пользование;
- объект предназначен для использования в течение длительного времени, т.е. срока продолжительностью свыше 12 месяцев или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев;
- организация не предполагает последующую перепродажу данного объекта;
- объект способен приносить организации экономические выгоды (доход) в будущем.

Но даже в случае соответствия актива указанным критериям организация может включить его в состав материально-производственных запасов. Для этого организация в своей учетной политике закрепляет стоимостный лимит, в пределах которого такой актив может быть отражен в

составе запасов. Данный лимит не может превышать 40 000 рублей за единицу.

Если же актив отражен в составе основных средств, то его стоимость погашается посредством начисления амортизации. В учетной политике может быть закреплен один из четырех способов начисления амортизации: линейный способ, способ уменьшающегося остатка, способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования и способ списания стоимости пропорционально объему продукции (работ). При линейном способе амортизация начисляется исходя из первоначальной или восстановительной стоимости (в случае проведения переоценки) объекта основных средств и нормы амортизации, исчисленной исходя из срока полезного использования этого объекта. При способе уменьшаемого остатка - исходя из остаточной стоимости объекта основных средств на начало отчетного года и нормы амортизации, исчисленной исходя из срока полезного использования этого объекта и коэффициента не выше 3, установленного организацией. При способе списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования - исходя из первоначальной или восстановительной стоимости (в случае проведения переоценки) объекта основных средств и соотношения, в числителе которого - число лет, остающихся до конца срока полезного использования объекта, а в знаменателе - сумма чисел лет срока полезного использования объекта. При способе списания стоимости пропорционально объему продукции (работ) начисление амортизационных отчислений производится исходя из натурального показателя объема продукции (работ) в отчетном периоде и соотношения первоначальной стоимости объекта основных средств и предполагаемого объема продукции (работ) за весь срок полезного использования объекта основных средств.

Амортизация нематериальных активов производится аналогично амортизации основных средств. Но при амортизации нематериальных активов можно выбрать один из трех способов амортизации: линейный способ, способ уменьшаемого остатка, либо способ списания стоимости пропорционально объему продукции (работ). Способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования к нематериальным активам не применяется, остальные способы аналогичны способам амортизации основных средств.

В зависимости от выбранного лимита стоимости активов, допускающего их учет в качестве материально-производственных запасов, может изменяться состав основных средств и соотношение оборотных и внеоборотных активов в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности. Выбранный способ амортизации влияет на скорость переноса стоимости внеоборотных активов (основных средств и нематериальных активов) на себестоимость производимой продукции, на финансовые результаты организации и остаточную стоимость самих основных средств, которая отражается в бухгалтерском балансе.

Как видим, применение различных способов оценки активов и способов амортизации внеоборотных активов оказывает влияние на данные бухгалтерской отчетности. В отдельных случаях такое влияние может играть значимую роль, поэтому при принятии экономических решений пользователям бухгалтерской отчетности необходимо ознакомиться со способами ведения бухгалтерского учета в целом и отдельных его объектов в частности.

Список использованной литературы:

1. О бухгалтерском учете: Федеральный закон от 06.12.11 №402-ФЗ.
 2. Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации: Приказ Минфина РФ от 29.07.1998 № 34н.
 3. Об утверждении положений по бухгалтерскому учету: Приказ Минфина РФ от 06.10.2008 № 106н.
 4. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Бухгалтерская отчетность организации» ПБУ 4/99»: Приказ Минфина РФ от 06.07.1999 № 43н.
 5. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет материально-производственных запасов» ПБУ 5/01»: Приказ Минфина РФ от 9 июня 2001 г. N 44н.
 6. Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет основных средств" ПБУ 6/01": Приказ Минфина РФ от 30 марта 2001 г. N26н.
- © К.В. Землянов, 2013

УДК 338

Е.С. Иванова

студентка 1 курса магистерской программы направления подготовки 010200 «Математика и компьютерные науки» Сыктывкарский государственный университет, г. Сыктывкар, Российская Федерация

УКРУПНЕННАЯ ОЦЕНКА УСТОЙЧИВОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ

Понятие неопределенности применительно к экономической системе характеризует ситуацию, в которой полностью или частично отсутствует достоверная информация о возможных состояниях внутренней и внешней среды. Например, В.В. Черкасов (1999) рассматривает неопределенность как неполное или неточное представление о значениях различных параметров в будущем, порожаемое различными причинами и, прежде всего, неполнотой или неточностью информации об условиях реализации решения, в том числе затратах и результатах [2, с.288].

В целях оценки устойчивости и эффективности инвестиционного проекта в условиях неопределенности рекомендуется использовать следующие методы (каждый следующий метод является более точным, хотя и более трудоемким, и поэтому применение каждого из них делает ненужным применение предыдущих):

- 1) укрупненную оценку устойчивости;
- 2) расчет уровней безубыточности;
- 3) метод вариации параметров;
- 4) оценку ожидаемого эффекта с учетом количественных характеристик неопределенности.

Все методы, кроме первого, предусматривают разработку сценариев реализации проекта в наиболее вероятных или наиболее опасных для каких-либо участников условиях и оценку финансовых последствий осуществления

таких сценариев. Это дает возможность при необходимости предусмотреть в проекте меры по предотвращению или перераспределению возникающих потерь.

При выявлении неустойчивости проекта рекомендуется внести необходимые коррективы в организационно-экономический механизм его реализации, в том числе:

- изменить размеры и/или условия предоставления займов (например, предусмотреть более «свободный» график их погашения);
- предусмотреть создание необходимых запасов, резервов денежных средств, отчислений в дополнительный фонд;
- скорректировать условия взаиморасчетов между участниками проекта, в необходимых случаях предусмотреть хеджирование сделок или цен на поставляемые друг другу товары и услуги;
- предусмотреть страхование участников проекта на те или иные страховые случаи.

В тех случаях, когда и при этих корректировках проект остается неустойчивым, его реализация признается нецелесообразной, если отсутствует дополнительная информация, достаточная для применения четвертого из перечисленных выше методов. В противном случае решение вопроса реализации проекта производится на основании этого метода без учета результатов всех предыдущих.

1.1. Укрупненная оценка устойчивости инвестиционного проекта в целом

При использовании метода укрупненной оценки устойчивости инвестиционного проекта в целом для обеспечения устойчивости проекта рекомендуется:

- использовать умеренно пессимистические прогнозы технико-экономических параметров проекта, цен, ставок налогов, обменных курсов валют и иных параметров экономического окружения проекта, объема производства и цен на продукцию, сроков выполнения и стоимости отдельных видов работ и т.д. (при этом позитивные отклонения указанных параметров будут более вероятными, чем негативные);

- предусматривать резервы средств на непредвиденные инвестиционные и операционные расходы, обусловленные возможными ошибками проектной организации, пересмотром проектных решений в ходе строительства, непредвиденными задержками платежей за поставленную продукцию и т.п.;

- увеличивать норму дисконта (в расчетах коммерческой эффективности – коммерческую, в расчетах общественной и региональной эффективности – социальную, в расчетах бюджетной эффективности – бюджетную) на величину поправки на риск.

При соблюдении этих условий проект рекомендуется рассматривать как устойчивый в целом, если он имеет достаточно высокие значения интегральных показателей, в частности положительное значение ожидаемого ЧДД (чистого дисконтированного дохода).

Чистым доходом (другие названия – ЧД, Net Value, NV) называется накопленный эффект (сальдо денежного потока) за расчетный период:

$$\text{ЧДД} = \sum_m \varphi_m ,$$

где суммирование распространяется на все шаги расчетного периода.

Важнейшим показателем эффективности проекта является чистый дисконтированный доход (другие названия – ЧДД, интегральный эффект, Net Present Value, NPV) – накопленный дисконтированный эффект за расчетный период. ЧДД рассчитывается по формуле:

$$\text{ЧДД} = \sum_m \varphi_m \alpha_m (E).$$

ЧД и ЧДД характеризуют превышение суммарных денежных поступлений над суммарными затратами для данного проекта соответственно без учета и с учетом неравноценности эффектов (а также затрат, результатов), относящихся к различным моментам времени.

Разность ЧД – ЧДД нередко называют дисконтом проекта.

1.2. Укрупненная оценка устойчивости проекта в точки зрения его участников

Устойчивость ИП с точки зрения предприятия-участника проекта при возможных изменениях условий его реализации может быть укрупнено проверена по результатам расчетов коммерческой эффективности для основного (базисного) сценария реализации проекта путем анализа динамики потоков реальных денег. Входящие в расчет потоки условий предоставления и погашения займов.

Если на том или ином шаге расчетного периода возможна авария, ликвидация последствий которой, включая возмещение ущерба, требует дополнительных затрат, в состав денежных оттоков включаются соответствующие ожидаемые потери. Они определяются как произведение затрат по ликвидации последствий аварии на вероятность возникновения аварии на данном шаге.

Для укрупненной оценки устойчивости проекта иногда могут использоваться показатели внутренней нормы коммерческой доходности и индекса доходности дисконтированных затрат. При этом ИП считается устойчивым, если значение ВНД достаточно велико (не менее 25-30%), значение нормы дисконта не превышает уровня для малых и средних рисков (до 15%) и при этом не предполагается займов по реальным ставкам, превышающим ВНД, а индекс доходности дисконтированных затрат превышает 1,2.

При соблюдении требований раздела 1.1. к параметрам основного сценария реализации проекта проект рекомендуется оценить как устойчивый только при наличии определенного финансового резерва. Учитывая, что свободные финансовые средства предприятия включают не только не только накопленное сальдо денежного потока от всех видов деятельности, но и резерв денежных средств в составе активов предприятия, условие устойчивости может быть сформулировано следующим образом:

На каждом шаге расчетного периода сумма накопленного сальдо денежного потока от всех видов деятельности (накопленного эффекта) и финансовых резервов должны быть неотрицательной.

Рекомендуется, чтобы она составляла не менее 5% суммы чистых операционных издержек и осуществляемых на этом шаге инвестиций.

Для выполнения данной рекомендации может потребоваться изменить предусмотренные проектом нормы резерва финансовых средств, предусмотреть отчисления в резервный капитал или скорректировать схему финансирования проекта. Если подобные меры не обеспечат выполнения

указанного требования, необходимо более детальное исследование влияния неопределенности на реализуемость и эффективность ИП.

Список использованной литературы:

1. Коссов В.В., Лившиц В.Н., Шахназаров А.Г. Методические рекомендации по оценке эффективности инвестиционных проектов (вторая редакция). Москва. Издательство «Экономика», с.75-78, 2000.

2. Черкасов В.В. Проблемы риска в управленческой деятельности. Монография. М., "Рефл-бук", К., "Ваклер", 288 с., 1999.

© Е.С. Иванова, 2013

УДК 339.9

Е.Н. Исхакова

студентка 2 курса института магистратуры
факультета международных экономических отношений
Санкт-Петербургский государственный экономический университет
г. Санкт-Петербург, Российская Федерация

ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ СИСТЕМЫ

Глобальная экономика требует особого внимания к инвестициям и предпринимательству в разрезе распределения добавленной стоимости в мировой торговле, а именно глобальные цепочки создания стоимости (ГЦСС). ГЦСС согласно русскому дискурсу именуется как глобальные производственные системы (ГПС). Любая международная торговля связана с передвижением продукта через производственные звенья сетей фирм, активы которых имеют вес в трансграничных цепочках. Такие цепочки могут носить микро, мезо и макро характер. Согласно данным UNCTAD (ЮНКТАД) добавленная стоимость мирового валового экспорта составляет 28%, где почти половина добавленной стоимости экспорта является деятельностью сфер услуг.

Кроме того, доля добавленной стоимости международной торговли развивающихся стран выше по сравнению с развитыми, где наблюдается положительная корреляция между участием в ГПС и ростом ВВП. Особое внимание заслуживает и качественная сторона вопроса ГПС, а именно развитость ее инфраструктуры, логистика и соответствующие инвестиции. Международная логистика является основой для эффективности взаимодействия звеньев ГПС и охватывает весь спектр деятельности фирм, осуществляемой в различных географических точках, чтобы проследить концепцию движения продукта или услуги от производства до конечного потребителя.

Таким образом, модернизация ГПС способствует снижению транспортных расходов, организационных изменений, быстрого распространения коммуникационных технологий, которые позволяют компаниям проводить эффективный менеджмент филиалов и партнеров за рубежом.

Тем не менее, как следует из Доклада о мировых инвестициях за 2013 год, опыт отдельных стран показал, что вклад ГПС в добавленную стоимость может быть относительно небольшим в случае высокой доли импорта в

экспорте и ограниченности участия стран лишь в производствах продукции с низкой стоимостью. Кроме того, как справедливо отмечается в настоящем докладе, часть добавленной стоимости в рамках ГПС в развивающихся странах создается филиалами ТНК, когда элемент повторного счета в торговле, (возникающий вследствие промежуточных продуктов в мировом экспорте, которые учитываются несколько раз, хотя должны считаться лишь один раз как по добавленной стоимости) может оказаться относительно небольшой, например в результате трансфертного ценообразования или репатриации дохода.

Однако, даже в случае, когда экспорт обеспечивается ТНК, вклад местных фирм в создание добавленной стоимости в рамках ГПС может быть очень значительным. При этом зарубежные филиалы в среднем реинвестируют практически такой же существенный объем доходов, что и репатрируют.

Таким образом, перед странами встает вопрос об участии в ГПС. Некоторые страны могут решать не поощрять участие в ГПС, но у других может не быть такого выбора: у большинства небольших развивающихся стран с ограниченными ресурсами практически нет альтернатив стратегиям развития, которые предусматривают определенную степень участия в ГПС. Перед этими странами стоит не столько вопрос стоит ли участвовать в ГПС, сколько вопрос как в них участвовать. На самом деле большинство из них в той или иной мере уже подключены к ГПС. Поощрение участия в ГПС предполагает нацеливание на конкретные сегменты ГПС, т.е. поощрение ГПС может быть избирательным. Кроме того, участие в ГПС – это лишь один из аспектов общей стратегии развития страны.

Глобальные цепочки создания стоимости изначально появились как региональные цепочки поставок в Восточной Азии, где ведущую роль играла японская инвестиционная концепция «летающих гусей». Японские инвесторы направляли свои инвестиции на развитие производственных баз в Восточной и Юго-Восточной Азии для более удобного географического доступа и развития компонентов экспортных платформ. Окончательная сборки состоялась в третьей стране, откуда готовая продукция экспортируется обратно на родину или на мировые рынки под японским брендом. Эта фрагментация производства позволила улучшить конкурентоспособность конечных продуктов, которые были тогда в состоянии конкурировать с продукцией из других развитых стран. Вскоре основными инвесторами стали транснациональные компании, которые координировали и развивали оптимальные модели глобальных цепочек.

В 2008 году ЮНКТАД в докладе Trade logistics and global value chains (Торговая логистика и глобальные цепочки создания стоимости) поставил вопрос о связи логистики и ГПС. Как следует из доклада по торговле и развитию ЮНКТАД двенадцатой сессии логистика стала занимать важное место в глобальной производственной системе с ростом экспортно-ориентированных стратегий, что потребовало сделать акцент на развитии транспортной и сервисной инфраструктуры. Возможность связи с глобальной транспортной сетью остается большим барьером для многих развивающихся стран. Так, например, многие континентальные страны не имеют выхода к морю, например страны Африки, а вместе с тем – к международной судоходной сети. Напротив, многие из азиатских экономик находятся в числе лучших по международным связям. Процент азиатских международных

транспортных расходов от таможенной стоимости непрерывно снижался в течение 15 лет, что говорит об эффективности интеграции эти стран в глобальные транспортные сети и, следовательно, в ГПС.

Для эффективного внедрения и управление цепочками поставок в ГПС в докладе рассматриваются способы ведения бизнеса как для больших, так и малых компаний, которые принадлежат всей цепочке поставщиков, производителей, дистрибьюторов и розничных торговцев. Для этого ГПС должна быть горизонтально и вертикально интегрирована крупными корпорациями, которые способны применять оптимизированные бизнес-модели и поддерживать инвестиции в новые системы и бизнес практики. Такими фирмами, как правило, являются транснациональными корпорациями (ТНК).

Решения ТНК о том, куда инвестировать и с кем поддерживать партнерство, основываются на факторах размещения ГПС, зависящих от сегмента, задачи или деятельности ГПС. Факторов размещения для сегментов ГПС обычно меньше, чем для вертикально интегрированных отраслей, и они отличаются от них, т.е. факторов, определяющих размещение производств по сборке электронной техники меньше, чем инвестиций в электронную промышленность в целом. Для многих сегментов ГПС существует относительно немного решающих факторов размещения, которые служат предварительными условиями доступа стран к ГПС.

Оптимизация цепи поставок может быть достигнута за счет разрушения границ, которыми традиционно разделены различные сегменты цепи, а также путем мобилизации и содействия развитию партнерства на основе стратегического применения технологий. Оно может также включать формирование кластеров, которые устанавливают связь между географическими точками и экономическими показателями, создание сети фирм встроенной в комплекс межфирменных отношений. Такие кластеры лучше подготовлены, чтобы справиться с объемами необходимыми для ТНК. Развитие стратегии поставок «точно в срок» (*just-in-time delivery*) уделяет большое внимание инвентаризации и логистической функции, для минимизации расходов, а также разработке новых стратегий распределения. Это означает, что ГПС требует особенно стабильной и надежной благоприятной транспортной инфраструктуры, которая облегчает внутренние и трансграничные перемещения товаров и услуг к потребителю.

Один из способов преодоления разрыва качества инфраструктуры является привлечение частного сектора или инвестиций в инфраструктуру за счет приватизации и государственно-частного партнерства. Для того чтобы это произошло, в качестве первого шага становится необходимым совершенствование нормативно-правовой базы. В настоящее время, участие частного сектора в инфраструктурных проектах остается низкой и колеблется в широких пределах от региона к региону.

Каждый этап инфраструктурного проекта, от проектирования до технического обслуживания, включает в себя оценку и применение широкого спектра услуг, технологий и методов управления. Однако многие развивающиеся страны не имеют таких диверсифицированных услуг и необходимой нормативной мощности. Это связано в частности со слабой нормативно-правовой базой, отсутствием навыков, недостаточно развитой дистрибьюторской сетью, отсутствием информационных технологий и, в более широком смысле, общественной неосведомленностью. Кроме того,

инфраструктура, состоящая из соответствующей институциональной и технологической инфраструктуры также необходима для поддержки развития конкурентоспособности предприятий. Такая инфраструктура включает в себя бизнес-инкубаторы, промышленные и научно-технологические парки, центры по вопросам производительности, услуг по развитию бизнеса и учреждения по поощрению инвестиций.

Стабильная нормативно-правовая база имеет решающее значение в развитии мировой торговли и транспорта и определяет конкурентоспособность страны в привлечении прямых иностранных инвестиций и участия. Несовершенства, которые мешают производительности, развитию логистики и интеграции малого и среднего предпринимательства в ГПС, порождают следующие проблемы: отсутствие или нерациональное использование имеющихся услуг из-за проблем компетентности; сегментированные регулирование транспортных услуг и обслуживание монополий; институциональная неэффективность и процедурные вопросы; плохое внутреннее управление в рамках учреждений частного сектора; отсутствие надлежащей правовой базы на основе согласованных международных единых правил и стандартов; не согласованные таможенные и пограничные процедуры; отсутствие доступа к финансированию в виде частных или государственных инвестиций, а также отсутствие доступа к ИТ-инфраструктуре и его несовместимость с международными требованиями.

ЮНКТАД продолжает углублять свой анализ на эти и другие вопросы, чтобы посмотреть, как ТНК влияли на глобальные и региональные сети производителей и модели добавленной стоимости для выявления детерминант для инвестиций в ГПС, а также оценить влияние ГПС на занятость и доход по всей ГПС. В Докладе о мировых инвестициях за 2013 так же рассматриваются механизмы, посредством которых ГПС может способствовать развитию (например, доступ к рынку, создание рабочих мест, укрепления производственного потенциала), а также риски для развивающихся стран, например, социальная и экологическая устойчивость воздействия, рискуют ли эти страны остаться запертыми в низкой добавленной стоимости их деятельности, уязвимость производства из-за циклических факторов, а также оценивать последствия для национальной и международной торговой и инвестиционной политики.

Упомянутые вопросы в рамках данной статьи приобрели широкую известность в политических дебатах только недавно. ГПС становятся значительно шире, традиционные торговые показатели – менее надежными. Мало известно о том, как рост ГПС изменил связь между торговлей и созданием рабочих мест, механизмом корректировки торгового баланса, издержками протекционизма.

© Е.Н. Исхакова, 2013

ОПРЕДЕЛЕНИЕ УРОВНЯ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ МЕТОДОМ ПОСТРОЕНИЯ РАДАРА ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА И РАСЧЕТА ЕГО ИНТЕГРАЛЬНОГО ПОКАЗАТЕЛЯ

В условиях глобализации и расширения мирохозяйственных связей значительную роль для обеспечения устойчивого развития национальной экономики играет экспортный потенциал, формирование которого происходит на предприятиях, являющихся самостоятельными участниками внешнеэкономической деятельности. Именно от реализации экспортного потенциала предприятия зависит его успех на внешнем рынке и поступление валютной выручки за проданную продукцию.

Экспортный потенциал промышленных предприятий – настоящая или возможная способность предприятия, определяемая совокупностью его производственного, финансового, кадрового и рыночного потенциалов осуществлять под влиянием эндогенных (внутренних) и экзогенных (внешних) факторов торговую деятельность на внешнем рынке.

Анализ экспортного потенциала предприятия заключается в выявление и реализация резервов повышения эффективности и доходности экспортной деятельности предприятия, роста производства конкурентоспособной на внешних рынках продукции (работ, услуг) при минимальных затратах производственно-финансовых ресурсов.

Для того чтобы определить существующий уровень экспортного потенциала предприятия и его возможное отклонение от оптимального значения нами предлагается использование двух основных инструментов: первый, это графический инструмент, так называемый радар экспортного потенциала, второй, это формульный математически-геометрический инструмент, в основе которого лежит расчет интегрального показателя экспортного потенциала (*ЭП_р*).

Данными для определения уровня экспортного потенциала предприятия послужат значения основных коэффициентов, выступающие в дальнейшем, как параметры оценочного круга, рассчитанные на основе экономических показателей предприятия.

Таблица 1 – Параметры оценочного круга

№ п/п	Наименование показателя	Формула расчета	Значение показателя	Обозначение	Оптимальное значение
1	2	3	4		
1	Эффективность производства экспортного оборудования	$Эпрэ = \frac{Цэ}{Сэ}$	1,38	Эпрэ	≥ 1
2	Удельный вес прибыли от экспорта оборудования в общем объеме прибыли предприятия – экспортера	$Удалэ = \frac{Пэ}{По}$	0,08	Удалэ	1:3
3	Рентабельность экспортных продаж оборудования	$Рэпр = \frac{Пэ}{Вэ}$	0,23	Рэпр	≥ 1
4	Удельный вес экспорта оборудования в общем объеме реализации оборудования предприятием – экспортером	$Удвэ = \frac{Оэ}{Ор}$	0,07	Удвэ	1:3
5	Конкурентоспособность производителя экспортного оборудования	$Кп = \frac{Вэ}{(3n + 3p)}$	1,30	Кп	≥ 1

На основании полученных значений основных показателей (коэффициентов) экспортного потенциала предприятия (параметров оценочного круга), построим радар экспортного потенциала предприятия (Рисунок 1) с целью графического представления объема существующего экспортного потенциала предприятия и дальнейшего расчета экспортного потенциала формульным математически-геометрическим методом для более точной оценки.

Радиус оценочного круга равен максимальному значению одного из полученных коэффициентов экспортного потенциала предприятия. В нашем случае $R = \max$ точке 1,38.

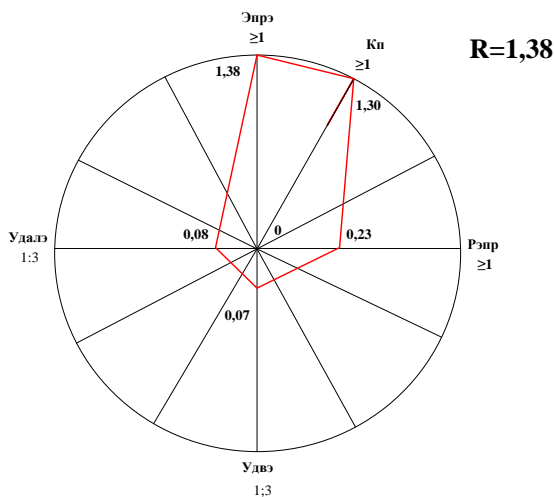


Рисунок 1 – Радар экспортного потенциала предприятия построенный на основе параметров оценочного круга

Таким образом, нами была получена некая область (радар) с заданными вершинами в виде значений коэффициентов экспортного потенциала предприятия, вписанная в окружность. Эта область (радар) составляет некую наглядную площадь (значение) экспортного потенциала предприятия от его оптимального (максимального) значения равного площади оценочного круга с радиусом $R = 1,38$. Для дальнейшего определения более точной оценки экспортного потенциала предприятия рассчитаем его интегральный показатель при помощи следующих математических и геометрических формул.

$$\text{ЭППр} = \left(\frac{Sr}{S}\right) * 100\% ; S_{mp} = \sqrt{p(p-a)(p-b)(p-c)} ; p = \sqrt{(X_2 - X_1)^2 + (Y_2 - Y_1)^2 + (Z_2 - Z_1)^2}$$

(1)
(2)
(3)

$$S = \pi R^2 \quad a = \sqrt{(X_2 - X_1)^2 + (Y_2 - Y_1)^2 + (Z_2 - Z_1)^2} \quad Sr = \sum S_{mp}$$

(4)
(5)
(6)

где:

Sr – площадь радара;

S – общая площадь оценочного круга;

P – периметр треугольников радара;

S_{mp} – площадь треугольников радара (формула Герона);

ЭППр – интегральный показатель экспортного потенциала;

a, b, c – длины сторон треугольников радара (теорема Пифагора);

X_1, Y_1, Z_1 – значения вершин радара (начальная вершина равна 0).

В начале рассчитаем площадь оценочного круга S по формуле (4) она составит 5,98.

Следующим этапом расчетов станет сам радар экспортного потенциала предприятия.

Как видно из рисунка 1 данную фигуру радара можно разбить на отдельные треугольники (в нашем случае их получается 4) покрывающие всю площадь радара. Первый с вершинами (1,38; 0,08; 0,07), второй с вершинами (0; 0,07 0,23), третий (0; 0,23 1,30) и четвертый (0; 1,30 1,38).

Далее при помощи формул (5), (3) и (2) рассчитаем длины сторон и периметры каждого треугольника, а так же, исходя из полученных данных, вычислим площадь каждой из 4 фигур.

Далее используя формулу (6) и полученные формулой (2) площади треугольников высчитываем общую площадь радара экспортного потенциала предприятия.

$$Sr = 0,07+0,01+0,15+0,90=1,13$$

Результирующим действием, с применением формулы (1) вычислим интегральный показатель экспортного потенциала предприятия.

$$\text{ЭППр} = \left(\frac{1,13}{5,98} \right) * 100\% = 18,9$$

Таким образом, существующий экспортный потенциал предприятия составляет около 19% от оптимального значения, т.е. еще имеются возможности реализации экспортного направления примерно на 30-80% в зависимости от поставленной задачи перед предприятием. Данный показатель позволяет сделать выводы о том, что экспортный потенциал предприятия не реализован в полном объеме и предприятие, возможно, не дополучает весомую долю прибыли, а так же не реализует определенные возможности, связанные с повышением объемов экспорта.

Данный показатель и расчетные формулы могут эффективно использоваться при оценке состояния экспортного потенциала предприятия и динамики производства его продукции, ориентированной на реализацию на внешнем рынке с учетом различных показателей и специфики отрасли.

Следует отметить, что применение данных формул не единственно возможное решение оценки экспортного потенциала предприятия. Для каждого конкретного случая необходимо выбирать формулы, максимально точно отражающие именно тот аспект, который анализируется в исследовании.

Список использованной литературы

1. Чиранова Т.И. Управление внешнеэкономическим потенциалом промышленных предприятий: автореферат диссертации на соискание ученой степени к.э.н / Афоничкин – Самара, 2012.
2. Рогов В.В. Экспортный потенциал России: Состояние, ориентиры и условия развития //Внешнеэкономический бюллетень, 2004, №5.
3. Токарев, Ю.В. Формирование и использование экспортного потенциала (на примере промышленных предприятий): автореф. дис. канд. экон. наук: 08.00.05; Казань, 1997. — 14 с.
4. Сидоренко А.В. Факторы и резервы развития экспортного потенциала промышленного предприятия Вестник СамГУ. 2010. № 7 (81).
5. www.planetcalc.ru – Онлайн калькуляторы.
6. www.kakprosto.ru – Как просто: наука.

© Н.Д. Кизка, А.В. Янгиров, 2013

МОДЕРНИЗАЦИЯ ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОЦИАЛЬНЫМИ ПОСОБИЯМИ ФОНДА СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ В ПРОЦЕССЕ РЕАЛИЗАЦИИ ПИЛОТНОГО ПРОЕКТА В ОТДЕЛЬНЫХ РЕГИОНАХ

В 2011 году в системе Фонда социального страхования Российской Федерации началось поэтапное реформирование системы социального страхования. Одной из инициатив стала модернизация существующего порядка выплаты пособий по временной нетрудоспособности, материнству и детству, которая состоит в предложении изменения действующей системы зачета страховых взносов, подлежащих уплате, начисленными пособиями (т.е. механизм выплаты работодателем пособий застрахованным лицам в счет уплаты страховых взносов в Фонд социального страхования) на систему непосредственного назначения и выплаты пособий Фондом социального страхования (его региональными отделениями). Тем самым, нововведения заключаются в освобождении работодателя от обязанности начисления и перечисления данных пособий работнику и, одновременно, гарантированного обеспечения граждан пособиями, в не зависимости от финансового состояния работодателя.

В действующей системе социального страхования по «зачетному» принципу есть существенный недостаток: страхование, как особый вид экономических отношений, призванный обеспечить страховую защиту застрахованных граждан не работает в случае, когда предприятие объявляется банкротом либо просто отказывается платить. В такой ситуации выплату гарантированных законодательством пособий по временной нетрудоспособности, по беременности и родам, ежемесячного пособия по уходу за ребенком до достижения возраста 1,5 лет приходится требовать через суд.

Система «зачетного» принципа бала эффективна в условиях административно-командной системы, когда все предприятия были государственными. Сегодня, по данным Фонда социального страхования не более 30% от всех предприятий, работающих на территории Российской Федерации можно отнести к крупным и надежным работодателям. Остальные предприятия потенциально находятся в зоне риска, как по экономическим факторам, так и по социальным, а это значит, что и работники этих предприятий также.

Существует и другая проблема: ежегодно Фонд социального страхования в рамках страхования по временной нетрудоспособности и в связи с материнством оплачивает более 30 млн. листков нетрудоспособности, или свыше 400 млн. дней. Размер дневного пособия по временной нетрудоспособности в этом году превысит 450 руб., а объем средней выплаты по листку нетрудоспособности – 5500 руб. И также ежегодно Фонд социального страхования в ходе проверок выявляет до 10% поддельных листков временной нетрудоспособности, и это данные не полного охвата

страхователей. Многие предприятия малого бизнеса вообще не обращаются в Фонд социального страхования за возмещением денежных средств, выплаченных работникам в виде пособий, а используют исключительно «зачетный» принцип, избегая тем самым уплаты страховых взносов, т.е. фактически используют денежные средства других предприятий. К моменту выездной проверки Фонда социального страхования, как правило, предприятие уже ликвидируется[4].

Постоянно индексирующийся размер пособия по временной нетрудоспособности становится поводом для страхового мошенничества. А нецелевые выплаты отражаются на сбалансированности бюджета Фонда социального страхования.

Модернизация системы необходима как для усиления контроля Фонда социального страхования на предмет страхового мошенничества, так и для сведения риска невыплат пособий застрахованным гражданам к нулю в случае, когда у предприятия арестованы счета, оно находится в стадии банкротства или ликвидации.

Инициатива пилотного проекта смены системы взаиморасчета между Фондом социального страхования и работодателем заключается в следующем: работодатель будет уплачивать страховые взносы в бюджет Фонда социального страхования в полном объеме, без уменьшения их на суммы выплат, как в настоящее время, а расчет и выплата пособий производится непосредственно Фондом социального страхования, из представленных работодателем сведений о персональных начислениях работника. Для застрахованных граждан ничего не меняется, за исключением того, что пособие будет получено непосредственно на персональный расчетный счет от Фонда социального страхования в установленный срок и из расчета реально начисленной заработной платы, помимо «зарплаты в конверте». Как показала практика пилотного проекта, у многих работающих граждан вызвал удивление размер пособия, рассчитанный из реального заработка.

Предусмотрено также, в случае ликвидации работодателя или невозможности установления его местонахождения представление документов гражданином непосредственно в Фонд социального страхования.

Для работодателей пилотный проект позволяет упростить работу, поскольку расчет и выплата пособия производится Фондом социального страхования. Работодатели по средствам электронного реестра передают все необходимые данные для расчета пособия. Т.е. функции по расчету пособий по временной нетрудоспособности переходят от работодателя к Фонду социального страхования.

В результате данной инновации в системе социального страхования планируется исключить нарушение принципа страхования в отношении застрахованных граждан: обеспечить правильность начисления гарантированных пособий и исключить зависимость от работодателя по выплата пособий. Для Фонда социального страхования это возможность контроля всех листков нетрудоспособности, расчета пособий, что приведет к сокращению случаев мошенничества и оптимизации расходов Фонда социального страхования, а также приведет к соответствию страхового обеспечения страховыми взносами.

Переход к новой системе выплат страхового обеспечения - это крупномасштабный финансовый проект, одновременное введение которого

во всех субъектах Российской Федерации носит рискованный характер. В связи с чем, Фондом социального страхования были выбраны территории с наиболее стабильными показателями по динамике роста количества и размера пособий и с хорошей отчетной дисциплиной, на которых и было принято решение реализовать пилотный проект.

Начиная с 1 июля 2011 года новая система выплат введена в Нижегородской области и Карачаево-Черкесской Республике. В 2012 году участниками пилотного проекта стали еще 6 субъектов Российской Федерации: Астраханская, Курганская, Новгородская, Новосибирская, Тамбовская области и Хабаровский край.

На сегодняшний день уже можно говорить о первых результатах финансового решения Фонда социального страхования и перспективах дальнейшего развития пилотного проекта. Следует также отметить, что внедрение данного финансового проекта в 2012 году еще в 6 субъектах Российской Федерации уже свидетельствует о положительных результатах.

Нижегородская область и Карачаево-Черкесская Республика, включенные в пилотный проект первыми, столкнулись большим количеством проблем: несовершенство нормативно-правовой базы в части возмещения пособия гражданам, резкое увеличение неуплаты по страховым взносам, а это увеличение количества камеральных проверок, катастрофическая нехватка кадров, увеличение расходов Фонда социального страхования.

Также у многих организаций, не привыкших платить взносы, возникли проблемы по правильности заполнения платежных поручений, в связи с чем денежные средства направлялись на уплату единого социального налога, в Пенсионный Фонд Российской Федерации или просто «зависали» в Федеральном казначействе, как неустановленный платеж. А в это время Фонд социального страхования недополучал средства и проводил работу по взысканию страховых взносов.

В ходе реализации «пилотного» проекта проявились проблемы, решение которых стало необходимым в срок до дальнейшего введения:

1. Возросло количество предприятий, не уплачивающих самостоятельно страховые взносы. Задолженность таких плательщиков страховых взносов взыскивается Фондом социального страхования в безакцепном порядке (т.е. путем направления на счета страхователя инкассовых поручений). Однако о возникновении задолженности Фонд социального страхования узнает только из ежеквартального отчета организации и возможность отследить текущие ежемесячные платежи отсутствует. Поскольку Фонд социального страхования имеет право взыскивать задолженность, сложившуюся по итогам квартального периода, то не перечисленные вовремя текущие платежи становятся недоимкой следующего квартального периода. Процесс бесконечный, а пени, начисляемые за несвоевременную уплату взносов, настолько малы, что предприятиям выгодно отвлекать средства, предназначенные для уплаты страховых взносов на свои хозяйственные нужды.

2. Увеличение должников с бюджетной финансовой системой, которые просто оказались не готовы к уплате полного объема страховых взносов. При утверждении бюджета таких предприятий закладывался «зачетный» принцип и денежные средства на уплату страховых взносов закладывались в маленьких объемах.

3. Организации, находящиеся в трудном финансовом положении или в процедуре банкротства, но продолжающие начислять заработную плату и, соответственно, страховые взносы. Такие предприятия использовали «зачетный» принцип, как возможность не изыскивать денежные средства для уплаты взносов, а использовать их как заемные средства – «дешевый кредит».

Напрашивается вопрос: а как же фактическая выплата пособий работникам на таких предприятиях? Ответ один: в судебном порядке с работодателя. А это практически невозможно, с учетом трудного финансового положения предприятия.

4. Отсутствие единого информационного поля для всех организаций. Объем информации об изменениях в сфере законодательства, связанного с ведением бизнеса настолько велик, что охватить его весь спектр достаточно сложно. Также возникает проблема доведения нужной информации до нужных людей. Наличие большого сектора малого бизнеса, не использующего правовые информационные ресурсы, не находящегося фактически на своих юридических адресах и ведущих всю свою бухгалтерию «на кухне» делает практически невозможным проведение информационно - разъяснительной работы.

5. Увеличение должников и, как следствие, увеличение проводимых камеральных проверок. Все этапы камеральных проверок предполагают вручение документов руководителям предприятий. Понятно, что расходование средств Фонда социального страхования на сбор этих же средств возрастает: почтовые расходы, расходы по увеличению штата и обучению сотрудников, расходы по обеспечению выполнения этих функций.

Однако количественные показатели по обеспечению пособиями в соответствии с новыми правилами возмещения работающих граждан в Нижегородском регионе не сократились, что говорит о соблюдении Фондом сроков выплаты пособий в полном объеме. В связи с чем, и было принято решение реализовывать пилотный проект поэтапно, вводя регионы Российской Федерации периодами. Таким образом, Фонду удастся избежать дефицита бюджета. Есть и другие положительные результаты: процент выявления поддельных и не обоснованно выданных листов временной нетрудоспособности резко возрос. С 2012 года еще 6 регионов России реализуют программу плотного проекта. К моменту внедрения, практика и детальный анализ опыта Нижегородского региона помогли Фонду социального страхования внести изменения в нормативно-правовую базу и пересмотреть подходы к подготовке регионов для перехода на другие принципы финансирования. Были внесены изменения в документооборот. Теперь стало возможным на законодательном уровне направлять документы по средствам электронной связи, что значительно ускорит процесс взыскания с должников денежных средств и сократит расходы Фонда социального страхования.

Разработана программа информационной поддержки для организаций, включающая в себя создание ресурса на официальном сайте Фонда социального страхования с исчерпывающей информацией о принципах реализации пилотного проекта, на официальных сайтах регионов, реализующих пилотный проект, так же размещена полезная информация, образцы документов, в каждом регионе действует «горячая линия». Немаловажным элементом поддержки является возможность для организаций представлять все сведения в электронном виде. При этом штат сотрудников

Фонда социального страхования в каждом регионе был увеличен не более чем на 10-20 человек.

Чтобы наглядно увидеть объем проведенной работы и процесс корректировки в режиме «пилотного» проекта можно привести следующую таблицу:

	Нижегородский регион[2]	Астраханский регион[1]	Хабаровский регион[3]
Срок действия «пилотного проекта»	С 1 июля 2011г.	С 1 июля 2012г.	С 1 июля 2012г.
Количество предприятий	108 тыс.	26 тыс.	47 тыс.
Количество работников	1,45 млн.	320 тыс.	650 тыс.
Задолженность до введения проекта	45 млн. руб.	13 млн. руб.	56 млн. руб.
Задолженность с момента введения	100 млн. руб.	21 млн. руб.	99 млн. руб.
Задолженность спустя год реализации	160 млн. руб.	37 млн. руб.	150 млн. руб.
Произведено выплат пособий за год реализации проекта (кол-во/сумма)	1,2 млн./7,1 млрд.руб.	241 тыс./1,3 млрд. руб.	530 тыс./4,5 млрд. руб.
В том числе:			
по временной нетрудоспособности (кол-во/сумма)	766 тыс./3 млрд. руб.	135 тыс./450 млн. руб.	330,7 тыс./2 млрд. руб.
по беременности и родам (кол-во/сумма)	31 тыс./1,6 млрд. руб.	8 тыс./302 млн. руб.	14 тыс./1 млрд. руб.
по уходу за ребенком до полутора лет (кол-во/сумма)	338 тыс./2 млрд. руб.	85 тыс./409 млн. руб.	122 тыс./1 млрд. руб.
Среднее ежедневное перечисление пособий (кол-во)	8-10 тыс.	750	2 тыс.

Задолженность сразу после введения в действие «пилотного» проекта возрастает в два раза, но впоследствии резкий рост удается сдерживать. Пособия же выплачиваются в полном объеме и в срок. Следовательно бюджеты этих регионов восполняются за счет других. При этом новая схема выплат помогает бороться со злоупотреблениями и мошенническими схемами при начислении пособий, в том числе случаи фиктивного трудоустройства с установлением необычайно высокой зарплаты накануне ухода женщины в декретный отпуск., а значит с нецелевым расходованием средств. С 2014 года пилотный проект будет реализован на всей территории Российской Федерации. Очевидно, что все регионы, столкнутся с увеличением количества предприятий, имеющих задолженность, трудностями доведения информации и другими проблемами. Однако все приведенные примеры реализации пилотного проекта говорят об одном – социальное страхование в Российской Федерации требует грамотной модернизации, и Фонд социального страхования выбрал правильное направление и инструменты для ее реализации. Принцип страхования будет реализован в пользу застрахованных граждан. Однако введение «пилотного»

проекта одновременно и повсеместно может оказаться фатальным для всего проекта в целом. В Российской Федерации слишком велика экономическая специфика регионов. Бизнес развивается по-разному и в разных направлениях. Есть регионы с крупными производственными предприятиями, есть с сельскохозяйственными, есть и регионы, где работают практически только мелкие предприниматели. Спрогнозировать доходы Фонда социального страхования после введения «пилотного» проекта по всей Российской Федерации практически не возможно, ведь все 8 регионов, реализующих проект, представляли собой регионы наиболее стабильными доходами и предприятиями. В вышеприведенной таблице видно, что уровень задолженности повышается, что свидетельствует о том, что доходы Фонда социального страхования в этих регионах падают и, для их восстановления, приходится использовать все больше инструментов. Из участия в проекте были исключены регионы, приносящие наибольшие доходы и производящие наибольшие расходы. Так же не будем забывать, что до введения повсеместного электронного обмена между медицинскими учреждениями, работодателями и Фондом социального страхования будет сохраняться проблема сроков возмещения, правильности заполнения представляемых документов, реквизитов для перечисления гражданам и другие проблемы с которыми столкнутся все регионы одновременно.

В целях исключения пагубных последствий и не адекватного восприятия идеи модернизации финансовой системы социального страхования, а также для поддержания средней доходности бюджета Фонда социального страхования необходимо и дальше реализовывать «пилотный» проект поэтапно. Постепенно включая в проект новые регионы и, благодаря практике накопленной ими, появится возможность исправлять перекосы законодательной системы, модернизировать информационную среду, укреплять, стабилизировать доходы бюджета Фонда социального страхования «по ходу» и самое главное - избежать дефицита, который неизбежно отразится на застрахованных гражданах.

Список использованной литературы:

1. Год реализации пилотного проекта ФСС РФ в Астраханской области // Волга: газета – выпуск от 19.06.2013 года № 84 - [Электронный ресурс]. URL: <http://www.volgaru.info/sotsialnaya-sfera/9863-god-realizatsii-pilotnogo-proekta-fss-rf-v-astrakhanskoj-oblasti> (дата обращения: 24.09.2013г).

2. Горохова С. Первые итоги пилотного проекта // Официальный сайт Нижегородского регионального отделения Фонда социального страхования - [Электронный ресурс]. URL: <http://www.fss.nnov.ru/ru/4/12/114/?nid=786&a=entry.show> (дата обращения: 24.09.2013г).

3. Медяников Е. Пилотный проект способствует социальной стабильности в крае // Тихоокеанская звезда: газета – выпуск от 13.08.2013 - [Электронный ресурс]. URL: http://toz.khv.ru/newspaper/sotsialnoe_strakhovanie_/pilotnyy_proekt_sposobstvuet_sotsialnoy_stabilnosti_v_krae (дата обращения: 24.09.2013г).

4. О пилотном проекте // Официальный сайт Фонда социального страхования – [Электронный ресурс]. URL: <http://fss.ru/ru/fund/77496/77565/index.shtml> (дата обращения: 24.09.2013г).

© Е.Н. Кирилук, 2013

ОЦЕНКА ЁМКОСТИ СТРАХОВОГО РЫНКА ХАБАРОВСКОГО КРАЯ

При исследовании состояния регионального страхового рынка помимо количественного состава участников страхового рынка, является важным оценка потенциальной и реальной ёмкости страхового рынка.

В обобщенном виде под ёмкостью рынка финансовых услуг понимается сумма объема (оборота) финансовых услуг, осуществляемых всеми финансовыми организациями за определённый период, рассчитываемая по формуле:

$$V_{fr} = \sum_{i=1}^n V_i,$$

где:

V_{fr} - ёмкость рынка финансовых услуг;

V_i - объём финансовых услуг i -й финансовой организации;

$i = 1, 2, \dots, n$ - количество финансовых организаций, действующих на рынке финансовых услуг.

Ёмкость финансового и страхового рынка, в частности, может определяться в пределах выявленных продуктовых и географических границ рынка финансовых услуг, составов клиентов (потребителей) и конкурентов. При определении реальной ёмкости страхового рынка исходят из объёма собираемой страховой премии в пределах одного субъекта РФ как региональными страховщиками, так и филиалами иногородних компаний. На территории Хабаровского края за 2012 год было собрано 4,695 млрд руб страховой премии, что на 17,7% больше уровня предыдущего года. Наибольший рост страховых премий пришёлся на ОСАГО (+30,7%), добровольное страхование жизни (+21%), добровольное имущественное страхование (+16,3%). Однако не по всем видам и отраслям страхования отмечается рост страховых премий.

В добровольном страховании гражданской ответственности страховые премии сократились в 2012 году на 3,5%. В обязательном личном страховании было очень значительное снижение страховых премий с 3654 тыс руб до 1778 тыс руб. Однако за счёт того, что доля обязательного личного страхования в целом в Хабаровском крае очень мала, и составляет всего около 6,5%, это падение не явилось для региона провальным (Таблица 1).

Таблица 1 – Динамика и структура страховой премии
в Хабаровском крае за 2011-2012 гг.

Вид	2011 год тысяч рублей / проценты	2012 год тысяч рублей/ проценты	Темп роста, проценты
Добровольные виды			
Страхование жизни	315 446 (7,9)	381 606 (8,1)	+ 21
Личное страхование	1 317 470 (33)	1 386 434 (29,5)	+ 5

Имущественное страхование	1 238 908 (31)	1 441 107 (30,7)	+ 16,3
Страхование гражданской ответственности	106 278 (2,6)	102 607 (2,1)	- 3,5
Страхование финансовых рисков	32 179 (0,8)	103 983 (2,2)	-
Страхование предпринимательских рисков		2 131 (0,04)	
Обязательные виды			
Страхование гражданской ответственности	975 451 (24,4)	1 275 732 (27)	+30,7
Личное страхование	3 564 (0,09)	1 778 (0,04)	- 50
Итого	3 989 296 (100)	4 695 378 (100)	+ 17,7

Несмотря на положительную динамику страховых премий в крае, страховой рынок по-прежнему не достаточно развит.

Помимо реальной ёмкости страхового рынка необходимо оценить и потенциальную ёмкость страхового рынка, что представляет собой максимально

возможный объём собираемости страховых премий с учётом экономического развития региона.

Потенциальная ёмкость рынка страхования определяется исходя из совокупности всех потребителей, которые в состоянии полностью или частично приобрести страховые услуги .

Для её расчёта используют следующие данные /1/:

- численность населения региона;
- среднедушевой доход населения региона;
- доля неофициальных доходов населения/4/;

сумма доходов, которую население готово тратить на страхование ежегодно.

Согласно данным социологического опроса (было опрошено 100 жителей Хабаровского края) , 21 % респондентов готовы потратить на страхование до 10 % своего бюджета, 58 % – не более 5 % и 21 % вообще не готовы расходовать деньги на страхование.

В соответствии с вышеизложенным, вычислим потенциальную ёмкость страхового рынка Хабаровского края за 2010-2012 гг., которая представлена в Таблице 2.

Таблица 2 - Расчёт потенциальной ёмкости страхового рынка Хабаровского края за 2010-2012 гг.

Год	Численность населения, тыс. чел.	Среднедушевой доход населения в месяц, руб.	Доля неофициальных доходов, %	Общая сумма ежемечасных доходов (с учётом неофициальных)	Общая сумма доходов населения за год, млн руб.	Сумма доходов, которую население готово тратить на страхование ежегодно, млн руб.		Потенциальная ёмкость рынка, млн руб.
						5 % ежегодного дохода (58 %	10 % ежегодного дохода (21 %	

				доходо в) на чел., руб.		наसे- ния)	наसे- ния)	
2010	1343,9	22478, 9	30	29222, 6	471267,02	13666,7	9896,6	23563,3
2011	1342,9	23766, 2	25	29707, 7	478733,64	13883,3	10053,4	23936,7
2012	1342,2 7	25853, 5	25	32316, 9	520536,06	15095,5	10831,2	25926,7

Рост потенциальной ёмкости рынка связан с ростом среднедушевого дохода населения. Несмотря на снижение численности населения Хабаровского края потенциальная ёмкость возросла и составила на 2012 год 25 926,7 млн руб. Как мы видим, объём страхового рынка Хабаровского края использован в 2012 г. лишь на 18,11 % (собранные страховые премии в 2012 году составили 4695,3 млн руб.), так что поле для деятельности есть. Однако для успешного освоения неиспользованной части рынка нужно не только желание страховых компаний, но и наличие заинтересованности клиента, повышение уровня страховой культуры.

Для того, чтобы довести потенциальную ёмкость до более высокого значения, следует проводить активные мероприятия по стимулированию спроса у населения и юридических лиц, а также усилить работу страховых компаний в регионе.

Мероприятиями по стимулированию спроса на страховые услуги являются:

- Популяризация страхования среди населения, развитие страховой культуры;
- Увеличение благосостояния всех слоев населения, содействие дальнейшему развитию малого и среднего бизнеса;
- Оказание юридической помощи гражданам по вопросам страхования;
- Создание внесудебного института урегулирования споров между страховыми компаниями и их клиентами.

В качестве основных направлений по совершенствованию предложения на страховом рынке можно выделить следующие:

- Повышение конкурентоспособности отечественных страховых компаний. Включает в себя проведение рекламных акций для привлечения новых клиентов, качественная подготовка кадров, введение дополнительных услуг;
- Приоритетным является развитие классических видов долгосрочного и накопительного личного страхования, совершенствование правовых и организационных основ обязательного страхования;
- Расширение ассортимента страховых услуг и улучшение качества страховых услуг;
- Повышение надежности российских страховых компаний;
- Создание региональных страховых компаний.

Таким образом, увеличение реальной ёмкости страхового рынка связано с активизацией, как страхователей, так и страховщиков в этом направлении.

Список использованной литературы:

1. Князев С.В. Методика расчёта потенциальной ёмкости, охвата региональных страховых рынков и глубины проникновения в них. Маркетинг услуг. 2006. №4. С. 268-276.

2. Юлдашев Р.Т. Огромных возможностей страхования не знают ни президент, ни премьер, ни Дума. К великому сожалению! Страховое дело. 2011. Январь. С. 3-9.

3. Федеральная служба Банка России по финансовым рынкам : URL: http://www.fcsm.ru/ru/contributors/insurance_industry/statistics/ (дата обращения: 29.09.2013)

4. Федеральная служба государственной статистики России : URL: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 29.09.2013)

5. URL: <http://www.allinsurance.ru> (дата обращения: 01.10.2013)

6. URL: <http://www.insur-info.ru/> (дата обращения: 01.10.2013)

7. URL: <http://www.insurance-today.ru/> (дата обращения: 01.10.2013)

© Е.В. Козлова, 2013

УДК 339.543

А.А. Крамаренко

студентка 5 курса экономического факультета
Курганский государственный университет
г. Курган, Российская Федерация

ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ

Федеральный бюджет РФ на 50% формируется за счет финансовых ресурсов, поступающих от таможенных пошлин и налогов. Пополнение доходной части федерального бюджета является одной из основных задач таможенных органов.

В 2012 году сумма доходов, учтенная по доходным статьям федерального бюджета от внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД) составила 6581,0 млрд. рублей или 100,4% от прогнозируемой суммы, что на 630,5 млн. рублей или на 10,6 % больше по сравнению с 2011 годом. [1] При этом базой для исчисления таможенных пошлин в зависимости от вида товаров и применяемых видов ставок является таможенная стоимость товаров или их физическая характеристика в натуральном выражении (количество, масса, объем или иная характеристика). В данной связи от правильности заявления таможенной стоимости товаров зависит величина таможенных платежей, а следовательно, пополнение доходной части бюджета.

Соглашение «Об определении таможенной стоимости товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза» от 25 января 2008 года (в ред. от 23.04.2012) предусматривает 6 методов определения таможенной стоимости:

1) метод по стоимости сделки с ввозимыми товарами (метод 1);

- 2) метод по стоимости сделки с идентичными товарами (метод 2);
- 3) метод по стоимости сделки с однородными товарами (метод 3);
- 4) метод вычитания (метод 4);
- 5) метод сложения (метод 5);
- 6) резервный метод (метод 6).

Однако на практике в большинстве случаев применяется первый и шестой метод, что приводит к возникновению ошибок при определении таможенной стоимости. Это бывает связано с трудностями взаимопонимания участника ВЭД и таможенных органов в процессе определения и контроля таможенной стоимости.

Основным методом определения таможенной стоимости является метод по цене сделки с ввозимыми товарами. Если он не может быть использован, то применяется последовательно каждый из перечисленных методов, но по заявлению декларанта (таможенного представителя) порядок применения метода вычитания и метода сложения может быть обратным.

Проблема для участника ВЭД заключается в том, что таможенному органу для изменения метода определения таможенной стоимости и соответственно для увеличения таможенной стоимости не нужно обращаться в суд. Таможенный орган вправе самостоятельно провести корректировку таможенной стоимости и обязать участника ВЭД уплатить таможенную пошлину в повышенном размере. В случае несогласия с решением таможенного органа согласно ст. 9 Таможенного кодекса Таможенного союза любое лицо вправе обжаловать такое решение в вышестоящий таможенный орган или суд.

В 2012 году таможенная стоимость товаров, помещенных под таможенную процедуру выпуска для внутреннего потребления, скорректирована по 309,2 тысячам деклараций на товары что на 12% больше, чем в 2011 году (275,7 тысяч). В результате корректировок таможенной стоимости товаров сумма фактически взысканных таможенных пошлин, налогов составила 22,0 млрд. рублей, что на 12,2% больше, чем в 2011 году (19,6 млрд. рублей). [1]

Несмотря на то, что методы определения таможенной стоимости прямо закреплены в законодательстве, их применение в практической деятельности вызывает множество вопросов как для участников экспортно-импортных операций, так и для таможенных органов, среди них можно назвать следующие:

- включение или невключение в таможенную стоимость товаров тех или иных компонентов, а также их документальное подтверждение (например, лицензионные платежи, проценты за пользование коммерческим кредитом, расходы на монтаж и т.д.);
- определение таможенной стоимости товаров, перемещаемых по договорам, отличным от договоров международной купли-продажи (договоры аренды, лизинга и др.);
- трансфертное ценообразование.

Участники ВЭД также сталкиваются с трудностями документального подтверждения заявленной величины таможенной стоимости, обусловленными различиями в стандартах оформления и контроля коммерческой, транспортной и таможенной документации.

При заявлении декларантом таможенной стоимости редких, специфических товаров, в отношении которых отсутствуют международные

каталоги таможенной стоимости, таможенные органы вынуждены для цели проверки заявленных сведений использовать ценовую информацию относительно таких же товаров, произведенных в других странах, ценовая информация о которых имеется у таможенных органов. Данная ситуация не является вполне объективной, так как в рыночной экономике себестоимость одного и того же товара, произведенного в различных странах, может отличаться в несколько раз, а также цена может варьироваться от условий поставок количественного характера закупаемой партии.

При осуществлении корректировки таможенной стоимости таможенный орган, как правило, применяет резервный метод. Это приводит к существенному изменению таможенной стоимости и увеличению сумм платежей, что является серьезной проблемой для декларанта. С одной стороны, конечно, таможенные органы - фискальные органы, которые призваны делать все возможное, чтобы пресечь попытки занижения таможенной стоимости и недоплаты таможенных платежей в федеральный бюджет. Но, с другой стороны, необходимо убедиться в соблюдении (или несоблюдении) декларантом всех требований нормативно-правовых актов, установленных для порядка определения и заявления таможенной стоимости, для исключения необоснованного завышения таможенной стоимости в результате ее корректировки таможенным органом.

В настоящее время Евразийская экономическая комиссия уделяет большое внимание урегулированию вопросов, связанных с применением методов определения таможенной стоимости. Мировая практика, положенная в основу системы определения таможенной стоимости, гласит о том, что сама величина таможенной стоимости не должна зависеть от метода ее определения.

Список использованной литературы:

1. Таможенная служба Российской Федерации в 2012 году: Справочные материалы к заседанию коллегии ФТС России. - www.customs.ru.
© А.А. Крамаренко, 2013

УДК 336

М.В. Ларионова

студентка 3 курса института экономики
Белгородский государственный университет
г. Белгород, Российская Федерация

ИНДЕКС «БИГ МАКА»: НЕСООТВЕТСТВИЕ СТОИМОСТИ ВАЛЮТ

«Индекс Биг Мака» — неофициальный способ определения паритета покупательной способности, по которой валютный индекс должен уравнивать стоимость корзины товаров в разных странах, т.е. отношение обменных валютный курсов. Только вместо корзины берется один стандартный бутерброд, выпускаемый компанией McDonald's повсеместно. Делается это для того, чтобы определить реальные обменные курсы различные государств. Стоимость Биг Мака в каждой стране зависит от объемов выпуска, цены аренды, сырья, рабочей силы и прочих факторов, поэтому он лучший способ увидеть соответствие стоимости валют у стран с похожим

уровнем дохода, тем более в кризис, когда дорогая валюта особенно не выгодна. Индекс Биг Мака рассчитывается и публикуется два раза в год.

Цена Биг Мака в России в долларовом выражении упала за 2008 год почти на 32%. На пике девальвации в январе 2009 года разрыв достигал 51%. В целом российский рубль все еще остается недооцененным на 43%. По состоянию на июль 2013 года Биг Мак стоил на территории США 4,56 доллара. В России его цена составляла 87 рублей, или, при переводе в доллары по курсу ЦБ на июль, 2,64 доллара. (Рис.1)

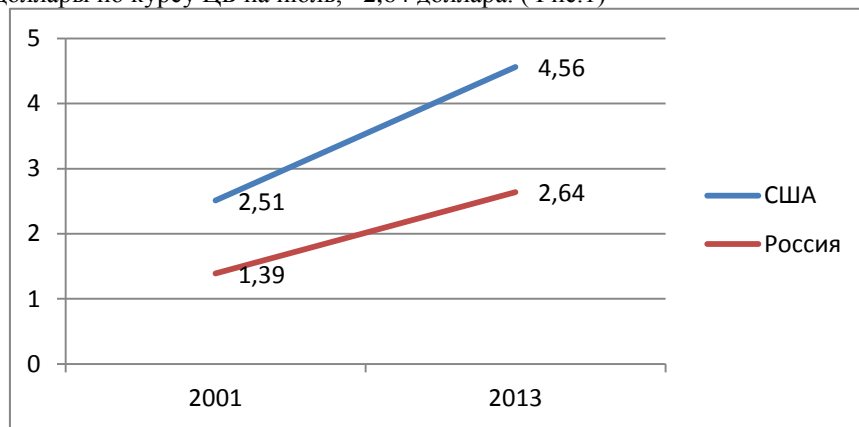


Рис.1. Цены "Биг Мака" в США и в России

Источник: [1]

В соответствии с этим, можно сделать вывод о том, что покупательная способность доллара по «Биг Маку» составляет 1\$= 19,09 рублей. На самом деле курс Банка России на 3 июля 2013 года составляет 1\$= 32,94 рублей. Соответственно курс доллара по «Биг Маку» занижен на 42,0 %.

Таблица 1.

Цены «Биг Мака» в некоторых странах мира

Страна	Цена «Биг Мака»(долл.США)
Норвегия	7,51
Швейцария	6,72
США	4,56
Россия	2,64
Китай	2,61
ЮАР	1,82
Индия	1,50

Источник: [1]

Исходя из данных таблицы, можно сделать вывод, что наиболее переоцененными, то есть дорогими, по индексу Биг Мака являются валюты Норвегии и Швейцарии. В эти страны Биг Мак продается на 72,68 % дороже. Такая стоимость Биг Мака объясняется высокими ценами на производство из-за правительственной поддержки фермеров.

Традиционно наиболее недооцененной валютой является китайский юань, он недооценен более чем на 50%. В целом это соответствует действительности, поскольку проблема низкой оценки китайского юаня,

дающая ему явные конкурентные преимущества, общеизвестна. Самый дешевый Биг Мак в мире продается в Индии — \$1.50. Именно индийская рупия стала самой недооцененной валютой мира: к доллару — на 67,1%, а к евро — 67,8%. За ней идет Южная Африка, где бургер можно купить за \$1,82.

Размер Вашей зарплаты может быть очень важен для Вас, но гораздо важнее ее покупательная способность. Доклад UBS, опубликованный в 2009 году, предлагает удобное пособие для определения, сколько времени требуется работнику со средней чистой заработной платой, чтобы заработать на один Биг Мак в 73 городах мира. Использовались данные по средневзвешенной зарплате работников 14 специальностей.

Любителям фаст-фуда лучше всего живется в Чикаго, Торонто и Токио, где у них занимает всего 12 минут работы, чтобы позволить себе Биг Мак. С другой стороны, работники должны трудиться более двух часов, чтобы заработать достаточно денег для покупки гамбургера в Мехико, Джакарте и Найроби.

Список использованной литературы:

1. Журнал Экономист: [Электронный ресурс]// Режим доступа: [www.economist.com].

©М.В. Ларионова, 2013

УДК 332.871

Е.В. Ненастьева
зав. кафедрой ЭиУпГХ
филиал Санкт-Петербургского государственного
экономического университета в г. Череповце

АНАЛИЗ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЯЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЙ С ЦЕЛЬЮ ФОРМИРОВАНИЯ РЕЙТИНГА

Принятие решения об использовании услуг управляющей компании, оценка успешности управления возможны только на основании детального исследования деятельности УК пользователем ее услуг. Первостепенную роль играет четкое определение ключевых индикаторов – системы показателей результативности и эффективности деятельности управляющей компании.

Существуют различные методологические подходы к проблеме определения эффективности сферы жилищно-коммунальных услуг, в частности управляющих компаний.

Каждый из субъектов рынка предъявляет свои требования к эффективности жилищно-коммунальных услуг. С одной стороны, потребитель к основному показателю эффективности потребляемых ЖКУ относит качество жилищно-коммунальных услуг, т.е. социально-экономические показатели. С другой стороны, производители к критерию эффективности относят технико-экономические показатели, т.е. трансформированное качество на основе исходящих от потребителей социально-экономических показателей.

Управляющие компании, согласно Постановлению Правительства РФ от 23 сентября 2010 года № 731, обязаны раскрывать: общую

информацию о себе; основные показатели финансово-хозяйственной деятельности; сведения о выполняемых работах (оказываемых услугах) по содержанию и ремонту общего имущества в многоквартирном доме; порядок и условия оказания услуг по содержанию и ремонту общего имущества в многоквартирном доме; сведения о стоимости работ (услуг) по содержанию и ремонту общего имущества в многоквартирном доме; сведения о ценах (тарифах) на коммунальные ресурсы [1].

Все показатели оценки эффективности деятельности организаций объединены в пять групп: масштаб деятельности, финансовая устойчивость, эффективность, репутация, прозрачность.

Полученные показатели в соответствии с рейтинговой балловой оценкой Фонда содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства суммируются, и организации, управляющей жилищным фондом, должен присваиваться рейтинг в соответствии с табл. 1.

Таблица 1

Рейтинговая оценка

Баллы	Рейтинг	Оценка деятельности организации, управляющей жилищным фондом
90	AAA	наивысшая
80	AA	очень высокая
70	A	высокая
60	BVV	выше средней
50	BB	средняя
40	B	ниже средней
30	ССС	удовлетворительная
20	СС	неудовлетворительная
10	C	низкая
0	D	предельно низкая

На интернет-портале www.reformagkh.ru подведены итоги рейтинга по оценке эффективности деятельности управляющих организаций, товариществ собственников жилья, жилищных кооперативов и иных специализированных потребительских кооперативов за 2012 год.

В рейтинг включены более 13 000 организаций. Всего в настоящее время рейтинг присвоен 17 307 организациям.

Наиболее активное участие в рейтингах приняли организации Республики Татарстан, Самарской и Вологодской областей.

Высокий рейтинг «А» получили 13 организаций:

Рейтинг уровня BVV получили 149 организаций. Наивысшие рейтинги (AAA и AA) не присвоено ни одной организации.

По показателю «эффективность деятельности» лидерами являются: ООО «Управляющая компания «Комфорт», г. Альметьевск, Республика Татарстан (26 баллов, рейтинг А); ООО «ЖЭУ №12» Альметьевск, г. Альметьевск, Республика Татарстан (24 балла, рейтинг А); ТСЖ «Нефтяник», г. Елабуга, Республика Татарстан (23 балла, рейтинг BVV); ООО «ЖЭУ №10» Альметьевск, г. Альметьевск, Республика Татарстан (23 балла, рейтинг А); ТСЖ «Западные ворота», г. Альметьевск, Республика Татарстан (23 балла, рейтинг BVV).

По масштабу деятельности лидируют: ООО «ЖКС №2 Пушкинского района», г. Санкт-Петербург (15,5 баллов, рейтинг BVV); ООО «Строительно-монтажное управление», г. Ульяновск, Ульяновская область (15 баллов,

рейтинг А); ООО «Жилкомсервис Кронштадтского района», г. Санкт-Петербург (15 баллов, рейтинг ВВВ); ООО СТСЖ «Прогресс» г. Саратов, Саратовская область (15 баллов, рейтинг ВВВ).

Наиболее финансово устойчивые организации: ТСЖ «Городецкая 22», г. Череповец, Вологодская область (20 баллов, рейтинг А) ООО «Управляющая компания «Центр», г. Тамбов, Тамбовская область (20 баллов, рейтинг В); ТСЖ «Прогресс», г. Липецк, Липецкая область (20 баллов, рейтинг ВВ); ТСЖ «Анохина 12», г. Петрозаводск, Республика Карелия (20 баллов, рейтинг ВВ); УК «РОДНИК», г. Ижевск, Удмуртская Республика (20 баллов, рейтинг ВВ); ТСЖ «Победы 53», г. Череповец, Вологодская область (20 баллов, рейтинг ВВ).

Наибольшим доверием у жителей пользуются 33 организации, набравшие равное количество баллов (18 баллов) с рейтингами от А до ССС из г. Санкт-Петербурга, Республики Башкортостан, Свердловской области, Красноярского края, Вологодской области, Республики Татарстан, Саратовской области, г. Москвы, Ставропольского края и других регионов.

По показателю «Прозрачность деятельности» лидерами являются: ТСЖ «Городецкая 22», г. Череповец, Вологодская область (11,5 баллов, рейтинг А); ООО «Успех-2» г. Саратов, Саратовская область (11 баллов, рейтинг ВВВ); ООО «Достояние», п. им. Карла Маркса Камешковский муниципальный район, Владимирская область (10,5 баллов, рейтинг ВВВ); ООО «Диадема», г. Майкоп, Республика Адыгея (10,5 баллов, рейтинг ВВВ).

Оценка управляющих организаций включала оценку качества информации, предоставляемой управляющими организациями неограниченному кругу потребителей, и оценку советами многоквартирных домов деятельности управляющих организаций в отношении отдельных многоквартирных домов.

На основании проведенного анализа результатов оценки управляющих организаций

1. Управляющие организации уже создали и размещают на сайтах достаточно большой объем информации о выполняемых услугах и работах по содержанию общего имущества в многоквартирных домах, но способ представления этой информации рассчитан не на потребителей, а на контрольно-надзорные органы.

2. Изменение способа представления информации об услугах и работах управляющих организаций, чтобы сделать информацию полезной и понятной и облегчить потребителям поиск информации на сайтах, не требует значительных усилий и затрат, необходимо, главным образом, желание управляющих организаций.

3. Сведения об услугах и работах управляющих организаций необходимо улучшать для выполнения в полном объеме требований Стандарта раскрытия информации.

4. Опубликование результатов оценки управляющих организаций по критериям качества информации, предоставляемой неограниченному кругу потребителей, будет стимулировать управляющие организации улучшать качество и способ представления информации.

5. Для объективности результатов оценки управляющих организаций необходимо 100% участие советов многоквартирных домов.

Список использованной литературы:

1. Об утверждении стандарта раскрытия информации организациями, осуществляющими деятельность в сфере управления многоквартирными домами [Электронный ресурс]: постановление Правительства РФ от 23.09.2010 г. № 731 // Гарант: информационно-правовой портал. – Режим доступа: <http://base.garant.ru/12179104/>.

©Е.В. Ненастьева, 2013

УДК 65.015

Е.Г. Нужнова

магистрант 2 курса факультета управления
Челябинский государственный университет
г. Челябинск, Российская Федерация

УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РЕСУРСА В ОРГАНИЗАЦИИ

Проблема управления развитием человеческого ресурса в организации возникает в связи с решениями проблемы управления развитием организации в целом. Решение проблемы управления данным видом развития связывается с выполнением следующих задач:

- оценка факторов, характеризующих интеллектуальный потенциал человеческого ресурса, что позволит сформировать направления повышения методологической готовности системы субъекта к осуществлению внутрисистемных развивающих мероприятий, обеспечения и надлежащего использования ресурсов всех видов и организационных возможностей;

- проектирование, поддержание и совершенствование процессов создания, обновления, интеграции и передачи знаний. Это обеспечит создание способности к изменению, выступающему важнейшим условием формирования системы развития человеческого ресурса;

- исследование, формирование и развитие рефлексивной организации развития человеческого ресурса, диагностика и устранение рефлексивных «патологий» в управлении организацией позволит сформировать улучшенную систему управления развитием человеческого ресурса как комплексную, способную обеспечивать не только развитие организационной системы, но и свое самовоспроизводство и саморазвитие [1, с. 254].

В целом, в организациях всегда существует минимум три стратегии управления человеческим ресурсом:

- а) разработанная (задуманная, запланированная);
- б) адаптированная (результат интерпретации; адаптации, инициативы);
- в) институционализируемая (разделенная, социально одобренная и получившая легальную поддержку) [3, с. 368].

Очевидно, институционализируемая, стратегия, запускает новый цикл формирования стратегии и ее адаптации.

Повышение эффективности управления развитием в системе субъекта управления человеческим ресурсом предполагает формирование и регулярное использование мониторинговых систем, позволяющих оценивать

ход и текущие результаты развития, уровень его рефлексивной организации. В качестве примера такой системы, приведем набор показателей по каждому из выделенных блоков в модели организации системы субъекта управления человеческим ресурсом (таблица 1).

Таблица 1 - Пример системы показателей для оценки развития человеческого ресурса в организации [4, с. 105]

Фактор организации системы развития	Показатели, характеризующие уровень развития управления развитием человеческого ресурса
1	2
Управленческое мышление и организационная культура развития	Доля сотрудников, уверенных в том, что организационная культура помогает быстро адаптироваться к новым задачам в конкурентной среде. Степень, в которой организационная культура способствует эффективным коммуникациям и совершенствованию (освоению) новых форм совместной деятельности. Готовность сотрудников прилагать дополнительные усилия, если этого требует ситуация, выполнять дополнительных обязанностей для достижения организационных целей. Доля сотрудников, уверенных в том, что они действуют в интересах организации. Доля сотрудников, связывающих личностный рост с организационным развитием. Личная заинтересованность сотрудников в организационном успехе. Степень, в которой в организации существует разделяемый образ мышления. Степень, в которой сотрудники гордятся своим членством в организации
Компетентные сотрудники в сфере управления человеческим ресурсом	Доля сотрудников, заявляющих о том, что обучение способствовало росту эффективности на рабочем месте. Доля сотрудников, заявляющих о справедливом к ним отношении. Доля сотрудников, удовлетворенных уровнем наставничества. Степень соответствия уровня управления человеческим ресурсом воздействию, применяемых к человеческому капиталу, уровню их эффективности
Управление эффективностью развития человеческого ресурса	Эффективность действия по отношению к неэффективным сотрудникам. Доля сотрудников, самостоятельно оценивающих свою работу. Глубина понимания сотрудниками связи между применяемыми воздействиями и показателями развития организации. Понимание личного вклада в организационное развитие. Понимание сотрудниками принципов управления эффективностью и процедур оценки результатов. Степень, в которой сотрудники несут ответственность за результаты своей деятельности. Степень, в которой сотрудники оценивают систему управления эффективностью как справедливую. Степень, в которой сотрудники оценивают систему управления эффективностью как непосредственно связанную с целями организационного развития. Степень, в которой сотрудники понимают, какое отношение к труду, трудовое поведение и результативность труда ожидается в процессе управления эффективностью. Степень, в которой система управления эффективностью способствует формированию отношения к труду, трудового поведения и результативности труда, которые требуются

	для организационного развития
Структура и инфраструктура управления человеческими ресурсом	Степень межфункционального сотрудничества команд. Доля сотрудников, регулярно выполняющих работу в составе самоуправляемых, межфункциональных или проектных команд. Уверенность сотрудников в возможности открыто высказывать свое мнение в отношении целей и стратегий организационного развития. Эффективность внутренних и внешних коммуникационных процессов. Степень использования коммуникационных каналов для продвижения ключевых идей и ценностей организационного развития
Способности к изменению	Охват и глубина организационного обучения. Готовность сотрудников делиться опытом. Возможности для развития сотрудников. Динамика интеллектуального капитала. Доступ к необходимым знаниям и информации. Доля сотрудников, заявляющих об удовлетворенности информационной системой. Качество систем обратной связи. Степень, в которой компетенции сотрудников учитываются в системе управления эффективностью
Эффективное лидерство	Последовательность и четкость идей, доносимых до сотрудников руководством. Доля сотрудников, заявляющих о доверии сведениям, полученным по официальным каналам. Уровень поддержки в формировании компетенций, необходимых для эффективного лидерства. Доля сотрудников, уверенных в том, что руководитель эффективно доводит до их сведения миссию, видение, цели управления развитием человеческого ресурса. Уверенность сотрудников в том, что менеджеры открыты для новых идей и методов работы. Уровень стратегического бизнес-партнерства для обеспечения организационного развития. Степень, в которой сотрудники гордятся своим членством в организации и достигаемыми результатами развития

Таким образом, можно сделать вывод, что неоднородность участников процесса развития человеческого ресурса, потенциальная противоречивость их интересов, сложная организация взаимодействий обуславливают необходимость рассмотрения управления развитием как системы. Предложенная модель организации системы управления развитием человеческого ресурса ориентирована на непрерывный процесс ее становления в рамках институционализации в организации.

Список использованной литературы:

- 1 Управление человеческими ресурсами: менеджмент и консультирование. Под. ред. В. В. Щербины. М. НИГО, 2004. С. 254;
- 2 Мордовин С.К. Управление человеческими ресурсами. М.: ИНФРА-М., 2010. С. 206;
- 3 Катунина И. В. Система управления человеческими ресурсами в организации, ориентированной на развитие: монография. М.: Информ - Знание, 2010. С.368;
- 4 Гутгарц, Р. Д. Эволюция подходов к проблеме управления кадрами предприятия / Р. Д. Гутгарц // Менеджмент в России и за рубежом. - 2012. - №5. С. 105-117.

© Е.Г. Нужнова, 2013

ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПОРЯДКА ИСЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТЫ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ

В современном обществе налоги - основная форма доходов государства. Помимо этой сугубо финансовой функции, налоговый механизм используется для экономического воздействия государства на общественное производство, его динамику и структуру, на состояние научно-технического прогресса.

Процесс формирования норм налогового законодательства выявил особую актуальность проблемы определения налога на прибыль и механизма его взыскания. Несомненна прямая зависимость государственного бюджета от налоговых поступлений в целом и поступлений от налога на прибыль, в частности в условиях формирования в России рыночных отношений.

Учитывая общемировую тенденцию гармонизации налоговых систем различных стран, потенциальную возможность интеграции России в мировое экономическое сообщество и необходимость привлечения иностранного капитала в экономику РФ, вопросы совершенствования налогового законодательства согласно принципам, принятым в странах с рыночной экономикой, должны прорабатываться уже сегодня. В этой связи игнорирование норм международного налогового права с мотивацией национальных особенностей развития России вряд ли правомерно.

Налоговые системы экономически развитых стран складывались под воздействием различных экономических, политических и социальных условий. По набору налогов, их структуре, способам взимания, ставкам, налогооблагаемой базе, сфере действия налогов, налоговыми льготам налоговые системы имеют ярко выраженные национальные особенности. Вместе с тем международные нормы налогового права являются приоритетными при построении национальных налоговых систем ввиду необходимости обеспечения развития международного экономического сообщества и свободного передвижения капитала, товаров и услуг в рамках, например, Европейского Союза. Поэтому налоговые системы различных стран строятся на основе общепринятых принципов [4, с. 56].

Уровень налогового бремени в России значительно выше, чем в экономически развитых странах. Несмотря на то, что ставка налога на прибыль в целом соответствует мировому уровню (РФ - 35%, Германия - 45%, Бельгия - 39%, Великобритания - 33%, Нидерланды - 35%, Италия - 52%), уровень реального изъятия прибыли в Российской Федерации значительно выше. Это связано с двумя обстоятельствами. Во-первых, с более широкой налогооблагаемой базой, так как в нее включаются многие виды расходов, которые в международной практике принято исключать из налогооблагаемой базы. Во-вторых, отечественной методикой определения налогооблагаемой прибыли не учитывается фактор инфляции, в результате чего налогооблагаемая прибыль неоправданно завышается, что влечет уклонение от налогообложения.

К традиционно критикуемым недостаткам налоговой системы относится нестабильность налогового законодательства, которая оказывает негативное воздействие на мотивацию деятельности потенциальных инвесторов, особенно иностранных. Кроме того, наблюдается нестыковка налогового и других видов законодательства, в частности Гражданского права [1, с. 215].

Налоговая система страны характеризуется серьезной асимметричностью. Она не является нейтральной по отношению к различным категориям налогоплательщиков. Основную тяжесть налогового бремени несут юридические лица, в частности крупные предприятия, вследствие меньшей возможности уклонения от налогов, существующего порядка уплаты налогов, усиленного контроля налоговых органов.

Основным направлением совершенствования налоговой политики, должно стать изменение методологического подхода при определении налогооблагаемой базы по налогу на прибыль. В налоговых законодательствах всех стран, входящих в Европейский Союз, заложен единый подход к определению налогооблагаемой базы как юридических, так и физических лиц. Суть его состоит в том, что все расходы, связанные с бизнесом, исключаются из налогооблагаемой базы. При таком подходе сбор налогов должен осуществляться только на основе законов, без применения многочисленных подзаконных актов, инструкций и разъяснительных писем Министерства финансов [3, с. 99].

Ряд положений российского законодательства противоречит методике определения налогооблагаемой базы, применяемой в странах с развитой рыночной экономикой. Основные различия касаются:

- неполного отнесения на себестоимость расходов по уплате процентов за банковский кредит (лишь в пределах учетной ставки), а также отнесения командировочных, представительских и некоторых других расходов на себестоимость в пределах норм, установленных правительством;

- применения норм амортизации, лимитированных государством и не соответствующих экономической жизни основных средств (т.е. учитывающих не только физический, но и моральный износ), что не позволяет обеспечить своевременное восстановление основных средств (применяемые в России нормы амортизации в два-три раза ниже норм, используемых в странах с развитой рыночной экономикой);

- игнорирования инфляционного фактора при оценке производственных запасов и основных фондов для исчисления налогооблагаемой прибыли;

- отсутствия в российском законодательстве основной концепции, согласно которой налогообложению подлежит прибыль, полученная в течение всего срока существования юридического лица, что позволяет покрывать убытки за счет прибыли не только последующих, но и прошлых лет (с пересчетом налога, уплаченного в предыдущие годы).

Основные направления налоговой реформы должны, по-видимому, предусматривать следующее:

- изменение методологического подхода при определении облагаемой базы для исчисления налога на прибыль, предполагающее исключение из доходов, полученных налогоплательщиком, расходов, связанных с предпринимательской деятельностью;

- пересмотр норм амортизационных отчислений, позволяющих обеспечить своевременное восстановление основных фондов, внедрение прогрессивных методов амортизации, предусматривающих более быстрое списание основных фондов в течение первых лет их эксплуатации;

- введение механизма индексации стоимости основных фондов и производственных запасов, относимых на себестоимость продукции, при определении налогооблагаемой базы по налогу на прибыль;

- рассмотрение возможности покрытия убытков предприятий не только за счет прибыли последующих периодов, но и за счет прибыли прошлых лет.

Таким образом, мы рассмотрели проблемы и пути совершенствования порядка и уплаты налога на прибыль организаций.

Список использованной литературы:

1. Майбуров И.А. Налоги и налогообложение :учебник / под ред. И.А. Майбурова. – 2-е изд., перераб. и доп. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2008. – 511 с.

2. Ковалев Т.Д. Налоговый учет на предприятиях и в организациях : учеб. пособие. – М. : Дашков и Ко, 2010. – 304с.

3. Колчина Н.В. Финансы организаций (предприятий) : учебник / под ред. Н.В. Колчиной. – 3-е изд., перераб. и доп. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2006. – 368 с.

4. Романовский М.В. Налоги и налогообложение : учебник / под ред. М.В. Романовского, О.В. Врублевской. – 6-е изд., доп. – СПб. : Питер, 2009. - 528 с.

© С.В. Овсянникова, 2013

УДК 336.71.078.3

М.А. Павловская

Магистр менеджмента
филиал СПбГЭУ в г. Череповце

ОЦЕНКА ФАКТИЧЕСКОГО УРОВНЯ НАДЕЖНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

Банки составляют неотъемлемую часть современного денежного хозяйства. Они находятся в центре экономической жизни, обслуживают интересы производителей, связывая денежным потоком промышленность и торговлю, сельское хозяйство и население. Во всем мире банки имеют значительную власть и влияние, они распоряжаются огромным денежным капиталом, стекающимся к ним от различных источников (предприятий, государства, частных лиц и т.д.).

Значение банковской системы для развития экономики страны трудно переоценить, поскольку коммерческие банки играют важную роль в обеспечении денежного оборота, в перемещении капиталов, в предоставлении финансовых возможностей коммерческим и некоммерческим организациям для развития, в накоплении сбережений населения и повышении уровня жизни с целью динамичного подъема всей экономики государства.

Это возлагает на банковскую систему и конкретный банк большую ответственность перед обществом, которое не должно ставить под сомнение

устойчивость банковского сектора экономики, а акционеры, партнеры, вкладчики и инвесторы должны иметь полную уверенность в устойчивости и надежности любого коммерческого банка. [1, стр.5]

Роль банковской системы в современной рыночной экономике огромна. И все изменения, происходящие в ней, тем или иным образом затрагивают всю экономику. Правильная организация банковской системы необходима для нормального функционирования хозяйства страны.

Разные категории клиентов по-своему воспринимают надежность банка. Но все они сходятся во мнении, что надежный банк безупречно исполняет принятые на себя обязательства перед ними. Следовательно, банк соблюдает нормативы ликвидности (Н2, Н3, Н4) с небольшим запасом прочности. [8, стр.41]

При этом существенное завышение фактического уровня ликвидности не желательно, так как оно сопровождается снижением доходов банка в связи с сокращением доли активов, приносящих доход (главным образом – кредитов). Завышенный уровень ликвидности характеризует банк как устойчивый к рискам (позитивный фактор), но не обеспечивает высоких дивидендов для акционеров и прибыльности капитала (ROE). Это не делает банк привлекательным для инвесторов (отрицательный фактор).

В связи с этим важной становится положительная динамика роста прибыли банка (РПБ).

При длительном периоде сохранения высокого уровня ликвидности банк может оказаться с убытками, так как привлеченные им денежные ресурсы (особенно по высокой процентной ставке), размещенные в высоколиквидные, но не приносящие дохода активы, не обеспечат положительной процентной маржи.

Надежность банка с позиции акционеров характеризуется показателем роста уставного (РУК) и всего собственного капитала (РСК), а с позиции рядовых клиентов – ростом клиентской базы (РКБ).

Однако показатель РКБ в официальной отчетности банка не показывается. О нем можно судить по росту ресурсной базы (РРБ), в первую очередь – объему привлеченных вкладов населения.

Надежность банка в виде показателей роста прибыли и прибыльности его капитала создается посредством обеспечения высокого качества активов (КА), представленного качеством кредитного портфеля, определяемого показателем соотношения резерва на возможные потери по ссудам (РВПС) и величины кредитного портфеля.

Желательно чтобы высокое качество кредитного портфеля имело место при его росте, т. е. банк активно осуществлял кредитную деятельность, приносящую основной доход банку (агрессивность кредитной политики – АКП) без усиления кредитного риска.

Перечисленные десять показателей взяты за основу методики для оценки уровня надежности банка (табл. 1).

Градации величины показателя основана на том, что самое оптимальное в реальном исполнении его значение дает наилучший результат деятельности банка.

Например Н2 в пределах 15-20 % обеспечивает компромисс ликвидности, рискованности и доходности активов банка. Более высокое значение Н2 сопровождается падением доходов банка, а Н2 ниже 15% - это

нарушение требований Банка России, которое влечет применение санкций с его стороны к банку, допустившему такое нарушение.

Таблица 1

Показатели оценки надежности банка

Показатель	Наименование показателя	Градации величин показателя, %	Оценка в баллах	Показатель	Наименование показателя	Градации величины показателя, %	Оценка в баллах
H2	Норматив мгновенной ликвидности	15-20 >20 <15	+1 0 -1	РУК	Рост уставного капитала	>10 0-10 <0	+1 0 -1
H3	Норматив текущее ликвидности	50-70 >70 <50	+1 0 -1	РСК	Рост собственного капитала	>15 0-15 <0	+1 0 -1
H4	Норматив долгосрочной ликвидности	100-120 <100 >120	+1 0 -1	РКБ/РР РБ	Рост клиентской базы/рост ресурсной базы	>15 ±5 <15	+1 0 -1
ROE	Прибыльность капитала	>20 0-20 <0	+1 0 -1	КА	Качество активов	<0-5 6-15 >15	+1 0 -1
РПБ	Рост прибыли банка	>15 0-15 <0	+1 0 -1	АКП	Агрессивность кредитной политики	>25 ±15 <0	+1 0 -1

Предложенные показатели надежности банка оцениваются в баллах: наилучший +1, наихудший -1, ноль (0) баллов присваивается показателю, который не обеспечивает эффективной деятельности, хотя и не является отрицательным.

В зависимости от набранных баллов – от +10 до -10 составлена градация уровней надежности банка (табл. 2).

Таблица 2

Уровни финансовой устойчивости банка

Уровень надежности банка	Количество баллов	Характеристика уровня надежности банка
Высокий	6 – 10	У банка наилучшие показатели деятельности – фактическое значение экономических нормативов и остальных показателей оптимальны
Средний	3 – 5	Экономические нормативы не нарушены и отдельные из них имеют наилучшее значение; остальные

Низкий	0 – 2	показатели не отрицательны Нарушений экономических нормативов нет, но их значения не обеспечивают эффективной деятельности банка; остальные показатели не отрицательны.
Утеряна надежность банка	(-1) – (-10)	Экономические нормативы нарушены, остальные показатели имеют отрицательное значение или отражают не эффективную деятельность банка.

Рассчитать значения показателей для расчета баллов может любой пользователь на основании официально опубликованной финансовой отчетности банков.

Высокий уровень надежности банка подтверждает динамика показателей, когда они существенно не меняются при увеличении, стабилизации или сокращении объемов деятельности банка.

Отсутствие резких противоположных изменений в показаниях деятельности банка указывает также на его стабильное развитие и рост рыночной стоимости.

Апробацию данной методики оценки уровня надежности банка в данной статье представим на примере четырех банков из числа малоизвестных. Так сделано для исключения влияния субъективного мнения, которое может иметь место в отношении хорошо известных российских банков.[3]

Финансовая отчетность оцениваемых банков опубликована на сайте Банка России, поэтому в таблице 3 приведены рассчитанные значения роста (снижения) показателей и их бальная оценка без указания абсолютных величин анализируемых данных.

Таблица 3

Балльная оценка надежности коммерческих банков в 2009-2012 гг.

Показатель	Градация величины показателя, %	Оценка в баллах	ОАО «Автотрансбанк»				ОАО «ВАОКбанк»				ЗАО «Викинг»				ОАО «Кредит-Москва»			
			01.01.2009		01.01.2012		01.01.2009		01.01.2012		01.01.2009		01.01.2012		01.01.2009		01.01.2012	
			З	Б	З	Б	З	Б	З	Б	З	Б	З	Б	З	Б	З	Б
H2	15-20	+1	3	0	6	0	4	0	6	0	9	0	7	0	9	0	8	0
	>20	0	7		5		3		5		6		4		2		2	
	<15	-1																
H3	50-70	+1	6	+	7	0	8	0	9	0	6	+	7	+	8	0	1	0
	>70	0	9	1	5		1		5		8	1	0	1	5		6	
	<50	-1															1	
H4	100-120	+1	4	0	2	0	9	0	7	0	7	0	1	+	9	0	4	0
	<100	0	2		0		4		6		5		1		7		3	
	>120	-1											7					
ROE	>20	+1	1	0	6	0	1	0	3	+	3	+	4	+	9	0	1	0
	0-20	0	3		5		4		0	1	5	1	0	1	7		1	
	<0	-1							2								1	

РГБ	>15 0-15 <0	+1 0 -1	- 2 5	- 1 0	2 1 0	+ 1 0	6 0 0	+ 1 0	- 4 8	- 1 0	8 , 7	0 0 0	- 3 , 3	- 1 0	- 7 1	- 1 0	5 2 , 6	+ 1 0
РУК	>10 0-10 <0	+1 0 -1	2 0 0	+ 1 0	1 5 0	+ 1 0	4 8 0	+ 1 0	0 0 0	0 0 0	0 0 0	0 0 0	0 0 0	0 0 0	0 0 0	0 0 0	0 0 0	0 0 0
РСК	>15 0-15 <0	+1 0 -1	2 4 0	+ 1 0	1 5 0	+ 1 0	2 8 0	+ 1 0	8 , 3	0 0 0	4 , 7	0 0 0	5 , 6	0 0 0	2 8 , 1	+ 1 0	2 , 6	0 0 0
РКБ/ РРБ	>15 ±15 <15	+1 0 -1	2 4 , 6	+ 1 , 6	3 6 , 4	+ 1 0	1 2 0	0 0 0	1 6 0	+ 1 0	5 , 8	0 0 0	2 5 , 8	+ 1 0	6 9 , 7	+ 1 0	3 6 , 4	+ 1 0
КА	<0-5 6-15 >15	+1 0 -1	1 , 3	+ 1 , 3	1 5 , 7	0 0 0	7 , 7	0 0 0	7 , 7	0 0 0	3 1 1	- 1 0	3 9 1	- 1 0	2 , 6	+ 1 0	2 0 0	+ 1 0
АКП	>25 ±15 <0	+1 0 -1	3 2 0	+ 1 0	- 1 , 2	- 1 0	1 8 0	+ 1 0	1 4 8	+ 1 0	2 3 0	0 0 0	- 5 , 3	- 1 0	- 8 0	- 1 0	3 9 0	+ 1 0
Уровень надежности	-	-	Средний	Средний	Средний	Средний	Низкий	Низкий	Низкий	Низкий	Низкий	Низкий	Низкий	Низкий	Средний	Средний	Средний	Средний

Данные банки имеют низкий и средний уровень надежности. Основная причина не высокого уровня надежности заключается в завышенной ликвидности банков. За счет этого потеряно от одного балла на 01.01.2011 у ЗАО «Викинг». И до четырех баллов у ОАО «Автовазбанк» на 01.01.2012; у ОАО ВАКОбанк на 01.01.2009*; у ОАО «Кредит Москва» - на обе даты.

Оптимальная величина нормативов ликвидности позволила бы банкам:

- увеличить долю доходоприносящих активов;
- получить дополнительную прибыль.

Это в свою очередь привело бы к улучшению показателей роста прибыли, доходности капитала. Соответственно, такие положительные изменения сопровождаются не только улучшением финансовых результатов деятельности банка, но и увеличением баллов, характеризующих уровень надежности банка.

Таким образом, предлагаемая методика исключает субъективное мнение эксперта при оценке уровня надежности банка:

- она проста в применении;
- она легка для понимания пользователя, который не обладает глубокими экономическими знаниями. [2, стр.44]

Список использованной литературы:

- 1.Петров А. Ю. Комплексный анализ финансовой деятельности банка / А. Ю. Петров, В. И. Петрова. – М.: Финансы и статистика, 2011.
- 2.Научно-практический и теоретический журнал Финансы и кредит 32 август – 2012.
- 3.<http://www.banki.ru>.
- 4.<http://www.minfin.ru>.

© М.А. Павловская, 2013

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ

Аналитический обзор различных подходов к понятию «трудовой потенциал» показал, что она взаимосвязана с такими экономическими категориями как «трудовые ресурсы», «человеческий капитал», «человеческий потенциал». Академик С.Г. Струмилин в начале 20-х годов ввел понятие трудовые ресурсы как «трудоспособное население в способном к труду возрасте» [7, с. 6].

А.И. Рофе оспаривает правомерность существования понятия «трудовые ресурсы» и приводит аргументацию, в соответствии с которой «термин «трудовые ресурсы» следует употреблять применительно к командной экономике, где осуществлялся строгий учет трудоспособного населения, а трудовые ресурсы были одним из элементов централизованного планирования экономики» [5, с. 68].

Отмена принудительного труда делает бессмысленным использование термина «трудовые ресурсы», так как к трудовым ресурсам не могут относиться лица, которые могут не работать. Нельзя называть ресурсами то, что не может быть использовано. Поэтому термин «трудовые ресурсы» имеет право на существование лишь в историческом аспекте.

В рамках неоклассической экономической парадигмы получила свое развитие теория человеческого капитала, отличительную особенность которой сформулировал М. Блауг, и по поводу которой до сих пор ведутся дискуссии, поскольку теоретики человеческого капитала рассматривают его в узком и широком ракурсе.

По мнению И.В. Соболевой, «широта или узость трактовки зависит, прежде всего не от спектра включаемых элементов (конкретной наполняемости понятия человеческого капитала), а от набора существенных признаков самого понятия: чем таких признаков больше, тем определение уже» [6, с. 17].

Теория человеческого капитала также не является общепринятой, например, Р. Капелюшников, признает «низведение человека до уровня машины», Т. Шульц «человек превращается в нечто, напоминающее собственность» [1, с. 18].

Считаем необходимым отметить, что главный вклад теории человеческого капитала в науку заключается в признании экономической полезности и социальной ценности человеческих ресурсов, которые нуждаются в инвестиционных вложениях подобно другим видам экономических ресурсов.

В 60-70-е годы прошлого века был введен в оборот термин «трудовой потенциал». В 70-80-е годы была разработана политэкономическая концепция трудового потенциала, согласно которой он представляет собой «многоаспектную и многоуровневую категорию, вбирающую в себя структурные и мотивационные аспекты» [3, с. 194].

По поводу термина «трудовой потенциал» также ведутся научные дискуссии, однако в рамках исследования регионального аспекта, мы придерживаемся точки зрения Г.Д. Кулагиной. Она считает, что «трудовой потенциал характеризуется совокупной способностью её трудовых ресурсов к производству максимально возможного в данных экономических и социальных условиях объема продуктов и услуг, необходимых для удовлетворения потребностей и обеспечения поступательного развития экономики» [2, с. 110].

Понятие трудовые ресурсы как «данные о среднегодовой численности занятых в экономике формируются по основной работе гражданского населения один раз в год при составлении баланса трудовых ресурсов». Исследовать вопросы, связанные с эффективным использованием трудовых ресурсов регионов возможно только на основе комплексного изучения состояния рынка труда, оценки его основных индикаторов [4, с.169].

В официальной статистике рассматривается понятие экономически активное население как лица, которые в рассматриваемый период считаются занятыми или безработными [4, с. 169]. Занятые в экономике - это лица, которые в рассматриваемый период выполняли оплачиваемую работу по найму, а также приносящую доход работу.

Динамика занятости населения в Ямало-Ненецком автономном округе имеет положительную тенденцию: в 2010 году он составил - 95,74%, в 2011 год – 96,49%, в 2012 году – 96,58%.

В Ханты-Мансийском автономном округе, прослеживается тенденция снижения уровня занятости по сравнению с 2010 годом (рис. 1).

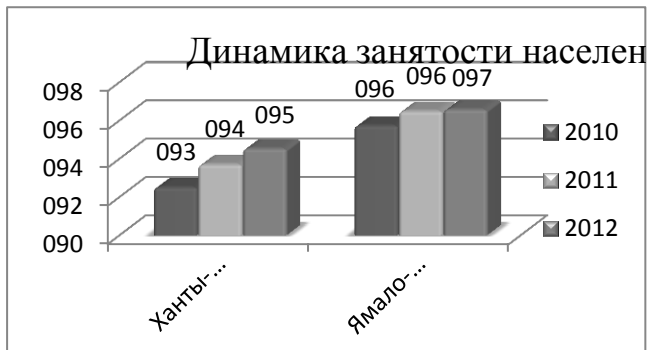


Рисунок 1. Динамика занятости населения

К безработным относятся лица, которые в рассматриваемый период удовлетворяли одновременно следующим критериям: не имели работы (доходного занятия); занимались поиском работы, или предпринимали шаги к организации собственного дела; были готовы приступить к работе в течение обследуемой недели. Учащиеся, студенты, пенсионеры и инвалиды учитываются в качестве безработных, если они занимаются поиском работы и готовы приступить к ней [5, с. 63].

Уровень безработных по методологии МОТ в Ямало-Ненецком и Ханты-Мансийском автономных округах имеют тенденцию к снижению, причем в Ямало-Ненецком автономном округе за 2012 год он составил 0,8 % и снизился по сравнению с 2011 годом на 0,4 %, и по сравнению с 2010 годом снизился на 0,51 % (рис. 2).

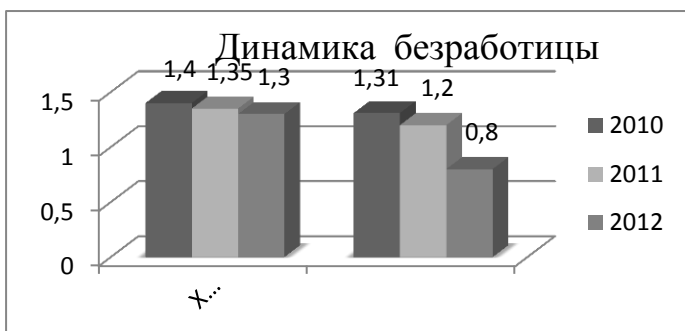


Рисунок 2. Динамика безработицы

Таким образом, трудовые ресурсы - это статистическая категория, отражающая количественное измерение занятого населения в рассматриваемый период. Безработные же не могут быть признаны трудовыми ресурсами, а представляют собой трудовой резерв, и только в случае их использования в роли занятых, могут быть признаны как трудовые ресурсы.

Рассматривая потенциал как способность трудовых ресурсов давать определенные результаты и обеспечивать функционирование системы, следует учитывать и выражать в показателях все факторы, которые определяют такую способность, в нашем случае производительность труда и заработная плата.

Производительность труда - это показатель эффективности трудового процесса, выражаемый отношением результатов производства к соответствующим затратам труда. Высокий уровень производительности труда является практически единственным источником прироста ВРП. В специальной экономической литературе предлагаются различные варианты факторов роста производительности труда, не вдаваясь в подробности этих дискуссий, отметим такой фактор – как стимулирование, в нашем случае, через заработную плату.

Производительность труда в Ямало-Ненецком автономном округе в 2010-2012 годах выше, чем в Ханты-Мансийском автономном округе (рис. 3).

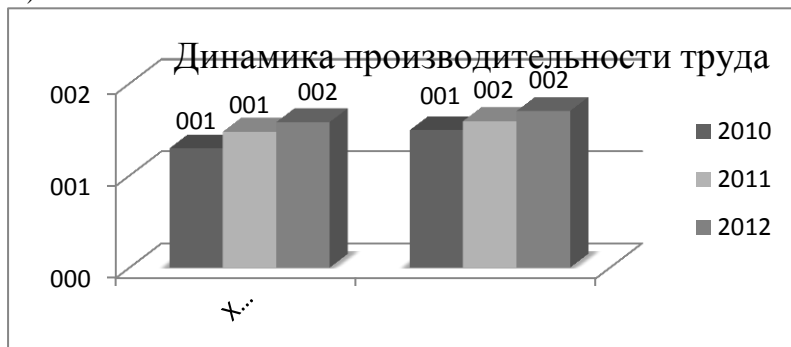


Рисунок 3. Динамика производительности труда

Среднемесячная заработная плата в Ханты-Мансийском автономном округе по состоянию на 2010 год составила 41314,6 рублей, отмечается положительная динамика ее роста с 45498,1руб. до 51060,9. руб. в 2011 - и в 2012 году соответственно.

В Ямало-Ненецком автономном округе среднемесячная заработная плата значительно выше и по состоянию на 2010 год составила 52618,8 рублей. Также отмечается положительная динамика роста среднемесячной заработной платы: в 2011 году она составила 58481,9 рублей , а в 2012 году она составила 63132 рублей (рис. 4).

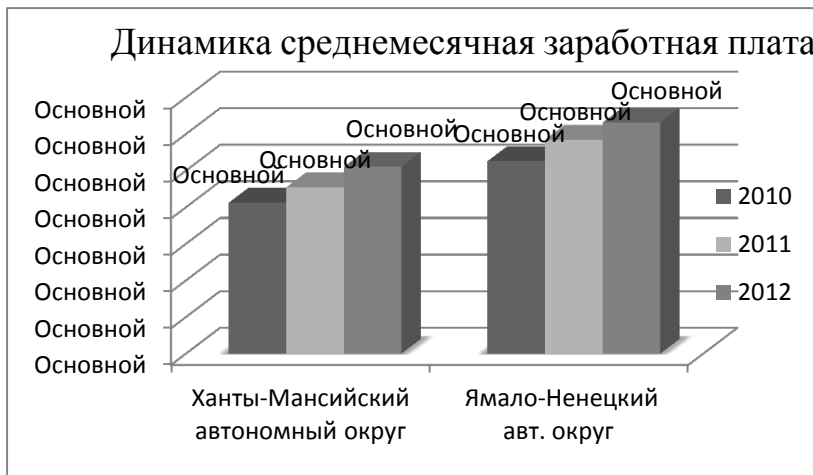


Рисунок 4. Динамика среднемесячной заработной платы

В Ханты-Мансийском автономном округе рост заработной платы на 1% приводит к росту производительности труда на 1,5%, а в Ямало-Ненецком автономном округе рост заработной платы на 1% приводит к росту производительности труда на 1,82%.

В Ханты-Мансийском автономном округе рост заработной платы на 1% приводит к росту производительности труда на 1,5%, а в Ямало-Ненецком автономном округе рост заработной платы на 1% приводит к росту производительности труда на 1,82%.

Таким образом, трудовой потенциал способен приносить отдачу в трудовом процессе, реализуясь в более высокой результативности труда и в более высоких заработках.

Одним из основных ориентиров социально-экономического развития России до 2020 года является четырехкратное повышение производительности труда в основных секторах российской экономики. Необходимо сконцентрировать усилия на формировании мотивации к инновационному поведению, прежде всего на основе роста производительности труда.

Список использованной литературы:

1. Капелюшников Р. Экономический подход Гэрри Беккера к человеческому поведению// Экономика, идеология, 1993, №11.-с. 18
2. Кулагина Г.Д. Макроэкономическая статистика. - М.: МЭСИ, 1998.- с.110

3. Маслова И.С. Трудовой потенциал советского общества. Вопросы теории и методологии исследования. – М.: ИЭ АН СССР, 1987. - с. 194
4. Российский статистический ежегодник, 2012.- с. 169
5. Рофе, А.И. О содержании понятий «трудовые ресурсы и рабочая сила» / А.И. Рофе // Человек и труд. - 1997. - № 3. - С. 63-69
6. Соболева И.В. Человеческий потенциал российской экономики: Проблемы развития и сохранения: Монография, 2007.- с. 202
7. Струмилин С.Г. Проблемы экономики труда. – М.: Наука, 1982. –с. 6
© Т.А Петрова, А.А Юльякшина, 2013

УДК 33

М.А. Проценко
студентка 2 курса факультета финансов и банковского дела
Белорусского государственного экономического университета
Научный руководитель: **И.Н. Рабыко**

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЛИЗИНГ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Анализ мирового опыта международного лизинга показывает, что в последние годы лизинговые операции стали неотъемлемой частью в развитии экономики во многих странах. Лизинг широко используется при сбыте продукции как на внутреннем, так и на внешних рынках.

Лизинг (англ. leasing) - вид инвестиционной деятельности по приобретению имущества и передаче его на основании договора лизинга физическим и юридическим лицам за определенную плату, на определенный срок и на определенных условиях, обусловленных договором, с правом выкупа имущества лизингополучателем.

Объектом лизинга могут быть любые непотребляемые вещи, используемые для предпринимательской деятельности, кроме земельных участков и других природных объектов. Субъектами лизинга являются: собственник имущества (лизингодатель); пользователь имущества (лизингополучатель); продавец (поставщик, изготовитель)[1, с. 490].

В качестве признаков, позволяющих выделить виды лизинга, выступают: количество участников сделки (двусторонние и многосторонние); тип имущества (лизинг движимого и недвижимого имущества); форма лизинговых платежей (лизинг с денежным, компенсационным или смешанным платежом); объем обязанностей (чистый и «мокрый» лизинг); срок использования имущества и связанные с ним условия амортизации (лизинг с полной или неполной окупаемостью); условия сделки (финансовый, оперативный, возвратный или международный); сектор рынка: внутренний лизинг, при котором все участники сделки представляют одну страну; внешний (международный) лизинг, к нему относятся сделки, в которых хотя бы одна из сторон принадлежит разным странам, а также, проводимые лизингодателем и лизингополучателем одной страны, если хотя бы одна из сторон ведет свою деятельность и имеет капитал совместно с зарубежной фирмой.

Международный лизинг, в свою очередь, подразделяется на импортный, когда зарубежной стороной является лизингодатель; экспортный, когда зарубежной стороной выступает лизингополучатель; транзитный, при котором все участники находятся в разных странах. Вариант транзитного лизинга выгоден тогда, когда лизинговая ставка на арендуемое имущество высока и в стране производителя, и в стране лизингополучателя, а какая-либо лизинговая компания в третьей стране предлагает более выгодные условия[3, с. 275].

Основным актом, регулирующим лизинговые отношения в международной торговой практике, является Конвенция УНИДРУА о международном финансовом лизинге, которая была подписана в 1988 году в Оттаве. Кроме проекта Оттавской конвенции, содержащего прежде всего унифицированные нормы, эта международная организация подготовила также модельный договор лизинга. Участниками конвенции являются Франция, Италия, Испания, Венгрия, Панама, Латвия, Россия (с 1 января 1999 года), Белоруссия (с 1 марта 1999 года), Узбекистан (с 1 февраля 2001 года) и другие государства. Оттавская конвенция 1988 года применяется к участникам лизинга в тех случаях, когда коммерческие предприятия лизингодателя (арендодателя) и лизингополучателя (арендатора) находятся в разных государствах. Участником Конвенции должно быть и государство коммерческого предприятия поставщика оборудования, являющегося предметом лизинга[2, с.112-113].

Проведение рейтинговых исследований лизингового рынка имеет большое значение в данной сфере бизнеса, так его главной целью является выявление характерных для лизинга тенденций, получение обобщающих данных по рынку, предоставление этой информации всем заинтересованным лицам; что в свою очередь служит сильным стимулом к развитию лизинговой деятельности.

«Эксперт РА» является крупнейшим национальным рейтинговым агентством России и входит в «Реестр аккредитованных рейтинговых агентств» Министерства финансов Российской Федерации. Исследование рынка лизинга «Эксперта РА» – единственное в России, которое регулярно проводится с 2002 года. Проект определяет основные точки роста российского лизингового рынка, ежегодно в нем принимают участие представители государственных органов и все лидеры рынка, на долю его участников приходится более 80% рынка. Эти исследования дают игрокам рынка и всем заинтересованным лицам полную и объективную картину состояния рынка[4].

По итогам 2012 года Национальный статистический комитет Республики Беларусь издал официальный сборник «Лизинг в Республике Беларусь в 2012 году», подготовленный на основе официальной статистической отчетности. Он содержит полную информацию о деятельности лизинговой отрасли, базирующуюся на отчетах, предоставленных лизинговыми компаниями и банками.

Так как темпы развития лизинга в восточноевропейских странах выше, чем в западноевропейских, мы решили провести сравнительный анализ крупнейших лизинговых компаний Российской Федерации и Республики Беларусь[4], [5].

Таблица 1.

*Сравнение крупнейших лизинговых компаний
Российской Федерации и Республики Беларусь*

Место	Рэнкинг лизинговых компаний Российской Федерации (1 января 2013 года)	Общий рейтинг лизинговых компаний Республики Беларусь (1 января 2013 года)
	Компания	
1.	«ВЭБ-лизинг»	«АСБ Лизинг»
2.	ВТБ Лизинг	«ВТБ Лизинг»
3.	"СБЕРБАНК ЛИЗИНГ" (ГК)	«Агролизинг»
4.	«ТрансФин-М»	«Райффайзен-Лизинг»
5.	Газпромбанк Лизинг (ГК)	«Промагролизинг»
6.	«Государственная транспортная лизинговая компания»	«Вест Лизинг»
7.	Европлан	«Ресо-БелЛизинг»
8.	«Газтехлизинг»	«Активлизинг»
9.	Альфа-Лизинг (ГК)	«Юникомлизинг»
10.	«Росагролизинг»	«Премьерлизинг»

Сравнительный анализ крупнейших лизинговых компаний Российской Федерации и Республики Беларусь свидетельствует об их принадлежности банкам.

В Беларуси по оценкам Белорусской ассоциации лизингодателей работает более 150 лизинговых компаний. Деятельность лизинговых компаний вышла из-под юрисдикции Министерства экономики и теперь надзор осуществляет Национальный банк Республики Беларусь.

Так как лизинговые ассоциации оказывают позитивное влияние на развитие мирового лизингового бизнеса, мы предлагаем активизировать более тесное сотрудничество с зарубежными лизинговыми компаниями с помощью национальной лизинговой ассоциации. Это позволит быстрее привлечь иностранные инвестиции и послужит эффективным средством обмена опытом. На данном этапе развития лизинга Республика Беларусь может предоставлять услуги в таких сферах как автолизинг, лизинг железнодорожного транспорта, строительной техники. Ещё одним вариантом решения поставленной задачи для Республики Беларусь может стать пример реформирования железнодорожной отрасли в других государствах путем ее акционирования.

Список использованной литературы:

1. Большой экономический словарь/ Под ред. А.Н.Азрилияна. – 7-е изд., доп. – М.: Институт новой экономики, 2008. – 1472с.
2. Олейникова И.Н. Деньги. Кредит. Банки : учебн. Пособие/ И.Н.Олейникова. М. Магистр, 2011. – 512с.
3. Румянцева Е.Е. Новая экономическая энциклопедия. – 3-е изд. – М.:Инфра-М,2010.- 826с.
4. <http://raexpert.ru>.
5. <http://leasing-belarus.by>.

© М.А. Проценко, 2013

ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ КОММУНИКАЦИИ И КУЛЬТУРА: ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ

В современном мире развитие большинства сфер жизнедеятельности в значительной степени определяется тем, насколько удачно и эффективно организовано их информационное обеспечение и коммуникации, насколько органично они вписываются и "подпитывают" соответствующую корпоративную культуру. Новые информационные и коммуникационные технологии играют решающую роль во многих отраслях экономики. Конкурентоспособность отдельных компаний и национальной экономики в целом, привлекательность страны для отечественных и иностранных инвесторов в значительной степени зависит от уровня развития информационной инфраструктуры. В информационном обществе решающую роль играют получение, хранение, обработка, передача, распространение и использование информации, в т.ч. растущие технические возможности, заложенные в интерактивной связи.

Коммуникации представляют собой один из дискуссионных аспектов организационной жизнедеятельности, ясное понимание этих процессов наблюдается далеко не всегда. На практике эффективные коммуникации являются необходимым условием для успешного достижения стоящих перед организацией целей, однако именно они составляют одну из важнейших проблем современного менеджмента.

Важная роль коммуникаций очевидна как на малых фирмах, так и в мощных компаниях и корпорациях. От эффективности коммуникационных связей и взаимодействий зависит будущее не только организации, как хозяйствующего субъекта на рынке, но также и людей, работающих в данной организации, а на глобальном уровне - и благополучие всей страны в целом.

Для современной России проблема неэффективности организационных коммуникаций очень актуальна. Российские предприятия только начинают внедрять эффективные коммуникационные технологии и новые методы коммуникации.

Коммуникации в организационном контексте включают взаимодействие между людьми. Внутренние коммуникации играют особую роль в групповой динамике, без них нет общения, обмена информацией, а без этого не может быть и группы. Коммуникации выступают как определяющее условие для формирования группы и ее жизнедеятельности. Сотрудники организаций испытывают острую потребность в информации о происходящих в компании и вокруг нее событиях. В свою очередь, в зависимости от того, как происходит процесс обмена информацией, зависит и социально-психологический климат в организации. Коммуникация является жизненно важной системой организации: если каким-то образом ликвидировать потоки сообщений в организации, она прекратит своё существование.

Помимо формальных, в каждой организации имеют место и неформальные коммуникации, сообщения и сведения, проходящие между работниками по принципу "только между нами" (так называемые слухи). Исследования свидетельствуют, что по каналам слухов информация передается быстрее, чем по официальным каналам, при этом до 99% ее оказывается точной.

Непосредственное общение с подчиненными позволяет при помощи особенностей невербального их поведения выявить степень восприятия передаваемой информации. Примерами невербальной коммуникации являются обмен взглядами, выражение лица. Способами выражения своего отношения к сообщению также являются и различные жесты. Искусством чтения "с лица", языком мимики, жестов, позы должен владеть каждый руководитель.

Методы коммуникаций можно разделить на внутренние и внешние. К внутренним относятся, в частности, массовые методы (доска объявлений, корпоративные газеты или журналы, информационные бюллетени менеджера, буклеты; посещения массовых собраний, получение адаптированной версии годового отчета компании, прослушивание сообщений через громкоговорители, внутреннюю справочную службу или просмотр фильмов и программ кабельного телевидения), использование менеджеров, инспекторов (общение один на один с менеджером или инспектором) и представителей (общение через представителя, который может быть членом комитета сотрудников, быть избранным профорганизацией цеха, уполномоченным представлять интересы сотрудников на совете работников, членом производственного комитета, комитета по безопасности, либо просто коллегой).

К внешним методам организационных коммуникаций можно отнести, в частности, связи с общественностью (PR). С помощью PR-методов организация формирует благоприятный образ, тем самым усиливая свой имидж. Коммуникационный процесс в организации должен быть гибким, мобильным и, по возможности, приятным для всех участников. Именно на это должно быть направлено управление коммуникациями в современной компании.

Важно подчеркнуть, что для отечественного бизнеса весьма характерна высокая "разреженность" внутренних информационных полей (ситуация "информационного вакуума"), проявляющаяся в низкой степени информированности работников о задачах и проблемах их компании, неинтенсивности нисходящих коммуникаций, слабой трансляции подчиненным оперативной и конструктивной обратной связи, жесткой монополии на информацию, которая рассматривается как незыблемая собственность руководства и одновременно хороший объект для закулисных "игр", интриг, некоего "торга", а не как всеобщее достояние. Недоступность важной информации и закономерное чувство информационного "голода" у подчиненных лишь усиливается их подозрениями (и далеко не беспочвенными) в частой необъективности изредка получаемого работниками "официоза", который нередко "дозирован" в угодных начальству "порциях", что, естественно, не добавляет доверия к высшему руководству со стороны рядовых исполнителей.

В связи с этим, постепенное насыщение организационной жизнедеятельности необходимой динамикой равномерных и прозрачных

коммуникационных потоков, качественное улучшение процессов информирования *всех* (а не только избранных) работников, а также грамотное внедрение продуманной системы оценки персонала должны стать одними из основополагающих условий совершенствования культуры современных российских предприятий, что, безусловно, будет способствовать улучшению их мотивационного климата и "снятию" пластов взаимного отчуждения в отношениях по вертикали и горизонтали.

Обретение компанией и ее работниками "себя" и своего глубинного "я" является одним из ключевых, стратегических условий эффективной жизнедеятельности современного предприятия, его устойчивого цивилизованного развития и качественного роста. Подлинная идентификация работников со своим предприятием, формирование особого корпоративного духа, фирменного патриотизма, стиля мышления может быть достигнута проникновением и закреплением на практике философско-идеологического, лидерско-партиципативного, материально-мотивационного, а также социально-психологического векторов креативного организационного развития.

В этой связи, совершенствование и модернизация организационной культуры, превращение ее в мощное побуждающее и объединяющее начало может стать одним из основных рычагов повышения эффективности функционирования отечественных компаний, возможности которого используются пока крайне слабо.

Осознание значения культурного фактора и деловых коммуникаций как важнейшего ресурса глобальной конкурентной борьбы в итоге способствует повышению социально-экономической эффективности российского бизнеса.

© О.А. Родин, 2013

УДК 657

М.А. Ручкин

студент 7 курса (магистратура) экономического факультета
Челябинский государственный университет
г. Челябинск, Российская Федерация

И.А. Данилов

к.э.н., доцент
Челябинский государственный университет
г. Челябинск, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ОГНЕУПОРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Аннотация:

Финансовая деятельность любого предприятия подразумевает постоянный кругооборот денежных средств, авансированных для производства и сбыта продукции. При этом дебиторская задолженность является одним из основных источников формирования финансовых потоков платежей. В данной статье проанализированы показатели финансовой

отчетности ведущих предприятий огнеупорной отрасли России за 2010-2012 гг. На основе проведенного анализа предложены мероприятия, направленные на улучшение финансового состояния предприятия, путем совершенствования управления дебиторской задолженностью.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, денежные средства, ликвидность, управление дебиторской задолженностью

Финансовая деятельность любого предприятия подразумевает постоянный кругооборот денежных средств, авансированных для производства и сбыта продукции. При этом дебиторская задолженность является одним из основных источников формирования финансовых потоков платежей.

Актуальность исследуемой проблемы заключается в том, что финансовое положение предприятия, показатели платежеспособности и ликвидности непосредственно зависят от того, насколько быстро средства в расчетах превращаются в реальные деньги, т. е. повышение эффективности управления дебиторской задолженностью отражает улучшение финансового состояния предприятия. При этом дебиторская задолженность может быть сведена до минимума, тем не менее этого не происходит по многим причинам, в том числе и по причинам обусловленным особенностями отрасли.

По состоянию на начало 2013 г. российская отрасль огнеупорных материалов объединяла 23 специализированных огнеупорных предприятий и структурные подразделения крупных металлургических заводов – всего порядка 47 производителей [3, с.15]. Распределение рынка (по произведенной продукции за последние 3 года) среди отечественных предприятий показано на рис.1.

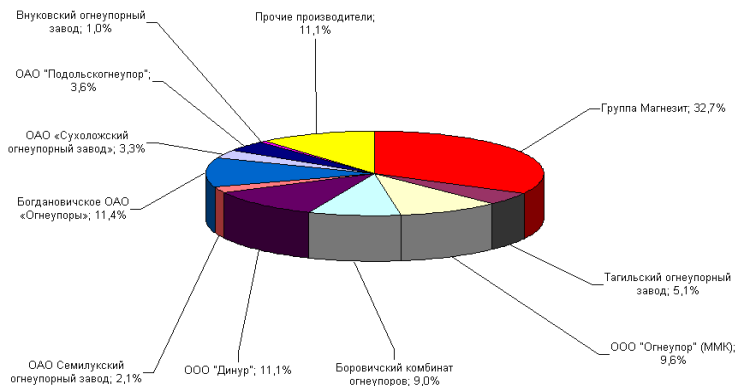


Рисунок 1 - Доли рынка основных отечественных производителей огнеупоров [2]

К безусловным лидерам отрасли можно отнести три отечественных предприятия ОАО «Боровичский комбинат огнеупоров» (далее – ОАО БКО) ОАО «Комбинат «Магнезит» и ОАО «Динур». Все они являются крупными предприятиями - производителями огнеупоров (не менее 200 тыс. т/год изделий и неформованных огнеупорных материалов на каждом) на территории России.

Рассмотрим основные особенности в управлении дебиторской и кредиторской задолженности на примере данных предприятий российской огнеупорной промышленности – ОАО БКО, ОАО «Динур», ОАО «Магнезит». Проведенный анализ структуры и динамики их дебиторской задолженности за 2010—2012 г.г. представлен в таблице 1.

Таблица 1.

Оценка состава и структуры дебиторской задолженности лидеров российской огнеупорной отрасли за 2010-2012 г.г. по данным [6,7,8]

Предприятие	Состав дебиторской задолженности	2010		2011		2012		Изменение			
		сумма, тыс. руб.	доля, %	сумма, тыс. руб.	доля, %	сумма, тыс. руб.	доля, %	сумма, тыс. руб.		т	
								2010 - 2011	011- 012	010- 2011	011- 012
ОАО «Комбинат «Магнезит»	всего	894 837	100	2 780 978	100	2 311 741	100	1 886 141	469 237	10,8	3,1
	в том числе: покупатели и заказчики	74271 5	83,0	229430 7	82,5	200659 1	86,8	1 551 592	287 716	08,9	7,5
	авансы выданные	72482	8,1	205792	7,4	122522	5,3	133 311	83 270	83,9	9,5
	прочие дебиторы	79640	8,9	280879	10,1	182628	7,9	201 238	98 251	52,7	5,0
ОАО «Динур»	всего	668 166	100	575 491	100	786 305	100	-92 675	10 814	6	36,6
	в том числе: покупатели и заказчики	364 649	54,6	384 561	66,8	649 879	82,6	19 912	65 318	,5	69,0
	авансы выданные	112 309	16,8	98 164	17,1	62 360	7,9	-14 145	35 804	7	3,5
	прочие дебиторы	191 208	28,6	92 766	16,1	74 066	9,5	-98 442	18 700	9	9,8
ОАО «БКО»	всего	22503 1	100	246415	100	322502	100	21 384	6 087	0	30,9
	в том числе: покупатели и заказчики	14177 2	63,0	164299	66,7	238090	73,8	22 527	3 791	6	44,9
	авансы выданные	16202	7,2	17249	7,0	38700	12,0	1 047	1 451		24,4
	прочие дебиторы	67057	29,8	64807	26,3	45712	14,2	-2 250	19 095	7	1,5

Анализ показал, на всех предприятиях просматривается явная тенденция к росту дебиторской задолженности. Исключение составляет ОАО «Магнезит», где сумма дебиторской задолженности за 2012 год по сравнению с 2010 годом снизилась на 469237 тыс. руб. (или на 16,9%), но это объясняется эффектом «низкой базы» - годом ранее она удвоилась (рост составил 110,8%). Причем анализ структуры дебиторской задолженности говорит о том, что наибольшими темпами увеличивается задолженность покупателей и заказчиков. Для более детального представления расчетных данных рассмотрим рисунки 2 и 3.

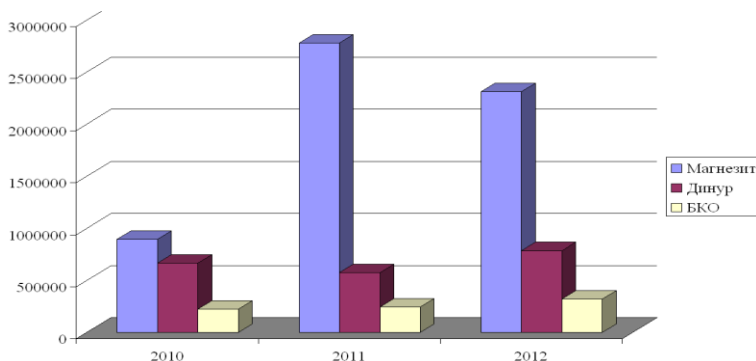


Рисунок 2 – Динамика дебиторской задолженности на предприятиях огнеупорной отрасли

Основная причина этого лежит на поверхности: основной потребитель отечественных огнеупоров – черная и цветная металлургия, предприятия которой в последний год активно наращивают кредиторскую задолженность перед своими поставщиками. По данным [5] сумма кредиторской задолженности в металлургическом производстве и производстве готовых металлических изделий на конец 2012 г составила 769,8 млрд. руб., из нее просроченная 78,7 млрд. руб. (10,2%), в том числе в металлургическом производстве - 554 млрд. руб., из нее просроченная - 66 млрд. руб. (11,9%).

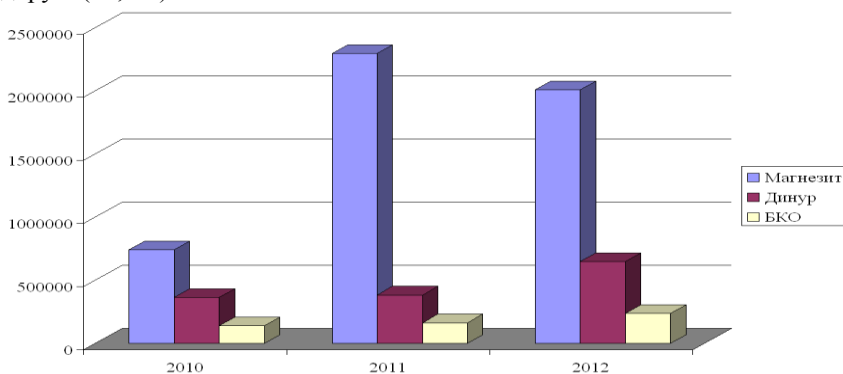


Рисунок 3 – Динамика дебиторской задолженности покупателей и клиентов на предприятиях огнеупорной отрасли

По мнению экспертов [5] это объясняется целым рядом причин - снижением цен на металлопродукцию на внутреннем рынке России и за рубежом, снижением физических объемов производства цветных металлов, ростом конкуренции между производителями, обусловленный стагнацией на европейском и американских рынках. В этих непростых условиях отечественные крупные металлургические предприятия идут по пути снижения издержек производства, в первую очередь за счет снижения

расходов на ремонты, в том числе и на огнеупорную футеровку тепловых агрегатов.

При этом обычной практикой в отрасли является поставки огнеупоров крупным покупателям на условиях отсрочки платежа на несколько месяцев. Для раскрытия темы перечислим основных покупателей ОАО «Комбинат «Магнезит», на оборот с которыми приходится не менее чем 10 процентов общей выручки от продажи продукции (по состоянию на 31.12.12): ОАО «Магнитогорский Metallургический Комбинат», ООО «Уральская сталь», предприятия крупнейших российских промышленных групп «Северсталь», «Мечел» и «ЕвразХолдинг». Потеря таких потребителей может оказать критическое влияние на совокупную величину выручки ОАО «Комбинат «Магнезит», поэтому предприятие вынуждено идти навстречу «пожеланиям» крупных потребителей и предоставлять отсрочку платежей. В аналогичной ситуации находятся также ОАО «Динур» и ОАО БКО. Например, у ОАО БКО основными покупателями являются ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат», предприятия крупнейших российских промышленных групп «Мечел», «ЕвразХолдинг» и «Русал».

На фоне снижения производства огнеупоров в 2012 год, сворачивании инвестиционных программ в металлургической отрасли во 2 полугодии 2012 года, увеличение доли китайских и украинских производителей на рынке огнеупоров РФ в связи с вступлением в ВТО, как следствие ослабление таможенных барьеров доля дебиторской задолженности выросла в структуре активов всех рассматриваемых предприятий. В структуре активов у ОАО «Магнезит» дебиторская задолженность на 31.12.12 составляла 21,3% (увеличение за год составило 4% - см. рисунок 4), у ЗАО БКО - 19% (увеличение за год составило 4%), у ОАО «Динур» - 26,6% (увеличение за год составило 5,5%).



Рисунок 4 – Структура активов ОАО «Комбинат «Магнезит» по состоянию на 31.12.13

Данные по оборачиваемости дебиторской задолженности также не внушают оптимизма - на всех предприятиях вырос период гашения дебиторской задолженности по сравнению с началом года: у ОАО БКО - на 6 дней, у ОАО «Динур» - на 8 дней, а у «Магнезита» - на 10 дней. Кроме того, сопоставление сумм дебиторской и кредиторской задолженности показывает, что все предприятия в 2010-2012 г.г. году имели активное сальдо задолженности, т.е. дебиторская превышала кредиторскую задолженность – см. рисунок : у ОАО БКО в 2012 г - на 107655 тыс. руб., у ОАО «Динур» - на 311588 тыс. руб., а у «Магнезита» - на 242192 тыс. руб.

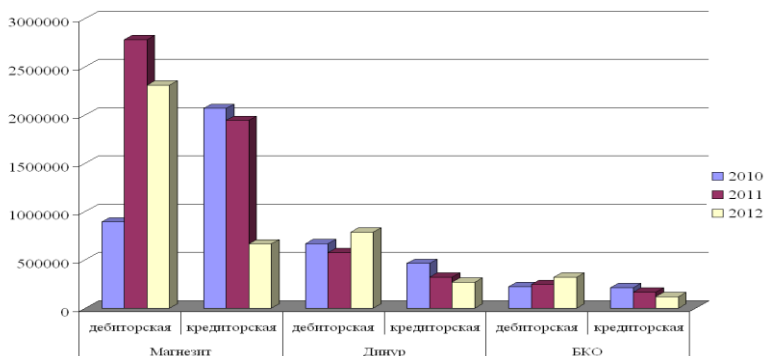


Рисунок 5 – Сопоставление сумм дебиторской и кредиторской задолженности за 2010-2012 г.г. на предприятиях огнеупорной отрасли

Таким образом, все предприятия за анализируемый период предоставляли своим покупателям бесплатный коммерческий кредит в размере, превышающем средства, полученные в виде отсрочек платежей кредиторам.

Данная ситуация является серьезным негативным фактором и отрицательно отражается на финансовом состоянии предприятий огнеупорной отрасли.

Существует несколько способов ее разрешения [1, с.201]:

- использование различных формам refinансирования дебиторской задолженности (факторинг, форфейтинг, предоставление скидок);
- изменение системы учета и контроля дебиторской задолженности;
- планирование поступлений средств от дебиторов;
- разработка кредитной политики предприятия;
- автоматизация управления дебиторской задолженности и т.д.

В рамках статьи рассмотрим возможность использования в управлении дебиторской задолженности данных о компаниях, имеющих задолженность перед дебиторами. Зачастую оказывается, что можно провести взаиморасчет и погасить свои кредиторские обязательства под кредиторскую задолженность. В большинстве случаев такая информация может быть получена путем доработки настроек системы бухгалтерского учета.

Рассмотрим конкретную ситуацию: в настоящее время ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» является крупным дебитором у ОАО «Комбинат «Магнезит» - на его долю приходится до 7-9% всей дебиторской задолженности. В тоже время оба предприятия входят в состав вертикально - интегрированных холдингов, которые через управляющую компанию владеют собственными энергосбытовыми компаниями (ООО «Магнитогорская энергетическая компания» и ООО «Маг-Энерго» соответственно). Причем, если ООО «Маг-Энерго» в основном покупает электроэнергию, то ООО «Магнитогорская энергетическая компания» является довольно таки крупным производителем, оказывая при этом значительный объем услуг по продаже электроэнергии и транзиту электрической энергии и мощности через свои электрические сети Федеральной сетевой Компании, МРСК Урала и ОАО «Челябэнергосбыту». Которые в свою очередь, выступают уже кредиторами для «Магнезита». Проведение встречного взаимозачетов позволит значительно уменьшить

величину дебиторской задолженности у ОАО «Комбинат «Магнезит». Т.к. денежные средства, затрачиваемые ООО «Маг-Энерго» на покупку электроэнергии у МРСК Урала и ОАО «Челябэнергосбыта» весьма существенны, а ОАО «Магнитогорский металлургический комбинат» является постоянным покупателем магнезиальных огнеупоров, то налаживание процедуры взаимных расчетов позитивно отразится на финансовых показателях у обоих предприятий и будет взаимовыгодным.

Список использованной литературы:

1. Анализ финансовой отчетности: Учебник/Под ред. М.А. Вахрушиной, Н.С. Пласковой. М.: Вузовский учебник, 2007. – 367 с.
2. Лысенко Д.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: учебник для вузов / Д.В. Лысенко. М.: ИНФРА-М, 2009 – 320 с.
3. Маркетинговое исследование по огнеупорам. Конкуренты. Импорт – Экспорт. М: Агентство промышленной информации, 2011. – 97 с.
4. Филина Ф.Н. Дебиторская и кредиторская задолженность. Острые вопросы налогообложения / Ф.Н. Филина М.: ГроссМедиа, 2008. – 152 с.
5. [Электронный ресурс] Режим доступа: – URL: <http://www.minpromtorg.gov.ru>- Министерство промышленности и торговли РФ (дата обращения: 24.09.2013).
6. [Электронный ресурс] Режим доступа: – URL:<http://www.magnezit.ru> - Группа Магнезии (дата обращения: 24.09.2013).
7. [Электронный ресурс] Режим доступа: – URL:<http://www.dinur.ru> – ОАО «Динур» (дата обращения: 24.09.2013).
8. [Электронный ресурс] Режим доступа: – URL:<http://www.ogneupor.ru> – ОАО «БКО» (дата обращения: 24.09.2013).

© М.А. Ручкин, И.А. Данилов, 2013

УДК 657

М.А. Ручкин

студент 3 курса (магистратура) экономического факультета
Челябинский государственный университет
г. Челябинск, Российская Федерация

ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ КАК СПОСОБ ВЫВОДА ПРЕДПРИЯТИЯ ИЗ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА

Аннотация:

В процессе своей повседневной хозяйственной деятельности предприятие вступает в различные виды финансовых отношений с юридическими и физическими лицами. В результате этого, у предприятия появляются денежные обязательства, подлежащие исполнению (кредиторская задолженность), и наоборот, у других лиц возникают долги по отношению к предприятию (дебиторская задолженность). В данной статье предложены мероприятия, направленные на совершенствование управления дебиторской и

кредиторской задолженностью, способствующие выводу предприятия из финансового кризиса.

Ключевые слова: дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, денежные средства, управление дебиторской и кредиторской задолженностью

В процессе своей повседневной хозяйственной деятельности предприятие вступает в различные виды финансовых отношений с юридическими и физическими лицами. В результате этого, у предприятия появляются денежные обязательства, подлежащие исполнению (кредиторская задолженность), и наоборот, у других лиц возникают долги по отношению к предприятию (дебиторская задолженность).

Любое предприятие имеет проблемы в части обеспеченности финансовыми ресурсами, и их игнорирование может вовлечь предприятие в финансовый кризис. Причинами финансового кризиса на предприятии могут стать и общий спад рынка, и неправильно выбранная стратегия развития, и неэффективная работа менеджмента. Поэтому управление дебиторской и кредиторской задолженностью является одним из основных инструментов вывода предприятия из финансового кризиса [1, 21].

Принципиальное значение имеет то обстоятельство, что на динамику задолженности существенно влияют не только микроэкономические, но и макроэкономические факторы.

Дебиторская и кредиторская задолженность

Дебиторская и кредиторская задолженность- естественное явление для существующей в России системы расчетов между предприятиями.

В каждом хозяйственном цикле авансированные денежные средства должны возобновляться, то есть возвращаться предприятию с прибылью. Дебиторская задолженность является одним из основных источников формирования финансовых потоков-платежей. В то же время кредиторская задолженность как долговое обязательство организации, всегда содержит суммы потенциальных выплат, нуждающихся в бухгалтерском наблюдении и контроле. [2, с 10]

Работа с дебиторами

В условиях не стабильности потока денежных средств предприятие не должно полностью отказываться от реализации продукции в рассрочку, так как это может привести к резкому сокращению объемов продаж. Для того чтобы оптимизировать работу с дебиторами, можно порекомендовать к выполнению комплекс мероприятий:

1. Структурирование дебиторов по срокам платежа.

К примеру, могут быть выделены следующие группы дебиторов со сроком погашения: до 15 дней, от 15 до 20 дней и т. д. По каждой из групп нужно назначить ответственного (как правило, менеджера по продажам), контролирующего своевременность и полноту выполнения обязательств контрагентами. Целесообразно ввести бонусную схему мотивации менеджеров, привязанную к срокам погашения дебиторской задолженности, например 1% от объема денежных средств, поступивших в срок; 0,5% при поступлении денежных средств с задержкой один-два дня и т. д.

2. Разработка формализованных принципов оценки кредитоспособности клиентов. Можно порекомендовать считать покупателя кредитоспособным до тех пор, пока средства, поступающие от него за ранее отгруженную продукцию, покрывают себестоимость реализованного товара.

Для вновь привлеченных клиентов оправдано использование в качестве основного условия поставки полной или частичной предоплаты.

3. Формирование шкалы скидок за досрочное погашение и прогнозирование роста потоков денежных средств.

Прежде чем принимать новые условия расчетов с контрагентами, необходимо смоделировать ситуацию, построив бюджет движения денежных средств и бюджет доходов и расходов. Если получен оптимальный результат, новая схема расчетов утверждается приказом по предприятию.

4. Факторинг

Одной из эффективных форм управления дебиторской задолженностью является факторинг — это комплекс услуг, который банк оказывает компаниям, работающим со своими покупателями на условиях отсрочки платежа. Аванс обычно составляет 85-90% от суммы долга, а остаток средств («резерв») выплачивается банком после оплаты счета покупателем, но за вычетом комиссионного вознаграждения банку. Услуги факторинга включают не только предоставление поставщику и получение от покупателя денежных средств, но и контроль состояния задолженности покупателя по поставкам, напоминание дебиторам о наступлении сроков оплаты, проведение сверок с дебиторами, предоставление поставщику информации о текущем состоянии дебиторской задолженности, а также ведение аналитики по истории и текущим операциям.

5. Резерв по сомнительным долгам

Различные меры управления дебиторской задолженностью направлены на сокращение периода ее погашения и ускорение ее оборачиваемости. При определении оборачиваемости дебиторской задолженности задолженность учредителей (участников) по вкладам в уставный капитал организации в расчет не включается.

При стабильных условиях деятельности компании и сложившейся системе взаимоотношений с покупателями существенного сокращения периода погашения дебиторской задолженности и ускорения ее оборачиваемости добиться крайне сложно.

При большом числе заказчиков часто возникает безнадежная задолженность, например, в связи с банкротством или ликвидацией должника. Для уменьшения возможных потерь от списания безнадежной задолженности создается резерв по сомнительным долгам, РСД [3, с.136]. Резерв по сомнительным долгам создается по дебиторской задолженности, которая не погашена или с высокой степенью вероятности не будет погашена в сроки, установленные договором, и при этом не обеспечена гарантиями или банковским поручительством.

Сумма отчислений в РСД включается в состав внереализационных расходов и отражается в учете проводкой:

Дт. сч. 91 «Прочие доходы и расходы» — Кт. сч. 63 «Резервы по сомнительным долгам».

Следовательно, поскольку суммы РСД относятся на финансовые результаты деятельности организации, они уменьшают облагаемую налогом прибыль.

В целях налогообложения прибыли отчисления в РСД регламентируются в порядке, указанном в табл. 1.

Табл. 1 Порядок отчисления в РСД

Срок возникновения задолженности, дней	Отчисления в РСД, %
до 45	-
45-90	50
свыше 90	100

При этом сумма РСД не может превышать 10% от выручки отчетного периода.

РСД используется организацией исключительно на покрытие убытков от списания безнадежных долгов. Безнадежными долгами, т. е. долгами, нереальными для взыскания, признаются долги, по которым истек срок исковой давности, а также долги, по которым в соответствии с действующим законодательством обязательства дебитора прекращены из-за невозможности его исполнения (например, ликвидации организации-дебитора).

Реструктуризация кредиторской задолженности

При тяжелом финансовом положении предприятия крайне необходима реструктуризация кредиторской задолженности. Реструктуризация кредиторской задолженности подразумевает получение различных уступок со стороны кредиторов, к примеру сокращение суммы задолженности или уменьшение процентной ставки по кредиту в обмен на различные активы, принадлежащие компании. Можно выделить несколько основных способов реструктуризации кредиторской задолженности:

1. Уступка прав собственности на основные средства.

Предприятие может договориться с кредитором о погашении части кредиторской задолженности в обмен на основные средства. Прежде чем предлагать какие-либо активы в качестве отступного, надо оценить, насколько они важны для производственной деятельности предприятия и не являются ли обеспечением по другим обязательствам. Этот метод подойдет компаниям с большим количеством основных средств, которые сложно продать по приемлемой цене, либо затраты на их хранение и обслуживание достаточно велики. Целесообразно предлагать такой метод реструктуризации тем кредиторам, которые могут использовать или продать полученные активы.

2. Уступка акций компании.

Одним из видов отступного является предложение пакета акций, находящегося на балансе предприятия. В данном случае акции нового выпуска не могут быть использованы для уменьшения кредиторской задолженности. Соглашение заключается между кредитором и собственниками предприятия, которые готовы уступить часть акций предприятия в обмен на улучшение условий кредитования. Кредиторы могут принять такой подход в случае, если их требования к данному предприятию составляют существенную долю его совокупного долга или они планируют диверсифицировать свой бизнес за счет приобретения пакетов акций других компаний.

3. Проведение взаимозачетов.

Взаимозачеты долгов являются распространенным методом реструктуризации задолженности. В процессе анализа дебиторской и кредиторской задолженностей зачастую выясняется, что предприятие имеет долговые обязательства перед компанией, к которой у него есть также

встречные требования. В такой ситуации предприятие может зачесть обе суммы. Более того, взаимозачет может быть осуществлен в одностороннем порядке путем уведомления второй стороны (желательно в письменном виде и с подтверждением доставки письма). Предприятие также может попытаться выкупить долги кредитора у третьей стороны со значительной скидкой, после чего произвести взаимозачет на полную сумму.

4. Переоформление кредиторской задолженности.

Очень часто задолженность перед кредиторами ничем не обеспечена. Если такие кредиторы потребуют возмещения долга в судебном порядке, то они рискуют получить только часть или вообще ничего не получить, поскольку их претензии будут удовлетворяться в последнюю очередь. Предприятие может предложить необеспеченным кредиторам переоформить задолженность в обеспеченные обязательства в обмен на сокращение суммы долга, процентов и (или) увеличение срока погашения долга. Для реструктуризации необеспеченного кредита можно также предложить кредитору обеспечение в виде гарантии или поручительства третьей стороны, в соответствии с которыми третья сторона обязуется погасить задолженность предприятия в случае, если оно не сможет сделать этого самостоятельно.

5. Погашение кредиторской задолженности за счет предоставления векселей.

Вексель как средство реструктуризации долгов является новым обязательством, которое должно быть исполнено в соответствии с вновь установленными сроками и зачастую с меньшими процентными ставками. Это освобождает предприятие от уплаты долга в данном периоде, способствуя улучшению показателей деятельности компании. Предприятия, находящиеся в тяжелом финансовом положении, могут использовать векселя как инструмент реструктуризации кредита в том случае, если есть третья сторона, заинтересованная в приобретении обязательств компании.

6. Использование банковских векселей.

Для этого заключается кредитный договор с банком под обеспечение на сумму, необходимую для покупки банковских векселей. В дальнейшем предприятие расплачивается со своим кредитором банковскими векселями. В этой сделке предприятие фактически замещает своих многочисленных необеспеченных кредиторов одним обеспеченным - банком, который предоставляет кредит предприятию с процентной ставкой ниже, чем ставки по нереструктурированным долгам. Кредиторы выигрывают, потому что взамен сомнительных долгов они получают вполне определенные требования к банку. Компании, использующие этот метод реструктуризации, как правило, имеют много мелких кредиторов, хорошие отношения со стабильным банком и располагают активами, которые можно использовать в качестве залога по кредиту.

Подводя итог, можно отметить, что деятельность предприятия направлена, прежде всего, на повышение и укрепление своего финансового благосостояния, управлению дебиторской и кредиторской задолженностью в системе бухгалтерского и управленческого учета предприятия должно уделяться особое внимание.

Анализ и контроль за движением дебиторской задолженностью являются одним из важнейших факторов максимизации нормы прибыли, увеличения ликвидности, кредитоспособности и минимизации финансовых рисков. Правильно разработанная стратегия контролирования кредиторских

долгов позволяет своевременно и в полном объеме выполнять обязательства перед клиентами, что способствует созданию репутации надежного и ответственного предприятия [4, с 210]

Список использованной литературы:

1. Басалай С. И. Механизмы управления финансовыми ресурсами корпорации. М.: ТДДС Столица - 8, 2001. - 166 с.
2. Галлеев М.Ш. Дебиторская и кредиторская задолженность: острые вопросы учета и налогообложения. – Москва: Вершина, 2006
3. Куликова Л. И. Налоговый учет. М.: Бухгалтерский учет, 2003. - 336 с.
4. Бабаев Ю.А., Петров А.М. Бухгалтерский учет и контроль дебиторской и кредиторской задолженности.- М.: ТК Велби, Проспект, 2004.

© М.А. Ручкин, 2013

УДК 658.14/17:657

Н.Г. Сапожникова

д.э.н., профессор

Эльвия Бурхан Кхухдур Мохаммед Али

аспирант экономического факультета

Воронежский государственный университет

г. Воронеж, Российская Федерация

ОБ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ ОСНОВЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ КОРПОРАТИВНОЙ ОТЧЕТНОСТИ

Современная рыночная экономика олицетворяется крупными промышленными корпорациями, сферой интересов которых является не только объединение ресурсов и получение прибыли, но и использование передовых технологий, применение современного оборудования, привлечения финансовых ресурсов, диверсификация производства. Корпорации отличаются формами производственной интеграции, отраслевой принадлежностью, сферами деятельности (национальные, региональные, международные) и степенью диверсификации. В экономической литературе корпорация рассматривается как группа юридических или хозяйственно самостоятельных организаций, ведущих совместную деятельность на основе консолидации активов или договорных отношений для достижения общих целей. Корпорация является предпринимательской организацией и выступает в форме акционерных обществ и консолидированных групп, сформированных в результате внутриотраслевого и межотраслевого движения капитала. Интернационализация производства и развитие производительных сил способствовали появлению транснациональных корпораций – организаций, которые контролируют комплексы производств или сфер обслуживания, находящихся за пределами страны, в которой базируются корпорации. Процесс интернационализации бизнеса предполагает информированность его участников на стадиях вложения всех видов ресурсов, их обращения, определения и распределения финансовых результатов. Проблемы, возникающие в процессе глобализации экономик

различных стран, повышают требования к финансовой информации, отражающей финансовое положение и финансовые результаты деятельности корпораций, одним из основных и надежных источников которой является корпоративная отчетность. В отечественной экономической литературе представлены различные трактовки понятия корпоративной отчетности. Шнейдман Л.З. отмечает: «Понятие корпоративной отчетности применяется в широком смысле, как вся совокупность финансовой и нефинансовой информации об экономическом субъекте, представляемой внешним пользователям, включая государственные органы. Корпоративная отчетность включает консолидированную и индивидуальную бухгалтерскую (финансовую) отчетность, экологическую отчетность, отчетность о социальной ответственности, отчетность о корпоративном управлении» [11, с.6]. По мнению Сапожниковой Н.Г. корпоративная отчетность представляет собой комплекс отчетов, обеспечивающих достоверное и полное представление об экономическом потенциале и тенденциях развития корпорации [9, с. 65].

В России в 2012 году впервые была проведена международная оценка инфраструктуры корпоративной отчетности. Методика оценки разработана в рамках Конференции по торговле и развитию ООН (ЮНКТАД) и рекомендована к использованию Межправительственной рабочей группой экспертов по международным стандартам учета и отчетности ООН. Конечной целью оценки являлось выявление проблемных областей в определении дальнейших действий по совершенствованию системы корпоративной отчетности в стране. Проведенной оценкой были охвачены все элементы инфраструктуры подготовки финансовой и нефинансовой корпоративной отчетности: нормативно-правовая база; институциональная основа; кадровый потенциал; процесс укрепления инфраструктуры. Результаты международной оценки содержатся в «Информационном сообщении о результатах международной оценки инфраструктуры корпоративной отчетности в Российской Федерации» Минфина России [6]. В качестве показателей, характеризующих элемент инфраструктуры «Институциональная основа», приняты: реализация важнейших институциональных функций, необходимых для составления и представления качественной отчетности (включая четкость определения связанных с ними обязанностей соответствующих органов); координация деятельности различных органов; обеспеченность и стабильность финансирования институтов; наличие и состояние профессиональных ассоциаций бухгалтеров и аудиторов.

Современный этап развития бухгалтерского учета характеризуется институциональными изменениями, связанными с принятием Федеральных законов «О бухгалтерском учете» [1], «О консолидированной финансовой отчетности» [2] и «Положения о признании Международных стандартов финансовой отчетности и Разъяснений международных стандартов финансовой отчетности для применения на территории Российской Федерации» [3].

Органами государственного регулирования бухгалтерского учета в российской Федерации являются Минфин России и Центральный банк Российской Федерации. Регулирование бухгалтерского учета в Российской Федерации могут осуществлять саморегулируемые организации предпринимателей, аудиторов, иных пользователей бухгалтерской (финансовой) отчетности, преследующие цели развития бухгалтерского

учета. В соответствии с Федеральным законом «О бухгалтерском учете» Минфин России утверждает программу разработки федеральных; утверждает федеральные стандарты и в пределах его компетенции отраслевые стандарты и обобщает практику их применения; организует экспертизу проектов стандартов бухгалтерского учета; утверждает требования к оформлению проектов стандартов бухгалтерского учета; участвует в установленном порядке в разработке международных стандартов; представляет Российскую Федерацию в международных организациях, осуществляющих деятельность в области бухгалтерского учета и бухгалтерской (финансовой) отчетности. Центральный банк Российской Федерации утверждает отраслевые стандарты и обобщает практику их применения; участвует в подготовке и согласовывает программу разработки федеральных стандартов; участвует в экспертизе проектов федеральных стандартов.

Субъект негосударственного регулирования бухгалтерского учета разрабатывает проекты федеральных стандартов, проводит публичное обсуждение этих проектов и представляет их в уполномоченный федеральный орган; участвует в подготовке программы разработки федеральных стандартов и экспертизе проектов стандартов бухгалтерского учета; обеспечивает соответствие проекта федерального стандарта международному стандарту, на основе которого разработан проект федерального стандарта; разрабатывает и принимает рекомендации в области бухгалтерского учета; разрабатывает предложения по совершенствованию стандартов бухгалтерского учета; участвует в разработке международных стандартов. В настоящее время субъектом негосударственного правового регулирования бухгалтерского учета является институт профессиональных бухгалтеров (ИПБ) России, член Международной федерации бухгалтеров (МФБ).

Для проведения экспертизы проектов федеральных стандартов при Минфине России создан Совет по стандартам бухгалтерского учета, который проводит экспертизу проектов федеральных стандартов на предмет: соответствия законодательству Российской Федерации о бухгалтерском учете; соответствия потребностям пользователей бухгалтерской (финансовой) отчетности, а также уровню развития науки и практики бухгалтерского учета; обеспечения единства системы требований к бухгалтерскому учету; обеспечения условий для единообразного применения федеральных стандартов [4]. Органы государственного регулирования бухгалтерского учета в соответствующей сфере экономической деятельности вправе направлять проекты отраслевых стандартов, поступившие им для утверждения либо ими разработанные, в совет по стандартам бухгалтерского учета для проведения экспертизы таких проектов. Экспертиза проектов отраслевых стандартов проводится в порядке, установленном для экспертизы проектов федеральных стандартов.

Федеральные стандарты разрабатываются и утверждаются в соответствии с программой разработки федеральных стандартов. Разработчиком федерального стандарта может быть любой субъект негосударственного регулирования бухгалтерского учета. Предложения по программе разработки федеральных стандартов вносятся в Минфин России, который утверждает программу их разработки по согласованию с Центральным банком Российской Федерации. В целях обеспечения соответствия федеральных стандартов потребностям пользователей

бухгалтерской (финансовой) отчетности международным стандартам, уровню развития науки и практики бухгалтерского учета, программа разработки федеральных стандартов ежегодно уточняется и доступна для ознакомления всеми заинтересованными лицами.

Особое место Федеральным законом «О бухгалтерском учете» в составе документов в области регулирования бухгалтерского учета отводится отраслевым стандартам, устанавливающим особенности применения федеральных стандартов в отдельных видах экономической деятельности. Необходимость отраслевых стандартов подчеркивается Л.З. Шнейдманом, отмечаящим: «Всегда существует потребность в регулировании специфических вопросов в конкретных отраслях деятельности» [12, с. 7].

Необходимость использования Международных стандартов финансовой отчетности (МСФО) в России обусловили высокие риски инвесторов, в том числе иностранных. В соответствии с Федеральным законом «О консолидированной бухгалтерской отчетности» корпорации составляют отчетность не только в соответствии с положениями федеральных стандартов, но и МСФО. Значительным шагом на пути внедрения МСФО в отечественную учетную практику является заключение Минфина России с Фондом МСФО соглашения о передаче Минфину России текстов документов МСФО на русском языке. Специально назначенным экспертным органом проведена экспертиза возможности использования текстов МСФО в России без внесения дополнительных корректировок.

В составе документов в области регулирования бухгалтерского учета Федеральным законом «О бухгалтерском учете» рассматриваются стандарты экономического субъекта, предназначенные для упорядочения организации и ведения бухгалтерского учета. Проблемы стандартизации бухгалтерского учета исследовались в работах ряда авторов [9,10], однако принятие вышеназванного закона внесло определенность в способы бухгалтерского учета. Совокупность способов ведения бухгалтерского учета составляет содержание учетной политики корпорации, формирование которой характеризуется рядом особенностей, связанных с широким диапазоном видов деятельности, развитой организационной структурой и устойчивой системой хозяйственных связей, консолидацией активов и договорных отношений для достижения общих целей. При формировании учетной политики велика роль профессионального суждения, понятие которого встречается в ряде бухгалтерских документов и рассматривается как инструмент формирования достоверной информации для внутренних и внешних пользователей [7,8]. Разработка корпоративных стандартов обеспечивает формирование документированной систематизированной информации об объектах учета и составление на ее основе корпоративной отчетности для принятия экономических решений.

Совершенствование институциональной основы инфраструктуры корпоративной отчетности обеспечит привлекательность российского бизнеса для иностранных инвесторов.

Список использованной литературы:

1. О бухгалтерском учете : Федеральный закон от 06.12.2011 г. № 402 - ФЗ // СЗ РФ. – 2011 - №50. – Ст. 7344
2. О консолидированной финансовой отчетности : Федеральный закон от 27 июля 2010 г. № 208-ФЗ //СЗ РФ. – 2010 - №31. – Ст. 4177

3. О введении в действие Международных стандартов финансовой отчетности и разъяснений Международных стандартов финансовой отчетности на территории российской Федерации : Приказ Министерства финансовой Российской Федерации от 25.11. 11 № 160 н. -www.mifin.ru.

4. О совете по стандартам бухгалтерского учета : - Приказ Министерства финансов России от 14.11.2012 № 145н. -www.mifin.ru.

5. Положение по бухгалтерскому учету «Учетная политика организации» ПБУ 1/2008 - Приказ Министерства финансов Российской Федерации от 06.10. 2008 г. № 106н. -www.mifin.ru.

6. Информационное сообщение о результатах международной оценки инфраструктуры корпоративной отчетности в Российской Федерации. Министерство финансов Российской Федерации. 18.09.2012. -www.mifin.ru.

7. Концепция бухгалтерского учета в рыночной экономике России: одобрена Методологическим советом по бухгалтерскому учету при Министерстве финансов Российской Федерации и Президентским советом Института профессиональных бухгалтеров - www.mifin.ru.

8. Концепция развития бухгалтерского учета и отчетности в Российской Федерации на среднесрочную перспективу: одобрена приказом Министра финансов Российской Федерации от 1 июля 2004 г. № 180 // - www.mifin.ru.

9. Международные и российские стандарты бухгалтерского учета: Сравнительный анализ, принципы трансформации, направления реформирования изд. 2 –е , перераб. и доп. / Под. ред. С.А. Николаевой / – М. : Аналитика-Пресс, 2001.

10. Сапожникова Н.Г. Корпоративный учет и отчетность: методология и практика / Н.Г. Сапожникова ; Воронеж, гос. Ун-та, 2008. Изд-во Воронеж. Гос. Ун-та, 2008.

11. Шнейдман Л.З. Оценка инфраструктуры корпоративной отчетности // Бухгалтерский учет. – 2012. – №11. – С.6-9.

12. Шнейдман Л.З. 10 лет законодательного регулирования бухгалтерского учета в России : уроки на будущее // Бухгалтерский учет. – 2007. – №1. – С.6-10.

© Н.Г. Сапожникова, Эльвия Бурхан Кхухур Мохаммед Али, 2013

УДК 32:316.77

Д.Э. Сысоев

аспирант кафедры экономики и основ предпринимательства
Воронежский государственный архитектурно-строительный университет,
Воронеж, Российская Федерация

ПРИМЕНЕНИЕ МЕХАНИЗМА ДОРОЖНЫХ КАРТ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ

Дорожное картирование зародилось изначально в технологической области на корпоративном уровне в ходе разработки новых товаров и услуг, а в настоящее время сфера распространения перешла в социальную, экономическую и политическую области. В последние годы инструментарий дорожных карт активно применяется в социально-экономических системах не

только в России, но и в других странах СНГ, таких как Белоруссия и Казахстан. Дорожное картирование является популярными инструментом и в развитых странах мира, однако там оно рассматривается как составная часть не менее важного и более широкого понятия «Форсайт». Если говорить про применение дорожных карт на корпоративном уровне, то они стали использоваться с начала 90-х годов XX века в таких зарубежных компаниях, как «Motorola», «Philips» и «Lucent» в ходе разработки новой продукции. При этом целью была интеграция разработчиков, маркетологов, покупателей в единую структуру, позволяющую спроектировать продукцию с оптимальными характеристиками.

Рассмотрим теоретическую базу понятия «дорожная карта». Необходимо отметить, что в настоящее время терминология в данном направлении в России устоялась, в частности термин «дорожная карта» («roadmap» - англ.) является общепринятым в научном, политическом и общественном кругу. На наш взгляд «roadmap» в данном контексте должно переводиться как «детальный план реализации», а второй перевод (обычная дорожная карта) характеризует свойства данного механизма, заключающегося в выработке маршрута для достижения цели, его визуализация. Наличие некоторой двусмысленности не является существенным, а объясняется тем, что общественность и академические круги в нашей стране пока в достаточной мере не осведомлена о данном механизме.

Следует отметить, что понятие «дорожная карта» является сравнительно новым для отечественной науки. В настоящее время не существует как общепринятого трактовки данного термина, так и сформировавшейся методологической базы по формированию дорожных карт. Существует несколько точек зрения на содержание данного понятия.

Агентство стратегических инициатив (АСИ) [1] трактует дорожную карту как «структурированный план конкретных мероприятий по переходу от текущего состояния к целевому, определяющий контрольные точки и ключевые показатели и закрепляющий ответственных исполнителей».

Ю. Крылова [2] рассматривает дорожную карту как «комплексный план развития организации или отрасли в среднесрочной или долгосрочной перспективе, основанный на интеграции продуктового, технологического и стратегического планирования».

Дорожная карта – это наглядное представление пошагового сценария развития определенного объекта: отдельного продукта, класса продуктов, некоторой технологии, группы смежных технологий, бизнеса, компании, объединяющей несколько бизнес-единиц, целой отрасли, промышленного кластера, индустрии и даже плана достижения политических, социальных и прочих стратегических целей [3].

Дорожные карты имеют две важнейшие составляющие: конечное представление о состоянии объекта картирования и пути достижения цели. При этом процесс начинается с описания желаемого состояния объекта, после чего ищется путь его достижения. Таким образом, дорожная карта является скорее продуктом предыдущей научной деятельности. Еще одной важной чертой дорожных карт является ориентация на долгосрочные и среднесрочные цели, хотя зачастую наличие в них промежуточных этапов реализации позволяет следить за динамикой изменения объекта и в краткосрочном отрезке времени. Во множестве развитых стран сфера

применения дорожных карт расширяется и в настоящее время распространяется не только на развитие предприятия или выпуска новой продукции, но и для эволюции отдельных отраслей и народнохозяйственных комплексов. Дорожное картирование, имея много общего с общепринятыми принципами планирования, прогнозирования и управления, обладает множеством особенностей. Так разработка дорожных карт в отличие от планирования и прогнозирования, которые осуществляются исследователями или группами исследователей, вовлекает в себя множество других групп лиц, для чего формируются экспертные и рабочие группы. Во-вторых, в основе разработки дорожных карт лежит процессный подход, то есть обновление данных, модернизация карт и отслеживание их реализации происходит систематически в режиме реального времени.

Для метода технологической дорожной карты характерны следующие особенности [4]:

- ❖ нацеленность на выработку средне- или долгосрочной стратегии развития технологий на уровне отрасли или компании;
- ❖ моделирование развития от будущего к настоящему;
- ❖ построение модели в виде карты-маршрута, которая последовательно приводит к заранее установленной совокупности целей;
- ❖ акцент на согласовании временных координат развития рынков, продуктов, технологий, научных исследований и разработок;
- ❖ привлечение ограниченного числа экспертов самой высокой квалификации;
- ❖ использование стандартной процедуры построения карты.

На наш взгляд, определение понятия «дорожная карта» требует уточнения. Выделим основные характеристики дорожных карт. Во-первых, дорожная карта является планом развития объекта картирования, более того она должна обладать высокой степенью детализации. Во-вторых, объекты картирования могут быть разнообразными, начиная от товара или услуги, заканчивая отраслью или объектом международных соглашений. В-третьих, дорожная карта является совокупностью словесного описания развития объекта и визуальной части, описывающей этапы и подэтапы, цели разработки дорожной карты. В-четвертых, горизонт планирования дорожной карты – среднесрочный или долгосрочный, хотя потенциал для применения дорожных карт к краткосрочному периоду, по мнению автора, также высок. В-пятых, в разработке дорожной карты принимает широкий круг лиц, заинтересованных в достижении поставленных целей для объекта картирования.

Таким образом, можно сформулировать определение понятию «дорожная карта». Дорожная карта – среднесрочный или долгосрочный детальный план развития объекта картирования, включающий этапы и цели развития объекта, мероприятия, позволяющие достичь желаемого состояния, включающий помимо словесного описания визуальную схему развития объекта картирования, формируемый на основе совместной работы широкого круга заинтересованных лиц.

В последние годы механизм дорожных карт в России активно применяется не только АСИ, но и министерствами России, например, утверждены следующие дорожные карты, призванные улучшить условия функционирования социально-экономических системах:

- ❖ «Изменения в отраслях социальной сферы, направленные на повышение эффективности здравоохранения» [5];
- ❖ «Изменения в отраслях социальной сферы, направленные на повышение эффективности образования и науки» [6];
- ❖ «Изменения в отраслях социальной сферы, направленные на повышение эффективности сферы культуры» [7];
- ❖ «Создание международного финансового центра и улучшение инвестиционного климата в Российской Федерации» [8] и др.

В заключение, хотелось бы отметить, что одним из основных преимуществ дорожного картирования является формирование согласованного видения долгосрочных перспектив развития объекта. Таким образом, дорожное картирование позволяет не просто прогнозировать или планировать развитие объекта, но и фактически формировать желаемое его состояние.

Список использованной литературы:

1. [Электронный ресурс] / <http://www.asi.ru> // Национальная предпринимательская инициатива по улучшению инвестиционного климата в Российской Федерации. Методология формирования дорожных карт.
2. Крылова Ю. Дорожная карта как инструмент интеграции продуктового и технологического планирования [Текст] / Ю. Крылова // Практический маркетинг, № 5 (123). – 2007. – с. 15-19.
3. Деев А.А. Дорожная карта как инструмент планирования и мониторинга стратегического развития машиностроительного комплекса Самарской области [Текст] / А.А. Деев // Управление экономическими системами: электронный научный журнал, №31. - 2011. - 7 с.
4. Акимбаева А.М. Разработка технологической дорожной карты отраслей реального сектора экономики [Текст] / А.М. Акимбаева, В.П. Дзекунов // Инновации, №11 (157). – 2011. – с. 60-65.
5. План мероприятий («дорожная карта») «Изменения в отраслях социальной сферы, направленные на повышение эффективности здравоохранения». Утвержден Распоряжением Правительства РФ от 28.12.2012 N 2599-р.
6. План мероприятий («дорожная карта») «Изменения в отраслях социальной сферы, направленные на повышение эффективности образования и науки». Утвержден распоряжением Правительством РФ от 30 декабря 2012 г. № 2620-р.
7. План мероприятий («дорожная карта») «Изменения в отраслях социальной сферы, направленные на повышение эффективности сферы культуры». Утвержден Распоряжением Правительства РФ от 28.12.2012 N2606-р.
8. План мероприятий («дорожная карта») «Создание международного финансового центра и улучшение инвестиционного климата в Российской Федерации». Утвержден Распоряжением Правительства РФ от 19.06.2013 N 1012-р.

© Д.Э. Сысоев, 2013

студент 4 курса Института математики, экономики и информатики
Иркутский государственный университет
г. Иркутск, Российская Федерация

ОЦЕНКА ВЕРОЯТНОСТИ ДОСТАТОЧНОСТИ ТОПЛИВА НА ОТОПЛЕНИЕ НА ОСНОВЕ ФОРМУЛЫ УСЛОВНОЙ ВЕРОЯТНОСТИ

Процесс топливообеспечения населенных пунктов в силу суровых климатических условий всегда имел важное значение для нашей страны. Поэтому прогнозирование объемов топливопотребления на отопительный период до сих пор является одним из приоритетных направлений в научных исследованиях. Поскольку прогнозирование объемов топлива – это процесс достаточно сложный и трудоемкий, то имеет смысл рассмотреть возможность поиска дополнительных источников пополнения запасов в случае недостатка топлива или же сокращения – при избытке топлива. В этом случае возникает потребность в формировании определенной процедуры – метода, позволяющего оценить вероятность того, что топлива будет достаточно до конца отопительного периода.

В этой статье представлена такая процедура, основанная на формуле условной вероятности Байеса.

В качестве показателя, характеризующего расход в топливе на отопление, рассматривается интегральная разность температур внутри и вне здания за отопительный период.

$$B_{\tau}^r = \sum_{\tau=1}^{L_{\tau}^r} (\hat{t} - t_{\tau}), \quad \tau = \overline{1, T^r},$$

где \hat{t} – нормативная температура воздуха в отапливаемых помещениях, °С,

t – среднесуточная температура атмосферного воздуха, °С,

L_{τ}^r – продолжительность отопительного периода,

T^r – количество рассматриваемых отопительных периодов, r – номер рассматриваемого района, $r = \overline{1, m}$.

Введем обозначения:

B – интегральная разность температур по выборке,

B – количество топлива, завезённое к началу отопительного периода, ожидаемая величина интегральной разности температур,

m_i^* — количество топлива, фактически израсходованное за i -ый месяц отопительного периода, $i = \overline{1, 9}$.

m_i — норма топливопотребления за i -ый месяц; m_i — прогнозируемый объем топлива, который планируется израсходовать за i -ый месяц.

В соответствии с поставленной задачей формула условной вероятности и ее обозначения принимают вид:

$$\rho(A_i / \gamma) = \frac{\rho(\gamma / A_i) \cdot \rho(A_i)}{\rho(\gamma)}, \quad (1)$$

где $\rho(A_i / \gamma)$ — апостериорная вероятность того, что топлива будет достаточно до конца отопительного периода по завершению i -ого месяца;

$\rho(\gamma / A_i)$ — априорная вероятность того, что топлива хватит до конца отопительного периода по завершению i -ого месяца;

$\rho(A_i)$ — вклад, доля i -ого месяца в отопительном периоде (A_1 - сентябрь, ..., A_9 - май);

$\rho(\gamma)$ — полная вероятность того, что топлива хватит до конца отопительного периода.

$\rho(B \leq B)$ - априорная вероятность того, что завезенного топлива будет достаточно до конца отопительного периода.

Определим вероятность того, что топлива хватит до конца отопительного периода при условии отапливаемого сентября, тогда формула (1) применительно к нашей задаче примет вид:

$$\rho(A_1 / \gamma_1) = \frac{\rho(B - m_1 \leq B - m_1^*) \cdot \rho(A_1)}{\rho(\gamma_1)},$$

где $\rho(A_1 / \gamma_1)$ — апостериорная вероятность достаточности топлива до конца отопительного периода при условии отапливаемого сентября;

$\rho(B - m_1 \leq B - m_1^*)$ — априорная вероятность того, что топлива хватит до конца отопительного периода при условии отапливаемого сентября.

$\rho(A_1)$ — вклад, доля сентября в отопительном периоде.

$\rho(\gamma_1)$ — полная вероятность того, что топлива хватит до конца отопительного сезона:

$$\rho(\gamma_1) = \rho(B - m_1 \leq B - m_1^*) \cdot \rho(A_1) + \rho(B - m_1 - m_2 \leq B - m_1^* - m_2) \cdot \rho(A_2) + \dots + \rho(B - m_1 - \sum_{i=2}^9 m_i \leq B - m_1^* - \sum_{i=2}^9 m_i) \cdot \rho(A_9)$$

Вычислим апостериорная вероятность для октября.

$$\rho(A_2 / \gamma_2) = \frac{\rho(B - m_1^* - m_2 \leq B - m_1^* - m_2^*) \cdot \rho(A_2)}{\rho(\gamma_2)},$$

где $\rho(A_2 / B)$ - апостериорная вероятность по завершению октября;

$\rho(B - m_1^* - m_2 \leq B - m_1^* - m_2^*)$ — априорная вероятность по завершению октября;

$\rho(A_2)$ - вклад, доля октября в отопительном периоде.

$\rho(\gamma_2)$ - полная вероятность того, что топлива хватит до конца отопительного сезона:

$$\rho(\gamma_2) = \rho(B - m_1^* - m_2 \leq B - m_1^* - m_2^*) \cdot \rho(A_2) + \rho(B - m_1^* - \sum_{i=2}^3 m_i \leq B - \sum_{i=1}^2 m_i^* - m_3) \cdot \rho(A_3) + \dots + \rho(B - m_1^* - \sum_{i=2}^9 m_i \leq B - \sum_{i=1}^2 m_i^* - \sum_{i=3}^9 m_i) \cdot \rho(A_9)$$

Проведем аналогичные вычисления для ноября, декабря, ... и апреля. Основное требование к методу — это выполнение условия:

$$\rho(A_9 / \gamma_9) = 1.$$

Это объясняется логикой содержания следующего утверждения: вероятность того, что на момент окончания отопительного периода топлива было достаточно, равно 100 %. Именно это и наблюдаем при построении модифицированной формулы условной вероятности для данных по маю:

$$\rho(A_9 / \gamma_9) = \frac{\rho(B - \sum_{i=1}^8 m_i^* - m_9 \leq B - \sum_{i=1}^9 m_i^*) \cdot \rho(A_9)}{\rho(\gamma_9)}.$$

Поскольку

$$\rho(\gamma_9) = \rho(B - \sum_{i=1}^8 m_i^* - m_9 \leq B - \sum_{i=1}^9 m_i^*) \cdot \rho(A_9),$$

то $\rho(A_9 / \gamma_9) = 1$.

Далее планируется рассмотреть возможность определения объемов недостатка или излишка в топливе на отопление на основе сравнения значений фактической вероятности достаточности топлива с некоторыми нормативными вероятностями. Практическая ценность этого метода заключается в том, что в случае недостатка топлива до конца отопительного года, можно выявить его вероятность на самых ранних этапах и к моменту его наступления завести необходимое количество топлива. А в случае излишка в топливе, «перебросить» его в районы с высокой вероятностью недостатка в топливе.

Список использованной литературы:

1. Зоркальцев В.И. Анализ колебаний потребности в топливе на отопление по экономическим районам СССР на основе многолетних наблюдений температур. // Методы оптимизации и их приложения: труды XII Байкальской Международной конференции. - Иркутск, 2001. – С.143–157.

2. Некрасов А.С. Многолетнее регулирование расходов топлива на отопление и вентиляцию / Некрасов А.С., Великанов М.А. // Достижения и перспективы. Сер. энергетика – 1986. -№ 46 – С. 85-98.

3. Хрилев Л.С. О влиянии климатического фактора на перспективную структуру топливно-энергетического баланса. // Теплоэнергетика. - 1966. - № 2. – С.16 - 26.

© И.И. Хажеев, 2013

УДК 339.52

И.И. Хохлова

студентка 5 курса экономического факультета
Курганский Государственный Университет
г. Курган, Российская Федерация

ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ РОССИИ, БЕЛОРУССИИ И КАЗАХСТАНА: ПЕРВЫЕ ИТОГИ И ОСНОВНЫЕ МОМЕНТЫ ПЕРСПЕКТИВНОГО РАЗВИТИЯ

Таможенный союз – единая таможенная территория, в пределах которой во взаимной торговле действует единый таможенный тариф, не применяются таможенные пошлины и ограничения экономического характера, кроме специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер.

Современный договор между Белоруссией, Казахстаном и Россией о создании единой таможенной территории и формировании Таможенного союза (далее ТС) был подписан в городе Душанбе, 6 октября 2007 года. В

полной мере он заработал с начала июля 2010 года, т.е. с момента вступления в силу Таможенного кодекса ТС (далее ТК ТС).

ТС недостаточно долго проработал, чтобы детально и с большей точностью было возможным проанализировать торгово-экономические взаимоотношения его стран-членов. Тем не менее, статистические данные Евразийской экономической комиссии (далее ЕЭК) за 2010-2012гг. позволяют провести некоторый анализ и отметить положительную динамику взаимной торговли.

Как видно из таблицы 1, в рассматриваемом периоде наблюдается рост объемов взаимной торговли, исчисляемых как сумма стоимостных объемов экспортных операций. Значительный рост объемов отмечен в 2010-2011гг. (29,1% и 33,9% соответственно). В 2012г. темпы роста значительно замедлились (8,7%). При этом традиционно больший удельный вес занимает Россия (65,1% - в 2012г.), затем Белоруссия (24,9%), меньшая доля приходится на Казахстан (10%).

Таблица 1

Объемы, темпы и пропорции развития взаимной торговли государств-членов ТС

Период	Таможенный союз – всего		Белоруссия			Казахстан			Россия		
	млн.д олл.	% к пред.г.	млн.д олл.	% к пред.г.	Удельный вес в % к итогу по ТС	млн.д олл.	% к пред.г.	Удельный вес в % к итогу по ТС	млн.д олл.	% к пред.г.	Удельный вес в % к итогу по ТС
2010	47 134,6	129, 1	10418, 4	148, 2	22,1	5 999,2	166, 6	12,7	30717, 0	118, 7	65,2
2011	63 100,9	133, 9	15182, 9	145, 7	24,1	7 103,3	118, 4	11,3	40814, 7	132, 9	64,6
2012	68582, 2	108, 7	17090, 0	112, 6	24,9	6837,8	96,3	10,0	44654, 4	109, 4	65,1

Источник: Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.tsouz.ru>.

Важным моментом является неравная заинтересованность в экспортных операциях внутри ТС: в большей степени заинтересована Белоруссия.

Объем взаимной торговли за январь-июль 2013 г. составил 93,1% к уровню соответствующего периода 2012 г. Снижение обусловлено существенным сокращением поставок нефтепродуктов из России в Белоруссию (после почти 3-кратного их роста в январе-июле 2012 г. по сравнению с соответствующим периодом 2011 г.). Без учета топливно-энергетических товаров объем взаимной торговли по сравнению с январем-июлем 2012 г. увеличился на 3,1 % [2].

Анализ товарной структуры торговли внутри ТС свидетельствует о его топливно-сырьевом характере. Преобладают минеральные продукты,

машины, оборудование и транспортные средства, при этом существенная доля приходится на РФ и Белоруссию.

Внешняя торговля ТС в рассматриваемый период также росла и характеризовалась положительным сальдо (Таблица 2).

Однако, по данным официальной статистики, объем внешней торговли за январь-июль 2013 г. по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. сократился на 1,1%, стоимостной объем экспорта товаров уменьшился на 3,6% , импорт увеличился на 3,5% [2].

Таблица 2

Объемы внешней торговли ТС с третьими странами 2010-2012гг. (млн. долл.)

2010 г.	2011 г.	2012 г.
686278,6	913009,8	939335,2

Источник: Евразийская экономическая комиссия [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://www.tsouz.ru>.

Основным торговым партнером ТС является Европейский союз. В экспорте в третьи страны преобладают минеральные продукты, металлы и изделия из них, в импорте - машины, оборудование и транспортные средства.

Важнейшим индикатором эффективности деятельности ТС является доля взаимного экспорта в общем экспортном потоке (внешнем и взаимном экспорте). Динамика этого показателя в 2010-2012гг. отмечена положительной (2010г. – 9,73%, 2011г. – 9,71%, 2012г. – 10,3%). Соответственно, можно сделать вывод о достаточно эффективной результативности работы ТС в рассматриваемом периоде.

Еще в 2010 г. страны интеграционного объединения решили не ограничиваться этапом ТС, а двигаться дальше по пути развития интеграции, постепенно создавая Единое экономическое пространство (далее ЕЭП), в рамках которого должна быть единая инфраструктура и проводится согласованная налоговая, денежно-кредитная, валютно-финансовая, торговая и таможенная политика, обеспечивающие свободное движение товаров, услуг, капитала и рабочей силы.

Согласно концепции формирования ЕЭП, основной целью ЕЭП является создание условий для стабильного и эффективного развития экономик государств-участников и повышения уровня жизни населения. При этом, деятельность ЕЭП осуществляется с учётом норм и правил ВТО. С 1 января 2012 года введен в действие пакет из 17 базовых соглашений, формирующих ЕЭП. Координация деятельности по формированию ЕЭП Правительством России возложено на Министерство экономического развития России.

Уместно отметить мнение председателя коллегии ЕЭК Виктора Христенко, которое свидетельствует о том, что интеграция приносит конкретные результаты.

"Нас иногда упрекают, что в 2012 году, в первый год работы ЕЭП темп увеличения взаимной торговли составил достаточно скромную величину - всего 8,7%, - сказал он. - Притом, что в предыдущие два года он каждый год увеличивался примерно на 30%. По нашему мнению, это достойные цифры. Мы, по сути, смогли обеспечить рост взаимной торговли, почти в три раза превышающий рост внешней торговли, которая выросла на 3%. В 2010-2011 годах взаимная торговля росла хорошими темпами, но они были ниже, чем темпы роста торговли с третьими странами. А в 2012 году - в сложном

экономическом году - темп прироста нашей взаимной торговли в три раза выше, чем внешней. Еще более важно, что взаимная торговля растет за счет товаров обрабатывающей промышленности. В 2010 году на долю взаимной торговли приходилось всего 9,7% нашего экспорта. К 2012 году эта цифра выросла благодаря опережающим темпам 2012 года и составила 10,3%. Но если взять экспорт без минеральных ресурсов, то в 2010 году на долю "тройки" в общем объеме экспорта приходилось 18,3%, а в 2012 году - уже 23,9%. То есть за три года мы имеем четкую позитивную тенденцию. Наша взаимная торговля растет за счет торговли несырьевыми товарами. И это все в условиях либерализации доступа на единый рынок" [4].

Согласно расчетам, к 2015 году эффект от активизации интеграционного процесса для России составит 16,8 % от современного уровня ВВП, для Белоруссии - 16,1 % и для Казахстана - 14,7 % [3]. В перспективе развития ТС видится его расширение в первую очередь за счет стран ЕврАзЭС. О своей заинтересованности в присоединении уже заявила Киргизия, а готовность подписать нормативные документы выразила Армения. Так, на стадии неопределенности вступления в ТС находится Украина. Эффект от создания ЕЭП для его участников без присоединения Украины за период 2011-2030гг. оценивается в 900 млрд.долл. (в ценах 2010г.), а при присоединении Украины – более чем в 1,1 трлн.долл. В страновом разрезе интеграционный эффект возможной глубокой экономической интеграции четырех стран составляет около 14% ВВП для Белоруссии, 6% - Украины, 3,5% - Казахстана и 2% - России [1, с.2].

Несмотря на уже достигнутые положительные результаты, страны ТС в действительности находятся в самом начале интеграционного пути развития. Тем не менее, уже сейчас можно утверждать, что ТС является наиболее успешным и перспективным интеграционным объединением на постсоветском пространстве за все время его существования.

Список использованной литературы:

1. О перспективах интеграции Украины в ТС и ЕЭП// БИКИ №20 - 2012 г.
2. Внешняя торговля Таможенного союза - экспорт уменьшается, импорт растет. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://провэд.рф>.
3. Итоги и перспективы интеграционных процессов на постсоветском пространстве. [Электронный ресурс] - Режим доступа: http://www.glazev.ru/econom_polit.
4. Христенко призывает не ждать моментальных эффектов от ТС и ЕЭП. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://aftershock.su>.

© И.И. Хохлова, 2013

Д.М. Чумаков
аспирант Центра международной безопасности
Института мировой экономики и международных отношений
Российской академии наук (ИМЭМО РАН)
г. Москва, Российская Федерация

УЧАСТИЕ ДВИГАТЕЛЕСТРОИТЕЛЬНЫХ КОМПАНИЙ В РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ РАКЕТНО-КОСМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ЕВРОПЫ

Аннотация

В статье рассмотрены процессы реструктуризации, проходившие в ракетно-космической промышленности (РКП) Европы в период с 2000-2013 гг. В частности, сделаны заключения о роли консолидации в двигателестроении, определены причины и следствия её влияния на развитие отрасли.

Ключевые слова

Ракетно-космическая промышленность, двигателестроение, реструктуризация, консолидация производственного потенциала, кооперационные связи, конкурентоспособность.

Введение

В условиях интенсификации интеграционных процессов в военном производстве США и наращивания объема создаваемой ракетно-космической техники (РКТ), обострилась проблема потери конкурентоспособного преимущества европейской космической промышленности. Разрозненность рынка оборонной продукции, с одной стороны, и закрытость национальных оборонных программ, - с другой, не могли противостоять проникновению современных американских технологий на европейский рынок космической техники.

Серьезным препятствием также оказалась чрезмерно активная роль государств в регулировании хозяйственной деятельности компаний, которая ещё больше затрудняла интеграционную политику Европейского союза (ЕС).

Таким образом, появилась необходимость реформирования космической промышленности Европы, изменения ее производственной и организационной структуры, и, следовательно, устранения угрозы нарушения и функционирования системы кооперационных связей компаний, самым важным наукоемким сегментом которой является двигателестроение.

Консолидационные процессы в Европе начались с заметным отставанием от США. Введенные США ограничения на экспорт новейших технологий и фактическая монополизация рынка коммерческих спутников не оставили крупнейшему транснациональному концерну EADS другого выбора, кроме как отказаться от закупки в США элементной базы и начать реструктуризацию европейской промышленности.

В конце 2004 года начались переговоры о слиянии в единую структуру предприятий основных европейских фирм, специализирующихся на производстве ракетных двигателей. Основными участниками процесса были французская компания Snecma Moteurs и подразделение корпорации EADS -EADS Space Transportation.

Компания Snecma, ранее Snecma Moteurs, является ведущим изготовителем космических двигателей в Европе. Среди ее продукции большая часть компонентов для жидкостных ракетных двигателей (ЖРД) «Вулкан», «Винчи» (модернизированный двигатель HM-7B) для ракетносителей (РН) Ariane-5. Исторически деятельность компании связана с производством широкой номенклатуры продукции. Так, помимо выпуска двигателей космического назначения, на мировом рынке пользуются успехом выпущенные ею двигатели для гражданской и военной авиации. В кооперации с европейскими Rolls-Royce, Avio Group, Volvo Aero и американскими General Electric Aircraft Engines (GEAE), Pratt & Whitney партнерами компании Snecma удалось занять выгодную позицию на рынке авиационного двигателестроения.

Параллельно процессу в двигателестроительной отрасли EADS ведет консолидацию сегмента по созданию космических аппаратов (КА). Подразделение EADS Space Transportation в 2006 году было объединено с подразделениями EADS Astrium и EADS Space Services и преобразовано в EADS Astrium, на сегодняшний день являющимся крупнейшим производителем КА в мире. В том числе компания создает камеры сгорания к двигателям РН Ariane, самостоятельно выпускает двигатель Aestus для модификаций ракеты Ariane 5G, Ariane 5ES.

Слияние Snecma - EADS Space Transportation явилось одним из элементов крупномасштабного плана по сокращению производственных и эксплуатационных затрат на ракету Ariane-5 консорциума Arianespace, первой коммерческой компанией, осуществляющей космические перевозки. Вопрос об объединении ожидал одобрения экспертов Европейской Комиссии в 2005 году. Однако, несмотря на преимущества сделки, договоренность так и не была достигнута. Как упоминалось выше, ключевой проблемой остались вопросы национальной безопасности стран. Правительства Франции и Германии, имеющие активы в капиталах компаний, не смогли прийти к взаимному соглашению по вопросу поглощения и утрате конкурентоспособности одной из компаний.

В 2005 году после почти 15-летнего наращивания производственного потенциала компания Snecma Moteurs приходит к долгожданному решению о консолидации. Объединив усилия с производителем электронной аппаратуры Sagem, она образует французский промышленный конгломерат Safran.

Несмотря на столь опасную для европейской компании разнопрофильность подразделений, руководство промышленной группы все же выразило уверенность, что данная консолидация является единственным способом поддержания конкурентоспособности на мировых рынках. На сегодняшний день Safran входит в 10 ведущих аэрокосмических компаний. Объем продаж в 2013 году насчитывал 15,9 млрд. долл. Стратегическое объединение компаний позволило укрепить международные кооперационные связи. Snecma входит в предприятие Europropulsion с другой двигателестроительной компании Avio Group. Совместно создаются стартовые твердотопливные ускорители EAP для РН Ariane-5 и двигатель R-80 для первой ступени РН Vega. Благодаря своему партнеру компания Sagem получает заказы на электронное оборудование для систем безопасности и наблюдения изготавливаемые Boeing.

К плюсам объединения можно отнести не только увеличение спроса на продукцию на американском и российском рынке, но также и снижение

себестоимости продукции за счет расширения масштабов производства и международной кооперации по производству комплектующих частей.

Слияние компаний повлекло за собой некоторое снижение влияния правительства на деятельность фирмы Safran, поскольку доля акций, принадлежащих государству, сократилась до 31%, тогда как 39% находились в свободном обращении на рынке, 19% принадлежали сотрудникам предприятия, а остальные - институтам и прочим исследовательским структурам.

Следующим этапом реструктуризации европейского двигателестроения стала межкорпоративная консолидация подразделений SNPE Matériaux Energétiques (SME) группы SNPE и компании Snecma группы Safran. Благодаря этому новому предприятию, получившему название Herakles, группа Safran стала мировым лидером в области твердотопливных двигательных установок – ключевой для производства баллистических ракет и ракет-носителей.

В результате прошедших в космической промышленности Европы интеграционных процессов появляется лидер, способный обеспечить не только спрос на продукцию на внутреннем и внешнем рынке, но и сохранить независимость и стратегическую безопасность ЕС.

Заключение

Усилившиеся позиции США на МКР, запустили фундаментальные структурные изменения в РКП Европы. Ответной реакцией на монополизацию рынка стала перегруппировка сил Европы в конкурентной борьбе за позиционирование на глобальных рынках высоких технологий.

По аналогии с эффективно функционирующим сегментом двигателестроения США в Европе сохраняется независимость от структур головных производителей авиационной и космической техники. Особые геополитические связи делают возможным участие стран ЕС в создании международных производственных предприятий – консорциумов. Образуя новые кооперационные связи, компании расширяют номенклатуру продукции, что позволяет им не только сохранить позиции, но и расширить свои возможности. Опыт по участию двигателестроительных компаний в реструктуризации космической отрасли Европы, а, в частности, компании Snecma, актуален для применения в вопросах прогнозирования фундаментальных структурных преобразований в РКП России.

© М.Чумаков, 2013

УДК 37.014.544.3

М.А. Шагнева

ст. преп. кафедры мировой экономики, к.э.н.
Санкт-Петербургский государственный экономический университет
г. Санкт-Петербург, Российская Федерация

УПРАВЛЕНИЕ ПОВЫШЕНИЕМ КАЧЕСТВА В ВУЗАХ В УСЛОВИЯХ БОЛОНСКОГО ПРОЦЕССА

Инновационные совершенствования, происходящие в современном обществе по различным направлениям его развития, охватывают всё в большей мере сферу образовательных услуг вузов, призванных обеспечивать высокий

уровень подготовленности кадров для народного хозяйства. Возникла необходимость обеспечения состязательности вузов на рынке образовательных услуг, что может быть достигнуто, прежде всего, путем повышения качества подготовки специалистов, и что становится основным фактором успеха жизнедеятельности вузов.

В настоящее время российская система высшего профессионального образования находится в стадии модернизации, в том числе и на основе требований Болонской декларации, соответственно реализация Болонского процесса и формирование единого образовательного пространства ставит перед российской системой образования серьезные задачи, в числе которых важная роль отводится повышению качества образования.

Чтобы вооружить руководство вузов эффективным методическим аппаратом анализа, оценки и учета качества подготовки специалистов и деятельности вуза в целом, требуются специальные исследования и разработки, которые в настоящее время пока ещё ведутся в медленном темпе. В связи с этим, задачей вузов является подготовка или «настройка» своих структур управления к быстрому реагированию на внешние изменения, к которым можно отнести требования всех групп заинтересованных сторон рынка образовательных услуг.

Многие специалисты в области качества в настоящее время говорят о том, что ни одна модель управления качеством (ИСО 9001, EFQM, модели национальных премий по качеству и их модификации для высшего образования, ENQA, Типовая модель СК ОУ) полностью не решает проблему *повышения* качества образовательных услуг, более выражено акцентируя внимание именно на изменения в области качества образовательных услуг через конкретные цели и задачи. С этой точки зрения возможно принятие решения руководством вуза по дальнейшим действиям в создании системы управления *повышением* качества образовательных услуг на основе интеграции двух (или более) моделей (к примеру, ИСО 9001 и ENQA).

Отсутствие и нецелесообразность создания унифицированной модели управления качеством ОУ, а также тот факт, что понятие «качество» является динамичным, имеющим свойство периодического изменения характеристик, приводят к необходимости создания механизма, включающего в себя способы и подходы к формированию модели системы управления повышением качества образовательных услуг (СУПК ОУ). Данный механизм поможет адаптировать внутренние структуры системы управления повышением качества ОУ вузов к своевременной реакции (определения и удовлетворения) на постоянно изменяющиеся внешние и внутренние условия – законодательные, организационные, экономические, социальные и другие, а также требования потребителей и заинтересованных сторон.

На этапе принятия решения о разработке механизма управления повышением качества ОУ (МУПК ОУ) руководство вуза сталкивается с определенными трудностями. Решение базируется на анализе соответствующих или противодействующих факторов, прежде всего, экономических. Однако немаловажное значение имеет и психологическая сторона проблемы. Многие руководители вузов при постановке вопроса об управлении повышением качества ОУ хотят получить гарантии того, что именно реализация подхода, заложенного в том или ином методе, а не какое-то иное решение, являются наилучшим, и в будущем эти подходы не будут расценены как ошибочные. Очевидно, что такая гарантия может быть отнесена не к конкретному методу или модели управления качеством, а заложена в концепции мирового сообщества по

всеобщему управлению качеством (TQM). Именно данная концепция может быть гарантией долгосрочного успеха и способствовать успешной реализации предупреждения ошибок при принятии вузом решения о разработке собственного механизма управления повышением качества ОУ.

Под механизмом управления повышением качества ОУ предлагается понимать совокупность используемых организационно-экономических методов, инструментов, регламентов осуществления управления повышением качества образовательных услуг вузов.

Установлению целей и определению совокупности взаимосвязанных элементов, требующих управления, должно предшествовать определение требований. Требования могут определяться законодательно, формулироваться самим вузом (например, кодекс этических норм и правил) и выдвигаться потребителями и различными заинтересованными сторонами. Таким образом, для определения актуальных целей и построения СУПК ОУ всегда изначально требуется определить названные группы требований и в частности требования потребителей и заинтересованных сторон. Это условие является первым и обязательным в МУПК ОУ. Образовательная услуга является результатом, по меньшей мере, одного действия, обязательно осуществленного при взаимодействии поставщика (организации или лица, ее предоставляющих) и потребителя (организации или лица, ее получающих). Среди потребителей и заинтересованных сторон вуза можно выделить – студента, преподавателя, работодателей, общество, государство, родителей.

Вторым условием МУПК ОУ является то, что система должна разрабатываться только на основе конкретных актуальных целей (стратегические, тактические, оперативные) в области качества, которые являются основой для выбора совокупности взаимосвязанных элементов. При несоблюдении первого условия, цели организации не позволяют разработать систему, добавляющую ценность организации и способствующую достижению соответствия запланированных показателей образовательного процесса установленным требованиям. Т.е. в СУПК ОУ можно будет включать практически любые элементы, относящиеся к образовательной услуге. Например, часто можно увидеть в декларации вузов такую фразу как «направленность образовательного процесса на воспитание личности обучающихся», однако увидеть воспитательную деятельность в качестве элемента системы не удастся. Возникают трудности установления связи результатов воспитательной деятельности с результатами учебного процесса, часто просто не определена система оценки показателей деятельности и процессов. Такие примеры можно привести и по другим элементам, например, инфраструктура, охрана труда, издательская деятельности или, например, отсутствие мотивации ППС вуза как функции управления качеством. В этом случае никакой ценности для организации СУПК ОУ не принесет и будет либо формальной, либо дублирующей существующую систему управления.

Третьим условием внедрения механизма является то, что рассматривая управление повышением качества в вузе как составную часть системы управления вузом в целом, необходимо определить принципы, на которых оно должно базироваться, т.е. всесторонние и фундаментальные правила или убеждения, лежащие в основе руководства вузом и в основе его деятельности и направленные на долгосрочную непрерывную работу по удовлетворению нужд потребителей.

В основу, на наш взгляд, могут быть положены принципы Всеобщего управления качеством (TQM), формирующие новую глобальную культуру в вузах, ориентированную на качество, и создающие новые социально-экономические отношения внутри вуза. При определении совокупности взаимосвязанных элементов для управления повышением качества образовательных услуг (принципов, функций, методов, инструментов и средств), направленных на увеличение способности выполнения требований к качеству целесообразно использовать интеграцию существующих моделей управления качеством (например, ИСО 9001 и ENQA). Указанные модели выбраны в данном случае для развития четвертого условия внедрения механизма – выбранные принципы не только должны быть сформулированы и провозглашены, но и поддерживаться определенными элементами СУПК ОУ.

Пятое условие МУПК ОУ – проведение анализа принципов и элементов выбранных моделей, которые позволят определить ожидаемые синергетические эффекты разработки СУПК ОУ.

Разработка и внедрение МУПК ОУ вуза могут быть рассмотрены как «инновационный проект» вуза. В этом случае ожидаемая результативность создания механизма достигается путем грамотного управления этим проектом, ключевым фактором успеха которого является наличие четкого заранее определенного плана, минимизации рисков и отклонений от него в соответствии с условиями и принципами и на основе синергии свойств объектов моделей управления качеством образовательных услуг.

© М.А. Шагиева, 2013

СООТНОШЕНИЕ ЧАСТЕЙ СОНАТНО-СИМФОНИЧЕСКОГО ЦИКЛА И ПЕРВОЭЛЕМЕНТОВ МИРОПОРЯДКА

Вселенная – это величайшая тайна. Она близка и далека. Это завораживающий и манящий космос, с его загадками и тайнами. Глубина и мудрость мироздания. Четыре стихии охватывают весь универсум. В основе множества мировых мифологий, философских направлений и конфессий лежит поклонение четырем основным природным реалиям. Учение о стихиях или первоэлементах, из которых состоит все сущее, имеет очень древние корни. Согласно Древневосточной философии Вселенная состоит из четырех первоэлементов: Огня, Воздуха, Воды и Земли. Великие мыслители рассматривали стихии как соединение четырех качеств (сил): холода и тепла, сухости и влаги. Каждый элемент состоит из соединения двух противоположных качеств, одно из которых доминирует. Благодаря бинарному строению стихии могут постепенно взаимно переходить друг в друга. Энергия Первоэлементов разворачивается от тонкой (воздух) к грубой (земля), и в этом процессе каждый последующий первоэлемент сохраняет в себе качество предыдущих.

Воздух - теплый - влажный

Вода - влажная - холодная

Земля – холодная – сухая

Огонь - сухой – теплый

Жизнь на Земле есть проявление энергии различных стихий. Эти энергии, комбинируясь друг с другом, обеспечивают многообразие мира и вариативность его материальных и духовных форм. Они символизируют четыре основные жизненные потребности любого живого организма: дыхание (воздух), тепло (огонь), пища (земля) и вода (эмоции и защита).

Природные стихии отражают основные энергии Космоса. Издревле огонь и воздух считались активными, самовыражающимися, легкими стихиями, а земля и вода – пассивными, инертными и восприимчивыми. Наиболее полное выражение это получило в китайской философии с ее основными энергетическими природными началами: Ян (огонь и воздух) и Инь (земля и вода). В буддизме – это четыре качества мироздания: свет (огонь), воздушность, твердость и текучесть. В работах Галена и Гиппократы четыре стихии связаны с четырьмя основными природными соками организма и с четырьмя основными видами человеческого темперамента: холерик (огонь), сангвиник (воздух), флегматик (вода) и меланхолик (земля).

В западной философской традиции четыре первоэлемента классически связываются с временами года, временем суток, четырьмя сторонами света, стихийными духами, периодами жизни человека, стихиями знаков зодиака и т.д.

В музыкальном искусстве есть метод глубокого отражения действительности в ее развитии и противоречивости – симфонизм. Симфония - наиболее сложный жанр инструментальной музыки. Возможности этого жанра чрезвычайно велики, поскольку помимо чувств и переживаний человека, он позволяет средствами музыки выразить нравственные и философские идеи. Симфония исполняется симфоническим оркестром, где звук каждого музыкального инструмента – средство, выражающее определенную идею. В мире музыкальной формы над всеми остальными высятся музыкальное здание сонатно-симфонического цикла, в полной мере позволяющего композитору изложить в этой форме все богатство, противоборство и единство этого мира и мира сакрального, идеальность и совершенство которого можно постичь только чувствами (с помощью выраженных в музыке мыслей-образов).

Известно, что классический образец сонатно-симфонического цикла состоит также из четырех основных разделов.

Позволю себе одну, на мой взгляд, интересную гипотезу. Предположим, что четыре части симфонии это как бы четыре первостихии Вселенной: Огонь, Воздух, Вода и Земля. Вот что получается:

Первая часть симфонии - сонатное *allegro* - построена в сонатной форме. Иногда ей предшествует медленное вступление. Чаще всего это наиболее драматическая часть цикла, концентрирующая конфликтную сущность произведения. Этому способствует образное противопоставление главной и побочной партий в экспозиции и их интенсивное развитие в разработке, где в развертывании музыкальной ткани достигается большая динамика. Предположим, что ей соответствует стихия Огня, поскольку Огонь это энергия. Подобно борьбе за первенство главной и побочной партий, происходит противопоставление и столкновение Огня Божественного и земного, духовного и бездуховного, истинного и ложного. Внутренняя борьба интуитивно-возвышенного и инстинктивно-примитивно-природного начала в человеке.

Символ огня мы находим во всех учениях. В космосе огонь утверждается как явление жизни. Космическое дыхание есть огонь пространства. Все космические проявления насыщаются огнём. Дух человеческий есть огонь.

Огонь нельзя составить никакими элементами, никакими соединениями, можно лишь выявить. Стихия огня, наиболее поражающая, наиболее трансцендентальная из всех существующих элементов, поскольку Огонь есть высшая стихия, и приближение к ней возможно путём высшего сознания.

Огонь – источник первичного света внутри каждого, призывающего стать светом для самого себя.

Сила Огня усиливает энтузиазм и создает перемены в жизни. Приблизиться к Свету Истинному – значит зажечь свой внутренний огонь. Сен-Жермен написал строки, осознание которых помогает выявить и усилить личный свет, а объединившись со Светом Истинным, преобразовать его в светлую силу своей личности. Приведу в пример отрывок из «Курса Алхимии. Наука самотрансформации» Сен-Жермена, 1969 г.

Повеление Света Вознесенного Мастера Сен-Жермена

I am Light thou Christ in me
Set my mind forever free
Violet fire, forever shine
Deep within this mind of mine.
God who gives my daily bread
With violet fire fill my head
Till thy radiance heaven like
Makes my mind a mind of Light.

Перевод мой

Я есть Свет, Ты, Христос, во мне
Освободи мое сознание навсегда.
Фиолетовое пламя, вечно сияй в глубине моего разума.
Господь, дающий мне хлеб насущный,
Наполняй мою голову фиолетовым пламенем до тех пор,
Пока Твое Небесное сияние
Не превратит мое сознание в Истинный Свет.

Эти простые слова наполняют сознание и сердце человека поистине добрыми вибрациями, открывающими путь доверия жизни. Божественный Огонь являет свои искры во всём Сущем. Прикосновение Луча высших сфер даст именно ту вибрацию, которая разбудит сознание. Прочувствование и осознание искры Божественного Огня в зерне духа человеческого положит основу новому человечеству – «просветленному», одухотворенному.

Свет человеческого духа, как элемент Божественного, отражается в глазах. Поскольку глаза – зеркало души, а Бога можно познать только сердцем и осознать его присутствие чистым разумом.

Огненная стихия находит свое выражение в воодушевлении, стремлении и действиях.

Огонь земной символизирует собой земное несовершенство, уничтожение и испепеление. «Духовная чернота», - так можно назвать огонь, словно ящик Пандоры, заключающий в себе все низменные чувства и пороки, присущие людям изначально. Мир содрагается от пламени злобы. Пороditели его надеются на чью-то гибель, но сами, того не понимая, погибают в пламени его языков, поскольку такой огонь несет хаос и разрушение не только во вне, но и его обладателю. Почивающий на ложном мире, строит, априори, самоуничтожение.

Когда Иисус сказал, что несёт земле не мир, но меч, никто не понял великую Истину. Он имел в виду, что меч – это очищение Духа Огнем. Разве можно явить очищение, не разя? Аналогично тому, как человек расчищает площадь для постройки нового дома, можно расчистить место в душе и сознании для очищения и устремления к Свету, уничтожив сор злобы, зависти и скверны. Только меч, разящий самость, приобретает дух к высшему миру. Нужно помнить одно: Огонь Высшего Света не опалает там, где добро.

Можно говорить об Огне как об источнике света и тепла, но такое понятие будет лишь умалющим величие Огня. Это низведет его к уровню физическому. Разве может физический огонь сравниться с Огнем любящего

Сердца? Истинная музыка разжигает и поддерживает этот огонь - огонь восхождения к Тонкому миру, высшим энергиям.

Незримая борьба огня земного и Огня Небесного – Истинного Света, продолжается и по сей день, более того, разгорается, призывая человеческую расу к красоте, совершенству, как Высшим путеводителям жизни.

Каждый высокий потенциал насыщается Божественным Огнем. Сущность человека может быть трансформирована вызыванием лучших вибраций. Космический огонь - все тончайшие, духовные проявления, которые утверждают лучшие человеческие действия, потому как Космос – порядок.

Вторая часть - adagio – медленная и созерцательная. Это лирический центр композиции. Сфера спокойного раздумья, размышлений. Вторая часть – это стихия Воздуха. Воздух - это пространство, которое, прежде всего, проявляется в сознании. Стихия воздуха находит свое выражение в мыслеформах и слове. Воздушная энергия связана с дыханием, она легка и неуловима. Энергия воздуха - это энергия мечты и творения. Мысль здесь доминирует настолько, что отрицаются ограничения, налагаемые физическим телом (стихия земли), и глубокими эмоциями (стихия воды). Воздух – сфера абстракции, где мысль более реальна, чем конкретная материальная форма. Это интеллектуальные концепции, образ действия которых всегда сначала выстраивается на ментальном уровне.

Музыка третьей части подвижная, живая. Носит либо танцевальный, либо шуточный характер. До начала XIX века композиторы использовали форму менуэта, позднее менуэт был заменен скерцо. Сама природа подсказала нам, что это стихия Воды, так как в трехдольной пульсации мы неизменно улавливаем ритм данной стихии.

Вода абсорбирует (поглощает) энергию, хранит ее и накапливает. Эти характеристики воды были изучены и подтверждены такими исследователями как Виктор Шрауберг, Теодор Швенк и Людвиг Попп, исследователями биофотонов.

В китайской философии стихия воды связана с мудростью. Она уступает своей пластичностью, но ей же и побеждает. Превращаясь в пар, она закрывает путь огню. Вода смывает землю или пробивает ее, прокладывая себе дорогу. Насыщая воздух своими парами, вода останавливает ветер. Стихия воды без открытой борьбы побеждает в любой битве. Это, в конечном счете, обеспечивает внутреннее спокойствие. Вода раскрывает глубину чувств, эмоции и желания; характеризуется коммуникабельностью. Танец, же, как известно, общение на языке тела.

Четвертая часть – Final симфонии – обычно быстрая. Здесь подводятся итоги развития тем и образов произведения. Она заключает в себе жанрово-бытовое начало. Это, конечно же, Земля – уверенная, незыблемая основа жизни. Это основополагающий элемент, фундамент, на котором держится все мироздание. Как правило, в музыке данной части много света и жизненной энергии, поскольку она является олицетворением оптимистического мировоззрения и мировосприятия, праздника самой жизни.

Стихия Земли наиболее связана с материальным миром и олицетворяет материальные потребности. Четыре элемента природы неслучайно называются стихиями. Они изменчивы и непостоянны — все, за исключением Земли. Вокруг нее вращаются воздух, огонь и вода. Согласно поверьям христиан, мусульман, древних египтян и вавилонян, первый

человек был сделан из земли. В Китае же одним из младших символов земли считается «король безволосых животных», то есть человек. «Истинно, земля создана для того, чтобы на ней жили люди! ... мир принадлежит им» [1, с. 15]. Если на оси координат соединить точки четырех сторон света (Север, Юг, Восток и Запад), получится крест. В географии крестообразный знак с древности используется в качестве символа Космоса. В китайской философии, земля имеет форму квадрата. Трехмерное изображение креста есть куб, опирающийся на четыре стороны, как и квадрат. Целители же Индонезии говорят так: «Человеку следует крепко стоять на Земле, как на 4-х ногах. Так у него будет связь с этим миром». По данным нумерологии, цифра четыре (4) означает устойчивость и прочность, надежность и фундаментальность. Это подтверждает, что земля наиболее стабильный из первоэлементов. Вот почему и само торжество жизни происходит на земле.

Представителям Венской классической школы удалось откристаллизовать такую форму музыки, в которой музыкальное сочинение находит свое воплощение и раскрывает глубинный замысел композитора наиболее полно. Четырех частный сонатно-симфонический цикл – это гармония формы и содержания.

Осознанно ли композиторы предложили именно такой вариант формы сонатно-симфонического цикла или же чувственно - интуитивно вышли на него – вопрос остается открытым.

Со мной можно не соглашаться, но по многочисленным примерам, приведенным в доказательство моей гипотезы, я смею положить, что такая теория имеет место быть.

Сонатно-симфонический цикл – это метафизика, онтология и философия природы, где в гармоничном единстве слились чистые формы мысли и особенные субстраты, а объединяющим началом послужили звуки чарующей музыки. В нем заключена природа всего сущего, основные законы Всеединства.

Взаимопроникая друг в друга, первые элементы всего сущего обеспечивают непрерывность возобновления жизни в природе. Это есть наглядный урок гармонии, данный человеку Богом. Выход любой стихии из повиновения грозит миру катастрофой, разрушением.

Стихии представляют собой основу тайной связи между Сознанием и Материей, которую должен познать человек в вечном стремлении к совершенству.

Подобно тому, как четыре первоэлемента Вселенной взаимодополняют и обуславливают друг друга, определяя мир, каждая часть симфонии имеет свою основную ведущую драматургическую функцию и участвует в постепенном разрывании – раскрытии идеи всего произведения, его сокрытого смысла.

Список использованной литературы:

1. Герои мифов и легенд, Ридерз Дайджест, пер. с итал. А. Васильевой, отпечатано во Франции, 2007. – 256 с.
2. Левик Б. История зарубежной музыки. Вторая половина XVIII века. Вып.2. Государственное музыкальное издательство Москва, 1961. – 295 с.

© Л.А. Бочкарева, 2013

Е.Н. Песоцкая
доцент кафедры философии
Историко-социологический институт ФГБОУВПО
«Мордовский государственный университет имени Н.П. Огарёва»
г. Саранск, Республика Мордовия, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ МЕТОДОЛОГИИ ИСТОРИКО-ФИЛОСОФСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОЙ ПРИРОДЫ

Методология историко-философского изучения человеческой природы - есть постепенное историческое движение философии к антропологии. Без методологии частных наук окончательного решения проблемы невозможно. Сложившиеся в истории науки концепции человека многообразны и опираются на конкретнаучные и общенаучные подходы.

Рассмотрение особенностей биологической и социальной природы в русле деятельностного подхода в европейской философии и антропологии представлено Х. Блюменбергом. Им описан процесс усложнения человеческой природы и создана специфическая слоевая модель человека, представляющая собой иерархическую последовательность природных субстанций как «нечто трудносоединимое» [2, с.104]. Человек характеризуется в данном случае как выпавшее из природного порядка существо, действия которого должны компенсировать отсутствие регуляторов... Деятельность есть компенсация «неопределенности» существа человека [4, с.104], о которой ранее упомянуто у А. Гелена. Возможность такой деятельности обеспечивается существованием совокупности «приспособительных структур» на уровне его микрокосмоса.

Х. Блюменбергом заявлено о созидании таких структур у человека («пространства символических образов») на базе его биологической природы [Там же. С.108-109]. При этом рассмотрении социальной и духовной детерминации деятельности идет апелляция к рефлексии как процессу. Осуществляются попытки представить структуру регуляционных каналов связи индивида и общества на уровне функциональной сферы организма.

Вербально-символический инструментарий, специфичный только для человека, во многом обуславливает характер процессов в функциональном аппарате. Явно демонстрируется его отношение к пространственно-временной структуре действий (деятельности и активности). В описаниях цепи функциональных психофизических взаимосвязей природного организма человека (прямых и обратных связей) Блюменбергом с помощью вербально-символического инструментария рассматривается процесс и возможность физических действий человека. В сфере вербального (в частности, в риторике) он видит коррелят антропологии человеческого существа, которому не достает сущего и вводит «принцип недостаточного основания - *principium rationis insufficientis*» [2, с.116]. Поведение нетипизировано, когда принцип неопределенности характеризует широко охваченный характер процессов, протекающих на биосубстрате. В пределах указанного принципа недостаточного основания человек выстраивает свое рациональное поведение, но нестандартное по форме, претендуя на возможность самораскрытия и самоосуществления. Подобная возможность изначально

детерминирована процессом саморазвития неопределенности психического как одного из уровней развития материи.

Проблема самораскрытия и самоосуществления личности как онтологическая к началу XX-го столетия достаточно полно выражается в западноевропейской экзистенциальной философии в концепции «сверхчеловека» у Ф. Ницше, погруженного в мир порожденного им же идеального человеческого образа. Философская концепция Ницше связана с его судьбой, что выражено в ряде работ мыслителя [9; 10]. Основанием ницшеанского идеала нового человека, сверхчеловека стали волюнтаристская метафизика А. Шопенгауэра и закон борьбы за существование Ч. Дарвина. Образ человека-господина эпохи Возрождения метафизичен. Это есть олицетворение несмирения и воли к власти. Провозглашение господства свободного ума, пересматривающего существующие ценности с целью культивирования сверхвозможностей суть превращение духа. Самотворение, по Ницше, означает процесс возвышения человека над всем человеческим, освобождения духа из под гнета морали и норм общественного порядка. Анализируя историко-культурный аспект происхождения сознания в своей «философии воли» Ницше преувеличивает значение сферы духа, момент волевой регуляции в жизнедеятельности личности. При этом воля остается в сущности непознаваемой для человека; она предстает познанию лишь в виде объектов, определенных ступенями объективизации – пространством и временем, платоновскими идеями, силами природы и деятельностью человека. Внутренняя суть субъекта, созерцающего мир – его воля. Обращенность «сверхчеловека» Ницше в будущее, а не служение настоящей жизни, поиск смысла жизни «за явлениями» – характерная его особенность. Как представитель «философии жизни» Ф. Ницше отрицал роль любого устойчивого начала в основе становления жизни, что показывает односторонность его философии. В основу человеческой жизни и человека полагается единство противоположных начал, поэтому такая модель человека отражает противоречия человеческого мироощущения и разрушительную борьбу с самим собой как частью природы. Ограниченность модели – в преувеличении доминанты воли, меняющей психическую деятельность личности, связывающей ее с жесткой детерминацией и блокирующей возможность любых внутренних ее изменений.

Интеграция Тейяром де Шарденом палеантропологических философских идей вокруг проблемы человека была направлена на постижение целостной характеристики феномена как в биологическом, так и в надбиологическом аспекте [12]. Попытка нового гуманистического обоснования феномена в рамках эволюционного подхода и метода связана с обобщением антропологического материала. Субстратное понимание материи и любого материального объекта в подчинении закону усложнения позволило П. Т. де Шардену применить его к сознанию и внутреннему миру человека как объекту исследования. Введенная им связь между материальной сложностью и прогрессом психики структурна. Все формы мышления, сознания, восприятия и ощущения в совокупности представляют собой «внутреннее» в человеке, связанное с прогрессом психики.

Признание первичности материального субстрата по сравнению с сознанием нарушается в натурфилософии П. Т. де Шардена тем, что иррациональный фактор - «жизненный прорыв» как бергсоновская категория - первичен в движении биогенеза, развития человека. В антропологии

Шардена указано на иерархичность и системность структурной организации человеческого субстрата. В частности, качественные сдвиги характеризуют эволюцию биологических уровней и физиолого-анатомического субстрата сознания человека – мозга, проявление качественно новых его свойств. Построение организма осуществляется вокруг двух сопряженных и изменяющихся фокусов – так называемого фокуса материальной организации и фокуса психической сосредоточенности нематериальной природы. Материальное и духовное начала в человеке атрибутивно наделены соответствующими энергиями, которые имеют одну природу, но не зависят друг от друга. По Шардену энергия души фокусирует энергии природы и трансформирует их в красоту и истину.

Рефлексия как центральный феномен сознания и эволюционная ступень его развития, означающий способность к самососредоточению и самоовладению – главная сущностная особенность человека в шарденовской антропологии, означающая возможность развития человека в новой, специфически человеческой сфере – внутреннем мире. Основные признаки последнего – способность к предвидению и творчеству.

Телесность человека взаимосвязана с природным телом эволюционно-генетически посредством биологических, социальных, и социотехнических механизмов. Как следствие утраты человеком доверия к объективным основам своего существования в личности отмечается состояние противоборства, поиск выхода из экзистенциальной ситуации. Ограниченность предложенного Шарденем выхода из этой ситуации только через конвергенцию энергий находится в отрыве феномена человека от его социальной сущности.

Обращение к понятию «субстрат» при концептуальном построении модели человека связано с необходимостью введения в науку общей для разнородных материальных объектов субстратной характеристики как общеметодологической. Но, сложившееся в антропо-философском изучении человека и в общей теории систем представление о субстрате как материале и редукция его к форме как структуре в значительной степени оказало влияние на формирование методологии естествознания, имеющего дело только со структурно-функциональными комплексами однородного типа. Подобное понимание сегодня противоречит неклассической науке, имеющей дело с разнородными в своей сущности объектами, которые требуют своего операционального осмысления; этим, также, не может ограничиться и методология исследования человека. Так Г. Башляр ввел операциональное понятие субстанции в химии и понятие формы неопределенности в индивидуальных веществах [1]. В естествознании и философии науки используются варианты субстратного подхода у С.Г. Кара-Мурзы, А.Н. Кочергина, С.Д. Петрова и других [6; 7; 8]. Анализ фундаментальных подходов в науке – феноменологического, атрибутивного, функционального и структурного показал их методологическую ограниченность, а также недооценку возможностей субстратного подхода в создании научных теорий [3]. Как правило, перечисленные подходы сводят исследование объекта либо к чисто эмпирическому его анализу, либо к анализу функциональных связей при абстрагировании от причинных характеристик процессов и специфики субстратов, либо полностью абсолютизируют момент отношений разных субстратов.

Субстрат трактуется как объект теорий, «особенная модель

континуальной идеально-материальной среды, отличной от вещества, обладающей определенными параметрами, не совпадающими с параметрами моделируемого на основе субстрата вещества» [3, с.10, ЦИТ по: Дмитриев В.П. Стохастическая механика. М., 1990. С. 50]. Важнейшую роль в понимании человека как самоорганизующейся системы играет такое существенное свойство субстрата как «нераздельное единство в нем функционально-диффузионного и диссипативного факторов, что и делает его формой целостности и единства разнородных по своей вероятности марковских процессов. Вещество не складывается из первичных «кирпичиков», а конструктивно моделируется, исходя из конструктивной онтологии [3, с.10]. Субстратная рефлексия (подход) в отличие от остальных, имеющих инструментальный характер, исходит из постановки проблем генезиса отношений их носителя, понятийного фиксирования онтологии; канала воздействия разнородных существей на объект в целом, который рассматривается как совокупность разнородных взаимодействий, что важно при учете практического функционирования понятия субстрата.

Антропологическая философия середины XX в. саккумулировала идеи Ф.Ницше, М. Шелера, Ж.П. Сартра, К. Маркса, З. Фрейда. Понимание человека у всех названных представителей сходно в том, что ими рассматриваются акты сопричастности бытию человека, природа которых коренится в эмоционально-чувственной сфере: это любовь и симпатия. Э. Фромм развивая такое понимание, выдвигает идею нового человека, синтезировав идеи К. Маркса и З. Фрейда. Новый человек – тот, который способен нести в себе любовь к людям. Любовь – основная потребность, потребность единения с миром, объединяющая все остальное.

Э. Фромм отмечает принадлежность человека к животному миру по телесности и физиологии, включая инстинкты, детерминированные наследственными неврологическими структурами [11, с.443]. Особое внимание уделяется незавершенности гибких адаптационных возможностей в структурном плане, что обуславливает его инстинктивную поведенческую модель. Но при этом человек наделяется способностью к самосознанию, трансцендированию и обладанию понятием истины (или полезности).

В качестве способа существования выступает дихотомия «дело-дух», при котором человек находится в состоянии неуравновешенности; импульс к поиску равновесия задают выделяющие его в природе внутренние человеческие «потребности» и «страсти» [11, с.450]. В гуманистической концепции, продолжающей Шарденовскую традицию, сущность человека выражается через совокупность всех общественных отношений и целостность его социальной жизнедеятельности. Социальное как существенное интегрирует все сферы: духовную, интеллектуальную и телесную. Человек рассматривается не как соединение элементарности и фундаментальности, а как деятельное существо, которое находится в процессе социально-исторического становления.

С XIX в. мысль о социальной сущности человека является одной из эпохальных подвижек философии, поскольку был сделан заметный шаг в философском осмыслении конкретно-исторической обусловленности мышления и творческой деятельности, его исторических форм бытия. По своей внутренней сути философия становится антропологической.

В XX в. Н.Я. Данилевский, исследуя особенности социальных общностей, обозначает их как культурно-исторические типы. Они

представляют собой важное значение в понимании культурно-типической модели человека. На основании одновременности прохождения народами однотипных ступеней развития Данилевский делает вывод о том, что реальным объектом истории следует считать не абстрактно-понимаемое человечество, а культурно-исторические типы (синтез народов, наций).

Взаимосвязь наций как культурно-исторический тип является социальной общностью, которая, обладая известной локальностью, единообразием условий существования, особенными связями и внутренними структурами, сложилось в организацию, отличную от других по индивидуальным видовым признакам, но обладающую совпадающими родовыми характеристиками [5,с.19]. Политическая история того времени наложила своеобразный отпечаток на концепцию Н.Я. Данилевского, в которой особо представлен культурно-исторический тип русского человека. Модель человека как представителя нации отражает особенности происхождения, признаки (духовность и др.), законы культурно-исторических типов (общность языка, политическая независимость, непередаваемость цивилизации и культуры (выводимая из «духа», «природы» народа), полнота, разнообразие и богатство, этнографического содержания культурно-исторического типа, «краткость периодов цивилизации» как цикличность развития). Своеобразие концепции Н.Я. Данилевского в том, что именно здесь он увязывает органическую теорию с естественно-научной методологией, отсутствующей в западно-европейской натурфилософии и антропологии. Объясняя историю как совокупность разнообразных индивидуализированных самобытных форм жизни народов, наций, определяемых собственными внутренними стимулами и факторами, он опирается на методологию органической теории, из которой позднее выросли идеи русского космизма.

Предлагая естественную систему объяснения исторического развития культурно-исторического типа как формобразующего начала в движении от единичного к общему и всеобщему, Данилевский развивает идеи русского естествоиспытателя Д.М. Велланского. В итоге методологическая идея единства и целостности всего сущего, совпадения природы организма с природой в целом распространяется на человеческую организацию и общество (как организм) Здесь постулируется триада: неорганический мир – органическая природа – человек и весь социум. Включение общества в органическую теорию в середине XX в. способствует формированию органической модели общества. Одновременно с западниками органическую теорию в приложении к жизни народов развивают славянофилы; она становится общим принципом методологии историко-теоретических построений последних. Вся русская история понимается как «развивающийся организм», народ – как «живое» социальное тело, организм и носитель исторической жизни (по-сути ее субстратная основа). Центральным положением философии Н.Я. Данилевского как представителя славянофильства стало «органистическое» положение о структуре сознания русского культурно-исторического типа. Индивидуальный «целостный разум» и коллективный «соборный» разум – аналоги, по структуре включающие чувства (ощущения, эмоции), волю, рассудок и веру. Антропологизация и диалектическое рассмотрение культурно-исторических типов, в частности, русского – славян, тюрок, угро-финн, алан, позволила таким образом, понимать его как органическую целостность, субстрат

мировоззрения. Ткань его являет собой сущностную основу модели культурно-типического человека. (компоненты мировоззрения, с которыми связан признак человеческой изменчивости—мироощущение, миропонимание, мировосприятие, ценности). Воспроизводимость славянофильства в новых формах с течением времени (способность к изменямости как признак) – свидетельство наличия тех самых потенций, которыми обладает мировоззрение человека будучи физиологической функцией живого (в отличие от признака устойчивости народа и государств, их территории в историческом процессе).

Таким образом, историческое движение философии к антропологии показало, что сложившиеся концепции человека содержат как рациональные стороны, так и определённую методологическую ограниченность. Без методологии частных наук окончательного решения проблемы не существует.

Список использованной литературы:

1. Башляр Г. Новый рационализм. – М.: Прогресс, 1987. – 374 с.
2. Блюменберг Х. Антропологическое приближение к актуальности риторики. Это человек: Антология. Сост., вст. ст. П. С. Гуревича. – М.: Высшая школа, 1995. – С. 101-124.
3. Гагаев А. А. Теория и методология субстратного подхода в научном познании: К вопросу о понятии "субстрат" в классической, неклассической, постнеклассической науке и метафизике. – Саранск: Изд-во Мордов. ун-та, 1994. – 48 с.
4. Гелен А. О систематике антропологии / А. Гелен // Проблема человека в западной философии: переводы; сост. П. С. Гуревич, общ. ред. Ю.Н. Попова. – М.: Прогресс, 1988. – С. 152-201.
5. Данилевский Л. Я. Россия и Европа. Взгляды на культурные и политические отношения славянского мира к германо-романскому / Л.Я. Данилевский; сост. А. А. Галактионова. – СПб.: Изд-во «Глаголь» Санкт-Петербург. ун-та, 1995. – 552 с.
6. Казначеев В. П. Комплексные проблемы взаимодействия науки и культуры / В. П. Казначеев, Е. А. Спиринов // Наука и ее место в культуре. – Новосибирск: Наука. Сиб. отд-ние, 1990. – С. 77-88.
7. Котляр Б. И. Моделирование мышления. – М.: Политиздат, 1969. – 224 с.
8. Кочергин А. Н. Философские вопросы моделирования функций мозга. – Новосибирск: Изд-во Новосиб. ун-та, 1973. – 252 с.
9. Ницше Ф. Сочинения в 2-х т.: пер. с нем. под ред. К. Свасьян. – М.: Мысль, Т. 1. – 1990. – 820 с.; Т. 2. – 829 с.
10. Ницше Ф. Так говорил Заратустра: Книга для всех и ни для кого: пер. с нем. – М.: Интербук, 1990. – 301 с.
11. Фромм Э. Ситуация человека – ключ к гуманистическому психоанализу; Проблема человека в западной философии: переводы / Э Фромм; сост. П. С. Гуревич, общ. ред. Ю. Н. Попова. – М.: Прогресс, 1988. – С 443-482.
12. Тейяр Де Шарден П. Феномен человека: пер. с фр. Н.А. Садовского. – М.: Наука. 1987. – 240 с. 435. Фромм Э. Ситуация человека – ключ к гуманистическому психоанализу; Проблема человека в западной философии: переводы / Э Фромм; сост. П. С. Гуревич, общ. ред. Ю.Н. Попова. – М.: Прогресс, 1988. – С. 443-482.

© Е.Н. Песоцкая, 2013

Е.Н. Песоцкая
доцент кафедры философии
Историко-социологический институт ФГБОУВПО
«Мордовский государственный университет имени Н.П. Огарёва»
г. Саранск, Республика Мордовия, Российская Федерация

МЕЖДИСЦИПЛИНАРНЫЙ ПОДХОД К ИССЛЕДОВАНИЮ РЕГИОНАЛЬНОЙ МЕНТАЛЬНОСТИ В ПОСТМОДЕРНЕ

Догоняющая модернизация с присутствием процессов вестернизации в России отразилось на сфере культуры таким образом, что возникла проблема исчерпанности традиционных ценностных, познавательных и деятельностных регулятивов последней. Модернизация и вестернизация переживают серьезный кризис в связи с трансформацией Запада. Новым путем развития становится «поиск собственных культурных оснований модернизации на базе ранее осуществленной вестернизации» [10]. Глобализация создала определенные возможности для самоопределения как национального, так и личностного. На этом фоне отмечается расширение контактов между социальными группами, индивидами из разных культур, религий и этнических общностей [1, с.64]. Общие стандарты во всех сферах жизни, характерные для глобализации, означают создание универсального пространства диалога культур. Формируются регулятивы гуманистической культуры: в сфере ценностей это гуманизация взаимоотношений людей, их отношений с природой, принцип толерантности; в сфере социальной деятельности – сотрудничество и взаимопомощь; в познании – синтез естественнонаучного и гуманитарного знания и их методологий.

Глобализация протекает неравномерно. Её действующей тенденция - формирование универсальных черт образа жизни людей, живущих в разных регионах РФ. В России постмодернизм близок к архаике. Схема структурно-функционального действия Т. Парсонса (AGIL) (адаптация, достижение цели, социальная интеграция, сохранение культурного образца) сводится в трансформирующейся России к адаптации [8, с.9], актуализации ценности малых общностей. Отмечается одновременная конфронтация тотальности экономического порядка, организующего капиталистический мир с тотальностью других порядков: религиозной, политической, бытовой [6, с.37]. В современном периоде отмечаются и признаки внутренней целостности эпохи капитализма [11], в которой Запад, изменяясь, теряет статус образца развития, в том числе и культурного. Происходит индегенерация модернизаций, их превращение в локальные процессы (не отождествляется с признаком незавершенности). В условиях глобализации нормой становится множественность модернизмов, а образец, к которому можно стремиться, исчезает [8, с.50-51]. Размылись грани между сферами культуры и уровнями духовности. Сплочение людей в глобализующемся мире не обеспечивают отдельно взятые религия, наука, искусство, философия, тяготеющие к объединению в качестве составляющих культуры. Вопрос об упрочении собственной культурной самобытности и использовании преимуществ глобальных перспектив развития этносов встает перед всеми странами. Изменения локального характера глобализации в обществе проецируются на отдельного субъекта, трансформируя его

сознание, создавая неустойчивость социокультурного пространства. Соотношение глобального и локального, переживаемого каждым россиянином, порождает кризис идентичности. В обществе переходного типа идеи глобальной культуры перемежаются с процессами размывания традиционных ценностей многочисленных народов, влияя на личностный модуль каждого представителя. Пребывание субъекта в ситуации личного выбора означает его ценностную деятельность, обусловленную менталитетом, опытом, качеством жизни, культурным, социально-экономическим, политическим развитием региона. Наряду с объективной стороной «глобализационные процессы имеют субъективную составляющую, являясь «сконструированной» реальностью» [5, с.123]. В постмодерне «национальное» в широком смысле преобразует тенденции народной стихии, рассыпающейся на элементарные этнографические локусы-реликты [6, с.40]. Поэтому важно сохранить наши традиционные отношения общности народов и граждан, закрепляя общую культуру, язык, духовность и традиции [2, с.476]. Это характеризует этнонациональный фактор как основу, потенциал государственного, общественного и духовно-нравственного развития. Человеческое бытие, ментальность перетекают в мир расширенных реальных и виртуальных горизонтов, происходит синтез культурных универсалий в синтетическое бытие. Этнокультуры как основания синтетической культуры взаимодействуют в структуре этого ансамбля, включаясь в единый цикл через адаптационную роль менталитета. Постмодерн актуализирует национальную традицию как первичную интуицию, полагающую себя в основу мировоззрения. Современную историю и культуру народов сегодня наиболее полно характеризует мышление в рамках региональных категорий и культуры, истории и национальных традиций, которые сопротивляются глобализации. Национальные республики не могут оставаться в стороне от подобного рода процессов. В условиях политики последовательного мультикультурализма индикатором национальной идентичности стали региональные ценности. Регионализацию можно понимать как вариант политики альтерглобализма - альтернативы антиглобализма, попытку ухода от пагубных тенденций и последствий глобализации по-американски. Специфика национальных республик РФ заключается в том, что экономические, культурные, и политические проблемы решаются, преломляясь через национальные отношения. Все более значимыми в национальных процессах стали духовные параметры. Регионализация ценностей как положительная сторона глобализации, в альтернативу глобализационным процессам означает рациональное обновление ценностей.

Региональная культура – та духовная и материальная среда, которая помогает сохранению национальных традиций и культур, их взаимообогащению и потребности друг в друге [4, с.96]. Через национальные традиции и этнокультурные ценности она помогает осваивать мир, транслируя индивиду опыт предшествующих поколений, принципы жизнедеятельности, служит нравственными ориентирами [4, с. 96; 3; 7; 9]. Соблюдение традиций и норм региональной культуры гарантирует бесконфликтное общение с природой представителями национальностей, проживающих на территории региона. Реальная возможность остановить дегуманизацию человека заключается в гуманизации межнациональных отношений через механизм возрождения национальных культур,

самоприобщение индивида к духовным ценностям народов региона и общечеловеческой культуры, ...региональное самосознание и региональная культура превращаются в связующее звено между миром и человеком, способствуют его адаптации в меняющемся мире [4, с.96]. Этнокультуры различных социальных групп в обществе взаимосвязаны с духовными представлениями и ценностями этих групп. Спецификой этнокультуры социумов становится всестороннее соединение традиционализма и модернизма. Историко-культурный опыт показывает, что «основой и самоцелью исторического процесса должно стать формирование «творческого человека», главное для которого - осознание ценности природы как одной из самых высших ценностей, а национальную культуру — как окно в окружающий мир... принцип должен преобладать и в содержании региональной культуры [4, с.97]. В ментальности регионального социума его границы не сводимы к территориальным границам сознания членов социума. Территориальные границы порождают ментальные, и не только пространственные. Это субстратные, временные, информационные, энергетические границы, которые наслаиваются на пространственные. Комплексирование границ предполагает выделение их главной общесистемной функции... Практика цивилизованного федерализма предполагает моделирование единого геосоциального пространства страны через призму ментальных универсалий [3, с.325-326]. В методологии гуманитарного познания успешно конструируются основания проектного начала региональной социальной реальности. Поэтому формирование региональной культуросферы есть предпосылка объединения опыта разных этносов, становления новых форм жизнедеятельности современного социума на локальном, региональном и глобальном уровнях. Общезначимые ценности и установки в рамках региональных культур могут способствовать решению многих проблем современности [4, с.98]. Анализ этноспецифических черт в поколениях показал, что «этнические группы руководствуются интересами прошлого и будущего, потому выражают долговременные социокультурные устремления и сохраняют традиционные черты культуры». В таких обстоятельствах актуально междисциплинарное изучение национальной традиции в социальной философии как способа передачи социокультурного опыта и феномена бытия с разных методологических позиций.

Список использованной литературы:

1. Абдрашитова И.В. Российская идентичность в эпоху глобализации/ Методология гуманитарного знания / Сб. Материалов регион. научно-практич. конф. «Методология гуманитарного знания» 18-19 мая 2007 года. В 3-х ч. Ч. 1 / ред. Е. А. Мартынова; Мордов. гос. пед. Институт.- Саранск, 2007. - С. 62- 65.
2. Абдулатипов Р.Г. Этнонациональная политика в Российской федерации (концепции, практика, реализация, перспективы). - М.:Классик Стиль, 2007.-552 с.
3. Жуина Д.В. Этнопсихологические особенности становления национальной культуры студентов./ Д.В.Жуина// Духовное развитие региона: состояние и перспективы: Материалы региональной научной конференции. (Саранск, 15-16 ноября 2006 г.) / Отв. ред. Савкин Н.С.- Саранск, 2006.- С. 216-221.
4. Зейналов Г.Г. Региональное самосознание как фактор разрешения проблем современного общества/ Нравственная культура России: традиции и

современность : Сб. ст. / Редколл. Р.И. Александрова (отв. ред.), Д.Е. Соловьев (сост.), А. А. Сычев. – Саранск, Изд - во Мордов. ун - та, 2001. – С. 93-98.

5. Кривель Ч.С. Глобализационный проект унификации мира как эпохальная иллюзия.// Россия: многообразие культур и глобализация /Ответ. ред. И.К. Лисеев. - М.: «Канон+» РООИ «Реабилитация», 2010.- С. 120-160.

6. Соколов А.М. Национальная традиция как фактор глобализации.// Власть, №5, 2009. - С. 37-41.

7. Фролов Д.Е., Казакова Н.В. Глобальные проблемы и новые идеалы в современном обществе // Нравственная культура народов России: традиции и современность. Сб. ст. редколл.: Р.И. Александрова (отв. ред.), Д.Е. Соловьев (сост.), А.А. Сычев. – Саранск: Изд - во Мордов. ун-та, 2001 – С.66-69.

8. «Хорошее общество»: Социальное конструирование приемлемого для жизни общества. Отв. ред. В.Г. Федотова. – М., Изд-во ИФ РАН, 2003.- 182 с.

9. Чинакова Л. И. К вопросу о менталитете русского народа / Л.И.Чинакова // Социологические исследования. – 2000. - №7. – С. 138 -140.

10. Huntington S. The Clash of Civilizations and the Remaking of World Order. N.Y., 1996.

11. Ritzer G. The Mcdonaldization of Society.An Investigation into the changing Character of Contemporary Social Life. Thousand Oaks, California: L.New Delhi, 1996.

© Е.Н. Песоцкая, 2013

ИНТЕРАКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СОЦИАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ: ОПЫТ РАЗВИТИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ СТУДЕНТОВ СПЕЦИАЛЬНОСТИ «СОЦИАЛЬНАЯ РАБОТА»

Профессиональное социальное образование – одно из наиболее значимых направлений высшего профессионального образования в современном обществе. Вместе с тем, традиционно существовавшая в России модель высшего образования, в которой преобладали вербальные, монологические формы и методы обучения, вступает в противоречие с целями социального образования, не позволяет в полной мере их реализовать. В частности, «формирование интегративных качеств личности и социальной компетентности как неотъемлемого условия и результата интеграционного процесса в социокультурном аспекте» [5, 85-86] вряд ли может быть успешно осуществлено через прослушивание лекций, чтение учебной и научной литературы и выступления с докладами на семинарских занятиях. Для того, чтобы появилась способность и готовность к продуктивному участию в жизни общества, необходимо не говорить о том, как нужно действовать, а действовать, наблюдать как действуют другие, включаться во взаимодействие, поскольку способности развиваются только в деятельности.

Складывающаяся система профессионального социального образования, в отличие от традиционной, ориентирована как раз на практическое действие и взаимодействие всех субъектов образовательного процесса. На наш взгляд, это является ее неоспоримым достоинством в плане формирования социальной и, как ее частного случая, коммуникативной компетентности студентов. Само понятие «компетентность» предполагает смещение акцентов со знания о том, как надо, на способность (и личностную готовность) именно так действовать. Именно поэтому в образовательных стандартах нового поколения большое внимание уделяется интерактивным формам образования, суть которых заключается в опоре на личный опыт субъектов образования и активном взаимодействии между студентами и студентами и преподавателями [4, 20-21]. В настоящей статье отражен многолетний опыт формирования готовности к профессиональному общению студентов специальности «Социальная работа» в рамках учебной дисциплины «Психология профессионального общения». На наш взгляд, этот опыт имеет определенную ценность, поскольку соответствует идеям компетентностного подхода и раскрывает возможности использования интерактивных технологий в формировании профессиональной коммуникативной компетентности студентов.

Разрабатывая курс «Психология профессионального общения», мы, в первую очередь, сосредоточились на поиске теоретико-методологической основы, которая могла бы обеспечить систематическое и комплексное

формирование готовности к профессиональному общению. В качестве такой основы были использованы предложенная нами ранее системная модель профессионального общения [2], а так же идеи К. Джерджена о социальном конструкционизме как методологии педагогической практики [3].

Системная модель профессионального общения предполагает 8 основных единиц анализа этого общения, которые обусловлены выделением в профессиональном общении 4 процессов (сторон), и 2 ролей, исполняемых специалистом (субъект, т.е. источник активности и объект, т.е. тот, на кого направлена активность партнера по общению). К процессам общения мы отнесим: коммуникацию (информационный обмен), интеракцию (взаимное влияние и воздействие), перцепцию (взаимное восприятие и самопрезентация) и реляцию (формирование и развитие отношений).

Такое представление о структуре профессионального общения легло в основу тематического плана курса, который всего содержит 7 тем:

- Введение в дисциплину. Содержание, формы и структура профессионального общения в социальной работе.

- Социальный работник как субъект профессионального общения.

- Социальные и психологические отношения как основа профессионального общения.

- Коммуникация как центральный компонент профессионального общения.

- Интерактивный компонент профессионального общения: социальный работник как субъект и объект воздействия.

- Перцептивный компонент профессионального общения: социальное познание и самопрезентация в социальной работе.

- Риски профессионального общения и их профилактика.

Также необходимо отметить, что курс включает в себя 3 взаимосвязанных вида учебной нагрузки, что позволяет реализовывать комплексный подход формированию коммуникативной компетентности студентов:

1. Теоретическая: лекции, самостоятельная работа с научной литературой.

2. Практическая: выполнение индивидуальных и групповых упражнений, направленных на развитие навыков профессионального общения; участие в групповых дискуссиях, позволяющее обобщить полученный опыт, систематизировать знания по психологии профессионального общения.

3. Диагностическая: психологическое тестирование, систематическое самонаблюдение, групповая оценка личности с обобщением полученных знаний в итоговой зачетной работе.

Основное время на аудиторных занятиях занимает практическая работа студентов, осуществляемая в интерактивной форме, самостоятельная внеаудиторная работа включает в себя психологическое тестирование и написание итоговой творческой работы «Я как субъект профессионального общения». Каждое аудиторное занятие состоит из 2 блоков: теоретического (около 25% общего времени занятия) и практического (75% времени). Теоретический блок содержит основную информацию по теме занятия, практический блок – различные игры и упражнения, в которых студенты, взаимодействуя друг с другом, получают опыт, лежащий в основу формирования готовности к профессиональному общению.

Для проведения практических занятий нами разработаны следующие рекомендации:

1. В структуре каждого занятия выделяются формы деятельности общего характера, которые являются «сквозными», т.е. реализуются на каждом занятии, и специфические формы деятельности, которые соответствуют теме каждого конкретного занятия. К общим формам деятельности, обязательным для каждого занятия относятся: а) обсуждение темы в начале занятия и высказывания участников, касающиеся ожиданий от занятия; б) упражнение «Комплименты»; в) групповое обсуждение результатов в конце занятия; г) формулировка домашнего задания.

2. Каждое занятие должно быть разнообразным по используемым формам работы. Желательно, чтобы на каждом занятии использовалась индивидуальная работа, работа в малых группах и общая групповая работа. Задания и упражнения необходимо продумать так, чтобы в них гармонично сочетались интеллектуальная, эмоциональная и двигательная активность.

3. Каждое упражнение должно обязательно сопровождаться обсуждением (дискуссией). Основная задача ведущего здесь – выступать в роли фасилитатора, т.е. облегчать процесс обсуждения, делать его более интенсивным, насыщенным, вовлекая в него как можно больше участников группы.

4. В каждом занятии должно быть выделено центральное упражнение (задание), которое является наиболее энергозатратным и имеет наибольший обучающий эффект. По времени такое упражнение должно располагаться, примерно, в начале второй половины занятия и занимать, примерно, четвертую или третью часть времени всего занятия. Упражнения, выполняемые после него, должны быть ориентированы в первую очередь на двигательную и эмоциональную активность.

5. В начале и конце занятия обязательно должны проводиться упражнения, вызывающие позитивные эмоции.

6. Рекомендуется одно из последних занятий проводить в форме круглого стола с приглашенными социальными работниками, имеющими большой опыт практической деятельности. Такой круглый стол может рассматриваться как альтернатива практическому занятию.

Более подробно с программой дисциплины можно ознакомиться в учебно-методическом пособии «Психология профессионального общения» [1].

Завершая статью, хотелось бы отметить, что описываемый в ней курс имеет, по крайней мере, один существенный недостаток, который противоречит базовым принципам компетентностного подхода, а именно: в курсе отсутствует методика, позволяющая измерять степень сформированности коммуникативной компетентности студентов. Такая методика обязательно должна включать в себя четкое определение коммуникативной компетентности, структуру (уровни) данной компетентности, поведенческие индикаторы и процедуру замера (однозначного выявления) данных индикаторов для каждого конкретного студента. В настоящий момент методика находится в стадии разработки.

Список использованной литературы:

1. Балымов, И.Л. Психология профессионального общения: учеб.-метод. пособие для студентов специальности «Социальная работа»

[Электронный ресурс] / И.Л. Балымов. – Режим доступа: <http://scipeople.ru/personal/files/>.

2. Балымов, И.Л. Системная модель профессионального общения в социальной работе / И.Л. Балымов //Сборник научных трудов КФ ПетрГУ / Отв. ред. В.А. Путилов. – Апатиты: Изд. ПетрГУ, 2006. – Вып.2. - С.119-122.

3. Джерджен, К. Социальное конструирование и педагогическая практика [Электронный ресурс] / К. Джерджен. - Режим доступа: <http://www.swarthmore.edu/Documents/faculty/gergen/rus06.pdf>.

4. Панфилова, А.П. Развитие компетентностей у магистрантов на основе новой парадигмы в обучении / А.П. Панфилова // Интерактивные технологии в обучении менеджменту / Под ред. В. П. Соломина, Л.А. Громовой, А.П. Панфиловой. – СПб.: Изд-во РГПУ им. А.И. Герцена, 2011. – С. 17 – 31.

5. Самсоненко, Л.В. Социальное образование как социокультурный феномен в контексте интеграции личности в общество / Л.В. Самсоненко // Известия РГПУ им. А. И. Герцена. Аспирантские тетради. - 2008. - №12 (85). – С. 80 – 87.

6. Фирсов, М.В. Социальное образование в контексте Болонского процесса: навстречу двадцатилетия социальной работы и социальной педагогики [Электронный ресурс] / М.В. Фирсов. – Режим доступа: <http://is.park.ru/doc.jsp?urn=49009826>.

7. Ярская-Смирнова, В.Н. Миссия социального образования в социальном государстве (Общая характеристика социального образования) [Электронный ресурс] / В.Н. Ярская-Смирнова. Режим доступа: <http://www.rusrand.ru/Doklad5/Yarskaya.pdf>.

© И.Л. Балымов, 2013

УДК 159.9

О.П. Блохина

И.В. Бакунова

Институт «Образования и социальных наук»
Северо-Кавказский федеральный университет
г. Ставрополь, Российская Федерация

ИССЛЕДОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ЭМПАТИИ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Дошкольный возраст - особо ответственный период в воспитании. Как писал А.Н. Леонтьев, - это период первоначального фактического склада личности [2, с. 17]. Именно в это время происходит становление основных личностных механизмов и образований. Развиваются тесно связанные друг с другом эмоциональная и мотивационная сферы, формируется самосознание. Этот период во многом предопределяет будущий нравственный облик человека.

В это время в общении ребенка со сверстниками возникают довольно сложные взаимоотношения, существенным образом влияющие на развитие его личности. В дошкольном возрасте мир ребенка уже, как правило,

неразрывно связан с другими детьми. И чем старше становится ребенок, тем большее значение для него приобретают контакты со сверстниками.

Общение в группе сверстников существенно отражается на развитии личности ребенка. От стиля общения, от положения среди сверстников зависит, насколько ребенок чувствует себя спокойным, удовлетворенным, в какой мере он усваивает нормы отношений со сверстниками. [1, с. 171]

Одна из наиболее трудных и сложных задач воспитания – научить ребенка «видеть и чувствовать людей». Умение сопереживать окружающим обозначается термином «эмпатия», под которым понимается способность индивида эмоционально отзываться на переживания других людей, понимать их мысли, чувства, проникать в их внутренний мир, делая их частью своей личности.

В современной психолого-педагогической науке широко исследовалась проблема проявления и развития эмпатии у взрослых (Г.И. Метельский, Т.Х. Шингаров, Е.В. Субботский), у детей школьного возраста (Т.П. Гаврилова, В.Н. Лозоцева, Т.А. Немчин и др.). При этом гораздо меньше внимания уделяется исследованиям развития и проявления эмпатии у детей старшего дошкольного и младшего школьного возраста (Е.Р. Овчаренко), что обусловило выбор темы нашего исследования.

Исследование проводилось на базе МДОУ ЦРР №1 «Улыбка» г. Ставрополя. Нами была использована методика А. Д. Кошелевой в модификации Е. Н. Васильевой. Цель исследования заключалась в изучении особенностей эмоционального отношения (эмпатии) у испытуемых 5-6 лет к сверстникам в условиях морального выбора.

Исследовательская работа проходила в два этапа.

А именно, на первом этапе детей поставили перед необходимостью прогнозирования своего поведения в ситуации, которая позднее станет реально организованной. На втором этапе исследования выясняется, сможет ли ребенок увидеть затруднения своего товарища и окажет ли ему реальную помощь в ситуации морального выбора. Затем были сопоставлены результаты первого и второго этапов исследования, и выявлена разница между количеством детей в своих действиях опирающихся на «знаемые» и «реально-действующие» мотивы.

«Знаемые» мотивы связаны с пониманием причин необходимости совершения того или иного поступка, проявления активности. Но эти причины не приводят к конкретному поступку или действию, не обладают побудительной силой. В нашем случае ребенок осознает, что его сверстник нуждается в помощи, но не проявляет активности и уходит играть.

«Реально действующие» мотивы побуждают все деятельности, реально осуществляемые индивидом. Во втором случае мотив действен, потому что включает в себя побуждение к достижению цели «здесь и сейчас».

В ходе проведения исследования нами были получены следующие данные: 100% испытуемых в той или иной мере осознали необходимость оказания помощи своему сверстнику, но 40% испытуемых, тем не менее, отказались от выполнения данного действия. В то время как 60% детей с полным осознанием данной необходимости, выполнили оказание помощи товарищу.

По полученным данным можно сделать выводы о том, что: 40% детей прогнозируют свое поведение в соответствии со «знаемыми» мотивами. В то время как 60% детей прогнозируют свое поведение в соответствии с «реально

действующими» мотивами. Следовательно, у данной группы детей достаточно развиты способности к сопереживанию и сочувствию, что характеризует дошкольный возраст как благоприятный для формирования эмпатии.

Развитие эмпатии представляет собой неотъемлемую часть формирования личности, воспитания у индивида культуры межличностных отношений и способности управлять своими чувствами, переживаниями.

Дети, которые способны, сочувствовать, сопереживать, искренне радоваться достижениям окружающих, легче адаптируются к социуму, свободнее контактируют со сверстниками, их чаще принимают в игру.

Очень важно в дошкольном возрасте сформировать способность к постижению эмоциональных состояний другого человека, пониманию его чувств переживаний, а также стремление к оказанию поддержки и действенной помощи другим людям. Если эмпатия не будет сформирована, то вся личность ребенка может стать уязвимой, и впоследствии восполнить этот пробел будет чрезвычайно трудно.

Необходимо помнить, что условием формирования эмпатии является ее наличие у взрослого, который ее прививает ребенку, человек с неразвитой эмпатией не сможет воспитать ее в ребенке. На предыдущих этапах детства взрослому необходимо заложить мощный фундамент для становления нравственных чувств, проявляя доброжелательность, внимание, заботу, любовь. Если в раннем детстве ребенок чаще был объектом чувств со стороны взрослого, то дошкольник превращается в субъект эмоциональных отношений, сам сопереживая другим людям. Практическое овладение нормами поведения также является источником развития нравственных чувств.

Одним из наиболее успешных методов формирования эмпатии у дошкольников являются педагогические условия. Для этого должна быть создана развивающая среда и педагогическая ситуация.

Мощным фактором развития эмпатии является и сюжетно-ролевая игра. Ролевые действия и взаимоотношения помогают дошкольнику понять другого, учесть его пожелание, настроение, желание. Когда дети переходят от простого воссоздания действий и внешнего характера взаимоотношений к передаче их эмоционально-выразительного содержания, они учатся разделять переживания других. На базе развития творческого воображения детей также возможно успешное воспитание эмпатии и эмпатийного поведения. Для этого могут использоваться художественные и литературные произведения, они являются наиболее близкими к эмоциональному фону ребенка. Воспитательная задача взрослого в этой сфере воспитания будет выполнена, если взрослый сумеет создать такие условия, при которых эмпатийные переживания и помогающее поведение могут быть перенесены ребенком из связи «Я - персонаж» в сферу «Я - другой человек».

Список использованной литературы:

1. Мухина В. С. Возрастная психология. Феноменология развития. - М.: 2006.
2. Финькевич Л. Ф. Формирование личности дошкольников в их совместной деятельности со сверстниками // Психология формирования личности детей дошкольного и школьного возрастов. – Мн.: Народная асвета, 1987.

© О.П. Блохина, И.В. Бакунова, 2013

ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕННОСТНОЙ МОТИВАЦИИ В УСЛОВИЯХ КУЛЬТУРНОГО ПОЛЯ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Проблема личности всегда находится в центре исследований культуры. Это естественно, ведь культура и личность неразрывно связаны. С одной стороны, в культуре формируется определенный тип личности. Общее историческое прошлое, историческая память, пространственно-временные отношения, мифология, религиозные доктрины, общепринятые ритуалы, особенности географического пространства, особенности социальных институтов, групповая совесть, преобладающие экономические модели, коллективные мнения и ощущения, предрассудки, семейные образцы, исторические традиции, идеалы и ценности, отношение к чужим ценностям - вот далеко не полный список тех факторов, которые влияют на формирование личности в культуре.

С другой стороны, личность воссоздает, изменяет, открывает новое в культуре. Без личности нет культуры, так как личность не только движущая сила и создатель культуры, но и главная цель ее становления. «Самореализация человека осуществляется в культуре, и только в культуре в том смысле, конечно, что сама культура протекает в истории. Хотя история содержательно есть личностный процесс, но все-таки собственно личностный процесс - это процесс культуры, а история выступает как сфера объективации культуры» [8, с.74-75].

Личность в культуре не просто приспосабливается к окружающей среде, как это свойственно всему живому, но сама создает свой собственный «микромир». Она способна выйти из своего мира в чужой неупорядоченный, проникнуть в иные культуры, в чужую духовную жизнь и определить свое отношение к ним, создать «новое» на основе этого отношения. Подлинное творчество не может не осознавать себя как воссоздание ценностей из истории прошлого. Это имеет огромное значение для понимания и созидания собственной культуры, ибо своя культура строится в соединении двух возможностей - возможности отграничить себя от другой культуры и возможности открыть себя в другой культуре.

Человек отличается тем, что отделяет себя как деятеля культурных и исторических процессов от результатов своей деятельности. Он отдает продукты своего труда другим. Поэтому возникает неизбежная множественность, отчуждение даже в рамках «своего» (когда композитор или художник недоволен своим произведением, то он переделывает свое творение, а философ отрицает свою принадлежность тому или иному направлению).

Единственным универсальным способом постичь целостность окружающего мира стал способ межличностного общения в культуре.

Важно отметить, что взаимовлияние культуры и личности невозможно без систем общения и личностных направлений в культуре. Эта

система общения состоит из систем передачи, распространения и хранения информации; системы социальной и межкультурной коммуникации; системы ценностно-мотивационной ориентации личности.

Раскрытие различных аспектов содержания ценностной и мотивационной сферы личности в отдельности посвящены работы многих исследователей. Несмотря на столь фундаментальную разработку до сих пор сохраняет актуальность решение проблемы ценностно-мотивационной сферы личности.

На базе музыкального колледжа и средней общеобразовательной школы № 25 им. 70-летия нефти Татарстана г.Альметьевск было проведено исследование, **цель которого** заключалась в изучении ценностно-мотивационной сферы личности студентов музыкального колледжа, а также в выявлении существующих различий в ценностно-мотивационной сфере студентов, вовлеченных в изучение профессиональной деятельности и старшеклассников общеобразовательной школы.

Объект исследования: студенты Альметьевского музыкального колледжа им. Ф.З. Яруллина и учащиеся общеобразовательной школы.

Предмет исследования: ценностно-мотивационная сфера личности студентов и учащихся.

Гипотеза исследования: ценностно-мотивационная сфера личности детерминруется условиями общества, в которые включена личность.

Теоретический анализ показал, что мотивация – это процесс социально-психической регуляции, влияющий на направление деятельности. Мотивация определяется целым рядом специфических для этой деятельности факторов:

- во-первых, она определяется самим обществом, организацией этого общества в который включена личность;
- во-вторых, субъектными особенностями личности (возраст, пол, интеллектуальное развитие, способности, уровень притязаний, самооценка, ценности личности).

Проведенный теоретический анализ позволил сформулировать следующие выводы:

1) и в обыденной жизни, и в социально-психологической литературе наряду с понятием мотивы мы часто говорим о наших желаниях, влечениях, намерениях, различных интересах личности, которые также побуждают человека к деятельности и нередко принимаются за мотивы его поведения. Все они, так или иначе, характеризуют мотивационную сферу личности и входят в группу мотивационных образований личности. Ценностно-мотивационная сфера личности составляет своеобразный фундамент, на котором формируются жизненные цели личности, определяющие ее жизненный путь. В жизненных целях личности находит свое выражение создаваемая ею концепция жизни, ее смысл, согласно которой и выстраивается жизненный путь личности. Поскольку направленность выражает отношение не только к целям деятельности, но и целям – ценностям жизни, постольку в свете той или иной направленности выстраивается жизненный путь личности.

Ценности относятся к числу ведущих понятий культурологии, порой отождествляются с культурой в целом. Посредством системы ценностей осуществляется оценка, регулирование взаимоотношений людей в определенной культуре. Безусловной ценностью культуры является должное поведение людей, т.е. совокупность поступков и стиль деятельности,

обеспечивающие сплочение людей в целях выживания сообщества и оптимального функционирования его институтов. Культурологи исследуют систему и субординацию ценностей конкретного сообщества; они называют ту или иную ценность в качестве основания системы культуры. Между учеными может быть различие в частностях, но культурологи едины в понимании того, что ценностей множество и они играют значительную роль в обеспечении согласия в обществе. Современная философия культуры предпочитает рассматривать истину науки и ценности как разные способы объяснения и освоения мира.

2) если рассматривать в более широком плане роль мотива в деятельности, то за ним скрывается отношение личности к предмету деятельности, к самой деятельности и ее результатам, а главное – к ее социальному смыслу: для чего нужна эта деятельность обществу и «мне лично» как субъекту деятельности. Нужно иметь в виду, что кажущаяся одинаковость устремлений студентов – успешно учиться, положительно аттестоваться, окончить учебное заведение, получить диплом специалиста – на самом деле может скрывать под собой неодинаковые ценности, которые по-разному влияют на эффективность формирования ценностной мотивации личности.

3) творчество – создание новых образов, знаний, средств обращения, ценностей. Творчество – продуктивная деятельность по обновлению бытия в культуре. Именно в процессе творчества происходит саморазвитие и самореализация личности.

4) существует большое количество недостаточно изученных индивидуальных различий в содержании ценностно-мотивационной сфере у людей, включенных в разные социальные общности и занятых различными видами деятельности.

В этой связи нами было организовано исследование, с применением следующих тестовых методик: «Шкала оценки потребности в достижении», «Шкала оценки мотивации одобрения» Д. Краун и Д. Марлоу, «Мотивация обучения» Т.И. Ильина, «Изучение мотивов учебной деятельности студентов» А.А. Резн, В.А. Якунин, «Исследование ценностных ориентаций» М.Рокич. Обработка полученных результатов осуществлялась с использованием методов математической статистики: t-критерий Стюдента, корреляционный анализ по К.Пирсону.

В ходе практического исследования были получены следующие результаты:

1) студенты II курса музыкального колледжа обладают более высокими показателями, чем студенты I курса. Динамика связана с тем, что студенты I курса приходят с неразвитыми мотивами, а ко II курсу эти мотивы, детерминируясь условиями данного общества, становятся более четкими и осознанными.

2) доминирование показателей учащихся 9 класса над показателями студентов I курса характеризуют новые коллективы, новая обстановка в которую должен влиться студент I курса, придя в среднее профессиональное образование, стоит также учесть, что 50% студентов – приезжие. Возможно эта ситуация мешает развитию ценностно-мотивационной сферы личности студентов I курса на данном этапе включения личности в новое социальное общество, когда личность сталкивается с самоопределением, с кризисом идентичности.

3) более высокими показателями обладают и учащиеся 10 класса, чем студенты I курса музыкального колледжа. В очередной раз мы приходим к предположению о том, что студенты I курса приходят с неразвитой мотивационной сферой, либо имеющаяся мотивационная сфера личности притупляется в связи с вступлением студента I курса в новую социальную ситуацию развития при переходе из средней школы в новое учебное заведение.

5) показатели на II курсе становятся более высокими, чем показатели учащихся 9 класса. Связано это с тем, что студент преодолел трудности I курса, связанные с переломным переходом из средней школы в профессиональное учебное заведение, из реальности в мир прекрасного.

6) между студентами II курса и учащимися 10 класса существуют различия, но по очень малому количеству показателей, что демонстрирует динамику ценностно-мотивационной сферы личности студентов II курса музыкального училища.

Таким образом, можно сделать вывод, что творческий процесс в культуре определенного периода в истории зависит от:

- 1) включенности личности в ту или иную группу;
- 2) от социального заказа на новацию;
- 3) наличия определенных форм культуры для осуществления новаций;
- 4) особенностей социальной или профессиональной группы, в которой рождается творческая личность;
- 5) системы воспитания и условий для творчества в обществе.

В связи со всем вышеизложенным материалом, особую актуальность приобретает изучение вопросов об источниках творчества, взаимодействии личности и общественного и культурного окружения, свободы и ответственности личности. Главной темой будущего должна стать тема места человека в мире культуры, в новом мире, его осознанного права и ответственного выбора.

Список использованной литературы:

1. Березина В.А. Личность – социальный заказ // Аккредитация в образовании. 2006. №11. С. 28-29.
2. Выготский Л.С. Психология. М.: Изд-во Эксмо – Пресс, 2002. С.1008.
3. Гукаленко О.В., Данилюк А.Я. Воспитание в современной России // Педагогика. 2005. №10. С.5.
4. Зеер Э.Ф. Психология профессий: учебное пособие для студентов вузов. 4-е изд перераб., доп. М.: Академический проект; Екатеринбург: Деловая книга, 2006. С. 256..
5. Ильин Е.П. Мотивация и мотивы. СПб.: Питер, 2000. С.359.
6. Психологическая диагностика: учебник для вузов / науч. ред. М.К. Акимова, К.М. Гуревич. СПб.: Питер, 2005. С. 565.
7. Рогов Е.И. Настольная книга практического психолога: учебное пособие: В 2 кн. М.: Гуманит. Изд. Центр ВЛАДОС, 2004. Кн. 1: Система работы психолога с детьми разного возраста.
8. Туровский М.Б. Философское обоснование истории культурологи (материалы семинаров) // Постижение культуры. Концепции, дискуссии. Диалоги. М., 1998. Вып.7, С. 74-75.

© С.Р. Шириева, 2013

КОРПОРАТИВНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ КАК СПОСОБ КОММУНИКАЦИИ С КЛИЕНТОМ

В последнее время множество компаний по всему миру уделяют внимание не только захвату новых рынков и способам увеличения прибыли, но и влиянию, оказываемому их бизнесом на общество. Одной из таких форм общественного взаимодействия является корпоративная социальная ответственность (КСО), представляющая собой концепцию, в соответствии с которой организации учитывают интересы общества, принимая во внимание влияние их деятельности на возможные заинтересованные стороны.

Целью представленного исследования является выявление особенностей влияния КСО на отношения с клиентами.

Гипотезы исследования:

1) Применение компанией КСО положительно влияет на отношение клиентов к компании;

2) При прочих равных условиях потребители более склонны приобретать продукцию компании, придерживающейся в своей деятельности принципов КСО по сравнению с компанией, не применяющей данную политику;

3) Внедрение практики КСО как коммуникации с клиентами положительно влияет на рост продаж компании в долгосрочной перспективе.

Подготовительный этап исследования включал в себя разработку гайда экспертного интервью «КСО как инструмент коммуникации с клиентами», а также анкеты для опроса на тему КСО как средства коммуникации с клиентами (автор - Клеменова В.А.).

На первом этапе исследования было проведено глубинное интервью с представителями экспертной группы. В исследовании приняли участие 3 эксперта: директор по связям с общественностью и региональными органами власти в России и СНГ филиала международной корпорации, специалист отдела по связям с общественностью международной корпорации, директор НКО и по совместительству работник отдела по связям с общественностью международной компании. На втором этапе исследования был проведен опрос и анализ полученных данных.

Проанализировав ответы экспертов на вопросы глубинного интервью, можно сделать несколько существенных для понимания концепции КСО выводов. Во-первых, компаниям необходимо понимать, как создается репутационный капитал, и постулировать свои принципы относительно КСО не только в пресс-релизах и на сайте компании, но и в официальных стандартах отчетности и рейтингах. Если не уделять этому достаточно внимания, то акционеры и инвесторы будут менее склонны доверять свои средства компании, которая допускает просчеты в политике КСО, тем самым подвергая риску репутацию и, следовательно, весь бизнес.

Во-вторых, согласно современным общемировым исследованиям, клиенты более склонны приобретать продукты и услуги компании, которая известна своими стандартами в плане КСО. Существует тесная взаимосвязь между маркетинговыми и социальными программами, а также трансформации социальной программы в маркетинговую. Маркетинговую программу проще всего запускать, если она накладывается на уже подогретую программами КСО целевую аудиторию. Программы КСО раскрывают двери для маркетологов и специалистов по продажам.

В-третьих, важно понимать, что программы КСО – это мероприятия долгосрочного характера, к которым не следует применять продажные метрики. Целью программ КСО не является прямое повышение продаж. Корпоративные социальные программы призваны повысить репутационный капитал предприятия и косвенно увеличить продажи. Но временной лаг между тем, началом программы и увеличением продаж, при условии, что существует эта связь, может быть достаточно большим. Кроме того, зачастую программы КСО косвенно влияют на продажи компании через длинную цепочку взаимосвязанных действий. Например, инновационная компания может инвестировать в развитие экономики, зная, что в развитой стране ее продукты будут более востребованы в будущем.

В-четвертых, программы КСО позволяют улучшить репутацию компании, продемонстрировать качество ведения бизнеса и открытость для партнеров и клиентов. Социально ответственный бизнес подразумевает высокие стандарты во всех направлениях деятельности, дисциплину и желание развиваться и думать о будущем, а это повышает уровень лояльности в обществе и на уровне органов федеральных и региональных властей.

Следующий этап исследования включал проведение опроса по проблеме корпоративной социальной ответственности как средства коммуникации с клиентами. За объем генеральной совокупности была принята численность молодежи до 35 лет в г. Нижнем Новгороде, составляющая 348 тысяч человек. Необходимый объем выборки составил 119 человек. Общее число респондентов – 153 человека.

Проанализировав ответы респондентов относительно наиболее важных составляющих КСО, можно сделать вывод, что наиболее значимыми направлениями социально ответственного бизнеса являются забота о персонале компании и улучшение качества и безопасности продукции.

Далее респонденты были опрошены на предмет того, товар какой компании бы они предпочли при прочих равных условиях: продукт компании, известной стандартами КСО или компании, не применяющей данную практику. Было выявлено, что при одинаковой стоимости товаров 61% опрошенных предпочтет товар социально ответственной компании. В случае если цены на товар компании с КСО и товар другой компании различаются, 26% потребителей по-прежнему выберет продукт социально ответственной компании. Для 53% респондентов выбор будет определяться уже разницей в цене. Посредством следующего открытого вопроса было выявлено, что для большинства респондентов допустимая разница в цене составит 10-20%.

Заключение.

В течение нескольких десятилетий бизнесом был проделан серьезный путь по осознанию своей ответственности за сохранение окружающей среды,

решение социально-экономических проблем и за ряд других вопросов, важность которых признается обществом. В результате КСО постепенно становится новой философией бизнеса, в соответствии с которой компании ориентируются не только на получение прибыли, но и на достижение общественного благосостояния и поддержание экологической стабильности.

На основании полученных в ходе исследования данных можно утверждать, что готовность работать открыто и отчитываться перед заинтересованными сторонами делает бизнес более устойчивым к неблагоприятным изменениям деловой среды и повышает привлекательность компании для инвесторов и клиентов. При прочих равных условиях, клиенты более склонны приобретать продукты и услуги компании, которая известна своими стандартами в плане КСО, чем компании, неизвестной своими программами социальной ответственности. При формировании программ КСО необходимо понимать, что они помогают подготовить целевую аудиторию и раскрыть двери для маркетологов и специалистов по продажам. Маркетинговую программу проще всего запускать, если она накладывается на уже подогретую программами КСО целевую аудиторию. Программы КСО призваны повысить репутационный капитал предприятия и косвенно увеличить продажи в долгосрочной перспективе. При проведении программ КСО следует не только концентрироваться на клиентах, но и учитывать отношения с акционерами, органами власти и другими стейкхолдерами. Упущение какого-либо из этих моментов может сорвать или существенно замедлить выполнение программы.

© В.А. Клеменова, 2013

УДК 316

Э.А. Михайлова

магистрант

ФЭИ СВФУ им. М.К.Аммосова, г. Якутск

Л.Г. Кириллина

аспирант

Институт изоискусств, УГАХА, г. Екатеринбург

ЛИРА - ЗНАКОВЫЙ ОРНАМЕНТ СКОТОВОДОВ ЛЕНЫ

В статье рассматривается лировидный мотив, входящий в состав растительного орнамента, являющегося основным (преобладающим) орнаментом в народном и декоративно - прикладном искусстве народа Саха. Считается, что основное назначение орнамента в форме лиры состоит в отделке предметов и вещей, связанных со скотоводством. О широком распространении лировидного орнамента в декоре якутов говорят археологические материалы: он имел место на деревянных и металлических изделиях, бересте. Особое распространение имел орнамент в художественной вышивке и аппликации.

Орнамент — один из древнейших видов изобразительной деятельности человека, в далеком прошлом несший в себе символический и магический смысл, знаковость, семантическую функцию. Но ранние декоративно-орнаментальные элементы являлись лишь отвлеченными знаками, в которых выражались чувство ритма, формы, порядка, симметрии.

Орнамент обладает способностью выражения жизненно важных представлений определенной культуры присущим только ей художественным языком. В этом смысле формальные особенности орнамента становятся «почерком» эпохи, стиля, национальной школы.

Орнаментальное искусство каждого народа имеет свои специфические этнические черты. Поэтому орнамент, как один из устойчивых элементов культуры определенного этноса, был связан с основными этапами истории народа. Орнаментальное искусство скотоводов Лены имеет самостоятельную историю и свои древние художественные традиции. [1. с. 538].

По поводу происхождения и названия традиционного якутского лирообразного орнамента исследователи имеют различные мнения.

Развитие направления исследования орнамента как исторического источника раскрывается преимущественно в работах **Иванова С.В.**, в которых проблемы изучения истории и реконструкции архаических пластов духовной культуры коренного населения Сибири теснейшим образом переплетаются с проблемами семантической трактовки орнаментальных изображений. [2. с. 28, 30-32].

Иоханзен У. внесла свою лепту в дело разгадки некоторых якутских орнаментальных мотивов, которые в первую очередь связывали основные мотивы, в том числе мотив лиры, с центральноазиатскими истоками, искусством погребальных комплексов Пазырыка кочевников Алтая (Второго Пазырыкского кургана). При этом исследователь делает установку на различие двух основных групп орнамента – геометрического и спиралеобразного, и после тщательного сопоставления орнаментальных мотивов пришла к заключению о близких заимствованиях якутских орнаментальных мотивов с орнаментальными мотивами из искусства Передней Азии, в том числе из области современного Ирана. [3. С. 69, 73, 84].

Исследователю, академику **Гоголеву АИ.** принадлежит значительная лепта в изучении якутского орнаментального искусства как одного из источников при исследовании процесса формирования этносов наряду с другими источниками, что орнамент развивается и обогащается в соответствии с развитием этнической истории конкретного народа. [4. с. 90-91].

О лировидном мотиве рассуждал **Зыков Ф.М.** и приводил название мотива лиры, обозначенное **Носовым М.М.** как якутское слово «кеһююр», и что безусловная заслуга его (Носова М.М) в том, что лировидный мотив связан со скотоводством. [5. с. 110-111]. Зыков Ф.М. же называет лировидный мотив словом «кегюер», взятое из фольклорных источников и означающее кожаный сосуд, в котором бродил и хранился кумыс. Таким образом, кумысный сосуд «кегюер» выполнял в жизни северных скотоводов такую же торжественную роль во время ритуально - обрядовых праздников, как и «тажуур» алтайцев. Главную взаимосвязь сосуда автор видит также и в способе транспортировки его на крупе коня, что обусловило появление лировидного орнамента на художественном убранстве якутской лошади. [6. с.65].

Символ **S** был уже известен палеолитическим художникам. В основе графического изображения знака - двух соединенных спиралей, исследователи видят символы солнца и луны. [7. с. 208, табл. 35]. **S**-образный символ становится основой композиции, канонем в искусстве всех

кочевых народов Евразии. Генезис этого символа, на наш взгляд, связан с искусством древнейших культур Центральной Азии.

Интерпретация образов алтайского звериного стиля, воплощенного в мелкой пластике и в рисунках на камнях Монгольского Алтая, вполне реальна с привлечением древнекитайской и индоиранской мифологии, а также героического эпоса тюрко-монгольских народов. У М.П. Грязнова есть концепция о зарождении звериного стиля скифо-сибирского искусства в нескольких культурных центрах, в том числе и в горных областях Центральной Азии. [8. с. 231].

Едиственный народ, у которого можно обнаружить лировидный мотив, кроме якутов, это киргизы. Но у киргизов и каракиргизов лировидный мотив встречается только изолированно, не варьируется и не видоизменяется, как у якутов. Предшествующие формы этого мотива обнаруживаются также в находках из Первого Пазырыковского кургана. Вероятно, в качестве образца для этого узора служила голова аргали. [9. с.69].

Лировидный мотив является исходной формой соединения двух спиралевидных мотивов, и, соответственно, строгое разграничение собственно спиралевидных мотивов от растительных в якутском орнаментальном искусстве не всегда представляется возможным. Лировидный орнамент, в соединении мотива равноконечного креста «с бараньими рогами», у народа саха всегда ассоциировался с космогоническими представлениями о Вселенной.

Повсеместный обычай у тюркских народов приносить в жертву богам барана, по всей вероятности, дал повод часто изображать именно этого животного, точнее, наиболее узнаваемую часть его тела - рога. Здесь на арену орнаментального искусства выступает широко применяемая, так называемая олицетворяющая и овеществляющая метафора. Одним из самых распространенных типов данного пластического тропа является метафора «часть вместо целого». В таких орнаментальных образах подмеченная яркая характерная деталь, отдельный объект изображения наделяется способностью выражения представлений о явлении в целом, выражения несоизмеримо более широкого смысла. [10. 251 с. РГБ ОД, 61:04-17/142].

Якутские ритуалы предписывают приносить в жертву духам неба копытный, а духам нижнего мира - рогатый скот, так как копытные - «самцы», а рогатые - «самки». Такое противопоставление рогатого и копытного скота не совсем понятно, потому что рогатый скот, по европейским понятиям, также имеет копыта. Но для якутов, вероятно, к копытным относятся не все копытные, а только кони, имеющие закрытое копыто. Однако якуты наверняка знали аргали, когда жили в более южных областях. В северных областях с более влажным климатом овцеводство невыгодно. [11. с. 71].

Хабарова М.В. же допускает неоднозначность объяснения лировидных изображений, что в древности они могли символизировать небо и землю в их двуединстве. Очень часто этот зооморфный мотив «с бараньими рогами» или «рогами крупного рогатого скота» в разнообразных вариантах повторяется в форме больших подвесок якутских женских серег. В некоторых из них «рогатое животное» может быть осмыслено как антропоморфное изображение. [12. С. 26].

Так как и другие мотивы, встречающиеся в Пазырыкских курганах, появляются в орнаментике якутов, можно считать доказанным, что якутская «лира» развилась от пазырыкского мотива головы барана. [13. с. 73].

Исследования данного орнамента как исторического, археологического источника, вскрыли глубокую содержательность мотивов и орнаментальных композиций, их связь с архаическими, религиозными и магическими представлениями, сохранившиеся порой до сего дня у потомков южно - сибирских кочевых народов, в данном случае и у народа саха. И в дальнейшем все исследователи истории и культуры Якутии считали основные орнаментальные мотивы, и, особенно, лировидный орнамент, связанными с хозяйственно – экономическим укладом северных скотоводов, пронесших через века в своей генетической памяти узоры далеких тюркоязычных собратьев.

Список использованной литературы:

1. Историко-культурный атлас. Якутия. Москва. 2007. Изд-во Феория, с. 538.
2. Иванов СВ. Орнамент Сибири как исторический источник. М.-Л. 1963, с. 28, 30-32.
3. Йохансен Улла. Орнаментальное искусство якутов. Историко-этнографическое исследование. Я., Компания «Дани Алмас», 2008, с.69, 73, 84.
4. Гоголев А.И. Историческая этнография якутов. Я., 1980, с. 90-91.
5. Носов М.М. О якутском народном орнаменте// Тр. О-ва изуч. ЯАССР. Я., 1936. Вып.1, с. 110-111.
6. Зыков Ф.М. О лировидном мотиве в орнаменте якутов//Сб. Проблемы народного прикладного искусства Якутии. Сб. науч. тр. Я., 1984 с.65.
7. Фролов Б.А. Числа в графике палеолита. Новосибир-ск. Наука, 1974. с. 208, табл. 35.
8. Грязнов М.П. Саяно-Алтайский олень:тюд на тему скифо-сибирского звериного стиля//Проблемы археологии. Л., Изд-во ЛГУ, 1978. Вып. 2. с. 231.
9. Йохансен Улла. Там же. с.69.
10. Иванова И.Ю. Образ в искусстве **орнамента** : Дис. ... канд. искусствоведения : 17.00.09 Москва, 2004 251 с. РГБ ОД, 61:04-17/142.
11. Йохансен Улла. Там же. с. 71.
12. Народное искусство Якутии. Альбом.Автор-сост. Хабарова М.В. Л., Художник РСФСР. 1981. С.26.
13. Йохансен Улла. Там же. с. 73.

© Э.А. Михайлова, Л.Г. Кириллина, 2013

О СОДЕРЖАНИЕ ПОНЯТИЯ «ДИКТАТУРА»

Политический режим, пожалуй, есть то явление политической реальности, с которым как общество в целом, так и конкретный гражданин сталкиваются и взаимодействуют наиболее часто, от которого непосредственно зависят условия повседневной жизни и само ее качество. «Понятие «политический режим» выражает характер взаимосвязи государственной власти и индивида»[1, с. 170].

В рамках настоящей работы, однако, основным является вопрос о типологии политических режимов и о диктатуре как одном из типов. Знакомство с современной политологической литературой показывает, что в большинстве случаев предлагается троичная или двоичная типология политических режимов.

В первом случае, как правило, называются режимы демократии, авторитаризма и тоталитаризма. Другие источники содержат еще более унифицированную типологизацию состоящую всего из двух позиций: диктатура и демократия.

Отметим, что практика разделения режимов на демократии и диктатуры имеет достаточно широкое распространение.

В ходе даже самого поверхностного анализа научных источников становится очевидным, что практически все авторы сходятся в утверждении, что диктатура имеет насильственную природу. Если не принимать во внимание, что любая власть в принципе такова, то следует заметить, что отнюдь не всякая диктатура устанавливается в результате некоего силового акта. Пример здесь очевиден – фашистская Германия.

Что касается насилия как способа существования диктаторского политического режима. Думается, вполне очевидно, что в условиях различных видов диктатур объем насилия будет значительно различаться. Сложно сравнивать распространенность практики насильственных действий в Кампучии времен Пол Пота и современной вполне абсолютистской Саудовской Аравии.

При всем этом, в настоящее время в политической науке принято выделять следующие признаки диктатуры: насильственность, неограниченность; концентрация власти в руках одного лица или группы лиц.

Говоря о насильственности диктатуры как ее первом отличительном признаке, необходимо обратить внимание на несколько принципиальных моментов:

1. Диктатура, несомненно, основана на регулярном применении силы. Однако сам момент установления данного режима не всегда связан с насильственными действиями;

2. Не следует, видимо, трактовать применение силы как применение только, исключительно и перманентно силы физической. Возможно, а в современных условиях и в основном, применение насилия другого рода: административного, психологического, морального и т.д.;

3. Введение временного, по сути диктаторского, правления, хотя бы на отдельных территориях государства, и связанное с этим особое значение силовых методов вполне допустимо в особых обстоятельствах, в том числе, и в рамках демократического государства. Что говорит о необходимости различать диктатуру временную, вызванную чрезвычайными обстоятельствами, легальную и легитимную от диктатуры постоянной и антидемократической по своему смыслу [2];

4. Практика проведения репрессий против врагов режима присутствует всегда и в любом государстве, так как сохранение существующего государственного строя есть вопрос выживания, как самого государства, так и создавшего и поддерживающего его общества. Здесь вопрос состоит лишь в массированности, оправданности и, что наиболее важно, законности применения силы. При этом, говоря о диктатуре, следует помнить, что, с одной стороны, границы применения репрессий в условиях разных ее видов значительно отличаются (от массовых, приобретающих вид террора, до некоторой, достаточно условной угрозы). С другой, что квалифицирующим признаком диктатуры является сама возможность незаконной или, скажем так, псевдозаконной расправы.

Вторым признаком диктатуры, обычно выделяемым при формулировке ее понятия, является неограниченность власти. Следует отметить, что данный признак, очевидно, сложен для понимания и, соответственно, анализа. Здесь мы, опять же, сталкиваемся с проблемой, вызванной многообразием видов диктатур. С одной стороны, абсолютные монархии, даже самые деспотичные, всегда ограничены нормами религии, традиций, обычаев. С другой – тоталитарные режимы вынуждены действовать в достаточно жестких рамках, заданных идеологией. То есть, во всяком случае, неинституционализированные ограничения власти мы сможем обнаружить фактически всегда. Следовательно, рассматривая означенный признак диктатуры, мы должны принимать во внимание именно институционализированные формальные ограничители или их отсутствие. В самом общем виде, среди таковых ограничителей можно выделить реализуемый принцип разделения властей на независимые друг от друга ветви власти, систему местного самоуправления и наличие действенной оппозиции.

Действительно, принцип разделения властей, как основная гарантия от узурпации власти, в условиях диктатуры либо реализуется формально, по сути, симулируется, либо открыто отрицается как таковой. При этом, различные формы правления, а так же фактически сложившийся на тот или иной момент времени расклад политических сил вполне допускают, во всяком случае как временное явление, доминирование одной ветви власти над другой. Впрочем, демократии выработали достаточно разнообразные и эффективные способы преодоления подобных ситуаций. Для нас же более важно отметить, что в условия «мягких» диктатур формально ограничение власти государственных институтов, как правило, присутствует. Определение же реального положения вещей предполагает анализ ситуации в каждом

конкретном случае, что оставляет пространства для вольной или невольной субъективности оценок.

Примерно то же самое, происходит и с системой местного самоуправления как институтом общественного ограничения государственной власти. Даже если самоуправление граждан декларируется государством, в политической действительности диктатуры роль муниципалитетов сведена к минимуму. Способов добиться такого положения вещей достаточно много: лишение материальной базы, предание несвойственного чрезмерного политического значения, идеологизация деятельности и т.д. вплоть до создания в массовом сознании имиджа муниципалитетов как неких бессмысленных и политически беспомощных конструкций. Смысл такого подхода вполне очевиден: местное самоуправление, как наиболее близкий к населению институт гражданского общества, способный артикулировать и защищать интересы (в том числе и политические) граждан, представляет несомненную угрозу власти диктатуры.

Наличие активной и действенной оппозиции, несомненно, не свойственно диктатуре. В самых крайних случаях проявления диктатуры оппозиция элементарно законодательно запрещена, а ее сторонники подлежат нейтрализации вплоть до физического уничтожения. Однако в некоторых (а в современном мире, видимо, и в большинстве) случаях, более или менее жесткому подавлению подлежит только так называемая «внесистемная» оппозиция. Оппозиция же «системная» реализуется через легальные политические партии, включенные, в большей или меньшей степени, в систему государственного управления (отсюда и термин). Обычно, таким формально оппозиционным объединениям позволяется иметь свои, несколько отличные от господствующих, идеи и, даже, в установленных рамках, доносить их до общественности. Результатом такого положения становится формирование специфической партийной системы. Если партийная система не отсутствует в принципе как явление (деятельность всех политических партий запрещена), то она приобретает вид малопартийной (что облегчает контроль за действиями официальной оппозиции) или, наоборот, атомизирована (что лишает оппозицию возможности координировать свои действия, выступать единым фронтом). Позволим себе предположить, что чем мягче режим диктатуры, тем большее количество оппозиционных объединений он готов терпеть.

Итак, говорить о полном отсутствии оппозиции в условиях любых видов диктатур, видимо, не следует. Правильнее, как нам представляется, будет отметить, что официальная оппозиция в условиях диктатуры либо отсутствует, либо формальна, либо малоэффективна. Это не исключает присутствия и даже широкого распространения в обществе оппозиционных настроений, выразителем которых может выступать организованная, достаточно многочисленная и эффективная оппозиция неофициальная. С чем диктатура часто вынуждена мириться.

Вопрос о концентрации власти в условиях диктатуры представляется многим авторам центральным для ее определения.

Итак, утверждается, что первостепенным признаком диктатуры является неограниченная власть одного лица или группы лиц. Об ограничении власти мы уже говорили, по сему, рассмотрим проблему принадлежности власти.

Позволим себе заметить, что означенный тезис видится нам не вполне корректным. По сему, предлагаем некоторые свои замечания.

Говорить о сосредоточении государственной власти в одних руках, как нам кажется, можно либо в отношении классической диктатуры Древнего Рима, либо абсолютной монархии, причем действующей в границах небольшого по территории и численности населения государства. Первое, очевидно, не представляет интереса для нашего исследования в силу давности событий, второе – как явление крайне редкое. Современное государство слишком сложный механизм, чтобы кто-либо один мог им управлять. Конечно, здесь речь должна идти не о реальной полноте власти в руках одного лица или ограниченной группы лиц, а о концентрации, реальном контроле за ее реализацией в рамках всего государства. Но и контролировать осуществление властных полномочий в общегосударственных объемах один человек явно не способен. Следовательно, в данном случае, следует иметь в виду, все-таки, некую группу. Конкретная же фигура, несомненно, может лишь персонифицировать оную. Кроме того, следует помнить о таком явлении в политико-государственной практике, как групповая диктатура, лишенная явного, наделенного особым значением и статусом лидера. (Достаточно показательным примером здесь может выглядеть хунта «Черных полковников» в Греции в 1967-1974 гг).

Кроме того, трудами К. Маркса в оборот политической науки прочно вошло понятие «диктатуры класса». В условиях современного общества, где его классовое деление в значительной мере утратило свою актуальность, следует, по нашему мнению, оперировать понятием «диктатура социального слоя». И если, с точки зрения ленинских идей, диктатуру пролетариата непосредственно осуществляла авангардная партия, то касательно диктатуры социального слоя, наличие такой организации, видимо, не предусматривается. Впрочем, последнее не отменяет возможность непосредственной реализации диктаторских властных полномочий какой-либо ограниченной группой. Такое положение даже выглядит более реалистичным.

Следовательно, имеет смысл рассмотреть вопрос не о некоей непосредственной диктатуре социального слоя (массовое осуществление диктаторских полномочий столь же трудновыполнимо, как и единоличное), а о социальной базе режима, то есть о соотношении и взаимодействии органов государственной власти и тех социальных страт, в интересах которых она функционирует.

Возможна ли диктатура, осуществляемая в интересах большинства? Данный вопрос, видимо, следует разделить на две части. Первое: возможно ли, чтобы большинство общества получало непосредственную пользу от предпринимаемых политико-властных действий? Второе, отсюда, – возможно ли положение, предполагающее самую широкую общественную поддержку диктаторского режима?

Отвечая на первый вопрос, мы должны отметить, что история XX века знает примеры диктатур, результатом деятельности которых стал значительный рост благосостояния, во всяком случае, заметной части общества. Примером здесь могут служить впечатляющие экономические успехи Южной Кореи и Чили. Конечно, при этом, следует помнить, что

полученный результат не оправдывает массовое применение разного рода насилия, которое вряд ли может оцениваться обществом положительно.

В большинстве случаев, что кажется вполне очевидным, деятельность диктаторского политического режима осуществляется не в интересах общества в целом, но некоторой его части.

Что касается второго вопроса. Здесь, видимо, следует обратить внимание не просто на «интересы», а на те конкретные группы, интересы которых призван реализовывать данный политический режим. Нам представляется вполне очевидным, что существует различие между тем, чьи интересы защищает режим и той социальной базой, на которую этот режим опирается. Безусловно, режим может оставаться стабильным только при условии реализации, в первую очередь, интересов социальных слоев или классов служащих его опорой. В некоторых случаях, интересы различных социальных слоев могут оказаться достаточно близкими, притом, что свою поддержку и опору режим ищет лишь в одном или некоторых из них.

«Защищаемые» социальные страты обычно определяются достаточно условно, декларативно. «Трудовой народ», «средний класс», «нация» и т.п. Широта и условность определения непосредственно ведут к различного рода спекуляциям. Часто такие классы декларируются как господствующие, центральные и обществообразующие. То есть режим желает ассоциировать себя с этим социальным слоем, классом.

Социальная база, напротив, обычно не связывается впрямую с каким-либо слоем или классом. В идеале такой базой режима должно выступать все общество, что, по понятным причинам, в условиях диктатуры практически не достижимо, так как противоречит самой его логике. В силу очевидного стремления расширить свою социальную базу или, хотя бы симулировать такое расширение, определение оной зачастую происходит методом «от противного», путем исключения «не наших» (эксплуататоров, инородцев, иноверцев и т.д.). В реальности социальная база режима определяется не декларациями а, в первую очередь, господствующими социально-экономическими отношениями, общественными формациями, национально-этнической и конфессиональной спецификой страны, формой правления и т.д. Термину «социальная база» режим стремится придать значение явления более широкого, чем господствующий класс. (Показательно, что если в СССР господствующим, системообразующим классом объявлялся пролетариат, то в целом к социальной базе режима относили так же колхозное крестьянство и, с определенной долей осторожности, «народную интеллигенцию»).

Очевидно, что эксплуатация данных понятий обычно взаимосвязано и одновременно. Кроме того, эти понятия часто в своем позитивном значении смешиваются с целью продемонстрировать единство нации. Причем, как показывает опыт, такая практика свойственна для всех типов режимов. Но для диктатуры, за исключением самой жесткой (классовой или национальной), подобного рода практика свойственна в особой мере.

Конечно, для конкретного режима, как правило, расширение своей социальной базы представляет жизненный интерес. Особенно при наличии соответствующих и достаточных возможностей и материальных ресурсов. А последних, как раз, часто не достаточно.

Соответственно можно предположить, что:

- Чем больше ресурсная база режима, тем шире его социальная поддержка. При наличии достаточных материальных возможностей и

практике более или менее равномерного их распределения поддержка режима основной частью населения, хотя бы на некоторый период времени, может быть вполне обеспечена. Кроме того, не следует недооценивать такой политико-властный ресурс как идеология, могущая послужить своеобразным эрзацем недостающих ресурсов материальных либо оправданием их «временной» нехватки;

- В условиях ограниченных ресурсных возможностей, режим вынужден определять для себя степень ценности каждого из социальных слоев и искать поддержки, в первую очередь, у наиболее для себя значимых понижая степень объема распределяемых ресурсов от более важных к менее. В конечном итоге, наименее важные для режима слои вообще не получают свою долю ресурсов или, что более вероятно, получают ее «по остаточному принципу». Отсюда, можно, по всей видимости, уточнить терминологию. Следует говорить не только о социальной базе режима, но и о привилегированных слоях (группах) общества. То есть о социально-политической опоре режима. Следовательно, необходимо отличать опорные, «целевые» для данного режима социальные слои (классы) на защиту интересов которых направлена деятельность данного режима, социальные базы и социальную опору.

Говоря о привилегированных слоях, социально-политической опоре режима, под этим, видимо, следует понимать относительно узкую группу, наделенную реальной возможностью прямо воздействовать на органы государственной власти, определять смысл и направление их политики. Важнейшим является доступ к распределению общественного продукта, наличных ресурсов, или контроль над этим процессом. Это не непосредственно политическая элита общества, но те круги, из которых, в основном, происходит ее рекрутирование. Для диктатуры такой группой могут являться офицеры вооруженных сил, сотрудники спецслужб и полиции, неконтролируемая обществом бюрократия, партийная и государственная номенклатура, немногочисленная высшая аристократия, служители культа, клановая и племенная верхушка и т.д. Вне зависимости от того делает ли диктатура акцент на общесоциальном содержании своей деятельности или ее классовой составляющей, особая роль и статус привилегированного слоя, группы остаются очевидными.

Таким образом, мы позволим себе предположить, что если осуществление государственной власти в условиях диктаторского политического режима, в конечном итоге, в интересах большинства, в принципе, и возможно, то в любом случае это будет предполагать наличие определенной достаточно узкой группы, наделенной особым статусом и положением по признаку близости к властным институтам. Что, в свою очередь, повлечет за собой придание особого значения ее интересам и, как следствие, направленность деятельности государства на их защиту.

Однако, говоря об интересах большинства, не следует упускать из виду такой важный вопрос, как интересы меньшинства. Очевидно, что при любом режиме и при любых условиях некоторая часть общества будет оставаться не согласной с существующим положением вещей. И отношение государства к этой части своих граждан может послужить четким критерием при типологизации конкретного государственного режима. История и современность реальной политики фактически не знает диктатур, которые относились бы к сторонникам конкурирующих с официальными

политических идей абсолютно лояльно. Отличие заключается лишь в степени резкости реакции на подобные проявления со стороны государства и готовности к применению жестких санкций. Если в условиях «мягких» диктатур государственные институты предпочитают просто игнорировать оппозиционно настроенные круги, то «жесткие» готовы применить силу, уничтожить несогласных физически.

Все это, в конечном итоге, приводит, как нам кажется, к принципиально важному моменту, выражающему сущностную сторону любой диктатуры – отсутствию должного и эффективного контроля за деятельностью государства и его органов со стороны общества. Потребность контролировать политическую сферу, по сути, вынуждает диктатуру оказывать сопротивление формированию и функционированию гражданского общества и его институтов. Поскольку наличие гражданского общества автоматически предполагает присутствие достаточно широкого слоя составляющих его самодостаточных (в первую очередь в экономическом и, отсюда, в социальном смыслах) и независимых от государства индивидов, режим, фактически, вынужден вступать в борьбу за власть с собственными гражданами.

Итак, исходя из всего вышесказанного, можно попытаться сформулировать общее определение рассматриваемого понятия. Диктатура – это тип политического режима, при котором власть осуществляется в интересах конкретной группы лиц, определенного социального слоя, класса или, в редких случаях, большей части граждан при обязательном (более или менее полном) отказе от учета интересов меньшинства.

Список использованной литературы:

1. Мухаев Р.Т. Теория политики: учебник для студентов вузов, обучающихся по гуманитарно-социальным дисциплинам и специальности «Международные отношения». М.:ЮНИТИ-ДАНА, 2005.

2. Шмитт К. Диктатура. От истоков современной идеи суверенитета до пролетарской классовой борьбы / Пер. с нем. Ю.Ю. Коринца; Под ред. Д.В. Кузницына. СПб.: Наука, 2005.

© А.Ю. Волчков, 2013

УДК 328.185

Л.В. Климович

студентка 2 курса магистратуры факультета Управления
Ульяновский государственный университет
г. Ульяновск, Российская Федерация

П.Л. Офицеров

студент 2 курса магистратуры факультета Управления
Ульяновский государственный университет
г. Ульяновск, Российская Федерация

КОРРУПЦИЯ В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ: ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ

В настоящее время помимо фактов бытовой коррупции, все большее распространённость получает бытовая коррупция, которая затрагивает такие сферы, как здравоохранение, получение государственных и муниципальных

услуг и, конечно образование. Изменения, происходящие в системе образования на протяжении последнего десятилетия, создают коррупционные риски.

Целью настоящей статьи является рассмотрение фактов коррупционного поведения студенческой молодежи в сфере высшего образования. Основным методом исследования является вторичный анализ данных социологических исследований, контент-анализ нормативной базы по данному вопросу.

Коррупция в сфере высшего образования можно наблюдать на разных этапах: при поступлении в ВУЗ, во время сдачи промежуточной экзаменационной сессии, во время прохождения государственного экзамена. Коррупционное поведение участников в данной сфере имеет свои особенности, что определяет необходимость поиска мер по борьбе с ней. Следует отметить, что коррупция в процессе обучения в ВУЗе, с правовой точки зрения сложное понятие. До сих пор не сформулирована единая точка зрения о признании преподавателя должностным лицом, совершающим коррупционное преступление. В исследовательских кругах существует точка зрения, что само по себе наделение правом принимать экзамены у студентов не может служить основанием признания преподавателя субъектом должностного преступления, и оно не входит в круг организационно-распорядительных и административно-хозяйственных функций [5, с.39]. Данная точка зрения подкрепляется Постановлением Пленума Верховного Суда Российской Федерации «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях», в котором указывается, что не являются субъектами получения взятки работники, исполняющие профессиональные или технические обязанности, которые не относятся к организационно-распорядительным или административно-хозяйственным функциям [2]. С другой стороны есть позиция, согласно которой если подношения принимаются за выставление положительных оценок на экзаменах либо зачетах, по письменным работам, то преподаватель государственного или муниципального образовательного учреждения привлекается к ответственности за получение взятки (ст. 290 УК РФ), а преподаватель негосударственного и немуниципального образовательного учреждения – за получение коммерческого подкупа (ч. 3 и 4 ст. 204 УК РФ) [6, с.43]. К сожалению, ясности не вносит и Постановление Пленума Верховного Суда Российской Федерации «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий», в п.4 к организационно-распорядительным функциям относят только полномочия по приему экзаменов и выставлению оценок членом государственной экзаменационной (аттестационной) комиссии [3]. Как видно из приведенного выше анализа нормативно-правовая база по изучаемому вопросу имеет пробелы, но следует отметить, что в судебных решениях во время принятия экзамена (зачета) преподаватели признаются должностными лицами, осуществляющими организационно-распорядительные функции.

В сфере высшего образования можно выделить несколько коррупционных схем:

1. студент – преподаватель (в данной схеме инициатором получения и дачи взятки может выступать как студент, так и преподаватель);

2. студент – администрация ВУЗа – преподаватель (в данной схеме студент может решать свои проблемы с учебной через администрацию ВУЗа);

3. В следующей схеме присутствуют несколько субъектов коррупционного действия: родители студента; друзья, знакомые, преподавателя; студент, преподаватель (в представленной схеме преподаватель и студент связаны только через посредника). Посредники при совершении коррупционного действия, подпадают под статью 291.1 Уголовного Кодекса РФ от 13.06.1996 N 63-ФЗ [1] и также несут уголовную ответственность, как и участники коррупционного действия.

Охарактеризованная ситуация подтверждается данными социологических исследований. Общероссийским общественным фондом «Общественное мнение» в 2010 году была проведена оценка состояния бытовой коррупции на основании результатов социологического исследования [4]. В высшей школе доля тех, кто попал в коррупционную ситуацию, составила 46 %, это является риском коррупции. Он достаточно высок, но из них дали взятку только 55 %. При этом средний размер взятки по данным 2010 года составлял 12909 руб. (стоит уточнить, что исследование проводилось на территории всей России).

Рынок бытовой коррупции достаточно широк: данные исследования показали, что «чаще всего граждане Российской Федерации оказываются в коррупционных ситуациях, когда имеют дело с автоинспекторами (риск коррупции – 52%). Но, как выясняется, практически также часто граждане Российской Федерации рискуют оказаться в коррупционной ситуации в дошкольных учреждениях (51%), третье место по данному критерию занимает высшая школа (46%). Стоит отметить, что по суммарному объему полученных взяток высшая школа также оказалась на 3 месте. В исследовании был использован обобщенный индекс – «уровень бытовой коррупции», который был рассчитан на основе трех индикаторов: риск коррупции, готовность платить взятки и средний размер взятки. Значение указанного индекса («уровень бытовой коррупции») наиболее велико именно в сфере высшего образования (0,712), которому уступают ГИБДД (0,696) и призыв на военную службу (0,603).

Если рассматривать данную проблему в региональном аспекте, то Ульяновская область характеризуется средним уровнем коррупции, обобщенный индекс уровня бытовой коррупции – 0,46 (при min – 0, max – 1).

Результаты исследования подтверждают, что высшее образование относится к зоне повышенной коррупционной опасности. Данные исследования показали, что антикоррупционное сознание граждан снижает их подверженность коррупционному поведению.

С целью снижения уровня коррупции в сфере высшего образования могут быть рекомендованы следующие меры:

1. Правовое просвещение молодежи, как фактор их антикоррупционного поведения. Происходящие в наше время изменения в обществе все больше требуют того, чтобы люди были компетентны в правовом отношении. Зачастую человек попадает в коррупционные ситуации, так как не знает своих собственных прав и не может их реализовать. Именно в такое время каждый человек, в особенности молодые люди, преимущественно 17-30 лет, испытывают большую нехватку правовых знаний.

2. Проведение исследований, направленных на выявление последствий коррупции, и распространение полученных данных в доступной форме.

3. Формирование и распространение позитивного опыта антикоррупционного поведения и позитивного опыта противодействия коррупции – как отечественного, так и зарубежного.

4. Разработка и внедрение курсов по антикоррупционной политике в вузах на факультетах, обучающихся по специальностям: государственное и муниципальное управление, право, экономика, социология, политология, менеджмент.

Коррупция в сфере высшего образования имеет свои особенности. Она является компонентом низовой, бытовой коррупции и охватывает большинство субъектов РФ. Анализ данных социологических исследований показал, что коррупции в ВУЗе свойственны высокая степень латентности, высокая готовность граждан участвовать в коррупционных отношениях по сравнению с коррупцией в иных сферах жизни общества. Формы проявления и схемы коррупции в высшей школе различны: предложение денег без фактической сдачи экзамена (зачета) напрямую преподавателю, так и через посредника. Основными ее причинами является низкий уровень оплаты труда, низкий уровень знаний и отсутствие мотивации получать знания.

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 №3-ФЗ // Правовая система Консультант Плюс // http://www.consultant.ru/popular/ukrf/10_41.html#p5488

2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 09.07.2013 №24 «О судебной практике по делам о взяточничестве и об иных коррупционных преступлениях» // Правовая система Консультант Плюс http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_149092/#esse

3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 16.10.2009 №19 «О судебной практике по делам о злоупотреблении должностными полномочиями и о превышении должностных полномочий» // Правовая система Консультант Плюс // <http://base.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=93013>

4. Состояние бытовой коррупции в Российской Федерации (на основании результатов социологического исследования, проведенного во втором полугодии 2010 г.). М., 2011.

5. Уруков В.Н. Является ли преподаватель государственного вуза субъектом преступлений по статьям 285, 290 УК РФ // Юридическое образование и наука. 2009. № 4.

6. Чаплыгина А.Ю. Коррупция в образовательных учреждениях: проблемы квалификации деяний // Государственная власть и местное самоуправление. 2011. № 1.

© Л.В. Климович, П.Л. Офицеров, 2013

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 343.131.5

Н.В. Александрова

преподаватель

ГБОУ СПО «Юридический колледж»

Д.З. Айзетулов

студент 4 курса факультета «Право и организация социального обеспечения»

ГБОУ СПО «Юридический колледж»

Г. Москва, Российская Федерация

К ВОПРОСУ О РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА ЗАЩИТУ ЛИЦА, В ОТНОШЕНИИ КОТОРОГО НАПИСАНО ЗАЯВЛЕНИЕ О СОВЕРШЕНИИ ИМ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Вопросы, касающиеся проблем процессуального положения лиц, вовлеченных в уголовное судопроизводство, в разное время рассматривали такие видные ученые, как Б.Т. Безлепкин, В.П. Божьев, В.Н. Григорьев, А.В. Гриненко, А.А. Давлетов, З.Д. Еникеев, В.Г. Кочетков, А.М. Ларин, П.А. Лупинская, И.Л. Петрухин, Г.М. Резник, Ю.И. Стецовский, М.С. Строгович, А.А. Чувилев и др.

Проблема обеспечения прав личности, вовлеченной в сферу уголовного процесса, представлена в специальной литературе исследованиями таких авторов, как К.Б. Калиновский, В.П. Кашепов, Э.Ф. Куцова, В.Ю. Мельников, И.Л. Трунов, В.С. Шадрин.

Некоторые положения действующего законодательства, по нашему мнению, продолжают оставаться проблемными, особенно это касается реализации прав лица, в отношении которого написано заявление о совершении им преступления. Этим и обусловлена актуальность темы настоящего исследования.

Процессуальная деятельность на стадии возбуждения уголовного дела начинается с приема заявления о преступлении, всвязи с чем именно с этим моментом связано появление и реализация прав лица, в отношении которого написано заявление о совершении им преступления. Вместе с тем необходимо заметить, что должностные лица не должны ограничиваться проведением проверки только этого лица, а проводить всестороннюю и полную оценку оснований для принятия решения.

На этапе проведения проверки заявления о преступлении и лицо, в отношении которого проводится проверка, и все другие участники имеют одинаковые права. К их числу относятся: право не свидетельствовать против самого себя, своего супруга (своей супруги) и других близких родственников, (перечень близких родственников определен пунктом 4 статьи 5 УПК РФ [1]); пользоваться услугами адвоката; давать объяснения на родном языке или языке, которым он владеет; пользоваться помощью переводчика бесплатно; знакомиться с протоколами следственных действий, произведенных с его участием, и подавать на них замечания; принести жалобы на действия (бездействие) и решения дознавателя, органа дознания, следователя, руководителя следственного органа в порядке, установленном главой 16 УПК РФ, защищаться иными средствами и способами, не запрещенными УПК. Участники проверки сообщения о преступлении могут быть предупреждены

о неразглашении данных досудебного производства в порядке, установленном статьей 161 УПК РФ.

Рассмотрим более подробно право лица пользоваться помощью защитника и реализацию данного права, так как обеспечение права на защиту как принцип уголовного процесса, закрепленный в ст.16 УПК РФ, является одним из основополагающих правовых начал уголовного судопроизводства.

Обеспечение права на защиту закреплено в ч.3 ст.6 Конвенции о защите прав человека и основных свобод «Право на справедливое судебное разбирательство», в которой закреплено, что каждый как минимум имеет право «защищать себя лично или через посредство выбранного им самим защитника или, при недостатке у него средств для оплаты услуг защитника, пользоваться услугами назначенного ему защитника бесплатно, когда того требуют интересы правосудия». Статья 48 Конституции РФ гарантирует каждому право на получение квалифицированной юридической помощи и понятно, что в такой помощи в первую очередь нуждается лицо, в отношении которого написано заявление о совершении им преступления.

С того момента, когда начинают производиться процессуальные действия, затрагивающие права и свободы лица, в отношении которого проводится проверка сообщения о преступлении, это лицо имеет право защищать себя самостоятельно, а также с помощью защитника. Участие защитника не ограничивает собственное право лица защищаться от подозрения путем использования предоставленных ему прав. Таким образом, реализация принципа обеспечения права на защиту основывается на следующих положениях:

- лицо, в отношении которого проводится проверка, наделено правом самостоятельно защищать свои интересы;

- это лицо имеет возможность использовать квалифицированную юридическую помощь с момента начала осуществления проверки по поступившему заявлению;

- уполномоченные должностные лица обязаны оказывать необходимое содействие в реализации конституционного права на защиту.

Обязанность оказывать содействие означает, что должностные лица обязаны создать условия для реализации данного права. На данном этапе защитником может быть только адвокат- лицо, которое в соответствии с ч.1 ст.2 ФЗ от 31 мая 2002 г. (в редакции от 02.07.2013г.) «Об адвокатской деятельности и адвокатуре» [2] имеет такой статус и право осуществлять адвокатскую деятельность. То есть для того, чтобы адвокат имел возможность участвовать в уголовном деле, он должен быть членом коллегии адвокатов, предъявить удостоверение адвоката и ордер, который подтверждает факт заключения соглашения с подзащитным. Соглашение об оказании юридической помощи является основным документом во взаимоотношениях адвоката и доверителя, определяет сам процесс адвокатской деятельности.

Согласно п. 1, 2 ст. 25 вышеназванного закона адвокатская деятельность осуществляется на основе соглашения между адвокатом и доверителем. Соглашение представляет собой договор, заключаемый между доверителем и адвокатом (или несколькими адвокатами), на оказание юридической помощи самому доверителю или назначенному им лицу. Представляется, что на этапе проведения проверки адвокат приглашается для участия в деле самим лицом, в отношении которого производится проверка.

Процедура приглашения защитника другими лицами, как правило, реализуется на стадии расследования, когда лицо задержано, и само не может посетить адвокатскую контору и заключить соглашение на участие в уголовном деле адвоката. В этой ситуации это делает кто-то из родственников, после чего сам подозреваемый заявляет ходатайство о допуске этого адвоката в качестве его защитника или дает свое письменное согласие.

Уполномоченные лица обязаны предоставить этим лицам возможность выбрать и пригласить защитника, а также заключить соглашение с ним на ведение дела. Адвокаты – это лица, которые действительно могут оказать необходимую квалифицированную юридическую помощь, в которой нуждается лицо, в отношении которого проводится проверка по поступившему заявлению.

Кодекс профессиональной этики адвоката [3] запрещает обещать достижение успеха по делу и предоставлять какие-либо гарантии разрешения дела в пользу той или иной стороны по делу. Адвокат не имеет права обещать подзащитному стопроцентного положительного результата выполнения поручения. Это может прямо или косвенно говорить о том, что адвокат для достижения этой цели намерен воспользоваться другими средствами, кроме добросовестного выполнения своих обязанностей. Если факт недобросовестного отношения адвоката к осуществлению защиты либо неисполнения или ненадлежащего исполнения обязанностей будет обнаружен и установлен, адвокат может быть лишен статуса лица, которое уполномочено на осуществление защиты.

Как было сказано ранее, уже на этапе проверки поступившего заявления лицо, которое вступило в конфликт с уголовным законодательством, может пользоваться услугами защитника, что, возможно, увеличит его шансы на защиту своих прав и не ухудшит уголовно-правового положения. От этого момента во многом зависит последующая квалификация действий подзащитного органами предварительного расследования и в последующем судом. Как следствие – от квалификации его действий будет зависеть и принятие решения об избрании меры пресечения, и, в конечном итоге, тяжесть уголовной ответственности, которую ему назначит суд. Заключать соглашение на оказание квалифицированной юридической помощи обязательно стоит с тем адвокатом, который сможет отстоять позицию своего подзащитного.

На рассматриваемом этапе адвокат может проконсультировать лицо, в отношении которого ведется проверка, по поводу вопросов, которые может задать следователь (дознатель) при получении объяснения, совместно с подзащитным участвовать при даче объяснений, опрашивать очевидцев, заявлять ходатайства об опросе этих лиц, о приобщении материалов, о назначении судебно-медицинских исследований, участвовать в сборе материалов, проанализировать перспективы развития дела, выработать определенную позицию. Перед получением объяснения должностное лицо обязано разъяснить право, предусмотренное ст.51 Конституции РФ: «Никто не обязан свидетельствовать против себя самого, своего супруга и близких родственников».

У лица, в отношении которого проводится проверка, может возникнуть естественное желание познакомиться с содержанием поступившего в отношении него заявления. Обязательность прочтения

заявления и иных документов законодатель не указывает, следовательно- этот вопрос решается на усмотрение сотрудника, проводящего проверку по принципу: «разрешено то, что не запрещено» или наоборот: «запрещено то, что не разрешено».

Право на обжалование процессуального решения, закрепленное ст.16 УПК как принцип уголовного судопроизводства,- одно из важнейших средств защиты. Право и порядок обжалования разъясняется заинтересованным лицам должностным лицом, принявшим соответствующее решение и об этом есть указание в резолютивной части постановления о возбуждении уголовного дела. Порядок обжалования закреплен в главе 16 УПК РФ. Жалоба может быть подана прокурору, руководителю следственного органа или в суд. Прежде, чем составить жалобу, адвокат изучает материалы проверки, постановление о возбуждении уголовного дела, после чего составляет и подает жалобу.

В грамотно составленной жалобе указывается: решение, которое обжалуется, основания, по которым адвокат считает постановление о возбуждении уголовного дела незаконным и необоснованным со ссылками на документы, с которыми он ознакомился. Поскольку возбуждение уголовного дела могло повлечь применение к подозреваемому меры пресечения или иной меры принуждения, то это тоже указывается, как следствие незаконного, по мнению адвоката, принятого в постановлении решения, и, как следствие, нарушение конституционных прав. Также жалоба должна содержать просьбу адвоката признать постановление следователя (дознателя) о возбуждении уголовного дела в отношении его подзащитного и принятии его к производству незаконным и необоснованным и обязать устранить допущенные нарушения, а также сообщить в его (адвоката) адрес о дате и времени рассмотрения жалобы (в суде). К жалобе адвокат должен приложить копию обжалуемого постановления о возбуждении уголовного дела, копию заявления подзащитного в надзирающую прокуратуру и ордер адвоката.

Таким образом, можно сделать вывод о том, что защитник обладает в целом правами своего подзащитного, за исключением его личных, неотчуждаемых прав, которые не могут быть переданы другому лицу, в том числе защитнику (например, права на дачу показаний).

Подводя итоги необходимо сделать следующие выводы:

1. Процессуальная деятельность на стадии возбуждения уголовного дела начинается с момента приема заявления о преступлении, в связи с чем именно с этим моментом связано появление и реализация прав лица, в отношении которого проводится предварительная проверка.

2. Уже на первой стадии уголовного процесса у лица, в отношении которого написано заявление о совершении им преступления, возникает необходимость в получении квалифицированной юридической помощи адвоката. Это могут быть ситуации, связанные с получением объяснений, с участием в следственных действиях, производство которых расширено и разрешено до возбуждения уголовного дела, с ознакомлением с постановлением о возбуждении уголовного дела, при обжаловании принятого уполномоченными должностными лицами процессуального решения.

3. Именно адвокату на этом этапе принадлежит важная роль в реализации прав лица, в отношении которого написано заявление о совершении им преступления, закрепленных уголовно-процессуальным законом.

4. В Уголовно-процессуальном кодексе РФ отсутствуют нормы, в достаточной мере регламентирующие процессуальный статус лица, в отношении которого подано заявление. Очевидно, что такая проблема не способствует правильному применению закона, а поэтому должна быть разрешена.

Разрешению названных проблем может служить совершенствование норм УПК, в частности введение в него норм, устанавливающих процессуальный статус самостоятельного участника уголовного судопроизводства– лица, в отношении которого подано заявление о совершении им преступления; процедур его участия в производстве по уголовному делу.

С учетом внесенных изменений в ст.49 УПК РФ Федеральным законом № 23 от 4 марта 2013 года проблема законодательной регламентации права участия адвоката при получении объяснения в ходе проведения проверки сообщения о преступлении была решена, что, несомненно, повлияло на более успешную реализацию прав лица, в отношении которого написано заявление о совершении им преступления, на этапе проверки заявления и на стадии возбуждения уголовного дела в целом. Допуск защитника на этапе проведения проверки полностью соответствует действующему законодательству и является гарантией недопущения нарушений законных прав и интересов лиц, в отношении которых написано заявление о совершении ими преступлений.

Список использованной литературы:

1. "Собрание законодательства РФ", 24.12.2001, N 52 (ч. I), ст. 4921.
2. "Парламентская газета", N 104, 05.06.2002.
3. "Вестник Федеральной палаты адвокатов РФ", N 3, 2013.

© Н.В. Александрова, Д.З. Айзетулов, 2013

УДК 347

Н.А. Антонова

к.ю.н., доц. каф. «Гражданское право и процесс»
ИСОиП (филиал) ДГТУ г. Шахты

НЕКОТОРЫЕ ГРАЖДАНСКО–ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ РАСЧЕТОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ БАНКОВСКИХ КАРТ

На современном этапе развития банковской системы в РФ значительно вырос объем платежей, проводимых в безналичном порядке с использованием банковских карт. По прогнозам экспертов в ближайшие несколько лет рынок банковских, и в частности кредитных карт, ожидает настоящей бум.

Основное назначение банковских карт состоит в осуществлении с их использованием безналичных расчетов по оплате товаров, работ или услуг. Получение наличных средств носит характер второстепенной функции. В настоящее время сложилась практика оплаты товаров с использованием банковских карт физическими лицами в рамках Закона о защите прав

потребителей. В связи с этим очень важен вопрос о моменте надлежащего исполнения держателем карты обязательства по оплате товара или услуги.

В основе платежного правоотношений находится договор между держателем карты и предприятием торговли (услуг), например, договор купли продажи (глава 30 ГК РФ), возмездного оказания услуг (глава 39 ГК РФ), договор подряда (глава 37 ГК РФ) либо другой, но обязательно возмездный договор, по которому должен быть произведен платеж. В связи с осуществлением платежа происходит временный разрыв между самим платежом, т.е. его авторизацией и фактическим поступлением денежных средств на счет предприятия торговли, поэтому момент надлежащего исполнения покупателем своих обязанностей по оплате товара или услуги остается невыясненным и законодательством не определен. Попытаемся разобраться в этом вопросе.

Для решения этого вопроса можно на первый взгляд применить ст. 316 ГК РФ, в которой указано, что моментом исполнения платежного обязательства является момент зачисления денежных средств на счет получателя средств и для платежных карт никакого исключения не делается. Тогда получается, что держатель карты оплатил товар, т.е. произвел все необходимые действия для осуществления платежа, а денежные средства поступят на счет получателя в сроки, установленные банковскими правилами, о которых покупатель может не иметь никакого понятия. Какие же правовые последствия это может повлечь?

Прежде всего, такая продажа может рассматриваться как продажа в кредит, т.е. до момента получения платежа товар находится в залоге у продавца до его полной оплаты в соответствии с ст. 488 ГК РФ, о чем покупатель даже не подозревает, так как не знает и не должен в принципе знать, в какой момент денежные средства поступят на счет предприятия торговли. Следовательно, покупатель не обладает информацией о том, является ли он должником по заключаемому договору или нет[1, с.31].

Таким образом, действующее законодательство РФ не содержит норм, отражающих специфику расчетов с использованием платежных карт, и не позволяет однозначно освободить держателя карты от ответственности перед предприятием торговли за неполучение денежных средств.

Рассмотрим еще один момент, связанный с правом потребителя вернуть товар продавцу при определенных законодательством обстоятельствах. В случае возврата покупателем оплаченного товара продавец обязан вернуть денежные средства, уплаченные за товар. Если денежные средства уже поступили на счет продавца, то никаких сложностей не возникает, но как должен решаться вопрос о возврате денежных средств до момента их зачисления на счет предприятия торговли?

Если предположить, что моментом исполнения денежного обязательства держателя карты перед предприятием торговли является момент авторизации платежа, то предприятие торговли будет вынуждено произвести возврат денежных средств за счет собственных средств и далее ожидать поступления денежных средств от банка в соответствии с законодательством о безналичных расчетах. Если же моментом исполнения денежного обязательства держателя карты перед предприятием торговли считать момент поступления на его банковский счет денежных средств, то следует признать, что возврат денежных средств до их поступления на счет

предприятия торговли невозможен, что однозначно ущемляет права потребителя [2,с.62].

По нашему мнению наиболее правильным решением рассматриваемой проблемы была бы выплата предприятием торговли денежных средств за возвращенный товар независимо от их поступления на счет предприятия, однако такая схема отношений между предприятием торговли и держателем карты требует специального законодательного закрепления.

Другой не менее важной проблемой является ответственность банка перед держателем карты за списания денежных средств со счета держателя карты в результате мошеннических действий третьих лиц. Действительно, многие держатели дебетовых (зарплатных карт) снимают денежные средства сразу в момент их поступления на карту. Рассмотрим перечень возможных действий с использованием банковской карты и гарантии безопасности проведения денежных операций с ее использованием.

Во – первых, проведение операции с предъявлением карты и с подтверждением операции введением ПИН – кода. Гарантией является блокировка карты после трех неудачных попыток введения ПИН – кода. Однако, в последнее время стали получать все большее распространение различные способы мошенничества с изготовлением копии карты и завладение ее ПИН – кодом.

Во – вторых, проведение операции с предъявлением карты и с подтверждением такой операции подписью держателя карты на бумажном документе, например, на чеке. Гарантией осуществления операции по инициативе держателя карты будет бумажный документ с его подписью. Однако, предприятие торговли не обязано проверять подлинность подписи, достаточно лишь внешне сходство с подписью держателя карты на оборотной стороне карты.

В – третьих, проведение операции без предъявления карты, например, для оплаты товаров в сети Интернет. Для осуществления платежа держателю карты требуется ввести номер карты и другие идентификационные данные карты. «Утечка» информации может произойти в результате использования этой информации в Интернете. Гарантией является введение для подтверждения операции одноразового пароля, присылаемого банком на сотовый телефон держателя карты. Однако, кто в этот момент пользуется телефоном держателя карты для банка неизвестно.

Как видим, во всех возможных случаях использования платежных карт, полной гарантии, что проведение платежа осуществляется по воле держателя карты, нет.

Исходя из общих норм о гражданско – правовой ответственности следует отметить, что если держатель банковской карты вел себя надлежащим образом при обращении с картой, то ответственность за любые убытки, причиненные ему мошенническими действиями с его картой, несет банк. Этот вывод обоснован тем, что убытки вызваны не виновными действиями держателя карты, а недостатками банковской платежной системы. Однако, в реальности держатель карты в большинстве случаев не в состоянии обеспечить доказательство своего надлежащего поведения, то есть осуществление его прав сопряжено с серьезными трудностями процессуального характера, в результате чего ответственность банка перед держателем карты во многом остается декларативной.

Поэтому, учитывая, что обслуживание банковских карт представляет собой профессиональную деятельность кредитных организаций, а так же тот факт, что банк является экономически более сильной стороной в спорном правоотношении, бремя доказывания факта ненадлежащего поведения клиента, по нашему мнению, должно возлагаться на банк. А поскольку держателями карт в настоящее время являются в основном физические лица, то такая процессуальная презумпция должна быть закреплена в законодательстве в императивной форме.

Список используемой литературы:

1. Сидорук М. Вопросы правового регулирования расчетов с использованием банковских карт.// Приложение к журналу «Хозяйство и право», 2008. № 11.

2. Васильева Т. Возврат покупателю наличных денежных средств при расчетах с применением банковской карты // Финансовая газета. 2004. № 40.

© Н.А. Антонова, 2013

УДК 349.6

Д.С. Афанасьева

студентка 4 курса экономического факультета

Д. З. Хамзина

старший преподаватель кафедры права

Башкирский государственный аграрный университет

г. Уфа, Российская Федерация

ЭКОЛОГО-ПРАВОВАЯ ПРОБЛЕМА УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ

Проблемы вывоза мусора из больших городов, становится с каждым днём всё актуальней. Даже в развитых капиталистических странах, эта проблема не решается годами и вызывает недовольство общественности, а в некоторых странах становится причиной забастовок и манифестаций.

В Италии эта проблема стоит наиболее остро. Такие известные города, как Неаполь и Палермо завалены мусором. Жители сжигают мусор на центральных площадях, зловоние распространяется по всей территории этих городов, а на окраинах собирается тысячи тонн неубранного мусора.

В столице России пока не дошло до такого, но проблем связанных с уборкой мусора тоже хватает [1].

В России начата работа по выявлению и предотвращению несанкционированных свалок ТБО с начала рейдов (с августа 2011 г.) было выявлено 57136 свалок на общей площади 17457 га. Наибольшее количество свалок ТБО расположено на землях населенных пунктов – 55%, в водоохранных зонах – 16%, на землях сельскохозяйственного назначения – 15%, на землях лесного фонда – 7%.

Выявлено 44330 нарушений природоохранного законодательства.

Росприроднадзором возбуждено 3691 дела об административных правонарушениях, наложено 2702 штрафа на общую сумму 51 млн. руб., из которых взыскано 1963 на общую сумму 24,5 млн. руб.

Передано в правоохранительные органы 2083 дела об административных правонарушениях, а также 7293 материалов, содержащих

сведения о местах несанкционированного размещения ТБО, - в прокуратуру [2].

Таким образом, по данным предоставленными министерством природных ресурсов и экологии Российской Федерации можно сделать вывод о том, что ситуация в России в целом находится в достаточно неустойчивом положении, но все же ведется работа по охране окружающей среды. В целом, можно отметить, что контроль за деятельностью предприятий и жителей городов необходим для обеспечения гражданам права на благоприятную окружающую среду. Также применение наказаний (административная и уголовная ответственность) позволит не исключить вовсе нарушения, а хотя бы уменьшить их количество.

Что же касается Республики Башкортостан, можем отметить, что в Республике также ведется работа по охране окружающей среды.

С начала 2013 года на территории Республики Башкортостан выявлено 237 мест несанкционированного размещения отходов на общей площади более 71 тысячи квадратных метров. В настоящее время ликвидировано более 65 процентов – 156 несанкционированных свалок с общим объемом более 1 млн. кубических метров мусора.

На нарушителей природоохранного законодательства наложено 104 административных наказания.

С начала 2013 года наложено 14 административных наказания в результате сжигания отходов. Зарегистрировано 22 случая возгорания свалок. Общая площадь горения составила более одной тысячи квадратных метров.

Работа по выявлению несанкционированных свалок и их ликвидации инспекторами государственного экологического надзора Минэкологии РБ продолжается [5].

Президент Башкортостана Рустэм Хамитов и руководитель Федеральной службы по надзору в сфере природопользования Владимир Кириллов подписали соглашение о взаимодействии в сфере охраны окружающей среды между Правительством Республики Башкортостан и Федеральной службой по надзору в сфере природопользования.

В рамках совместной работы планируется информационное взаимодействие при планировании мероприятий по государственному экологическому надзору, обмен информацией по выданным разрешительным документам в области природопользования и охраны окружающей среды, сведений о загрязнении окружающей среды. Также договоренностью предусмотрен обмен опытом работы в сфере охраны окружающей среды, проведение совместных рейдовых мероприятий в целях выявления фактов нарушения законодательства, информационное взаимодействие при проведении государственной экологической экспертизы, лицензировании, нормировании, администрировании платы за негативное воздействие на окружающую среду.

Была затронута тема сбора твердых бытовых отходов, проблема утилизации остаточных продуктов обогащения горнорудной промышленности, загрязнения окружающего воздуха выхлопами автомобильного транспорта, охраны заповедных зон от влияния техногенных факторов [3].

Необходимо также отметить, что в Республике утверждена целевая программа «Совершенствование системы управления промышленными отходами на территории Республики Башкортостан» на 2013-2020 годы. Об

этом было подписано соответствующее постановление Правительства Республики Башкортостан от 31 июля 2013 года № 343.

Основными целями программы являются разработка и реализация комплекса мер, направленных на совершенствование системы управления промышленными отходами, внедрение современных технологий и методов утилизации, обезвреживания и переработки промышленных отходов, восстановление нарушенных и загрязненных земель, минимизация воздействия на окружающую среду.

Администрациям муниципальных районов и городских округов рекомендовано принять аналогичные программы на местах, оказать содействие в развитии переработки отходов, принять меры по ликвидации объектов экологического ущерба прошлых лет.

Прогнозируемый объем финансирования программы из всех источников составляет более 12 млрд. рублей.

Ожидаемые конечные результаты и показатели социально-экономической эффективности реализации программы – увеличение доли используемых и обезвреженных промышленных отходов в общем объеме отходов производства, образовавшихся за год до 24%, увеличение доли рекультивированных земель в общей площади земель, подвергшихся нарушению и загрязнению, до 10%. К концу реализации программы должны быть ликвидированы 9 объектов промышленных отходов, расположенных на территории республики.

Сегодня в Башкортостане насчитывается 165 мест хранения промышленных отходов на общей площади более 2600 гектаров. Среди муниципальных районов лидером по количеству мест хранения промотходов является Стерлитамакский район, где расположены иловые площадки и пруды-накопители п.Рожинский.

Наибольшая площадь загрязненных земель зарегистрирована в Хайбуллинском районе РБ – порядка 678 гектаров. Среди городов республики Уфа занимает лидирующую позицию по количеству мест хранения промышленных отходов, что связано с наличием шламонакопителей и нефтешламонакопителей на нефтеперерабатывающих предприятиях [4].

В заключение, отметим, что необходимо следить за состоянием окружающей среды и принимать необходимые меры по предотвращению нарушений, а если таковые все-таки происходят, необходимо привлекать к ответственности за совершенные противоправные деяния. Так как нарушение экологического равновесия оборачивается огромной угрозой для жизни человека.

Список использованной литературы:

1. <http://ecofriendly.ru/ekologicheskie-problemy-sovremenного-gorodam-usor>.
2. <http://www.mnr.gov.ru/news/detail.php?ID=131432>.
3. <http://www.mprrb.ru/press/news/9877/>.
4. Постановление Правительства Республики Башкортостан от 31 июля 2013 г. №343.
5. <http://www.mprrb.ru/press/news/9513/>.

© Д. С. Афанасьева, Д. З. Хамзина, 2013

К ВОПРОСУ О ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКЕ СОВЕТСКОЙ ВЛАСТИ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ (1917-1930 ГГ.)

Идеологической составляющей политики государства в сфере образования в 1917-1930 гг. являлась советская доктрина народного образования, включающая основные цели, принципы и главные направления в деятельности государства, ожидаемые результаты политики. Она не была юридически оформлена в отдельный правовой документ, как это принято в настоящее время[4], ввиду чего основные положения образовательной доктрины были выделены посредством анализа отдельных групп идеологических, политических и правовых источников.

К первой группе относятся труды руководителей Советского государства, определявшие основные цели и задачи государства в области образования, чьи идеи в дальнейшем получили законодательное оформление. Вторую группу источников составили партийные программы и установки. Коммунистическая партия создавала основы государственной политики в различных областях, в том числе в сфере народного образования. Положения, закрепленные партийными актами, играли немаловажную роль, в них определялась идеологическая составляющая советской доктрины образования. Законодательные акты 1917–1930 гг. составили третью группу источников, закрепивших принципы государственной политики в сфере образования. Нормативные правовые акты регулировали вопросы организации системы образования, управления, труда педагогических работников, определяли отдельные направления в развитии различных уровней образования и др.

Государство ставило задачу сформировать новый тип образованного человека – всесторонне развитую и грамотную личность с коммунистическим мировоззрением, свободную от религиозного влияния, готовую и способную строить социалистическое общество. Посредством образования оно выполняло три функции: идеологического воздействия на население страны в соответствии с реализуемой концепцией управления обществом; подготовку кадров для всех сфер жизнедеятельности и формирования и воспитания подрастающего поколения.

Изменения социально-экономических и политических условий жизни людей в Советском государстве рассматривались в единстве с культурными преобразованиями.[6. С. 15] Задачи просвещения ставились в единстве с экономическими задачами: для развития индустрии требовались технически грамотные, квалифицированные работники.

В политике государства в сфере образования важную роль играла концепция культурной революции, что связывала процесс «подготовки всесторонне развитых членов коммунистического общества, вооруженных подлинно научными знаниями о природе и обществе, выработкой у молодежи материалистического мировоззрения, с воспитанием ее в духе коммунистической нравственности», приобщением народа к культурным

ценностям, изменением его сознания[7. С. 56]. Подчеркивалось, что образование должно служить живому делу практической работы, делу преобразования общества на новых основах, но при этом не следует отказываться от положительных аспектов предыдущего периода.

«Социалистическая демократия, – писал Народный комиссар просвещения А. В. Луначарский, – должна стремиться к организации единой для всех граждан, абсолютно светской школы в нескольких ступенях. Идеал – это равное и, возможно, более высокое образование для всех граждан».[3] Так, государственная стратегия основывалась на принципах общедоступности школы широким массам, непрерывности образования, безусловной светскости, что определили необходимость создания социалистической системы образования, единой трудовой школы, осуществление обучения на принципах новой, советской педагогики, введение всеобщего обязательного обучения.

Однако на первоначальном этапе формирования советской системы образования отсутствовала четкая концепция образовательной политики, не было единства в выборе тактики развития образования.[5. С. 276–277]. Но, несмотря на некоторые разногласия в организационных вопросах, идеологи советской школы были едины в понимании идеи культурной революции, конечную цель которой связывали с созданием советского человека, борца за социализм, готового трудиться во благо советского государства.

Наиболее важные задачи просвещения взрослого населения как идеологического, так и организационного характера, определяемые программой партии, в последующем получили законодательное закрепление и практическое применение.[1, 2.] В частности, были созданы сети дошкольных учреждений в целях улучшения общественного воспитания и раскрепощения женщины; широкое развитие получило профессиональное образование для лиц старше 16 лет; была построена система внешкольных учреждений: библиотек, школ для взрослых, народных домов и университетов; широко велись курсы, лекции в целях самообразования и саморазвития крестьян и рабочих

Таким образом, уже на первом этапе рассматриваемого периода принципы и основные идеи, выработанные органами Советской власти, партийными деятелями получили законодательное закрепление. Именно они определили цели и задачи народного образования и важные направления государственной политики в данной области. Таким образом, доктрина государства в сфере образования 1917–1930 гг. определила базовые принципы образования, стратегию развития образовательной системы и основные задачи, которые нашли развитие в последующие периоды, что определяет высокую ее историческую ценность. Основной целью Советского государства в сфере образования было создание члена социалистического общества, всесторонне развитой личности, проникнутой коммунистическими идеями, обладающей навыками труда, умеющей работать в коллективе, способной творчески развиваться.

Достижение цели осуществлялось на основе принципов: единства и преемственности всех ступеней образования начиная с дошкольного воспитания, школьного и профессионального обучения и заканчивая внешкольным образованием; единства трудового воспитания и политехнического обучения, связи с производством; светскости образования;

всеобщности образования; коллективизма и самоуправления; равноправия в получении образования.

Связь между принципами образовательной политики государства и законодательством в сфере образования свидетельствует о том, что правовая основа образовательной политики является определяющей относительно идеологических, социальных, финансово-экономических и других составляющих этой политики. Именно доктрина образования составила идейную и теоретическую основу практики правотворчества, толкования и применения правовых норм образовательного права, формирования его как отрасли законодательства, представляющей совокупность нормативных правовых актов, регулирующих отношения в сфере образования.

Список использованной литературы:

1. Декрет СНК РСФСР от 2 августа 1918 г. «О правилах приема в высшие учебные заведения» // СУ РСФСР. 1918. № 57, ст. 632
2. Декрет СНК РСФСР от 2 сентября 1921 г. «О высших учебных заведениях РСФСР» (Положение) // СУ РСФСР. 1921. № 65, ст. 486.
3. Обращение к гражданам России «О народном просвещении» от 29 октября 1917 г. // СУ РСФСР. 1917. № 2, ст. 16.
4. Постановление Правительства РФ от 4 октября 2000 г. «Об утверждении Национальной доктрины образования в Российской Федерации» // Бюллетень Министерства образования Российской Федерации. 2000. № 11.
5. Кальсина А. А. Позиции Наркомата РСФСР и Министерства народного просвещения А. В. Колчака в области школьной политики в период гражданской войны // Вестник образования. 2009. № 2. С. 269–287.
6. Крапивина Н. С., Макеев А. А. Советская система просвещения: принципы формирования, особенности функционирования, региональная специфика (1917–1936). Исторические и правовые аспекты : монография. СПб., 2006.
7. Ленин В. И. Успехи и трудности Советской власти // Полное собрание сочинений. М., 1959. Т. 38.

© Т.М. Ашенова, 2013

УДК 347.163

А.В. Буденчук

студентка 2 курса юридического факультета
Омская юридическая академия
г. Омск, Российская Федерация

ОПЕКА И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВО КАК ФОРМА УСТРОЙСТВА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ДЕТЕЙ, ОСТАВШИХСЯ БЕЗ ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ (АНАЛИЗ ИЗМЕНЕНИЙ ГК РФ)

Термин «опека (попечительство)» используется законодателем в различных смысловых значениях. Во - первых, форма охраны прав и интересов гражданина (вид правовой помощи), во вторых, система правовых связей, правоотношений лиц (закон употребляет термин опека устанавливается), в-третьих, институт законодательства. Согласно ст. 31 Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ) «опека и попечительство

устанавливаются для защиты прав и интересов недееспособных или не полностью дееспособных граждан. Опекунство и попечительство над несовершеннолетними устанавливается также в целях их воспитания»

На сегодняшний день законодателем создан проект Федерального закона от 30.12.2012 № 302-ФЗ (ред. от 04.03.2013) «О внесении изменений в главы 1, 2, 3 и 4 части первой Гражданского кодекса Российской Федерации». Мне бы хотелось затронуть вопрос об изменениях, которые касаются опеки и попечительства, вступающие в силу со 2 марта 2015 года.

В первую очередь необходимо рассмотреть изменения в ст. 33 ГК РФ, о попечительстве и его полномочий. Федеральный закон вносит изменения, предусматривающие установление попечительства над несовершеннолетними от 14 до 18 лет, а также над гражданами, дееспособность которых ограничена вследствие психического расстройства. Ранее действующая редакция предусматривала установление попечительства, помимо несовершеннолетних в возрасте от 14 до 18 лет, над гражданами, ограниченными судом в дееспособности вследствие злоупотребления спиртными напитками или наркотическими средствами. Таким образом, область попечительства несколько расширилась.

Целесообразным было бы рассмотреть изменения, которые коснутся исполнения обязанностей опекунов и попечителей над своими подопечными. Федеральный закон расширил обязательства опекунов и попечителей. В статье 36 возникла обязанность опекунов и попечителей заботиться о развитии (восстановлении) способности гражданина, дееспособность которого ограничена вследствие психического расстройства или гражданина, признанного недееспособным, понимать значение своих действий или руководить ими. В обязанности опекунов и попечителей включена обязанность исполнения своих функций с учетом мнения подопечного, а при невозможности его установления – с учетом информации о предпочтениях подопечного, полученной от его родителей, прежних опекунов, иных лиц, оказывавших ему услуги и добросовестно исполнявших свои обязанности. Введена также обязанность опекунов и попечителей обращаться в суд с заявлением об отмене ограничения дееспособности подопечного или о признании его недееспособным в соответствии с пунктом 3 статьи 30, в том случае если основания, в силу которых гражданин, который вследствие психического расстройства может понимать значение своих действий или руководить ими при помощи других лиц, был ограничен в дееспособности, изменились.

Далее необходимо отметить возможности распоряжения имуществом подопечного. Статьей 37 ГК РФ более подробно уточнен порядок распоряжения опекунами и попечителями имуществом подопечного. Данная статья предусмотрела возможность опекунам и попечителям распоряжаться доходами подопечного в его интересах без предварительного разрешения органов опеки и попечительства. Также предусмотрена обязанность опекунам и попечителям открывать номинальный счет для зачисления денежных сумм в виде доходов подопечного, а также представлять отчет о расходовании сумм, зачисляемых на отдельный номинальный счет, в порядке, установленном Федеральным законом «Об опеке и попечительстве».

Проанализировав данные изменения, могу согласиться с законодателем. Так как, считаю целесообразным внесения таких поправок. Но так же следует отметить, что Гражданский кодекс РФ и ФЗ «Об опеке и

попечительстве» не указывают отдельно охрану и защиту неимущественных прав лиц, в отношении которых установлена опека и попечительство. Поэтому целесообразно будет законодательно закрепить, что опека и попечительство устанавливается с целью обеспечения личных неимущественных и имущественных прав и интересов несовершеннолетних, а также недееспособных граждан. Согласно ФЗ «Об опеке и попечительстве» ст. 19: органы опеки и попечительства дают опекунам и попечителям разрешения и обязательные для исполнения указания в письменной форме в отношении распоряжения имуществом подопечных. Расходование денежных средств подопечного, внесенных в кредитные организации, осуществляется с соблюдением положений гражданского законодательства о дееспособности граждан и положений пункта 1 статьи 37 ГК РФ. Опекун не вправе заключать договор о передаче имущества подопечного в пользование, а попечитель не вправе давать согласие на заключение такого договора, если срок пользования имуществом превышает пять лет. В исключительных случаях заключение договора о передаче имущества подопечного в пользование на срок более чем пять лет допускается с предварительного разрешения органа опеки и попечительства при наличии обстоятельств, свидетельствующих об особой выгоде такого договора, если федеральным законом не установлен иной предельный срок.

Необходимо также обратить внимание на установление опеки и попечительства для несовершеннолетних лиц. ФЗ «Об опеке и попечительстве» говорит о том, что по заявлению родителей либо самих несовершеннолетних граждан акт об отказе в назначении может быть принят только в случае, если такое назначение противоречит гражданскому или семейному законодательству либо интересам ребенка (ч. 5 ст.13). На мой взгляд, принудительное назначение опекуна (попечителя) однозначно будет противоречить интересам подопечного ребенка. Целесообразным было бы предусмотреть, что в заявлении родителей либо самого несовершеннолетнего о назначении опеки (попечительства) должно быть не только указано конкретное лицо потенциального опекуна (попечителя), но и зафиксировано его согласие на такое назначение.

Результаты интеллектуальной деятельности являются особыми объектами гражданских прав, так как правообладатель или его законный представитель (в нашем случае) имеет возможность, распорядится только исключительным правом на данный результат. В связи с этим орган опеки и попечительства сможет в полной мере реализовать возложенные на него законом обязанности по защите и охране прав и законных интересов граждан, находящихся под опекой, только в том случае, если некоторые неурегулированные вопросы будут законодательно закреплены.

Подводя итог анализу грядущих изменений в ГК РФ, на мой взгляд, необходимо также внести изменения, связанные с защитой и распоряжением результатами интеллектуальной деятельности опекуном или попечителем своим подопечным.

©А.В. Буденчук, 2013

Е.В. Валькова
преподаватель кафедры гражданско-правовых дисциплин
Вологодский институт права и экономики
Федеральной службы исполнения наказаний,
г. Вологда, Российская Федерация

НЕКОТОРЫЕ ТЕНДЕНЦИИ МЕЖДУНАРОДНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ В 20 ВЕКЕ

Рассматривая развитие договорных отношений о наследовании на протяжении XX века, условно можно выделить несколько этапов развития данного процесса. Первый период, когда превалирующее значение при регулировании рассматриваемых проблем имел внутренний закон. Второй период характеризуется созданием системы двусторонних договоров, содержащих нормы по вопросам наследования. Третий период является этапом совершенствования системы договорных связей в области наследования. Этот подход предложил еще в 70-е годы XX века А.А. Рубанов, применительно к социалистическим странам [1, с. 17]. Однако, по нашему мнению, целесообразно применить указанную периодизацию к любым иностранным государствам. Поскольку с развитием международного сотрудничества в XX веке договорное регулирование отношений развивались, в том числе и с капиталистическими странами.

На первом этапе международное регулирование по вопросам наследования практически отсутствовало, поэтому для регламентирования данной сферы правоотношений применялся внутренний закон. Господствующей доктриной являлось применение права страны места открытия наследства. Однако в некоторых европейских странах (например, в Германии и Италии) был установлен принцип, в силу которого к наследству иностранца должен быть применен закон его страны. Однако здесь наблюдалось стремление применять помимо внутреннего закона и договорные постановления, поскольку еще в довоенный период между странами были заключены договоры, среди которых имелись даже отдельные соглашения, специально посвященные проблеме наследования.

Обратимся, прежде всего, к договорной практике СССР. В большинстве договоров, заключенных в то время, содержались, как правило, следующие коллизионные нормы: к движимому имуществу применялся национальный закон наследодателя, а наследование недвижимости подчинялось закону места ее нахождения [2, с. 297]. Однако тогда же были заключены ряд договоров, из которых следовало, что к строениям мог применяться иностранный закон. Особое значение имеют при этом два договора между одготипными государствами: Союзный договор между Советской Россией и Хорезмийской Советской Народной Республикой от 13 сентября 1920 г. и Союзный договор между Советской Россией и Бухарской Советской Республикой от 4 марта 1921 г. Примечания к ст. 15 и 12 указанных договоров устанавливали, что судьба всего имущества определяется законами республики, гражданином которой был умерший.

Отсылка к закону гражданства встречалась и в некоторых договорах со странами, имевшими иной социальный строй. Речь идет о мирных договорах между Советской Россией и Литвой от 12 июля 1920 г. [3];

Советской Россией и Латвией от 11 августа 1920 г. [4]; Советской Украиной и Литвой от 14.02.1921г. [5, с. 42]; Советской Украиной и Латвией от 3.08.1921г [5, с. 68]. В данных соглашениях содержались правила, в силу которых оставшееся после смерти граждан одной из договаривающихся сторон на территории другой имущество должно быть передано в ведение консульского представителя для применения к нему законов его страны. При открытии наследства забота об охране имущества по общему правилу лежала на консулах иностранного государства в данной стране. При наличии конвенции полномочия консульской власти весьма обширны: консул при содействии местных властей имеет право принять меры к охране наследства, накладывает печати на имущество, составляет описи, передает его кому-либо на хранение и т.д. В дальнейшем движимое имущество поступает всецело в ведение консульской власти, которая поступает с ней согласно национальным законом. При отсутствии конвенции, консул в соответствии с международной практикой имеет право наравне с местной властью заботиться в порядке охраны имущественных интересов своих граждан о сохранении причитающемся им наследству.

В вопросе о форме завещания основополагающим коллизионным принципом является подчинение формы завещания закону места его составления. Кроме известной советскому праву письменной нотариальной формы завещания, признается также и завещание, составленное у консульского или дипломатического представителя иностранного государства. Так ст. 6 Временного соглашения с Австрией от 7 декабря 1921г. предоставляет представительством обоих договаривающихся государств следующие консульские полномочия: «составление актов, включая духовные завещания...» [6, с. 302].

На втором этапе в конце 40-х - 60-е годы страны приступили к заключению соглашений, содержащих правила, посвященные наследованию. Так 21 января 1949 г. Польша и Чехословакия заключили первый такой двусторонний договор — договор о правовой помощи. Затем 6 марта 1951 г. аналогичный договор был заключен между Венгрией и Чехословакией, а 8 августа 1953 г. — между Болгарией и Венгрией [7, с. 32]. Заключение международных соглашений явилось значительным шагом вперед, поскольку впервые были созданы правовые нормы, регулирующие правоотношения по наследованию с учетом требований внутреннего законодательства разных государств, участвующих в соглашениях. Благодаря этим соглашениям сотрудничество разных стран в области наследования поднялось на новую ступень.

Специальных соглашений по вопросам наследования страны, как правило, не заключали. Положения о наследовании, как правило, включались лишь в два вида международных соглашений.

Первый вид — это договоры об оказании правовой помощи по гражданским, семейным и уголовным делам. В данных соглашениях выражено стремление облегчить международное сотрудничество между соответствующими странами и взаимно обеспечить всемерную охрану прав граждан этих государств. «Можно сказать,— отмечает Л. А. Лунц,— что если по большинству других вопросов гражданского права, а также вопросов семейного права договоры касаются лишь некоторых отдельных коллизионных проблем, то по вопросам наследования соглашения дают стройную и достаточно полную правовую систему норм о выборе закона» [8,

с.428]. Заключение договоров об оказании правовой помощи это было новым явлением в международном праве. Разумеется, при их разработке были использованы некоторые приемы и формулы, уже известные науке. Тем не менее, в целом, работа по созданию системы договорных связей носила, по мнению А.А. Рубанова, новаторский характер. С чем мы полностью согласны.

Второй вид соглашений – это консульские конвенции. В общей сложности к середине 70-х г.г. XX века имелось 48 таких конвенций с социалистическими странами и 12 конвенций с капиталистическими странами. Условно консульские функции в отношении наследования делятся на две группы. В первую группу входят полномочия консула, связанные, прежде всего, с охраной наследственного имущества и защитой прав наследников и иных лиц. Во вторую же группу включаются полномочия консула по осуществлению нотариальных действий по наследственным делам, в частности это удостоверение завещания и выдача свидетельства о праве на наследство.

Третий этап развития договорного регулирования наследственных отношений 60-70-е годы XX века можно охарактеризовать как период совершенствования системы договорных связей по вопросам наследования. Применялось две формы такого усовершенствования: заключение новых соглашений и подписание протоколов, в той или иной степени меняющих или разъясняющих в нужном направлении существующие соглашения. Сначала были заменены три первых по времени заключения договора. 4 июля 1961 г. Польша и Чехословакия заключили договор о правовой помощи, заменивший договор 1949 г. 2 ноября 1961 г. был подписан новый договор между Венгрией и Чехословакией, занявший место договора 1951 г. 16 мая 1966 г. Болгария и Венгрия подписали договор, который стал действовать вместо их договора 1953 г. В 70-е годы начался процесс пересмотра и консульских конвенций. При заключении договоров весьма существенно были пересмотрены постановления, касающиеся вопросов наследования. Некоторые проблемы получили совершенно новое решение, появились новые правила, в том числе и по вопросам, которые ранее в договорах не затрагивались. Многие нормы были отменены как устаревшие. В то же время принципиальные общие положения либо остались неизменными, либо были лишь усовершенствованы.

В данный период встал вопрос о дальнейшей унификации договорных отношений в области наследования. Начали появляться научные разработки, касающиеся заключения многосторонних договоров в данной сфере. По мнению большинства специалистов, многосторонние соглашения, обладают большими преимуществами по сравнению с аналогичными нормами, содержащимися в двусторонних соглашениях. Такие соглашения пользуются, прежде всего, серьезным международным авторитетом. Переход на более высокую ступень подготовлен был также и развитием системы двусторонних договорных связей по вопросам наследования. Накоплена и необходимая практика совершенствования договоров, позволяющая выявить тенденции развития норм, посвященных наследованию. Существенное значение приобретает также практика национальных органов, применяющих постановления двусторонних соглашений. Ее изучение дает возможность установить «узкие места» в нормативном регулировании.

Соответственно, теоретически мыслимы два пути перехода к многостороннему регулированию: заключение многостороннего договора о правовой помощи и заключение особого многостороннего соглашения по вопросам наследования [1, с. 24]. Каждый из этих путей имеет свои преимущества.

Многосторонний договор о правовой помощи — соглашение широкое. Он мог послужить основой сотрудничества стран-участниц во многих областях: вопросы брака, семьи или гражданского процесса. Новейшее законодательство имеет примеры такого многостороннего сотрудничества, в частности, Минская конвенция стран СНГ о правовой помощи и правовых отношениях по гражданским, семейным и уголовным делам 1993г [9, с. 3-28].

Примеры, заключения многосторонних конвенций в сфере наследования имели место. Большую роль здесь сыграли Гаагские конференции по международному частному праву. Как правило, такие соглашения затрагивают отдельные стороны наследования. Так Гаагская конвенция от 5 октября 1961года о коллизии законов в отношении формы завещательных распоряжений [10, с. 664], которая устанавливает надлежащую форму завещательных распоряжений. Вашингтонская конвенция от 26 октября 1973 года о единообразном законе о форме международного завещания [11, 107], предусматривающая единую форму международного завещания. Гаагская конвенция относительно международного управления имуществом умерших лиц от 2 октября 1973 года [10, с. 686], учреждающая международный сертификат, который определяет лиц, уполномоченных управлять движимым имуществом умершего лица, и указывает их полномочия. СССР принимал участие в разработках некоторых из вышеперечисленных конвенций, однако до сегодняшнего времени ни одна из них не ратифицирована.

В целом, следует отметить несколько тенденций развития международных наследственных отношений в данный период:

Во-первых, с появлением социалистических государств наметилась тенденция к обновлению национального законодательства этих стран, что привело в свою очередь к построению новых договорных связей с другими странами, в том числе и в области наследования.

Во-вторых, новым явлением в практике заключения международных договоров стали договоры об оказании правовой помощи и правовых отношениях по гражданским семейным и уголовным делам, которые касаются, в том числе и наследственных вопросов.

В третьих, на рубеже 60-70-х г.г. XX века появляется полноценное многостороннее договорное регулирование отдельных проблем в области международного наследования, которое делает попытку создать единые подходы к рассматриваемым проблемам.

Список использованной литературы:

1. Рубанов А.А. Наследование в международном частном праве (отношения СССР с социалистическими странами). М., Наука, 1972.

2. См.: например, Договор о торговле и мореплавании между СССР и Италией от 7 февраля 1924г. // История дипломатии. Т. III. Дипломатия в период подготовки Второй мировой войны (1919–1939 гг.) / Под ред. В.П. Потемкина. М. - Л.: ОГИЗ, Государственное издательство политической литературы, 1945.

3. <http://faolex.fao.org/docs/texts/bi-62603.doc>.
 4. http://latvia-spb.com/9_5_1_3_2.html.
 5. Украинская ССР на международной арене. Сборник документов (1917-1923 гг.). Киев, 1966.
 6. Законодательство и международные договоры СССР и союзных республик о правовом положении иностранных физических и юридических лиц. / Сост. В.В. Егорьев, М.А. Плоткин. М.: Юридическое издание НКЮ РСФСР, 1926.
 7. Дурденевский В.Н. Об источниках международного частного права после Второй Мировой войны // Вопросы международного частного права / под ред. Л.А. Лунца. М.: Госиздат, 1956.
 8. Лунц Л.А. Курс международного частного права. Особенная часть. М., Юридическая литература. 1975.
 9. Бюллетень международных договоров. 1995. №2.
 10. Международное частное право. Сборник документов / сост. Бекашев К.А. Ходаков А.Г. М., 1997.
 11. Журнал международного частного права. 1997. №1
- © Е.В. Валькова, 2013

УДК 349.2

М.В. Васильев

доцент кафедры экологического, трудового права
и гражданского процесса юридического факультета
Казанский (Приволжский) федеральный университет
г. Казань, Российская Федерация

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО ТРУДОВОМУ КОДЕКСУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Законодательное определение информации предусмотрено в ст. 2 Федерального закона от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационные технологии и о защите информации», согласно которой информация - это «сведения (сообщения, данные) независимо от формы их представления» [3].

Кроме этого, приняты ряд специальных законов, регулирующие получение, использование и защиту информации, и имеющие межотраслевой характер, например, Федеральный закон от 29.07.2004 «О коммерческой тайне» [2]; Федеральный закон от 27 июля 2006 г. «О персональных данных» [4]; Федеральный закон от 09.02.2009 «Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления» [5] и др.

В трудовом праве информация приобретает все большее значение. В ТК РФ понятие «информация» используется в следующих случаях. Так, непосредственно термин **«информация»** применяется в ст.ст. 21, 22, 37, 51, 53, 54, 88, 89, 210, 212, 216, 219, 229.2, 312.1, 312.2, 312.3, 348.2, 349.1, 351, 355, 356, 360, 369, 370, 377, 411 ТК РФ. При этом в ст.ст. 21, 22 и 219 ТК РФ применяется словосочетание «достоверная информация», которую работодатель должен предоставить работнику [1]. Согласно ст. 53 ТК РФ

одной из форм участия работников в управлении организацией является получение от работодателя информации по вопросам, непосредственно затрагивающим интересы работников [1].

Кроме понятия «информация» в ТК РФ также используется термин «сведения»: ст.ст. 37, 48, 57, 64.1, 66, 81, 83, 87, 90, 216.1, 229.3, 243, 275, 357, 358, 397 ТК РФ. В соответствии со ст. 37 ТК РФ разглашение сведений, полученных в ходе коллективных переговоров и относящихся к охраняемой законом тайне (государственной, служебной, коммерческой и иной), запрещается [1]. Более того, за их разглашение предусматривается дисциплинарная, административная, гражданско-правовая, уголовная ответственность (ст. 37 ТК РФ) [1].

Необходимо также отметить, что в ТК РФ встречается и термин «данные», который в основном используется в отношении персональных данных работника: ст.ст. 81, 86, 87, 88, 89, 90, 391 ТК РФ. Например, ст. 86 ТК РФ устанавливает общие правила обработки персональных данных [1], а ст. 89 ТК РФ перечисляет права работников, которыми они наделяются в целях обеспечения защиты персональных данных, хранящихся у работодателя [1].

Таким образом, при исследовании правового регулирования информации в ТК РФ анализу подлежат не только само понятие «информация», но также синонимичные понятия, например понятия «сведения», «данные». Эти понятия в совокупности дают более достоверное понимание роли информации в ТК РФ.

Из вышесказанного ясно, что в Трудовом кодексе РФ содержится много упоминаний об информации, которые охватывают практически все институты трудового права. Соответственно, информацию в ТК РФ можно классифицировать по институтам трудового права, к которым они относятся. Так, ст. ст. 21, 22 ТК РФ посвящены трудовым отношениям и субъектам трудовых отношений, в частности эти статьи устанавливают права и обязанности работника и работодателя, в том числе право работников на информацию и обязанность работодателей предоставлять эту информацию [1].

В сфере социального партнерства (ст.ст. 37, 48, 51, 53, 54 ТК РФ) информация необходима для ведения коллективных переговоров. Например, ст. 37 ТК РФ предусматривает, что «стороны должны предоставлять друг другу не позднее двух недель со дня получения соответствующего запроса имеющуюся у них информацию, необходимую для ведения коллективных переговоров» [1].

Термин «информация» встречается также в правовом регулировании трудового договора (ст.ст. 57, 64.1, 66, 81, 83, 86-90 ТК РФ). В ст. 57 ТК РФ указывается, что невключение каких-либо сведений в трудовой договор не является основанием для признания его незаключенным или его расторжения, но трудовой договор должен быть дополнен недостающими сведениями [1].

Информация в области охраны труда упоминается в ст.ст. 210, 212, 216, 216.1, 219, 229.2, 229.3 ТК РФ. Согласно ст. 212 ТК РФ в обязанности работодателя по обеспечению безопасных условий и охраны труда включается обязанность по предоставлению информации и документов, касающихся охраны труда, в специальные органы государственной власти, а также органам профсоюзного контроля для осуществления ими своих полномочий [1].

Институт материальной ответственности также содержит упоминание информации. В соответствии со ст. 243 ТК РФ полная материальная ответственность возлагается на работника в случае разглашения сведений, составляющих охраняемую законом тайну (государственную, служебную, коммерческую или иную), когда это предусмотрено федеральными законами [1].

В отношении отдельных категорий работников устанавливаются особенности регулирования труда, связанные с информацией (ст.ст. 275, 312.1, 312.2, 312.3, 349.1 ТК РФ). В частности, дополнительная информация (сведения о своих доходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера, а также о доходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера своих супруга (супруги) и несовершеннолетних детей) должна быть предоставлена при заключении трудового договора с лицами, поступающими на должность руководителя государственного (муниципального) учреждения (ст. 275 ТК РФ) [1], а также работниками государственной корпорации или государственной компании (ст. 349.1 ТК РФ) [1].

В институте защиты трудовых прав работников содержится упоминание информации в ст.ст. 355, 356, 357, 358, 360, 369, 370, 377 ТК РФ. Так, согласно ст. 357 ТК РФ государственные инспекторы труда имеют право запрашивать у работодателей и их представителей, органов исполнительной власти и органов местного самоуправления и безвозмездно получать от них документы, объяснения, информацию, необходимые для выполнения надзорных и контрольных функций [1].

В сфере разрешения трудовых споров информация встречается в ст.ст. 397, 411 ТК РФ. В соответствии со ст. 411 орган, возглавляющий забастовку, имеет право получать от работодателя информацию по вопросам, затрагивающим интересы работников [1].

Из вышеприведенных примеров также вытекает, что право на информацию имеет не только работник, но и работодатель. Более того, некоторые органы, например, инспекции труда, органы по разрешению споров имеют право на получение информации, необходимой для осуществления ими своей деятельности. На основании этого можно разделить информацию, на которую имеет право работник (ст.ст. 21, 53, 89, 219 ТК РФ), работодатель (ст.ст. 64.1, 275, 348.2, 349.1, ТК РФ) и другие субъекты трудового права (ст.ст. 356, 357, 370, 403, 404, 411 ТК РФ).

Так, право работников на информацию в самом общем виде закрепляется в ст. 21 ТК РФ [1]. Право работодателя на информацию касается дополнительной информации, которую должны предоставлять определенные категории работников, такие как руководители государственного (муниципального) учреждения (ст. 275 ТК РФ) [1], работники государственной корпорации или государственной компании (ст. 349.1 ТК РФ) [1].

Как уже было отмечено выше, некоторые органы имеют право на информацию, которая нужна им для осуществления своей деятельности, в частности, данное право распространяется на государственных инспекторов труда (ст. 357 ТК РФ) [1], профсоюзных инспекторов труда (ст. 370 ТК РФ) [1], посредников (ст. 403 ТК РФ) [1] и трудовые арбитражи (ст. 404 ТК РФ) [1] при рассмотрении коллективных трудовых споров, орган, возглавляющий забастовку (ст. 411 ТК РФ) [1].

Отметим, что право работников на информацию носит общий характер, тогда как право на информацию работодателей и других органов или должностных лиц имеет специальный характер и относится к отдельным случаям или к отдельным категориям работников.

Таким образом, анализ положений Трудового кодекса РФ показывает, что понятие информации в ТК РФ встречается часто и занимает значительное место в ТК РФ. При этом помимо понятия «информация» в ТК РФ используются термины «сведения» и «данные». Эти понятия применяются практически во всех институтах трудового права, а также по отношению к различным субъектам. В связи с этим предполагаем, что классифицировать понятие «информация» по ТК РФ возможно как по институтам трудового права, так и по субъектному составу.

Список использованной литературы:

1. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 N 197-ФЗ, «Российская газета», N 256, 31.12.2001.
2. Федеральный закон от 29.07.2004 N 98-ФЗ «О коммерческой тайне», «Собрание законодательства РФ», 09.08.2004, N 32, ст. 3283.
3. Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации», «Российская газета», N 165, 29.07.2006.
4. Федеральный закон от 27.07.2006 N 152-ФЗ «О персональных данных», «Собрание законодательства РФ», 31.07.2006, N 31 (1 ч.), ст. 3451.
5. Федеральный закон от 09.02.2009 N 8-ФЗ «Об обеспечении доступа к информации о деятельности государственных органов и органов местного самоуправления», «Собрание законодательства РФ», 16.02.2009, N 7, ст. 776.

© М.В.Васильев, 2013

УДК 343.9

Е.С. Власенко

студент 4 курса юридического факультета
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
г. Абакан, Российская Федерация

СИСТЕМА ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ПРЕСТУПНОСТИ

Как и любая социальная система, система предупреждения преступлений включает объекты и субъекты воздействия, применяемые ими при этом меры, а также механизм их реализации, предполагающий правовое, научное, информационно-аналитическое, организационно-методическое, материально-техническое, финансовое, кадровое обеспечение.

Масштаб и сфера превентивных мер неизбежно требуют четкого понятия объекта деятельности по предупреждению преступности, определяемого в научной литературе с различной степенью научной точности. Так, некоторые ученые под объектами системы профилактики преступлений определяют: преступность в целом, детерминанты преступности, личность правонарушителя и условия ее формирования, нуждающиеся в коррекции. Делается также акцент на то, что объектами

ранней профилактики являются такие виды поведения, как аморальное и противоправное, в то время как преступное поведение относится к сфере специально-криминологической профилактики.

Другие к объектам предупреждения преступности относят три категории явлений. К первой категории относятся экономические, социальные, политические, психологические и иные факторы, которые обуславливают состояние и динамику преступности. Ко второй категории относится деятельность людей, которая должна соответствовать нормам права и социального взаимодействия. При этом характер деятельности может быть самым различным - профессиональным, административно-управленческим, технологическим. Наконец, третья категория в качестве объекта профилактической деятельности предполагает личность преступника, понимаемую как социальный процесс формирования ее криминогенно значимых свойств и качеств.

Наиболее полное определение объекта предупреждения преступности дает Голина В.В.: «Объект - это отдельное или совокупность различных (по генезису, сфере, формам и интенсивности проявления) негативных явлений и процессов реальной действительности материального и интеллектуального характера, обладающих свойством порождать причины и условия, способствующие совершению преступлений» [2, с. 14]. При этом выделяются такие характерные качества объекта предупредительной деятельности, как его криминогенность, динамичность, потенциальность, возрастания, латентность.

Итак, объект это:

- внешние для преступности обстоятельства, а если речь идет об индивидуальном преступном поведении — внешние для его субъекта — преступника. В том числе поведение потерпевшей стороны. Именно с ней связывается так называемая виктимологическая профилактика;

- процессы, происходящие в самой преступности и приводящие ко все новому воспроизводству, нередко расширенному, преступного поведения (развитие организованной преступности, вовлечение несовершеннолетних в совершение преступлений), либо — применительно к преступлению — процессы, зависящие прежде всего от самого преступника, так например, продолжение употребления им наркотиков, проведение им досуга в криминогенной или прямо криминальной среде;

- процессы взаимодействия преступности и официального общества. В частности, укрепление системы социального контроля, контролирующих и правоохранительных органов.

Субъект означает носитель предметно-практической деятельности и познания (индивид или социальная группа), источник активности, направленной на объект. Исходя из этого общего понятия, в специальной литературе под субъектом подразумеваются люди и организации, которые выступают как носители предусмотренных законами прав и обязанностей.

Субъектами предупреждения преступности являются общество в лице разных его институтов (партий, общественных организаций, фондов), государство и его органы, физические и юридические лица. В литературе нередко говорится о «гражданах», но это не очень точно, так как субъектами предупредительной деятельности следует считать государственные органы, общественные организации, социальные группы или граждан, которые направляют свою деятельность на разработку и реализацию мероприятий,

связанных с упреждением, выявлением, ограничением и устранением криминогенных явлений и процессов, порождающих преступления, а также на их недопущение на различных стадиях преступной деятельности, и имеют в этой связи необходимые права и обязанности.

Среди субъектов предупреждения преступности выделяются так называемые специализированные и неспециализированные. Критерием их разграничения служат особенности правовых полномочий. Предупредительная деятельность специализированных субъектов вытекает прямо из их предусмотренных законом профессиональных обязанностей или общественных полномочий, зафиксированных в уставных документах. Это Совет Безопасности Российской Федерации, органы суда, прокуратуры, юстиции, внутренних дел, Федеральная служба безопасности, Государственная таможенная служба и другие правоохранительные органы.

В системе институтов предупреждения преступности главная роль принадлежит независимой судебной власти: ее правовое положение, функции и строго определенный порядок деятельности создают четкую правовую основу для охраны прав личности. Суд, рассматривая конкретные уголовные дела и проводя профилактические мероприятия, выполняет большую работу по предупреждению преступлений. Профилактика преступности осуществляется судами не только путем уголовного, но и путем административного, а также гражданского судопроизводства.

Магомедов Д.Б. определяет роль судов в своей статье следующим образом: «на современном этапе, как никогда, деятельность суда должна способствовать целенаправленному воздействию на объективные причины и условия их совершения, на криминогенные ситуации в отдельных регионах, провоцирующие преступные посяательства, а также на негативные личностные свойства. Как в советское время, с целью успешной профилактики преступлений судьям необходимо постоянно бывать в трудовых коллективах, учебных заведениях, проводить беседы об ответственности за преступления, оказывать помощь и давать необходимые советы по разрешению конфликтов и выходу из тяжелых жизненных ситуаций. В то же время эффективность деятельности по профилактике преступлений во многом предопределяется уровнем профессионализма судей и других работников органов правосудия» [5, с. 43]. Многие исследователи отмечают пробелы в подготовке судебных работников, имеющих небольшой стаж работы; игнорирование некоторыми судьями требований закона, касающихся процессуальных мер предупреждения преступлений. Некоторые судьи уверены в том, что суд вовсе не должен заниматься профилактикой преступлений и других правонарушений, что способствует снижению роли профилактики преступлений.

Также к субъектам государственной системы предупреждения преступлений относятся: федеральные органы законодательной власти, законодательные (представительные) органы власти субъектов Федерации, осуществляющие функции правового регулирования отношений, возникающих в сфере предупреждения преступлений; федеральные органы исполнительной власти, органы исполнительной власти субъектов Федерации, организующие работу подчиненных органов по исполнению законодательства, регулирующего вопросы предупреждения преступлений; межведомственные комиссии по предупреждению преступлений, координирующие деятельность субъектов предупреждения преступлений;

органы прокуратуры; органы юстиции и учреждения Федеральной службы исполнения наказания; органы внутренних дел; органы Федеральной службы безопасности; органы Федеральной службы по контролю за оборотом наркотиков; органы Федеральной таможенной службы и другие органы, непосредственно осуществляющие в пределах своей компетенции предупреждение преступлений.

Среди субъектов предупреждения преступлений особую роль выполняют государственные органы законодательной и исполнительной власти и органы местного самоуправления. Реализуя принципы народовластия, они осуществляют управление социально-экономическими процессами, государственное руководство экономикой и социально-культурным строительством, здравоохранением, образованием, социальной защитой населения на подведомственных территориях. Из всех субъектов предупредительной деятельности они наделены и обладают наиболее конкретными и реальными возможностями в области организационного предупреждения преступности, а именно: в пределах своей компетенции осуществляют руководство всеми субъектами предупреждения на подведомственной территории; осуществляют координацию деятельности государственных и общественных органов при реализации комплексных мер по предупреждению преступлений; координируют на своей территории работу всех субъектов профилактики преступлений, обеспечивая им условия надлежащего функционирования и реализации перспективных и первоочередных задач в этой области; совместно с другими субъектами предупредительной деятельности разрабатывают и утверждают программы и комплексные планы профилактики.

Основной объем работы по предупреждению преступности выполняется государственными правоохранительными органами и прежде всего органами внутренних дел. К числу правоохранительных органов как субъектов предупреждения преступлений относятся органы внутренних дел, федеральной службы безопасности, юстиции, федеральной службы исполнения наказания, федеральной службы по контролю за оборотом наркотиков, федеральной таможенной службы, арбитраж, суды и прокуратура. Их предупредительная деятельность состоит в осуществлении функций надзора за исполнением законов, привлечения к административной и уголовной ответственности, применения гражданско-правовых, административно-правовых и уголовно-правовых санкций. Существует ряд законов, регулирующих деятельность данных органов. Так, например, статья 10 ФЗ «О Федеральной службе безопасности» регулирует вопрос о борьбе с преступностью, где говорится что «Органы Федеральной службы безопасности в соответствии с законодательством Российской Федерации проводят оперативно-розыскные мероприятия по выявлению, предупреждению, пресечению и раскрытию шпионажа, организованной преступности, коррупции, незаконного оборота оружия и наркотических средств, контрабанды, представляющих угрозу безопасности Российской Федерации, и преступлений, дознание и предварительное следствие по которым отнесены законом к их ведению, а также по выявлению, предупреждению, пресечению и раскрытию деятельности незаконных вооруженных формирований, преступных групп, отдельных лиц и общественных объединений, ставящих своей целью насильственное изменение конституционного строя Российской Федерации» [1, ст. 10].

Профилактическая деятельность правоохранительных органов реализуется, как правило, на уровне специального предупреждения преступлений, но в ряде случаев включает решение задач общесоциального предупреждения (укрепление трудовой дисциплины и организованности, прокурорский надзор за исполнением законов, регулирующих хозяйственные отношения).

Важной особенностью правоохранительных органов как субъектов профилактики является то, что осуществляемые ими мероприятия предполагают обязательное включение в работу по устранению криминогенных факторов. Правоохранительные органы выявляют нарушения закона и причины этого и предлагают устранить их должностным лицам, в компетенцию которых входит решение таких вопросов. Меры же, направленные на коррекцию личности, а также предупреждение рецидива преступлений, осуществляются самими правоохранительными органами с использованием в необходимых случаях помощи других субъектов.

Неспециализированными субъектами называют все иные организации, юридические и физические лица, средства массовой информации, которые участвуют в предупреждении преступности в процессе реализации своих общих полномочий, прав и обязанностей.

Значение привлечения населения в профилактике преступления нашло отражение в статье Локтионовой Ю.Ю., которая отмечает что «привлечение населения к профилактике и расследованию преступлений означает осуществление деятельности правоохранительными органами по охране законности и правопорядка при инициативном создании специальных взаимовыгодных условий для получения необходимой информации от граждан, допущение населения к расследованию и профилактике преступлений означает - осуществление деятельности правоохранительными органами по охране законности и правопорядка с учетом уже имеющейся информации, поступающей от граждан, без дополнительного задействования сил и средств»[4, с. 52]. Необходимость участия граждан, общественных организаций и формирований, трудовых коллективов в деле предупреждения преступлений вызывается рядом объективных и субъективных факторов: расширением демократии и политического творчества масс ;возрастанием уровня правосознания граждан, их социально-правовой активности в преодолении недостатков и борьбе с негативными явлениями; активной поддержкой массами проводимого государством курса на предупреждение преступлений; комплексным подходом к осуществлению предупреждения правонарушений, необходимостью управления социальными процессами и регулирования общественных отношений в сфере упрочения законности и укрепления правопорядка. Население оказывает существенное воздействие в сфере предупреждения преступности. Так, например, автор Кипман Н.Н. отмечает, что «эффективность в деле противодействия преступности во многом определяется активностью населения в защите правопорядка, в предупредительной работе» [3, с. 50]. Отсюда следует, что снижение общественной активности в профилактике преступлений, ослабление и даже разрушение связей государственных органов является одним из решающих факторов разрушения прежней системы профилактики.

В системе мер, используемых различными субъектами для предупреждения преступлений, следует особо выделить следующие: экономические меры; политические меры; правовые меры; психолого-

педагогические и культурно-воспитательные меры, криминологические меры общей и индивидуальной профилактики (профилактические беседы; направление информации об антиобщественном поведении лиц руководителям предприятий, учреждений, учебных заведений, общественных организаций; предупреждение о постановке на профилактический учет; постановка на профилактический учет; административный надзор; официальное предостережение; виктимологическая профилактика); организационные меры.

Для эффективного функционирования системы субъектов профилактики необходимо, чтобы для участников профилактической деятельности четко определялись объекты воздействия и цели работы, функции их не дублировались, обеспечивалось их взаимодействие, круг полномочий имел методическую и правовую регламентацию, реализация задач и целей профилактики осуществлялась подготовленными к этой работе кадрами.

Список использованной литературы:

1. Федеральный закон от 3 апреля 1995 г. № 40-ФЗ «О Федеральной службе безопасности» (в ред. Федерального закона от 02.07.2013 г) // Российская газета. – 1995. – 12 апреля. - № 72.

2. Голина, В.В. Криминологическая профилактика, предотвращение и пресечение преступлений / В.В. Голина // Юриспруденция. - 1989. - № 5. – С. 10 – 18.

3. Кипман, Н.Н., Перминов О.Г. О профилактике преступлений / Н.Н. Кипман // Российская юстиция. – 2009. - № 2 - С. 45 - 50.

4. Локтионова, Ю.Ю. Понятие и значение привлечения населения к расследованию и профилактике преступлений / Ю.Ю. Локтионова // Общество и право. – 2009. - № 3. - С. 45 - 55.

5. Магомедов, Д.Б. Роль суда в профилактике преступлений / Д.Б. Магомедов // Российский судья. – 2008. - № 4. - С. 39 - 47.

© Е.С. Власенко, 2013

УДК 349.6

А.В. Гарипова

студентка 3 курса факультета Землеустройства и лесного хозяйства

Д.З. Хамзина

старший преподаватель кафедры права
Башкирский государственный аграрный университет
г. Уфа, Российская Федерация

АНАЛИЗ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РФ ОБ АРЕНДЕ ЛЕСНЫХ УЧАСТКОВ

Самая большая по площади категория земель в Российской Федерации – это, как известно, земли лесного фонда. Эта категория земель – бесспорная основа лесного хозяйства страны. Эффективность предоставления участков лесного фонда для осуществления хозяйственной деятельности имеет не только экономическое, но и экологическое значение.

Участки лесного фонда предоставляются юридическим лицам в аренду и (или) пользование для осуществления таких видов лесопользования, как:

- заготовка древесины;
- заготовка живицы;
- заготовка второстепенных лесных ресурсов (пней, корней, бересты, новогодних елок и других);
- побочное лесопользование (заготовка дикорастущих плодов, ягод, орехов, грибов, лекарственного растительного и технического сырья, лесной подстилки и опавших листьев, размещение ульев и пасек, сенокосение, пастьба скота); пользование участками лесного фонда в культурно-оздоровительных, туристических, иных рекреационных и спортивных целях.[2,с.9]

Общее понятие гражданского оборота лесных участков и ограничения оборота лесных участков. Рассмотрим вопросы права собственности на лесные участки, вовлечения лесных участков в гражданский оборот и ограничения гражданского оборота лесных участков.

С учетом того, что согласно ЛК формы собственности на лесные участки расположенные на землях иных категорий, то есть на землях, не относящихся к лесному фонду, устанавливаются земельным законодательством в порядке, предусмотренном для земель соответствующей категории, а также того, что большую часть лесов Российской Федерации составляют леса, расположенные на землях лесного фонда, в исследовании рассматриваются вопросы гражданского оборота только лесных участков в составе земель лесного фонда.

Использование лесов на землях лесного фонда имеет свою специфику по сравнению с использованием лесов, расположенных на землях других категорий. В отношении лесов, произрастающих на землях лесного фонда, осуществляется лесное планирование, принимаются лесохозяйственные регламенты. На землях лесного фонда образуются территориальные единицы управления в области использования, охраны, защиты, воспроизводства лесов (лесничества и лесопарки).

Очевидно, что полноценное использование лесов согласно ЛК возможно только на землях лесного фонда, так как все виды использования лесов без значительных ограничений могут осуществляться лишь в эксплуатационных лесах, а они располагаются только на землях лесного фонда. Леса, расположенные на землях других категорий, могут быть отнесены к защитным.

Лесные участки в составе земель лесного фонда могут находиться исключительно в федеральной собственности, частные лица имеют возможность получать лесные участки только в пользование. Причем, согласно установленным ЛК принципам платности использования лесов и обеспечения многоцелевого, рационального, непрерывного, неистощительного использования лесов для удовлетворения потребностей общества в лесах и лесных ресурсах, лесные участки предоставляются в пользование за плату и для определенных ЛК целей.[1,с.37]

Основания предоставления лесных участков в пользование определены в ст. 9 ЛК. Согласно указанной статье право постоянного (бессрочного) пользования лесными участками, право ограниченного пользования чужими лесными участками (сервитут), право аренды лесных

участков, а также право безвозмездного срочного пользования лесными участками возникает и прекращается по основаниям и в порядке, которые предусмотрены гражданским законодательством, законодательством Российской Федерации о концессионных соглашениях и земельным законодательством, если иное не предусмотрено ЛК.[1.с.25]

Самым распространенным основанием предоставления лесных участков в пользование является аренда лесного участка, в рамках договора аренды лесной участок может быть использован для осуществления большинства целей использования лесов. Кроме того, ЛК предусматривает возможность использования лесов гражданами для собственных нужд без предоставления лесного участка. В этом случае лесные участки не формируются, а право граждан реализуется в порядке публичного сервитута.

Анализ законодательства Российской Федерации об аренде лесных участков. ЛК допускает различные виды использования лесов, в связи с чем аренда лесных участков в зависимости от цели использования лесов, для которой лесной участок предоставлен, отличается определенным своеобразием как в части объема полномочий арендатора лесного участка, так и в отношении объекта соответствующих арендных правоотношений.

Другими словами, у арендатора лесного участка в зависимости от вида использования лесов полномочия по владению и пользованию лесным участком могут быть весьма различны: от сбора пищевых или недревесных лесных ресурсов без какого-либо негативного воздействия на леса до строительства на лесном участке капитальных сооружений или разработки месторождений полезных ископаемых с полным уничтожением лесной растительности, произрастающей на нем.

В связи с тем что лесные участки предоставляются в аренду для использования в целях, установленных ЛК, при предоставлении лесных участков в аренду в зависимости от вида использования лесов различаются такие важнейшие элементы договора аренды, как объект договора аренды лесного участка и содержание договора аренды лесного участка (права и обязанности сторон). Таким образом, не представляется возможным дать правовую характеристику договору аренды лесного участка, так как в зависимости от цели использования лесов может различаться предмет договора аренды, кроме того, лесное законодательство в зависимости от цели использования лесов предусматривает различные требования к арендатору лесного участка (в том числе взаимоисключающие).

В такой ситуации необходимо отказаться от существующей конструкции ЛК, подразумевающей единый договор аренды лесного участка независимо от вида использования лесов, и предусмотреть дифференцированный подход к аренде лесного участка, разделив собственно аренду лесного участка и земельного участка, а также вычленив те виды использования лесов, которые не могут быть предметом договора аренды в рамках гражданского права.

Так, аренда лесного участка в целях заготовки древесины по своей природе является квазиарендой ввиду того, что объектом таких правоотношений является не сам лесной участок как сложная вещь, а произрастающая на этом участке древесина. По договору аренды лесного участка в целях заготовки древесины действия арендатора направлены не на владение и пользование лесным участком, а на обращение в свою собственность древесины, определенного договором объема и качества.

Таким образом, лесной участок только определяет границы, в которых осуществляется заготовка древесины.

Кроме того, в данном случае предметом договора является потребляемая вещь, что также исключает характеристику таких отношений в качестве арендных.

Список использованной литературы:

1. Лесной кодекс Российской Федерации от 4 декабря 2006 г. N 200-ФЗ.
2. Быковский В. К. Использование лесов в Российской Федерации: правовое регулирование [Текст] / Москва: Волтерс Клувер, 2009. С.224
3. Колокольчикова О. С. Приватизация лесных ресурсов в Российской Федерации [Текст] / О. С. Колокольчикова / Челябинск: Два комсомольца, 2012. С. 59-61.

© А.В. Гарипова, Д.З.Хамзина, 2013

УДК 342

С.Е. Дробот

аспирант Сибирского института управления – филиала Российской академии народного хозяйства и государственной службы при Президенте Российской Федерации, г. Новосибирск

ДЕПУТАТСКИЙ ИММУНИТЕТ КАК ГАРАНТИЯ ПРИНЦИПА РАЗДЕЛЕНИЯ ВЛАСТЕЙ

Депутатский иммунитет представляет собой привилегию членов законодательных органов, в силу которой они безответственны за мнения, высказанные ими при отправлении депутатских обязанностей, а также не могут подвергаться уголовному и административному преследованию без согласия парламента [13. С. 14]. Понимание привилегии неотвечтвенности депутатов исторически основано на идеи о ценности народного представительства для общества. Например, в статье 9 английского Билля о правах 1689 г. было определено, что свобода слова, прений и всего того, что происходит в парламенте, не может подать повода к преследованию или быть предметом рассмотрения в каком-либо суде или месте, кроме парламента (конституции и зак акты буржуазных государств 13-19 века [9. С. 128]. Согласно конституции США, конгрессмены за речи и высказывания в палатах не могут привлекаться к ответственности в каком-либо ином месте, кроме соответствующей палаты [8].

В составе депутатского иммунитета в современном конституционном праве принято различать два компонента: неотвечтвенность — недопустимость преследования депутата за высказанное мнение, позицию, голосование (индемнитет), и неприкосновенность — особый порядок привлечения депутата к ответственности за правонарушения (кроме гражданских деликтов) исключительно с согласия соответствующей палаты [10. С. 74-75]. Основы иммунитета российских парламентариев заложены в статье 98 Конституции РФ, устанавливающей, депутаты Государственной Думы и члены Совета Федерации обладают неприкосновенностью в течении всего срока их полномочий. Они не могут быть задержаны, арестованы, подвергнуты обыску, кроме случаев задержания на месте преступления, а

также подвергнуты личному досмотру, за исключением случаев, когда это предусмотрено федеральным законом для обеспечения безопасности других людей. Вопрос о лишении неприкосновенности решается по представлению Генерального прокурора соответствующей палатой Федерального Собрания.

Из приведенного конституционного положения видно, что Конституция РФ закрепляет лишь такой элемент иммунитета, как неприкосновенность, отставляя без внимания неотвеченность (индемнитет). Отсутствие в тексте Конституции РФ положений, закрепляющих невозможность привлечения депутата к ответственности за высказанные мнения, выражение позиции при голосовании и другие действия, связанные с осуществлением депутатских полномочий, можно объяснить тем, что законодатель рассматривает парламентскую неприкосновенность в российском конституционном праве традиционно как наиболее широкое по объему понятие, т.е. как правовые гарантии народных представителей относительно привлечения к юридической ответственности в ходе парламентской деятельности, включающие как депутатский иммунитет (неприкосновенность в узком смысле), так и парламентский индемнитет (неотвеченность). [14. С. 55]. Следовательно, в конституционно-правовой формуле «члены Совета Федерации и депутаты Государственной Думы обладают неприкосновенностью...» (ст. 98 Конституции РФ) заложен и такой элемент парламентской неприкосновенности, как неотвеченность депутата, т.е. индемнитет. Отсутствие же детализации этого элемента может быть объяснено сжатостью и краткостью конституционного текста, свидетельствующими о необходимости детализации и конкретизации конституционных положений в федеральном законодательстве. Конституционный Суд РФ считает такое расширение правомерным, поскольку, по его мнению, ст. 98 Конституции РФ, определяя лишь общее направление и условия депутатской неприкосновенности, допускает возможность конкретизации ее положений законом. При этом конкретизация предполагает не только их детализацию или определение правовых механизмов реализации, но и допускает их развитие федеральными законами.

В своем постановлении Конституционный Суд указал, что, принимая решение о включении в закон тех или иных положений, касающихся депутатской неприкосновенности, законодатель должен исходить из общего смысла и цели этого правового института, а также учитывать его место в системе норм Конституции [4]. Иными словами, законодательная конкретизация конституционных положений не может искажать смысл и цель конкретизируемого конституционного института и должна осуществляться в системной связи с иными конституционными институтами и положениями. [14. С. 56]. Как считает Б.С. Эбзеев, Конституционный Суд отграничил допустимую и правомерную конкретизацию конституционных положений, включая их развитие федеральными законами в случаях, когда эти положения определяют лишь общие направления и условия правового регулирования, от неправомерного расширения пределов действия соответствующей конституционной нормы, не соответствующего ее смыслу и цели [7. С. 483-484]. В постановлении также указывается, что парламентский иммунитет — это один из основных элементов статуса парламентария, важнейшая правовая гарантия его деятельности. По своему содержанию эта гарантия более высокого уровня по сравнению с общими конституционными гарантиями неприкосновенности личности. Она не является личной привилегией, а имеет

публично-правовой характер, призвана служить публичным интересам, обеспечивая повышенную охрану законом личности парламентария в силу осуществляемых им государственных функций, ограждая его от необоснованных преследований, способствуя бесприпятственной деятельности парламентария и тем самым — парламента, их самостоятельности и независимости.

Федеральный закон «О статусе члена Совета Федерации и депутата Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации» [2], весьма расширил конституционные пределы депутатской неприкосновенности. Согласно ст. 19 парламентарий без согласия палаты не может быть: а) привлечен к уголовной или к административной ответственности, налагаемой в судебном порядке; б) задержан, арестован, подвергнут обыску (кроме случаев задержания на месте преступления) или допросу; в) подвергнут личному досмотру, за исключением случаев, когда это предусмотрено федеральным законом для обеспечения безопасности других людей. Определяя круг исключительных ситуаций и условий, при которых нормы о депутатской неприкосновенности не действуют, законодатель исходит из очевидности содеянного, которая исключает какой-либо риск ошибиться или ошибочно интерпретировать совершенный акт [11. С. 181].

Неприкосновенность депутата распространяется на занимаемые им жилые и служебные помещения, используемые им личные и служебные транспортные средства, средства связи, принадлежащие ему документы, переписку. В случае возбуждения уголовного дела или начала производства по делу об административном правонарушении, предусматривающем административную ответственность, налагаемую в судебном порядке, в отношении действий депутата Государственной Думы, орган предварительного расследования в трехдневный срок сообщает об этом Генеральному прокурору. При этом если уголовное дело или производство по делу об административном правонарушении начато в отношении действий депутата, связанных с осуществлением им своих полномочий, Генеральный прокурор обязан внести в Государственную Думу представление о лишении депутата неприкосновенности.

Вопрос о лишении депутата неприкосновенности рассматривается на заседании Государственной Думы с участием Генерального прокурора и депутата, в отношении которого внесено соответствующее представление (ст. 185.4 Регламента) [3]. Решение принимается простым большинством голосов (а не двумя третями, как это было до 1995 г.). отказ палаты дать согласие на лишение депутата неприкосновенности является обстоятельством, исключающим производство по уголовному делу или производство по делу об административном правонарушении (ст. 20 Закона). После окончания дознания, предварительного следствия или производства по делу об административном правонарушении дело не может быть передано в суд без согласия Госдумы.

Существенной особенностью правового регулирования депутатской неприкосновенности является закрепление в законе требования различного подхода к решению вопроса о неприкосновенности парламентария в зависимости от того, связаны ли его действия с осуществлением депутатских полномочий. А.В. Малько и С.Ю. Суменков полагают, что такое положение дает возможность дознанию и предварительному следствию вести расследование по делам, не имеющим связи с депутатской деятельностью, без

получения согласия палаты о лишении неприкосновенности, что ограничивает депутатский иммунитет [12. С. 19]. Кроме того, закрепление в законе требования обязательного выяснения связи деяния депутата с его деятельностью в парламенте закономерно повлекло вопрос о том, кто должен оценивать, связаны ли действия члена Совета Федерации, депутата Государственной Думы с осуществлением ими своих полномочий или нет. [5. С. 375]. Представляется, что любое из возможных решений этого вопроса должно оцениваться с точки зрения его эффективности по такому критерию, как возможно большая свобода от элемента субъективизма [14. С. 68]. Учитывая то, что в системе разделения властей каждая ветвь власти следит за тем, чтобы другая действовала в пределах отведенных ей полномочий, не выходя за их рамки, право лишать неприкосновенности носителей одной ветви власти нужно предоставить представителям другой ветви власти. [6. С. 20]. Как полагает Авакян, согласно действующему законодательству первичную оценку действий парламентария, как связанных или не связанных с осуществлением его полномочий, дает Генеральный прокурор, последующую оценку дает палата — в косвенной форме, при решении вопроса о даче согласия на лишение неприкосновенности [5. С. 375]. Однако норма закона о том, что оконченное производством дело не может быть передано в суд без согласия палаты, сводит на нет смысл существования положений о необходимости разграничения деяний на связанные и не связанные с осуществлением депутатской деятельности, а так же предоставляет законодательному органу право решать вопрос о виновности лица. Также, действующее законодательство затрудняет возможность сбора доказательств в отношении депутатов.

Таким образом, чрезмерно широкий вариант российской депутатской неприкосновенности порождает серьезные проблемы в правоприменении, что на практике влечет за собой безответственность депутатов за противоправные деяния как связанные с исполнением депутатских обязанностей, так и не связанные. Иммуниет и индемнитет необходимы для обеспечения свободы деятельности депутатов. Цель законодателя — найти баланс между необходимостью привлечения депутата к ответственности по делам, не связанным с их депутатской деятельностью, и гарантиями защиты от преследования по политическим мотивам, это вопрос дальнейшего совершенствования конституционно-правового института парламентской неприкосновенности.

Список использованной литературы:

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г. (в ред. 30.12.2008) // Рос. газета. – 1993. – 25 декабря.
2. О статусе члена Совета Федерации и статусе депутата Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации: федеральный закон от 8 мая 1994 г. №3-ФЗ (в ред. от 21.11.2011) // Рос. газета. - №88. - 12 мая. - 1994.
3. Регламент Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации: постановление Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации от 22 января 1998 г. №2134-II ГД (в ред. 22.03.2013) // Рос. газета. - 2013. - 25 февраля. - №37.
4. О проверке конституционности положений частей первой и второй статьи 18, статьи 19 и части второй статьи 20 федерального закона от

8 мая 1994 года «О статусе члена Совета Федерации и статусе депутата Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации»: постановление Конституционного Суда Российской Федерации от 20 февраля 1996 г. №5-П // СЗ РФ. - 1996. - №9. - Ст. 828.

5. Авакьян, С.А. Федеральное Собрание — парламент России / С.А. Авакьян. - М., 1999. - 432 с.

6. Комкова, Г.Н., Селезнева Н.М. Равенство перед законом и судом — важнейший конституционный принцип правового государства // Правовая политика и правовая жизнь. - 2002. - №2. - С. 18-29.

7. Комментарий к постановлениям Конституционного Суда Российской Федерации: в 2-х томах / отв. ред. Эбзеев. - М., 2001. - Т.1. - 588 с.

8. Конституции зарубежных государств: Великобритания, Франция, Германия, Европейский Союз, Соединенные Штаты Америки / Сост. В.В. Маклаков. - М., 2012. - 615 с.

9. Конституции и законодательные акты буржуазных государств 13-19 века / . - М., 1957. - 560 с.

10. Конституционное (государственное) право зарубежных стран: в 4 томах / отв. ред. Б.А. Страшун. - М., 2000. - Т. 2. - 784 с.

11. Конституционное право: словарь / отв. ред. В.М. Маклаков. - М., 2001. - 560 с.

12. Малько, А.В., Суменков, С.Ю. Правовой иммунитет: теоретические и практические аспекты // Журнал российского права. - 2002. - №2. - С. 16-23.

13. Сопельцева, Н.С. Иммунитеты в конституционном праве Российской Федерации / Н.С. Сопельцева. - Челябинск, 2004. - 194 с.

14. Федоров, Р.В., Карасев, А.Т. Юридические гарантии в системе мер конституционно-правового обеспечения депутатской деятельности / Р.В. Федоров, А.Т. Карасев. - Екатеринбург, 2008. - 148 с.

© С.Е. Дробот, 2013

УДК 347.734

В.С. Кеменова

студентка 4 курса МЭСИ

г. Москва, Российская Федерация

Научный руководитель: **А.В. Дюжов**

к.э.н., доцент кафедры Финансового права МЭСИ

ОХРАНА БАНКОВСКОЙ ТАЙНЫ И ЕЁ ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

В настоящее время перед государством стоят непростые задачи формирования системы хранения личных данных граждан в банках, ориентированных на потребности клиентов.

В России нет прямого определения банковской тайны, оно вытекает из практики: коммерческой тайной можно считать совокупность тайных сведений, имеющих материальную или нематериальную ценность, не являющихся общедоступными третьим лицам в пределах, установленных законодательством.

Само понятие «тайна» предполагает, что соответствующая информация не является общеизвестной и субъект, который является носителем тайны, принимает меры для ее охраны.

В соответствии со ст. 2 Федерального закона от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и защите информации» - информация, охраняемая банковской тайной, представляет собой разновидность конфиденциальной информации или, иначе говоря, документированных сведений, доступ к которым ограничивается в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Сегодня правоотношения, возникающие между собственником или иным законным владельцем информации, составляющей коммерческую или банковскую тайну, уполномоченными органами и должностными лицами по поводу предоставления таких сведений, регулируются многими нормативно-правовыми актами. Некоторые из них:

- Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации;
- Гражданский кодекс Российской Федерации;
- Федеральный закон Российской Федерации «О банках и банковской деятельности»;
- Закон Российской Федерации «О валютном регулировании и валютном контроле».

Согласно все той же ст. 857 ГК РФ, банк гарантирует тайну банковского счета и банковского вклада, операций по счету и сведений о клиенте. Выдача банком кредита по кредитному договору является банковской операцией, но не является операцией по банковскому счету, и клиент банка также не является клиентом по договору банковского счета или банковского вклада.

Согласно ГК РФ, сведения об условиях кредитного договора и о клиенте по договору - не банковская тайна. А по Закону о банках выдача кредита - банковская операция (т.е. на нее распространяется банковская тайна), но порядка предоставления сведений по кредитному договору с физическим лицом Закон не содержит.

Данные сведения, которые формируют банковскую тайну, можно разделить на несколько групп:

1. Сведения о счетах любого вида: текущих, расчетных, бюджетных, валютных и сведения о переводе счета в другой банк, об открытии, закрытии переоформлении счетов.

2. Принятие и зачисление на счет денежных средств, осуществление просьб клиента о перечислении денежных сумм, в том числе в бюджетные и во внебюджетные фонды и другие.

3. Сведения о клиенте банка:

- Если клиент физическое лицо, то тайной становятся его паспортные данные, а также различные сведения, ставшие известными кредитной организации в процессе обслуживания клиента.

- Если клиент юридическое лицо, то к секретным материалам относятся сведения, хранящиеся в юридическом деле клиента, сведения о кредитной истории клиента, об условиях и содержании договора об обеспечении исполнения обязательств.

Банки непрерывно и основательно дают наставления своим подчиненным о том, как они обязаны относиться к клиентам, общаясь с ними у окошка в учреждении и по телефону.

- Сотрудники банка должны хранить информацию о клиентах в тайне даже от коллег, не занимающихся их делами.
- Служащие банка должны неукоснительно исполнять правило - не выдавать информацию о клиентуре за стенами учреждения и не разглашать ее даже членам семьи.
- Комната, где хранятся важные документы, должна быть всегда закрытой.
- Конфиденциальные документы запрещено брать домой.
- Рукописи и акты, не подлежащие хранению или с истекшим сроком хранения, следует уничтожать. Их нельзя выбрасывать в мусорный ящик или в корзину для бумаг.
- К данным центрального компьютера имеют доступ только немногочисленные уполномоченные служащие, знающие особый код. Этим данным требуется иметь многоступенчатую защиту от доступа к ним лиц, не имеющих соответствующих полномочий.
- Справки клиентам можно давать и по телефону, но только при том условии, что служащий банка точно знает, с кем разговаривает. В другом случае служащий непременно должен позвонить клиенту, чей информацией интересовались.

Статья 183 Уголовного кодекса РФ определяет уголовную ответственность физических лиц за «собираение сведений, составляющих коммерческую или банковскую тайну, путем похищения документов, подкупа или угроз, а равно иным незаконным способом в целях разглашения либо незаконного использования этих сведений».

Статьей 13.14 КоАП РФ установлена административная ответственность за разглашение конфиденциальной информации, в том числе банковской тайны, лицами, «получившими доступ к такой информации в связи с исполнением служебных или профессиональных обязанностей».

Согласно пункту 3 статьи 857 ГК РФ, «в случае разглашения банком сведений, составляющих банковскую тайну, клиент, права которого нарушены, вправе потребовать от банка возмещения причиненных убытков».

Высокий уровень авторитета банков и других кредитных организаций и формирование круга потенциальных клиентов зависят от высокого уровня защиты личной информации клиентов.

Банковская тайна по российскому праву представляет собой особый режим информации с ограниченным доступом. С такими режимами информации как адвокатская тайна, врачебная тайна, тайна нотариальных действий, ее объединяет то, что все они являются видами профессиональной тайны, различающимися по свойствам субъекта, осуществляющего охрану сведений. Таким образом, сегодня, безусловно, необходимой представляется согласованность, как различных отраслей права, так и различных нормативных правовых актов внутри одной отрасли. Достижение единства правового поля послужит укреплению законности и правопорядка в нашем обществе.

Список использованной литературы:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации.
2. Уголовного кодекса Российской Федерации.
3. Кодекс административного права Российской Федерации.
4. Федеральный закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ «Об информации, информационных технологиях и о защите информации».

5. Федеральный закон №134-ФЗ от 28.06.2013 «О внесении изменений в отдельные законодательные акты российской федерации в части противодействия незаконным финансовым операциям».

© В.С. Кеменова, 2013

УДК 343.9

Ю.М. Маркелова

студентка 3 курса юридического факультета
Хакасский государственный университет им. Н.Ф. Катанова
г. Абакан, Российская Федерация

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ПРЕСТУПНОСТИ

Специальное предупреждение преступности — система воздействия на процессы детерминации и причинности преступности, касающиеся отдельных социальных групп, сфер деятельности и объектов, характеризующихся повышенной вероятностью совершения преступлений. Особое внимание уделяется тем, которые могут быть особо привлекательными для преступников, либо тем, в которых сосредоточиваются, формируются и действуют преступники.

В литературе встречается и другой подход к специальному предупреждению: «можно определить специальное предупреждение преступлений как целенаправленный процесс использования криминологических знаний и навыков для регулирования поведения людей в целях соблюдения уголовно-правовых норм. Поэтому употреблялся термин специально-криминологическое предупреждение [2, с. 118]. Такой подход преобладал на первых этапах возрождения криминологии в России и подчеркивал необходимость целенаправленного использования данных криминологии. Однако позднее представление об общем и специальном предупреждении преступности стало полнее соотноситься с устранением процессов причинности и детерминации преступности на разных уровнях: мета-, макросреды, социально-государственной среды (общее предупреждение) и среды среднего уровня, выделяемой по специфически криминологическим критериям (специальное предупреждение) микросреды (индивидуальное предупреждение).

Итак, специальное предупреждение осуществляется путём воздействия на социальные группы, отдельных лиц и организации или сферы деятельности, в отношении которых есть основания полагать, что они обладают повышенной криминогенностью или виктимностью. Так, например, повышенная криминогенность отдельной личности может определяться предшествующими фактами совершения преступлений (в этом случае криминологическое предупреждение направлено на недопущение рецидива), административных и должностных правонарушений, аморальных поступков, поведением, которое явно не соответствует выполняемой социальной роли, целевыми установками, достижение которых невозможно для данного человека с использованием законных средств. Схожими являются и криминогенные характеристики социальных групп: сюда может быть отнесена антиобщественная направленность группы, политический или

социальный радикализм, входящие в противоречие с присущими обществу в целом нравственные установки и системы ценностей.

Отдельные сферы деятельности и объекты также могут быть более подвержены совершению преступлений, например, ввиду их привлекательности для преступников (хранилища материальных ценностей), слабой правовой и технической защищенности, непрозрачности для государственного и общественного контроля, создающей условия для организации «теневого» деятельности. Необходимо учитывать и виктимологический аспект: в силу своих личных особенностей (например, склонности к злоупотреблению алкоголем), принадлежности к социальной (бомжи) или профессиональной группе (таксисты, охранники, инкассаторы) некоторые люди чаще становятся жертвами преступлений. В отношении таких сфер деятельности, объектов и лиц также должна вестись специальная профилактика, направленная на повышение их защищенности от совершения преступлений.

При специальном предупреждении преступности на основе криминологических исследований выделяются повышено - криминогенные и повышено - виктимные социальные группы, сферы деятельности и объекты. К повышено-криминогенным группам, например, относятся несовершеннолетние из неблагополучных семей; лица без определенного источника дохода; группы населения, находящиеся за чертой бедности, легальные доходы которых не могут обеспечить их существования. К повышено-виктимным — сферы деятельности, связанные с денежным и валютным обращением, либо регионы с интенсивными миграционными потоками, субъекты, которые наиболее не защищены от физического насилия - дети; владельцы капиталов и такие объекты, как хранилища ценностей.

При выделении криминологически значимых социальных характеристик поведения людей учитывается то, что люди или находятся непосредственно, или испытывают влияние, или ориентируются на среду, в которой: совершаются преступления; совершаются иные правонарушения, закономерно связанные с преступным поведением; допускаются крайне аморальные проступки, пропагандируются идеи, взгляды, системы ценностей, противоречащие тем, которые лежат в основе закона, и выражающиеся в преступном поведении (участие в досуговой отрицательной группировке несовершеннолетнего или в секте с антиобщественными характеристиками); существует острый конфликт социальных позиций, ролей и ценностей. Например, в последнем случае выделяются некоторые группы вынужденных мигрантов, живших в совершенно иных условиях, занимавших иные социальные позиции и испытывающих большие адаптационные трудности. Такие люди легко могут стать и жертвами, и участниками преступлений. Выделяются также группы лиц, контактирующих с криминальными группировками, в которых существуют правила поведения, идущие вразрез с законом.

В специальном предупреждении преступности криминолог играет активную роль: он представляет результаты исследований, служащих базой для разработки целевых специальных программ; предлагает конкретные направления снижения виктимности соответствующих субъектов, объектов, сфер деятельности; участвует в разработке системы мер, реализующих эти направления. Можно было бы говорить и о проведении им

криминологической экспертизы проектов целевых специальных программ, но это возможно только при условии составления таких программ без криминолога. Между тем эти программы должны разрабатываться всегда при непосредственном участии криминолога, даже при его руководящей роли.

А. И. Долгова выделяет следующие этапы специального предупреждения преступности:

-раннее предупреждение преступности. Предупредительные меры могут носить упреждающий характер, разрабатываться и вводиться в действие на основании прогнозов, предсказывающих возможное повышение криминогенности отдельных социальных факторов. Так, например, если в государстве планируется ослабление миграционного режима или ожидается вступление в действие других обстоятельств, повышающих приток мигрантов, необходимы меры по созданию достаточного количества рабочих мест для мигрантов, обеспечению их социальной, экономической и бытовой интеграции в общество, предотвращению возможных конфликтов на национальной и расовой почве;

-непосредственное предупреждение преступности направлено на нейтрализацию криминогенных факторов, уже действующих в обществе. Например, недостатки законодательства, регулирующего экономическую и финансовую деятельность могут приводить к формированию «серых» экономических схем, когда ещё не имеется прямых нарушений закона, но товарооборот и финансовые потоки исключаются из сферы контроля государства. Такие схемы легко перерастают в систему экономической преступной деятельности, порождают коррупцию и ведут к возникновению организованных преступных формирований. Поэтому важными являются меры, направленные на возвращение подобных категорий субъектов в правовое поле: совершенствование законодательства, упрощение правовых процедур, связанных с экономической деятельностью, налоговые и финансовые амнистии;

- предупреждение самодетерминации преступности связано с пресечением деятельности организованных преступных формирований и отдельных преступников, направленной на вовлечение в преступность всё новых лиц и общественных групп. Самодетерминация преступности происходит на всех общественных уровнях, начиная с государства и общества в целом (путём лоббирования организованной преступностью законов, облегчающих преступную деятельность, коррумпируя высших должностных лиц государства, пропаганды ценностей, связанных с преступным образом жизни - «блатной романтики») и кончая межличностными связями. Соответственно, меры, направленные на противодействие самодетерминации преступности должны носить комплексный характер: от создания в обществе положительного морального и правового климата, атмосферы нетерпимости к преступности и её проявлениям и до предоставления возможности конкретным лицам, ранее совершавшим преступления, реализовать свой личностный потенциал законными средствами[1, с. 254].

В числе главных принципов специального предупреждения преступности всеми криминологами называется законность. Недопустимо применение предупредительных мер, носящих дискриминационный характер, необоснованно ограничивающих права и законные интересы граждан .

Система специального предупреждения должна носить дифференцированный характер: выделяются системы специального предупреждения преступности несовершеннолетних, молодежи, уличной преступности, преступности в семейно-бытовой сфере, экономической сфере.

Список использованной литературы:

1. Долгова, А. И. Криминология / А.И. Долгова. - М., 2007. - 453 с.
2. Шестаков, Д. А. Специальная профилактика преступлений: проблемы и перспективы / Д.А. Шестаков, В.Н. Бураков // Вестник Ленинградского университета. - 1990. - № 4. - С. 118-120.

© Ю.В. Маркелова, 2013

УДК 341

А.Ф. Нафикова

магистрант 2 года обучения юридического факультета
Казанский (Приволжский) федеральный университет
г. Казань, Российская Федерация

**ПОНЯТИЕ «ИНВЕСТИЦИЯ» В ПРАКТИКЕ
МЕЖДУНАРОДНОГО ЦЕНТРА ПО УРЕГУЛИРОВАНИЮ
ИНВЕСТИЦИОННЫХ СПОРОВ (ICSID)**

В практике решения споров, вытекающих из инвестиционных отношений, точное определение инвестиций играет решающую роль. В частности, Вашингтонская конвенция 1965 года «Об урегулировании инвестиционных споров между государствами, физическими и юридическими лицами других государств» в статье 25 устанавливает, что юрисдикция Международного центра по урегулированию инвестиционных споров (ICSID) распространяется на все непосредственно *связанные с инвестициями* правовые споры между Договаривающимся Государством и физическим или юридическим лицом другого Договаривающегося Государства [1, с. 6]. Из этого следует, что наличие инвестиций является одним из оснований для осуществления юрисдикции ICSID.

Сложность в определении термина «инвестиция» применительно к решению споров в ICSID состоит в том, что в самой Вашингтонской Конвенции 1965 года оно не раскрывается. Комментаторы придерживаются двух различных точек зрения [3, с. 111]:

1) **СУБЪЕКТИВИСТКИЙ ПОДХОД**, который основную роль в определении понятия «инвестиция» придает инвестиционным соглашениям между государствами, то есть намерениям сторон отнести какие-либо имущественные ценности к инвестициям.

2) **ОБЪЕКТИВИСТКИЙ ПОДХОД** требует наличия определенных элементов, которые характеризуют имущественные ценности как инвестиции (вклад иностранного инвестора, длительность, риск).

Трибуналы ICSID долгое время придерживались подхода, сочетающего требования обоих подходов (объективистского и субъективистского). Например, в деле *Salini Costruttori S.p.A. and Italstrade S.p.A. против Королевства Марокко (2001)* трибунал применил двойной критерий - во-первых, признал, что инвестиции существуют в соответствии с

Конвенцией ICSID; во-вторых, указал на наличие инвестиций в соответствии с двусторонним инвестиционным соглашением [6, с. 44]. Иными словами, трибунал установил, что для осуществления юрисдикции Центра по решению инвестиционного спора, необходимо доказать наличие инвестиций как по инвестиционным соглашениям, так и по Вашингтонской Конвенции, учитывая практику ICSID [6, с. 44]. При этом на первое место ставится Конвенция ICSID как многосторонний международный договор, а положения двусторонних соглашений следует рассматривать только как имеющее вторичное значение [4, с. 157].

Практика ICSID разработала различные критерии оценки элементов инвестиций. Инвестиции должны определяться, исходя из наличия следующей совокупности элементов:

- 1) вложение денег или других имущественных ценностей;
- 2) продолжительность;
- 3) риск;
- 4) вклад в экономическое развитие принимающей Стороны [6, с. 52; 5, с. 33].

Выявив 4 теоретических критерия инвестиции, трибунал в деле *Salini Costruttori S.p.A. and Italstrade S.p.A. против Королевства Марокко* поддержал формализованный подход к определению иностранных инвестиций. Определение, данное в вышеназванном деле, является относительно строгим. Однако конкретное содержание этих критериев не было установлено, поэтому практическое их применение характеризуется значительным либерализмом.

Понятие «инвестиция» содержится также в двусторонних соглашениях о поощрении и защите инвестиций, которые к инвестициям относят примерно одинаковый перечень имущественных ценностей. В основном, определения инвестиций в двусторонних соглашениях и в практике ICSID не противоречат друг другу, что также связано с широкими возможностями интерпретации критериев, при соблюдении которых возникают инвестиции.

В каждом отдельном случае Международный центр по урегулированию инвестиционных споров решает вопрос о наличии инвестиций, основываясь на Вашингтонской Конвенции 1965 г, двусторонних инвестиционных соглашениях и конкретных фактах.

При этом необходимо отметить, что двусторонние инвестиционные договоры, которые являются соглашением между двумя сторонами, не должны противоречить определению Вашингтонской Конвенции 1965 г. [5, с. 38]. Инвестиционные соглашения могут ссылаться на Вашингтонскую Конвенцию или ограничивать определение, данное в ней, но они не могут расширить понятие инвестиций и использовать его в таком виде в целях разрешения спора в ICSID. Понятие инвестиций, которое дается в двусторонних соглашениях, является применимым при разрешении спора Центром, только если оно соответствует определению инвестиций, которое используется в ICSID [2, с. 85].

Таким образом, решающее значение при установлении факта существования инвестиций в случае передачи дела в ICSID является именно понятие «инвестиций», которое разработано в ходе судебной практики этого органа.

Список использованной литературы:

1. Конвенция об урегулировании инвестиционных споров между государствами и физическими или юридическими лицами других государств 1965. - Международное публичное право. Сборник документов. Т. 1.- М.: БЕК, 1996. С. 431 - 445.
2. Biwater Gauff (Tanzania) Ltd. v. United Republic of Tanzania, ICSID Case No. ARB/05/22, Award, 24 July 2008, URL: http://icsid.worldbank.org/ICSID/FrontServlet?requestType=CasesRH&actionVal=showDoc&docId=DC1589_En&caseId=C67.
3. Yala, Farouk. The notion of “Investment” in ICSID case law: a drifting jurisdiction requirement? // Journal of International Arbitration, 2005. -Vol. 22. - Issue 02.
4. Verveniotis, George. Arbitral settlement of investment disputes: general considerations on ICSID arbitration // Revue hellenique de droit international 50(1), 1997.
5. Phoenix Action Ltd v. Czech Republic, ICSID Case No. ARB/06/5, Award, 15 April 2009, URL: http://icsid.worldbank.org/ICSID/FrontServlet?requestType=CasesRH&actionVal=showDoc&docId=DC1033_En&caseId=C74.
6. Salini Costruttori S.p.A. and Italstrade S.p.A. v. Kingdom of Morocco, ICSID Case No. ARB/00/4, Decision on Jurisdiction, 23 July 2001, 6 ICSID Rep. 400 (2004).

© А.Ф. Нафикова, 2013

УДК 347.1

М.М. Попович

к.ю.н., доцент кафедры гражданско-правовых дисциплин
Вологодского института права и экономики
Федеральной службы исполнения наказания
Российская Федерация

ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ НЕИМУЩЕСТВЕННЫХ ПРАВ, НАПРАВЛЕННЫХ НА ИНДИВИДУАЛИЗАЦИЮ ЛИЧНОСТИ

Личные неимущественные права, направленные на индивидуализацию личности управомоченного лица, включают: право на имя, право на защиту чести и достоинства. Право на имя - одно из важнейших личных неимущественных прав гражданина. Оно является весьма сложной юридической категорией и регулируется нормами различных отраслей права. В соответствии со ст. 19 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее ГК) гражданин приобретает и осуществляет права и обязанности под своим именем, включающим фамилию и собственно имя, а также отчество, если иное не вытекает из закона или национального обычая. Часто в силу национального законодательства или обычая отсутствует отчество. Например, согласно ст. 24, 29 Закона Республики Молдова «Об актах гражданского состояния» ребенку присваивается только имя и фамилия, а отчество отсутствует [1]. Согласно Гражданскому кодексу Италии имя включает в себя имя собственное и фамилию [2]. Как показывает анализ

зарубежного права, в редких случаях в состав имени не входит и фамилия, например в Исландии [3].

Порядок присвоения и изменения имени устанавливается нормами семейного права. Имя, полученное гражданином при рождении, а также перемена имени (на которую гражданин имеет право в соответствии с п. 2 и 3 ст. 19 ГК) подлежат регистрации в порядке, установленном для регистрации актов гражданского состояния [4]. При рождении ребенка его имя записывается по соглашению родителей.

Мы присоединяемся к мнению И.А. Михайловой, что в Федеральный закон «Об актах гражданского состояния» необходимо внести положение о запрете выбора (и последующей регистрации) имени, содержащего цифровые обозначения, представляющего собой различные аббревиатуры, сочетания согласных и т.п. [5, с.11]. Мы не можем согласиться с точкой зрения авторов, предлагающих Министерству юстиции РФ разработать единый перечень имен, с учетом нашего многонационального государства [6, с. 24]. На наш взгляд, это будет свидетельствовать о вторжении государства в свободу реализации права на имя.

В случаях и в порядке, предусмотренных законом, гражданин может использовать вымышленное имя (псевдоним). Ограничение в выборе псевдонима следует как из конституционного принципа недопустимости нарушения прав других лиц при осуществлении прав и свобод гражданина (п. 3 ст. 17 Конституции РФ), так и из установленного в п. 4 ст. 19 ГК запрета на приобретение прав (в том числе и прав автора произведения) и обязанностей под именем другого лица. Отсюда следует, что псевдоним автора не должен совпадать с подлинным именем другого лица. Право на имя - один из существенных элементов субъективного авторского права (подп. 3 п. 2 ст. 1255 ГК).

Запрет на приобретение прав и обязанностей под именем другого лица направлен не только на обеспечение неприкосновенности чужого имени. Другая, не менее важная, цель этого запрета состоит в защите от дезориентации неопределенного круга субъектов, могущих вступить с гражданином в правовые отношения. Последствием приобретения прав и обязанностей под именем другого лица может оказаться неправильное определение субъекта ответственности за ненадлежащее исполнение обязательств либо затруднительность или невозможность установления такого субъекта.

Так, гражданин требовал признать незаконными действия потребительского кредитного кооператива, выразившиеся в искажении его имени в платежных поручениях. По мнению гражданина, такие действия причинили ему нравственные страдания и умалили достоинство личности, нарушив право на имя. Отказывая в удовлетворении данного требования, суд указал, что искажение имени было всего лишь технической ошибкой и форма искажения не затрагивает каким-либо образом его честь, достоинство или деловую репутацию [7].

Согласно п. 2 ст. 19 ГК, гражданин вправе переменить свое имя в порядке, установленном законом. При этом перемена имени подлежит регистрации в порядке, установленном для регистрации актов гражданского состояния. Перемена имени - не основание для прекращения или изменения прав и обязанностей гражданина, приобретенных им под прежним именем. Гражданин обязан принимать необходимые меры для уведомления своих

должников и кредиторов о перемене своего имени и несет риск последствий неисполнения этой обязанности.

В уголовном законодательстве существует особый случай перемены имени с целью обеспечения безопасности и защиты свидетелей, потерпевших. Речь идет о программе защиты свидетелей. Соответствующий закон в Российской Федерации действует с 2005 года [8]. Правоохранительные органы на совершенно законных основаниях могут выделить нужному человеку постоянную охрану, а в особых случаях - даже изменить ему имя, внешность и место жительства.

Вместе с тем, право на имя, будучи правом строго личного характера, нуждается в гражданско-правовом регулировании как с точки зрения правил его использования самим обладателем в гражданском обороте, поскольку это важно для его стабильности и определенности, так и с точки зрения охраны от использования его третьими лицами без законных оснований. Закон (п. 4 ст. 19 ГК) прямо запрещает приобретение прав и обязанностей под именем другого лица. В настоящее время имена известных личностей все более активно начинают использоваться для рекламных и иных коммерческих целей, т.е. в сущности становятся объектом своеобразных лицензионных соглашений. Использование имени человека без его согласия в целях извлечения имущественной или иной выгоды противоправно.

Охрана имени человека бывает необходимой и в тех случаях, когда третьи лица не получают от этого никакой выгоды. Например, согласно ст. 41 Закона РФ «О средствах массовой информации» [9] редакция, средства массовой информации и журналист не вправе называть лицо, предоставившее сведения с условием неразглашения его имени, за исключением случаев, когда того требует суд.

Возможны случаи, когда право на имя охраняется одновременно с другими личными неимущественными правами, которые регулируются гражданским правом. Если, например, право на имя нарушается в связи с нарушением чести и достоинства гражданина, то его защита осуществляется через защиту чести и достоинства. В связи с этим в п. 5 ст. 19 ГК подчеркивается, что при искажении либо использовании имени гражданина способами или в форме, которые затрагивают его честь, достоинство или деловую репутацию, применяются правила, предусмотренные ст. 152 ГК.

В научных исследованиях дается большое количество определений таких понятий, как «честь», «достоинство». Общей точки зрения на эти понятия пока не выработано. Объективная сторона понятия «честь» является оценочной категорией и представляет собой оценку обществом личности и его деятельности, а также признание положительных качеств и заслуг. Субъективной стороной понятия «честь» является способность человека оценивать свои поступки, подавлять безнравственные намерения и действовать в соответствии с принятыми моральными правилами и требованиями. Субъективная сторона понятия «честь» тесно связана с объективной - с одной стороны, она подчиняется ей, но в то же время оказывает на нее огромное воздействие [10, с.43].

Внешняя сторона чести представляет собой морально-этическую оценку личности другими людьми. Внешняя оценка чести тесно связана с понятиями «репутация», «доброе имя», «престиж». Репутация означает устойчивое мнение об оценке личности и ее деятельности, преобладающее в

определенной общности людей, а престиж - это также оценка, но более узкого круга лиц.

Достоинство представляет собой положительную оценку отражений личных деловых качеств в собственном сознании. Особое место понятию «достоинство» определено в международных правовых актах. Статья 1 Всеобщей декларации прав человека гласит: «Все люди рождаются свободными и равными в своем достоинстве и правах». Человек от рождения наделен достоинством, и это его неотъемлемое право дает ему основание обладать всеми правами и свободами, провозглашенными Декларацией без сословных различий и каких-либо ограничений. Достоинство человека является основой всех тех прав и свобод, которые подразделяются на социальные, экономические, культурные, гражданские и политические.

Статья 5 Всеобщей декларации прав человека определяет, что «никто не должен подвергаться пыткам или жестоким, бесчеловечным или унижающим его достоинство обращению и наказанию». Человек обладает достоинством независимо от своей социальной ценности и имеет право на уважение со стороны окружающих его лиц. Никакие обстоятельства не являются основанием для умаления достоинства личности, в том числе обвинение в совершении лицом преступления.

При искажении имени гражданина либо при использовании имени способами или в форме, которые затрагивают его честь, умалют достоинство или деловую репутацию, гражданин вправе требовать опровержения, возмещения причиненного ему вреда, а также компенсации морального вреда (п. 5 ст. 19 ГК).

При разрешении споров о защите чести, достоинства и деловой репутации судам следует руководствоваться не только нормами российского законодательства (ст. 152 ГК), но и в силу статьи 1 Федерального закона от 30 марта 1998 г. № 54-ФЗ «О ратификации Конвенции о защите прав человека и основных свобод и Протоколов к ней» [11] учитывать правовую позицию Европейского Суда по правам человека, выраженную в его постановлениях и касающуюся вопросов толкования и применения данной Конвенции (прежде всего статьи 10), имея при этом в виду, что используемое Европейским Судом по правам человека в его постановлениях понятие диффамации тождественно понятию распространения не соответствующих действительности порочащих сведений, содержащемуся в статье 152 ГК [12].

При предъявлении требований об опровержении законом не предусмотрено обязательное предварительное обращение с таким требованием к ответчику, в том числе и в случае, когда иск предъявлен к редакции средства массовой информации, в котором были распространены указанные выше сведения. Вместе с тем, гражданин вправе обратиться с требованием об опровержении таких сведений непосредственно к редакции соответствующего средства массовой информации, а отказ в опровержении либо нарушение установленного законом порядка опровержения могут быть обжалованы в суд [9, ст. 43, 45].

В научной литературе обсуждается вопрос об отсутствии ясности в части правомерности обращения в суд с требованием об опубликовании ответа без предварительного заявления претензии средству массовой информации [13, с.52]. Если относительно опровержения законодатель санкционирует прямое обращение в суд (минуя средство массовой информации), то применительно к опубликованию ответа лишь указывается

на наличие соответствующего права (от обсуждения процедурных особенностей осуществления которого высшая судебная инстанция устраняется).

Надлежащими ответчиками по искам о защите чести, достоинства и деловой репутации являются авторы не соответствующих действительности порочащих сведений, а также лица, распространившие эти сведения.

Если оспариваемые сведения были распространены в средствах массовой информации, то надлежащими ответчиками являются автор и редакция соответствующего средства массовой информации. Если эти сведения были распространены в средстве массовой информации с указанием лица, являющегося их источником, то это лицо также является надлежащим ответчиком. При опубликовании или ином распространении не соответствующих действительности порочащих сведений без обозначения имени автора (например, в редакционной статье) надлежащим ответчиком по делу является редакция соответствующего средства массовой информации, то есть организация, физическое лицо или группа физических лиц, осуществляющие производство и выпуск данного средства массовой информации (ч. 9 ст. 2 Закона Российской Федерации «О средствах массовой информации»). В случае, если редакция средства массовой информации не является юридическим лицом, к участию в деле в качестве ответчика может быть привлечен учредитель данного средства массовой информации [14, п. 5].

При принятии искового заявления и подготовке дела к судебному разбирательству, а также в ходе судебного разбирательства, судья выявляет: факт распространения ответчиком сведений об истце, порочащий характер этих сведений и несоответствие их действительности. При отсутствии хотя бы одного из указанных обстоятельств иск не может быть удовлетворен судом.

Обязанность доказывать соответствие действительности распространенных сведений лежит на ответчике (п. 1 ст. 152 ГК). Истец обязан доказать факт распространения сведений лицом, к которому предъявлен иск, а также порочащий характер этих сведений.

При удовлетворении иска, суд в резолютивной части решения обязан указать способ опровержения не соответствующих действительности порочащих сведений и при необходимости изложить текст такого опровержения, где должно быть указано, какие именно сведения являются не соответствующими действительности порочащими сведениями, когда и как они были распространены, а также определить срок (применительно к установленному статьей 44 Закона «О средствах массовой информации»), в течение которого оно должно последовать.

Опровержение, распространяемое в средстве массовой информации в соответствии со статьей 152 Гражданского кодекса Российской Федерации, может быть облечено в форму сообщения о принятом по данному делу судебном решении, включая публикацию текста судебного решения.

Руководящие разъяснения были сформулированы в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» [12], в котором подчеркивается, что, хотя суд не вправе обязывать ответчиков по данной категории дел принести истцам извинение в той или иной форме, он может утвердить мировое соглашение, в соответствии с

которым стороны по обоюдному согласию предусмотрели принесение ответчиком извинений.

Компенсация морального вреда определяется судом при вынесении решения в денежном выражении. При определении размера компенсации морального вреда судам следует принимать во внимание обстоятельства, указанные в ч. 2 ст. 151 и п. 2 ст. 1101 ГК, и иные заслуживающие внимания обстоятельства. Если не соответствующие действительности порочащие сведения распространены в средствах массовой информации, суд, определяя размер компенсации морального вреда, должен учесть характер и содержание публикации, а также степень распространения недостоверных сведений. При этом подлежащая взысканию сумма компенсации морального вреда должна быть соразмерна причиненному вреду и не вести к ущемлению свободы массовой информации.

Представляется, что размер убытков, под которыми понимаются расходы, которые лицо, чье право нарушено, произвело или должно будет произвести для восстановления нарушенного права, утрата или повреждение его имущества (реальный ущерб), а также неполученные доходы, которые это лицо получило бы при обычных условиях гражданского оборота, если бы его право не было нарушено (упущенная выгода) (ст. 15 ГК) - в данном случае, определить очень затруднительно.

При этом Верховный суд пояснил, что сумма компенсации морального вреда должна быть разумной и справедливой (п. 2 ст. 1101 ГК) и не вести к нарушению свободы массовой информации [14, п.п. 37,38]. Компенсация морального вреда и убытки в случае удовлетворения иска подлежат взысканию в пользу истца, а не других указанных им лиц.

Согласно части 3 статьи 29 Конституции Российской Федерации никто не может быть принужден к выражению своих мнений и убеждений или отказу от них. Извинение как способ судебной защиты чести, достоинства и деловой репутации статьей 152 Гражданского кодекса Российской Федерации и другими нормами законодательства не предусмотрено, поэтому суд не вправе обязывать ответчиков по данной категории дел принести истцам извинения в той или иной форме.

Современное развитие цивилистической науки характеризуется значительной активизацией исследований, посвященных личным неимущественным правам и нематериальным благам физических лиц. Научный интерес к названным объектам объясняется тем, что именно нематериальные блага, составляющие все сферы существования, развития и реализации личности, предопределяют как внутреннее благополучие граждан, так и духовно-нравственный потенциал российского общества.

Список использованной литературы:

1. Закон Республики Молдова от 26 апреля 2001 г. N 100-XV «Об актах гражданского состояния» // URL: http://www.base.spinform.ru/show_doc.fwx?Rgn=5128.

2 Art. 6 Codice Civile. Regio Decreto 16 marzo 1942, n. 262 // URL: <http://www.altalex.com/index.php?idnot=34799>.

3 Эрделевский А. Право на имя и его защита / А. Эрделевский // URL: <http://pravoved.in.ua/section-kodeks/34-kuoap/143-glava15.html>.

4. Федеральный закон от 15.11.1997 № 143-ФЗ «Об актах гражданского состояния» // Собрание законодательства РФ. 1997. № 47. Ст. 5340.

5. Михайлова И.А. Имя гражданина: понятие, значение, правовая природа / И.А. Михайлова // Гражданское право. 2006. № 2. С. 9-13.

6. Юрченко О.Ю. Реализация родителями права новорожденного на имя / О.Ю.Юрченко // Семейное и жилищное право. 2012. № 2. С. 23 - 25.

7. Определение Московского городского суда от 21.09.2010 по делу № 33-27390 // СПС «КонсультантПлюс».

8. Федеральный закон от 20.08.2004 N 119-ФЗ «О государственной защите потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства» // Собрание законодательства РФ. .2004. № 34. Ст. 3534.

9. Закон РФ от 27.12.1991 № 2124-1 «О средствах массовой информации» // Ведомости СНД и ВС РФ. 13.02.1992. №7. Ст. 300.

10. Смолина Л.В. Защита деловой репутации организации. Дашков и К, Бизнес Волга. 2010, 160 с.

11. Федеральный закон от 30.03.1998 № 54-ФЗ «О ратификации Конвенции о защите прав человека и основных свобод и Протоколов к ней» // Собрание законодательства. 1998. № 14. Ст. 1514.

12. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.02.2005 № 3 «О судебной практике по делам о защите чести и достоинства граждан, а также деловой репутации граждан и юридических лиц» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2005, № 4.

13. Поваров Ю.С. Право на опубликование ответа в средстве массовой информации (в аспекте соотношения с правом на опровержение сведений, порочащих честь, достоинство или деловую репутацию) /Ю.С. Поваров // Цивилист. 2012. № 2.С. 47-54.

14. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 15.06.2010 № 16 «О практике применения судами Закона Российской Федерации «О средствах массовой информации» // Бюллетень Верховного Суда РФ. 2010, № 8.

© М.М. Попович, 2013

УДК 347.2/3

Е.С. Поспелова

студентка 2 курса юридического факультета
Омская юридическая академия
г. Омск, Российская Федерация

ВЫСЕЛЕНИЕ СОБСТВЕННИКА ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ (ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ СТАТЬИ 293 ГРАЖДАНСКОГО КОДЕКСА РФ)

В 2009 году Россия обсуждала историю ди-джея, соседи которого, подав иск в суд, лишили его жилой площади. Виктор Зотов готовил клубные программы прямо в квартире, предпочитая заниматься этим по ночам. Соседи обращались в милицию, жаловались в городскую администрацию, однако конфликт не удалось урегулировать многочисленными штрафами и предупреждениями. Подав иск в суд, соседи выиграли дело. Суд города Первоуральска Свердловской области вынес решение, не имеющее аналогов в российской юридической практике. Ди-джей в центре Первоуральска выселили из квартиры, жилую площадь продали с публичных торгов, часть

денег вычли на издержки, оставшуюся сумму вернули Зотову. Однако есть и факты несколько другой борьбы с нарушителями. Так в СМИ упоминаются случаи, когда конфликты, возникавшие на почве систематического нарушения прав соседей, разрешались криминальными способами. В 2005 году в Северодвинске Архангельской области произошло убийство. Вечером один из доведенных до отчаяния соседей пришел к любителю громкой музыки домой и нанес ему смертельную черепно-мозговую травму.

Ввиду вышеизложенного непонятно почему жители предпочитают вершить самосуд, не прибегая к помощи компетентных органов? И много ли знает судебная практика положительных решений по искам органов местного самоуправления о прекращении права собственности на жилое помещение за систематические нарушения прав и интересов соседей?

Стоит отметить, что сфера данных взаимоотношений урегулирована нормами Гражданского кодекса РФ (далее – ГК РФ), а именно ст. 293. В данной статье предусмотрен механизм публично-правового вмешательства в случае нарушения правил проживания в многоквартирных домах и возможность выселения собственника из квартиры. Исходя из положений данной статьи:

1. Собственнику жилого помещения органом местного самоуправления делается официальное предупреждение о необходимости устранения выявленного нарушения. В случае бесхозяйственного обращения с жилым помещением, если это влечет его разрушение, собственнику должен быть предоставлен также соразмерный срок для ремонта помещения.

При нарушении прав и интересов соседей для вынесения предупреждения требуется установление систематичности в действиях собственника или дееспособных членов его семьи. Факт систематичности предполагает, что, права и законные интересы могут быть нарушены любыми способами, но главное, чтобы такие нарушения были отражены полицией в протоколах вызовов. Так же под систематичностью может пониматься случаи, например, когда собственник постоянно заливает нижерасположенные квартиры, при этом не устраняет причину заливов и не возмещает соседям причиненный ущерб.

2. Если принятые меры окажутся безрезультатными, орган местного самоуправления вправе обратиться с иском в суд о продаже жилого помещения с публичных торгов.

Безрезультатность мер в данном случае означает то, что, несмотря на предупреждение о необходимости устранить допущенные нарушения, эти нарушения не устранены, т. е. собственник жилого помещения не изменил своего поведения. Равно, как и в соразмерный срок в случае бесхозяйственного обращения с жилым помещением, ремонт не произведен.

3. В случае удовлетворения иска жилое помещение продается с публичных торгов, а собственнику выплачивается вырученная от продажи сумма за вычетом расходов на исполнение судебного решения.

Российское и немецкое законодательство (ст. 293 ГК РФ, § 18, §19 WEG) в части особой процедуры принудительного прекращения права собственности на жилое помещение весьма похожи. Одной из сходных черт является обязанность вынесения предупреждения. Только повторное, несмотря на предупреждение, грубое нарушение обязанностей будет являться основанием для принудительного прекращения права собственности на жилое помещение. Из этого следует, что если орган местного самоуправления

обращается в суд без предварительного предупреждения собственника о необходимости устранения нарушений с назначением соразмерного срока для этого, то суд отказывает в удовлетворении требований.

Однако есть и существенное различие в данной процедуре указанных стран. Оно, на мой взгляд, является основным препятствием для реализации данной статьи. Если в России полномочия требовать в суде отчуждения принадлежащего нарушителю объекта недвижимости предоставлены органам местного самоуправления, то в Германии вся инициатива находится в руках самих жильцов – собственников помещений в многоквартирном доме, чьи права ущемляются противоправными действиями (бездействием) нарушителя.

Действительно, следует отметить, что в наибольшей степени нарушения, которые закреплены ст. 293 ГК РФ, касаются соседей собственника. Именно они будут претерпевать неудобства от использования помещения не по назначению, от бесхозяйственного обращения с жильем. При этом нарушения ни в коей мере не могут затронуть интересы органа местного самоуправления. Так не целесообразней было бы законодательно закрепить право соседей, чьи права непосредственно нарушаются, обращаться в суд с иском? На мой взгляд, ст. 293 ГК следует изложить в следующей редакции:

«Если собственник жилого помещения использует его не по назначению либо бесхозяйственно обращается с жильем, допуская его разрушение, органы местного самоуправления могут обратиться в суд с иском о прекращении права собственности на жилое помещение.

Если собственник жилого помещения систематически нарушает права и интересы соседей, то лица, чьи права непосредственно нарушены, т.е. соседи данного собственника, могут обратиться в суд о прекращении права собственности на жилое помещение. Соседям, при наличии доказательств факта систематичности, возмещается причиненный ущерб. Суд может принять решение о продаже с публичных торгов такого жилого помещения с выплатой собственнику вырученных от продажи средств за вычетом расходов на исполнение судебного решения.

Суд вправе по своему усмотрению отложить исполнение судебного решения на срок 1 год, тем самым предоставляя собственнику возможность устранить нарушения, а если они влекут разрушение помещения – для ремонта помещения. Если собственник после предоставленного срока продолжает нарушать права и интересы соседей или использовать жилое помещение не по назначению либо без уважительных причин не произведет необходимый ремонт, то судебное решение будет исполнено».

Если обратиться к судебной практике российских судов общей юрисдикции, то в ней почти нет дел, рассмотренных согласно ст. 293 ГК РФ. Данная категория дел пребывает в состоянии накопления первых прецедентов. При применении норм о выселении суду крайне трудно решить, что лучше: обеспечить потерпевшему соседу спокойную жизнь в его квартире и оставить правонарушителя без жилья или все-таки сохранить жилое помещение для нарушителя, но вынудить его соседа терпеть неудобства? При такой постановке вопроса в качестве государственного интереса может пониматься желание не увеличивать численность лиц без определенного места жительства. Частная сторона, частный интерес, таким образом, на практике защищаются в большей степени, и не реализуется определенная

правоприменительная политика, связанная с законодательными идеями, закрепленными в ст. 293 ГК.

© Е.С. Поспелова, 2013

УДК 4414

А.И. Рахматуллина
студентка 4 курса Института права
Башкирский государственный университет
г. Уфа, Российская Федерация

PROBLEMS OF LEGAL REGULATION AND FREEDOM RESTRICTION AS THE FORM OF PUNISHMENT

One of the most controversial and topical issues in the current theory of the Criminal Law is the problem of legal regulation and application in practice such form of punishment as freedom restriction.

The historical background shows that the Criminal Code of the RSFSR of 1960 did not provide such punishment as the freedom restriction. The Soviet Criminal Law stipulated similar legal means of punishment as probation and parole revocation to rigorous imprisonment. The first restriction of freedom as a separate form of punishment is fixed only in the Criminal Code of 1996. According to Article 55 of the Criminal Code the current Russian legislator proceeds on the basis that the essence of freedom restriction is the set of responsibilities and prohibitions imposed by the court to the convict, which are exercised without the isolation of the convict from the society, and he/she is supervised by the authorized state agency .

However, the original position of the legislator regarding the regulation of freedom restriction changed. Thus, until 2010, Part 1 of Article 53 of the Criminal Code stipulated that freedom restriction to the convict who had reached 18 by the time of sentencing was a specialized institution without isolation from the society and supervision over him. Freedom restriction was the main form of punishment and was imposed on:

- individuals who committed an intended crime and do not have criminal records are sentenced for the term from one to three years,
- individuals who committed crimes by negligence are sentenced for the term from one to five years.

Freedom restriction was to be served in specialized institutions - correctional centers, usually within the territory of the subject of the Russian Federation where the convicted person lived or was convicted.

Then, significant changes dealing with freedom regulation restriction were introduced in the federal law of 27 December 2009 "Amendments to Certain Legislative Acts of the Russian Federation in connection with the provisions in the Criminal Code and the Criminal - Executive Code of the RF dealing with the freedom restriction punishment", the gaps caused debates and discussions in legal literature. Let us consider these changes in details. According to Article 53 of the Criminal Code (new edition) freedom restriction involves the following restrictions imposed to the convict by the court: not to leave the house (apartment, other dwellings) at the certain time of day, not to visit certain places located within the territory of the municipality, not to leave outside the territory of the municipality,

not to visit the site of mass and other events and do not participate in these events, do not change the place of residence or the residence, the place of employment or study without the consent of the authorized state agency that supervises the convict. The court imposes the obligation to come to the authorized state agency that oversees the convict serving the sentence of freedom restriction one to four times a month to record. The court is obliged to restrict the change of place of residence or the stay without the consent of the authorized state agency, as well as to travel outside the territory of the municipality. Among these measures mandatory restrictions are to change the place of residence or to stay without the consent of the authorized state agency, as well as to travel outside the territory of the municipality, other restrictions are at the court discretion.

Thus, taking into account the behavior of the convict and good faith compliance with responsibilities and prescribed prohibitions at the time of sentencing, the court can cancel in whole or in part or to add to the previously imposed restrictions in case if the authorized state agency that oversees the convict considers them reasonable. The court also charges the convict to come to the authorized state agency that oversees convict serving sentences of freedom restriction one or four times a month to record.

However, some courts have not specified in the sentence the obligatory duty to register in the correctional inspection.

We agree with Sokolov that if the limitation of obligatory duties and binding to register are not imposed it contradicts to Part 1 of Article 53 of the Criminal Code, and causes serious bar of the sentence execution, makes it difficult or impossible to supervise the convict by the correctional inspection. The terms "must" or "shall" are used in some sentences to describe the restrictions stipulated in Part 1 of Article 53 of the Criminal Code but the term "restrictions" is not used. It seems that Courts do not make it so essential to separate them in the sentence. But it contradicts to the theory of law. We believe that the terms "restriction", "duty" must be placed in the same order as it is stipulated in Article 54 of the Criminal Code: first of all it is necessary to indicate restrictions to the convict and then to impose the responsibility to come for registration in the correctional inspection with fixed regular intervals[1].

All the above leads to the following general conclusion: the reform of the penalty of restriction of liberty conducted without full consideration of its properties as an element of the criminal action - legal (and, in general - the legal enforcement measures), as well as problems of criminal law and the purposes of punishment.

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.2006 №63-ФЗ// «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, №25, ст.2954

© А.И. Рахматуллина, 2013

ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НОРМ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ПРАВА

Экологическое право - особое комплексное образование, представляющее собой совокупность правовых норм, регулирующих общественные отношения в сфере взаимодействия общества и природы.

Актуальность темы данной работы обуславливается тем, что в современном мире остро стоит проблема экологии, защиты окружающей среды, права природопользования, а также часто поднимаются вопросы экологических преступлений.

Объект данной работы – нормативно-правовое регулирование отношений экологического права. Предметом данной работы является существующее законодательство в сфере экологического права.

Цель работы – выявить необходимость создания единого кодекса по регулированию отношений, регулируемых экологическим правом.

Для достижения данной работы были выявлены следующие задачи:
1. проанализировать перечень существующих источников экологического права;
2. определить причины необходимости создания единого экологического кодекса;

3. сделать соответствующие выводы по данной теме.

Источники экологического права – нормативно-правовые акты, регулирующие отношения в сфере охраны окружающей среды. В системе источников экологического права выделяют следующие - Конституция РФ (ст. 9,36,42,58,72); различные международные акты (резолюции Генеральной ассамблеи ООН, Всемирную хартию охраны природы, международные договоры (о запрещении испытаний ядерного оружия в атмосфере, в космическом пространстве и под водой; договор о запрещении размещения на дне морей и океанов оружия массового поражения), материалы международных конференций); кодифицированные акты - Земельный кодекс РФ, Водный кодекс РФ, Гражданский кодекс РФ Уголовный кодекс РФ, Кодекс об административных правонарушениях; федеральные законы - ФЗ « Об охране окружающей среды»; ФЗ « О животном мире»; ФЗ «Об охране атмосферного воздуха»; ФЗ «Об экологической экспертизе»; подзаконные акты Указы Президента РФ и Постановления Правительства РФ; законы и подзаконные акты субъектов (например, закон Тюменской области «Об охране окружающей среды»); акты органов местного самоуправления.

Из-за наличия множества нормативно-правовых актов часто бывает такая ситуация, что очень сложно найти на что ссылаться при классификации и расследовании того или иного экологического преступления. В связи с этим в РФ значительный период времени уже существует необходимость в создании единого кодекса - экологических правонарушений

В 2007-2008 гг. по заказу Министерства природных ресурсов РФ (ныне – Министерство природных ресурсов и экологии РФ) были проведены работы по созданию проекта Экологического кодекса РФ. К моменту начала работ еще не была утверждена концепция кодекса. Разработка Общей и Особенной частей Экологического кодекса была поручена двум самостоятельным рабочим группам, что так же усложнило работу над проектом. Тем не менее, к концу 2007 года рабочая группа подготовила проект Общей части Экологического кодекса, который в целом был одобрен Министерством природных ресурсов РФ. В первой половине 2008 года был подготовлен и принят заказчиком проект Особенной части кодекса. Последующие этапы – организация обсуждения проекта всеми заинтересованными сторонами, учет замечаний, доработка текста и т.д. - так и не состоялись.

Наибольшее количество экологических преступлений выявляется обычно в виде браконьерства, незаконной рубки леса, загрязнения почв и растительного покрова. В последнее время наблюдается значительный рост новых видов преступлений, вызывающих еще большие негативные последствия экологического характера.

Особую социально-экологическую опасность для России и мирового сообщества представляет экологическая контрабанда. Основными ее видами являются незаконное трансграничное перемещение ядерных расщепляющихся материалов, радиоактивных веществ и отходов источников ионизирующего излучения; незаконный ввоз в Россию опасных отходов из зарубежных стран; незаконный экспорт и импорт озono-разрушающих веществ и содержащей их продукции; незаконный вывоз из России редких и исчезающих видов дикой флоры и фауны.

По ряду своих существенных характеристик экологические преступления в значительной части являются одновременно и экономическими (противоправное использование природных ресурсов), насильственными (связанные с прямым нанесением вреда здоровью человека) либо корыстными (незаконная охота, рыбный промысел) преступлениями, но по своим негативным последствиям, причиняемому ущербу они почти всегда превосходят их.

Суммарно по экологическим причинам в стране гибнет ежегодно несколько сот тысяч человек и ухудшается здоровье многих миллионов.

Последствия ежегодного загрязнения земель и вод разливами нефти экспертами оцениваются в несколько миллиардов долларов. Стоимость незаконно изымаемых и нелегально вывозимых в другие страны биологических ресурсов шельфа и экономической зоны оценивается еще в несколько миллиардов долларов.

Экологическая преступность характеризуется высокой латентностью – в статистике отражается только малая часть совершаемых экологических преступлений. При этом высока не только скрытая, но и скрываемая часть таких преступлений: общее количество ежегодно возбуждаемых уголовных дел по фактам выявленных преступлений в сфере экологии явно не соответствует числу сообщений о них, известных правоохранительным органам.

Исчерпывающая информация о реальной распространенности экологических преступлений в настоящее время отсутствует. Но даже та, которая имеется в природоохранных и правоохранительных органах,

свидетельствует, что в данной сфере мы имеем дело с массовыми нарушениями законодательства.

Исходя из изученных научных и статистических данных, можно сделать вывод, что экологический кодекс является необходимым нормативно-правовым актом в условиях современного мира и его разработка должна стать одним из важных компонентов осуществления государством своей законодательной функции.

Список использованной литературы:

1. Ерофеев, Б.В. Экологическое право: учебник для СПО /Б.В. Ерофеев. - 4-е изд., перераб. и доп. - Москва: ФОРУМ-ИНФРА-М, 2010. - 400 с.

2. <http://www.garant.ru/> - информационно-правовой портал «ГАРАНТ».

3. <http://www.consultant.ru/> - компания «КонсультантПлюс», тематический классификатор «Окружающая природная среда и природные ресурсы».

© А.И. Сафронова, Е.А. Флоря, 2013

УДК 347.23

А.А. Сысолятин

студент 5 курса Института прокуратуры
Уральская государственная юридическая академия
г. Екатеринбург, Российская Федерация

И.И. Хохлова

студентка 5 курса экономического факультета
Курганский государственный университет
г. Курган, Российская Федерация

ТАМОЖЕННЫЕ ОРГАНЫ РОССИИ КАК СУБЪЕКТ ЗАЩИТЫ ПРАВ НА ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В УСЛОВИЯХ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА

В последние годы правовое регулирование защиты прав на объекты интеллектуальной собственности все чаще привлекает внимание ученых и практиков во многих отраслях юриспруденции. Кроме норм гражданского и уголовного права, данная сфера регулируется нормами таможенного права Российской Федерации (далее РФ), которые после образования Таможенного союза (далее ТС) существенно изменились.

Основной формой таможенно-правовой защиты объектов интеллектуальной собственности является принятие таможенными органами (далее ТО) мер, связанных с приостановлением выпуска товаров, содержащих вышеуказанные объекты. Важной характеристикой такого товара является то, что он должен содержать объекты авторского права, объекты смежных прав, товарные знаки или знаки обслуживания, наименования мест происхождения товара. Такие меры не применимы в отношении товаров, перемещаемых:

1) физическими лицами для личного пользования, в том числе пересылаемых в их адрес в международных почтовых отправлениях;

2) в соответствии с таможенной процедурой таможенного транзита.

3) дипломатическими представительствами, консульскими учреждениями, иными официальными представительствами иностранных государств, международными организациями, персоналом этих представительств, учреждений и организаций для официального и личного пользования.

Большинство объектов интеллектуальной собственности включаются либо в Таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности, который ведется ТО РФ, либо в Единый таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности государств - членов ТС. Кроме того, ТО РФ после вступления в ТС получили право приостанавливать выпуск товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, не внесенные в вышеуказанные реестры, если будут обнаружены признаки нарушения прав интеллектуальной собственности.

Данное нововведение полностью соответствует мировой практике, позволяя значительно повысить эффективность защиты прав правообладателей при перемещении через таможенную границу контрафактной продукции.

За 1 квартал 2013 года ТО РФ было выявлено 2,3 млн. единиц контрафактной продукции (за 2012 г. - 19,9 млн., за 2011г. - 9,3 млн.), всего с 2007 года выявлено 70 млн. единиц. Предметами правонарушений чаще всего являлись одежда, обувь, кондитерские изделия, игрушки, косметические средства, автозапчасти, упаковки. Традиционно контрафакт ввозится из стран Юго-Восточной Азии, есть случаи ввоза из Польши, Украины. Было возбуждено 997 дел об административных правонарушениях в области защиты прав интеллектуальной собственности (статья 14.10 КоАП РФ «Незаконное использование товарного знака» и ч.1 статьи 7.12 КоАП РФ «Нарушение авторских и смежных прав»). По результатам 2012г. был предотвращен ущерб, который мог бы быть нанесен правообладателям, на сумму 2,3 млрд. рублей.

Во многом увеличение количества выявленных единиц контрафактной продукции обусловлено, в том числе и наделянием ТО РФ дополнительными полномочиями по приостановлению выпуска подозрительных товаров без заявления правообладателей («ex officio»).

ТО РФ включает объекты интеллектуальной собственности в Таможенный реестр на основании заявлений правообладателей. Срок защиты прав правообладателя на объекты интеллектуальной собственности устанавливается с учетом срока, указанного правообладателем в заявлении, но не более 2 лет со дня включения в такие реестры. Указанный срок может быть продлен неограниченное количество раз, но каждый раз не более чем на 2 года. Данный срок не может превышать срока действия прав правообладателя на соответствующий объект интеллектуальной собственности.

По состоянию на 13.02.2013 в Таможенном реестре было зарегистрировано 2603 объекта интеллектуальной собственности, принадлежащих как российским, так и зарубежным компаниям. Среди них - 2571 товарный знак, 30 объектов авторского права, 2 наименования мест происхождения товаров.

В товарной структуре Таможенного реестра по-прежнему преобладают алкогольные напитки и кондитерские изделия. При этом более 50 % общего объема товарных знаков принадлежит отечественным

правообладателям, среди которых значительная доля приходится на российские кондитерские фабрики – ОАО «Красный Октябрь», ОАО «Рот Фронт», ОАО «Концерн Бабаевский».

Согласно Таможенному кодексу ТС, если при совершении таможенных операций, связанных с помещением под таможенные процедуры рассматриваемых товаров, включенных в Таможенный реестр, ТО будут обнаружены признаки нарушения прав интеллектуальной собственности, выпуск таких товаров будет приостановлен на 10 рабочих дней. При этом ТО не позднее 1 рабочего дня, следующего за днем принятия решения о приостановлении выпуска товаров уведомляет декларанта и правообладателя. По истечении срока приостановления выпуска таких товаров, выпуск возобновляется кроме случаев, когда ТО представлены документы, подтверждающие изъятие товаров, наложение на них ареста либо их конфискацию.

Решение о приостановлении выпуска товаров подлежит отмене до истечения срока приостановления выпуска товаров, если:

- 1) в таможенный орган поступило заявление правообладателя или лица, представляющего его интересы, об отмене такого решения;
- 2) объект интеллектуальной собственности исключен из таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности.
- 3) иные случаи определены законодательством государств – членом ТС.

В рамках исполнения Соглашения между Федеральной таможенной службой РФ и Оргкомитетом «Сочи 2014» ТО в результате проведения мероприятий по обеспечению защиты олимпийской и паралимпийской символики возбуждено 47 дел об административных правонарушениях. Самые успешные задержания контрафактных товаров с олимпийской символикой зафиксированы в зоне деятельности Южного таможенного управления.

Таким образом, система таможенно-правового регулирования защиты прав на объекты интеллектуальной собственности в РФ после вхождения в ТС стала максимально приближенной к международно-правовым нормам, о чем свидетельствует продолжающаяся унификация таможенного законодательства.

Основными органами государства, наделенными полномочиями осуществлять такую защиту, выступают ТО РФ. Их компетенция в данной сфере может быть условно разделена на три основных направления: ведение Таможенного реестра объектов интеллектуальной собственности; применение мер, связанных с приостановлением выпуска товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, а также выявление, пресечение правонарушений и привлечение к административной ответственности в пределах своей компетенции.

© А.А. Сысолятин, И.И. Хохлова, 2013

О СУЩНОСТИ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОГО ПРАВА И ЕГО СВЯЗЯХ С ГРАЖДАНСКИМ ПРАВОМ

Градостроительство – это сложная и открытая система, которая взаимодействует как с системами органического происхождения - экосистемой определенной территории, так и с инструментами (системами) социального управления - экономикой, политикой, культурой. В экономической и социальной сферах жизнедеятельности общества градостроительство, прежде всего, влияет на рынок недвижимости, взаимодействуя с институтами землеустройства, учета объектов недвижимости, земельным налогом, институтом технической инвентаризации, государственной регистрации прав на объекты недвижимого имущества, рынок труда, область инвестиций, производство и потребление, сферу ЖКХ.

Определенное влияние градостроительство оказывает и на приграничное, и межгосударственное сотрудничество. Взаимодействие культуры и градостроительства охарактеризовано необходимостью защиты и созидания архитектурно-культурного наследия, создания средствами архитектуры гармоничной среды для жизнедеятельности человека. С одной стороны, градостроительство является основой для развития экономики, а с другой - процессы, протекающие в экономической жизни государства, региона, каждого муниципального образования, обуславливают тенденции прогресса (регресса) в системе градорегулирования. Именно это и дает основание полагать, что градостроительство - сложная система, оказывающая влияние на многие системы социального управления и систему природной среды [3,с.4].

Большинство отношений в сфере градостроительства регулируются одновременно как с помощью гражданско - правовых, так и с помощью публично-правовых норм. Нормами гражданского права образуется институт договорного права. При установлении правовой конструкции договоров в градостроительной сфере нормы гражданского законодательства в большинстве случаев дополняются нормами градостроительного законодательства. Значит, договорные отношения в градостроительном праве регулируются одновременно нормами гражданского и градостроительного законодательства, что обеспечивает всестороннюю регламентацию общественно значимых градостроительных отношений. При этом нормы гражданского права, отличающиеся своей диспозитивностью, существенным образом дополняются нормами градостроительного права, которые в большей степени носят публично-правовой характер и закрепляют императивные правила.

Именно нормами гражданского права закрепляются общие положения, определяющие правовой статус основных субъектов

градостроительных отношений (физические и юридические лица). Нормами градостроительного законодательства могут определяться особенности правового статуса специальных субъектов градостроительного права. При установлении правового режима земельных участков в черте поселений нормы гражданского и земельного законодательства существенным образом дополняются нормами градостроительного законодательства. Требование соблюдать градостроительные и строительные нормы и регламенты является одним из публично-правовых ограничений права собственности на земельный участок (публично-правовой частью его режима). В случае же существенного нарушения градостроительных норм и правил при строительстве жилого дома, другого строения, сооружения или иного недвижимого имущества наступают последствия, предусмотренные ст. 222 ГК РФ под названием «Самовольная постройка». Более того, градостроительное законодательство выделяет особый объект правового регулирования - объект капитального строительства, под которым согласно п. 10 ст. 1 Градостроительного кодекса Российской Федерации следует понимать здание, строение, сооружение, объекты, строительство которых не завершено, за исключением временных построек, киосков, навесов и других подобных построек. Следовательно, каждый объект капитального строительства является объектом недвижимого имущества, но не каждый объект недвижимого имущества является объектом капитального строительства. Именно нормами гражданского права закреплены способы защиты гражданских прав (ст. 12 ГК РФ). Вместе с тем, в градостроительном законодательстве встречаются особенности применения мер гражданско-правовой ответственности и особые способы защиты гражданских прав в градостроительной сфере.

Подводя итог вышеизложенному, можно сделать выводы о том, что исследование сущности градостроительного права и его связи с гражданским правом позволит повысить эффективность регулирования сложных общественных отношений, складывающихся в градостроительной сфере, а также сформировать теоретическую базу для дальнейшего изучения градостроительного права как межотраслевой юридической науки и самостоятельной учебной дисциплины[1, с.21].

Градостроительная политика, заложенная Федеральным законом «Об основах градостроительства в Российской Федерации» (1992), определила целенаправленную деятельность государства по формированию благоприятной среды обитания населения исходя из условий исторически сложившегося расселения, перспектив социально-экономического развития общества, национально-этнических и иных местных особенностей. Последующее развитие законодательства о градостроительстве связывается с задачами, вытекающими из Указа Президента РФ от 1 апреля 1996 г. № 440 «О Концепции перехода Российской Федерации к устойчивому развитию», требующей сбалансированного решения социально-экономических задач, проблем сохранения благоприятной окружающей среды и природно-ресурсного потенциала в целях удовлетворения потребностей нынешнего и будущих поколений людей. Под градостроительством предлагается понимать специфическую сферу экономики, являющуюся результатом градостроительной деятельности. Функционирование градостроительства осуществляется посредством планомерной организации специфических градостроительных отношений направлено на развитие территорий городов и населенных пунктов, удовлетворение градостроительных нужд и

потребностей населения. Необходимую юридическую стабильность и новые возможности развития градостроительным отношениям придадут нормы и принципы гражданского законодательства. Решение градостроительных задач возможно при условии, если в системе правовых механизмов регулирования градостроительных отношений будут присутствовать гражданско-правовые методы регулирования имущественных отношений [2, с.98].

Градостроительное и гражданское право в определенной части совпадают и, соответственно, находятся в состоянии взаимообусловленности и взаимодействия. Данное обстоятельство свидетельствует о роли гражданско-правовых норм в частности, связанных с категориями недвижимого имущества и самовольной постройки в регулировании градостроительных отношений.

Список использованной литературы:

1. Евразийский юридический журнал ЕврАзЮж № 2 (21) 2010 г
Гражданское право Ганеев Р.Р.

2. Оганов Артур Иванович. Роль гражданско-правовых норм в регулировании градостроительных отношений : диссертация ... кандидата юридических наук : 12.00.03 / Оганов Артур Иванович; [Место защиты: Кубан. гос. аграр. ун-т].- Краснодар, 2009.- 182 с.: ил. РГБ ОД, 61 09-12/731

3. Лекция №4, составленная по журналу «Административное право». Составители: к.ю.н. Блинников Л.А. Ковтун З.Л. «Государственное управление градостроительной деятельностью в РФ».

© Д.З. Хамзина, В.Д. Тимофеева, 2013

СОДЕРЖАНИЕ

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ	3
<i>В.П. Семенюк</i> ОСОБЕННОСТИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ ПО ХИМИИ	3
БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Н.Б. Богословская</i> АПРОБИРОВАНИЕ МЕТОДОВ ИЗОЛЯЦИИ ИНФЕКЦИОННОГО НАЧАЛА МИКРОМИЦЕТА <i>GIBELLINA CEREALIS</i> PASS. ИЗ ПОЧВЫ	7
<i>О.А. Кононова</i> ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ ЦЕНОПОПУЛЯЦИИ <i>SESELI</i> <i>LIBANOTIS</i> (L.) КОСН В ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ	10
<i>Ю.С. Сидорова, О.Г. Рубцова</i> ИССЛЕДОВАНИЕ БИОХИМИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ КРОВИ КРЫС НА ФОНЕ СТРЕССОРНОГО ВОЗДЕЙСТВИЯ ЭЛЕКТРИЧЕСКИМ ТОКОМ. Ю.С. СИДОРОВА, О.Г. РУБЦОВА	14
<i>Н.Р. Хилал</i> ЭКСПРЕССИЯ РЕЦЕПТОРА DR3 В КРОВИ ИНФИЦИРОВАННЫХ ГЕРПЕСВИРУСНОЙ ИНФЕКЦИЕЙ И БОЛЬНЫХ РАКОМ ТОЛСТОЙ КИШКИ	17
<i>И.С. Чуб</i> ОСОБЕННОСТИ ЦЕНТРАЛЬНОЙ ГЕМОДИНАМИКИ ПРИ РАЗЛИЧНОЙ УСТОЙЧИВОСТИ К ГИПОКСИИ	20
ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ	23
<i>Е.С. Арзамасцева, Д.С. Тайманов</i> ИСТОРИЯ ПОСЕЛКА ЗУБЧАНИНОВКА В ГОДЫ РЕВОЛЮЦИИ 1917 ГОДА И ГОДЫ ВЕЛИКОЙ ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ВОЙНЫ	23
<i>Т.Н. Блинова</i> СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ УСЛУГ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ В РОССИИ	25
<i>В.А. Григорькин, Н.В. Раслова</i> ПАТРИОТИЧЕСКОЕ ВОСПИТАНИЕ СТУДЕНТОВ НА ПРИМЕРЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ИСТОРИКО-СОЦИОЛОГИЧЕСКОГО ИНСТИТУТА МОРДОВСКОГО ГОДАРСТВЕННОГО УНИВЕРСИТЕТА ИМЕНИ Н.П. ОГАРЕВА	33
<i>Л.Р. Коронова</i> СЕМЕЙНАЯ ЖИЗНЬ ГОРОЖАНКИ XVI – XVII ВЕКА	36
<i>В.А. Краснощеков</i> РЕГИОНАЛЬНЫЕ ОСОБЕННОСТИ РАЗЛИЧНЫХ ФОРМ ЗЕМЛЕДЕЛЬЧЕСКИХ ОРУДИЙ ТРУДА НА ТЕРРИТОРИИ СРЕДНЕГО ПОВОЛЖЬЯ КОНЦА XIX – ПЕРВОЙ ПОЛОВИНЫ XX ВВ.	38
<i>П.А. Пономарев, А.В. Мурадян</i> ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ АРМЯНСКОЙ КУЛЬТУРЫ НА ДОНУ	42

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ	45
<i>Е.Б. Аликина, Ю.Д. Кельчина</i> РАЗРАБОТКА ЛАБОРАТОРНОГО ПРАКТИКУМА «МАТЕМАТИЧЕСКАЯ ЭКОНОМИКА»	45
<i>Ф.З. Аралбаева, Е.А. Белова</i> ЭВОЛЮЦИЯ УПРАВЛЕНИЯ РАЗВИТИЕМ ГОРОДА	47
<i>Е.С. Астафьева</i> СТРАТЕГИЧЕСКОЕ БЮДЖЕТИРОВАНИЕ КАК БАЗОВЫЙ ЭЛЕМЕНТ ПОЛНОГО ЦИКЛА ФИНАНСОВОГО УПРАВЛЕНИЯ	50
<i>Е.А. Бабайкина</i> СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ПРИБЫЛИ БЮДЖЕТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ	54
<i>Е.С. Богомолова, Я.С. Ткачева</i> ИССЛЕДОВАНИЕ СЕГМЕНТАЦИИ РЕГИОНАЛЬНОГО РЫНКА ТУРИСТСКИХ УСЛУГ	56
<i>А.К. Бондарев, С.М. Дроздов</i> К НОВОЙ ПАРАДИГМЕ ИНФОРМАЦИОННО- КОММУНИКАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ	59
<i>А.Р. Галимова, Э.И. Мавлярова</i> АНАЛИЗ ОРГАНИЗАЦИИ ОПЛАТЫ ТРУДА В СТРОИТЕЛЬНОЙ ОТРАСЛИ РЕСПУБЛИКИ БАШКОРТОСТАН	62
<i>Е.В. Гашева</i> ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ, ВОЗНИКАЮЩИЕ В ХОДЕ ПРОЦЕССА ДОКУМЕНТАЛЬНОГО ОФОРМЛЕНИЯ ЭКСПОРТНЫХ СДЕЛОК	65
<i>Е.В. Головкова</i> КАДРОВАЯ СТРАТЕГИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ	69
<i>К.А. Гордеева, В.Г. Хайруллина</i> О ТЕНДЕНЦИЯХ ИЗМЕНЕНИЯ УСЛОВИЙ ТРУДА ЗАНЯТЫХ НА ПРОИЗВОДСТВЕ ОАО «ГАЗ-СЕРВИС»	71
<i>Л.Н. Губарь</i> ВНУТРЕННИЙ КОНТРОЛЬ И МАТЕМАТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ВУЗОМ В ЦЕЛЯХ РАННЕГО ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ РИСКОВ ЕГО УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ	75
<i>Я. Дайриарх</i> МОДЕЛЬ СУБЪЕКТИВНОГО ВОСПРИЯТИЯ ПРОДУКТА В ПАРАДИГМЕ МАРКЕТИНГА КАЧЕСТВА	77
<i>Е.А. Долгих</i> ВЫСШЕЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В РЕГИОНАХ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	80
<i>В.В. Елкина</i> ПРОДВИЖЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ВУЗОВ БЕЛГОРОДСКОЙ ОБЛАСТИ НА РЫНКИ РЕГИОНА	84
<i>К.В. Землянов</i> АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ СПОСОБЫ ВЕДЕНИЯ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА АКТИВОВ И ИХ ВЛИЯНИЕ НА ДАННЫЕ БУХГАЛТЕРСКОЙ ОТЧЕТНОСТИ	86
<i>Е.С. Иванова</i> УКРУПНЕННАЯ ОЦЕНКА УСТОЙЧИВОСТИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА В УСЛОВИЯХ НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ	90

Е.Н. Исхакова ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ СИСТЕМЫ	93
Н.Д. Кизка, А.В. Янгиров ОПРЕДЕЛЕНИЕ УРОВНЯ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЯ МЕТОДОМ ПОСТРОЕНИЯ РАДАРА ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА И РАСЧЕТА ЕГО ИНТЕГРАЛЬНОГО ПОКАЗАТЕЛЯ	97
Е.Н. Кирилук МОДЕРНИЗАЦИЯ ФИНАНСОВОГО МЕХАНИЗМА ОБЕСПЕЧЕНИЯ СОЦИАЛЬНЫМИ ПОСОБИЯМИ ФОНДА СОЦИАЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ В ПРОЦЕССЕ РЕАЛИЗАЦИИ ПИЛОТНОГО ПРОЕКТА В ОТДЕЛЬНЫХ РЕГИОНАХ	101
Е.В. Козлова ОЦЕНКА ЁМКОСТИ СТРАХОВОГО РЫНКА ХАБАРОВСКОГО КРАЯ	107
А.А. Крамаренко ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ ТАМОЖЕННОЙ СТОИМОСТИ ТОВАРОВ	110
М.В. Ларионова ИНДЕКС «БИГ МАКА»: НЕСООТВЕТСТВИЕ СТОИМОСТИ ВАЛЮТ	112
Е.В. Ненастьева АНАЛИЗ ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ УПРАВЛЯЮЩИХ ОРГАНИЗАЦИЙ С ЦЕЛЬЮ ФОРМИРОВАНИЯ РЕЙТИНГА	114
Е.Г. Нужнова УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО РЕСУРСА В ОРГАНИЗАЦИИ	117
С.В. Овсянникова ПУТИ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ПОРЯДКА ИСЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТЫ НАЛОГА НА ПРИБЫЛЬ ОРГАНИЗАЦИЙ	120
М.А. Павловская ОЦЕНКА ФАКТИЧЕСКОГО УРОВНЯ НАДЕЖНОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА	122
Т.А. Петрова, А.А. Юльяхшина СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА: РЕГИОНАЛЬНЫЙ АСПЕКТ	127
М.А. Проценко МЕЖДУНАРОДНЫЙ ЛИЗИНГ И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕГО РАЗВИТИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ	131
О.А. Родин ОРГАНИЗАЦИОННЫЕ КОММУНИКАЦИИ И КУЛЬТУРА: ПРОБЛЕМЫ ЭФФЕКТИВНОСТИ	134
М.А. Ручкин, И.А. Данилов ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ОГНЕУПОРНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ	136
М.А. Ручкин ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ КАК СПОСОБ ВЫВОДА ПРЕДПРИЯТИЯ ИЗ ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА	142

Н.Г. Сапожникова, Эльвия Бурхан Кхудхур Мохаммед Али ОБ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ ОСНОВЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ КОРПОРАТИВНОЙ ОТЧЕТНОСТИ	147
Д.Э. Сысоев ПРИМЕНЕНИЕ МЕХАНИЗМА ДОРОЖНЫХ КАРТ В СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМАХ	151
И.И. Хажеев ОЦЕНКА ВЕРОЯТНОСТИ ДОСТАТОЧНОСТИ ТОПЛИВА НА ОТОПЛЕНИЕ НА ОСНОВЕ ФОРМУЛЫ УСЛОВНОЙ ВЕРОЯТНОСТИ	155
И.И. Хохлова ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ РОССИИ, БЕЛОРУССИИ И КАЗАХСТАНА: ПЕРВЫЕ ИТОГИ И ОСНОВНЫЕ МОМЕНТЫ ПЕРСПЕКТИВНОГО РАЗВИТИЯ	158
Д.М. Чумаков УЧАСТИЕ ДВИГАТЕЛЕСТРОИТЕЛЬНЫХ КОМПАНИЙ В РЕСТРУКТУРИЗАЦИИ РАКЕТНО-КОСМИЧЕСКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ЕВРОПЫ	162
М.А. Шагиева УПРАВЛЕНИЕ ПОВЫШЕНИЕМ КАЧЕСТВА В ВУЗАХ В УСЛОВИЯХ БОЛОНСКОГО ПРОЦЕССА	164
ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ	168
Л.А. Бочкарева СООТНОШЕНИЕ ЧАСТЕЙ СОНАТНО-СИМФОНИЧЕСКОГО ЦИКЛА И ПЕРВОЭЛЕМЕНТОВ МИРОПОРЯДКА	168
Е.Н. Песоцкая ОСОБЕННОСТИ МЕТОДОЛОГИИ ИСТОРИКО-ФИЛОСОФСКОГО ИССЛЕДОВАНИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОЙ ПРИРОДЫ	173
Е.Н. Песоцкая МЕЖДИСЦИПЛИНАРНЫЙ ПОДХОД К ИССЛЕДОВАНИЮ РЕГИОНАЛЬНОЙ МЕНТАЛЬНОСТИ В ПОСТМОДЕРНЕ	179
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	183
И.Л. Балымов ИНТЕРАКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СОЦИАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ: ОПЫТ РАЗВИТИЯ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ СТУДЕНТОВ СПЕЦИАЛЬНОСТИ «СОЦИАЛЬНАЯ РАБОТА»	183
О.П. Блохина, И.В. Бакунова ИССЛЕДОВАНИЕ РАЗВИТИЯ ЭМПАТИИ У ДЕТЕЙ СТАРШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА	186
С.Р. Шириева ФОРМИРОВАНИЕ ЦЕННОСТНОЙ МОТИВАЦИИ В УСЛОВИЯХ КУЛЬТУРНОГО ПОЛЯ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	189
СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	193
В.А. Клеменова КОРПОРАТИВНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ КАК СПОСОБ КОММУНИКАЦИИ С КЛИЕНТОМ	193

<i>Э.А. Михайлова, Л.Г. Кириллина</i> ЛИРА - ЗНАКОВЫЙ ОРНАМЕНТ СКОТОВОДОВ ЛЕНЫ	195
ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ	199
<i>А.Ю. Волчков</i> О СОДЕРЖАНИЕ ПОНЯТИЯ «ДИКТАТУРА»	199
<i>Л.В. Климович, П.Л. Офицеров</i> КОРРУПЦИЯ В ВЫСШЕЙ ШКОЛЕ: ПОСТАНОВКА ПРОБЛЕМЫ	205
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	209
<i>Н.В. Александрова, Д.З. Айзетулло</i> К ВОПРОСУ О РЕАЛИЗАЦИИ ПРАВА НА ЗАЩИТУ ЛИЦА, В ОТНОШЕНИИ КОТОРОГО НАПИСАНО ЗАЯВЛЕНИЕ О СОВЕРШЕНИИ ИМ ПРЕСТУПЛЕНИЯ	209
<i>Н.А. Антонова</i> НЕКОТОРЫЕ ГРАЖДАНСКО–ПРАВОВЫЕ ПРОБЛЕМЫ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ РАСЧЕТОВ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ БАНКОВСКИХ КАРТ	213
<i>Д.С. Афанасьева, Д. З. Хамзина</i> ЭКОЛОГО-ПРАВОВАЯ ПРОБЛЕМА УТИЛИЗАЦИИ ОТХОДОВ	216
<i>Т.М. Ашенова</i> К ВОПРОСУ О ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКЕ СОВЕТСКОЙ ВЛАСТИ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ (1917-1930 ГГ.)	219
<i>А.В. Буденчук</i> ОПЕКА И ПОПЕЧИТЕЛЬСТВО КАК ФОРМА УСТРОЙСТВА НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ ДЕТЕЙ, ОСТАВИХСЯ БЕЗ ПОПЕЧЕНИЯ РОДИТЕЛЕЙ (АНАЛИЗ ИЗМЕНЕНИЙ ГК РФ)	221
<i>Е.В. Валькова</i> НЕКОТОРЫЕ ТЕНДЕНЦИИ МЕЖДУНАРОДНОГО РЕГУЛИРОВА- НИЯ НАСЛЕДСТВЕННЫХ ОТНОШЕНИЙ В 20 ВЕКЕ	224
<i>М.В. Васильев</i> ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО ТРУДОВОМУ КОДЕКСУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	228
<i>Е.С. Власенко</i> СИСТЕМА ПРЕДУПРЕЖДЕНИЯ ПРЕСТУПНОСТИ	231
<i>А.В. Гарипова, Д.З. Хамзина</i> АНАЛИЗ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА РФ ОБ АРЕНДЕ ЛЕСНЫХ УЧАСТКОВ	236
<i>С.Е. Дробот</i> ДЕПУТАТСКИЙ ИММУНИТЕТ КАК ГАРАНТИЯ ПРИНЦИПА РАЗДЕЛЕНИЯ ВЛАСТЕЙ	239
<i>В.С. Кеменова</i> ОХРАНА БАНКОВСКОЙ ТАЙНЫ И ЕЁ ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ	243
<i>Ю.М. Маркелова</i> СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДУПРЕЖДЕНИЕ ПРЕСТУПНОСТИ	246
<i>А.Ф. Нафикова</i> ПОНЯТИЕ «ИНВЕСТИЦИЯ» В ПРАКТИКЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ЦЕНТРА ПО УРЕГУЛИРОВАНИЮ ИНВЕСТИЦИОННЫХ СПОРОВ (ICSID)	249

<i>М.М. Попович</i> ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ НЕИМУЩЕСТВЕННЫХ ПРАВ, НАПРАВЛЕННЫХ НА ИНДИВИДУАЛИЗАЦИЮ ЛИЧНОСТИ	251
<i>Е.С. Поспелова</i> ВЫСЕЛЕНИЕ СОБСТВЕННИКА ЖИЛОГО ПОМЕЩЕНИЯ (ПРАКТИКА ПРИМЕНЕНИЯ СТАТЬИ 293 ГРАЖДАНСКОГО КОДЕКСА РФ)	257
<i>А.И. Рахматуллина</i> PROBLEMS OF LEGAL REGULATION AND FREEDOM RESTRICTION AS THE FORM OF PUNISHMENT	260
<i>А.И. Сафронова, Е.А. Флоря</i> ПРОБЛЕМЫ ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ НОРМ ЭКОЛОГИЧЕСКОГО ПРАВА	262
<i>А.А. Сысолятин, И.И. Хохлова</i> ТАМОЖЕННЫЕ ОРГАНЫ РОССИИ КАК СУБЪЕКТ ЗАЩИТЫ ПРАВ НА ОБЪЕКТЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В УСЛОВИЯХ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА	264
<i>В.Д. Тимофеева, Д.З. Хамзина</i> О СУЩНОСТИ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОГО ПРАВА И ЕГО СВЯЗЯХ С ГРАЖДАНСКИМ ПРАВОМ	267

Научное издание

НАУКА ТРЕТЬЕГО ТЫСЯЧЕЛЕТИЯ

Сборник статей
Международной научно-практической конференции

(14-15 ноября 2013 г., г. Уфа)

Часть 1

В авторской редакции

*Лицензия на издательскую деятельность
ЛР № 021319 от 05.01.99*

Подписано в печать 19.11.2013 г. Формат 60x84/16.
Усл. печ. л. 16,04. Уч. изд. л. 16,90.
Тираж 100. Заказ 138. Изд. № 205.

*Редакционно-издательский центр
Башкирского государственного университета
450074, РБ, г. Уфа, ул. Заки Валиди, 32.*

*Отпечатано в редакционно-издательском отделе
Института права
Башкирского государственного университета
450005, РБ, г. Уфа, ул. Достоевского, 131-105.*