



МЕТОДЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ В ТЕХНИКЕ И ТЕХНОЛОГИЯХ

**Сборник статей
Международной научно - практической конференции
20 февраля 2018 г.**

Часть 1

Тюмень
НИЦ АЭТЕРНА
2018

УДК 001.1

ББК 60

М 545

МЕТОДЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ В ТЕХНИКЕ И ТЕХНОЛОГИЯХ:
сборник статей Международной научно - практической конференции (20 февраля 2018 г, г. Тюмень). В 2 ч. Ч. 1 / - Уфа: АЭТЕРНА, 2018. – 174 с.

ISBN 978-5-00109-452-4 ч.1

ISBN 978-5-00109-454-8

Настоящий сборник составлен по итогам Международной научно - практической конференции «МЕТОДЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ В ТЕХНИКЕ И ТЕХНОЛОГИЯХ», состоявшейся 20 февраля 2018 г. в г. Тюмень. В сборнике статей рассматриваются современные вопросы науки, образования и практики применения результатов научных исследований

Сборник предназначен для широкого круга читателей, интересующихся научными исследованиями и разработками, научных и педагогических работников, преподавателей, докторантов, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Все статьи проходят рецензирование (экспертную оценку). **Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей.** Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

При перепечатке материалов сборника статей Международной научно - практической конференции ссылка на сборник статей обязательна.

Сборник статей постатейно размещён в научной электронной библиотеке elibrary.ru и зарегистрирован в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) по договору № 242 - 02 / 2014К от 7 февраля 2014г.

УДК 001.1

ББК 60

ISBN 978-5-00109-452-4 ч.1

ISBN 978-5-00109-454-8

© ООО «АЭТЕРНА», 2018

© Коллектив авторов, 2018

Ответственный редактор:

Сукиасян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук,
Башкирский государственный университет, РЭУ им. Г.В. Плеханова

В состав редакционной коллегии и организационного комитета входят:

Агафонов Юрий Алексеевич, доктор медицинских наук,
Уральский государственный медицинский университет»

Баишева Зилия Вагизовна, доктор филологических наук
Башкирский государственный университет

Байгузина Люза Закиевна, кандидат экономических наук
Башкирский государственный университет

Ванесян Ашот Саркисович, доктор медицинских наук, профессор
Башкирский государственный университет

Васильев Федор Петрович, доктор юридических наук, доцент
Академия управления МВД России, член РАЮН

Виневская Анна Вячеславовна, кандидат педагогических наук, доцент
ФГБОУ ВПО ТГПИ имени А.П. Чехова

Вельчинская Елена Васильевна, кандидат химических наук
Национальный медицинский университет имени А.А. Богомольца

Галимова Гузалия Абкадировна, кандидат экономических наук,
Башкирский государственный университет

Гетманская Елена Валентиновна, доктор педагогических наук, доцент
Московский педагогический государственный университет

Грузинская Екатерина Игоревна, кандидат юридических наук
Кубанский государственный университет

Гулиев Игбал Адилевич, кандидат экономических наук
МГИМО МИД России

Долгов Дмитрий Иванович, кандидат экономических наук
Мордовский государственный педагогический институт им. М. Е. Евсевьева,

Закиров Мунавир Закиевич, кандидат технических наук
Институт менеджмента, экономики и инноваций

Иванова Нионила Ивановна, доктор сельскохозяйственных наук,
Технологический центр по животноводству

Калужина Светлана Анатольевна, доктор химических наук
Воронежский государственный университет

Курманова Лилия Рашидовна, доктор экономических наук, профессор
Уфимский государственный авиационный технический университет

Киракосян Сусана Арсеновна, кандидат юридических наук
Кубанский Государственный Университет.

Киркимбаева Жумагуль Слямбековна, доктор ветеринарных наук
Казахский Национальный Аграрный Университет

Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук
Новокузнецкий филиал - институт «Кемеровский государственный университет»

Конопацкова Ольга Михайловна, доктор медицинских наук
Саратовский государственный медицинский университет

Маркова Надежда Григорьевна, доктор педагогических наук
Казанский государственный технический университет

Мухамадеева Зинфира Фанисовна, кандидат социологических наук
РЭУ им. Г.В. Плеханова, Башкирский государственный университет

Пономарева Лариса Николаевна, кандидат экономических наук
РЭУ им. Г.В. Плеханова, Башкирский государственный университет

Почивалов Александр Владимирович, доктор медицинских наук
Воронежская государственная медицинская академия им. Н.Н. Бурденко

Прошин Иван Александрович, доктор технических наук
Пензенский государственный технологический университет

Симонович Надежда Николаевна, кандидат психологических наук
Московский городской университет управления Правительства Москвы

Симонович Николай Евгеньевич, доктор психологических наук
Института психологии им. Л.С. Выготского РГГУ, академик РАЕН

Смирнов Павел Геннадьевич, кандидат педагогических наук
Тюменский государственный архитектурно - строительный университет

Старцев Андрей Васильевич, доктор технических наук
Государственный аграрный университет Северного Зауралья

Танаева Замфира Рафисовна, доктор педагогических наук
Южно - уральский государственный университет

Professor Dipl. Eng **Venelin Terziev**, DSc., PhD, D.Sc. (National Security), D.Sc. (Ec.)
University of Rousse, Bulgaria

Хромина Светлана Ивановна, кандидат биологических наук, доцент
Тюменский государственный архитектурно - строительный университет

Шилкина Елена Леонидовна, доктор социологических наук
Институт сферы обслуживания и предпринимательства

Шляхов Станислав Михайлович, доктор физико - математических наук
Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.

Юрова Ксения Игоревна, кандидат исторических наук, доцент
Международный инновационный университет, Сочи.

Юсупов Рахимьян Галимьянович, доктор исторических наук
Башкирский государственный университет

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

В.И. Адеишвили

студент 2 курса РТА,

г. Люберцы, РФ

E - mail: victoria_adei@mail.ru

Научный руководитель: А.Н. Кусков

канд. воен. наук, доцент РТА,

г. Люберцы, РФ

E - mail: a.kuskov@customs - academy.ru

ОРГАНИЗАЦИЯ МАРКЕТИНГОВЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ И МОНИТОРИНГА ТАМОЖЕННЫХ УСЛУГ

Аннотация

Актуальность: В условиях высокого уровня развития внешнеэкономической деятельности, качество таможенных услуг имеет особое значение. От качества таможенных услуг зависят срок прохождения таможенных процедур, финансовые издержки экспортеров и импортеров. Поэтому вопрос стабильности качества оказываемых услуг является актуальным. Высокое качество таможенных услуг ускоряет и упрощает процессы таможенного оформления и таможенного контроля, снижая, таким образом, издержки участников внешнеэкономической деятельности (далее – ВЭД).

Цель: Целью статьи является анализ организации маркетинговых исследований и мониторинга таможенных услуг.

Метод: Методологической основой является диалектический, системно - структурный, экономико - статистические методы познания.

Результат: В данной статье рассмотрены тенденции развития маркетинга таможенных услуг. Обоснованы проблемы управления мониторингом таможенных услуг федеральной таможенной службы (далее – ФТС) России, представлены возможности развития новых видов слуг с точки зрения маркетинга. Сформулированные в статье выводы могут быть использованы в ходе дальнейшего изучения перспектив мониторинга таможенного маркетинга и работы с участниками внешнеэкономической деятельности.

Выводы: Выводы по статье расширяют знания об организационно - экономических аспектах качества таможенных услуг и направлениях его повышения; они могут быть использованы в текущей работе организаций, ведущих деятельность в области таможенного дела.

Ключевые слова: Таможенные услуги, таможенный маркетинг, мониторинг качества, федеральная таможенная служба (ФТС), внешнеэкономическая деятельность (ВЭД).

Увеличение числа грузоперевозок и роста спроса на услуги по таможенному контролю обуславливает рост актуальности мониторинга таможенных услуг. Требуется постоянный поиск новых форм и видов контроля на таможне что непосредственно влияет на методологию маркетинговых исследований процесса таможенной деятельности. Рассмотрим подробнее в данной статье указанные обстоятельства на примере таможенной деятельности РФ.

Большое влияние на развитие таможенного дела оказывает маркетинг и мониторинг таможенных услуг.

Развитие единого таможенного пространства в рамках Таможенного союза и постоянный рост мировой торговли требуют анализа таможенных услуг наряду с традиционными подходами, с позиций маркетинга и мониторинга качества услуг. Развитие такого подхода в среднесрочной перспективе позволит повысить качество работы российской таможни и оптимизировать основные процессы контроля транспортируемых товаров.

Для анализа маркетинга таможенных услуг сначала рассмотрим интерпретацию маркетинга и его основные функции применительно к теме данной статьи.

Международный или экспортный маркетинг — это комплекс мероприятий за пределами страны в области исследования торгово - сбытовой деятельности предприятия и изучения всех факторов, оказывающих влияние на процесс производства и продвижения товаров и услуг от производителя к потребителю [1, с. 102].

В ходе своего развития маркетинг приобрёл направленность на установление долговременных отношений с клиентами, что предполагает развитие маркетинга партнерских отношений. В то же время значимыми для таможенного дела являются и такие концепции, как повышение качества, совершенствование обслуживания, доминирование на рынке государственных услуг в таможенном секторе.

Маркетинг с точки зрения таможенного дела выступает основным средством сокращения транзакционных издержек для участников рынка. Вне сотрудничества таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности не могут быть решены вопросы сокращения времени на прохождение таможенных процедур, коммуникаций, оптимизации совместной деятельности таможенных органов и участников международной торговой деятельности.

Основная задача маркетинга и маркетингового исследования – определить узкие места в сервисном обслуживании потребителей таможенных услуг.

В ходе мониторинга ставятся две основные задачи:

- сбор и анализ сведений о таможенных технологиях и услугах, неудовлетворяющих потребителей;
- разработка соответствующих маркетинговых решений по решению выявленных проблем.

Маркетинговый мониторинг таможенных услуг выполняется регулярно, согласно принятому регламенту и является инструментом решения проблем в системе таможенных услуг.

Для мониторинга маркетинга таможенных услуг применяются следующие методы:

- экспертный опрос;
- массовый опрос участников ВЭД;
- оценка ключевых показателей работы таможенных органов и их сопоставление;
- оценка экономической эффективности работы таможенных органов.

Направленность функционирования таможенной системы в условиях рынка обеспечению интересов предпринимателей – участников ВЭД и государственных органов.

Рассматривая деятельность таможенных органов России по предоставлению государственных таможенных услуг, необходимо понимать специфику данной отрасли. В

частности, сфера услуг – это деятельность субъектов социально - экономической системы, функциональным назначением которой является удовлетворение потребностей физических и юридических лиц путем предоставления им соответствующих услуг [2, с. 201]. В свою очередь маркетинг услуг – отрасль современного маркетинга, изучающая особенности маркетинговой деятельности организаций, вовлеченных в предоставление услуг. Отсюда сфера таможенных услуг – это область взаимоотношений производителя и потребителя по поводу предоставления этих услуг.

Современная концепция маркетинга таможенных услуг нацелена на решение проблем экономической безопасности и содействия торговле посредством применения таможенного инструментария на уровне требований международных стандартов [3, с. 32].

Таможенный маркетинг – это концепция управления в рыночных условиях, в соответствии с которой гарантией успеха организации являются более эффективные, в сравнении с конкурентами, усилия по удовлетворению настоящих и будущих потребностей покупателей услуг. Основной функцией таможенного маркетинга при ориентации на потребителя является содействие процессу обмена и адаптации организации для участия во взаимовыгодном обмене с потребителями на рынке таможенных услуг. Другими словами, таможенный маркетинг нацелен на привлечение потребителей и сохранение покупательской лояльности в долгосрочной перспективе деятельности субъектов таможенной сферы [4, с. 54].

Таможенные услуги рассматриваются как «комплекс действий и мер» в сфере таможенного дела, направленных на реализацию государственных функций и удовлетворение потребностей участников ВЭД. Таможенную систему в рамках такой сферы представляют два основных компонента:

- система услуг – единый комплекс таможенных услуг и средства управления услугами (маркетинг - менеджмент);
- потребители услуг (государство и участники ВЭД).

Производство и потребление таможенной услуги в такой системе осуществляется в процессе таможенной деятельности.

Основное направление маркетинга таможенных услуг – это эффективное взаимодействие таможенных органов и бизнес - структур. Чем меньше затраты времени для прохождения таможенных формальностей, тем ниже временные и трудовые затраты контрагента для завершения внешнеэкономической сделки, что способствует, в конечном итоге, ускорению внешнеторгового товарооборота. Организованная должным образом двусторонняя связь выгодна обеим сторонам: контрагентам это позволяет снизить издержки и существенно увеличить скорость товарооборота, а значит, увеличить прибыль; для таможенных органов это возможность эффективно выполнить одну из приоритетных целей – обеспечение поступления доходов в федеральный бюджет.

В настоящее время ФТС реализовала переход на межведомственное взаимодействие при предоставлении государственных услуг в соответствии с положениями Федерального закона от 27.07.2010 № 201 - ФЗ «Об организации предоставления государственных и муниципальных услуг» (изменения в федеральных законах от 28.12.2013 № 444 - ФЗ; от 15.02.2016 № 28 - ФЗ). С 1 октября 2011 г. участники внешнеэкономической деятельности и иные заинтересованные лица получают государственные услуги, предоставляемые ФТС России, в соответствии с новым порядком, который значительно упрощает процесс

формирования пакета документов и сведений, необходимых для предоставления государственных услуг.

На основании современных тенденций таможенного дела и таможенного маркетинга в частности, ФТС России ведёт работу по мониторингу и регулированию основных процессов работы с грузами и собственниками в процессе их проверки.

ФТС России в 2017 году провела ряд мероприятий, направленных на совершенствование таможенного администрирования. Результаты проведенной работы позволили обеспечить сокращение времени прохождения таможенных операций в отношении товаров, которые не идентифицированы как рискованные поставки, требующие дополнительной проверки, до 1 часа 37 минут при импорте (в 2015 году – 1 час 44 минуты) и до 47 минут при экспорте (в 2015 году – 51 минута).

Количество документов, представляемых участником ВЭД таможенному органу при таможенном декларировании товаров, сократилось и составило в 2017 до 3 документов при экспорте (в 2015 году – 4 документа) и 4 документа при импорте (в 2015 году – 6 документов). Это стало возможным благодаря созданию и внедрению в федеральных органах исполнительной власти системы межведомственного электронного взаимодействия, которая исключает необходимость представления декларантом документов, выданных федеральными органами исполнительной власти.

В соответствии с пунктом 4 статьи 322 Федерального закона от 27 ноября 2010 г. № 311 - ФЗ «О таможенном регулировании в Российской Федерации» с 1 января 2014 года электронное декларирование товаров (далее – ЭДТ) стало обязательным, письменные (бумажные) ДТ используются в исключительных случаях. В 2016 году в таможенные органы подано около 3,9 млн. ДТ в электронном виде с использованием информационно - телекоммуникационной сети «Интернет» (в 2015 году – более 3,7 млн. ЭДТ) [5].

Согласно плану мероприятий по совершенствованию таможенного администрирования, принят Федеральный закон от 30.12.2015 № 463 - ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон “О таможенном регулировании в Российской Федерации”». Закон устанавливает возможность внесения денежного залога и банковских гарантий, в качестве обеспечения уплаты таможенных пошлин, налогов в электронном виде, а также предусматривает информационный обмен сведениями о банковских гарантиях между ФТС России и гарантами, что, несомненно, способствует развитию и укреплению позитивных взаимоотношений между участниками рынка внешнеэкономической деятельности и таможенными органами.

Для участников ВЭД с «низким уровнем риска» уменьшилось количество применяемых форм таможенного контроля на этапе таможенного декларирования товаров. Так, к концу 2017 г. таможенный досмотр проводился лишь в отношении 3,4 % товарных партий, доля результативных таможенных проверок после выпуска товаров в общем количестве завершённых таможенных проверок 87,3 % , а уровень выполнения прогнозируемого задания по администрируемым таможенными органами доходам в федеральный бюджет составил 71,8 % [6].

Однако, необходимо отметить недостаточную эффективность работы таможни по ряду направлений. Согласно исследованиям Всемирного банка, предоставление таможенных услуг таможенными органами России низко оценивается специалистами в области

международной торговли. Согласно рейтингу «Индекс эффективности логистики» Россия занимает 90 место из 160 стран [7, с. 151].

В частности, недостаточно прозрачными остаются процессы регулирования крупных товарных потоков, проверка которых занимает существенное время.

Существующие меры по совершенствованию таможенного регулирования наталкиваются на недостаточное понимание и пассивность со стороны участников ВЭД. В свою очередь усилия участников ВЭД по оптимизации международной цепи поставки товаров без содействия таможенных органов также не приводят к желаемым результатам [8, с. 175 - 177]. Таким образом, взаимосвязь между эффективностью функционирования таможен и эффективностью функционирования предпринимательских структур как участников ВЭД недостаточна.

Указанные факторы показывают несовершенство взаимодействия таможни и предпринимательского сообщества, что негативно влияет на эффективность таможенного регулирования.

В целях развития маркетинга в таможенной сфере можно предложить следующие практические решения:

- внедрить стратегию создания и продвижения таможенных услуг;
- внедрить подсистему управления таможенными услугами с позиции маркетинга, которая будет выделять проблемные зоны процесса работы таможенных органов, и вносить изменения;
- разработать систему оценки социально - экономических выгод от развития таможенной системы как системы услуг.

Наравне с государственным управлением таможенными услугами, требуется создание механизмов постоянного мониторинга таможенной деятельности. Перспективным решением в данном случае может быть внедрение автоматизированных электронных систем сбора мнений участников ВЭД. Это позволит оперативно в online - режиме отслеживать качество работы таможенных органов по различным направлениям, и в зависимости от результата формировать стратегию корректировки таможенного маркетинга.

Таким образом, таможенные службы множество ресурсов для развития новых видов услуг. Особенно это характерно для международной таможни, так как специфика расположения позволяет наиболее целенаправленно ориентироваться на контроль соответствия грузов требования принимающей страны. Активное развитие сферы маркетинга в таможне постоянно формирует новые виды услуг, что позволяет повышать качество работы таможенных служб и эффективнее работать с клиентами.

СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Багиев Г.Л., Моисеева Н.К., Черенков В.И. Международный маркетинг: учебник для вузов 2 - е изд., перераб. и доп.. Санкт - Петербург, 2015 г.
2. Костина А.О. Совершенствование управления нагрузкой должностных лиц таможенных постов в интересах повышения качества таможенных услуг: диссертация канд. экон. наук: 08.00.05 - Люберцы, 2014. - 233 с.

3. Отчет об исполнении основных показателей работы таможенных органов Российской Федерации за III квартал 2017 года. ФТС РФ. Источник: <http://www.customs.ru> (дата обращения 15.01.2018).

4. Попова Д. А. Проблемы взаимодействия таможенных органов и участников внешнеэкономической деятельности в рамках Таможенного союза // Молодой ученый. 2014. № 14. С. 175–177.

5. Симахин О. Г. Международный маркетинг: учеб. для вузов – 2 - е изд., перераб. и доп. – СПб. и др.: Питер, 2015. - 340 с.

6. Симахин О. Г. Развитие системы управления государственными таможенными услугами на основе таможенного мониторинга: диссертация. канд. экон. наук: 08.00.05. М., 2014. 50 с.

7. Совершение таможенных операций и проведение таможенного контроля в отношении товаров и транспортных средств, перемещаемых через таможенную границу Евразийского экономического союза в 2016 году. Электронный источник. Источник: <http://customsonline.ru> (дата обращения 15.01.2018).

8. Таможенные услуги в международной цепи поставки товаров: монография / А. Д. Ершов, В. В. Макрусов, О. В. Калинин, К. А. Сизова. М.: РИО РГА, 2014.

9. Таможенный кодекс Евразийского экономического союза (приложение №1 к Договору о Таможенном кодексе Евразийского экономического союза).

© Адеишвили В.И., 2018.

УДК 331.101.52

Л.А. Афанасьева

канд. экон. наук, доцент КурскГУ,

В.В. Першина

магистр КурскГУ,

г. Курск, РФ

E - mail: ala1909@yandex.ru

ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ СОЦИАЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация

В статье авторы уделяют внимание проблеме применения современных социальных технологий в работе с персоналом. В статье проводится теоретический анализ различных подходов к данной проблеме.

Ключевые слова:

Управление персоналом, социальные технологии, инновационное развитие.

Современные условия требует от компаний выхода на качественно новый уровень методов осуществления своей управленческой деятельности. В настоящее время повышение конкурентоспособности российской промышленности возможно только через

развитие инновационной деятельности. Каждое предприятие стремится к тому, чтобы экономический рост был интенсивным, т.е. был следствием применения более совершенных факторов производства и технологий. Предпосылкой интенсивного роста является использование в практической деятельности предприятий стратегической концепции инновационного развития [1, с. 26].

В контексте развития современного общества, необходимо применять современные инновационные подходы к работе с персоналом, одним из таких перспективных направлений является формирование такого механизма регулирования трудовых отношений, как использование социальных технологий для работы с персоналом.

Первоначально конкурентоспособность организации формируется за счет ресурсных и человеческих факторов, но в процессе деятельности организации необходима разработка механизмов применения социальных технологий в системе управления персоналом.

Однако, несмотря на достаточные знания об этой проблеме, все еще есть проблемные области, которые необходимо изучить с помощью инновационных подходов к системе управления персоналом.

Социальная работа – это инструмент реализации политических установок субъектов социальной политики, срез и практическая область социальной политики. Политика является ее организационной основой, выполняя важную методологическую функцию[2, с. 75].

Эта проблема актуальна, несмотря на то, что социальная работа имеет достаточно широкую практическую направленность и утилитарный характер. Социальная работа является самостоятельным направлением деятельности с учетом специфики объекта исследования.

В настоящее время социальная работа является комплексом кадровой политики, набором методов и инструментов, позволяющих обеспечить доступ к конкретному человеку – человеку и члену общества. Социальная работа как вид профессиональной деятельности имеет достаточную характеристику накопления эмпирического материала как в России, так и за рубежом.

Достижение этой цели возможно только путем обоснования необходимых методов эффективного управления развитием социальных технологий организации. Профессиональный подход к управлению социальным развитием продиктован изменениями, происходящими в современной социальной сфере и управлении организациями.

Социальная технология как вид деятельности представляет собой совокупность соответствующих способов взаимодействия с людьми и объектами, в которых социализируются члены организации.

Существует множество различных теоретических подходов к данному термину, однако впервые данное определение было введено в научный оборот К. Поппером в 1957 г. в работе «Нищета историцизма» [4, с. 13].

Среди множества теоретических концепций XX века одно из важнейших мест занимает концепция технологий, применяемая практически во всех сферах деятельности человека, а их совершенствование является необходимым условием и средством прогресса человечества [3, С. 33].

Таким образом, в современных компаниях стратегия современного развития должна основываться на инновационных кадровых технологиях, обеспечивающих эффективное управление персоналом в компании с учетом социальных технологий, созданных для улучшения социальных отношений, социальных процессов в организациях.

Список использованной литературы:

1. Алпеева Е.А., Афанасьева Л.А., Коптева Ж.Ю. Инновационные технологии подготовки, принятия и практической реализации кадровых решений. Учебно - методическое пособие. – ООО «Учитель». –Курск. –2015. –84с.
2. Бондаренко В.Ф. Социальные технологии управления персоналом коммерческой организации // Вестник Университета (Государственный университет управления). 2012. № 2. С. 75 - 79.
3. Дятченко, Л.Я. Социальные технологии в управлении общественными процессами / Л.Я. Дятченко. - Белгород: Центр социальных технологий, 1993. - 343 с.
4. Плотников М.В. Социальные технологии менеджмента. НИ - ТЕСН в управлении: модели, методы, практики / учебно - методическое пособие. – Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2012. – 148 с.

© Л.А. Афанасьева, В.В. Першина

УДК 331.108

Л.А. Афанасьева

канд. экон. наук, доцент КурскГУ,

Н.Ю. Стекачев

магистр КурскГУ,

г. Курск, РФ

E - mail: ala1909@yandex.ru

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ПРОЦЕССУ НАЙМА ПЕРСОНАЛА КАК ФАКТОРА СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация

В статье авторы уделяют внимание проблеме найма персонала как фактора социального развития организации. В статье проводится теоретический анализ различных подходов к данной проблеме.

Ключевые слова:

Управление персоналом, найм персонала, социальная работа, кадры.

В настоящее время в условиях динамичного развития экономической среды приоритетной задачей в области управления персоналом является обеспечение предприятий различных организационно - правовых форм квалифицированными кадровыми ресурсами. Достижение этой задачи возможно только путем обоснования необходимых методик по эффективному управлению социальным развитием организации.

Профессиональный подход к управлению социальным развитием диктуется изменениями происходящими в настоящее время в социальной сфере и сфере управления организациями.

В условиях динамичного развития экономической среды приоритетной задачей в области управления персоналом является обеспечение требований, формулирующихся в рамках стратегии развития предприятия, в части состава, структуры, уровня профессиональной компетентности и других свойств персонала. Достижение этой задачи возможно только путем обоснования необходимости разработки методологических подходов по формированию эффективной системы управления кадровым потенциалом предприятия [1, с. 61].

Научно обоснованное формирование организационных структур управления — актуальная задача современного этапа адаптации хозяйствующих субъектов к рыночной экономике. В новых условиях важно пользоваться принципами и методами планирования организации управления на основе системного подхода. Без развития методов проектирования структур управления усложняется совершенствование управления и повышение эффективности производства из-за следующих причин: в новых условиях в целом ряде случаев нельзя оперировать старыми организационными формами, которые не могут угодить требованиям рыночных отношений, создают опасность деформации самих задач управления; в сферу хозяйственного управления невозможно переносить закономерности управления техническими системами [4].

Наибольшую актуальность получили методологические подходы по организации процесса найма персонала. Персонал предприятия не является величиной постоянной, поскольку постоянно находится в движении из-за увольнений и внутренних перемещений. По указанной причине предприятиям постоянно приходится заполнять образовавшиеся вакансии, прибегая к найму работников. Необходимость комплектования штата персонала является неизбежным процессом даже для хозяйствующих субъектов с низкой текучестью кадров [2, с. 124].

Найм персонала на предприятии представляет собой совокупность мероприятий по подбору, отбору и приему персонала из внутренних и внешних источников для удовлетворения потребности организации в работниках. При этом при расширенной трактовке понятия «найм персонала» необходимо принимать во внимание не только непосредственное заключение трудового договора (контракта) с работником, но и комплекс определенных мероприятий по определению потребности в персонале, поиск потенциальных работников, отбор, оценку и процесс принятия решения по тому или иному кандидату.

Цель найма персонала на предприятие — это привлечение, подбор и отбор потенциальных кандидатов для всех имеющихся вакантных должностей с учетом возможных изменений в деятельности организации и необходимости ротации кадров. Правильно выстроенная и отлаженная система найма персонала повышает конкурентоспособность предприятия за счет новых, высококвалифицированных специалистов, обеспечивает постоянство кадров за счет снижения текучести персонала и экономии затрат на персонал [3, с. 77].

Таким образом, в современных компаниях стратегия кадрового планирования строится на основе отлаженной системы найма персонала. Кадровая политика должна содержать все аспекты управления персоналом в компании с учетом кадрового прогнозирования.

Список использованной литературы:

1. Афанасьева Л.А., Коптева К.В. Обоснование необходимости разработки методологических подходов по формированию эффективной системы управления кадровым потенциалом предприятия // Auditorium. 2014. Т. 3. № 3 (3). С. 61 - 66.
2. Стриганова М.А. Найм персонала как одно из направлений кадровой политики / В сборнике: WORLD SCIENCE: PROBLEMS AND INNOVATIONS сборник статей XV Международной научно - практической конференции: в 4 частях. 2017. С. 124 - 126.
3. Трушков С.А., Шарапова Н.В. Управление персоналом в современных условиях // Экономические исследования и разработки. 2017. № 2. С. 77 - 86
4. Эскиев М. А., Айсханов М. Р. Социальное развитие персонала организации // Молодой ученый. — 2016. — №10. — С. 941 - 942. — URL <https://moluch.ru/archive/114/30131/> (дата обращения: 19.02.2018).

© Л.А. Афанасьева, Н.Ю. Стекачев

336.2 (336.22)

С.С. Бафанов

студент 4 курса ДГТУ,
г. Махачкала, РФ

ЗЕМЕЛЬНЫЙ НАЛОГ В МЕСТНОМ БЮДЖЕТЕ

Аннотация:

В данной статье рассмотрена роль и значение земельного налога в местном бюджете. Выявлены основные проблемы земельного налога в Российской Федерации и пути ее совершенствования.

Ключевые слова:

Земельный налог, бюджет муниципальных образований, имущественный налог, кадастровая стоимость

Налог на землю, исторически являясь одной из первых форм налогообложения, в настоящее время играет важную роль в системе государственного управления, поэтому изучение развития земельного налогообложения оказывает значительное влияние на процесс формирования направлений развития не только финансовой системы, но и экономики государства в целом [1,с.49].

В конце июня 2014 года Президент РФ Пугин В.В. подписал закон "О внесении изменений в Земельный кодекс РФ и отдельные законодательные акты РФ", который вступил в силу с 1 марта 2015 года. Теперь же сумма налога на земельные участки и недвижимость исчисляется в зависимости от кадастровой стоимости имущества, которая практически соответствует рыночным ценам. Данное изменение было нацелено на наполнение дополнительными денежными средствами местные бюджеты. Полученные денежные средства будут направляться на развитие инфраструктуры, ремонт дорог и прочие цели. Размер налога будет увеличиваться постепенно — каждый год на 20 % . В 2020 году россияне начнут его платить в полном объеме. В целом по Российской

Федерации земельный налог не является существенным источником доходов. Доля земельного налога в консолидированном бюджете РФ составляет около 0,5 % . [2].

Проблемы с взысканием характерны для всех имущественных налогов, но для земельного налога особенно. Главные тому причины:

- долги организаций - банкротов;
- неполучение (несвоевременное получение) налоговых уведомлений физическими лицами или элементарное их нежелание уплачивать налог в нарушение ст. 56 Конституции РФ;
- несоответствие уровня прожиточного минимума уровню налоговой нагрузки для физических лиц [1, с.50].

Основные проблемы по взиманию земельного налога на сегодняшний день следующие:

- Земельный налог не играет регулирующей функции, практически не влияет на уровень и характер использования земли.
- Физические лица отказываются проводить кадастровую оценку земли за свой счет, муниципальные образования проводят ее за счет местных бюджетов.
- Дифференциация земельного налога не в полной мере отражает различия в местоположении и плодородии земельных участков даже в пределах одного района или области.
- Отсутствуют льготы для детей - сирот, которым передается собственность родителей в виде земельного участка.
- Часто налогоплательщики не предоставляют налоговую декларацию в налоговый орган [2, с.35].

Существенной проблемой в сфере земельного налогообложения является также отсутствие необходимых сведений о земельных участках или ненадлежащее качество таковых. До сих пор неизвестно общее количество неучтенных в кадастре земельных участков, расхождение сведений ГКН и ЕГРП о площади, адресе и правообладателе вызывают тревогу. Таким образом, проблемы, связанные с объединением ГНК и ЕГРН в ЕГРН, существенно влияют на величину земельного налога поступающего в бюджет муниципальных образований [3].

Переход к кадастровому исчислению земельного налога выявил существенные проблемы, как для налоговых органов, так и для налогоплательщиков и местных бюджетов. Наиболее распространенным недостатком являются проблемы при определении налоговой базы, без которой невозможно уплатить налог. В конечном итоге это приводит к недопоступлению денежных средств в местные бюджеты. Другая немаловажная проблема – налогообложение земельных участков, занятых под объектами недвижимости, в отношении которых не проводились межевание и кадастровый учет. Соответственно, у налогоплательщиков отсутствуют правоустанавливающие документы на землю. Естественно, сразу возникает вопрос о правомерности уплаты земельного налога. В связи с этим, необходимо законодательно ликвидировать наличие данных пробелов и недоработок в общих принципах налогообложения земли [4, с.404].

Решив эти проблемы, доходы бюджетов муниципальных образований значительно увеличат свою пополняемость. Земельный налог, как собственный налоговый источник пополнения доходов муниципального образования, даже если он остается в бюджетах поселений, должен использоваться эффективной. Для этого, необходимо решить следующие задачи:

- провести мероприятия по созданию эффективной оценки земель и постановке их на кадастровый учет;

- провести разграничения государственной и муниципальной собственности на землю, собственности районов и муниципальных образований района;

- максимально вовлечь земельные ресурсы в экономический оборот и стимулировать инвестиционную деятельность на рынке недвижимости в интересах удовлетворения потребностей общества и граждан;

- создание условий для увеличения социального инвестиционного и производственного потенциала земли;

- провести мероприятия по ликвидации недоимок по земельному налогу, что существенно пополнит доходную часть бюджетов муниципальных образований [2, с.36].

Так как земельный налог занимает важное место в налоговой системе РФ

необходимо решать проблемы земельного налогообложения на законодательном уровне, необходимо найти другие возможности пополнения муниципальной казны. Устранение выявленных проблем будет способствовать финансовой самостоятельности муниципалитетов и обеспечению социально - экономического благополучия населения.

Список использованной литературы:

1. Балахничева Л.Н., Балахничева Л.С. - Роль земельного налога в пополнении доходной части консолидированного бюджета России // Сибирская финансовая школа. 2017. № 3 (122). С. 49 - 52.

2. Дюсембина Д.Н., Чванько А.А. - Земельный налог в местном бюджете // В сборнике: потенциал российской экономики и инновационные пути его реализации материалы международной научно - практической конференции студентов и аспирантов. Финансовый университет при Правительстве РФ, Омский филиал. 2016. С. 33 - 37.

3. Назарова А.Ю., Гагай И.В. - Роль земельного налога в формировании муниципального бюджета // В сборнике: Актуальные направления научных исследований: перспективы развития. сборник материалов международной научно - практической конференции. 2017. С. 392 - 394.

4. Ульянова Е.В. - Земельный налог в Российской Федерации и оценка его роли в формировании доходов местных бюджетов // В сборнике: Наука молодых - будущее России. Сборник научных статей 2 - й Международной научной конференции перспективных разработок молодых ученых. 2017. С. 402 - 404.

© С.С.Бафанов, 2018

УДК33

А.О. Береза

студентка 3 курса магистратуры, РГСУ, г.Москва, РФ

E - mail: berezaao@yandex.ru

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ РЕГУЛИРОВАНИЯ МОЛОДЕЖНОЙ ЗАНЯТОСТИ В МЕГАПОЛИСЕ

Аннотация

Высокая и растущая безработица среди молодежи имеет серьезные последствия для экономик абсолютно всех стран мира, и как следствие, негативные последствия для общества и самих обществ и молодых людей. Но помимо непосредственных последствий кризисной ситуации, даже при низких показателях, безработица и бездействие молодежи

являются затратными и вредными для общества и государства. Сегодня они затратны с точки зрения получаемых пособий молодыми от государства, а также с позиции упущенных доходов и налогов в бюджеты, а также они будут затратны в будущем, поскольку приведут к ряду эффектов «рубцов» с долгосрочным негативным воздействием на уровень дохода, будущие риски безработицы, состояния здоровья, благосостояния и пенсионных накоплений. В решении проблем занятости молодежи показателен пример мегаполисов, чей положительный опыт может быть применен в других городах.

В данной статье автором будет проведен анализ международного опыта регулирования молодежной занятости в мегаполисе. В качестве вывода будет предложен ряд приемов, способных обеспечить расширение молодежной занятости в мегаполисе.

Ключевые слова: молодежь, занятость, молодежная занятость, безработица, проблемы безработицы, регулирование занятости.

Молодежь составляет важную часть человеческого капитала страны и определяет потенциальное предложение рабочей силы. С экономической точки зрения молодежь является фактором производства, а от уровня ее квалификации зависит продуктивность национальной экономики.

Согласно международному определению молодежь – это «люди в возрасте 15–24 лет» [3, с. 11].

Любые изменения, происходящие в обществе, оказывают значительное влияние на молодежь, её ценностный мир, поведение в различных областях жизнедеятельности, в том числе и в сфере занятости.

Молодежь уже сегодня во многом определяет различные процессы в обществе, но в связи с ситуацией, сложившейся в рыночной экономике, она столкнулась с экономическими и социальными трудностями на рынке труда.

Истинные масштабы молодежных проблем на рынке труда гораздо больше, так как ту работу, которую молодежи все - таки удастся найти, едва ли можно назвать достойной. Молодые люди сталкиваются с нарушением своих прав, соглашаются на неполную занятость и готовы трудиться в неформальном секторе.

Хотя влияние недавнего экономического кризиса на молодых людей было значительным, его последствия сильно различаются по всей Европе. Страны, наиболее пострадавшие от финансового кризиса имеют особенно высокий уровень безработицы среди молодежи. «Рубцевание» эффектов долгосрочной молодежной безработицы происходит медленно, последствиями являются сокращение дохода на протяжении жизни, увеличение риска будущих периодов безработицы и вероятности нестабильной занятости, а также приводит к ухудшению здоровья, благополучия [2, с. 11].

В условиях возобновления неопределенностей по поводу темпов глобального экономического роста, безработица среди молодежи снова находится на подъеме.

Глобальный экономический рост в 2016 году составил 3,2 % , что на 0,4 п.п. ниже показателя 2015 года. Пересмотр в сторону понижения вызван более глубокими темпами экономического спада в некоторых ключевых развивающихся странах - экспортерах сырья, в том числе Аргентине, Бразилии и России. Кроме того, рост в развивающихся странах составил лишь 4,2 % в 2016 году и это самый низкий уровень с 2003 года. Несмотря на

небольшие улучшения роста мировой экономики в 2017 году, темпы будущего роста глобальных инвестиций и решений о найме остаются неопределенными [7, с. 52].

Уровень безработицы среди молодежи в мире находится на подъеме после нескольких лет улучшения, и достиг 13,1 % в 2016 году (с 12,9 в 2015 году) и не уменьшился в 2017 году. Это очень близко к своему историческому максимуму в 2013 году (13,2 %). В результате после сокращения примерно на 3 млн. в период с 2012 по 2015 год число безработных молодых людей по всему миру в 2016 году повысился на полмиллиона, достиг 71 млн., и будет оставаться на этом уровне в 2018 году [7, с. 53].

Ухудшение особенно заметно в развивающихся странах, где уровень безработицы, по прогнозам, возрастет с 13,3 % в 2015 году до 13,7 % в 2018 году (это соответствует 53,5 млн. безработных в 2018 году, по сравнению с 52,9 млн. в 2015 году). Уровень безработицы среди молодежи в развивающихся странах, как ожидается, остался относительно стабильным, около 9,5 % в 2016 году, но в абсолютных цифрах она выросла примерно на 0,2 млн. в 2016 году и достигло 7,9 млн. безработных молодых людей в 2017 году, в основном за счет расширения рабочей силы. И, наконец, в развитых странах, уровень безработицы среди молодежи, был самым высоким в 2016 году 14,5 % или 9,8 млн. человек и снизился до 14,3 % в 2017 году [6, с. 60].

В развивающихся странах высокий уровень безработицы среди молодежи отражает утраченный потенциал для национальной экономической трансформации. Также большое число экономически неустроенной молодежи может способствовать социальной нестабильности. Развивающиеся регионы с высоким уровнем молодежной безработицы расположены в Северной Африке (26,6 %), на Ближнем Востоке (24,0 %) и в Юго-Восточной Европе / постсоветских странах (22,6 %) [6, с. 60].

Тенденции молодежной безработицы в большинстве постсоветских стран схожи с общемировыми. В 2016 году уровень безработицы среди молодежи в этой группе государств колеблется в пределах 13 - 20 %. Вместе с тем, в Армении и Грузии этот показатель достиг 35 %, а в Украине – 28 %. Украинский показатель – это абсолютный рекорд за всю двадцатипятилетнюю историю этой страны.

Высокий уровень молодежной безработицы – еще одна проблема, характерная для всего европейского региона. В России она связана, в частности, с несоответствием полученного образования потребностям рынка труда. Власти пытаются сбалансировать ситуацию за счет организации дополнительного профессионального обучения молодежи и других мер.

Другая важная и очень тревожная тенденция – это рост числа так называемых «работающих бедных» среди молодых людей. Они продолжают трудиться и при этом остаются в категории малоимущих. 156 миллионов молодых людей в мире – это 37,7 % работающей молодежи – сегодня живут в условиях крайней нищеты (то есть менее чем на \$1,90 на душу населения в день) или в умеренной бедности (т.е. между \$1,90 и \$3.10). Среди взрослых работников этот показатель составляет 26 %.

В то же время, в развитых странах работающая молодежь больше подвержена риску относительной бедности (т.е. живет на менее чем 60 % от среднего дохода). Например, в 2014 году в странах ЕС - 28 в категории подвергающихся риску бедности доля молодежи в общем числе занятых составляла 12,9 %, по сравнению с 9,6 % среди работающих взрослых, то есть в возрасте 25 - 54 лет. В дополнение к низкой заработной плате, молодые люди часто работают в неофициальном секторе, неполный рабочий день или на временных

рабочих местах. Например, в 2014 году в ЕС - 28, доля молодежи, занятой неполный рабочий день или на временных должностях, составляла около 29 % и 37 % соответственно [1, с. 117].

Схожие тенденции наблюдаются и в постсоветских странах. Например, одна из основных проблем в сфере занятости в Казахстане – это огромное число молодых людей, работающих в неформальном секторе. Аналогичное явление – неформальная занятость молодежи – распространено и в другой постсоветской стране, Азербайджане. По данным профсоюзов этой страны проблемы с молодежной занятостью в Азербайджане нет. Молодому человеку найти работу достаточно легко. Однако качество рабочих мест остается низким, многие из них предоставляет именно неформальный сектор.

Бороться с неформальной занятостью и другими негативными факторами в сфере трудоустройства молодежи постсоветским странам помогает Московское бюро Международной организации труда. Для Казахстана эксперты МОТ разработали план действий по обеспечению занятости молодежи на период до 2020 года. План позволит удержать молодежную безработицу на уровне 5 % . В Азербайджане МОТ осуществляет две пилотных программы. Первая предполагает выделение дотаций работодателям – половины заработной платы для молодых специалистов с высшим образованием. Вторая программа – это развитие самозанятости, особенно – в регионах.

Миллионы молодых людей по всему миру не могут найти работу или получают за свой труд мизерную заработную плату. Многие из них мечтают уехать за границу в поисках заработка.

В 2017 году в мире доля молодых людей в возрасте от 15 до 20 лет готовых навсегда уехать в другую страну составила 20 % . Есть регионы, где этот показатель достигает 38 % . Трудовая миграция бывает и положительным явлением, но не всегда трудовая миграция – это добровольное и осознанное решение улучшить свои экономические условия. Молодые люди покидают свои страны не только по причинам экстремальных ситуаций (таких, как вооруженные конфликты, природные катаклизмы и т.д.). Есть и совсем другие причины, в том числе это рост безработицы, риск упасть в нищету, отсутствие возможности достойной занятости. В африканских странах к югу от Сахары, в Латинской Америке, арабских странах большая доля молодых людей предпочла бы остаться, если бы у них в стране была возможность для достойного труда и трудоустройства.

Столкнувшись с перспективой безработицы и / или недостойными рабочими местами, молодые люди склонны искать работу за рубежом, для лучшего образования и занятости. В 2017 году почти 51 млн. международных мигрантов были в возрасте от 15 до 29 лет, более половины которых проживали в развитых странах. Кроме того, в 2017 году, 20 % мирового молодого населения были готовы переехать на постоянное жительство в другую страну. На региональном уровне, готовность к миграции среди молодежи является самой высокой (38 % в 2017 году) в странах Африки к югу от Сахары и в Латинской Америке и Карибском бассейне. На втором месте - страны Восточной Европы, где готовы покинуть родину 37 % . Процент молодых людей, желающих переехать, остается на высоком уровне, около 35 % , в Северной Африке, а также в арабских государствах, где этот показатель вырос с 21 % в 2009 году до 28 % в 2017 году. Самые низкие средние наклонности к переезду в Южной Азии и Северной Америке, где только 17 % и 15 % молодых людей соответственно готовы покинуть свою страну (данные по Северной Америке относятся к 2014 году). В каждом

регионе, а особенно в странах Африки к югу от Сахары и в Северной, Южной и Западной Европе, различия между странами остаются значительными. Молодежь в бедных странах, как правило, показывает высокую склонность к миграции [4].

Безработица среди молодежи по сравнению с безработицей взрослых формируется разными факторами и приводит к худшим результатам. Проблема сохраняется в хорошие экономические времена и далее углубляется в плохие. Отсутствие участия в регулярной оплачиваемой занятости может привести к порочному кругу с точки зрения стоимости и благосостояния рабочей силы. Различия в уровне занятости разных возрастных групп приводит к социальному расслоению. На индивидуальном уровне, последствиями безработицы является снижение рождаемости.

Молодежные переходы к экономической независимости во взрослой жизни становятся все более тяжелыми и затяжными. Отличительные особенности современных рынков труда молодежи отражают: структурные изменения в сфере занятости и повышенные требования к гибкости рабочей силы; изменяющиеся требования к навыкам; новые модели миграции; поляризацию созданных семейных наследий.

Достижение целей устойчивого развития (ЦУР) ООН зависит от решения проблемы дефицита достойного труда и молодежной безработицы. Повестка дня предоставляет уникальную возможность для включения молодежной политики в комплексные стратегии обеспечения устойчивого развития. Ведь улучшение результатов для молодежи путем соответствующей социальной политики и политики занятости молодежи, имеет основополагающее значение для всестороннего и устойчивого развития общества и достижения ЦУР.

Отметим таком мегаполис как столицу Германии – Берлин. В Берлине, помощь на пути от образования к занятости базируется на комплексном взаимодействии местных отделений Федерального агентства занятости, государственных министерств, администраций муниципальных образований, лицеев, профессионально - технических учебных заведений и социальных работников, а также работодателей, торгово - промышленных палат и коммерческих фирм (которые обычно вводят выпускные экзамены «подмастерьев» и выдают соответствующие сертификаты). Каждое из этих учреждений ранее имело независимые процессы и процедуры контроля, в результате чего имелись пробелы в цепи поддержки [5].

Программа Берлина сделала всеобъемлющие усилия по стандартизации всех процессов поддержки для молодых людей через все институты поддержки, создала эффективные интерфейсы, позволяющие производить постоянный обмен информацией, и убедиться, что каждый молодой человек, который покинул зону ответственности одного учреждения, попадает в зону ответственности следующего.

Наиболее заметным нововведением в этом контексте является введение Молодежного агентства занятости (Jugendberufsagentur). Она сочетает в себе улучшенную административную часть, сочетающуюся с сосредоточенностью в одном месте, чтобы достичь нового уровня сотрудничества. Филиал этого нового агентства открывается в каждом районе Берлина. В филиалах агентства молодые люди могут найти все соответствующие службы общественной поддержки под одной крышей вместе: рекрутинговое агентство, информационные центры, администрирование льгот, социальных услуг для семей и молодежи, подбора персонала, а также представителей высших учебных

заведений и профессионально - технических училищ. Все эти институты остаются формально независимыми, но находятся в одном здании. Молодым людям предлагается не только концепция единого окна, но и значительно улучшается сотрудничество и взаимодействие между организациями, включая компании по подбору персонала, кадровые агентства, организации по профориентации.

Проблема трудоустройства молодежи должна решаться не только самими молодыми людьми, но и государством, и органами местного самоуправления в каждом регионе. Трудоустройство молодежи является задачей государственной социально - экономической политики. Первым из способов трудоустройства является обращение молодых людей в государственные центры занятости населения. Они занимаются поиском подходящей работы гражданам, стоящим на учете, информированием граждан о состоянии рынка труда, проведением профориентационной работы, а также разработкой специальных программ для эффективного трудоустройства. Вторым способом является увеличение численности предприятий, которые будут сотрудничать с центрами занятости населения.

Еще одним решением может стать налаживание механизма, при котором ВУЗы будут заключать с предприятиями прямые договора на обучение специалистов требуемых специальностей. В настоящее время среди молодежи большинство людей стремятся получить профессию экономиста, юриста, и прочие. Но так как с каждым годом специалистов в данных областях становится все больше и больше, многие сталкиваются с проблемой трудоустройства.

Арсенал приемов, способных обеспечить расширение молодежной занятости в мегаполисах, достаточно велик.

1. Совершенствование профориентационной деятельности. Профориентацию должен осуществлять специально подготовленный специалист, использующий современные методики (беседы, профориентационные активизирующие игры и упражнения, анкеты и психодиагностические тесты).

Предоставляемая информация должна касаться не только вопросов выбора профессии, но и путей продолжения образования, а также возможностей трудоустройства с учетом реалий рынка труда. Качественная профориентационная работа предполагает тесное сотрудничество с работодателями и службой занятости (ее представители должны проводить занятия по технологиям эффективного поведения на рынке труда, самопрезентации и т.д.).

2. Совершенствование деятельности вузовских центров содействия трудоустройству выпускников и молодежи, важным элементом работы которых является постоянное изучение спроса и предложения на рынке труда, обоснование важности целевой подготовки специалистов.

3. Корректировка профессиональной подготовки с упором на «практикоориентированность», что предполагает: включение в профподготовку спецкурсов, повышающих осведомленность молодых людей об основных сторонах профессиональной деятельности, способствующих формированию не только профессиональных знаний, но и социально - личностных компетенций; умение выстраивать профессиональную стратегию в интересах построения успешной профессиональной карьеры.

4. Совершенствование профессионального мастерства молодых специалистов, что выражается в накоплении человеческого капитала как меры способности к труду (готовности подхватывать новые идеи, участвовать в организационных переменах, реализовывать инвестиционные проекты, профессионально расти).

В заключение следует отметить, что высокий уровень молодежной безработицы сказывается как на самом молодом поколении, так и на состоянии национальных экономик.

Список литературы

1. Алексеева Н.В., Семенова Е.В. Анализ проблем неконкурентоспособности молодежи на рынке труда // Современное общество и власть. 2016. № 3 (9). С. 117
2. Защита трудовых прав в Великобритании [Электронный ресурс] // Режим доступа: <https://vuzru.ru/zashhita-trudovyyh-prav-v-velikobritanii/> (Дата обращения: 14.12.2018)
3. Кихтенко Н.В. Теоретические основы рынка труда молодежи // Социально - экономические науки и гуманитарные исследования. 2015. № 7. С. 11
4. Национальные модели трудоустройства стран ЕС: Франция, Германия, Польша [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://megaobuchalka.ru/4/28630.html> (Дата обращения: 14.02.2018)
5. Снижаем безработицу среди молодежи – Берлинский опыт [Электронный ресурс] // Режим доступа: <http://ucg.in.ua/snizhaem-bezrabotitsu-sredi-molodezhi-berlinskiy-opyt/> (Дата обращения: 14.02.2018)
6. Шуценбаева А.А. Напряженность на рынке труда молодежи: тенденции и методы регулирования // Теория и практика общественного развития. 2018. № 1. С. 60
7. Югова А.Ю., Шерстобитова Я.В., Фомичева Н.С. Безработица молодёжи - первоочередная проблема современного рынка труда // Ямальский вестник. 2016. № 1 (6). С. 52

© А.О. Береза

УДК 331.108.2

К.С. Буракова

студент 3 курса САФУ, г. Северодвинск, РФ

E - mail: ksoniya.burakovaa@gmail.com

Научный руководитель: А.Н. Павлова

К.э.н., доцент кафедры экономики и менеджмента САФУ

г. Северодвинск, РФ

E - mail: a.pavlova@narfu.ru

СИСТЕМЫ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ И ЕЕ СОТРУДНИКОВ

Аннотация

В статье рассматривается вопрос, касающийся оценки деятельности работников в организации. Цель исследования – обосновать необходимость применения на практике

эффективной системы оценки персонала. Сделаны выводы о необходимости грамотного подхода в вопросе управления персоналом.

Ключевые слова:

Оценка персонала, организация, сотрудники, управление персоналом.

Для эффективной работы каждой организации необходимо регулярно оценивать деятельность сотрудников, так как именно она влияет на функционирование организации в целом.

Оценка работников – это суждение о количественном и качественном состоянии различных их компетенций - характеристик, степени их проявления и о мере соответствия предъявленным должностью и организацией требованиям к исполнителям [3, с.435].

Оценка тесно связана практически со всеми основными функциями управления персоналом (таблица 1).

Таблица 1 – Взаимосвязь функций управления персоналом и оценки

Функция	Характеристика
Кадровое планирование	Определяет качественную и количественную потребность компании в персонале
Подбор персонала	Показывает, насколько эффективны методы привлечения и отбора новых сотрудников, используемые в компании
Обучение персонала	Выявляет потребности в обучении и определяет эффективность имеющихся обучающих программ
Формирование кадрового резерва	Оценивает работу и рабочее поведение сотрудников компании
Анализ работы персонала	Позволяет определить стандарты и показатели, с помощью которых оценивается рабочее поведение сотрудников
Развитие персонала	Выявляет рабочий потенциал сотрудников
Система материального стимулирования	Повышает эффективность мотивационных систем

Различают три уровня деловой оценки персонала: постоянная, периодическая, стратегическая.

Оценка персонала служит в основном трем важным целям: административной, мотивационной и информационной (таблица 2).

Таблица 2 – Цели оценки персонала и их характеристика

Название цели	Характеристики
Административные цели	Реакция на результат деятельности или результаты труда работника (поощрение, наказание и др.)
Мотивационные цели	Оценка представляет собой важные средства мотивации поведения людей. Выявив сильных работников, предприятие может поощрить их благодарностью или повышением в должности [1, с. 105].

Информационные цели	Позволяют информировать персонал об относительном уровне их работы и ориентироваться в выборе путей совершенствования.
---------------------	--

На основании степени указанного соответствия решаются главным образом следующие задачи оценки персонала [1, с.150]:

- оценка соответствия процесса выполнения работы запроектированному;
- оценка соответствия результатов труда целям;
- оценка потенциальных возможностей работника;
- стимулирование работника.

Существует несколько наиболее распространенных методов оценки компетенции сотрудников (таблица 3):

Таблица 3 – Методы оценки персонала и их определения

Метод оценки	Определение
Аттестация	Периодическое освидетельствование профессиональной пригодности и соответствия занимаемой должности каждого работника определенной категории
Ассесмент - центр	Процедура оценки деловых качеств, навыков и знаний (деловые игры, тесты и интервью)
Тестирование	Метод психологической диагностики, использующий стандартизированные вопросы и задачи (тесты), имеющие определенную шкалу значений
Интервьюирование	Способ проведения социологических опросов как целенаправленной беседы интервьюера и опрашиваемого
Деловые игры	Имитация рабочего процесса, его моделирование, упрощенное воспроизведение реальной производственной ситуации

Деловая оценка имеет непосредственное отношение к повышению эффективности производства, поскольку по результатам оценки появляется возможность:

- выявлять направленность повышения квалификации персонала;
- стимулировать их трудовую деятельность;
- совершенствовать расстановку кадров;
- формировать положительное отношение к труду и др.

В основу оценочной работы должны быть положены следующие ключевые принципы: обоснованность, периодичность, всеобщность, объективность, комплексность, действенность [2, с.239].

Поверхностное или одностороннее применение рассмотренных принципов оценочной работы чревато искажением ее результатов.

Анализ работы необходим для выполнения многих HR - функций и используется: для подготовки описания работы, составления личностной спецификации, оценки результативности труда работников.

Таким образом, мы рассмотрели систему подбора и обучения персонала наиболее подробно. Это позволило выяснить, что грамотно построенная система подбора персонала помогает привлечь высококвалифицированных сотрудников в организацию, а система обучения увеличит способность персонала адаптироваться к быстро меняющимся социально - экономическим условиям и требованиям рынка, позволит решать задачи, связанные с новыми направлениями деятельности, и поддерживать необходимый уровень конкурентоспособности, повысит приверженность персонала своей организации и снижает текучесть кадров.

Список использованной литературы:

1. Молодчик, А. В. Менеджмент. Стратегия, структура, персонал, знание: учебник – М.: 2016. – 296 с.
2. Моргунов, Е.Б. Управление персоналом: исследование, оценка, обучение: учебник для академического бакалавриата – Люберцы: 2016. – 424 с.
3. Одегов, Ю.Г. Управление персоналом: учебник для бакалавров – Люберцы: 2016. – 513 с.

© К.С. Буракова, 2018

УДК 33

О. Г. Вандина

докт. экон. наук, профессор,
зав. кафедрой экономики и управления
ФГБОУ ВО «АГПУ»
г. Армавир, РФ
E - mail: vandina08@mail.ru

АНАЛИЗ ПРЕИМУЩЕСТВ И НЕДОСТАТКОВ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ КОМПАНИИ

Аннотация.

В данной статье характеризуются преимущества и недостатки различных подходов и методов по оценке стоимости компании. Рассматривается сравнительный подход, включающий совокупность методов оценки наиболее вероятной рыночной стоимости объекта; доходный подход, как общий способ определения стоимости организации или её собственного капитала, а также методы доходного подхода.

Ключевые слова:

Анализ, оценка бизнеса, преимущества недостатки, сравнительный подход, доходный подход, метод дисконтирования денежных потоков.

Несмотря на популярность различных подходов и методов оценки стоимости каждый подход имеет свои достоинства и свои недостатки. Рассмотрим по порядку каждый подход.

Следует помнить, что сравнительный подход к оценке стоимости организации – это определенная совокупность методов оценки наиболее вероятной рыночной стоимости объекта, которая базируется на сравнении оцениваемой организации с организациями - аналогами, в отношении которых имеется требуемая информация о ценах, финансовых условиях осуществленных ранее сделок с ними [1].

Преимуществами данного подхода являются:

1. Легкость расчетов и более скорое получение итоговых результатов;
2. При расчете стоимость бизнеса достаточно правильно отражает достигнутые результаты деятельности организации;
3. Цена сделки реально характеризует сложившуюся ситуацию на рынке;
4. Возможность использования ретроспективной информации о купле - продаже не только для контрольного пакета акций, но и для неконтрольного;
5. Получение вполне обоснованной стоимости бизнеса;
6. Возможность определения чувствительности стоимости бизнеса к ключевым факторам стоимости, а в дальнейшем учет результатов исследования для принятия окончательного решения;
7. Учет конъюнктуры рынка и реальных приоритетов инвесторов.

Данный подход не лишен недостатков, к которым относятся:

1. Трудно собрать всю информацию, необходимую для анализа, из - за слабого развития российского фондового рынка;
2. Невозможно использование, если нет организации аналога;
3. Проблемно оценить маленькие компании;
4. Проблемно оценить влияние уровня инфляции на показатели, которые используются при расчете мультипликаторов;
5. Применение мультипликаторов может быть ограничено неравенством финансовых рисков оцениваемой организации и организации - аналога, наиболее корректная оценка получается, когда организации действуют в одной сфере и приблизительно равны;
6. Трудно учитывать будущую стоимость организации, динамику его развития и перспективы;
7. Использование имеющейся недостоверной информации о предприятиях - аналогах;
8. Большие трудности, связанные с выделением гудвилла, торговой марки, товарного знака и прочее;
9. В ретроспективной информации о продажах и сделках обычно не отражаются форс - мажорные обстоятельства, в условиях которых они были осуществлены;
10. Не возможность применить для оценки высокорентабельных компаний, поскольку с помощью метода по активам невозможно адекватным образом отразить доходность бизнеса;
11. Малопригоден для начинающих, особенно высокотехнологичных организаций.

Доходный подход – это общий способ определения стоимости организации или её собственного капитала, в рамках которого используется один или более методов, основанных на пересчете ожидаемых доходов. При этом предполагается, что стоимость бизнеса равна текущей стоимости будущих доходов от владения организацией [1]. Доходный подход включает в себя несколько методов.

Преимущества метода дисконтирования денежных потоков:

1. Практичность и возможность применения для любого действующей (успешно функционирующей) организации;
2. Возможность проведения анализа потоков денежных средств в динамике, кроме того учет фактора времени;
3. Наличие возможности использовать элементы системы перспективного планирования;
4. Целевая и стратегическая ориентация;
5. Возможность прогнозировать будущие денежные потоки;
6. Метод пригоден для оценки новых организаций;
7. Возможность учета рыночной ситуации через учет рыночной ситуации посредством установления соответствующей ставки дисконта
8. Позволяет учесть риск инвестиций в норме дисконта.

Недостатки метода дисконтирования денежных потоков:

1. Трудности при оценке собственного капитала: для акционерных обществ сложно точно оценить, поскольку обыкновенные акции не имеют фиксированного дохода, а их рыночная курсовая стоимость способна значительно изменяться во времени на фондовом рынке, кроме того наибольшая часть организаций, действующих в России не является акционерным обществом;
2. Для значительного числа действующих предприятий лимитированный срок ожидаемых денежных поступлений может быть произвольным и не реалистичным;
3. Отсутствует возможность адекватной оценки активов, которые не генерируют постоянно денежные потоки и не ожидается их поступление в ближайшем будущем, но представляющие ценность из-за их потенциала повышения стоимости;
4. Не пригоден для оценки стоимости предприятий, которые систематически терпят убытки, из-за отсутствия предмета дисконтирования;
5. Большая трудоемкость получения прогнозных данных о денежных потоках;
6. С увеличением периода прогнозирования значительно снижается достоверность данных относительно будущих денежных потоков (невозможность достоверного прогнозирования темпов инфляции, сложность определения доходов от реинвестирования полученного денежного потока);
7. Не учитывается в расчетах составляющая дохода, связанная непосредственно со стоимостью активов;
8. Относительно высокая чувствительность итогов расчетов к изменениям: темпов инфляции, цены на товар, стоимости труда, нормы дисконта и других факторов.

Так же некоторые ограничения связаны со спецификой работы в Российской Федерации:

1. Фондовый рынок характеризуется относительно невысокой ликвидностью;
2. Достаточно часто закрытый характер информации об объектах собственности, призванной отражать конечные экономические и финансовые результаты предпринимательской деятельности;
3. Наличие значительного числа искажений, с целью приукрашивания результатов деятельности или минимизации выплат по налогам;

4. Относительно высокие темпы инфляции, не позволяющие использовать номинальные ставки инфляции, что значительно усложняет процедуру получения прогнозных значений реальных учетных ставок.

Теперь перейдем ко второму методу доходного подхода – методу капитализации. Достоинства метода капитализации:

1. Достаточная простота системы расчетов;
2. Непосредственно отражает рыночную конъюнктуру;
3. Позволяет корректировать исходные и расчетные данные применительно к конкретной ситуации данного объекта собственности.

Недостатки метода капитализации:

1. Не применим к организациям, денежные потоки которых по годам сильно отличаются друг от друга или являются отрицательными;
2. Не предусмотрен учет стоимости материальных и нематериальных активов;
3. Не пригоден к использованию для оценки стоимости организаций, вновь пришедших на рынок, особенно высокотехнологичных;
4. Невозможно прогнозировать объемы прибыли в условиях достаточно высоких темпов инфляции: текущие значения прибыли не могут реально отразить будущее финансово положение организации;
5. Наличие сложностей с получением информации, необходимой для расчета коэффициента капитализации, по причине её конфиденциальности (или являющейся коммерческой тайной).

Необходимо помнить, что затратный подход – это совокупность методов оценки стоимости объекта оценки, основанных на определении затрат, необходимых для создания, восстановления, замещения, изменения или утилизации объекта оценки с обязательным учетом всех видов износа.

Преимущества метода оценки стоимости бизнеса на базе чистых активов заключаются в следующем:

1. Точная информация в расчетах о текущем состоянии имущественного комплекса, что ограничивает субъективный фактор;
2. Применим к использованию в ситуациях, когда отсутствуют ретроспективные данные о прибылях и нет возможности определить перспективные денежные потоки;
3. Применим для оценки вновь возникших предприятий, холдинговых и инвестиционных компаний;
4. Возможность подтвердить результаты расчетов стоимости бизнеса документально.

Недостатками метода оценки стоимости бизнеса на базе чистых активов являются:

1. Сфера применения ограничена новыми или недавно принятыми в эксплуатацию организациями;
2. Не учитываются потенциальные возможности организации в получении прибыли или доходов в будущем, так как в расчетах используются исходные данные, ограниченные текущей деятельностью;
3. Имеет место противоречие: акции компании котируются на бирже, имеют определенную стоимость, но при этом стоимость компании, оцененная методом чистых активов, является отрицательной (то есть стоимость обязательств компании превышает стоимость её активов);

4. Требуются большие затраты времени и средств на оценку чистых активов по крупным предприятиям, занятым в производственной сфере;
5. Получение преимущественно нижней границы стоимости(цены) бизнеса;
6. Затруднено получение числовой оценки дополнительных нематериальных активов и пассивов, так как они не отражаются на балансе;
7. Не учитывает особенности функционирования организации как действующего комплекса, рассматривая его как совокупность разрозненных объектов;
8. Характеризуется определенной статичностью, не позволяющей реально оценить эффективность функционирования организации (бизнеса);
9. Не применим к трудоемким производствам;
10. В рамках действующей бухгалтерской отчетности нематериальные активы не всегда оценены на рыночной основе, особенно часто это касается активов, которые относятся к интеллектуальной собственности; следовательно, наличие значительных нематериальных активов является ограничением использования затратного подхода.

Таким образом, каждый подход к оценке стоимости бизнеса имеет как свои достоинства, так и свои недостатки, которые необходимо учитывать при выборе метода оценки стоимости организации.

Список использованной литературы:

1. Устинова Н.Г. Трансакционные издержки фирмы в условиях информационной экономики Текст. / Н.Г. Устинова :дис. . канд. эконом, наук. Саратов : Саратовский государственный социально - экономический университет, 2014. — 178 с.
2. ВалдайцевС.В. Оценка бизнеса Текст. / С.В. Валдайцев: учеб. пособие. М. : ТК Велби, Проспект, 2014. - 576 с.
3. Грязнова А.Г., Федотова М.А., Ленская С.А. Оценка бизнеса Текст. / А.Г. Грязнова, М.А. Федотова, С.А. Ленская : учеб. пособие. М. : Финансы и статистика, 2014. — 736 с.
4. Bondarenko I.A., Vandina O.G., Rusetskaya E.A., Charakhchyan K.K. Parametric Characteristics Of Conflict Of Interests Between Owners And Managers In Corporations. *Journal of Advanced Research in Law and Economics*. 2017. Т. 8. № 1. С. 18 - 22.
5. Yudina T.A., Vandina O.G., Bogoviz A.V., Lobova S.V. Effectiveness Of The Methods Of Internal Financial Control As A Guarantee Of Sustainability Of Tourism Companies' Development. *Journal of Environmental Management and Tourism*. 2017. Т. 8. № 4 (20). С. 861 - 866.
6. Вандина О. Г. Сущность Экономической Эффективности Как Достижения Целей Предприятия. В сборнике: Современная инновационная экономика: теория и практика Сборник научных трудов участников IV международной заочной научно - практической конференции. Научный редактор О.Г. Вандина, ответственный редактор Р.Р. Мукучян. 2013. С. 25 - 28.
7. Вандина О.Г.Управленческий Анализ Поточной Издержкостности Бизнес - Процессов. *Управленческий учет*. 2012. № 7. С. 31 - 36.

© О. Г. Вандина, 2018

ПЛАНИРОВАНИЕ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация

В статье рассмотрено планирование контрольной деятельности как важный элемент при проведении внутреннего контроля, этапы риск - ориентированного планирования, правила оформления рабочих документов внутреннего контроля, формы отчетности внутреннего контроля.

Ключевые слова:

Планирование, внутренний контроль, план проверки, контрольные мероприятия, контрольная деятельность, система внутреннего контроля, плановые документы, риск - ориентированное планирование, программа проверки документы, которые используются на этапе планирования.

Планирование является важным элементом, оказывающим существенной влияние на проведение внутреннего контроля и в целом на эффективности деятельности организации.

Планирование контрольных мероприятий является важнейшим этапом осуществления финансового контроля. Грамотное планирование способствует снижению возможных рисков в деятельности как проверяемого учреждения, так и самого контрольного органа.

Планирование контрольной деятельности должно основываться на системном подходе и учитывать принципы, представленные на рисунок 1:

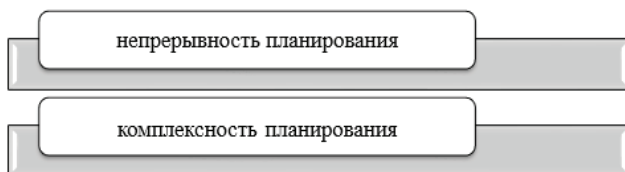


Рисунок 1 – Принципы планирования контрольной деятельности

Комплексность планирования подразумевает охват планированием всех установленных задач, видов и направлений контрольной деятельности контрольного органа. При планировании контрольной деятельности необходимо учитывать: законность, своевременность и периодичность проведения контрольных мероприятий, степень обеспеченности ресурсами, реальность сроков проведения контрольных мероприятий, экономическую целесообразность, оценку СВК, информацию о наличии рисков, объем

средств, используемых объектами контроля, наличие резерва времени для выполнения внеплановых мероприятий.

При планировании контрольных мероприятий должны быть выполнены следующие процедуры: подготовка к предстоящей проверке; составление плана и программы проведения проверки.

Процесс риск - ориентированного планирования подразделяется на этапы (рисунок 2).

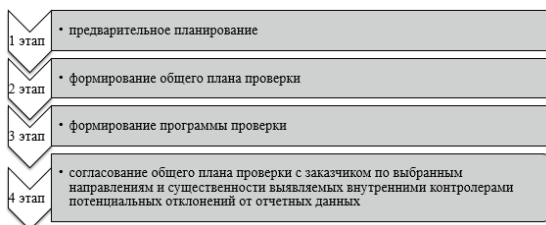


Рисунок 2 - Этапы риск - ориентированного планирования

Этап «Предварительное планирование» предполагает разработку общей стратегии и конкретного подхода к ожидаемому характеру, срокам проведения и объему осуществляемых процедур. Оно способствует тому, чтобы проверка была проведена своевременно и с минимально возможными затратами, а также максимальному выявлению существенных проблем.

Этап «Составление общего плана проверки». После завершения предварительного планирования составляется общий план проверки. Содержание общего плана для каждой проверки будет разным, так как при разработке этого документа контролеры рассматривают обстоятельства, влияющие на организацию проверки, например, степень автоматизации учетных процессов, период и сроки проведения проверки, уровень надежности СВК проверяемого объекта и т.д.

Этап «Составление программы проверки». Программа проверки детализирует задания общего плана и оформляется документально. Планирование, как каждый этап проверки, документируется.

На рисунке 3 рассмотрим документы, которые используются на этапе планирования.

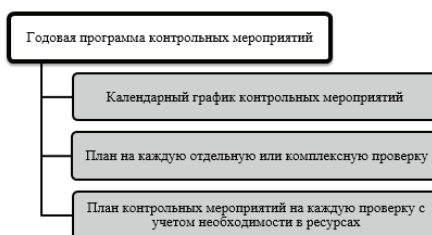


Рисунок 3 – Иерархия плановых документов

Основным документом, который использует руководитель службы внутреннего контроля, является программа, которая утверждается руководителем организации.

Программа должна разрабатываться с учетом статуса и значимости видов деятельности, и процессов. Форма внутреннего регламента «Годовая программа контрольных мероприятий» может иметь следующий вид (таблица 1).

Таблица 1 - Формат документа «Годовая программа контрольных мероприятий»

№ п / п	Объект (вид деятельности, процесс)	Область		Критерии проверки	Цель проверки	ФИО исполнителя	Материальное обеспечение
		Подразделение	Месяц, неделя				

План контрольной деятельности представляет собой перечень контрольных мероприятий, которые планируется осуществить в следующем календарном году. В плане необходимо указать тему проверки, объект проверки, вид проверки, проверяемый период, месяц начала и срок проведения проверки (таблица 2).

Таблица 2 - Формат документа «План контрольной проверки» (для конкретного объекта)

Контролеры	Планирование	Контрольные процедуры	Формирование заключений	Итого, ч
Руководитель СВК	X	X	X	X
Главный контролер	X	X	X	X
Контролер	X	X	X	X
Младший контролер	X	X	X	X
Прочие специалисты	X	X	X	X

План действий руководителя группы при подготовке к осуществлению контрольных мероприятий представлен на рисунке 4.

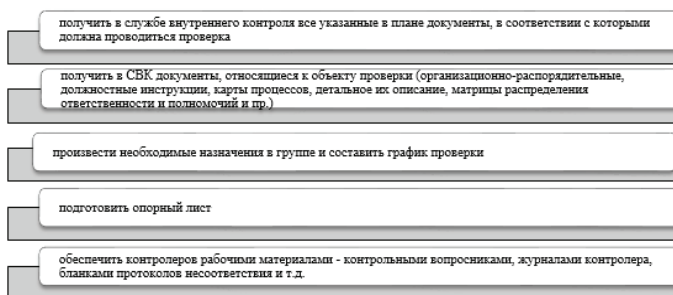


Рисунок 4 - Обязанности руководителя группы на подготовительном этапе внутреннего контроля

Внутренние контролеры для проведения контрольного мероприятия получают документы, представленные в таблице 3.

Таблица 3 - Документы для проведения контрольного мероприятия

Документ	Вид документа	Назначение	Особенности
Опорный лист	Анкета с перечнем вопросов для сотрудников проверяемого подразделения	Для предварительной оценки объекта аудита	Вопросы строятся на основе критериев внутренней проверки и охватывают существенные их части, предусматривают однозначный ответ
Контрольный вопросник	Систематизированный перечень вопросов	Для оценки степени соответствия состояния области проверки установленным требованиям в ходе проверки	Ответы на вопросы должны давать возможность контролеру исчерпывающее и верное представление об объекте
Журнал контролера	Журнал или бланк	Для фиксирования фактов, результатов бесед, иной информации, собранной в ходе проверки	Записи в журнале – основа для принятия соответствующих решений

Внутренний регламент документа «Журнал контролера» представлен в таблице 4.

Таблица 4 - Формат документа «Журнал внутреннего контролера»

Код	Дата	Объект	Область	Критерии	Перечень вопросов	Фактическое состояние	Комментарии и предложения	Примечания

Внутренний контроль – процесс, который необходимо сопровождать документированием, т.е. полученная информация должна быть отражена в рабочей документации контрольного мероприятия.

Перечень рабочей документации внутреннего контроля, прилагаемой к актам о проверке, определяет контролер, проводящий проверку. Основное требование к документации – это доказательство подлинности.

Доказательства внутреннего контроля, полученные внутренним контролером в результате исследования хозяйственных операций, являются наиболее ценными. Контролер для обобщения доказательств создает собственные первичные документы,

например, в виде таблиц, расчетов и т.д., способствующих пониманию собранной информации должностными лицами и учредителями предприятия, не имеющими специального образования.

К моменту завершения внутреннего контроля вся рабочая документация должна быть оформлена должным образом (рисунок5).

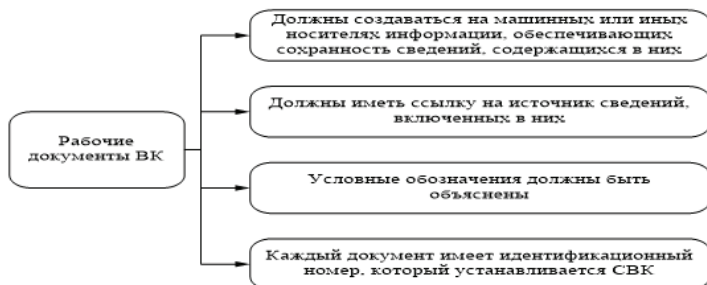


Рисунок 5 - Правила оформления рабочих документов внутреннего контроля

Обобщение выявленных нарушений отражается в «Письменной информации специалиста внутреннего контроля», в которой содержатся сведения о всех выявленных недостатках и нарушениях. Она составляется в двух экземплярах, один из которых передается руководителю для ознакомления и выявления, возможных разногласий и урегулирования спорных положений, а второй – используется для итоговой отчетности. Сведения, содержащиеся в рабочей документации, являются конфиденциальными и не подлежат разглашению[4].

Экономический субъект обеспечивает хранение документации, оформляющей организацию и осуществление внутреннего контроля, в течение разумных сроков. Срок и порядок хранения данной документации определяется должностным лицом, назначившим проверку.

Для внутреннего контроля нет утвержденной нормативными актами формы отчетности. Практический опыт различных организаций показывает, что она может иметь разные формы (рисунок6).



Рисунок 6 - Формы отчетности внутреннего контроля

При составлении форм отчетности по материалам внутреннего контроля должны быть обеспечены объективность, обоснованность, системность, четкость, доступность и лаконичность изложения. Результаты контрольного мероприятия, излагаемые в акте, должны подтверждаться надлежащими доказательствами. При описании каждого нарушения, выявленного в ходе контрольного мероприятия, должны быть поименованы положения законодательных и нормативных правовых актов, которые были нарушены, период, к которому относится выявленное нарушение, состав нарушения, документально подтвержденная сумма нарушения, а также приведено указание на должностное, материально ответственное или иное лицо объекта финансового контроля, допустившее нарушение. При этом не допускаются: указание выводов, предположений, фактов, не подтвержденных доказательствами; морально - этическая оценка действий должностных, материально ответственных и иных лиц объекта финансового контроля; наличие помарок, подчисток и иных неоговоренных исправлений.

По результатам рассмотрения акта проверки руководителем контрольного органа может быть принято решение: о недостаточной обоснованности представленных контрольным подразделением информации (документов и материалов); о применении материальной и (или) дисциплинарной ответственности к виновным должностным лицам; о направлении материалов в правоохранительные органы в случае наличия признаков нарушений законодательства РФ, в отношении которых отсутствует возможность их устранения[5].

Таким образом, при исследовании методического обеспечения внутреннего контроля экономического субъекта рассмотрены формы системы внутреннего контроля: служба внутреннего аудита, структурно - функциональный контроль, ко - сорсинг, аутсорсинг, ревизионная комиссия, контрольно - ревизионная служба. Методы внутреннего контроля: общенаучные, собственные заимствованные у других наук. Процедуры внутреннего контроля в организации: физический контроль, документальное оформление, санкционирование, сверка данных, подтверждение, процедуры, связанные с информационными системами. Доказано, что при разработке процедур внутреннего контроля необходимо ориентироваться на отраслевые особенности экономического субъекта, цели проведения проверки, доступности информации.

Список использованной литературы:

1. Vandina O.G.«Just In Time” System In Construction Industry And Its Competitiveness», International Journal of Economic Perspectives. 2016. Т. 10. № 4. С. 401 - 405.
2. Белозерская А.В. Роль и значение капитала в формировании ресурсного потенциала торгового предприятия малого бизнеса // Инновационные технологии научного развития. Сборник статей. Международной научно - практической конференции (20 мая 2017г) – Казань: НИЦ АЭТЕРНА, 2017, с.18 - 23
3. Белозерская А.В. Мотивация и производительность труда в сельскохозяйственных предприятиях. // Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук. Москва: - 2004г. С. 25 - 32.
4. Вандина О.Г. «Методика внутреннего аудита учета материально — производственных запасов в строительстве». Менеджмент в России и за рубежом. 2013 г. № 1. С. 94—100.

5. Вандина О.Г. Теоретическое исследование качественных характеристик в системе внутреннего контроля коммерческой организации. Управленческий учет. 2012. № 3. С. 26 - 34.

© О. Г. Вандина, 2018

УДК 334.02

Высотина Д.В.

Студентка Лесосибирского педагогического института – филиала СФУ, г. Лесосибирск, РФ
E - mail:

darya.vysotina.98@yandex.ru

Ёлгина М.В.

Студентка Лесосибирского педагогического института – филиала СФУ, г. Лесосибирск, РФ
E - mail: bavaria9555@mail.ru

Рубцов А.В.

Конд.эконом. наук,
старший преподаватель
Лесосибирского педагогического института – филиала СФУ, г. Лесосибирск, РФ
E - mail: mr.rubtcov@ya.ru

ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МИРОВЫХ РЕСУРСОВ В МЕНЕДЖМЕНТЕ

Аннотация

В данной статье описано использование информационных ресурсов в мире, раскрыты основные понятия темы. Также рассматривается информационное пространство, какими способами люди в нашей стране получают информацию.

Ключевые слова

Информация, информатизация, информационные ресурсы, информационная система, пользователь информации.

Для того чтобы человеческое общество развивалось, ему постоянно необходимы какие-либо ресурсы: будь это материальные, энергетические, инструментальные или информационные. В настоящее время поток информации, воспринимаемый человеком, просто небывалых масштабов, и данный поток будет только увеличиваться. От простой передачи информации с помощью речи, мимики и жестов, наше общество пришло к такому количеству информационных потоков, которые невозможно будет перечислить и вспомнить одному человеку, не говоря о том, чтоб их пересчитать.

Отношения на рынке в настоящее время предъявляют более высокие требования к достоверности, своевременности, полноте информации без которой невозможна, да и

немыслима эффективная маркетинговая, финансово - кредитная, инвестиционная и любая другая деятельность фирмы.

В последние десятилетия весь мир переживает достаточно быстрый переход от индустриального общества к обществу информационному: происходит смена видов деятельности, способов и технологий производства, также происходит изменения в мировоззрении людей, отношений между государствами. Современный человек всё чаще употребляет такие слова как: «информация», «информационные технологии», «информатизация» и прочее.

Раскроем наиболее значимые понятия.

В учебнике для вузов «Менеджмент. Теория и практика» Игоря Николаевича Шапкина даётся следующее определение понятию информация: «**Информация** – сведения о лицах, предметах, фактах, событиях, явлениях и процессах независимо от формы их представления»[1, с. 332].

Н.В. Исламова в своем учебном пособии для студентов «Коммуникационный менеджмент» даёт следующее определение рассматриваемому понятию: «**Информацией** является то, что передается в ходе процесса коммуникации, то, чем люди обмениваются при помощи её»[2].

И.Н. Шапкин, в своём учебнике «Менеджмент. Теория и практика» представляет изучению следующее понятие термину «информатизация»: «**Информатизация** – организованный социально - экономический и научно - технический процесс создания оптимальных условий для удовлетворения информационных потребностей и реализации прав граждан, органов государственной власти, органов местного самоуправления, организаций, общественных объединений на основе формирования и использования информационных ресурсов»[1, с. 332].

Информатизация – это научно - технический процесс, направленный на полное удовлетворение народа информационных потребностей. Этот процесс – следствие развития телекоммуникационной инфраструктуры, которая должна охватывать как можно более широкие слои населения, с тем, чтобы донести нужную информацию до каждого, нуждающегося в ней.

«Информационная система (ИС) по законодательству РФ – организационно упорядоченная совокупность документов (массивов документов) и информационных технологий, в том числе с использованием средств вычислительной техники и связи, реализующих информационные процессы. Информационные процессы предназначены для хранения, обработки, поиска, распространения, передачи и предоставления информации» - пишет в своём учебнике «Менеджмент. Теория и практика» Игорь Николаевич Шапкин [1, с. 332].

Информационная система – это взаимосвязанная совокупность средств, методов и персонала, используемых для хранения, обработки и выдачи информации в интересах достижения поставленной цели.

Информационные ресурсы по законодательству РФ – документы и массивы документов в информационных системах (библиотеках, архивах, фондах, банках данных, других информационных системах). Закон РФ «Об информации, информатизации и защите информации» от 25 января 1995 г. Установил, что и другие информационные ресурсы являются объектом права собственности[3].

Информационные ресурсы – в широком смысле – совокупность данных, организованных для эффективного получения достоверной информации[4].

Пользователь информации по законодательству РФ – субъект, обращающийся к информационной системе или посреднику за получением необходимой ему информации[1, с.332].

Безусловно, уровень развития информационного пространства оказывает существенное влияние на экономику, обороноспособность и политику, в целом, государства. Также от уровня в большей степени зависит поведение граждан, формирование общественно - политических движений и социальная стабильность в стране. Целями информатизации в мире является наиболее полное удовлетворение потребностей в информировании общества во всех сферах деятельности[1, с.333].

В настоящее время большая часть населения принимает на себя информационные потоки через печатные издания (газеты, журналы и пр.), радио, телевидение и сеть Интернет. Благодаря сети Интернет быстрыми темпами растут информационные потоки.

По данным Mediascope, в период с октября 2016 по март 2017 года российская интернет-аудитория увеличилась на 2 % и теперь составляет 87 млн. человек старше 21 года (71 % от общего населения страны), пишет газета «Коммерсант». Главным фактором увеличения количества пользователей стала возросшая популярность мобильных устройств - 54 % пользователей в возрасте от 12 лет регулярно используют их для выхода в интернет.

Информационно - телекоммуникационные системы функционируют в большей степени в интересах государственных органов власти, что приводит к повтору работ, избыточности в сборе первичной информации, удорожанию разработок и эксплуатации систем. Кроме этого, ведомственная разобщенность затрудняет обмен информацией и доступ к ней. Информационные услуги, ресурсы и программные продукты распространяются по территории нашей страны неравномерно, причем в основном ими обеспечены краевые центры. Это распределение соответствует распределению главных научных и информационных центров России и не учитывает потребности населения и органов управления. Именно поэтому требует скорейшего решения задача выравнивания информационного потенциала. Отечественная информационная индустрия должна развиваться с учётом всех мировых достижений в области информационных технологий и средств телекоммуникационного обмена. Это позволит России выйти на мировой уровень технического развития.

Литература

1. Шапкин И. Н. Менеджмент. Теория и практика: учебник для вузов / под общей редакцией И. Н. Шапкина. – 4 - е изд., перераб. и доп. – М.: Издательство Юрайт; ИД Юрайт, 2016;
2. Исламова Н.В. Коммуникационный менеджмент: Учебное пособие для студентов высших учебных заведений. — Нижневартовск: Изд - во Нижневарт. гуманит. ун - та, 2009;
3. М. А. Я. Сухарев, В. Е. Крутских, А.Я. Сухарева: Большой юридический словарь. — Москва: Инфра, 2003;
4. Словарь бизнес - терминов. [Электронный ресурс] Академик.ру. 2001.

© Д.В. Высотина, М.В. Ёлгина, А.В. Рубцов, 2018

Д.В. Высотина

Студентка 2 курса, ЛПИ филиала СФУ,
г. Лесосибирск, РФ

E - mail: darya.vysotina.98@yandex.ru

М.В. Ёлгина

Студентка 2 курса, ЛПИ филиала СФУ,
г. Лесосибирск, РФ

E - mail: bavaria9555@mail.ru

А.В. Рубцов

Канд. экон. наук, старш. преподаватель ЛПИ филиала СФУ,
г. Лесосибирск, РФ

E - mail: Mr.Rubtcov@yandex.ru

СОПРОТИВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯ В ОРГАНИЗАЦИИ

В управлении персоналом и деятельности какого - либо предприятия инновационная деятельность занимает ведущую роль. Инновации - это долгий, трудоемкий процесс благодаря которому можно достичь как успехов, так и неудач, поэтому к процессу их внедрения в производственную деятельность необходимо подойти основательно. Инновации определяют стратегию развития, могут увеличивать конкурентоспособность организации.

Инновации – новые или модифицированные технологии, способы, инструменты, методы, которые в дальнейшем обеспечивают эффективность как работы предприятия, так и управления персоналом[1].

Инновационный менеджмент — это одно из направлений процесса управления, ориентированное на достижение новых положительных качеств в результате выдвижения нестандартных идей их разработки и реализации.

Главная задача инновационного менеджмента — управление процессами разработки и внедрения инноваций на любом уровне посредством их качественного и количественного изменения в результате применения адекватных методов организации и управления, обеспечивающих единство науки, техники, производства и потребления, т.е. удовлетворение общественных потребностей в инновационном продукте[2].

При проведении инновационного процесса в организации возможно возникновение некоторых трудностей. Инновационный процесс - комплекс взаимосвязанных явлений, от рождения новой или модифицированной научной идеи до ее коммерциализации, характеризуется неопределенностью, многовариантностью и по своей сути является стохастическим процессом. Организационная среда часто активно сопротивляется принятию и использованию новшества. Чем вызвано это сопротивление?

1. Низкой степенью готовности к нововведениям, так как люди не могут себя комфортно ощущать в условиях нестабильности, а также страх перед неизвестным будущим;

2. Нежеланием работать дополнительно, а также обучаться новым методикам выполнения работы,

3. Отсутствием желания менять привычные ритм и график работы;
4. Боязнью нестабильности, т. е. предположение персонала о том, что в результате наступления изменений могут существенно снизиться условия труда, а также уменьшиться его оплата;
5. Недопониманием или непониманием значимости инновационной деятельности, страх получения отрицательного результата;
6. Страхом перед прогнозируемой неудачей, поскольку многих людей волнует, смогут ли они приспособиться к изменениям, сохранить эффективность своего труда или повысить ее при внедрении инноваций и т.д.

Феномен сопротивления изменениям и инновациям является предметом внимания многих известных зарубежных, советских и российских исследователей различных направлений экономической мысли.

Сопротивление изменениям является необходимым, закономерно возникающим процессом, при любых возникающих организационных изменениях. Конечно, оно(сопротивление) должно рассматриваться нами не только как негативный аспект. С одной стороны, антиинновационное движение позволяет сохранить отлаженный, передовой опыт, накопленный методом проб и ошибок.

Преодоление инновационного сопротивления – важная задача в сфере управления высокотехнологичными предприятиями.

Правильный выбор мероприятий, направленных на повышение склонности работников к внедрению новшеств, может способствовать значительному росту эффективности производства без дополнительных затрат. При этом важно учитывать источник возникновения сопротивления, его причину, а также уровень иерархической структуры предприятия, на котором оно проявляется.

Неудачи, связанные с выпуском и перевыпуском новой продукции, выходом на новые рынки сбыта, неоправдавшиеся надежды на реорганизацию фирм — все это происходило и происходит и будет происходить не только с новичками в бизнесе, но и с уже закрепившимися на рынке организациями. Причиной, на мой взгляд является инертность и консерватизм, создающие внутренние и внешние барьеры на пути инноваций.

Внутренние барьеры сопротивления инновациям – отказ, нежелание участвовать в инновационном процессе со стороны персонала всех уровней управления (стратегического, тактического, операционного).

Основные факторы внутреннего и внешнего сопротивления:

- характер внутрифирменного управления (в частности такие функции, как планирование и контроль);
- уровень развития коммуникаций и системы сбора и анализа информации;
- профессиональная подготовка служащих;
- практика принятия решений руководством компании.

Важная роль отводится системе планирования. Долгосрочные планы, которые были приняты стратегическом уровне управления, не редко оказываются неэффективными, руководитель не может правильно отреагировать на возникновение незапланированных, непредвиденных ситуаций. Если же стратегически план выбран успешно, то высшее звено управления недооценивает важность инноваций и не испытывает необходимость в корректировке[3].

Уровень развития коммуникаций и системы сбора, анализа и предоставления информации об изменениях во внешней и внутренней среде, здесь проблема в том поступающие данные фильтруются и не всегда руководителю предоставляются те

сведения, которые необходимы для решения проблем, на этом этапе высока вероятность выбора неэффективной инновационной альтернативы.

На этапе профессиональной подготовки служащих важно информировать их об изменениях во внешней и внутренней среде и их влиянии на деятельность служащего и фирмы в целом, о последствиях нововведений об имеющихся альтернативах для деятельности предприятия. В свою очередь, от степени информированности напрямую зависит и поддержка или сопротивление инновационной деятельности.

Точно разработать и предугадать результат введенной инновации невозможно, это доказывается вышеперечисленными фактами, но риски могут привести к положительному, прибыльному результату не только со стороны маркетинговых нововведений, но и со стороны менеджмента, обеспечение конкурентоспособности на рынке — это определенно успех фирмы, поэтому внедрение инновационного процесса в управление это неотъемлемая, необходимая часть деятельности предприятия. Сопротивление персонала является серьезной проблемой при внедрении инноваций, которая требует определенного набора знаний, умений, навыков у руководителя, который должен мотивировать и направить персонал в нужное русло. Оно может, проявляться на разных уровнях организации, может иметь различную степень проявления, как отрицательную, так и положительную. Понимание причин сопротивления помогает руководителю направить усилия в нужном направлении. Существует множество принципов и практических рекомендаций для преодоления сопротивления инновациям. Выбор руководителем того или иного способа предотвращения сопротивления зависит от степени его интенсивности и ситуации.

Литература:

1. Барышева А.В. Инновационный менеджмент: Учебное пособие / А.В. Барышева. –СТТ, 2012.

2. Дибров А.М. Сопротивление инновационному процессу и его преодоление на уровне организации // Современные проблемы науки и образования. – 2013.

3. Традиция – русская энциклопедия [Электронный ресурс] // Инновационное сопротивление URL: <http://traditio.ru.org/wiki/> (дата обращения: 09.02.2018 г.).

© Д.В. Высотина, М.В. Ёлгина, А.В. Рубцов

УДК 332.2.021

И.З. Гафиятов

д.э.н., профессор, почетный работник высшего образования РФ,
заслуженный деятель науки РТ, директор Нефтехимического инжинирингового центра
Казанского национального исследовательского технологического университета

Т.П. Гафиятова

к.э.н., доцент кафедры техники и физики низких температур (механический факультет)
Нижнекамского химико - технологического института (филиала) ФГБОУ ВО «КНИТУ»

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ БЛАГО - ЗЕМЛЯ

Земельные отношения определяются как начало всей системы экономических отношений. Как отмечает Гриненко С.В.: «Прежде всего, земля представляет собой

природный ресурс, характеризующийся пространством, рельефом, почвами, водами, недрами, растительным и животным миром. По мере развития производительных сил этот ресурс превращается в объект социально - экономических связей, главное средство производства в сельском хозяйстве и пространственный базис развития и размещения всех отраслей хозяйства, территориальную основу бытия в целом.» [2].

Земля обладает способностью удовлетворять потребности человека в различных сферах жизнедеятельности, в частности, в производстве сельскохозяйственной продукции. Кроме этого, на земле сосредоточены различные объекты производственной и жилищной сферы, сферы образования, здравоохранения. Всё это говорит о том, что земля является некоторым благом, созданным природой, а человек использует данное благо для удовлетворения своих насущных потребностей.

Благо, с точки зрения экономической теории, это всё то, что включает в себе определенный положительный смысл, удовлетворяющее образующуюся человеческую потребность. Поэтому земля относится к материальным благам, которые включают естественные дары природы (земля, воздух, вода). Таким образом, землю можно отнести и к неэкономическим благам, то есть данным природой, но тогда, с экономической точки зрения, человек может в любой момент получить необходимое ему количество земельных ресурсов для удовлетворения собственных потребностей. Это не является верным в существующей экономической действительности, так как земля, с переходом к земельным отношениям, то есть с выделением человека из всего природного мира, превратилась в экономическую категорию, которая способна удовлетворять потребности человека и приносить ему некоторую прибыль в зависимости от использования земельного участка. Следовательно, соотношение между потребностью и доступным для распоряжения количеством благ делает их экономическими или неэкономическими: земельные ресурсы ограничены и являются экономическим благом. Ограниченность абсолютна и превращается в относительную ограниченность только с эффективностью использования блага, с рациональным землепользованием.

Опираясь на понятие земли как блага в экономической жизни, затрагивается вопрос образования блага путем воздействия человеком на землю. В данном аспекте выделяются различные сферы хозяйственной жизни общества. В сельском хозяйстве мы получаем готовый продукт труда (благо) в виде урожая путем воздействия на землю; в области добычи полезных ископаемых производим разработку месторождения внутри земли; на земле сосредоточены основные лесные массивы, используемые для производства строительных материалов, целлюлозо - бумажной промышленности и т.д.

Как экономическое благо землю можно потратить, что формирует ценность земельных участков для определенных целей использования. Ценность земли становится абсолютной идеей. Это связано с тем, что в экономической теории всё начинается с понятия «ценность». О чем свидетельствует маржиналистская теория трудовой стоимости, из которой можно сделать вывод, что земля не производится, как например любое другое движимое и недвижимое имущество, с применением труда, значит, и ценностью (стоимостью) не обладает. Это противоречит тому, что земля относится к экономическому благу и, следовательно, должна иметь ценность. Таким образом, если земля – это экономическое благо, то её ценность определяется как ценность любого экономического блага. Исходя из марксистской теории, ценность земли определяется не трудом, а полезностью.

При определении ценности любого земельного участка, принимаются во внимание множество составляющих, среди которых и расположение, и урожайность, и цели использования и т.д. Равные по величине земельные участки могут давать различные урожаи. Однако, увеличение плодородия почвы участка может привести к большим затратам на данные участки, чем прибыль, полученная с продажи урожая. Чтобы понять эффективность вложений, необходимо четко определить затраты и ожидаемый результат, что, в существующей действительности, не так просто. Это связано с тем, что на урожайность земли оказывают влияние многочисленные факторы, не связанные с увеличением плодородия искусственными методами, например, природно - климатического характера.

Категории земель, определенные Земельным кодексом, характеризуют землю как базисный фактор производства (рис. 1).

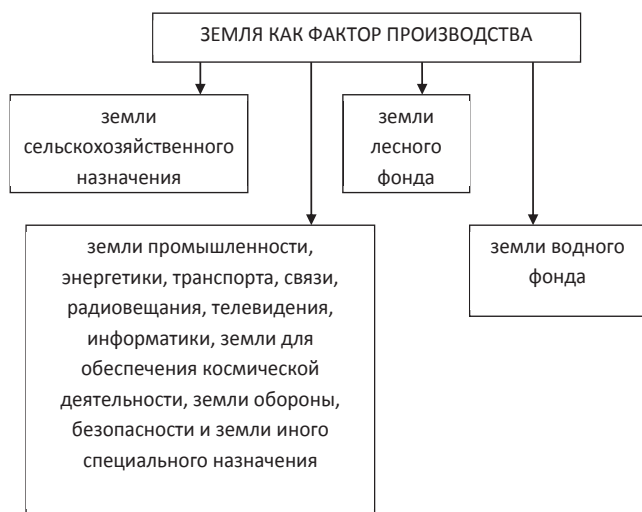


Рисунок 1. Определение земли как базисного средства производства

Все эти составляющие земли как основного фактора производства оказывают влияние на жизнеспособность хозяйственно - экономического функционирования всех сфер производственной жизни в стране. Более того, территориальная расположенность страны определяет степень организации той или иной сферы деятельности экономики. Например, страны, обладающие хорошими климатическими данными, но не имеющие большого ресурсного потенциала и научно - технических возможностей, занимаются сельскохозяйственной составляющей в большей степени. А страны, которые обладают хорошей ресурсной базой осуществляют добычу полезных ископаемых, однако, некоторые из данных стран стараются перерабатывать эти ресурсы в товары и продавать на мировом рынке в товарном виде, а другие продают добытые ресурсы, не осуществляя производство товаров из имеющихся ресурсов. В данной области необходимо понимать значимость производства товаров из имеющихся в недрах земли ресурсов для всей экономики, так как

это приводит к получению более высокой прибыли на мировых рынках, чем просто продажа добытых полезных ископаемых.

Возьмем для примера два равновеликих участка, но расположенных в разных областях страны, один будет располагаться на юге, а другой на севере. Конечно, участок, расположенный южнее, где больше летнего периода, чем на севере, будет давать больший результат урожайности.

Кроме этого, для всех сфер хозяйственной жизни важное значение отводится инфраструктуре территорий: дороги, железнодорожные пути, водные и воздушные пути перемещения. Вся инфраструктура также опирается на такое недвижимое имущество как земля.

Список использованной литературы

1. Гриненко С.В. Экономика недвижимости: Особенности землепользования: [Электронный ресурс]. URL:[http:// www.aup.ru](http://www.aup.ru). (Дата обращения: 13.08.2014)
2. О некоторых особенностях развития агропромышленного комплекса в российской экономике / Гафиятова Т.П., Лебедева О.И. // Проблемы современной экономики. 2011. № 1. С. 309 - 312.
3. Земельные ресурсы – природный капитал страны / Гафиятова Т.П., Лебедева О.И. // Вестник Казанского технологического университета. 2015. Т. 18. № 2. С. 430 - 432.
4. Формирование модернизированного подхода к управлению земельным сектором / Гафиятов И.З., Лебедева О.И. // Проблемы современной экономики. 2012. № 1. С. 56 - 59.
5. Земельные отношения в модернизирующейся экономике / Гафиятов И.З., Лебедева О.И. // Проблемы современной экономики. 2011. № 4. С. 339 - 343.

© И.З. Гафиятов , Т.П. Гафиятова, 2018

УДК 332.2.021

И.З. Гафиятов

д.э.н., профессор, почетный работник высшего образования РФ,
заслуженный деятель науки РТ, директор Нефтехимического инжинирингового центра
Казанского национального исследовательского технологического университета

Т.П. Гафиятова

к.э.н., доцент кафедры техники и физики низких температур (механический факультет)
Нижнекамского химико - технологического института (филиала) ФГБОУ ВО «КНИТУ»

ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ

Целями регулирования земельных отношений должны являться следующие:

- обеспечение защиты земельных ресурсов;
- рациональное использование земельных ресурсов;
- достижение эффективности функционирования отрасли путем удовлетворения потребностей пользователей земельными ресурсами.

Рассмотрим приведенные цели более подробно. Обеспечение защиты земельных ресурсов должно являться основополагающей целью, поскольку действия государства, в первую очередь, должны быть направлены на сохранение земельных ресурсов, от физического наличия которых будет зависеть и наличие правоотношений. Сохраняя земельные ресурсы, государство тем самым обеспечивает существование важнейшей платформы хозяйственной деятельности.

Курс на рациональность при использовании земельных ресурсов обеспечивает не только сохранение и защиту земельных ресурсов, но и достижение наиболее высокого финансового результата в той отрасли, где используются определенные земельные ресурсы (например, в сельском хозяйстве). Под рациональностью следует понимать определенное сочетание методик работы с земельными ресурсами, обеспечивающее всесторонний анализ возникающих проблем, а также разработку путей их решения [1]. Рациональное использование земельных ресурсов предполагает проведение оценки эффективности пользования земельными ресурсами, выбор наиболее подходящей стратегии развития, выделение территорий с особым режимом использования.

При регулировании земельных отношений особое внимание должно уделяться эффективности работы, которая не должна ограничиваться пределами одного хозяйствующего субъекта, а должна иметь своей целью повышение эффективности функционирования отрасли в целом, что, в свою очередь, благотворно скажется на общем росте и развитии экономики страны.

При регулировании земельных отношений государство должно руководствоваться принципом платности. Землепользование должно осуществляться за плату, поскольку только в этом случае возможно поддержание земельных ресурсов в оптимальном состоянии и достижение за их счет необходимого финансового результата.

Деление земель на категории является одним из важнейших принципов регулирования земельных отношений, поскольку присвоение землям той или иной категории определяет, в конечном итоге, методику работы с ними и позволяет выбрать наиболее оптимальную стратегию развития. При отсутствии категорийной дифференциации невозможно эффективно использовать земельные ресурсы, поскольку при этом не учитывается их функциональное назначение и связанные с этим особенности работы с ними. Деление земель на категории тесно связано с принципом разграничения собственности на землю, который, в свою очередь, позволяет разработать схему эффективного взаимодействия государственных и муниципальных органов власти и хозяйствующих субъектов.

При регулировании земельных отношений в приоритете у государства должен находиться ориентир на сохранение редких и особо ценных земель. Земли определенных категорий не могут находиться в свободном обороте, пользование ими ограничивается федеральными законами.

Контроль использования и охраны земель является важной функцией государства как регулятора земельных отношений [2]. Данная функция должна предусматривать мониторинг текущего состояния использования земель, обеспечение целевого характера использования, исполнение приоритетного характера охраны редких и ценных земель. Государство должно не только преследовать за совершение нарушений земельного законодательства, но и предотвращать такие нарушения, проводить профилактику путем

создания четко выстроенной системы контроля и установления определенной ответственности за совершение правонарушений в данной сфере.

Важной функцией государственного регулирования земельных отношений является построение системы учета земельных ресурсов. Без своевременного и достоверного учета земель невозможно разработать оптимальную стратегию работы с ними, а также их сохранения и воспроизведения. К учетной функции относится ведение земельного кадастра, которое должно быть системным и непрерывным.

Для обеспечения сохранности земельных ресурсов государство должно проводить землеустроительные работы, разрабатывать стратегию воспроизведения земель, предоставлять землю в пользование согласно своему распределительному плану.

Государство как важнейший регулятор земельных отношений должно обеспечивать экономическое и налоговое стимулирование хозяйствующих субъектов. Поддержка со стороны государства способная сыграть немаловажную роль: при этом высвобождается часть денежных средств, которые хозяйствующие субъекты смогут направить на развитие своей территории.

Таким образом, государство должно обеспечивать полное и всестороннее регулирование земельных отношений, разрабатывать оптимальную стратегию развития данной сферы и гарантировать ее исполнение. Эффективность регулирования должна быть подкреплена как территориальным верховенством государства, так и хозяйственным – государство должно в данной сфере выступать как единый хозяйствующий субъект в целях реализации наиболее оптимальной стратегии развития земельного хозяйства страны.

При регулировании земельных отношений должно достигаться эффективное взаимодействие между государством, как регулятором земельных отношений, и хозяйствующими субъектами, как фактическими владельцами и пользователями земельных ресурсов.

Государственное регулирование земельных отношений не должно быть слепо направлено только лишь на установление главенствующего положения государства в данной сфере. Государство должно проводить политику оптимального сочетания как централизованности регулирования земельных отношений, так и свободы действия каждого отдельно взятого хозяйствующего субъекта. Только при достижении определенного уровня взаимодействия государства и владельца земельных ресурсов можно говорить об эффективности регулирования земельных отношений.

Проблемы развития земельных отношений в условиях реформирования экономики приобретают особое значение, как с точки зрения регулирования отношений в строительном, так и сельскохозяйственном секторе модернизирующейся экономики.

Настоятельная необходимость формирования соответствующей государственной структурно - инвестиционной политики, а также адекватной особенностям и задачам земельного рынка механизма его регулирования при отсутствии эффективных способов включения имеющихся резервов и привлечения долгосрочных капиталовложений, возрастающая потребность профессиональных участников рынка в качественном информационно - аналитическом обеспечении процесса принятия стратегических и тактических решений в сфере земельных отношений и повышении эффективности операций на рынке земли обусловили актуальность данного исследования, предопределили его значимость в практическом и теоретическом аспектах.

Список использованной литературы

1. Варламова Я. Е., Кошелева Е. А. Земельное право РФ / Я. Е. Варламова, Е. А. Кошелева. – М.: Юнити, 2011. – 224 с.
2. Волков Б. С. Земельное право / Б. С. Волков. – М.: Наука, 2014. – 178 с.
3. О некоторых особенностях развития агропромышленного комплекса в российской экономике / Гафиятова Т.П., Лебедева О.И. // Проблемы современной экономики. 2011. № 1. С. 309 - 312.
4. Земельные ресурсы – природный капитал страны / Гафиятова Т.П., Лебедева О.И. // Вестник Казанского технологического университета. 2015. Т. 18. № 2. С. 430 - 432.
5. Формирование модернизированного подхода к управлению земельным сектором / Гафиятов И.З., Лебедева О.И. // Проблемы современной экономики. 2012. № 1. С. 56 - 59.
6. Земельные отношения в модернизирующейся экономике / Гафиятов И.З., Лебедева О.И. // Проблемы современной экономики. 2011. № 4. С. 339 - 343.

© И.З. Гафиятов , Т.П. Гафиятова, 2018

УДК 332.146

Гомон И.В.

к.э.н., доцент КГУ им.К.Э. Циолковского, Россия, г. Калуга

Григорьев Е.С.

студент2 курса КГУ им.К.Э. Циолковского, Россия, г. Калуга

Гусакова А.А.

студентка2 курса КГУ им.К.Э. Циолковского, Россия, г. Калуга

Gaumont, I. V.

Ph. D., associate Professor KSU.To.Uh. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga

Grigoriev E. S.

2nd year student KSU. K. E. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga

Gusakov A. A.

2nd year student KSU. K. E. Tsiolkovsky, Russia, Kaluga

РОЛЬ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ В ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

THE ROLE OF CUSTOMS AUTHORITIES IN IMPLEMENTING CURRENCY CONTROL IN THE RUSSIAN FEDERATION

Аннотация: Валютный контроль в России является основной частью системы валютного регулирования. Особое значение на сегодняшний день приобрело проведение валютной политики, неотъемлемой частью которой является проводимый таможенными органами валютный контроль. Процессы интеграции и глобализации международных финансовых рынков значительно усложняют механизм регулирования валютных потоков. Следовательно, возникает потребность в предотвращении валютных кризисов, обеспечении стабильности денежно - кредитной системы и поддержании экономической безопасности.

Целью статьи является изучение осуществления валютного контроля таможенными органами.

Abstract: Currency control in Russia is a major part of the foreign exchange management system. Special value today, acquired the holding of foreign exchange policy, an integral part of which is held by the customs bodies of currency control. The processes of integration and globalization of international financial markets greatly complicate the mechanism of regulation of currency flows. Therefore, there is a need to prevent currency crises, the stability of the monetary system and maintaining economic security.

The purpose of this article is to study the implementation of currency control by customs authorities.

Ключевые слова: Валютный контроль, валютное регулирование, законодательство, валютные операции, таможенные органы.

Key words: Exchange control, currency regulation, legislation, foreign exchange, and customs authorities.

Таможенные органы, относящиеся к числу государственных структур, осуществляют достижение поставленных перед ними целей и контроль операций, связанных с перемещением товарных и валютных потоков через таможенную границу в соответствии с Федеральным законом от 10.12.2003 N 173 - ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».¹

Основными принципами валютного регулирования и валютного контроля в Российской Федерации являются:

- приоритет экономических мер в реализации государственной политики в области валютного регулирования;
- исключение неоправданного вмешательства государства и его органов в валютные операции резидентов и нерезидентов;
- единство внешней и внутренней валютной политики Российской Федерации;
- единство системы валютного регулирования и валютного контроля;
- обеспечение государством защиты прав и экономических интересов резидентов и нерезидентов при осуществлении валютных операций.

Таможенные органы имеют определенные обязанности в сфере валютного регулирования, а именно, контроль за:

- полнотой и своевременностью поступления выручки от экспорта товаров;
- обоснованностью оплаты резидентами импортируемых товаров;
- эквивалентностью и соблюдением сроков встречных поставок при исполнении внешнеторговых бартерных сделок;
- законностью операций неторгового характера, связанных с использованием наличной валюты Российской Федерации (РФ), внутренних ценных бумаг в документарной форме и валютных ценностей;
- соблюдением валютного законодательства при реализации других внешнеторговых сделок в пределах своей компетенции.²

В настоящее время валютный контроль предотвращает отток валютных средств из страны. Наблюдаются высокие темпы развития внешнеэкономической деятельности в РФ. Созданная система валютного контроля реализуется таможенным законодательством, который регулирует процедуры и формы осуществления валютного контроля.³

¹ Федеральный закон от 10.12.2003 N 173 - ФЗ (ред. от 18.07.2017) "О валютном регулировании и валютном контроле"

² Панченко В.И. Валютное регулирование. / Учебное пособие: Санкт - Петербург. – 2014. – С.240

³ Валютное регулирование. Министерство экономического развития РФ портал внешнеэкономической информации. URL: <http://www.ved.gov.ru/>

Хотя и установлен целый ряд процедур и форм проведения валютного контроля, нарушения в сфере валютного законодательства все же происходят. По фактам нарушения валютного законодательства за 11 месяцев 2016 года таможенные органы возбудили около 5 тысяч дел об административных правонарушениях (статья 15.25 КоАП России) на общую сумму около 150 млрд. рублей. Эти нарушения были выявлены в ходе более 4 тысяч проверок соблюдения валютного законодательства.

Также следует отметить что, в результате предпринятых ФТС России совместно с Банком России мер сократились случаи декларирования ввозимых товаров с признаками значительного завышения стоимости. Объемы таких операций за 11 месяцев 2016 года сократились (по сравнению с аналогичным периодом 2015 года) в 3 раза по количеству деклараций на товары (с 366 ДТ до 115 ДТ), а по сумме – более чем в 18 раз (со 170 млрд. рублей до 9 млрд. рублей). Теперь ФТС России в рамках информационного взаимодействия с Банком России на регулярной основе передает сведения о таможенном декларировании товаров, ввезенных в Российскую Федерацию с признаками значительного завышения их стоимости.⁴

Поскольку в настоящее время наиболее крупные нарушения валютного законодательства выявляются у юридических лиц, фактически прекративших свою деятельность на момент проведения проверочных мероприятий (фирм - однодневок), это затрудняет процесс взыскания административных штрафов по данным нарушениям и приводит к росту дебиторской задолженности перед федеральным бюджетом страны.

В целях предупреждения роста дебиторской задолженности в 2015 году ФТС России реализовала комплекс мер по противодействию незаконным валютным операциям. Так, совместно с Банком России организовано информационное взаимодействие, направленное на противодействие схеме незаконного вывода денежных средств из Российской Федерации, в основе которой лежит оплата ввозимых на территорию Российской Федерации товаров без уплаты пошлин и налогов по намеренно завышенным ценам.

Для законодательного урегулирования проблем валютного контроля, возникающих в сфере деятельности фирм - однодневок, ФТС России подготовила законодательные инициативы в части противодействия валютным операциям по мнимым (притворным) сделкам. На основе данных предложений Минфином России подготовлен законопроект, предусматривающий наделение таможенных и налоговых органов полномочиями по обращению в суд для применения последствий ничтожности мнимых (притворных) сделок.

Для обеспечения экономической безопасности страны необходимо совершенствовать и внедрять новые технологии в области валютного контроля.

На национальном уровне нужно совершенствовать национальное законодательство. Национальная форма валютного регулирования должна отражать особенности экономики страны, которые должны учитываться при участии в валютных отношениях на международном уровне.

На межгосударственном уровне нужно совершенствовать механизмы валютного регулирования, которые основаны на международном праве; создавать благоприятные условия для обмена товарами, услугами, движения капитала. Следует соединить базы данных валютного контроля ФТС России с базами данных всех заинтересованных контролирующих органов стран - участниц ЕАЭС.

Также активное привлечение современных технологий поможет модернизировать и разработать программные средства, обеспечивающие ведение базы данных валютного контроля. Более того, привлечение технологий поможет быстрее обрабатывать и

⁴ФТС России в 2016 году: валютный контроль. Федеральная таможенная служба.URL: <http://customs.ru/>

распространять информацию о нарушениях участниками внешнеэкономической деятельности требований валютного законодательства.

В процессе формирования новой системы организации валютного контроля в ее основу положены принципы и нормы, используемые в международных торгово - экономических отношениях. С отменой административных ограничений экспортно - импортных и валютных операций центр тяжести в их регулировании должен быть постепенно перенесен на экономические инструменты: таможенные тарифы, налоги, валютный курс.

Главное место среди них должна занимать система таможенного контроля, поскольку поступления в федеральный бюджет за счет таможенных пошлин, налогов и акцизов по внешнеторговым операциям обеспечивают свыше трети его доходной части.

Таким образом, таможенные органы, при осуществлении своей деятельности в сфере валютного регулирования, сталкиваются с рядом проблем.

Государство стремится устранить данные проблемы путем внедрения различных мер. Можно сделать вывод, что с каждым годом осуществление валютного контроля, как органами, так и агентами валютного контроля должно становиться более эффективным и качественным, что и приведет к устойчивому состоянию и безопасности экономики страны.

Использованные источники:

1. Федеральный закон от 10.12.2003 N 173 - ФЗ (ред. от 18.07.2017) "О валютном регулировании и валютном контроле"
2. Панченко В.И. Валютное регулирование. / Учебное пособие: Санкт - Петербург, 2014– 240с.
3. Валютное регулирование. Министерство экономического развития РФ портал внешнеэкономической информации. URL: <http://www.ved.gov.ru/>
4. ФТС России в 2016 году: валютный контроль. Федеральная таможенная служба.URL: <http://customs.ru/>

© Гомон И.В., Григорьев Е.С, Гусакова А.А, 2018

УДК 336.743

Гутова К. В., магистрант факультета Финансы и кредит
А.В. Захарян, к.э.н., доцент, доцент ВАК факультета Финансы и кредит
Кубанский Государственный Аграрный Университет им. И.Т. Грubiлина
г. Краснодар, Российская Федерация

RIPPLE И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ РОСТА НА 2018 - 2020 ГОДА

Аннотация

В настоящее время электронные деньги обрели особую популярность, несмотря на то, что появились они относительно недавно. В статье рассматривается принципиально новое поколение электронных денег – Ripple. Криптовалюта Ripple входит в пятерку самых перспективных цифровых валют финансового рынка и занимает третье место по объему капитализации. Какими положительными и отрицательными качествами она обладает и какие перспективы развития ожидают нас – рассмотрим в данной статье.

Ключевые слова

Криптовалюта, крипторесурс, экономика, цифровая валюта, Ripple, рынок.

Капитализация рынка криптовалют день за днем бьет новые рекорды, а все больше торгующихся тут активов демонстрируют умопомрачительные приросты в стоимости. Причем основное внимание приковано к лидерам сегмента, среди которых есть явно недооцененные валюты. Об одной из них пойдет речь ниже, так как сегодня многие хотят понять, какие у Ripple перспективы роста на следующий 2018 год, а также на 2019 и 2020 года. Сейчас очень важно оценить, чего ждать от XRP (тиккер Ripple на биржах) через 1 или 2 года, так как она явно готова хорошо выстрелить.

Главная причина внимания к прогнозу Ripple состоит в том, что объемы капитализации растут с каждым днем, но сама она при этом не дорожает. Естественно, в таких условиях многие ожидают сильного скачка в стоимости XRP / USD. Прояснив этот важный момент, стоит перейти к рассмотрению Ripple, чтобы понять, что она собой представляет и какие у нее перспективы.

Прежде чем продолжить, хочется отметить, что, согласно Wall Street Forecast, перспективы у Ripple на 2020 год в цифрах – это 1000 долларов за монетку! Сложно сказать, на основании чего аналитики с Wall Street дали такой прогноз по Ripple, но если подумать о том, что сейчас котировки XRP / USD не могут преодолеть отметки в 80 центов, а должны достичь отметки в 1 тыс. USD чуть больше чем через 2 года, то это, действительно, впечатляет [1]

Для примера, выходит, что если сейчас потратить 100 долларов на покупку 400 монет Риппл, то в 2020 году эти 100 долларов превратятся в 400 тысяч долларов.

Ripple выделяется на фоне прочих криптовалют. Собственно, ее крайне сложно даже назвать криптовалютой, так как ее механизм и назначение имеют принципиальное отличие. Правильно будет назвать XRP протоколом для проведения финансовых операций. При этом Ripple нельзя майнить, поскольку общее количество монет создано сразу и наращиваться не может. Зато оно может уменьшаться, так как при проведении транзакций взимается незначительная комиссия, которая тут же сгорает. Очень медленное, но стабильное уменьшение количества монет ведет к тому, что сеть Ripple надежно защищена от инфляционных процессов.

От существующего количества монет Ripple 50 % ее разработчики оставили себе, что должно мотивировать их к дальнейшему развитию сети. Все остальные монеты поступили в свободную продажу.

Рассмотрим динамику роста Ripple на рисунке 1.

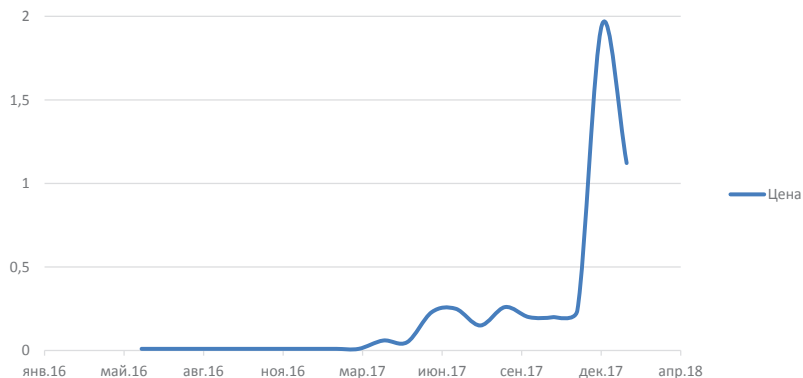


Рисунок 1 – Динамика роста криптовалюты Ripple

Как можно видеть, на протяжении почти года наблюдается минимальная стоимость за единицу исследуемой криптовалюты. Однако с середины осени 2017 года наблюдается резкий рост вплоть до января 2018 года, сменившийся столь же резким падением курса. Однако можно сделать вывод о том, что в перспективе рипл будет только расти, что подтверждается заключением многих экспертов.

Чтобы оценить перспективы роста Ripple на 2018, 2019, 2020 и последующие года, важно понять механизм работы сети. Итак, рассмотрим, зачем же она была создана и какова роль Риппла. Внутри сети все расчеты пользователей между собой проводятся в долг. То есть тут наблюдается живое воплощение концепции доверительных отношений и не проводятся привычные для большинства людей финансовые транзакции.

Каждая из операций внутри сети Ripple – это своеобразный обмен, который происходит на основании определенного доверия к определенным ее узлам. В таких условиях сама валюта не имеет особого значения, но чтобы обменивать ее, требуется выстроить доверительную линию с пользователем, с которым хочется провести обмен. То есть два основных принципа функционирования сети – доверие и лимит.

Как правило, обычная криптовалюта создается для того, чтобы пользователи могли смело ее применять без каких-либо ограничений. Если же оценивать Ripple и перспективы ее роста, то тут нужно, прежде всего, понимать, что перед нами продукт, который переворачивает все представление о созданной людьми системе взаиморасчетов.

Ее главное преимущество состоит в полном и кардинальном видоизменении механизма международных банковских взаиморасчетов. Сеть Ripple обеспечивает их мгновенное выполнение при отсутствии полной децентрализации, что гарантирует абсолютную безопасность и комфортные условия для финансовых транзакций. То есть система банковских переводов в XRP – это намного более эффективный алгоритм работы.

Но вместе с преимуществом тут есть и серьезный недостаток, который смущает многих аналитиков, дающих оценку перспективам Ripple на будущее. Дело в том, что все новое принимается у консервативно мыслящих банкиров с превеликим трудом, особенно в условиях, когда у них отсутствует мотивация в ускорении того или иного процесса принятия авангардных методов [2].

Банкиры видят главным недостатком – очень большой запас монет XRP у создателей Риппла. Теоретически это создает условия, в которых разработчики получают отличную возможность для манипулирования рынком в соответствии со своими целями. Естественно, для трейдера слышать такое не очень приятно, что уж говорить про долгосрочных инвесторов.

Заканчивая описание Ripple и перспектив криптовалюты на ближайшие года, стоит отметить, что у этого проекта очень большое будущее. Но все-таки пока прогнозы все еще остаются очень туманными, так как банки до сих пор не признали ее, а простые пользователи никак не могут на это повлиять. Кроме того, пока непонятно, насколько надежна сеть Риппла, и сможет ли она противостоять атакам извне. Но в пользу XRP / USD говорит ее огромная капитализация, которая продолжает нарастать, что неизбежно приведет к подорожанию этого альткоина.

Прогноз по Ripple на 2018 год уже начал сбываться, так как после написания обзора цена на XRP стремительно взлетела. И произошло это перед католическим Рождеством, когда биткоин и прочие криптовалюты переживали свои далеко не лучшие времена и искали дно.

Стремительный рост показал, что у Ripple действительно большая перспектива, так как сейчас его сеть блокчейна уже внедряется платежной системой Money Gram и вскоре будет задействована для перевода первых банковских платежей.

Список использованной литературы:

1. Захарян А.В. Юань как новая мировая валюта / Гришина Е.В., Захарян А.В., Дикарева И.А. // В сборнике: Экономическое развитие общества в современных кризисных условиях сборник статей международной научно - практической конференции. 2016. С. 134 - 136.
2. Захарян А.В. Российский рынок облигаций / Хабаху Л.Б., Захарян А.В. // В сборнике: Инновационная наука: прошлое, настоящее, будущее сборник статей Международной научно - практической конференции: в 5 частях. 2016. С. 184 - 187.
3. Захарян А.В. Экономическое развитие финансовой политики России в условиях мировых санкций / Равичева Д.Ю., Захарян А.В. // В сборнике: Фундаментальные проблемы науки сборник статей Международной научно - практической конференции. 2016. С. 220 - 223.
4. Захарян А.В. Конвертация рубля в период мировых санкций / Елисеев К.В., Захарян А.В. // В сборнике: Интеллектуальный и научный потенциал XXI века Сборник статей Международной научно - практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2016. С. 58 - 60.
5. Захарян А.В. Глобализация финансовых рынков / Гурина К.А., Захарян А.В. // В сборнике: Научные исследования и разработки в эпоху глобализации Сборник статей Международной научно - практической конференции. Ответственный редактор: Сукиасян Асатур Альбертович. 2016. С. 95 - 97.
6. Честный рейтинг Форекс брокеров: [Эл. ресурс] // URL:<http://brokers-fx.ru/articles/kakie-shansyi-na-rost-ripple-v-perspektive-na-2018-2020-god>
7. Piterburger.ru — актуальные новости в России и в мире, сообщает www.piterburger.ru. [Эл. ресурс] // URL:<http://www.piterburger.ru/201603.html>

© Захарян А.В., Гутова К.В. 2018

УДК 339.138

В.П. Канокова

студентка 3 курса САФУ им. М.В.Ломоносова,

г. Северодвинск, РФ

E - mail: vladakanukova@gmail.com

Научный руководитель: Пластинина В.Г.

канд. экон. наук, доцент кафедры экономики и менеджмента,

г. Северодвинск, РФ

ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ БРЕНДА МЕТОДОМ ПРИВЛЕЧЕНИЯ МЕДИЙНЫХ ПЕРСОН

Аннотация

В данной статье исследуются вопрос позиционирования товара (услуги) с помощью привлечения медийных персон

Ключевые слова

Позиционирование, бренд, культовая личность, PR – акции, продвижение товаров (услуг).

В современных рыночных условиях, когда потребительский рынок изобилует множеством товаров и услуг, занятие брендом определенного места в ряду аналогичных товаров (услуг) стало главенствующей задачей маркетологов. Так одним из методов, широко применяемых в продвижении товара (услуги) является привлечение известных личностей и медийных персон в рекламные кампании.

По мнению Филипа Котлера, позиционирование товара на рынке – совокупность действий по обеспечению конкурентоспособного положения на рынке и разработка соответствующего комплекса маркетинга. Целью позиционирования – размещение торговой марки в сознание потребителей таким образом, чтобы организация получила максимальную прибыль. [1, 240]. Маркетинговые исследования показывают, что внедрение какой – либо знаменитости в бренд формирует особое отношение потребителей к данному товару (услуге).

Основными преимуществами данной практики являются:

— Экономия времени. Бренд, позиционированный известной личностью, быстрее узнается.

— Проецирование потребностей потребителей с требованиями персонажа, привлекаемого в рекламу, так как потребитель опирается на культовость и референтность человека.

— Перенос положительного имиджа звезды на имидж товара (услуги).

— Привлечение знаменитости делает рекламу динамичнее, выразительнее, благодаря образу культовости, а вследствие чего информационное содержание рекламы становится привлекательнее.

Но, как и любого метода товародвижения, данный метод имеет свои недостатки:

— Постепенное слияние бренда и выбранной личности может привести к дополнительным издержкам в тех случаях, когда количество рекламы не определенно контрактными соглашениями на длительный срок;

— Репутационная зависимость бренда от поведения и карьеры выбранной персоны. Любые скандалы, провалы, непосредственно связанные со знаменитостью, спроецируются на бренд и отрицательно повлияют на продажи;

— «Угасание» бренда под влиянием знаменитости выбранной личности.

— Участие знаменитости в PR – акциях фирм – конкурентов.

У большинства медийных персон участие в рекламных кампаниях является средством дополнительного заработка к их основной профессиональной деятельности.

Как воспринимает потребитель товар (услугу) позиционированным известной личностью? Можно выделить следующие характеристики, которыми руководствуются потребители при покупке товара (услуги):

— Символ успеха, значимости, определённого статуса.

— Восприятие бренда как атрибута определенной ролевой модели поведения.

— Высокий уровень доверия к личности, а тем самым и к бренду.

Абсолютно точно, что практика привлечения звезд с целью рекламы товара (услуги) будет расти, так как ее преимущества очевидны. Маркетологам следует внимательно относиться к выбору персонажа для проведения PR – акций, то есть лицо бренда должно отвечать его ценностям.

Список использованной литературы:

1. Котлер, Ф Основы маркетинга: Пер с англ. / Общ. Ред. и вступ. ст. Е.М. Пеньковой. – М.: Прогресс, 1990. – 736 с.
2. Траут, Дж., Райс, Э. Позиционирование: битва за узнаваемость / Дж.Траут, Э.Райс – СПб.: Питер, 2004. – 256с.

© Каныкова В.П., 2018

УДК 657.424 (657.372.3)

Кокорев Н.А., кандидат экономических наук, доцент,
КФ РГАУ - МСХА имени К.А. Тимирязева, Калуга
Матчинов В.А., кандидат экономических наук, доцент,
КФ РГАУ - МСХА имени К.А. Тимирязева, Калуга
Фролова А.Н. ООО «Калужская Нива»
Перемышльский район Калужская область
kokorevna@rambler.ru
timirvit@yandex.ru
frolova.anna.95@mail.ru

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ РОССИИ

Аннотация: *Эффективный механизм управления средствами государственной поддержки невозможен без системы адекватного информационно - аналитического обеспечения. Бухгалтерский учет, как важнейшая часть системы, должен формировать информацию, как минимум по направлениям предоставления государственной помощи (программам) и уровням бюджетной поддержки. Для решения данных задач, в статье предложены соответствующие подходы к структурированию информации в аналитическом разрезе на счетах бухгалтерского учета 86 «Целевое финансирование» и 91 «Прочие доходы и расходы».*

Ключевые слова: *Государственная поддержка АПК, целевая государственная помощь, информационно - аналитическое обеспечение, счета бухгалтерского учета*

Сельское хозяйство (мировая практика) не может обходиться без государственной поддержки, так как она способствует поддержанию конкурентоспособности и финансовой устойчивости сельскохозяйственных товаропроизводителей. При этом выделение бюджетных средств должно быть обоснованным, а использование – эффективным.

Эффективный механизм управления средствами государственной поддержки невозможен без системы адекватного информационно - аналитического обеспечения.

Одним из элементов данной системы является бухгалтерский учет бюджетных средств, получаемых в виде целевой государственной помощи. Важное практическое значение имеет структура субсчетов и их аналитический разрез по счету 86 «Целевое финансирование» и счету 91 «Прочие доходы и расходы» с целью отслеживания направления потоков целевого финансирования и мониторинга эффективности использования.

Аналитический учет субсидий рекомендуется по двум основным позициям: уровень бюджета, из которого получены средства (субсчет первого порядка) и целевое назначение выделенных субсидий по утвержденной бюджетом программе (субсчет второго порядка). Структурирование информации по счетам 86 «Целевое финансирование» и 91 «Прочие доходы и расходы» представляет следующий порядок:

86.1.1 – федеральный бюджет, субсидии по государственным программам поддержки животноводства;

86.1.2 – федеральный бюджет, субсидии по государственным программам поддержки растениеводства;

86.1.3 – федеральный бюджет, субсидии по иным государственным программам;

86.2.1 – региональный бюджет, субсидии по государственным программам поддержки животноводства;

86.2.2 – региональный бюджет, субсидии по государственным программам поддержки растениеводства;

86.2.3 – региональный бюджет, субсидии по иным государственным программам;

86.3.1 – местный бюджет, субсидии по государственным программам поддержки животноводства;

86.3.2 – местный бюджет, субсидии по государственным программам поддержки растениеводства;

86.3.3 – местный бюджет, субсидии по иным государственным программам.

Третий уровень аналитического учета следует использовать для конкретной бюджетной росписи (конкретная программа).

Система аналитического учета должна быть тождественна и на счете 91.1, при этом следует открыть субсчет второго порядка (91.1.1) «Государственная помощь (поддержка)», а следующие уровни данного субсчета следует сформировать по аналогии с субсчетами к счету 86:

91.1.1.1.1 – государственная помощь, федеральный бюджет, субсидии по государственным программам поддержки животноводства;

91.1.1.1.2 – государственная помощь, федеральный бюджет, субсидии по государственным программам поддержки растениеводства;

91.1.1.1.3 – государственная помощь, федеральный бюджет, субсидии по иным государственным программам;

91.1.1.2.1 – государственная помощь, региональный бюджет, субсидии по государственным программам поддержки животноводства;

91.1.1.2.2 – государственная помощь, региональный бюджет, субсидии по государственным программам поддержки растениеводства;

91.1.1.2.3 – государственная помощь, региональный бюджет, субсидии по иным государственным программам;

91.1.1.3.1 – государственная помощь, местный бюджет, субсидии по государственным программам поддержки животноводства;

91.1.1.3.2 – государственная помощь, местный бюджет, субсидии по государственным программам поддержки растениеводства;

91.1.1.3.3 – государственная помощь, местный бюджет, субсидии по иным государственным программам.

Целесообразен пересмотр порядка документального оформления и совершенствование первичной учетной документации, включая внедрение новых форм учетных документов для повышения их информативности. В системе единого документооборота следует выделять первичные учетные документы, связанных с получением и использованием целевой государственной помощи в отдельный порядок. Такие документы целесообразно дополнить реквизитом «источник финансирования» с указанием уровня бюджета, предоставившего государственную помощь, и названия целевой программы.

Полагаем, что предложенные рекомендации позволяют сельскохозяйственным организациям усовершенствовать учетно - аналитическое обеспечение управления средствами государственной помощи (поддержки) для повышения их эффективности их использования.

Список использованной литературы

1. Карзаева Н. Н. Бухгалтерский и налоговый учет субсидий. Журнал «Бухучет в сельском хозяйстве» №1 / 2014. С. 27 - 37

2. Кокорев Н.А., Матчинов В.А., Щеголева О.А. Учетно - аналитическое обеспечение управления субсидированным целевым капиталом в сельском хозяйстве: монография. Калуга: Изд - во «Эйдос», 2011. 140 с.

© Кокорев Н.А., Матчинов В.А., Фролова А.Н. 2018

УДК 657.424 (657.372.3)

Кокорев Н.А., кандидат экономических наук, доцент,
КФ РГАУ - МСХА имени К.А. Тимирязева, Калуга

Матчинов В. А., кандидат экономических наук, доцент,
КФ РГАУ - МСХА имени К.А. Тимирязева, Калуга

Фролова А.Н., ООО «Калужская Нива» Перемышльский район Калужская область
kokorevna@rambler.ru, timirvit@yandex.ru, frolova.anna.95@mail.ru

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ РОССИИ

Аннотация: Эффективный механизм управления средствами государственной поддержки невозможен без системы адекватного информационно - аналитического

обеспечения. Экономический анализ, как важнейшая часть системы через соответствующие показатели, должен раскрывать направления государственной помощи, а также эффективность государственной поддержки. Для решения данных задач предложены соответствующие подходы и показатели анализа эффективности использования средств государственной поддержки организаций АПК.

Ключевые слова: *Государственная поддержка АПК, организации АПК алгоритм анализа эффективности использования государственной помощи.*

Сельское хозяйство, как показывает мировая практика, не может обходиться без государственной помощи, которая выравнивает конкурентоспособность и финансовую устойчивость сельскохозяйственных товаропроизводителей. При этом эффективный механизм управления средствами государственной помощи, как на внешнем уровне, так и на уровне сельскохозяйственной организации невозможно создать без адекватного информационно - аналитического обеспечения.

В рамках государственной программы поддержки агропромышленного комплекса предусмотрена государственная помощь сельскохозяйственным товаропроизводителям преимущественно в виде субсидий и бюджетных кредитов. Важно отметить, что данные бюджетные средства должны использоваться по целевому назначению с наибольшей эффективностью, в этом заинтересованы две стороны: с одной стороны, государство с ограниченным бюджетом, а с другой, – сельскохозяйственные организации, желающие улучшить свое финансовое состояние, усилить финансовую устойчивость и конкурентоспособность на экономическом рынке.

Информация о государственной помощи является важной составляющей бухгалтерской (финансовой) отчетности. Поэтому необходимо четкое понимание порядка ведения учета и отражения информации о бюджетных средствах в отчетности для проведения последующего анализа с целью мониторинга использования полученных из бюджета средств. Сельскохозяйственным организациям и государству необходимо знать, насколько эффективно и целесообразно используется государственная помощь, для этих целей нужно проводить анализ использования средств государственной помощи.

Несмотря на большой интерес экономистов к теме анализа эффективности государственной помощи сельскохозяйственных товаропроизводителей, отсутствует алгоритм и система анализа данного направления.

В настоящее время практически отсутствует комплексный и системный анализ эффективности использования средств государственной поддержки, который позволяет своевременно выявлять и устранять недостатки использования бюджетных средств на уровне сельскохозяйственной организации.

При анализе эффективности государственной помощи внимание следует уделять следующим направлениям:

- объем государственной помощи;
- финансирование в разрезе бюджетов;
- направленности целевого финансирования;
- выручка от реализации продукции;
- прибыль до налогообложения на 1 га сельхозугодий;
- чистая прибыль на 1 га сельхозугодий;

- объем государственной помощи в расчете на 100 рублей выручки или себестоимости;
- рентабельность продукции.

Данные показатели рекомендуется определять как в целом по сельскохозяйственной организации, так и по ее отраслям: растениеводству, животноводству.

Не менее важными показателями эффективности использования государственной помощи являются бюджетная эффективность, которая рассчитывается, как отношение сумм налогов, сборов, страховых взносов и других обязательных платежей организации к объему государственной помощи, и бюджетоотдача, показатель, обратный бюджетной эффективности.

Основные задачи государственного регулирования экономики с целью стабилизации, роста производства необходимо решать, в том числе через повышение эффективности использования бюджетных средств на уровне организации. Для этого необходим периодический контроль за бюджетными средствами и анализ показателей эффективности использования государственной помощи с целью недопущения негативных тенденций.

В настоящее время в научной и периодической литературе существуют различные методики определения эффективности использования средств государственной помощи. Мы предлагаем осуществлять дополнительно оценку бюджетной эффективности и бюджетоотдачу, выявлять корреляционно - регрессионную зависимость между объемом государственной помощи и объемом производства продукции. Через регрессионное уравнение можно дать прогноз увеличения производственных показателей за счет дополнительного объема государственной помощи.

Может быть предложен следующий алгоритм анализа эффективности использования средств государственной помощи, включающий следующие этапы:

- 1) определение видов государственной помощи, получаемой организацией;
- 2) анализ влияния государственной помощи на финансовое и имущественное положение (мониторинг структуры бухгалтерского баланса и других форм бухгалтерской (финансовой) отчетности), анализ динамики показателей государственной помощи;
- 3) оценка движения государственной помощи;
- 4) расчет специальных показателей;
- 5) прогноз изменения показателей производства сельскохозяйственной продукции за счет изменения объемов государственной помощи.

Полагаем, что предложенные рекомендации (в тезисной форме) по организации анализа эффективности использования средств государственной помощи при их детальной дополнительной проработке позволит сельскохозяйственным организациям усовершенствовать учетно - аналитическое обеспечение управления средствами государственной помощи, что будет способствовать повышению эффективности использования целевых средств на уровне сельскохозяйственной организации.

Список использованной литературы

1. Бухгалтерский учет в сельском хозяйстве: учебник / Под ред. Н.Г. Белова, Л.И. Хоружий. М.: Эксмо, 2010. 608 с.
2. Карзаева Н. Н. Бухгалтерский и налоговый учет субсидий. Журнал «Бухучет в сельском хозяйстве» №1 / 2014. С. 27 - 37

3. Кокорев Н.А., Матчинов В.А., Щеголева О.А. Учетно - аналитическое обеспечение управления субсидированным целевым капиталом в сельском хозяйстве: монография. Калуга: Изд - во «Эйдос», 2011. 140 с.

© Кокорев Н.А., Матчинов В.А., Фролова А.Н. 2018

УДК 332.3

Н.С. Лисова

студентка Краснодарского государственного института культуры,

г. Краснодар, РФ

E - mail: Lisovanat96@gmail.com

ПОНЯТИЕ, ФУНКЦИИ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ РЫНКА ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ

Аннотация

Предлагаемая статья посвящена актуальным проблемам развития земельного рынка. В статье рассмотрены теоретические основы, сущность, содержание и особенности формирования рыночных отношений на землю. Даны определения рынка земли разных ученых экономистов - классиков, ученых - исследователей, юристов - аграрников, теоретиков и практиков отечественного, аграрного реформирования.

Ключевые слова

Рынок земли, земельные ресурсы, частная собственность.

Земельные отношения наряду с трудом и капиталом это важнейший фактор производства. Уникальность земли состоит, во - первых, в неподвижности, во - вторых, в фиксированности с точки зрения общего количества, в - третьих, в совершенно неэластичном предложении, а в - четвертых, в том, что используется в любом виде хозяйственной деятельности. Землепользование и связанные с ним отношения еще в древние времена заложило основу хозяйственной деятельности человека, и дало толчок развитию производительных сил, углублению общественного разделения труда и создания земельного рынка.

Рынок земли складывался веками и несет в себе генетическую память о многочисленных экономических преобразованиях, осуществляемых человечеством. Экономисты разных эпох не одинаково определяли термин, критерии рынка. Очень часто под рынком понималась рыночная экономика или рыночная система. Она представляет собой саморегулирующуюся децентрализованную систему взаимосвязи всех хозяйственных процессов, ориентирующуюся в своем развитии на результаты товарного обмена. Оригинальные концепции рынка создавали такие выдающиеся ученые как А. Смит, К. Маркс, П. Самуэльсон и др.

Одни авторы: П.И. Абалкин, В.Р. Беленький Н.Я. Коваленко определяют рынок как сферу товарного обмена; другие: В.А. Зюзюков, Е.В. Серова – как систему экономических отношений между предпринимателями и покупателями, с помощью которых осуществляется обращение общественного продукта; третьи: К.Р. Макконел, С.Л. Брю –

как совокупность деловых операций и условий, определяющих производство и сбыт товара. Многие ученые считали, «...что чем более совершенным считается рынок, тем сильнее тенденция к тому, чтобы во всех его пунктах в один и тот же момент платили за один и тот же предмет одинаковую цену. Но поскольку рынок обширен, нужно принимать в расчет издержки по доставке товаров к различным покупателям, в связи, с чем каждый из них должен сверх рыночной цены производить особую доплату за доставку товара».

В настоящее время в России происходит становление земельного рынка, формируются его основы и инфраструктура. Земельный рынок составляет менее 0,5 % земель, продажа которых разрешена, и еще 1,4 % земель находятся в аренде. В этой связи проводимый анализ динамики площади и количества сделок аренды, купли - продажи, залога, дарения, наследования участков земель по регионам и в целом по России позволит установить закономерности развития земельного рынка и определить направления совершенствования земельного законодательства.

Земельный рынок имеет как широкое социально - экономическое, так и узкое функционально - территориальное содержание.

По мнению ученых классиков, земельный рынок означает сферу конкретного оборота земельных и территориальных ресурсов, в границах которой осуществляется множество разного типа сделок (купили - продажи, аренды, залога и т.п.), складывается определенная конъюнктура спроса и предложения, устанавливаются ценовые параметры (рыночная цена, арендная плата и др.), действуют определенные государственные регуляторы движения земельной собственности, земельное налогообложение, финансово - кредитная политика, государственные инвестиционные программы по использованию и восстановлению земельных ресурсов разных форм собственности и т.п.

Проблема земельного рынка была подробно рассмотрена в работе С. Пыхтина «Рынок земли или рынок землепользования» По его мнению, «... цивилизованный, регулируемый и контролируемый государством рынок земель сельскохозяйственного назначения в будущем необходим. Он существенно увеличит общую товарную массу, укрепит рубль, создаст возможность привлечения инвестиций в село при условии осуществления ясной политики государства, направленной на установление экономического функционирования села». Ученый позитивно оценивает частную собственность на землю «...частная собственность является неотъемлемым элементом эффективного аграрного сектора». Вместе с тем он характеризует и залоговые отношения (залог земель сельскохозяйственного назначения): «...залог земли может обеспечить надежные гарантии при предоставлении кредитов». Такой подход обусловлен тем, что якобы «...залог земель необходим для повышения кредитоспособности сельского хозяйства» .

Н.В. Комов считает: «...состояние земельного рынка в РФ обусловлено в первую очередь неимением надежной законодательной базы для земельного оборота, как на федеральном, так и на региональном уровнях». Автор на основе проведенного анализа пришел к выводу о том, что «...в правовом регулировании земельного рынка необходимо предусмотреть возможную максимальную защиту прав потребителя, а также ответственность учреждений юстиции по регистрации прав на земельные участки и иную недвижимость».

По мнению большинства ученых «...земельный рынок становится потребностью экономики. Именно через него может быть обеспечена концентрация земельных участков у

эффективно работающих владельцев «...этот процесс должен быть весьма осторожным и тщательно регулироваться государством. Важнейшие звенья этого регулирования – разработка земельного кадастра, проведение экономической оценки земли и установление ее нормативной цены в зависимости от различий в качестве участка».

Рынок земли, как и другие виды рынков, в мировой практике регулируется государством. Фундаментальной основой регулирования рынка земель в России является принятый Государственной Думой РФ Земельный кодекс. Он регламентирует сделки по купле - продаже сельскохозяйственных земель, обязывает землевладельцев использовать сельхозугодья только по целевому назначению для производства сельскохозяйственной продукции, регулирует свободную открытую продажу земли.

Рынок земли имеет как положительные, так и отрицательные стороны. К положительным можно отнести следующие: продажа и аренда земли позволяет зарабатывать средства для дальнейшего расширения производства, интенсивно использовать оставшиеся земли; внутривладельческий оборот земельных долей дает возможность увеличивать размеры крестьянских и личных подсобных хозяйств до оптимальных; исчезает бесплатное изъятие земель. Из негативных сторон следует отметить такие: по причине низких закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию село не способно конкурировать с городом на рынке земли, это приводит к изъятию из сельскохозяйственного оборота части земли. Из - за низкой доходности сельские жители могут предложить свои земельные доли на продажу, в результате чего из собственников они опять превратятся в наемных работников.

Главным фактором земельного рынка является отстранение государства от его регулирования. Между тем в любой сделке с землей государство обязано участвовать через своих представителей. Покупатели земли должны приобретать ее с целью выгодного вложения, а не для последующей перепродажи.

Тем не менее, на наш взгляд, земельный рынок может и должен иметь право на существование и развитие. Он позволяет заключать любые не противоречащие закону сделки с землей: сдачу земли в аренду, покупку земельных участков, внесение земельных долей в уставной капитал, передача земельных участков в безвозмездное пользование, мену, а также предусматривает процедуру залога земельных участков, создает систему эффективного ведения производства.

Основные меры по совершенствованию земельного рынка, на наш взгляд, – это усиление государственного контроля за движением земли, формирование и развитие инфраструктуры земельного рынка (земельных бирж, страховых служб и др.), упорядочение и упрощение процедур выделения земельных долей в натуре с привлечением землеустроительных служб и оформление сделок купли - продажи земельных участков.

Список использованной литература

1. Дудник Д.В. Оценка эффективности организационно - экономического механизма землепользования в контексте динамики структурных изменений земельных ресурсов в Российской Федерации / Д.В. Дудник, С.А. Бирюков, С.А. Дьяков, Т.А. Дудник // Политематический сетевой электронный научный журнал Кубанского государственного аграрного университета. 2015. № 111. С. 1064 - 1079.

2. Дудник Д.В. Эффективное управление земельными ресурсами как основа развития агропромышленного комплекса / Д.В. Дудник, С.А. Дьяков, К.А. Юрченко // Экономика и предпринимательство. 2017. № 8 - 2 (85 - 2). С. 1041 - 1045.

3. Дьяков С.А. Перспективы развития фондового рынка в России / С.А. Дьяков, Р.Г. Хачатурян // В сборнике: Наука сегодня: теоретические и практические аспекты сборник научных трудов по материалам международной научно - практической конференции в 3 частях. Научный центр «Диспут». 2015. С. 54 - 57.

4. Каргапольцева А.В. Формирование земельного рынка в Республике Бурятия (1991 - 2003 годы): Автореф. дис. ...к.э.н. - Новосибирск, 2005. - 24 с.

© Н.С. Лисова, 2018

УДК33

Морозов В. Ю.

доктор экономических наук,
профессор Высшей школы бизнеса, менеджмента и права

Ульянченко К.М.,

магистр 2 курса

Высшей школы магистерской подготовки

ФГБОУ ВО «Российский государственный университет туризма и сервиса»,
Москва, Российская Федерация

МЕТОДИКА ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ

Управленческие решения – это обдуманный выбор из множества альтернатив, сделанный руководителем организации для достижения поставленной цели. От эффективности управленческого решения в большей степени зависит успех дела. Профессиональный менеджер должен владеть технологиями выбора из множества альтернатив, разработки, принятия и реализации управленческого решения, иначе эффективное управление организацией в сложной или стрессовой обстановке практически невозможно. Менеджер обязательно должен определить цель своих действий. Цели должны быть конкретными и измеримыми. Для каждой цели должен быть критерий, который позволил бы оценить степень ее достижения.

Ключевые слова: управленческое решение, контроль, цель, руководитель

Внутренняя и внешняя среда организации подвержена постоянным изменениям, степень важности которых разнообразна. Именно результаты оценки эффективности управленческих решений являются основанием для руководителя организации принимать решения или корректировать их, если отклонения в ходе реализации принятых ранее решений значительны. Для того чтобы принять эффективное управленческое решение нужно правильно оценить ситуацию, возможные потери и выигрыши, разработать программу действий по предотвращению возможных отрицательных последствий.

Эффективность (в экономике) - соотношение между результатами финансово - хозяйственной деятельности, характеризующимися прибылью и затратами, вызвавшими получение этой прибыли. Ее можно определить на основании показателей финансово - хозяйственной деятельности, таких как прибыль, доходы по ценным бумагам, дивиденды, прирост прибыли, среднегодовая стоимость основных и оборотных средств и т.д. Для того чтобы определить метод для оценки эффективности, нужно рассмотреть сложность и характер проблемы.

Большой интерес направлен на применение экспертных методов оценки эффективности. Они применяются в двух случаях. На вновь создаваемом предприятии, тогда задачи экспертов сводятся к разработке согласованного мнения о возможности эффективной деятельности организации в новом направлении бизнеса.

Важнейшей характеристикой системы управления и качества принимаемых управленческих решений является уровень экономической эффективности. Для того чтобы оценить эффективность УР нужно обеспечить синтез социальных и экономических аспектов управления, в следствии этого должна быть разработана система критериев оценки эффективности. Критериями могут быть такие показатели, как прирост экономической рентабельности, сокращение затрат, прирост прибыли и т.п. В итоге, большинство из них приводит к увеличению прибыли организации.

Оценка эффективности управленческого решения выступает в качестве рычага, т.е. это мера изменений в системе управления предприятия и, в итоге, решения должны определять характер и содержание конкретных изменений в деятельности организации.

Перечислим важные принципы оценки эффективности разработки управленческого решения: комплексность, обязательность, объективность, соответствие метода оценки характеру объекта управления, сопоставимость показателей, учет особенностей предприятия, учет управленческой ситуации при построении модели.

Через анализ проблемы оценки эффективности можно выделить два элемента ее содержания: критерии экономической оценки эффективности и эффекты как описания последствий, получаемых в результате реализации управленческих решений.

Перейдем к методам оценки эффективности. Метод выбирается в соответствии с содержанием, характером и мерами изменений в деятельности организации.

Со стороны роли методом в процессе оценки они разделяются на: методы учета связи политических и социальных факторов с оценкой экономической эффективности, методы выбора из множества альтернатив критериев и определение их значений, методы выбора эффектов реализации УР и их расчета. По характеру выполняемых работ подразделяются на: методы выбора и идентификации в процессе разработки оценки эффективности, методы расчета и описаний в процессе выполнения оценки. Со стороны точности результатов существуют приближенные и точные методы. Со стороны затрат подразделяют на: методы, не требующие затрат и методы, требующие значительных затрат финансовых ресурсов и времени специалистов.

Для того чтобы определить нужный метод нужно подключить высококвалифицированных специалистов, которые имеют соответствующее образование и опыт работы в данной сфере. Они должны согласовывать методы на каждом этапе оценки. Постоянная работа в составе определенной группы позволяет специалистам оттачивать

навыки и знания, пополнять практический опыт и овладеть новыми методиками оценки эффективности.

Организации нужно использовать методики оценки эффективности управления предприятия в целом наряду с непосредственной оценкой эффективности УР. Рассмотрим несколько подходов.

Методика оценки эффективности управления, основанная на диагностическом обследовании всей системы управления организацией. Она основывается на последовательном анализе сгруппированных по блокам проблем управления фирмы. Такая методика постепенно подводит к оценке мероприятий по рационализации и автоматизации процесса управления.

Следующий подход – функциональный. Он базируется на разработке частных оценок отдельных функций управления: планирования, организации, контроля и маркетинга. Данный подход больше подходит для оценки внутрифирменного управления. Он определяет нарушения в функционировании системы управления организацией.

Сущность ресурсного подхода - определение эффективности использования имеемых в организации ресурсов, задействованных в достижении намеченных целей. Ресурсы сгруппированы в блоки: капитал, материальные и трудовые ресурсы и информация.

В основе целевого подхода к оценке лежит анализ степени выполнения поставленных перед предприятием целей. Важно четко определить иерархию целей и их взаимосвязь.

Наиболее комплексной является оценка эффективности с точки зрения экономического механизма менеджмента, включающий в себя, внутрифирменное управление, управление персоналом и управление производством.

Можно сделать вывод, что задача оценки эффективности управления организацией сводится к расчету частных оценок эффективности технологических этапов управления и разработке их математических весов, но в их расчете существует проблема – это выработка адекватных критериев. Выгодной формой представления частных оценок является коэффициентный метод представления.

Итак, наиболее емкий критерий оценки эффективности на этапе разработки стратегии и целей - это степень соответствия целей и стратегии предприятия ее экономической политике.

Таким образом, эффективность решения оценивается его своевременностью, реальностью, сбалансированностью, действенностью, экономичностью и результативностью. Эффективность деятельности предприятия в большей степени зависит от грамотной работы системы управления. Зная, что главным звеном управления является принятие верного решения, то при разрешении задачи об оптимизации и повышении эффективности всей организации, нужно задаться вопросом об эффективности принятия правильного решения.

Список литературы:

1. Бокарева Е.В., Асташина Т.М. Ответственность руководителя за принятие управленческого решения / В сборнике: Развитие науки и техники: механизм выбора и реализации приоритетов / сборник статей Международной научно - практической конференции. Уфа, 2017. С. 37 - 40.

2. Бокарева Е.В., Михайлова В.Д. Особенности принятия управленческих решений / В сборнике: Развитие науки и техники: механизм выбора и реализации приоритетов / сборник статей Международной научно - практической конференции. Уфа, 2017. С. 40 - 44.

3. Хаванова Н.В. Развитие сферы услуг как фактор стабилизации рынка труда региона / диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Московский государственный университет сервиса. Тарасовская, 2002

4. Черникова Л.И., Заернюк В.М. Стимулирование притока инвестиций для модернизации России / Сервис plus. 2011. № 3. С. 87 - 92.

5. Шестакова С.В., Хаванова Н.В., Новикова Н.Г. Пути решения проблем сотрудничества государственных, частных и некоммерческих организаций в предоставлении электронных государственных и муниципальных услуг / Сервис в России и за рубежом. 2012. № 11 (38). С. 41 - 49.

6. Chernikova L.I., Faizova G.R., Egorova E.N., Kozhevnikova N.V. Functioning and development of retail banking in russia / Mediterranean Journal of Social Sciences. 2015. Т. 6. № 6 S4. С. 274 - 284.

© Морозов В. Ю., Ульянченко К.М.

УДК 331

Р.Н. Ога

к.п.н., преподаватель кафедры военно – технических дисциплин
Тюменского высшего военно - инженерного командного училища,
г. Тюмень, РФ

E - mail: oga_m@mail.ru

Юхимчук М.П.

магистр, ФЭИ, ТГУ, г. Тюмень, РФ
maksim2020@mail.ru

СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ТРУДА ТЮМЕНСКОГО РЕГИОНА

Аннотация

В статье рассматривается динамика основных показателей развития рынка труда Тюменского региона и дается прогноз изменений показателей на ближайшее время.

Ключевые слова:

Рынок труда, экономические показатели, Тюменский регион, численность населения, экономическое развитие региона.

В условиях сложившейся экономической нестабильности особое внимание уделяют изучению показателей рынка труда. Рынок труда выступает самостоятельной системой и опосредованно влияет на благополучие населения и на экономическое развитие регионов. На начало 2018 года ситуация на рынке труда Тюменской области в целом остается устойчивой и достаточно стабильной, сохраняя положительную динамику основных показателей. За двенадцать месяцев 2017 года численность населения увеличилась на 1,63

% , что составило 1402,6 тыс. Численность рабочей силы (по итогам выборочного обследования) составила 720,1 тыс. человек, из которых менее 6 % заняты поиском работы. Уровень безработицы региона за последнее время имеет тенденцию к снижению [5]: количество безработных (данные службы занятости) снизилось на 11,7 % , уровень регистрируемой безработицы снизился на 0,036 % .

Это связано с тем, что, увеличилось количество заявленных работодателями вакансий (22389 свободных рабочих мест, что на 15 % больше по сравнению с прошлым периодом). [4] В основном вакансии предоставляет строительная сфера, что в первую очередь связано с инвестиционными проектами, реализуемые регионом. Прогноз потребности в работниках на 2018 - 2023 гг. составляет около 28,6 % от среднесписочной численности работников всех исследуемых организаций.

Анализируя состояние рынка труда в Тюменской области обойти вопрос трудовых миграционных процессов [3]. Согласованная квота на привлечение и использование иностранных работников по итогам 2017 года в Тюменской области составила 5800 чел. В основном работники нужны для реализации проекта ЗапСибНефтехима (Тобольск). В разрезе стран этот показатель выглядит следующим образом: Турция - 26 % ; Индия - 20 % ; Китай - 24,6 % ; Филиппины - 5,5 % ; КНДР - 7,3 % ; Таиланд - 4,2 % ; Вьетнам - 6,4 % ; Туркмения - 3,2 % ., остальные страны – менее 0,5 % .

Следующим этапом исследования рынка труда – это анализ увольнений и сокращений численности предприятий нашего региона. По состоянию на 01.12.2017г. о предполагаемом высвобождении работников заявили 114 организаций региона. Общая численность работников, предполагаемых к увольнению составила менее 3,5 тыс. человек, что на 27 % меньше, по сравнению с прошлым годом.

Прогнозные показатели занятости населения Тюменского региона с 2018 года по 2023 год представлены в таблице. При расчете использовалась аддитивная модель прироста численности населения [1, 2]. Данная модель была выбрана в силу линейности приращений и наименьшей квадратической ошибки.

Таблица 1. Прогноз численности экономически активного населения на 2018 - 2023 гг.

<i>Период</i>	<i>2018</i>	<i>2019</i>	<i>2020</i>	<i>2021</i>	<i>2022</i>	<i>2023</i>
Численность ЭАН, тыс.чел.	729,4	732,4	734,4	736,4	739,3	742,3
в том числе: занятые в экономике	691,2	694,0	694,2	698,2	699,6	700,5

Подводя итоги, можно отметить, что самый главный показатель, характеризующий социально - экономическое развитие региона – это увеличение численности населения. Тюменская область входит в десятку регионов - лидеров России по естественному и миграционному приросту. Положительная динамика показателей рынка труда сохраняется, что говорит о экономически стабильном развитии региона.

Список использованной литературы:

1. Вершинина С.В. Социокультурная безопасность личности в образовательной среде // Социология. 2016. № 3. С. 188 - 192.

2. Вершинина С.В. Проблемы информационной безопасности в современном обществе: культурологический подход // Инновации и инвестиции. 2016. № 5. С. 12 - 16.

3. Сливницкая М. Обзор рынка труда топ - менеджеров. // Кадровый менеджмент, апрель 2013г.

4. Солнцев С.А. Рынок труда топ - менеджеров в России: проблемы исследования и особенности формирования // Рошин С.Ю., Солнцев С.А. Вестник Воронежского государственного университета. Серия: Экономика и управление. 2006. № 1. С. 114 - 130.

5. Vershinina S.V. Research on the manifestation of professional burnout of teachers of mathematics / S.V. Vershinina // В сборнике: The Fifth International Conference on Eurasian scientific development Vienna, 2015. С. 89 - 92.

© Р.Н. Ога, 2018

© М.П. Юхимчук, 2018

УДК 338.2

О.А. Охрименко

магистрант факультета Финансы и кредит

А.В. Захарян

к.э.н., доцент, доцент ВАК

факультета Финансы и кредит

Кубанский Государственный Аграрный Университет им. И.Т. Трубилина

г. Краснодар, Российская Федерация

ВЫЯВЛЕНИЕ РЕЗЕРВОВ ПОВЫШЕНИЯ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Аннотация

В статье проведена оценка показателей деловой активности, характеризующих эффективность использования активов организации, а также рассмотрены производственный, финансовый и операционный цикл организации. Предложены направления роста деловой активности.

Ключевые слова

Деловая активность, конкурентоспособность, операционный цикл, финансовый цикл

Деловая активность организации в современных условиях является существенным фактором, влияющим на ее положение в конкурентной среде. Показатели деловой активности оказывают непосредственное воздействие на рост уровня конкурентоспособности организации, так как они имеют особое значение для потенциальных кредиторов и инвесторов.

Анализ деловой активности – отдельный блок в системе комплексного финансового анализа деятельности организации, значение которого заключается в формировании

экономически обоснованной оценки эффективности и интенсивности использования ресурсов организации и в выявлении резервов их повышения. Показатели оборачиваемости играют важную роль в финансовом анализе, так как характеризуют скорость превращения различных ресурсов фирмы в денежную форму и оказывают непосредственное влияние на ее ликвидность и платежеспособность. Они так же служат мерой эффективности и интенсивности использования активов, которыми обладает организация [7].

Проведем оценку показателей деловой активности СПК колхоз - племзавод «Казьминский» Ставропольского края, основным видом деятельности которого является производство, переработка и сбыт сельскохозяйственной продукции, разведение племенного скота и его реализация.

Таблица 1 – Показатели деловой активности СПК КП «Казьминский»

Показатель	2014 г.	2015 г.	2016 г.	Абсолютное изменение + 2016 г. к	
				2014 г.	2015 г.
Количество оборотов за год:					
- совокупных активов	0,897	0,797	0,846	- 0,051	0,049
- основных средств	2,662	2,532	2,752	0,090	0,220
- оборотных активов	1,360	1,166	1,244	- 0,116	0,078
- запасов	1,236	0,999	1,064	- 0,172	0,066
- дебиторской задолженности	17,691	14,831	21,634	3,943	6,804
- собственного капитала	0,860	1,040	1,481	0,621	0,441
- кредиторской задолженности	16,765	14,730	17,077	0,312	2,346
Длительность ¹ оборота, дней:					
- совокупных активов	407	458	432	25	- 26
- основных средств	137	144	133	- 4	- 11
- оборотных активов	268	313	293	25	- 20
- запасов	295	365	343	48	- 23
- дебиторской задолженности	21	25	17	- 4	- 8
- собственного капитала	425	351	246	- 179	- 105
- кредиторской задолженности	22	25	21	- 1	- 4

Показатели, характеризующие эффективность использования ресурсов организации не имеют официально установленных нормативов, поэтому данные показатели следует анализировать в динамике, оценивая изменение их состояния.

По результатам оценки показателей деловой активности организации можно отметить, что фондоотдача совокупных активов в течение исследуемого периода изменилась незначительно (2014 г. на 1 руб. совокупных активов приходилось 0,89 руб., а в 2016 г. – 0,85 руб.). Наблюдается рост оборачиваемости основных средств и собственного капитала за счет опережающего темпа роста выручки организации. В 2016 г. по сравнению с 2016 г. эффективность использования оборотных средств организации снизилась 0,11 оборота и составила 1,24 оборота. Причиной снижения показателя является увеличение запасов в структуре оборотных активов, что, в свою очередь, привело также к снижению оборачиваемости запасов. Избыточное накопление запасов снижает эффективность использования активов, однако и высокая оборачиваемость запасов не всегда является положительной тенденцией, так как может быть вызвана значительным уменьшением запасов, что может привести к перебоям в производственном процессе.

Эффективное управление дебиторской задолженностью положительно влияет на ликвидность и платёжеспособность организации. В 2016 г. скорость оборачиваемости дебиторской задолженности увеличилась на 4 дня и составила 17 дней, что в количественном соотношении составляет 21,63 оборота. Необходимо отметить, что относительно длительные период оборачиваемости дебиторской задолженности не обязательно является отрицательным явлением. Это зависит от выбранной организацией рыночной стратегии и от принятой политики сбыта продукции. Оборачиваемость кредиторской задолженности увеличилась незначительно в течение исследуемого периода. Считается, что снижение данного показателя предоставляет дополнительные средства для обеспечения текущей деятельности организации финансовыми ресурсами, так как она частично финансируется за счет поставщиков. Однако, чрезмерная задержка выплат поставщикам может нанести вред деловой репутации и привести к ужесточению условий со стороны контрагентов.

Отдельные показатели деловой активности формируют представление о производственном, финансовом и операционном циклах организации. Операционный цикл представляет собой период времени, в течение которого финансовые ресурсы преобразованы в запасы и дебиторскую задолженность.

Операционный цикл включает в себя два неотъемлемых элемента:

– производственный цикл, который состоит из периода полного оборота запасов, которые используются для производства товаров и услуг с момента поступления сырья, материалов и полуфабрикатов до момента отгрузки готовой продукции покупателям;

– финансовый цикл, длительность которого определяется периодом оборачиваемости дебиторской задолженности [8].

Следовательно, длительность операционного цикла складывается из оборачиваемости запасов и дебиторской задолженности, выраженных в единицах времени.

Организация стремится как можно быстрее высвободить денежные средства за счет сокращения продолжительности операционного цикла. Взаимосвязь операционного, производственного и финансового цикла представлена на рисунке 1.

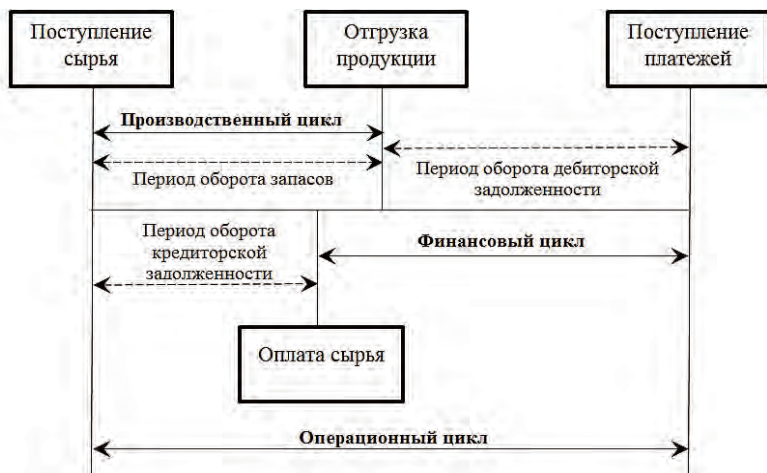


Рисунок 1 – Операционный, производственный и финансовый цикл организации

Финансовый цикл определяется как разность операционного цикла и периода оборачиваемости кредиторской задолженности. Операционный и финансовый цикл важные элементы в управлении основной деятельностью, рентабельностью и ликвидностью организации.

Период времени, в течение которого длится операционный цикл, формирует необходимость организации в текущих активах. Длительность финансового цикла определяется периодом деятельности организации, финансируемой за счет внешних источников. Рассмотрим длительность операционного и финансового цикла СПК КП «Казьминский» (рисунок 2).



Рисунок 2 – Длительность операционного и финансового цикла СПК КП «Казьминский»

Из представленных данных видно, что период возврата денежных средств, ранее высвобожденных из оборота, в текущую деятельность организации составляет 360 дней

(примерно 343 дня требуется с момента закупки сырья до реализации готовой продукции и 17 дней – для получения оплаты от покупателей) в 2016 г., что на 44 дня больше чем в 2014 г. Замедление операционного цикла произошло за счет снижения скорости оборачиваемости запасов.

Реальный срок мобилизации инвестиций в операционный цикл за счет задержки платежей (21 день) составил 338 дней в 2016 г., в то время как в 2014 г. продолжительность финансового цикла составляла 294 дня. По данным отчета о финансовых результатах расходы на вление основной деятельности СПК КП «Казьминский» в среднем составляют 5 867 тыс. руб. в день. В итоге инвестирование организации в операционный цикла составляет 1 983 млн. руб. Также удлинение финансового цикла на 44 дня способствовало увеличению потребности во внешнем финансировании одного операционного цикла в на 258 130 тыс. руб.

Чем длительнее финансовый цикл, тем больше размер внешнего финансирования для образования оборотного капитала. Увеличение срока финансового цикла может быть следствием проблем, связанных с реализацией продукции и движением запасов, а также с получением денежных средств от покупателей. Уменьшение продолжительности финансового цикла сокращает необходимость в оборотном капитале, что оказывает положительный эффект на показатели рентабельности, ликвидности, собственный капитал, дает возможность добиваться высоких результатов при использовании меньшего объема активов.

Финансовый цикл может быть и отрицательной величиной, что является следствием избыточного покрытия авансами покупателей и кредитами поставщиков потребности в финансировании процесса производства, а избыточные средства организация может направить на другие цели. В этом случае организация находится в благоприятных условиях и в то же время в рискованном положении. Чем больше отрицательное значение финансового цикла, тем больше риск своевременного погашения кредиторской задолженности и выполнения обязательств перед покупателями по авансам, предоставленным покупателями.

Как следует из вышесказанного, уменьшение периода операционного и финансового цикла достигается путем реализации следующих задач:

- увеличение скорости оборачиваемости запасов;
- сокращение срока оборачиваемости дебиторской задолженности;
- увеличение срока погашения обязательств перед поставщиками до оптимального уровня.

Осуществлять данные мероприятия необходимо с осторожностью. Рост оборачиваемости запасов оказывает положительное влияние на деятельность организации, однако стоит придерживаться естественных ограничений. Политика организации в отношении запасов должна строиться таким образом, чтобы обеспечить необходимый объем запасов для поддержания бесперебойного процесса производства. Резервом сокращения циклов может выступать рациональная дебиторская и кредиторская политика, выступающая рычагом роста деловой активности организации.

Список использованной литературы:

1. Захарян А.В. Основные методики, модели и проблемы оценки финансового состояния организации / А.В. Захарян, А.Г. Александрова А // В сборнике: Современные технологии в

мировом научном пространстве сборник статей Международной научно - практической конференции: в 6 частях. 2017. – С. 27 - 31.

2. Захарян А.В. Финансовая устойчивость организации как перспектива ее платежеспособности (на примере ООО «Основа – 23») / А.В. Захарян, О.С. Бондаренко // В сборнике: Современные технологии в мировом научном пространстве сборник статей Международной научно - практической конференции: в 6 частях. 2017. – С. 74 - 79.

3. Захарян А.В. Критерии и показатели финансовой эффективности оценки работы ООО «Стелла» / А.В. Захарян, А.А. Букшпан // В сборнике: Современные технологии в мировом научном пространстве сборник статей Международной научно - практической конференции: в 6 частях. 2017. – С. 83 - 87.

4. Захарян А.В. Совершенствование методики оценки финансовой устойчивости и платежеспособности на примере санаторно - оздоровительной организации Краснодарского края / А.В. Захарян, Э.А. Дanelян // Экономика и предпринимательство. 2017. № 8 - 2 (85 - 2). – С. 952 - 955.

5. Захарян А.В. Финансовая устойчивость – важнейшая характеристика финансового состояния организации / А.В. Захарян, К.С. Серая // В сборнике: Современные технологии в мировом научном пространстве сборник статей Международной научно - практической конференции: в 6 частях. 2017. – С. 168 - 172.

6. Захарян А.В. Мероприятия по улучшению финансового состояния товарищества на вере «Марьянское» и компания» / А.В. Захарян, К.А. Емельянова // В сборнике: Современные технологии в мировом научном пространстве сборник статей Международной научно - практической конференции: в 6 частях. 2017. – С. 172 - 175.

7. Захарян А.В. Обеспечение финансовой устойчивости предпринимательских структур в аграрном секторе (на материалах Краснодарского края) / Захарян А.В. // диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Кубанский государственный аграрный университет. Краснодар, 2006.

8. Лукасевич И.Я. Финансовый менеджмент: учебник / И.Я. Лукасевич. – М.: Эксмо, 2010. – 768 с.

© А.В. Захарян, О.А. Охрименко, 2018

УДК33

А.И. Папунов

студент РГСУ, кафедра ГМУ, магистратура, г. Москва

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И РАЗВИТИЯ ФИЗКУЛЬТУРНО - СПОРТИВНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ В Г. МОСКВА

Актуальность данной темы связана с тем, что данный аспект развития муниципальных образований в последнее время набирает обороты. Изменение социально - экономического положения страны в лучшую сторону положительно повлияло на развитие физической культуры и спорта. Были преодолены негативные тенденции 1990 - х гг. Была реализована Федеральная целевая программа «Развитие физической культуры и спорта в Российской Федерации на 2006 - 2015 годы».

Целью работы является анализ состояния и развития физкультурно – спортивных учреждений в г. Москва и оценка государственной программы по развитию спорта в частности «Спорт Москвы».

Методом является анализ и изучение отчетов о проведенной работе по реализации гос. программы «Спорт Москвы».

Ключевые слова: спорт, развитие, физическая культура, спортивные объекты, спортивно - физкультурные учреждения.

Анализ состояния данной сферы мы проведем на основе данных, содержащихся в Государственной программе города Москвы «Спорт Москвы», утвержденной Правительством Москвы от 28 марта 2017 г. № 119 - ПП «О внесении изменений в постановление Правительства Москвы от 20 сентября 2011 г. № 432 - ПП». Анализ на основе одного документа не может являться необъективным по нескольким причинам. Во - первых, любая государственная программа предворяется анализом состояния проблемы, который проводится профильными подразделениями муниципальной власти, обладающих наиболее полной информацией. Во - вторых, аналитическая часть программы определяет основу для достижения заложенных контрольных индикаторов. В - третьих, данный анализ является наиболее полным из представленных в открытом доступе. Мы не будем приводить дословный анализ, представленный в программе, а ограничимся ключевыми моментами.

Существующее состояние сферы физической культуры и спорта в Москве характеризуется позитивными тенденциями, которые связаны со значительными финансовыми вливаниями. Количество подчиненных Московскому департаменту спорта и туризма города Москвы (Москомспорт) достигает 112 организаций, 93 спортивные федерации, 379 спортивных клубов, созданных при организациях, 1718 спортивных клубов по месту жительства. Не стоит забывать, что физическая культура и спорт являются частью образовательного процесса в учебно - воспитательных комплексах (школа и детский сад), техникумах, колледжах, вузах.

В аналитической части программы отмечается, что доля жителей города Москвы, систематически занимающихся физической культурой и спортом, возросла по сравнению с 2010 годом и составляет 32 % в 2016 году. Московские спортсмены являются лидерами на общероссийских соревнованиях, особенно в легкой атлетике, художественной гимнастике, спортивных единоборствах, синхронном плавании.

Количество спортсменов, тренирующихся в Москве – очень большое. В подведомственных Москомспорту государственных учреждениях Москвы функционируют отделения по различным видам спорта с общим числом спортсменов 147,6 тысяч человек, в том числе порядка 2,5 тысяч спортсменов с ограниченными возможностями здоровья и инвалидностью. Это составляет порядка 1 % жителей города без учета спортсменов - любителей. В каком городе России можно встретить такое соотношение?

Работу со спортсменами осуществляют 3734 тренера. Соответственно, один тренер приходится на 40 спортсменов. Не во всех видах спорта проходят индивидуальные тренировки, поэтому данное соотношение является оптимальным.

Около 110 подведомственных Москомспорту организаций ведут собственный тренировочный процесс и проводят мероприятия на собственной базе, которая включает в себя следующие спортивные объекты:

- физкультурно - оздоровительные комплексы с бассейном - 67 единиц;
- физкультурно - оздоровительные комплексы с катком - 26 единиц;
- нежилые здания со спортивными залами - 147 единиц;
- плоскостные спортивные сооружения - 266 единиц (из них 238 открытых, 28 крытых).

В Москве работают крупные объекты спорта международного уровня, на которых ежегодно проходит около 60 значимых международных и всероссийских спортивных мероприятий.

В анализируемой нами государственной программе «Спорт Москвы» запланированы мероприятия, по результатам которых 45,8 тыс. чел. с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов станут заниматься физической культурой и спортом. Это такие мероприятия, как развитие системы учреждений Москомспорта, использующих методы адаптивной физической культуры и адаптивного спорта, обеспечение доступности спортивных объектов для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов, популяризация физической культуры и спорта для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов в средствах массовой информации, поддержка и сотрудничество с московскими федерациями по адаптивному спорту и с общественными организациями инвалидов.

Одновременно мэрией Москвы создается благоприятная среда для массовых занятий спортом населением всех возрастных групп. В жилых микрорайонах города Москвы, в зонах отдыха, в парках культуры и отдыха, на территориях, на которых расположены объекты спорта, обустроены спортивные площадки как для самостоятельных занятий физической культурой и спортом, так и для занятий под руководством инструкторов.

Кроме того, за счет средств различных источников финансирования в Москве построено более 80 спортивных объектов. Наиболее крупными из них являются:

1. Дворец спорта «Янтарь» с двумя ледовыми аренами, двумя бассейнами, универсальным спортивным залом, тренажерным залом по адресу: ул. Маршала Катгукова, д. 22;

2. Спортивный комплекс с борцовским залом, бассейном по адресу: ул. Академика Виноградова, д. 4Б;

3. Молодежно - подростковый культурно - оздоровительный комплекс с регбийным стадионом в Зеленограде по адресу: Озерная аллея, д. 10;

4. Центр спортивных технологий Москомспорта по адресу: ул. Советской Армии, вл. 6;

5. Спортивный комплекс с 8 залами для занятий и проведения соревнований международного уровня по восточным единоборствам «ушу» по адресу: ул. Херсонская, д. 30, корп. 2, стр. 1;

6. Ледовый дворец с тремя аренами по адресу: ул. Автозаводская, д. 23а;

7. Стадион «ЦСКА» по адресу: 3 - я Песчаная улица, д. 2А;

8. Центр синхронного плавания с двумя ваннами и спортивными залами по адресу: ул. Автозаводская, д. 23А, корп. 4.

В рамках программы «Спорт Москвы» запланировано построить либо реконструировать более 70 спортивных объектов, в том числе:

1. Специализированный физкультурно - оздоровительный комплекс для инвалидов различных категорий по адресу: город Москва, Коломенский проезд, вл. 13, с двумя бассейнами, универсальным спортивно - игровым и тренажерным залами, залом «сухого» плавания;

2. Спортивный комплекс для занятий биатлоном по адресу: ул. Барышиха, вл. 35 с универсальным спортивным залом, 50 - метровым тиром для пулевой стрельбы, лыжной базой с прокатом лыж;

3. Спортивный комплекс с 50 - метровым бассейном по адресу Николая Старостина, д.8А;

4. Центр водных развлечений «Арена легенд» с 50 - метровым бассейном по адресу: ул. Автозаводская, вл. 23;

5. Легкоатлетический манеж по адресу: ул. Инженерная, вл. 5А;
6. Спортивный комплекс для занятий современным пятиборьем с 50 - метровым бассейном, спортивными залами, двумя тирами и конно - спортивным манежем по адресу: 9 - я Северная линия, 16;
7. Многофункциональный спортивный кластер на территории АО «Лужники» (многофункциональный плавательный центр, теннисный клуб, центр художественной гимнастики, ледовый дворец);
8. Стадион «Динамо» по адресу: Ленинградский проспект, вл. 36.

Заключение

Государственная программа «Спорт Москвы» работает, затрачиваемые на эту программу средства дают прогнозируемый положительный результат. Все меры по строительству и реконструкции спортивных объектов помогают значительно расширить возможности жителей Москвы заниматься физической культурой и спортом, в том числе всей семьей.

Источники:

1. Постановление Правительства Российской Федерации «О Министерстве спорта, туризма и молодежной политики Российской Федерации» от 29 мая 2008 г. № 408 // СЗ РФ. – 2008. – № 24. – Ст. 3466.
2. Государственная программа «Спорт Москвы» / Департамент спорта и туризма города Москвы. URL: <https://www.mos.ru/moskomsport/documents/gosudarstvennayaprogrammasportmoskvyna2012-2018gg/>.

© А.И. Папунов

УДК33

А.И. Папунов

студент РГСУ, кафедра ГМУ, магистратура, г. Москва

ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ И СПОРТОМ В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ Г. МОСКВА

Актуальность - до сих пор общий уровень развития физической культуры и спорта не соответствует позитивным изменениям в Российской Федерации. Ведь вложение средств государством для занятия гражданами физической культурой и спортом являются экономически эффективным вложением в развитие человеческого потенциала. Это улучшит качество жизни граждан России.

Цель работы заключается в выявлении проблем в управлении в сфере физической культуры и спортом в муниципальном образовании г. Москва.

Методом является анализ и изучение отчетов о проведенной работе в сфере физической культуры и спорта по г. Москва.

Ключевые слова: спорт, развитие, физическая культура, управление, Москва.

Анализ проблем управления физкультурой и спортом в г. Москва будет кратким. По сравнению с остальными муниципалитетами страны Москва обладает высоким уровнем

финансирования физкультуры и спорта. Здесь высокая концентрация спортивных сооружений, в том числе и федеральных. Темпы их строительства остаются высокими. Наличествует высокий кадровый потенциал как среди спортсменов, так и среди тренерского состава.

Тем не менее, проблемы в управлении сохраняются и весьма серьезные. В первую очередь они связаны с необходимостью разработки актуальных методик и форм массовой физкультурно - спортивной работы, заманчивых для людей разного уровня физической подготовки и возраста. Каждый возраст имеет свои медико - биологические особенности, которые требуют учета в профильных муниципальных программах.

На что же еще следует обратить внимание? В первую очередь, на работа с неформальными молодежными объединениями. Сегодня среди молодежи существует мода на экстремальные виды спорта – трейнсерфинг, паркур. Это зачастую принимает опасные для жизни и здоровья формы. С целью формирования понимания опасности данных форм досуга требуется постоянное наблюдение ситуации и обновление методик работы с молодежью.

В целях поддержки и развития молодежных спортивных движений Госкомспортом Москвы создано Государственное бюджетное учреждение «Физкультурно - спортивный центр «Экстрим». Задачей данного учреждения является активная поддержка популярных у молодежи спортивных дисциплин, в том числе экстремальных.

Дело в том, что большинство новых молодежных спортивных течений изначально появлялись как уличные виды спорта. Но объединение молодежи происходит на основе неформальных коммуникаций. Категории молодых

граждан согласно увлечениям с собственной подкультурой и отличительными чертами объединяются с применением общественных сетей и специальных веб - сайтов в информационно - телекоммуникационной сети Интернет. При поддержке Москомспорта работа отдельных молодежных объединений начала трансформироваться в виды спорта, обучение и занятия по которым ведутся под руководством квалифицированных инструкторов в согласовании с требованиями безопасности. Но пока данный процесс не получил широкого распространения. И, как показывает опыт, вряд ли в полной мере удастся трансформировать неформальные молодежные течения в позитивную среду.

Также требуется поддержка студенческого спорта. В вузах Москвы по очной форме обучения обучаются более 520 тысяч студентов, что составляет 5 % населения города. Поддержка и содействие развитию студенческого спорта, создание студентам условий для проведения здорового спортивного досуга - одна из важнейших задач в сфере физической культуры и массового спорта.

До сих пор маловостребован потенциал общественности по месту жительства. Слабо организована работа по данному направлению на уровне управ. Считаем, что наиболее эффективной организационной формой развития массового спорта и повышения его социальной значимости является спортивный клуб по месту жительства. Можно вспомнить любительские спортивные секции 1980 - х гг., например клубы любителей бега, туристические клубы. Поэтому одной из задач, стоящих перед Москомспортом является создание условий для развития физкультурного движения в городе Москве, создание любительских спортивных объединений.

Не взирая на высокий уровень бюджетной обеспеченности, остается актуальным вопрос об определении форм привлечения работников трудовых коллективов организаций к занятиям физической культурой и спортом. Ранее сократилось количество спортивных объектов, принадлежащих предприятиям и организациям. В большинстве случаев эта категория граждан занимается физической культурой и спортом в коммерческих организациях, самостоятельно оплачивая расходы. Считаем правильной реализовывать идею корпоративного спорта, что может стать действенным стимулом для увеличения числа граждан, занимающихся физической культурой и спортом. Это может стать основой для снижения производственных рисков травматизма, т.к. физически подготовленный человек выполняет свою работу лучше. В данном направлении проводится работа совместно с профсоюзными организациями.

Что касается спорта высшего достижения, следует обратить внимание нарастающую конкуренцию на международных спортивных соревнованиях. Значит актуальными остаются вопросы подготовки спортивных кадров (тренеров, спортивных врачей, психологов и иных специалистов), а также строительства объектов спорта, которые бы отвечали современным мировым требованиям. Это необходимо для подготовки спортсменов по отдельным видам спорта. И это невзирая на наличие огромного количества спортивных сооружений в столице.

Не стоит забывать, что в Москве планируется проведение крупнейших международных соревнований – чемпионата мира по футболу FIFA 2018 года и чемпионата Европы по фигурному катанию на коньках в 2018 году. В 2017 г. был проведен Кубок конфедераций FIFA. Матчи Кубка конфедераций FIFA 2017 г. были проведены на стадионе «Открытие Арена» («Спартак») и на нем же будут проведены матчи группового этапа и 1 / 8 финала чемпионата мира по футболу FIFA 2018 г.

Следовательно, проблемы в массовой физической культуре, подготовке спортивного резерва и развития спорта высшего достижения сохраняются. Поэтому в период реализации Государственной программы «Спорт Москвы» необходимо осуществить меры, которые бы устранили проблемы, имевшиеся к началу ее реализации. Перечислим данные проблемы.

Недостаточно объектов спорта, отвечающих современным требованиям. Это затрудняет подготовку спортрезерва (острая нехватка футбольных полей, стадионов и крытых манежей для легкой атлетики, отсутствие современных, в том числе крытых, комплексов и центров по зимним видам спорта (лыжных стадионов, лыжно - биатлонного комплекса, комплекса лыжных трамплинов, керлинга, шорт - трека). Не хватает специализированных центров для стрелковых видов спорта и хоккея на траве, сооружений для занятий экстремальными видами спорта и единоборствами. Недостаточно сооружений для занятий водными и гребными видами спорта и иных объектов спорта. И это очень серьезное упущение. Требуется наращивание бюджетных расходов для развития материальной базы.

Фиксируется слабое развитие материально - технического оснащения объектов спорта. В том числе для обеспечения доступности для лиц с ограниченными возможностями здоровья и инвалидов. Но такая проблема решается через федеральную программу «Доступная среда». Остается высоким износ зданий спортивных школ. Порядка 20 % из них требуют капитального ремонта. Недостаточно обеспечено население крытыми спортивными сооружениями шаговой доступности. В вузах хотя и имеется, но требует

совершенствования спортивная база. Как следствие, отсутствует широкое студенческое спортивное движение.

Вызывает озабоченность прошедшее сокращение количества объектов спорта, находящихся в собственности коммерческих организаций. Предприятия сегодня стараются избавиться от спортивных сооружений как непрофильного актива. К сожалению, пока нет никаких законодательных рычагов к принуждению в данном виде деятельности. Сохраняется нехватка высококвалифицированных спортивных кадров – тренеров, особенно по слабо распространенным видам спорта, спортивных врачей, психологов и иных специалистов.

Государственной программой «Спорт Москвы» предусмотрены действия, которые направлены на решение имеющихся в сфере физической культуры и спорта проблем. Также планируется достижение показателей, предусмотренных Концепцией долгосрочного социально - экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 17 ноября 2008 г. № 1662 - р.

Конечно, реализация данных мер сразу не решит всех проблем, накопившихся в спортивной сфере Москвы. Но это позволит улучшить ситуацию в данной сфере.

© А.И. Папунов

УДК 338.1

Е.А. Пащенко

студент КубГАУ,

г. Краснодар, РФ

E - mail: pashhenko_95@bk.ru

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ ГОРОД КРАСНОДАР

Аннотация

В статье анализируется состояние малого и среднего предпринимательства в муниципальном образовании город Краснодар, охарактеризованы формы финансовой, имущественной, консультативной и информационной поддержки развития малого предпринимательства.

Ключевые слова:

Субъекты малого и среднего предпринимательства, муниципальное образование город Краснодар, муниципальная поддержка

Малое предпринимательство – один из ключевых элементов развития экономики муниципального образования город Краснодар, гарант его устойчивого социально - экономического развития.

По состоянию на 01.01.2017 на территории свою деятельность осуществляли 80939 субъекта малого и среднего предпринимательства, что на 2,8 % больше, чем на

аналогичную дату 2016 года; среди них: 165 – средние организации, 80774 – малые организации, и 50698 – индивидуальные предприниматели. Число субъектов малого и среднего предпринимательства в расчете на 10 тыс чел населения составило 834,6 единиц.

Наибольшее количество субъектов малого предпринимательства сосредоточено в потребительской сфере. Так, из числа субъектов малого и среднего предпринимательства 45,7 % заняты в сфере оптовой и розничной торговли, и только 8,5 % – в строительстве, 7,1 % – в промышленном производстве, 7,5 % – в транспортной отрасли и связи, 19,3 % субъектов занимаются недвижимостью, арендой и предоставлением прочих услуг. В гостиничном бизнесе, общественном питании и сельском хозяйстве занято 11,8 % субъектов. Из общего количества индивидуальных предпринимателей около 50 % заняты в торговле.

Численность населения, занятого в малом и среднем предпринимательстве составляет 220,3 тыс чел или 43,7 % всего населения, занятого в экономике города, в том числе работающих по договорам найма – более 44 тыс человек. Наибольший уровень занятых в малом предпринимательстве сосредоточен в сферах торговли, а также недвижимости, аренды и предоставлении услуг

В 2016 году оборот субъектов малого и среднего предпринимательства составил 729418,8 млн руб, что составляет 41,4 % от оборота всех хозяйствующих субъектов в муниципальном образовании. Значительная часть оборота субъектов малого предпринимательства приходится на сферы торговли, обрабатывающих производств и строительства.

Объем инвестиций в основной капитал субъектов малого и среднего предпринимательства по сравнению с 2015 годом увеличился на 68,9 млн руб и в 2016 году составил 19100,4 млн рублей.

В целях предоставления субъектам малого и среднего предпринимательства финансовой поддержки в муниципальном образовании город Краснодар реализуется муниципальная программа «Содействие развитию малого и среднего предпринимательства муниципального образования город Краснодар». В рамках реализации мероприятий программы субъектам малого и среднего предпринимательства в 2016 году было предоставлено субсидий на сумму 77922,6 тыс рублей.

В рамках оказания консультативной и информационной поддержки за 2016 год было проведено 5 конференций, 48 семинаров и 5 «круглых столов» по проблемам предпринимательства. Отраслевыми, функциональными и территориальными структурными подразделениями администрации было проведено 37 совещаний по проблемам предпринимательства, в которых приняли участие 2664 субъектов малого и среднего предпринимательства;

В средствах массовой информации города регулярно размещается информация о развитии субъектов малого и среднего предпринимательства. В 2016 году были размещены 91 газетная публикация и 142 теле - и радиорепортажей, на официальном Интернет - портале администрации муниципального образования город Краснодар и городской Думы Краснодара, а также других Интернет - ресурсах размещено 242 статьи, посвященных вопросам ведения предпринимательской деятельности.

В целях предоставления имущественной поддержки было предоставлено 7 преференций субъектам малого и среднего предпринимательства при аренде муниципальных

помещений, переданных в хозяйственное ведение муниципальным унитарным предприятиям, и заключено 17 договоров купли - продажи муниципального имущества.

В целом реализация перечисленных мероприятий способствовала увеличению количества субъектов малого предпринимательства в муниципальном образовании город Краснодар, а также объема инвестиций в их основной капитал.

Список использованной литературы:

1. Постановление администрация муниципального образования город Краснодар от 17 октября 2014 г. №7604 «Об утверждении муниципальной программы муниципального образования город Краснодар «Содействие развитию малого и среднего предпринимательства в муниципальном образовании город Краснодар».

2. Инвестиционный паспорт муниципального образования город Краснодар [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://investment.krd.ru>

3. Малое и среднее предпринимательство [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://krd.ru/departament-ekonomicheskogo-razvitiya-investitsiy-i-vneshnikh-svyazey/maloe-i-srednee-predprinimatelstvo/>

© Е.А. Пашенко, 2018

УДК 330.43

А. М. Романова

магистр 1 курса экономического факультета ПШТУ,

г. Йошкар - Ола, РФ

E - mail: romtonya@mail.ru

РЕГРЕССИОННЫЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ СЧАСТЬЯ НАСЕЛЕНИЯ МИРА

Аннотация

С помощью программного продукта Statistica проведен корреляционный и регрессионный анализ 70 известных стран по уровню счастья населения мира за 2017 год. Выявлены и исследованы зависимости одной переменной Y («Уровень счастья населения») от нескольких объясняющих или независимых переменных.

Ключевые слова:

Анализ, регрессия, корреляция, уровень счастья

Самой счастливой страной мира в 2017 году является Норвегия. К такому выводу пришли аналитики международного проекта «Сеть решений устойчивого развития», которые представили рейтинг стран мира по уровню счастья населения в 2017 году.

Рассмотрим зависимость показателей, которые влияют на общий уровень счастья населения мира. Для этого в качестве исходных данных возьмем 70 известных стран мира и определим следующие основные показатели:

- Y – Уровень счастья населения;
- X1 – Индекс человеческого развития;

- X2 – Уровень простоты ведения бизнеса;
- X3 – Индекс глобальной конкурентоспособности;
- X4 – Индекс восприятия коррупции
- X5 – Индекс экономической свободы стран мира;
- X6 – Индекс политических и гражданских свобод;
- X7 – Индекс свободы прессы.

Необходимо построить корреляционную матрицу, описывающую зависимости между рассматриваемыми показателями, оценить данные зависимости, а также произвести регрессионный анализ вышеописанных факторов с помощью программного продукта Statistica.

Проверим коллинеарность факторов, построив матрицу парных коэффициентов корреляции (см. рис. 1).

Корреляции (Таблица Исходные)								
Отмеченные корреляции значимы на уровне $p < 0,05000$								
N=70 (Построчное удаление ПД)								
Переменная	у	X1	X2	X3	X4	X5	X6	X7
у	1,00	0,69	0,56	0,70	0,65	0,56	0,51	-0,53
X1	0,69	1,00	0,83	0,79	0,69	0,61	0,62	-0,53
X2	0,56	0,83	1,00	0,76	0,65	0,77	0,52	-0,53
X3	0,70	0,79	0,76	1,00	0,76	0,69	0,39	-0,36
X4	0,65	0,69	0,65	0,76	1,00	0,68	0,59	-0,59
X5	0,56	0,61	0,77	0,69	0,68	1,00	0,51	-0,57
X6	0,51	0,62	0,52	0,39	0,59	0,51	1,00	-0,86
X7	-0,53	-0,53	-0,53	-0,36	-0,59	-0,57	-0,86	1,00

Рис. 1. Матрица парных коэффициентов корреляции

Из матрицы следует, что «Индекс глобальной конкурентоспособности» (X3) и «Индекс человеческого развития» (X1) влияют на уровень счастья населения больше, чем остальные факторы.

Так как коэффициент корреляции между «Индекс человеческого развития» (X1) и «Уровень простоты ведения бизнеса» (X2) равен 0,83, что больше, чем 0,8, значит, факторы X1 и X2 коллинеарны или связаны тесной линейной зависимостью. Факторы X1 и X2 не стоит одновременно включать в модель. Таким образом, «Уровень простоты ведения бизнеса» (X2) исключаем из рассматриваемой модели.

Так как коэффициент корреляции между «Индекс политических и гражданских свобод» (X6) и «Индекс свободы прессы» (X7) равен 0,86, что больше, чем 0,8, значит, факторы X6 и X7 коллинеарны или связаны тесной линейной зависимостью. Факторы X6 и X7 не стоит одновременно включать в модель. Таким образом, «Индекс политических и гражданских свобод» (X6) исключаем из рассматриваемой модели.

Остальные факторы независимы, значит, их можно одновременно включить в модель.

Построим уравнение регрессии по всем факторам после исключения коллинеарных факторов (см. рис. 2 - 3).

Статистика	Итоговые статистики; ЗП-У (Таблица Исходные)		
	Значение		
Множест. R	0,76785		
Множест. R ²	0,58959		
Скорр. R ²	0,55753		
F(5,64)	18,38865		
p	0,00000		
Стд. Ош. Оценки	0,62148		

Рис. 2. Регрессия по всем факторам

Итоги регрессии для зависимой переменной: У (Таблица Исходные)						
R= ,76785045 R ² = ,58959431 Скорректир. R ² = ,55753136						
F(5,64)=18,389 p<,00000 Станд. ошибка оценки: ,62148						
N=70	БЕТА	Стд. Ош. БЕТА	В	Стд. Ош. В	t(64)	p-уров.
Св.член			2,450750	0,874400	2,80278	0,006697
X1	0,174207	0,145705	1,385184	1,158552	1,19562	0,236257
X3	0,465781	0,173893	0,663741	0,265266	2,67854	0,009387
X4	0,052947	0,145279	0,002507	0,006878	0,36445	0,716722
X5	-0,062241	0,127558	-0,006040	0,012379	-0,48794	0,627260
X7	-0,274659	0,117866	-0,017849	0,007680	-2,33027	0,022957

Рис. 3. Регрессия по всем факторам

Уравнение регрессии имеет следующий вид:

$$Y = 2,45 + 1,39 * X1 + 0,68 * X3 + 0,003 * X4 - 0,006 * X5 - 0,02 * X7$$

Связь высокая, так как множественный R равен 0,76. Доля дисперсии объясненной регрессией (R²) составляет 58,9%. F - Статистика равна 18,38.

Рассмотрим наиболее незначимые параметры X1 («Индекс человеческого развития»), X4 («Индекс восприятия коррупции»), X5 («Индекс экономической свободы стран мира») и исключим их из модели (см. рис. 4 - 5).

Статистика	Итоговые статистики; ЗП-У (Таблица Исходные)		
	Значение		
Множест. R	0,75997		
Множест. R ²	0,57756		
Скорр. R ²	0,56495		
F(2,67)	45,80055		
p	0,00000		
Стд. Ош. Оценки	0,61625		

Рис. 4. Регрессия после исключения незначимых показателей

Итоги регрессии для зависимой переменной: У (Таблица Исходные)						
R= ,75997141 R ² = ,57756654 Скорректир. R ² = ,56494629						
F(2,67)=45,801 p<,00000 Станд. ошибка оценки: ,61625						
N=70	БЕТА	Стд. Ош. БЕТА	В	Стд. Ош. В	t(67)	p-уров.
Св.член			2,573889	0,690666	3,95638	0,000186
X3	0,583523	0,084977	0,866580	0,124742	6,86683	0,000000
X7	-0,321661	0,084977	-0,020897	0,005522	-3,78409	0,000332

Рис. 5. Регрессия после исключения незначимых показателей

Уравнение регрессии после исключения незначимых показателей имеет следующий вид:

$$Y = 2,57 + 0,86 * X3 - 0,02 * X7$$

Связь высокая, так как множественный R равен 0,76. Доля дисперсии объясненной регрессией (R^2) составляет 57,8 %. F - Статистика равна 45,8.

Таким образом, можно сделать следующие выводы:

1. Если «Индекс глобальной конкурентоспособности» (X3) увеличится на 1, то «Уровень счастья населения» (Y) увеличится на 0,86 при прочих неизменных факторах;
2. Если «Индекс свободы прессы» (X7) увеличится на 1, то «Уровень счастья населения» (Y) уменьшится на 0,02 при прочих неизменных факторах.

Список использованной литературы:

1. Бакуменко, Л. П. Статистический анализ денежных доходов населения [Текст]: монография / Л. П. Бакуменко, Т. В. Сарычева. – М - во образования и науки РФ, ГОУ ВПО "Мар. гос. техн. ун - т". – Йошкар - Ола: МарГТУ, 2010. – 163 с.

2. Елисеева, И. И. Практикум по эконометрике [Текст]: учеб. пособие для экон. вузов / И. И. Елисеева, С. В. Курышева, Н. М. Гордеенко и др. – М.: Финансы и статистика, 2002. – 189 с.

© А. М. Романова, 2018

УДК - 60

Т.М.Рябова

Кандидат социальных наук,
доцент кафедры менеджмента и административного управления
Российского Государственного Социального Университета,
г.Москва, РФ
E - mail: tani - 87@inbox.ru

А.М. Николаева

Магистр 3 курса факультета управления
Российского Государственного Социального Университета,
г.Москва, РФ
E - mail: alena _ nikolash@list.ru

ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ УПРАВЛЕНИЯ КАРЬЕРОЙ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ

Аннотация. Исследование зарубежного опыта кадровой работы может помочь в организации современной государственной службы. Использование иностранных разработок в ходе модернизации государственной службы будет способствовать формированию эффективной системы кадрового обеспечения, преодолению существующих негативных тенденций и традиций.

Ключевые слова: карьера, зарубежный опыт, государственная служба, гражданская служба, управление карьерой

Обобщим зарубежный опыт управления карьерой на государственной и гражданской службе. В первую очередь представим сводную таблицу работы с карьерой в разных странах мира (таблица 1).

Таблица 1. - Управление карьерой на государственной службе в разных странах мира

Страна	Особенности управления карьерой
Япония	Использование кадрового резерва для замещения высших должностей в государстве; Система пожизненного найма;
Великобритания	Принцип честной конкуренции при отборе на службу и продвижении по ней; Принцип соответствия должности и компетенций; Программа «быстрый поток»
США	Детализация и регламентация оценки кадров; Отбор в резерв для продвижения на основе объективных результатов оценки;
Канада	При карьерном росте акцент на психологические качества, лидерство; Совместимость ценностей кандидата на повышение и ценностей организации
Испания	Единая карьерная политика на всех уровнях государственной власти, подразделениях; Жесткая политика отбора в резерв; Карьерный рост через резерв.
Австралия	Жесткая проверка психологического и физического здоровья на государственной службе, особенно на руководящих должностях и поступлении на них; Детализация стратегии замещения и перемещения кадров на высших должностях государственной службы.
Аргентина	Отбор в резерв и повышение на основе общего представления о должности и формальных параметров (стаж, возраст, квалификация)
Мексика	Слабое документальное изложение процесса карьерного роста и работы с резервом

Рассмотрим подробнее работу с карьерой государственных служащих в англосаксонской и в континентальной моделях управления государственной гражданской службой.

В Великобритании законодательно отражен отбор государственных служащих, который основан на принципах честной конкуренции, на равных возможностях и служебном соответствии. Служебное соответствие проверяется посредством тестирования, интервью, присуждения рейтинга государственным служащим.

Комиссия также должна проводить отбор, основываясь на соблюдении принципов государственной службы. При приеме на работу и при отборе в резерв в Великобритании осуществляется программа, которая называется «Быстрый поток». [3]

Рассматривая США можно отметить, что основной орган, который занимается вопросом оценки кадров для кадрового резерва государственной службы это Служба управления

персоналом (US Office of Personnel Management). Именно США обладает одной из самых детализированных методологий оценки кадров для их отбора в кадровый резерв, повышения в должности или отбора на работу в государственную службу. При этом отдельным агентствам и департаментам, тем не менее, предоставляется значительная степень свободы выбора методов отбора. [4]

Государственные должности в Соединенных Штатах Америки разделены на 15 классов и на высших руководителей. В отличие от традиционной Европейской системы, в США продвижение по служебной лестнице основано на личных достижениях, а не на стаже работы. Продвижение основано на конкурсной системе (экзамен на профессиональную зрелость).

Кадровый резерв также формируется на конкурсной основе как внутри органа власти, так и на внешних началах. Особая номенклатура высших руководителей включает в себя около 8 тыс. управленцев. На 15 классов разделяется нижнее и среднее звено государственного аппарата.

Традиционно конкурс на вакансию проходит при имеющихся 5 - 7 кандидатах на должность. По итогам конкурса выделяется тройка лидеров с наиболее высоким рейтингом по максимально объективной шкале. Из данных кандидатов руководитель подразделения может назначать любого. Несмотря на то, что система основана на личных заслугах, повышение класса допустимо только на один уровень за один раз.

В Канаде данной деятельностью занимается Комиссия государственной службы (Public Service Commission), которая проводит тестирование и дальнейшую оценку кандидатов со стажем работы и без него. [1]

Многие страны Европейского Союза, например Германия, разрабатывают государственную систему подготовки служащих, что отражается и в требованиях к кадровому резерву. Так, в Европе, продвижение осуществляется на основе стаже работы и, в меньшей степени, заслуг. [2]

В Германии мотивируют образование (непрерывный рост компетенций), которое необходимо для карьерного роста в государственной сфере. Повышение образовательного уровня и приобретение новых компетенций осуществляется на базе школ государственного управления. Непосредственно понятие резерва в немецкой практике отсутствует, однако осуществляется планомерная работа и подготовка к повышению группы сотрудников, опираясь на их образовательный и профессиональный уровень.

Французское законодательство использует понятие «резерв», однако безотносительно к управлению карьерой. Это понятие ассоциируется с длительным отпуском или болезнью, после которых невозможно возвращение к предыдущей работе из-за длительного отсутствия. Карьерный рост осуществляется аналогично опыту Германии, без зачисления в специальный резерв сотрудников, однако с планомерным обучением для занятия новой должности.

Таким образом, для Великобритании в сфере управления карьерой служащих, характерны принципы равенства и компетентности. Служебное соответствие проверяется посредством тестирования, интервью, присуждения рейтинга государственным служащим. Для США свойственна четкая система грейдирования. Государственные должности в Соединенных Штатах Америки разделены на 15 классов и на высших руководителей. Продвижение основано на конкурсной системе (экзамен на профессиональную зрелость).

Во многих континентальных странах разрабатывают государственную систему подготовки служащих, что отражается и в требованиях к кадровому резерву.

Список использованной литературы:

1. Ларионова Н.И., Гордеева Ю.И. Зарубежный опыт подготовки и отбора в кадровый резерв на государственной гражданской службе // Инновационные технологии управления и права. 2012. №1 - 2. С.19 - 24

2. Kai - Andreas Otto Civil Service Salary System in Germany And Recent Reform Trends // Conference on Civil Service Salary Systems in Europe Bucharest. 25 April 2007. URL: <http://www.oecd.org/dataoecd/35/19/38655690.pdf>

3. Fast Stream Development Programme // <https://www.faststream.gov.uk>

4. Kettl D. The Global Public Management Revolution. Washington. 2000.

© Т.М.Рябова, А.М. Николаева

УДК 336

Бабкина Е.В.

канд. экон. наук, доцент УлГТУ

г. Ульяновск, РФ

Степанова Е.А.

студентка 4 курса УлГТУ

г. Ульяновск, РФ

ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы финансирования инновационной деятельности в России. Выявлены и проанализированы основные проблемы, ограничивающие осуществление инновационной деятельности. Был сделан вывод, что главной проблемой российских предприятий на пути реализации инноваций является нехватка собственных финансовых ресурсов.

Ключевые слова: инновации, финансирование, финансовая инфраструктура, банковское кредитование.

Abstract: in article questions of financing of innovative activity in Russia are considered. The main problems limiting implementation of innovative activity are revealed and analysed. The conclusion has been drawn that the main problem of the Russian enterprises, on the way of realization of innovations shortage of own financial resources is.

Key words: innovations, financing, financial infrastructure, bank crediting.

Ведущая роль инноваций характерна не только для национальных экономик и мирового сообщества в целом, но и для отдельных предприятий. Современная экономическая философия рассматривает инновацию как главное конкурентное преимущество. Предприятие, не осуществляющее инновационной деятельности, не способно выжить в условиях рыночной конкуренции.

На практике предприятия, сталкиваются с рядом проблем, ограничивающих их инновационный потенциал. Федеральная служба статистики разделяет факторы, снижающие инновационную активность, на 3 группы:

- экономические;
- производственные;
- прочие [1].

Анализ данных факторов показал, что первичными являются экономические. Необходимо сразу отметить, что к данной группе отнесены финансовые факторы. Именно нехватка собственных финансовых ресурсов чаще всего препятствует осуществлению инновационной деятельности. Ограниченность финансовых ресурсов, как правило, запускает в действие и прочие факторы негативного воздействия. Например, такой производственный фактор, как морально и физически устаревшее оборудование, вызван нехваткой собственных финансовых средств у предприятия [2, с. 68].

В развитых странах основная доля затрат на осуществление НИОКР приходится на частный бизнес. В России же наблюдается обратная ситуация. Государство выступает главным источником финансирования инноваций. На долю частного сектора приходится лишь 28,2 % затрат. Низкое значение данного показателя выступает еще одним доказательством того, что на российских предприятиях наблюдается дефицит собственных средств, которые могли бы быть направлены на финансирование инновационной деятельности. Так, первая проблема финансирования инновационной деятельности в РФ может быть определена, как дефицит финансовых ресурсов на отечественных предприятиях.

Однако вышеуказанная проблема не является критичной. Если у предприятия не хватает собственных средств, то оно может получить их из внешних источников. Но и в данном направлении отечественная экономика испытывает проблемы. В первую очередь это связано с низкой инвестиционной привлекательностью российской экономики для иностранных инвесторов. Можно выделить следующие причины, ограничивающие рост прямых иностранных инвестиций в экономику нашей страны:

- санкции;
- сырьевая зависимость;
- коррумпированность политической системы;
- неэффективная денежно - кредитная политика;
- неопределенность правовой системы.

Многие иностранные инвесторы предпочитают вкладывать свои средства в другие страны вследствие того, что экономики некоторых стран очень привлекательны. Результаты исследования конкурентоспособности разных стран показывают, что Россия находится далеко не на первом месте. Таким образом, низкая инвестиционная привлекательность российской экономики представляет собой вторую проблему финансирования инновационной деятельности.

Важную роль в осуществлении инновационной деятельности на определенной территории играет инфраструктура. Так подрегиональная инновационная инфраструктура может представлять собой совокупность связанных между собой систем и их подсистем, которые обеспечивают доступ к инвестиционным, информационным и прочим ресурсам.

Одной из таких систем выступает финансовая инфраструктура инновационной деятельности.

По данным Национального центра по мониторингу инновационной инфраструктуры научно - технической деятельности большая часть финансовой инфраструктуры представлена бюджетными и венчурными фондами [3]. Подобная ситуация не способствует развитию эффективной системы финансового обеспечения инновационной деятельности. Инновационная инфраструктура нуждается в организациях, принимающих косвенное участие в финансировании инноваций. Их основная задача заключается в расширении возможностей по привлечению ресурсов. Они выступают посредниками между инновационными предприятиями и инвесторами.

Слабая финансовая инфраструктура инновационной деятельности выступает третьим фактором, сдерживающим инновационную активность.

Предприятие, у которого отсутствуют собственные финансовые средства и в которое не хотят инвестировать иностранные инвесторы, приходится обращаться к коммерческим банкам для получения кредита. Однако и здесь оно сталкивается с рядом трудностей. Большинство банков предпочитают не идти на повышенный риск и кредитуют только крупные зарекомендовавшие себя предприятия. Молодым компаниям доступ к их ресурсам практически закрыт. Трудности кредитования инновационных проектов выступают четвертой проблемой в сфере финансирования инноваций.

Таким образом, в настоящее время существуют четыре основных фактора, обуславливающих сложность финансирования инновационной деятельности. Наиболее значимой из них выступает нехватка собственных ресурсов у отечественных предприятий. Другие проблемы начинают проявлять себя, когда предприятие обращается за помощью к внешним источникам. В начале инновационные предприятия сталкиваются со слабо развитой инфраструктурой, которая не способна обеспечить требуемый уровень взаимодействия между ними и инвесторами. После этого выясняется, что иностранные инвесторы не спешат вкладывать свои ресурсы в российскую экономику, а коммерческие банки предпочитают работать только с крупными компаниями, осуществляющими свою рыночную деятельность не первый год. В итоге у предприятий, в особенности новых и небольших, остается мало альтернатив при выборе источника финансирования.

Список использованной литературы:

1) Малышев Д.П. Теоретические и практические аспекты финансирования инновационной деятельности предприятий машиностроения // Проблемы современной экономики. — 2016. — № 3.

2) Организация и финансирование инноваций: учебное пособие / В.В. Быковский, Л.В. Минько, О.В. Коробова, Е.В. Быковская, Г.М. Золотарева. – Тамбов: Изд - во Тамб. гос. техн. ун - та, 2016. – 116 с.

3) Официальный сайт Национального центра по мониторингу инновационной инфраструктуры научно - технической деятельности и региональных инновационных систем. [Электронный ресурс]. URL: http://www.miiris.ru/infrastructure/view_organizations.php?mplevel=22000&pplevel=2 / (дата обращения: 15.02.2018).

© Бабкина Е.В., Степанова Е.А., 2018

ПРИМЕНЕНИЕ PR И РЕКЛАМНОЙ КОММУНИКАЦИИ В ВЫСТАВОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА РЫНКЕ ПРОДУКЦИИ ВОЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ И НЕФТЕПРОМЫСЛОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Аннотация

В статье рассматриваются особенности применения PR и рекламы в выставочной деятельности на рынке продукции военного назначения и нефтепромыслового оборудования. Обоснована необходимость рассмотрения выставки как важного инструмента маркетинга предприятия.

Ключевые слова:

выставочная деятельность, реклама, PR (связи с общественностью), маркетинг, рынок продукции военного и нефтепромыслового назначения.

Рекламно - выставочная деятельность на рынке продукции военного и нефтепромыслового назначения является неотъемлемой частью технического сотрудничества приборостроительных и производственно - технических структур Российской Федерации с зарубежными странами, а также важной составляющей системы маркетингового продвижения отечественной техники на международный рынок.

В PR выставочной деятельности используется коммуникационная методика, которая содействует позиционированию как самой продукции, так и предприятий, производящих эту продукцию. Подготовка и участие в выставках является частью PR - деятельности компании. На выставках экспонируется продукция потенциальным клиентам, предоставляются наиболее полные сведения о товарах и фирмах - производителях. Выставочная деятельность нацелена не только на стимулирование продаж, но и на решение задач популяризации, просвещения, формирования имиджа и репутации предприятий. Чтобы сформировать положительное мнение у посетителей выставки, необходим профессиональный организатор - коммуникатор, который способен донести до целевой аудитории сообщение о содержании мероприятия, сформировать позитивное отношение к демонстрируемой продукции. Понятный положительный имидж – одно из условий обеспечения доверия в рыночных коммуникациях, важнейшими факторами которого выступают авторитетность коммуникатора, его профессионализм, открытость, надежность и динамизм [1; 2].

Выделяют основные группы общественности, с которыми предприятие или фирма - организатор выставки устанавливает и поддерживает связи: участники (экспоненты) выставки (реальные и возможные); посетители выставки; представители СМИ; представители общественных и государственных учреждений; руководство и специалисты

сторонних предприятий, учредители и менеджмент выставочных центров. Исследователи выделяют среди форм и средств выставочных коммуникаций не только рекламу, PR - акции, мероприятия по стимулированию интереса к предложениям компании и нужной реакции потенциальных и реальных клиентов, работу со СМИ, но и исследования, создание базы данных [3, с. 118]. Объектами реализации PR - активности в процессе выставочной деятельности могут выступать: стендовая экспозиция, приуроченная к важной дате (например, национальный праздник, памятная дата, редкое событие); отдельные тематические мероприятия в рамках одного выставочного показа; совещание совета директоров предприятия; конференции; официальные корпоративные события; посещение экспозиции VIP - гостями; культурная программа в рамках одной экспозиции.

В ходе нашего исследования был проведен анализ выставочной деятельности Уфимского приборостроительного производственного объединения в составе АО «КРЭТ». Можно выделить наиболее крупные выставки, в которых АО «УППО» приняло участие. 1. Международный военно - технический форум «Армия - 2017» в г. Кубинке Московской области. Продукция предприятия была представлена на общем стенде АО «КРЭТ». В результате было сформировано положительное мнение у российских официальных лиц и зарубежных партнеров о демонстрируемой продукции и концерне. 2. Участие в работе выставки в г. Жуковском в одном из самых масштабных и значимых мероприятий в отрасли авиационно - космической промышленности МАКС - 2017 в составе общей экспозиции АО «КРЭТ». 24 предприятиями концерна были продемонстрированы производственно - технические достижения и проведены встречи с потенциальными партнерами. За шесть дней работы мероприятие посетило свыше 450000 участников и гостей. 3. Участие в работе выставки OGU 2017, проводившейся в г. Ташкенте. Данная выставка является ключевым событием нефтегазового сектора Узбекистана. АО «УППО» представило на выставке интеллектуальный электропривод ЭВИМ 5.4 и пневматический привод ПСДС - 3 2.11.3.3 с пневматическим мотором. Среди посетителей стенда были как представители эксплуатирующих организаций, входящих в состав «Узбекнефтегаз», так и представители проектных и строительных организаций Республики Узбекистан [4].

На данный момент сложилась такая тенденция, что значительная часть переговоров, других форм осуществляется на международных выставках техники. Подход к рекламно - выставочной деятельности в российских компаниях часто не связан с целями и задачами маркетинговой политики. Зачастую экспоненты не до конца понимают целей участия в выставках вооружения, военной техники и продукции военного и нефтепромыслового назначения. Оценивая PR - активность на рынке техники, следует отметить, что руководство предприятий не рассматривает выставочные PR как стратегическую коммуникацию, слабо оценивает долгосрочность усилий, результаты от которых проявятся через несколько лет. Но именно выставочные PR направлены на обеспечение узнаваемости и устойчивости на рынке, создание и поддержание положительного имиджа компании. Военная и нефтяная отрасль напрямую связана с государственными экономическими интересами. От того, как отечественные компании позиционируют себя на мировом рынке, какое мнение складывается о репутации предприятий и имидже их продукции, которая должна характеризоваться оптимальным соотношением стоимости, эффективности и качества, во многом зависит имидж страны на зарубежных рынках. Поэтому необходим комплексный научный подход к планированию и организации PR и рекламной поддержки

выставочной деятельности, рассматриваемой как стратегический инструмент маркетинга на рынке продукции военного и нефтепромышленного назначения.

Список использованной литературы:

1. Амирханова Л.Р., Бикметов Е.Ю. Междисциплинарная концептуализация и методика экономической оценки доверия между субъектами рыночных отношений // Евразийский юридический журнал. 2017. № 1 (104). С. 349–352.
2. Амирханова Л.Р., Бикметов Е.Ю., Харисова А.З. Теоретические и методические аспекты исследования имиджа вуза // Вестник Пермского национального исследовательского политехнического университета. Социально - экономические науки. 2017. № 2. С. 234–249.
3. Добробабенко Е.В., Добробабенко Н.С. Выставка «под ключ». Готовые маркетинговые решения. СПб.: Питер, 2007. 208 с.
4. Авианорама [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.aviapanorama.ru/> 2017 / 07 / maks - 2017 - interes - k - aviasalonu - rastet / (дата обращения 16.02.2018).

© Э.З. Хаматшина, 2018

УДК 338

К.А. Хоменко

студент, ФГБОУ ВГУЭС

г. Владивосток, РФ

E - mail: khkseniya24@gmail.com

М.А. Шиндина

студент, ФГБОУ ВГУЭС

г. Владивосток, РФ

E - mail: ami_okami@mail.ru

АНАЛИЗ КРЕДИТОРСКОЙ И ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

ANALYSIS OF PAYABLES AND RECEIVABLES

Аннотация

Ежедневно организации участвуют в многочисленных хозяйственных операциях, расчетных отношениях, выступают и в качестве дебиторов, и в качестве кредиторов, что в свою очередь обуславливает создание долговых обязательств между предприятием и контрагентом. Долговые обязательства, постоянно возникающие между организациями и их партнерами, делятся на дебиторскую и кредиторскую задолженность. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью в свете современного кризисного развития экономики, проблем с платежеспособностью и наличием свободных денежных средств у предприятий все больше удостоивается внимания и является одной из важных задач в обеспечении эффективной деятельности компании. Данная статья посвящена изучению

особенностей проведения анализа кредиторской и дебиторской задолженности предприятия.

Annotation. Every day organizations participate in numerous economic transactions, settlement relations, act as debtors, and as creditors, which in turn causes the creation of debt obligations between the enterprise and the counterparty. Debt obligations, constantly arising between organizations and their partners, are divided into receivables and payables. Management of accounts receivable and accounts payable in the light of the current crisis development of the economy, solvency problems and the availability of free cash from enterprises are increasingly being paid attention and is one of the important tasks in ensuring the effective operation of the company. This article is devoted to the study of the specifics of the analysis of the enterprise's creditor and accounts receivable.

Ключевые слова:

Дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, анализ, управление, расчеты, финансовое состояние, предприятие.

Keywords: accounts receivable, accounts payable, analysis, management, settlements, financial condition, enterprise.

В современных условиях наличие дебиторской и кредиторской задолженности представляет собой естественное явление экономических отношений. В практической деятельности каждого предприятия присутствуют данные формы задолженности.

Дебиторская и кредиторская задолженности представляют собой неизбежное следствие имеющейся в современных условиях системы денежных расчетов среди предприятий. Подобная система отражает наличие перерыва между временем платежа моментом перехода права собственности на продукцию, между предоставлением платежных документов на оплату и временем их оплаты по факту.

Анализ дебиторской и кредиторской задолженности является комплексным исследованием, включающим необходимость исчисления и оценки множества аналитических показателей [1].

Необходимость регулярного исследования и контроля за состоянием и структурой дебиторской и кредиторской задолженности появляется у:

- руководителей соответствующих подразделений предприятия;
- аудиторов, которые проверяют правильность отражения обязательств дебиторов и задолженность кредиторам;
- аналитиков кредитных организаций и инвестиционных институтов [2].

Однако особое внимание оценке обязательств должны уделять руководители и собственники предприятия.

Следует подчеркнуть, что оценка реального состояния и динамики дебиторской задолженности, то есть анализ возможности безнадежных долгов является одним из важных вопросов управления оборотным капиталом. Подобную оценку следует проводить раздельно по каждой группе дебиторской задолженности с разными сроками ее возникновения.

Задачи работы с дебиторской задолженностью должны включать:

- разработку принципов расчетов предприятия с контрагентами в перспективе;
- уточнение лимита оборотных активов, который можно отвлечь в дебиторскую задолженность;

- разработку условий по обеспечению взыскания задолженности;
- разработку системы штрафов, которая связана с просрочкой погашения обязательств контрагентами [3].

Следует заметить, что дебиторская задолженность – это один из источников погашения кредиторской задолженности организации. Если на предприятии замораживаются денежные средства в расчетах с покупателями и заказчиками, то оно может спровоцировать таким образом дефицит финансовых ресурсов, что потребует привлечения кредиторской задолженности, а также может привести к просрочке платежей в бюджет, внебюджетные фонды, отчислений по социальному страхованию и обеспечению, задолженностям по заработной плате и прочим платежам.

Следовательно, это спровоцирует появление различных видов штрафа, пеней и неустоек.

Нарушение договорных условий и несвоевременная оплата продукции поставщикам приведут к потере деловой репутации компании и в конечном счете к неплатежеспособности и неликвидности. В этой связи необходимо каждому предприятию с целью улучшения финансового состояния контролировать соотношение дебиторской и кредиторской задолженности, находить способы, снижающие их величину.

Для целей оценки структуры и динамики дебиторской и кредиторской задолженности организации, а также ее платежеспособности и ликвидности в качестве информационного обеспечения выступает бухгалтерская отчетность. Открытость финансовой отчетности подтверждает возможность ее использования при проведении анализа внешними пользователями.

Источниками информации для анализа дебиторской и кредиторской задолженности, кроме форм бухгалтерской финансовой отчетности, могут служить:

- бюджеты производства и реализации,
- данные оперативных планов и отчетов,
- регистры бухгалтерского учета;
- акты сверок задолженностей организации;
- управленческие отчеты и пр.

Задачами анализа дебиторской и кредиторской задолженности являются:

- изучение структуры и состава дебиторской и кредиторской задолженности по видам задолженности, по срокам ее погашения, по причинам ее обоснованности;
- выявление просроченной дебиторской и кредиторской задолженности, определение ее доли в общем объеме дебиторской и кредиторской задолженности;
- выявление причин и сроков давности образования дебиторской задолженности;
- сравнение сумм дебиторской и кредиторской задолженности для оценки рациональной деятельности организации и ее рыночной устойчивости [4].

Так как с течением времени состояние активов и обязательств изменяется, то анализ расчетов с дебиторами и кредиторами проводится в динамике. Это значит, что сумма дебиторской и кредиторской задолженности текущего периода сравнивается с суммами предшествующих периодов (как правило, анализ проводится на основании трех лет). Это позволяет выявить скорость изменения задолженностей во времени, а также направление происходящих изменений.

Источниками информации для анализа дебиторской и кредиторской задолженности служат: бухгалтерский баланс, отчет о финансовых результатах, оборотные ведомости,

первичные документы, карточки аналитического учета, журналы – ордера, данные инвентаризаций и другие формы отчетности.

Приступая к анализу задолженностей, необходимо понять, кому и за что должна организация и кто и за что должен организации, то есть проанализировать дебиторскую и кредиторскую задолженность по составу.

Далее проводится структурный анализ обязательств. Он необходим для определения следующих показателей:

- доля дебиторской задолженности в активе баланса;
- доля дебиторской задолженности в общем составе оборотных активов баланса;
- доля разных видов дебиторской задолженности в общем объеме дебиторской задолженности;
- доля кредиторской задолженности в пассиве баланса;
- доля кредиторской задолженности в общем составе краткосрочных пассивов баланса;
- доля разных видов задолженности в общем объеме кредиторской задолженности.

Оценивать результаты структурного анализа следует в комплексе с оценкой других показателей. Например, анализ доли кредиторской задолженности. С одной стороны, весомая доля кредиторской задолженности в пассиве баланса имеет отрицательное значение, потому что увеличивает риск невозможности своевременного погашения долга перед кредиторами, что влечет за собой риск банкротства. С другой стороны, дополнительные заемные средства позволяют расширить хозяйственный оборот организации, следовательно, можно рассчитывать на увеличение прибыли [5]. То есть разумные размеры привлеченного заемного капитала могут улучшить финансовое положение организации, чрезмерные – ухудшить. Также и с дебиторской задолженностью. Если организация расширяет свою деятельность, растет число покупателей и дебиторская задолженность в том числе. Организация также может уменьшить отгрузку продукции, тогда счета дебиторов сократятся. Значит, рост дебиторской задолженности не всегда отрицательно оценивается.

При анализе расчетов с дебиторами и кредиторами также рассчитываются основные аналитические показатели:

- коэффициент оборачиваемости дебиторской и кредиторской задолженности;
- период погашения дебиторской и кредиторской задолженности.

Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности (Кодз) рассчитывается в долях единицы и представляет собой отношение полученной за анализируемый период выручки от продажи к среднегодовой сумме дебиторской задолженности [6]. Коэффициент оборачиваемости дебиторской задолженности показывает, сколько раз в среднем дебиторская задолженность превращалась в денежные средства в течение отчетного периода [7]. Если оборачиваемость дебиторской задолженности растет, значит, платежная дисциплина покупателей повышается. Коэффициент оборачиваемости кредиторской задолженности показывает, сколько раз в текущем периоде организация погасила в среднем свою кредиторскую задолженность. Если оборачиваемость кредиторской задолженности снижается, значит организация выплачивает свои обязательства реже, что отрицательно влияет на деловую репутацию организации.

Период погашения дебиторской задолженности (Ппдз) показывает, за сколько дней возвращается дебиторская задолженность организации, как быстро дебиторы гасят свои долги, чем меньше дней, тем быстрее возвращаются деньги.

Длительность отчетного периода выражается в днях, то есть 365 дней в году, если год високосный, то 366 дней.

Период погашения кредиторской задолженности показывает, за сколько дней организация расплачивается по своим обязательствам. Чем меньше количество дней, тем быстрее организация возвращает свои долги.

Дебиторская задолженность является наиболее сложным с точки зрения управления элементом оборотных средств, поэтому анализу данного вида задолженности уделяется более пристальное внимание. При оценке состава дебиторской задолженности, ее характеризуют удельным весом в общем объеме оборотных средств.

Удельный вес дебиторской задолженности (УВДз) в общем объеме оборотных средств рассчитывается так:

$$\text{УВДз} = \text{ДЗ} / \text{ОА} - 100\%, (1)$$

где ОА – оборотный актив организации, тыс. руб.

Чем выше данный показатель, тем менее эффективна структура имущества организации.

Дебиторская задолженность взаимосвязана с кредиторской задолженностью. Руководители организации полагают погасить обязательства перед кредиторами за счет ожидаемых поступлений от дебиторов. Поэтому при анализе расчетов с дебиторами и кредиторами необходим также сравнительный анализ дебиторской и кредиторской задолженности. При анализе необходимо учитывать, что кредиторская задолженность является одновременно источником погашения дебиторской задолженности. Поэтому следует сравнивать суммы кредиторской и дебиторской задолженности и если задолженность дебиторов превышает задолженность перед кредиторами, то это говорит о недостатке собственных средств на покрытие заемных средств. Положительным моментом является, когда дебиторская задолженность погашается прежде, чем наступает срок погашения кредиторской задолженности, тогда не возникает «кассовых разрывов», не срываются сроки оплаты, организация не прибегает к помощи кредитов для погашения кредиторской задолженности [8]. Анализ структуры собственных и заемных средств нужен для оценки эффективной деятельности организации и его рыночной устойчивости.

Грамотный анализ дебиторской и кредиторской задолженности должен помочь руководителям организаций в решении вопросов финансовой устойчивости предприятия, его конкурентоспособности. Конкурентоспособность предприятия как объект стратегического управления – одна из интегральных характеристик, которые используются для анализа положения предприятия на рынке [9]. Анализ должен быть направлен на решение вопросов своевременного погашения дебиторской задолженности и покрытия своих долгов.

Список использованных источников

- 1 Гиляровская Л.Т. Экономический анализ: Учебник для вузов / – 2 - е изд., доп. – М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2012. – 615с.
- 2 Бланк И.А. Управление использованием капитала. – К.: Ника - Центр, Эльга, 2013.– 656 с.

- 3 Павлова Л.Н. Финансовый менеджмент. Управление денежным оборотом предприятий: Учебник для вузов. – М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2012. – 294 с.
- 4 Баканов М.И., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа. – Ма: Финансы и статистика, 2012. – 302 с.
- 5 Бланк И.А. Управление активами. – Киев: Ника - Центр, Эльга, 2012.– 785с.
- 6 Гиляровская Л.Т., Вехорева А.А, Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческого предприятия. – СПб.: Питер, 2012. – 256с.
- 7 Любушкин Н.П., Лещева В.Б., Дьякова В.Г. Анализ финансово - экономической деятельности предприятия. – М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2012. – 471 с.
- 8 Грачев А.В. Анализ и управление финансовой устойчивостью пред - :. – М.: Изд. «Финпресс», 2012. – 208 с.
- 9 Кузубов А.А. Конкурентоспособность машиностроительных предприятий как объекта стратегического управления // Известия Дальневосточного федерального университета. Экономика и управление. 2016. № 1(77). С. 71 - 86.

© К.А. ХОМЕНКО, М.А. ШИНДИНА, 2018

УДК 33.336

М.А.Шибакова,

НГУЭУ, Новосибирск 4курс,п.7411067@mail.ru

Н.А.Гладкова

НГУЭУ,Новосибирск,4курс,п.7411067@mail.ru

МЕСТО И РОЛЬ ВЫЕЗДНЫХ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК В СИСТЕМЕ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ

Аннотация

В статье рассмотрены : место и роль выездных налоговых проверок в системе налогового контроля. Оценка эффективности выездных налоговых проверок. Анализ результативности выездных налоговых проверок в СФО. Рекомендации по повышению качества проводимых выездных проверок

Ключевые слова:

Налоговый контроль, налоговая проверка, результативность налоговых проверок

Выездные налоговые проверки являются основной и наиболее эффективной формой налогового контроля. Они призваны обеспечивать законные интересы государства, выявлять и пресекать налоговые правонарушения.[1,с.45]Выездная налоговая проверка – это вид налоговой проверки, производящейся по месту нахождения налогоплательщика и на основании решения руководителя (заместителя руководителя) налоговой инспекции.

В результате проведения выездных налоговых проверок налоговыми органами должны одновременно решаться несколько задач, наиболее важные из которых:

- выявление и пресечение нарушений законодательства о налогах и сборах;
- предупреждение налоговых правонарушений.

При этом выездные налоговые проверки должны отвечать требованиям безусловного обеспечения законных интересов государства и прав налогоплательщиков, повышения их защищенности от неправомерных требований налоговых органов и создания для налогоплательщика максимально комфортных условий для исчисления и уплаты налогов.

Решение задачи повышения качества выездных налоговых проверок предполагает построение системы оценки их эффективности [4, с.1199]. Система включает следующие показатели эффективности выездных налоговых проверок (далее – ВНП):

- ✓ Индикаторы результативности выездных налоговых проверок:
 - Доля результативных ВНП =
$$\frac{\text{количество ВНП, выявивших нарушения}}{\text{количество проведенных ВНП}}$$
 - Величина доначислений на одну ВНП =
$$\frac{\text{сумма доначислений по всем ВНП}}{\text{количество ВНП, выявивших нарушения}}$$
 - ✓ Удельные показатели эффективности выездных налоговых проверок:
 - Количество ВНП, приходящихся на одного налогоплательщика =
$$\frac{\text{количество результативных выездных проверок}}{\text{численность налогоплательщиков}}$$
 - Величина доначислений на одного налогоплательщика =
$$\frac{\text{сумма доначислений по выездным проверкам}}{\text{численность налогоплательщиков}}$$
 - ✓ Показатель фискальной значимости доначислений:
 - Доля доначислений по ВНП в общем объеме поступлений по налогу =
$$\frac{\text{сумма доначислений по выездным проверкам}}{\text{фактическая сумма поступлений налога}}$$

Для расчета представленных показателей будут использованы данные о результатах проведения выездных налоговых проверок в Сибирском Федеральном округе (далее – СФО) [3, с.142].

В результате проведенного анализ, мы видим, что количество выездных налоговых проверок в СФО сокращается из года в год, в 2015 году – на 13 %, в 2016 году – на 14,8 %. При этом в 2016 году наблюдался рост дополнительно начисленных платежей на 5,3 %, из них налогов – на 4,5 %.

В 2016 году количество выездных налоговых проверок организаций сократилось на 18,5 %. По сравнению с 2014 годом. При этом величина дополнительно начисленных платежей по результатам проверок увеличилась на 5,5 %. Количество проверок индивидуальных предпринимателей и лиц, занимающихся частной практикой, сократилось на 23,3 %, а величина доначислений увеличилась на 8,5 %. Количество проверок физических лиц увеличилось на 76,8 %, а доначислено было на 11,8 % меньше чем в предыдущем году.

Что касается результативности проведенных проверок, то доля результативных выездных налоговых проверок в СФО за 2016 год сократилась на 0,71 %, при этом остается на высоком уровне 0,9866. Доля результативных ВНП организаций сокращается из года в год, за 2015 году – на 0,02 %, а за 2016 году – на 0,59 %. Однако, данный показатель находится на достаточно высоком уровне и в среднем за 2014 - 2016 гг. равен 0,992. Доля результативных ВНП индивидуальных предпринимателей и лиц, занимающихся частной практикой, за 2015 год увеличилась на 0,04 %, а за 2016 год – сократилась на 0,25 % и составила 0,9894.

Доначисления на одну выездную налоговую проверку(в среднем за рассматриваемый период) составляют 6,65 млн. руб .

Проведенный анализ позволяет сделать вывод о том, что эффективность данной формы налогового контроля крайне высока. Но при этом величина задолженности перед бюджетом по налогам и сборам в СФО остается на высоком уровне: в 2014 г. данный показатель составил 100262948 тысяч рублей, в 2015 г. сократился на 8,5 % , а в 2016 году снова превысил значение 2014 года - вырос до 101184248 тыс. рублей. Это свидетельствует о не совершенности налогового контроля [2,с.225]. Проблематичность проведения выездных налоговых проверок заключается в высоких затратах временных и материальных ресурсов, в отсутствии возможности проверить каждого сомнительного налогоплательщика, в ограниченности масштабов проведения проверок. Поэтому, по нашему мнению, наиболее актуальным вопросом является планирование и организация именно предпроверочного анализа, который базируется на выполнении определенного перечня контрольных мероприятий.[5,27]

Из года в год снижается количество проведенных проверок, при этом увеличивается величина доначислений на одну выездную налоговую проверку, это свидетельствует о более тщательном сборе налоговыми органами доказательственной базы по нарушениям, об улучшении качества подготовки и проведения контрольных мероприятий. В настоящее время активно вводится система электронного документооборота, эта мера позволяет значительно снизить затраты времени и материальных ресурсов на обмен данными между налогоплательщиком и налоговым органом. Но при этом нет абсолютной уверенности в том, что декларации, представленные в электронном виде, содержат достоверные данные.

Одним из методов усовершенствования контрольной работы рассматривается применение технологии блокчейн. Это база данных, которая хранит всю информацию о совершенных транзакциях, объединенных в блоки[4,с.1199]. При добавлении нового блока он автоматически присоединяется в конец цепи. Таким образом, происходит отражение всех совершенных операций, и, что самое важное, нет возможности что - либо скрыть или подделать. Информация в цифровом виде будет храниться вечно, в отличие от бумажного носителя. Данная система была создана в 2008 году, за все время существования не наблюдалось ни одного существенного сбоя. Данная технология уже применяется в налогообложении в Китае, рассматривается ее введение и в США. Также обсуждается применение технологии блокчейн и в России.

Кроме того, важным является наделение налоговых органов дополнительными полномочиями при проведении камеральных налоговых проверок. Так, например, в европейских странах, таких как Германия, Швеция и Дания, налоговые органы, проводя налоговые проверки, могут получить доступ к электронным базам данных налогового и бухгалтерского учета проверяемых налогоплательщиков. В некоторых странах налоговые органы имеют право доступа к базам данных органов статистики, национальных банков, монопольных перевозчиков и иных ведомств и организаций, которые обладают необходимой информацией для налогового контроля. В Норвегии и Швеции при проверке любых деклараций налоговые органы могут истребовать у налогоплательщиков первичные документы.

Введение вышеназванных мер в России позволило бы налоговым органам обладать любой интересующей их информацией, сделать предпроверочный анализ более глубоким,

точным, при этом оперативным. А это, в свою очередь, позволит свести к нулю необходимость проведения выездных налоговых проверок.

Список использованной литературы:

1.Операции коммерческих банков: система налогообложения. Некрасова Э.С., Раскулина Г.М., Уланова Н.К. - Методическое пособие / Новосибирская государственная академия экономики и управления. Новосибирск,1996 - 96с.

2. Некрасова Э.С.Правовые основы налогового консультирования. В сборнике «Поиск инновационных элементов развития анализа и бухгалтерского учета экономических процессов». Материалы 4 - ой Межрегиональной научно - практической конференции преподавателей вузов, ученых ,специалистов и аспирантов».Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ»,Новосибирск,2011, - с.234 - 239

3.Некрасова Э.С., Уланова Н.К. , Коява Л.В. Исследование налоговой привлекательности регионов Сибирского Федерального округа. - В сборнике «Проблемы экономической науки и практики»Сборник научных трудов Новосибирского государственного университета экономики и управления.Новосибирск,2015,с.141 - 145.

4.Некрасова Э.С., Уланова Н.К. Эффективность налогового контроля и информационные технологии. - Экономика и предпринимательство,2017,№4 - 2(81 - 2) с.1198 - 1200

5.Некрасова Э.С.Вопросы оптимизации налогообложения. . В сборнике «Поиск инновационных элементов развития анализа и бухгалтерского учета экономических процессов. Материалы 2 - ой Межрегиональной научно - практической конференции преподавателей вузов, ученых ,специалистов и аспирантов».Новосибирский государственный университет экономики и управления «НИНХ»,Новосибирск,2009, - с.28 - 29

© М.А.Шибакowa, Н.А.Гладкова

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

ИНСТИТУТ ДИФФАМАЦИИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

В данной статье автор рассматривает такой институт гражданского права, как диффамация. Исследуется история развития данного института, раскрывается его понятие, а также рассматриваются основные классификации диффамации.

Ключевые слова: *диффамация, честь, достоинство, деловая репутация, сведения, физическое лицо, юридическое лицо.*

Термин «диффамация» в российской правовой науке имеет весьма обширную историю, уходящую своими корнями в 60 - е года 19 столетия. Именно в это время данный термин стал употребляться среди российских правоведов. Вследствие проведения Цензурной реформы 1865 года, снявшей определённые ограничения с печатных органов Российской Империи, возникла необходимость законодательного закрепления ответственности за распространение порочащих репутацию фактов в печатных изданиях. Данная реформа не могла не коснуться Уложения о наказаниях уголовных и исправительных. Влияние Цензурной реформы на Уложение проявилось, прежде всего, во внесении изменений в статью 1039, которая гласила: «За всякое оглашение в печати о частном или должностном лице, или обществе, или установлении такого обстоятельства, которое повредит их чести, достоинству или доброму имени, виновный подвергается денежному взысканию в размере 500 рублей и заключению в тюрьме от 2 месяцев до 1 года и 4 месяцев» [1, с.503]. Из содержания данной статьи следует, что деяние это было противоправным и совершалось посредством разглашения порочащих сведений исключительно в печати. Именно такая форма совершения преступления привела к необходимости выработки такого нового для российского права понятия, как «диффамация». Далее происходило интенсивное исследование института диффамации, а в конце 19 - го века изучением данного правового явления занялись также представители науки гражданского права. В дальнейшем развитие этого явления было приостановлено. Этому, в частности, поспособствовала позиция советской власти, которая не признавала институт диффамации ввиду его «буржуазного происхождения». В настоящее время теоретическая разработка данного института была возобновлена, однако какой - либо общепринятой позиции по данному вопросу пока не существует.

В действующем гражданском законодательстве Российской Федерации определение термина «диффамация» официально не закреплено. Тем не менее, в ч.1 ст.152 Гражданского Кодекса Российской Федерации содержится определение, формально подпадающее под понятие «диффамация» [2]. Вообще, нормы, тем или иным образом регулирующие защиту чести, достоинства и деловой репутации и содержащие признаки диффамационного деликта содержатся в главе 8 Гражданского Кодекса.

Стоит признать, что из-за столь активного совершенствования правовых отношений в области нематериальных благ и их защиты, понятие «диффамация» так и остаётся разработанным в недостаточной степени. Причиной данной неразработанности является многообразное количество мнений относительно того, что именно следует считать диффамацией. Такое большое количество мнений среди учёных не может не приводить к некой запутанности относительно данного вопроса. Например, С.В. Потапенко определяет диффамацию как гражданско - правовой деликт, направленный на умаление чести, достоинства и деловой репутации потерпевшего в общественном мнении или мнении отдельных граждан, путём распространения о нём порочащих, не соответствующих действительности сведений фактического характера, являющихся злоупотреблением свободой слова и массовой информации [3].

Для того, чтобы дать чёткое определение термину «диффамация», необходимо прежде всего установить, какими признаками обладает это гражданско - правовое явление:

1) Порочность распространяемых сведений – данный признак означает, что распространяемые сведения направлены на подрыв деловой репутации, чести либо достоинства физического или юридического лица.

2) Ложность распространяемых сведений – данный признак означает, что распространяемые сведения не соответствуют действительности и направлены на введение в заблуждение одного или нескольких лиц. При этом несоответствие информации действительности может носить как умышленный (лицо целенаправленно предпринимает действия по распространению ложной информации), так и неумышленный характер (лицо распространяет ложную информацию непреднамеренно).

3) Данные сведения должны быть доведены до сведения хотя бы одного человека.

На основании вышеизложенного, можно дать определение диффамации. Диффамация – это деяние, заключающееся в умышленном либо неумышленном распространении порочащих, не соответствующих действительности сведений, направленных на умаление чести, достоинства и деловой репутации гражданина либо деловой репутации юридического лица.

Диффамация, как сложное правовое явление, может быть подразделена на виды в зависимости от различных классификационных критериев. Таких критериев, как и определений термина «диффамация», существует множество, здесь же будут приведены лишь самые основные из них.

В зависимости от соответствия распространяемых сведений действительности, а также отношения виновного лица к совершённому им деянию, выделяют:

1) Распространение заведомо ложных порочащих сведений.

2) Неумышленное распространение не соответствующих действительности порочащих сведений.

3) Распространение соответствующих действительности порочащих сведений.

В зависимости от отраслевой принадлежности норм, которые нарушаются при диффамации, могут выделяться такие её виды как:

1) Гражданско - правовая диффамация.

2) Административно - правовая диффамация.

3) Уголовно - правовая диффамация.

По критерию способа распространения порочащих сведений могут быть выделены:

1) Простая диффамация – это неквалифицированное оглашение о физическом либо юридическом лице неправдивых сведений в присутствии кого - либо, кроме обсуждаемого лица.

2) Диффамация в средствах массовой информации – распространение порочащих сведений по телевидению, радио либо посредством сети Интернет.

3) Документальная диффамация – распространение порочащих сведений в официальном документе, исходящем от организации [4].

Также существует классификация диффамации, выделяемая О.Ш. Аюповым:

1) Полная диффамация – распространение не соответствующих действительности сведений порочащего характера.

2) Усечённая диффамация – распространение любых не соответствующих действительности сведений [5, с.8].

Таким образом, можно сделать вывод, что институт диффамации в гражданском праве является не до конца разработанным и поэтому нуждается в дальнейшем изучении и закреплении на законодательном уровне, так как в гражданском законодательстве не даётся чёткого определения термина «диффамация». Закрепление данного института в законе внесёт ясность в деятельность судов по рассмотрению дел, связанных с защитой чести, достоинства и деловой репутации, а также положит конец многочисленным спорам деятелей науки по данному вопросу.

Список использованной литературы:

1. Уложение о наказаниях уголовных и исправительных. – СПб. – 1885. – С.503.
2. Гражданский Кодекс Российской Федерации [принят Гос. Думой 21.10.1994] // Доступ из справ. – правовой системы «Консультант». URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_5142/. – (дата обращения: 18.02.2018).
3. Потапенко С.В. Проблемы судебной защиты от диффамации в СМИ: автореф. дис. д - р юрид. наук – Краснодар, 2002 – [Электронный ресурс]. URL: <http://www.dissercat.com/content/problemu-sudebnoi-zashchity-ot-diffamatsii-v-smi>. – (дата обращения: 18.02.2018).
4. Невзгодина Е.Л., Парыгина Н.Н. Диффамация как правовая категория // Вестник Омского университета. Серия «Право». 2016. № 2 (47). С. 86 - 94.
5. Аюпов О.Ш. Защита деловой репутации юридического лица от диффамации в гражданском праве России: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – Томск, 2013. – С. 8.

© Х.Б. Гозюмов, 2018

УДК 349.6

Кудакаева М.А. – студента

2 курса магистратуры группы МЭП Института права БашГУ

ЧЕЛОВЕК КАК СУБЪЕКТ И ОБЪЕКТ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ

Аннотация: в статье рассматриваются вопросы правового статуса человека, его положения в структуре экологических правоотношений, оцениваются возможности его отнесения к субъектам и объектам правового регулирования экологических правоотношений и его правовой охраны как элемента окружающей среды.

Ключевые слова: экологическое право, экологические правоотношения, субъект экологических правоотношений, объект экологических правоотношений, человек.

В современных условиях интенсивно развивающейся промышленности и активного освоения всех видов природных ресурсов проблема наличия отлаженного, эффективного функционирующего механизма защиты права на благоприятную окружающую среду становится наиболее актуальной для каждого человека.

Конституция Российской Федерации, являясь основополагающим документом государства, устанавливает, что РФ является социальным государством, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека, и в т.ч. на обеспечение благоприятной окружающей среды [1].

Права человека в целом и право человека на благоприятную окружающую среду в частности является высшей ценностью, признание, соблюдение и защита которых являются одной из важнейших обязанностей государства.

В экологических правоотношениях человек может выступать как объект правового регулирования и защиты в процессе реализации права на благоприятную окружающую среду, на здоровье и его охрану, а также права на возмещение ущерба, причиненного здоровью или имуществу экологическим правонарушением.

Проблематика при рассмотрении человека как объекта экологических правоотношений заключается в том, что одним из наиболее формализованных критериев поддержания окружающей среды в благоприятном для человека состоянии является соблюдение требований (нормативов) качества окружающей среды и соблюдения формального критерия устойчивости функционирования естественных экологических систем, однако размытость ее критериев и трудность доказывания нарушения является барьером для реализации указанных прав и их восстановления в случае посягательства[2].

Одновременно с рассмотренным интересным представляется факт, что являясь объектом экологических правоотношений, человек не выступает как легально закрепленный объект охраны окружающей среды [3].

Человек в процессе реализации экологических правоотношений может выступать и в качестве субъекта как при прямом взаимодействии с элементами окружающей среды, так и через принятие и применение норм экологического права и экологического законодательства.

Человек как субъект экологических правоотношений может выступать в различных качествах - физического лица, должностного лица, субъекта предпринимательской деятельности, и здесь особым эколого - правовым статусом обладает должностное лицо как субъект экологического права. Не являясь ни субъектом права общего, ни субъектом права специального природопользования, должностные лица одновременно с этим выступают не только носителями специальных прав и обязанностей, предусмотренных экологическим законодательством, но и специальными субъектами административной и уголовной ответственности [2].

Вполне логично возникает вопрос касаясь места человека в структуре экологического правоотношения, является ли он как субъектом, так и объектом правового регулирования, даже не выступая в качестве объекта правовой охраны, или же представляет собой только субъект правоотношения, выступая его участником.

Согласно одной точки зрения, человек не является объектом экологического правоотношения, находясь вне системы объектов, создает систему взаимоотношения и взаимодействия с окружающей средой.

Другая же гласит, что анализ сегодняшней нормативно - правовой базы позволяет сделать вывод, что человек относится не только к объектам экологических правоотношений, но и к объектам охраны, проблематика которой была рассмотрена ранее [4].

Наиболее оптимальной представляется мнение, по которому человек, принимая на себя разные социальные роли и исполняя различные функции, является субъектом экологического правоотношения, и одновременно с этим может выступать как объект правового регулирования при защите и охране конституционных прав и свобод в сфере.

Примечания:

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (с посл. изм. и доп. от 21 июля 2017 г. № 11 - ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31, ст. 4398.

2. Пономарев Н.В. Человек как субъект и объект экологических правоотношений // Журнал российского права. 2016. № 1 (229). С. 147 - 153.

3. Федеральный закон от 10 января 2002 г. №7 - ФЗ «Об охране окружающей среды» (с посл. изм. и доп. от 31 декабря 2017 г. № 503 - ФЗ) // Российская газета. 2002. № 6.

4. Бринчук М. М. Экологическое право: объекты экологических отношений // Государство и право. 2012. С. 122 - 124.

© Кудакаева М.А.

УДК34

Рябова Т. М.

Кандидат социологических наук,
доцент кафедры менеджмента и административного управления
Российского государственного социального университета.

Нагорный А.И.

Магистр 3 курса факультета управления РГСУ
Специальность: государственное и муниципальное управление

Ryabova Tatyana Mikhailovna

Candidate of sociological sciences,
associate professor of the Department of Management and Administration
of Russian State Social University

Nagorniy Alexander Ivanovich

The 3 - year master student of the faculty
of management of the University Specialty: state and municipal management

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ

MODERN PROBLEMS OF LOCAL SELF - GOVERNMENT

Аннотация. Исследуются проблемы местного самоуправления на современном этапе. Перечисляются цели развития местной демократии.

Ключевые слова: реформа местного самоуправления, местное самоуправление, муниципальное управление, государственное управление.

Annotation. The problems of local self - government are being studied at the present stage. The goals of local democracy development are listed.

Keywords: local government reform, local government, municipal management, public administration.

На современном этапе растет актуальность вопроса о реформировании местного самоуправления в России, так как местное самоуправление представляет собой не просто местную власть, которая оказывает общественные услуги, а является фундаментом всей экономической и политической системы. Проблемы развития государство невозможно решать без наличия самостоятельного и подлинного местного самоуправления, так как именно на данном уровне в первую очередь происходит формирование общественных потребностей граждан. Но при этом важно понимать, что нормальное функционирование местного самоуправления невозможно без активного участия самих граждан и общественных институтов, которые способны взять на себя ответственность за развитие будущего государства, а также без системы эффективного законодательного регулирования.

Ведущей целью развития местного самоуправления и демократии в Российской Федерации должна стать поддержка развития местных форм представительной демократии и всего института местного самоуправления. В качестве ведущих целей здесь выступают:

- «развитие нормативно - правовой базы местной демократии и самоуправления;
- разработка концепции «совместного управления»;
- укрепление роли общественных организаций и других партнерских структур на местном уровне в области разработки муниципальной политики;
- привлечение внимания местного населения, региональных и федеральных властей к вопросам местного самоуправления» [2, с. 577].

Существенную роль здесь играет также изменение системы информирования всех органов государственной власти о важнейших проблемах, интересах и нуждах местных сообществ. Для чего необходима отработка эффективных механизмов полного и своевременного информирования граждан о наиболее важных вопросах жизнедеятельности муниципальных образований, а также об их правах и обязанностях, которые у них есть, роли в принятии решений на местах, которую они могут играть, и, как следствие, отработку конкретных механизмов, с помощью которых можно принимать решения с учетом граждан местных самоуправлений. В качестве способа реализации данных задач возможна разработка ряда методических рекомендаций и специальных механизмов по согласованию интересов органов власти разнообразных уровней, общественных организаций, уполномоченных представителей граждан, бизнес - сообществ [1, с. 596]. Для этого необходимо осуществлять совершенствование механизмов информационного обмена, согласования и обсуждения интересов, как между органами власти различных уровней, так и со всеми заинтересованными сторонами, как местного, так и регионального с межрегиональным уровнем.

В настоящее время в России еще в недостаточной степени развиты институты гражданского общества, с помощью которых возможно было бы эффективно контролировать власть. Что говорит о том, что законодатель должен восполнить данное отсутствие при помощи соответствующих юридических механизмов, которые позволяют не

с политической, а непосредственно с законодательной стороны осуществлять контроль за деятельностью всех органов публичной власти. Появление данных возможностей для населения местных самоуправлений поспособствуют росту роли представительной демократии.

Также российский законодатель должен учесть все особенности современного этапа развития местного самоуправления, в целях отсутствия существенных ошибок при разработке проектов правовых актов, которые связаны с последующей реализацией реформы.

Помимо этого, необходимо обратить внимание на два существенных обстоятельства. Во - первых, осуществление реформы системы местного происходит на основе принципа самостоятельности местной власти, который предусмотрен в Конституции РФ. Ревизия, пересмотр конституционных положений не предусматривается. Непосредственно в сфере местного самоуправления конституционные положения до сих пор еще не получили своего полного воплощения, и перед разработчиками федерального закона встала важная задача дать развитие данным нормам Конституции России. Во - вторых, была поставлена задача и начаты действия по ее реализации проведения однозначного и точного разграничения полномочий между тремя уровнями публичной власти (федеральным уровнем, уровнем субъектов РФ и муниципальным уровнем) по всему российскому законодательству.

Безусловно, происходит усугубление противоречий между государственными и местными органами. Поэтому можно сказать о том, что назрел новый этап реформирования местного самоуправления. Утвержденная в Конституции норма о том, что местное самоуправление отделено от государственного управления, во многом не сходится с философией правящей элиты. На современном этапе государство ориентировано на полную концентрацию власти, с построением жесткой иерархии по вертикали.

Поэтому можно сделать вывод о том, что в настоящее время, как в законодательстве, так и в правоприменительной практике есть большое количество нерешенных проблем, которые связаны с реформированием органов местного самоуправления.

Список литературы

1. Дунаева Н.С. Современное состояние институтов местного самоуправления: свежий взгляд на проблемы // Молодой ученый. 2015. №21. С. 595 - 597.
2. Марченко С.В. Влияние реформы местного самоуправления на финансовое состояние муниципальных образований // Молодой ученый. 2014. №4. С. 577 - 579.

References

1. Dunaeva N.S. The Current State of Local Government Institutions: A Fresh Look at Problems // Young Scientist. 2015. №21. Pp. 595 - 597.
2. Marchenko S.V. Influence of the reform of local self - government on the financial condition of municipalities // Young Scientist. 2014. №4. Pp. 577 - 579.

© Рябова Т. М., Нагорный А.И.

Рябова Т.М.

Кандидат социологических наук,
доцент кафедры менеджмента и административного управления
Российского государственного социального университета.

Нагорный А.И.

Магистр 3 курса факультета управления РГСУ
Специальность: государственное и муниципальное управление

Ryabova Tatyana Mikhailovna

Candidate of sociological sciences, associate professor
of the Department of Management and Administration of Russian State Social University

Nagorniy Alexander Ivanovich

The 3 - year master student of the faculty of management
of the University Specialty: state and municipal management

ВАЖНОСТЬ РЕГИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ ПРИ РЕШЕНИИ ВОПРОСОВ РЕАЛИЗАЦИИ ФЗ «ОБ ОБЩИХ ПРИНЦИПАХ ОРГАНИЗАЦИИ МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ»

Аннотация. Исследована нормотворческая деятельность в сфере реформирования местного самоуправления. Выявлены правовые факторы реформирования местного самоуправления.

Ключевые слова: местное самоуправление, реформа, территориальная организация местного самоуправления, правовая основа местного самоуправления, факторы.

Annotation. The norm - setting activity in the field of local self - government reform was investigated. Legal factors of local government reform are revealed.

Keywords: local self - government, reform, territorial basis of local selfgovernment, legal basis of local self - government, factors.

Одной из системообразующих и институциональных реформ в Российской Федерации является муниципальная реформа, по результатам данной реформы местное самоуправление должно стать действительно ключевой основой социально - экономического развития страны.

Реформирование местного самоуправления выступает в качестве процесса, в результате которого происходит формирование совокупности разнонаправленных и разнокачественных факторов, которые влияют на социально - экономическое развитие муниципальных образований. Для анализа процессов реформирования местного самоуправления необходимо рассмотреть новейший период – 2014 - 2016 гг., особенно в области правовых факторов.

Очередной этап проведения реформы местного самоуправления, который относится к 2014 г. и сопровождается неоднозначным общественным мнением, был начат с принятия Федерального закона №136 - ФЗ «О внесении изменений в статью 26.3 федерального закона «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» и

федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» [2].

Данным Федеральным законом предусматривалось:

1) формирование новых типов муниципалитетов в виде городского округа с внутригородским делением, а также внутригородского района. Городской округ с внутригородским делением представляет собой городской округ с внутригородскими районами в качестве внутригородских муниципальных образований. Внутригородской район представляет собой внутригородское муниципальное образование на определённой части территории городского округа с проведением внутригородского деления;

2) с 1 января 2015 года произошло значительное уменьшение перечня вопросов местного значения сельских поселений с 39 до 13 вопросов. Законодателем это было сделано для того, чтоб различные наиболее высокочрезвычайные вопросы местного самоуправления были переданы на уровень муниципального района. К данным вопросам относились: ведение дорожной деятельности, поддержание и организация электро-, тепло-, газо- и водоснабжения местных жителей и предприятий, строительство и содержание жилищного фонда муниципального образования и другие.

В 2015 г., не произошло схожих по масштабу изменений по сравнению с 2014 годом, но ряд перемен все-таки был осуществлен. Среди данных перемен необходимо отметить появление возможности для некоторых муниципальных образований выборов глав местных администраций при помощи конкурса. В качестве других изменений можно отметить указания о необходимости соблюдать установленные законодательством требования и процедуры при вынесении контрольно-надзорными органами предписаний в адрес конкретных органов местного самоуправления об устранении допущенных нарушений, а также программы подготовки кадров для муниципальной службы, введенные Федеральным законом от 30 марта 2015 г. № 63 - ФЗ.

Ряд отдельных изменений были внесены в отраслевые законодательные акты, которые определяли полномочия органов местного самоуправления или другим образом задевающие права местного самоуправления. Например, Федеральным законом от 28 ноября 2015 г. № 357 - ФЗ произошло внесение изменений в 18 федеральных законов, которые закрепляли полномочия органов местного самоуправления в разных сферах деятельности, для того чтоб она была приведена к соответствию с ФЗ №131.

Существенные изменения произошли и в 2016 г. среди основных из них необходимо отметить введение дополнительного регулирования условий и процедур по проведению конкурсов в целях замещения должностей глав муниципальных образований, а также изменение ряда правил при обсуждении и внесении изменений в уставы муниципалитетов, в 2017 году произошло изменение некоторых условий образования городских округов.

Необходимо отметить то, что основополагающим законодательным актом, который регулирует общественные отношения в сфере местного самоуправления выступает Федеральный закон от 6 октября 2003 г. № 131 - ФЗ, является одним из самых изменяемых в Российской Федерации, можно сказать о том, что идет постоянное корректирование данного акта: в 2015 г. данный акт был подвержен 14 изменениям, в 2016 году 7 изменениям, а в начале в 2017 г. данный акт подвергся 2 изменениям.

Большинство внесенных изменений связано с ликвидацией различных неточностей, и имеют локальный характер. Если рассматривать данные Министерства Юстиции в России,

в 2015 – 2016 гг. со стороны территориальных органов данного министерства было обнаружено 31 нормативных правовых актов субъекта Российской Федерации, которые носили противоречивый характер федеральному законодательству. Поэтому были приняты меры, позволившие 28 из них привести в соответствие к федеральному законодательству. Самый заметный случай был связан с попытками некоторых субъектов Российской Федерации произвести перераспределение имеющихся у органов местного самоуправления городских и сельских поселений полномочий в области распоряжения земельными участками, с не разграниченной государственной собственностью (что возможно по положениям Федерального закона № 136 - ФЗ), с дальнейшим наделением данными полномочиями ряда органов муниципальных районов в виде делегирования некоторых государственных полномочий. Данные попытки осуществлялись, например в Мордовской и Карачаево - Черкесской республике [3].

Проведенное исследование действий по реформированию реформирования местного самоуправления в сфере правовой деятельности показало следующие факторы:

1) наличие регулярных внесений изменений в акты, которые осуществляют регулирование местного самоуправления;

2) существенное значение и необходимость корректирования региональных законодательств для проведения их к соответствию решениям, принимаемым на федеральном уровне;

3) присутствие противоречий в региональных законодательствах о местном самоуправлении, что приводит к выводу о необходимости постоянного мониторинга и корректировки его в соответствии с федеральным законодательством.

Список литературы

1. Федеральный закон от 06.10.2003 № 131 - ФЗ (ред. от 05.12.2017) «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Российская газета, № 202, 08.10.2003.

2. Федеральный закон от 27.05.2014 № 136 - ФЗ (ред. от 03.02.2015) «О внесении изменений в статью 26.3 Федерального закона "Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» и Федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Российская газета, № 121, 30.05.2014

3. Информационно - аналитические материалы о развитии системы местного самоуправления в Российской Федерации (данные за 2016 г. – начало 2017 г.): Материалы Министерства юстиции Российской Федерации. URL: <http://minjust.ru/>

References

1. The federal law of 06.10.2003 № 131 - FZ (an edition of 05.12.2017) "About the general principles of the organization of local government in the Russian Federation" // the Russian newspaper, № 202, 08.10.2003.

2. Federal Law No. 136 - FZ of May 27, 2014 (as amended on 03.02.2015) "On Amending Article 26.3 of the Federal Law" On General Principles for the Organization of Legislative (Representative) and Executive Bodies of State Power of the Subjects of the Russian

Federation "and the Federal Law "On the general principles of the organization of local self - government in the Russian Federation" // Rossiyskaya Gazeta, No. 121, May 30, 2014.

3. Information and analytical materials on the development of local government in the Russian Federation (data for 2016 - early 2017): Materials of the Ministry of Justice of the Russian Federation. URL: <http://minjust.ru/>

© Рябова Т.М., Нагорный А.И.

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

ПРОЕКТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ИНСТРУМЕНТ РАЗРЕШЕНИЯ КОНФЛИКТНЫХ СИТУАЦИЙ СРЕДИ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация

Конфликт между детьми – это, прежде всего следствие их неумения построить отношения друг с другом внутри какой-то совместной деятельности или игры, которая является своего рода проверкой способности детей согласовывать свои интересы, вступать в отношения взаимопонимания и диалога, подчинять свой интерес интересу общего дела. Но эта способность у детей чаще всего не сформирована. И важнейшая задача педагога – научить детей не доводить свои взаимоотношения до конфликта. А уж если конфликт случился – научить выходить из него с минимальными потерями.

Ключевые слова

Проект, дошкольники, конфликты, совместная деятельность, принципы.

Появившись с первыми человеческими сообществами, конфликтные явления проявлялись повседневно. Если длительно время конфликты не исследовались наукой, то со временем изменялось отношение к ним. Пришло понимание того, что конфликты являются вечным спутником нашей жизни, и их необходимо изучать, необходимо находить наиболее эффективные методы их разрешения в той или иной организации.

В детском саду у дошкольников можно наблюдать два типа конфликтов: внутренние и внешние. Внешние конфликты возникают при общении или совместной деятельности, имеют временный характер, зачастую разрешаются самими детьми. Такие конфликты часто полезны, так как они предоставляют ребенку право на ответственность, на самостоятельное решение возникших проблемных ситуаций и выступают регулятором полноценных отношений детей.

Внутренние конфликты возникают в условиях ведущей игровой деятельности, имеют затяжной характер и для их урегулирования необходима помощь взрослых. Это отрицательные конфликты, они замедляют становление полноценных, гармоничных отношений и всестороннее формирование личности.

На саму причину конфликтов в детском саду существенно влияет возрастной критерий. Так, например, в 2-3 года, малыши ссорятся из-за игрушек, обиды и ссоры возникают из-за недостаточно развитого навыка общения. В 4-5 лет игры усложняются: дети решают, во что играть, кого включить в игру, а кого исключить, распределяют роли. Конфликт может возникнуть, если ребенок эмоционально не связан с партнером по игре. В этом возрасте «игровые» конфликты уже часто разрешаются без вмешательства взрослых. А в возрасте 5-6 лет дети конфликтуют по поводу сюжета игры и ее правил.

В педагогической практике можно выделить три основные стратегии по разрешению конфликтов: стратегия игнорирования, стратегия подавления и наказания, стратегия сотрудничества.

Последняя самая сложная и самая эффективная стратегия, состоит в том, что взрослый помогает детям разобраться в их внутренних переживаниях, которые привели к конфликту, и вместе с ними пытается изобрести и опробовать различные способы примирения. Нужно учить детей объяснять друг другу, чего они хотят, а затем предлагать им обдумать выход из положения.

Работать над разрешением конфликтов необходимо, не смотря на то, что это достаточно трудоемко. Но правильнее и легче конфликты в детском коллективе предупреждать, чем разрешать. Наиболее перспективно предупреждение конфликтов на стадии их зарождения, признаками чего могут быть: стычки между детьми, нарушение дисциплины или правил игры, обзывание, отчуждение ребенка от группы. Воспитатель обязан обратить внимание на каждый такой штрих и принять меры по предупреждению назревающего конфликта.

Одним из способов предотвращения конфликтов между детьми, а так же в детско-родительских отношениях, является проектная деятельность. Она является одним из методов развивающего обучения и направлена на выработку самостоятельных исследовательских умений (постановка проблемы, сбор и обработка информации, проведение экспериментов, анализ полученных результатов), способствует развитию творческих способностей и логического мышления, приобщает к конкретным жизненно важным проблемам.

Необходимо понимать, что проектная деятельность в дошкольном учреждении - это комплексная совместная работа педагогов, детей и их родителей. Она позволяет объединить всех, научить работать в коллективе, сотрудничать, планировать свою работу. Каждый ребенок сможет проявить себя и почувствовать себя нужным.

Проекты могут быть индивидуальные и парные, фронтальные и групповые, проводимые внутри группы или с другими группами детей, с семьей или общественными организациями. Проекты могут иметь целью получение сведений о явлениях природы или жизни в обществе, развитие творческих способностей или усвоение культурных норм. Ребенок в проекте может быть просто участником-исполнителем, а может выступать заказчиком или экспертом.

Выделяют четыре типа проектов в ДОУ:

1. Исследовательски-творческий - дети экспериментируют и оформляют результаты в виде газет, драматизации, детского дизайна (макеты и модели).
2. Ролево-игровой - используются элементы творческих игр, дети входят в образ персонажей сказки и решают поставленные проблемы по-своему.
3. Информационный (практико-ориентированный) - дети собирают информацию и реализуют ее, ориентируясь на социальные интересы (оформление и дизайн группы).
4. Творческий - оформление результата работы в виде детского праздника, детского дизайна и т. п.

Но независимо от классификации каждый проект должен иметь четкую структуру и ясные цели, быть актуальным и социально значимым, только в этом случае проектная деятельность в ДОУ педагогов, детей и их родителей будет успешной.

Работа в группе должна строиться на трех принципах: свобода, самостоятельность, совместная работа. Вместе с тем, эти «три принципа» хороши в том случае, если чем-то объединены, как например, темой, содержанием.

Способами разработки проектов в ДОУ, могут выступить:

- Системная паутинка по проекту;
- Образ "Семь мы" (Заир-Бек);
- Метод «Мыслительных карт» (Тони Бьюзер);
- Модель трёх вопросов: Что знаю? Что хочу узнать? Как узнать?

Дошкольник не может быть автором, организатором проектной деятельности. Он нуждается в помощи взрослых, которые способны понять его интересы. По ходу решения поставленных задач взрослый помогает ребёнку найти средства и способы для достижения цели. Опираясь на помощь взрослых, дети ищут решение проблемы через вопросы к родителям, совместные походы в библиотеку, чтение познавательной литературы, наблюдений. Они совместно занимаются продуктивной деятельностью: рисуют, мастерят, сочиняют. В процессе чего и происходит формирование чувства ответственности, которое помогает в разрешении конфликтов.

Таким образом, проблема конфликтов занимает весомое место в отношениях детей с окружающими. И детский сад не является исключением. Здесь дети проходят социализацию, налаживают общение, учатся преодолевать трудности, разрешать конфликтные ситуации - а это необходимая составляющая гармоничного развития ребенка,

Как было уже подмечено, конфликтные ситуации лучше предотвращать, и одним из мощных средств в данном вопросе является проектная деятельность. Благоприятные условия для сотрудничества детей между собой, а также с взрослыми позволяют сделать проект успешным, показывая, насколько активными заинтересованными могут быть дошкольники и их родители.

С особым энтузиазмом проходит презентация детьми собственных результатов, и, довольно активно, ребята участвуют в рефлексии, отвечая на вопросы: что было сложным в реализации проекта? как им удавалось преодолеть эти трудности и достичь прекрасного результата? кто помогал им в этом?

Приятно осознавать, что воспитанники, между которыми нередко вспыхивали конфликты, трудятся сообща, помогая друг другу. И это прекрасный показатель того, что проектная деятельность, как инструмент разрешения конфликтных ситуаций, не просто инновационный метод образования, но и прогрессивный способ воспитания дружелюбного и отзывчивого человека.

Список использованной литературы:

1. Анцупов, А. Я. Конфликтология: Учебник для вузов / А. Я. Анцупов, А.И. Шипилов - 5 изд. - СПб.: Питер, 2013.
2. Евлюхинцева, Е. В. Профилактика детских конфликтов в детском саду или как научить детей дружить. 25.03.2014 // БУ ВО «Областной центр ППМСП» - Режим доступа: <http://ocpmcc.edu.35.ru/toparents/frompsy/480-toparchconf>

3. Киселева, Л. С. Проектный метод в деятельности дошкольного учреждения: Пособие для руководителей и практических работников ДОУ / Л.С. Киселева, Т.А. Данилина, Т.С. Лагода - М.: АРКТИ, 2013.

© Т.В. Бармашова, 2018

УДК 373.2

Г.С. Ерошенко

воспитатель МБДОУ «Детский сад №1 «Сказка»,
Астраханская область, с. Красный Яр

АКТУАЛЬНОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ ПОЛОЖИТЕЛЬНОГО ОТНОШЕНИЯ К ТРУДУ У ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА

Аннотация

Труд это то, что развивает маленького человека, поддерживает его, помогает ему самоутвердиться. Именно поэтому тема воспитания трудолюбия у детей всегда будет оставаться актуальной.

Ключевые слова

Дошкольное учреждение, труд, трудовое воспитание, виды, гуманность.

М. Пришвин писал, что «все прекрасное на земле – от солнца, и все хорошее – от человека». Продолжая эту мысль, можно добавить, что все самое необходимое создано трудом человека. Современный мир требует от человека быть мобильным, креативным, уметь принимать неординарные решения, в условиях быстро меняющейся ситуации эффективно действовать и находить пути разрешения ситуаций и проблем, умение реализовать себя. А чтобы всего этого добиться, нужно много трудиться. И закладывать основы труда нужно с детства. Сначала эта трудная, но очень важная задача возлагается на плечи родителей, а затем, если малышу посчастливится посетить дошкольное учреждение, станет задачей и воспитателя. Ни для кого не секрет, что современные родители постоянно спешат, они заняты своей работой, им некогда ждать, пока их чадо само умоется, причешется, оденется, покушает. Конечно, взрослый все быстрее сделает, но как же ребенку в дальнейшем адаптироваться к ритму нашей жизни?

Встречаются родители, которые негативно относятся, если их ребенок, например, накрывает на стол, дежурит в уголке природы. На родительских собраниях, во время консультационных встреч, лекций нужно обсуждать эту тему, объяснять им, что это важно в первую очередь для их детей.

Вот поэтому в дошкольном учреждении трудовому воспитанию уделяется большое внимание. Главная цель трудового воспитания – формирование бережного отношения к любому виду труда и четкое представление о трудовой деятельности взрослых.

В Федеральном государственном образовательном стандарте дошкольного образования одно из направлений в социально-коммуникативном развитии - это формирование позитивных установок к различным видам труда и творчества; формирование основ безопасного поведения в быту, социуме, природе. Для детей дошкольного возраста (3 года - 8 лет) - ряд видов деятельности реализуется в самообслуживание и элементарном бытовом труде (в помещении и на улице),

конструирование из разного материала, включая конструкторы, модули, бумагу, природный и иной материал.

Хорошим стимулом к выполнению трудовых действий по самообслуживанию является оценка деятельности ребёнка, поощрение его успехов. В четыре года уже начинает проявляться стремления научить товарища тому, что умеют сами. Это желательно отмечать; говоря: «Молодец! Помог застегнуть пуговицу, он теперь выглядит опрятно», или «Как хорошо поступил Миша, он помог Андрюше убрать строитель» и т.д. Можно начинать учить детей делать простейшие выводы, устанавливая причинные связи, т.е. забыл убрать обувь – будешь её искать, не повесила аккуратно платье – будешь ходить в «мятом».

Основной формой организации хозяйственно-бытового труда являются поручения. Например: просим сходить и что-нибудь принести или отнести, полить цветы, покормить рыбок. Они на первый взгляд не дают видимых результатов. Но поручить – значит обязать ребенка выполнить какую-то работу связанную как с самообслуживанием, так и с трудом для коллектива. Поручения особенно важны в период от 3-х до 5-и лет.

Дошкольники любят трудиться со взрослыми. Удачно практикуется труд детей и родителей по сооружению снежных построек, заливка горки, расчистка участка зимой от снега. В процессе совместной деятельности взрослые показывают пример положительного отношения к труду, товарищеских взаимоотношений. Сразу надо стараться приучать ребят выполнять работу хорошо, обязательно доводить дело до конца, поощрять за проявленную инициативу. С детьми четырёх-пяти лет уже можно организовать и ручной труд.

Так же детки могут выполнять поручения, направленные на участие детей в уходе за растениями и животными. При этом объясняется последовательность выполнения действий и результат, для чего мы должны всё это выполнять. Важно помнить, что ребёнка этого возраста больше интересует сам процесс труда, чем его результат, поэтому надо постоянно показывать и объяснять, сколько воды надо дать растению, как рыхлить землю, чтобы не повредить корни; сколько корма посыпать рыбам или птице.

Всё это способствует развитию наблюдательности, воспитанию бережного, заботливого отношения к растениям и животным, активно развиваются такие качества личности, как трудолюбие, гуманность, уважение к труду сверстников и взрослых, к результатам их труда. Кроме того, у них формируется чувство дружбы, отзывчивость, самостоятельность, инициативность, сознательность и т.д.

Жизнь убеждает, что если ребенок вырастил розу для того, чтобы любоваться ее красотой, если единственным вознаграждением за труд стало наслаждение красотой и творение этой красоты для счастья и радости другого человека, - он не способен на зло, подлость, цинизм, бессердечность.

Привлечение ребенка к труду является одним из важных условий всестороннего его развития, формирования у него таких качеств, как трудолюбие, усидчивость, терпение, дисциплинированность, прилежание, бережливость. Воспитатель должен владеть грамотной методикой по трудовому обучению, использовать разные формы, методы в своей работе. Своевременное трудовое воспитание - эффективное средство подготовки ребенка к школе. Труд должен доставлять удовлетворение и радость. Разумно организованный труд укрепляет физические силы, здоровье ребенка. Труд оказывает существенное влияние и на умственное развитие детей. Он способствует формированию таких качеств, как сообразительность, наблюдательность,

сосредоточенность, тренирует память, внимание, активизирует восприятие. Труд развивает мышление - ребенку приходится сравнивать, сопоставлять предметы и явления, с которыми он имеет дело. В процессе труда взрослые дают детям полезные знания о предметах, материалах и орудиях труда, их назначении и использовании. Особенно важна роль трудовой деятельности в нравственном воспитании. В труде воспитываются устойчивость поведения, дисциплинированность, самостоятельность, развивается инициатива, умение преодолевать трудности, формируется интерес к качественной работе. Труд объединяет детей, в совместном труде формируются первоначальные коллективистические навыки - умение сообщать и дружно работать, помогать друг другу в работе.

Труд детей дошкольного возраста является важнейшим средством воспитания. Весь процесс воспитания детей в детском саду может, и должен быть организован так, чтобы они научились понимать пользу и необходимость труда для себя и для коллектива. Относиться к работе с любовью, видеть в ней радость - необходимое условие для проявления творчества личности, ее талантов. Тема формирования, развития трудового воспитания была и останется актуальной для каждого дошкольного учреждения и для каждого человека лично.

Список использованной литературы:

1. Буре Р. Организация труда детей и методика руководства // Дошкольное воспитание. - 2013. - №4.
2. Камалина Н. Воспитывать трудолюбие // Дошкольное воспитание. - 1984. - №3.
© Г.С. Ерошенко, 2018

УДК37

М.А. Исаева

канд. пед. наук, доцент ЧГПУ,
г. Грозный, РФ
E - mail: isaeva _ m _ a@mail.ru

О НЕКОТОРЫХ АСПЕКТАХ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕТОДА ПРОЕКТОВ ПРИ ИЗУЧЕНИИ ГЕОМЕТРИИ В ПЕДВУЗАХ

Аннотация.

Проблема преподавания математики и, в частности, геометрии - формирование мотивации к учебе у обучающихся. Метод проектов — это универсальный метод, он позволяет применять его, работая с разными возрастными категориями обучающихся, на любых этапах обучения и при изучении материала различного уровня сложности. Метод проектов применим к системам знаний всех без исключения учебных дисциплин. В данной статье рассматривается применение проектного метода при изучении курса геометрии.

Ключевые слова: метод, проект, геометрия, исследование, задача, цель, студент, обучение, математика, проблема, результат.

Как известно, геометрия (от др. - греч. γεωμετρία, от γῆ — земля и μέτρον – измеряю) – раздел математики, в котором изучаются пространственные структуры, отношения между ними, а также их обобщения. Геометрия как наука родилась в Древней Греции, основы этой науки были описаны еще в «Началах» Евклида в III веке до н.э.

В педагогических вузах курс геометрии на физико - математическом факультете занимает, как и другие разделы математики, важное место.

Преподавание геометрии ведется с первого курса физико - математического факультета с двумя профилями подготовки «Математика» и «Информатика». Педагогический опыт показывает, что в вузах в основном используются традиционные методы преподавания геометрии, хотя современный мир требует новые подходы, новые методы обучения математике, в частности, геометрии.

По - нашему мнению, существует ряд проблем, без решения которых невозможно продуктивное усвоение геометрического материала.

1. Отсутствие у студентов достаточной базы знаний по школьной математике, в частности, по геометрии.
2. Отсутствие развития у студентов логического мышления.
3. Слабое развитие пространственного воображения.
4. Не умение работать в группе, в команде.
5. Отсутствие стремления к всестороннему развитию.
6. Слабый уровень познавательных интересов и т.п.

Все это позволяет преподавателю математики на занятиях геометрии использовать метод проектов для развития интеллектуальных, творческих, познавательных способностей студентов.

Метод проектов – это метод или педагогическая технология, которая включает в себя совокупность исследовательских, поисковых, проблемных, творческих методов.

Для применения метода проектов, по нашему мнению, надо:

- 1). Сформулировать проблему.
- 2). Выполнить определенные действия относительно поставленной проблемы.
- 3). Работать над поиском информации.
- 4). Получить результат.
- 5). Показать применение полученного результата.

Нами проводятся групповые и индивидуальные, информационные и практико - ориентированные, межпредметные проекты. Используя модель учебного занятия в виде проектного обучения, применяем технологию исследовательского проекта.

При чтении лекции по какой - либо теме курса геометрии мы предлагаем студентам темы информационных проектов изучаемой темы. Студенты разрабатывают эти темы под руководством преподавателя, затем на обещающем занятии проходит небольшие конференции по защите проектов. На подготовку проектов дается от 3 до 4 недели. Примерами могут служить проекты по следующим темам (1 курс, физмат, профиль «Математика» и «Информатика»):

- «Векторы и операции над ними»;
- «Метод координат на плоскости»;
- «Прямая линия на плоскости»;
- «Линии второго порядка»;

- «Преобразования плоскости»;
- «Приложения преобразований плоскости к решению задач».

Ежегодно студенты выступают на студенческих научно - практических конференциях вуза, а также на республиканских конкурсах.

Метод проектов повышает интерес студентов, как к геометрии, так и к математике в целом. Студенты, работая в группах проявляют свои творческие дарования, учатся и перенимают друг у друга то, что не умеют сами, делятся своим опытом с товарищами. В результате многие студенты участвуют в проектной деятельности и этим самым развивают свою творческую самостоятельность.

Метод проектов мы применяем и на практических занятиях геометрии. Это создает условия для появления у студентов интереса к познавательной деятельности, самообразованию и применению полученных знаний на практике.

На занятиях по геометрии с применением метода проектов ставим следующие задачи:

- научиться самостоятельному достижению результата;
- научиться предвидеть проблемы, пути их решения;
- сформировать умение ориентироваться в информационном пространстве;
- научиться работать с источниками информации, выделять главное, анализировать и систематизировать информацию;
- сформировать навыки работы и делового общения в группе;
- сформировать навыки защиты и представления своей работы.

Из этих задач видно, что метод проектов позволяет формировать коммуникативные и информационные компетенции, что очень важно для преподавателей математики.

Использование метода проектов дает возможность проводить недели математики, научно – практические конференции, конкурсы, математические кружки, выставки геометрических материалов на которых студенты представляют презентации своих проектов. Все это способствует формированию у студентов таких качеств: мобильность, толерантность, активность, креативность мышления, настойчивость в достижении цели. Каждому участнику проекта ставятся премиальные баллы по геометрии. Положительные эмоции и успех студентов рождает желание работать дальше.

Идёт пополнение методической портфолио и кружковых мероприятий с использованием ИКТ и проектных работ студентов, распространение опыта в работе со студентами нового набора. Опыт работы, диагностики, анкетирования показали, что основной тезис метода проектов – это все, что я познаю, знаю, для чего это мне надо и где, и как я могу эти знания применить.

Переориентация студентов с усвоения готовых знаний на процесс самостоятельного приобретения знаний с помощью метода проектов дает положительный результат.

Использование метода проектов в обучении в современном вузе становится более актуальным. При помощи проекта можно реализовать воспитательные, образовательные и развивающие задачи, стоящие перед преподавателем педвуза.

Список использованной литературы:

1. Новые педагогические и информационные технологии в системе образования / под ред. Е.С. Полат - М.:2000
2. Пахомова Н.Ю. Проектное обучение — что это? // Методист, №1, 2004. - с. 42.

3. Развитие исследовательской деятельности учащихся. Методический сборник. — М.: Народное образование, 2001. — 272 с.

4. Хуторской А.В. Ключевые компетенции как компонент личностно ориентированной парадигмы образования // Ученик в обновляющейся школе: Сб. науч. трудов / Под ред. Ю.И. Дика. А.В. Хуторского. М., 2002.

5. Исмаилова З.Н. Новые технологии в процессе обучения геометрии // Межвузовский сборник научных трудов «Вузовская наука и проблемы регионального образовательного пространства». - Карачаевск, 2008. - С. 32.

6. Исаева М.А. Проектный метод и система математического образования в педвузах // Проблемы внедрения результатов инновационных разработок. – Уфа, 2017. – С 41 - 43.

© Исаева М.А., 2018

УДК 377

Молодова Е.А., член «МХФ», преподаватель кафедры «Дизайна и Креатива»
НОЧУ ВО МФПУ «Синергия», Москва, apis.elena@yandex.ru

**ФОРМИРОВАНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ
В ОБЛАСТИ ПОЛИГРАФИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА
ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО СПЕЦИАЛЬНОСТИ «ДИЗАЙН»**

**Статья отозвана автором
в связи с обнаружением ошибок
с целью внесения правок и переиздания**

УДК37

Б.С. Смагулова,

Студент ТюмГУ,

г. Тюмень, РФ

E - mail: bibigul.smagulova.2015@mail.ru

Научный руководитель: С.А. Артемьева,

ассист. каф. общ.и соц. педаг., ТюмГУ

г. Тюмень, РФ

E - mail: art - sveta - 14@mail.ru

ПРОЕКТ РАЗВИТИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ СТУДЕНТОВ В РАБОТЕ С ДЕТЬМИ С ОВЗ «РАДОСТЬ В ДОМ И СВЕТ В МИР»

Аннотация:

Статья содержит разработку проекта «Радость в дом и свет в мир», направленного на развитие профессиональных компетенций студентов педагогических специальностей, на социализацию детей с ОВЗ и на поддержку их родителей. Проект включает в себя несколько этапов индивидуальной работы с детьми. Актуальность связана с развитием инклюзивного образования в России.

Ключевые слова:

Инклюзивное образование, интеграция, профессиональные компетенции, студенты педагогических направлений, дети с ОВЗ.

В современной практике общего образования «исключительные дети» с нарушениями в психофизическом развитии совсем не являются исключением из правил. Рост числа детей, нуждающихся в специальном подходе к обучению и воспитанию, позволяет педагогическому сообществу мобилизовать усилия в нахождении и реализации этого подхода. Инклюзивное образование в последние годы становится основным объектом изучения и развития, что подтверждается нормативными документами. Так, одним из разделов ФГОС НОО является программа коррекционной работы, которая должна обеспечивать осуществление индивидуально ориентированной психолого - медико - педагогической помощи детям с ограниченными возможностями здоровья с учетом особенностей психофизического развития и индивидуальных возможностей детей.

Вопрос инклюзивного образования и интеграции детей с ограниченными возможностями здоровья в образовательную среду изучается с начала XIX века, находит отражение в идеях И.Г. Песталотци и других прогрессивных педагогов, однако до сих пор момент организации процесса совместного обучения вызывает затруднения. В связи с этим,

возникает противоречие – с одной стороны, есть необходимость подготовки педагога к работе с детьми с ОВЗ (как на дому, так и в ситуации, когда ребенок обучается в общеобразовательной школе одновременно с другими детьми), с другой стороны, отсутствуют специальные программы, недостаточно разработаны и внедрены в практику обучения студентов педагогических направлений технологии взаимодействия с детьми с ОВЗ.

Проект «Радость в дом и свет в мир», который мы планируем реализовать в стенах Института психологии и педагогики Тюменского государственного университета, в первую очередь направлен на развитие профессиональных и личностных компетенций студентов педагогических направлений в работе с детьми с ОВЗ.

Разработанный проект охватывает трёх субъектов целевой группы: детей с особыми образовательными потребностями; студентов направления подготовки «Педагогическое образование», профилей подготовки «Начальное образование», «Дошкольное образование», «Изобразительное искусство», «Психолого - педагогическое образование», «Специальное (дефектологическое) образование»; родителей детей с ОВЗ.

Цель проекта: подготовка студентов педагогических направлений к работе с детьми с ОВЗ, а также их родителями через реализацию цикла мероприятий студенческого отряда волонтеров - ассистентов.

Задачи проекта:

- формирование сплочённого коллектива волонтеров - ассистентов, интеграция знаний и опыта студентов педагогических направлений, обучающихся по разным профилям.
- создание атмосферы сотрудничества между волонтерами, родителями и детьми с ОВЗ.
- развитие профессиональных и личностных компетенций волонтеров - ассистентов.
- подготовка детей с ОВЗ к обучению в общеобразовательном учреждении.
- помощь детям в социализации, нахождения своего «места» в обществе, во взаимодействии со сверстниками.

Реализация данного проекта предусматривает два основных этапа: «Радость в дом» и «Свет в мир»:

Таблица 1 - Описание этапов проекта

Название этапа	Длительность	Содержание
Организационный	3 - 4 недели	формирование коллектива из студентов направления подготовки «Педагогическое образование».
Подготовительный (теоретический+практический)	2 месяца	– изучение специальной литературы, поиск методик, подходов работы с детьми с ОВЗ; – посещение занятий педагогов, работающих с детьми, посещение мероприятий для людей с ОВЗ (КВН); – организация и посещение мастер -

		классов от преподавателей по организации работы с детьми с ОВЗ; – общие собрания (ЛИКБЕЗ).
1 этап реализации («радость в дом»)	6 месяцев	– выезд на дом к детям с ограниченными возможностями здоровья; – проведение мероприятий для детей и родителей согласно профилю подготовки в вузе.
2 этап реализации («свет в мир»)	6 месяцев	– сопровождение детей с ОВЗ на мероприятиях, конференциях, собраниях; – организация общих мероприятий (совместных «дел») воспитанниками для других детей.
Рефлексивный	На каждом этапе	– встречи волонтеров - ассистентов; – проведение бесед рефлексивного характера с родителями.

Первый этап реализации проекта представляет собой организацию собраний студентов, кураторов и родителей, заинтересованных в развитии своего ребёнка с ОВЗ. Данные дискуссии смогут способствовать составлению индивидуальной программы для каждого ребёнка, учитывающей его возможности, характерные качества и желания. В ходе этого каждому ребёнку осуществляется подбор определённого состава студентов некоторых педагогических направлений.

Распределение обязанностей среди студентов разных профилей:

1. Начальное образование – проведение развивающих игр, помощь в подготовке домашних заданий, подготовка к школе.
2. Дошкольное образование – проведение игр, совместное чтение детской литературы.
3. Изобразительное искусство – развитие мелкой моторики с помощью нетрадиционных методик рисования, развитие воображения посредством образов.
4. Психолого - педагогическое образование – проведение бесед на определённые темы (природа, мир, добро, дружба, семья, «Я»).
5. Специальное (дефектологическое) образование – развитие речи и мышления.

Впоследствии студентами организовывается выезд на дом к детям с ограниченными возможностями здоровья. В ходе организации образовательного процесса студенты используют игровые, иллюстрационные, диалоговые и другие методы. К показателям, способствующим эффективной интеграции, относятся: уровень психического и речевого развития, соответствующей возрастной норме или близкой к ней; возможность овладения общим образовательным стандартом, необходимой для обучения в школе; психологическая готовность ребёнка к интегрированному обучению; выявление и дальнейшая направленность на развитие талантов и способностей у ребёнка.

На втором этапе реализации проекта начинается осуществление интеграции проблемных детей во внеучебную деятельность с учётом развития каждого ребёнка, выбирая полезную и возможную для него долю интеграции. Выбирается одна из данных моделей.

Комбинированная интеграция, при которой дети с уровнем психофизического и речевого развития, соответствующим или близким к возрастной норме, по 1 - 2 человека на равных воспитываются в массовых группах и классах, получая постоянную коррекционную помощь студентов - педагогов и кураторов. Частичная интеграция, при которой дети с проблемами в развитии, ещё не способны на равных со здоровыми сверстниками овладеть образовательным стандартом, вливаются в массовые группы и классы лишь на часть дня (на вторую половину, на отдельные занятия). Временная интеграция, при которой все воспитанники специальной группы (класса) вне зависимости от уровня психофизического и речевого развития объединяются со здоровыми детьми не реже одного - двух раз в месяц для проведения различных мероприятий воспитательного уровня, например, на праздниках, соревнованиях, отдельных занятиях и т.п.

Далее на основе анализа поведения ребёнка в той или иной ситуации студентами и педагогом – куратором производится корректировка работы с воспитанником.

Таблица 2 - Ожидаемые результаты от реализации проекта

Субъект педагогической деятельности	Ожидаемые результаты
Ученик	<ul style="list-style-type: none"> – расширяется кругозор; – формируется уверенность в себе, целеустремлённость; – развиваются коммуникативные навыки; – ученик находит своё любимое дело из предложенных педагогами, что влияет на профориентацию.
Волонтер - ассистент	<ul style="list-style-type: none"> – опыт работы с детьми с ОВЗ; – опыт работы в команде; – развивается эмоционально - чувственная сфера; – формируются профессиональные компетенции; – развивается гибкость в общении.
Родитель	<ul style="list-style-type: none"> – вера в своего ребёнка; – ощущение поддержки со стороны общества.

Данный проект позволяет студентам развить профессиональные компетенции в работе с детьми с ОВЗ, детям с особыми образовательными потребностями найти «свое место» в обществе, родителям – источник мотивации в развитии себя и своего ребёнка. Проект «Радость в дом и свет в мир» также может быть использован в рамках внеучебной деятельности в условиях общеобразовательной учреждения и организаций дополнительного образования.

Список использованной литературы:

1. Федеральный государственный образовательный стандарт начального общего образования обучающихся с ограниченными возможностями здоровья: Утвержден приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 19 декабря 2014.

2. Дмитриев, А.А. Интегрированное (инклюзивное обучение детей с ограниченными возможностями: опыт и проблемы: учеб. пособие [Текст] / А.А. Дмитриев. – Тюмень: Издательство Тюменского государственного университета, 2013. – 300 с.

3. Красило, А.И., Новгородцева, А.П. Инклюзивное образование: методические проблемы и практические рекомендации [Текст] / А.И. Красило, А.П. Новгородцева. – М.: Издательство Московского психолого - социального университета, 2016. – 186 с.

© Б.С. Смагулова

УДК37

И.К. Толемишова

Студентка Казанского инновационного
университета им. В.Г. Тимирязова

А.И. Скоробогатова

к.п.н., доцент

Казанский инновационный университет
им. В.Г. Тимирязова

«РАЗВИТИЕ СЛОВАРЯ ДЕТЕЙ МЛАДШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА В ПРОЦЕССЕ ОЗНАКОМЛЕНИЯ С ОКРУЖАЮЩИМ МИРОМ»

Аннотация: Исследование посвящено поиску эффективных путей развития словаря детей, младшего дошкольного возраста, в процессе ознакомления с окружающим миром.

Ключевые слова: младший дошкольный возраст, развитие словаря, окружающий мир.

В конце второго десятилетия XXI века медики отмечают ухудшение состояния здоровья детей, педагоги - глобальное снижение уровня речевой культуры в обществе, дети мало общаются между собой, так как используют компьютер, планшет, телефон и другие средства технического прогресса. Сегодняшние малыши, в будущем станут родителями и не смогут создать языковую среду для своего ребенка, в отсутствие должной среды у ребенка будут в дальнейшем проблемы. Речь – инструмент развития высших отделов психики человека. Важность и необходимость развития речи отмечается в ФГОС ДО в образовательной области «Речевое развитие». Обучая ребенка родной речи, активизируя словарь, педагоги способствуют развитию его интеллекта и высших эмоций, подготавливают условия для успешной социализации и обучения в школе.

С самого раннего возраста, дети проявляют интерес к окружающему миру: рассматривают все, что их окружает, трогают, пробуют, пытаются выразить на своем языке отношение. Процесс познания окружающего мира ребенком - это естественный процесс, который заложен на генном уровне, начинается в семье и продолжается в детском саду, ведь его предметное окружение - это различные объекты природы, которые ему интересны. Особое место мы отводим на данном этапе и всегда профессионализму педагогов, работающих с детьми, которые не только развивают словарь младших дошкольников, но и способствуют формированию экологического мировоззрения.

Дети, под руководством взрослых, усваивают новые слова и создают свои, ориентируясь как на смысловую, так и на грамматическую сторону языка. На 2 - 3 году жизни ребенка происходит интенсивное накопление словаря, значения слов становятся все более определенными. Ко 2 году дети овладевают единственным и множественным числом и некоторыми падежными окончаниями. К началу 3 года у детей формируется грамматический строй речи. К концу 3 года словарь ребенка уже примерно из 1000 слов, а затем происходит интенсивное овладение сложными предложениями, соединительными союзами. При стихийном речевом развитии лишь немногие из них достигают высокого уровня, поэтому необходимо целенаправленное обучение речи и речевому общению.

Педагог при знакомстве детей с окружающим миром должен учитывать психофизиологические особенности развития, а именно, что в дошкольном детстве преобладают наглядно—действенная и наглядно—образная формы мышления, которые могут обеспечить понимание и усвоение адаптированных к возрасту сведений о природе. В развивающей предметно - пространственной среде детского сада, группы имеются растения, растущие на участке, улице, в группе, оранжерее, разнообразные животные. Дети узнают их названия, знакомятся с условиями жизни, на элементарном уровне учатся отслеживать их взаимосвязь между собой, с окружающей средой и с представителями других видов. Во время прогулки, на образовательной деятельности, в процессе самостоятельной деятельности, дети реально видят процесс взаимодействия между организмами, со средой обитания и приспособления их к условиям обитания. Наблюдения сопровождаются правильной эмоциональной речью педагога, повторением детьми услышанного. Осуществляется процесс интеграции двух образовательных областей «Познавательное развитие» и «Речевое развитие», а если дети работают на Экологической тропе, с использованием музыкального сопровождения, то добавляются области «Физическое развитие и «Художественно - эстетическое развитие». Здесь мы развиваем не только словарь ребенка, но и умение работать и отдыхать в природе, учим видеть красоту природы, восхищаться и бережно относиться к ней.

Важным, на наш взгляд, является проведение диагностики уровня сформированности словаря ребенка и параллельно уровня сформированности экологических знаний и на основании анализа полученных результатов разрабатывать и реализовывать в группе Программу дополнительной образовательной деятельности.

Список использованной литературы:

1. Выготский, Л.С. Психология: Мир психологии / Л.С.Выготский. – М.: - ЭКСПО - Пресс, 2002. – 108с.
2. Гербова, В.В. «Занятия по развитию речи в первой младшей группе детского сада». М.: «Мозаика - Синтез», 2013. – 112 с.
3. Гогоберидзе, А. Г. Дошкольная педагогика с основами методик воспитания и обучения / А. Г. Гогоберидзе, О. В. Солнцева. – Санкт - Петербург : Питер, 2013. – 464 с.
4. Обухова, Л.Ф. Детская (возрастная) психология . Учебник / Л.Ф.Обухова. – М., 2001. - 431с.
5. Федеральный государственный образовательный стандарт ДО

© А.К. Толемишова, А.И. Скоробогатова, 2018

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

Позднякова Е. А.

Студент V курса стоматологического факультета

Ю. А. Македонова*

к.м.н., с.н.с., доцент кафедры терапевтической стоматологии

И. В. Фирсова

Д.м.н., доцент, заведующий кафедрой терапевтической стоматологии

Волгоградский Государственный Медицинский Университет

*Волгоградский медицинский научный центр

Г.Волгоград, Российская Федерация

ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЭНДОДОНТИЧЕСКИХ ОСЛОЖНЕНИЙ В ПРАКТИКЕ ВРАЧА – СТОМАТОЛОГА

Биоинертность определяется, как способность материала функционировать при определенном применении в присутствии соответствующего ответа организма хозяина [2, с. 133]. В соответствии с EN 1441 (European Committee for Standardization 1996) биосовместимые материалы не должны вызывать какой - либо риск [3, с. 5]. Биосовместимость эндодонтических материалов характеризуется многими параметрами, такими как генотоксичность, мутагенность, карциногенность, цитотоксичность, гистосовместимость [1, с. 60]. Экспериментальные исследования необходимы для того, чтобы определить долгосрочную биосовместимость постоянных эндодонтических материалов, применяемых на стоматологическом приеме [4, с. 390]. Необходимо подчеркнуть, что все исследования, предоставляют только статистическое приближение биосовместимости эндодонтического или стоматологического материала.

Целью исследования является на основании экспериментальных данных выявить наиболее эффективные пломбировочные материалы, не оказывающие патогенного воздействия на интактный периодонт.

Материалы и методы. Исследование проведено на 40 беспородных крысах - самцах массой 250 - 300 г, содержащихся в условиях вивария ($t^{\circ} = 22 - 24^{\circ} C^{\circ}$, относительная влажность воздуха 40 - 50 %), с естественным режимом на стандартной диете (ГОСТ Р 50258 - 92). Всем животным была удалена пульпа из корневых каналов, которые были запломбированы разными по своему составу и свойствам пломбировочными материалами. I группа – применялся эндогерметик AN - Plus на зубах верхней челюсти, II группа – фотоотверждаемый эндогерметик Real Seal на зубах нижней челюсти. Спустя 6 месяцев проведена эвтаназия животных, был взят фрагмент верхней и нижней челюстей соответственно группам сравнения. Морфологически определяли воспаление, деструктивные изменения, наличие грануляционной ткани, периапикальные гранулемы.

Результаты. В I группе у крыс, при пломбировании которых использовался эндогерметик AN – Plus, в костной ткани альвеолярного отростка прослеживались единичные лакуны остеобластокластической резорбции с активной перифокальной перестройкой костных трабекул. Периапикальные гранулемы и островки Малассе отсутствовали. В небольших участках периодонта определялся очаговый склероз

Таким образом, при obturации системы корневых каналов зубов силером AN - Plus гистологические и морфометрические изменения свидетельствуют о развитии незначительных очаговых деструктивных и умеренно выраженных воспалительных изменений в ранние сроки эксперимента (3 - 14 сутки). В отдалённые сроки наблюдения (1 - 6 месяцев) происходит восстановление гистологической структуры апикального периодонта, уменьшение степени воспалительной реакции и полное её исчезновение.

Через 6 месяцев эксперимента гистологических признаков во II группе у крыс, где использовался эндогерметик Real Seal, хронического воспаления не отмечалось. У отдельных животных сохранялись признаки незначительного очагового отёка и изолированного полнокровия кровеносных сосудов. Определялись небольшие участки периваскулярного склероза. Деструктивные изменения костной ткани, периапикальные гранулемы и островки Малассе отсутствовали.

В результате эксперимента установлено, что применение современных эндогерметиков (АН - Plus и Real Seal) для obturации каналов корней зубов сопровождается умеренно реактивными воспалительными процессами ткани периодонта, однако, более выраженные изменения зафиксированы при использовании силера AN - Plus.

Литература:

1. Кантаторе Дж. Ирригация корневых каналов и ее роль в очистке и стерилизации корневых каналов / Д. Кантаторе // Эндодонтия. - 2004. - №10. - С.58 - 65.
2. Роудз Д. С. Повторное эндодонтическое лечение. / Д. С. Роудз - М.: Медпресс - информ, 2009. – 216 с.
3. Тригонос Н.Н., Македонова Ю.А., Фирсова И.В., Рябко И.Е. Конусно - лучевая компьютерная томография в исследовании морфологии сложных для эндодонтического лечения зубов нижней челюсти // Эндодонтия Today. - 2016. - № 1. - С. 3 - 7.
4. Фирсова И. В., Македонова Ю. А., Михальченко В. Ф., Михальченко Д. В., Поройский С. В., Арутюнов А. В. Морфологический анализ состояния периодонта при использовании различных видов силеров в эндодонтии // Медицинский вестник Северного Кавказа. – 2015. - №4. – с.389 - 394

© Е.А. Позднякова, 2018

УДК 61

Д.Б. Харгелюнова,

Студентка 4 курса стоматологического факультета ВолгГМУ
г.Волгоград, Российская Федерация

Ю.Е. Нагайцева

Студентка 4 курса стоматологического факультета ВолгГМУ
г.Волгоград, Российская Федерация

ПРИМЕНЕНИЕ ЛАЗЕРА В СТОМАТОЛОГИИ

Аннотация: В данной статье рассмотрено применение лазерного излучения в стоматологической практике как эффективного и современного метода воздействия на твердые и мягкие ткани полости рта. Приведена классификация используемых лазеров

относительно длины волны испускаемого излучения и их краткая характеристика, а также рассмотрены преимущества использования лазеров по сравнению с традиционными технологиями.

Ключевые слова: лазер, лечение заболеваний полости рта, современные методы, деструкция тканей, преимущества использования лазеров.

Слово «лазер» является акронимом от английских слов Light Amplification by Stimulated Emission of Radiation — усиление света путем вынужденного излучения. В основе действия лазера лежит явление фотоэффекта — освобождения электронов твердого тела или жидкости под воздействием электромагнитного излучения. За последние десятилетия было проведено довольно большое количество исследований, посвященных изучению и применению лазерного излучения в медицине. В стоматологии воздействие лазера на твердые ткани применяется для лечения и профилактики кариеса, отбеливания, лечения повышенной чувствительности зубов, а также для диагностических целей. Эффект от воздействия на мягкие ткани используется для заживления ран, иссечения тканей при затрудненном прорезывании зубов, лечения новообразований и герпетических поражений. Применение лазера хорошо зарекомендовало себя как действенный, точный, легкий и комфортный метод в стоматологической практике

Внедрение в стоматологическую практику современных технологий является наиболее перспективным и прогрессивным направлением для любого практикующего врача. Использование инновационных методов, препаратов и техники зачастую облегчает работу стоматолога, способствуя лучшим результатам лечения. В последнее время больше внимания стало уделяться применению лазера в области медицины, а так же и в стоматологии.

Лазерный свет имеет широкий спектр лечебного и профилактического действия. Он обладает выраженным противовоспалительным эффектом, способствует нормализации микроциркуляции, снижению проницаемости сосудистых стенок, также обладает фибрино - тромболитическими свойствами, стимулирует обмен веществ, регенерацию тканей, повышая в них содержание кислорода, оказывает нейротропное, предотвращает образование рубцов после операций и травм, анальгезирующее, миорелаксирующее, десенсибилизирующее, бактериостатическое и бактерицидное действие, стимулирует систему иммунной защиты, снижает патогенность микрофлоры и повышает ее чувствительность к антибиотикам.

В зависимости от характера воздействия лазера на ткани (учитываются, как длина волны лазерного излучения, мощность, время и режим воздействия на ткани) используют различные эффекты.

Лазерная хирургия основывается на деструктивном воздействии лазерного излучения на ткани — деструкцию тканей вызывают тепловой, гидродинамический, фотохимические эффекты. Терапия основывается на фотохимическом и фотофизическом воздействии, при этом поглощенный тканями свет возбуждает в них атомы и молекулы, приводя в действие терапевтические механизмы организма.

Лазеры, применяемые в стоматологической практике можно классифицировать по длине волны. Выделяют следующие типы лазеров:

Аргоновый лазер (длина волны - 488 нм и 514 нм):

- Излучение хорошо поглощается тканевыми пигментами - меланином и гемоглобином. Длина волны 488 нм соответствует таковой в полимеризационных лампах, и

при этом скорость и степень полимеризации светоотверждаемых материалов лазером намного выше. С помощью аргонного лазера можно добиться хорошего гемостатического эффекта.

Nd:YAG - лазер (неодимовый лазер, длина волны - 1064 нм):

- Излучение лазера хорошо поглощается пигментированной тканью, поэтому применение лазера показывает хорошие результаты при иссечении и коагуляции мягких тканей. Может работать в импульсном и непрерывном режимах. Доставка излучения осуществляется по гибкому световоду.

He - Ne - лазер (гелий - неоновый лазер, длина волны - 610—630 нм):

- Излучение лазера хорошо проникает в ткани и обладает фотостимулирующим эффектом, поэтому данный тип лазера нашел свое применение в физиотерапии. Эти лазеры — единственные, имеющиеся в свободной продаже и могут быть использованы пациентами самостоятельно.

CO₂ - лазер (углекислотный лазер, длина волны - 10 600 нм):

- хорошо поглощается в воде и немного хуже - в гидроксиапатите. Обеспечивает эффективное иссечение мягких тканей и быстрый гемостаз. При этом его применение на твердых тканях возможно опасно из - за возможного перегрева эмали и кости. В настоящее время CO₂ - системы постепенно уступают свое место другим лазерам из - за своей высокой стоимости и проблемы доставки излучения к тканям.

ErYAG - лазер (эрбиевый лазер, длина волны - 2940 и 2780 нм):

- излучение лазера очень хорошо поглощается водой и гидроксиапатитом, Является наиболее перспективным типом лазера в стоматологии и может использоваться для работы на твердых тканях зуба и аблации мягких тканей полости рта. Доставка излучения осуществляется по гибкому световоду.

Диодный лазер (полупроводниковый лазер, длина волны - 792—1030 нм):

- его излучение хорошо поглощается пигментами ткани. Лазер имеет хороший гемостатический эффект, при этом обладая противовоспалительным и стимулирующим репарацию эффектами. Можно использовать для иссечения воспаленных гипертрофированных тканей, для френулотомии, а также для лечения афтозных язв и герпетических поражений.

Возможности стоматолога с применением лазера значительно увеличиваются — это проведение малых хирургических операций в полости рта, таких как вестибулопластика, френулотомия, вскрытие абсцессов, иссечение капюшонов, папиллом, биопсия, гемостаз, а также лечение афт, язв, лейкоплакий, деконтаминация пародонтальных карманов, гингивотомия, снятие назубных отложений, стерилизация корневых каналов, отбеливание зубов.

Использование лазерного излучения для уменьшения обсемененности микрофлорой корневых каналов показало значительную эффективность, которая была подтверждена лабораторными исследованиями. Дальнейшие исследования показали эффективность применения лазеров с традиционными ирригантами, такими как 17 % - ная ЭДТА, 10 % - ная лимонная кислота и 5,25 % - ный гипохлорит натрия. Хелатирующие вещества облегчают проникновение лазерного луча в ткани. В твердые ткани зуба луч лазера проникает на глубину до 1 мм и оказывает лучший обеззараживающий эффект, чем химические вещества.

Лечение повышенной чувствительности дентина при помощи диодного лазера и графита имеет в будущем высокий потенциал как эффективный и безболезненный метод лечения с хорошим клиническим исходом. Данная процедура является неинвазивной и не оказывает психологической нагрузки для пациента. За счет непосредственной obturации дентинных канальцев результат может быть получен очень быстро, что может сократить количество необходимых визитов к стоматологу до одного.

Преимущества применения лазеров по сравнению с традиционными технологиями:

- Гемостаз — операции проводятся практически на бескровном поле, что способствует большей точности операций. Также снижается вероятность заражения заболеваниями, передающимися через биологические жидкости организма, в том числе и через кровь.
- Стерильность, антибактериальное действие, абластичность раневой поверхности.
- В большинстве случаев не требуется использование местной анестезии.
- Хороший эстетический эффект, так как в большинстве случаев не требуется наложение послеоперационных швов – после операции образуется тонкий и малозаметный рубец.
- Биостимуляция тканей.
- Высокая скорость оказываемого эффекта на ткани.
- Предсказуемость результата лечения

Таким образом, использование лазерного излучения позволяет стоматологу добиваться лучших результатов лечения, ускоряет процессы репарации. Также положительный момент применения лазера — психологический комфорт пациента, у которого есть страх перед анестезией и скальпелем.

Литература:

1. Бюргер Ф. Лазеры в зубо врачебном деле // Маэстро. – 2000 - №1 – с. 67 - 75.
2. Лазерная стоматология: Инф. Бюл. "Дент - Информ". - 2000 - №1 - с. 21 - 25.
3. Кодылев А.Г., Шумский А.В. Применение эрбий - хромового лазера в комплексном лечении периодонтита // Эндодонтия today. - 2008. - №1. - С. 36 - 40

© Д.Б. Харгеллонова, Ю.Е. Нагайцева, 2018

ПРОБЛЕМЫ ДОПИНГА В СПОРТЕ

Аннотация

Рассматриваются вопросы проведения допинг - контроля и расширения списков запрещенных препаратов в спорте. Раскрываются вопросы действия допинга на организм спортсмена.

Ключевые слова:

Спорт, допинг, спортсмен.

В наше время даже человек, который не связан со спортом, знает, что такое допинг. Чтобы внести субстанцию в список запрещенных препаратов, она должна соответствовать двум критериям из трех: повышать спортивный результат, наносить ущерб здоровью спортсмена или вступать в противоречия с этическими принципами.

Спортсмены отбираются для тестирования на основании результатов соревнований и / или на случайной основе (по жребию). Также спортсмены могут быть назначены для прохождения тестирования по усмотрению ИААФ, официального лица по допинг - контролю или делегата по допинг - контролю любым способом. Допинг - контроль должен быть проведен обязательно у любого спортсмена, который превысил или повторил континентальный или мировой рекорд. Обычно допинг - контроль осуществляется посредством тестирования мочи спортсменов на наличие запрещенных препаратов. Взятую пробу в присутствии спортсменов разделяют на две части и помещают во флаконы с маркировкой А и Б [2].

На сегодняшний день существуют новые, более современные методы взятия проб на запрещенные препараты. В США на заседании Американского химического общества был представлен новый способ обнаружения допинга, который по его словам «в тысячу раз чувствительней, чем проводимые ныне тесты». За его основу взят уже существующий метод масс - спектрометрии, который давно применяется для определения наличия допинга в крови спортсменов. Так же в тестируемой пока системе используется некое химическое вещество, которое позволяет обнаружить присутствие даже самых мельчайших частиц стероидов, стимуляторов, алкоголя и антидепрессантов.

Список запрещенных препаратов насчитывает постоянно растет. В 2010 году норвежское антидопинговое агентство выступило с заявлением приравнять местную анестезию к допингу [1].

Также всемирное антидопинговое агентство приравнило ингаляции ксенона и аргона к употреблению допинга, запретив к использованию вещества, которые российские спортсмены употребляли при подготовке к Олимпийским играм в Сочи. Согласно исследованиям, вдыхание ксенона может стимулировать увеличение уровня эритропоэтина, который способствует образованию красных телец, отвечающих за доставку кислорода.

Совсем недавно разразился скандал вокруг лекарства мельдония. Антидопинговое агентство США получило сведения, что спортсмены из Восточной Европы используют мельдоний, как допинг. После обращения конфиденциального источника в агентство, на ежегодном симпозиуме в Фениксе в 2014 году был вынесен вопрос о мельдонии. В конце 2014 года по результатам расследования и проверки анализов 8300 спортсменов, было выяснено, что в крови 182 атлетов из Восточной Европы находится мельдоний. В октябре 2015 года было решено внести мельдоний в список запрещённых препаратов и приравнять его к допингу.

ВАДА в новом запрещенном списке отнесла мельдоний к классу гормонов и модуляторов метаболизма. Это очень серьезный класс, за применение веществ из которого грозит до четырех лет дисквалификации. Все вещества из этого класса запрещены к применению как в соревновательный, так и во внесоревновательный период [4].

Тем временем создатель мельдония руководитель латвийского Института органического синтеза Иварс Калвиньш уверяет, что мельдоний не способен помочь спортсменам выиграть [3]. Первоначально изобретатели мельдония выдвинули гипотезу, что ограничение потока жирных кислот через мембраны митохондрий должно защитить клетку от гибели в условиях кислородного голодания. В дальнейшем объяснение действию мельдония удалось найти в результате исследования широко известного феномена, когда люди, подверженные регулярному, не слишком сильному стрессорному воздействию, страдают сердечными заболеваниями существенно реже, нежели пережившие стресс однажды, но в большой дозе.

Но это только гипотезы. Что касается доказательной медицины, то мельдоний не проходил ни рандомизированных исследований, ни систематического обзора. И соответственно, не имея данных в исследованиях высокого методологического уровня, нельзя говорить об эффективности препарата.

На сегодняшний день фармакология развивается стремительно и количество препаратов и методов, помогающих спортсмену достигнуть выдающихся результатов, только увеличивается.

Список литературы

1. Иванов В. А. Анестезия станет допингом? [Текст] / В. Иванов // Спорт - Экспресс. – 2014. - №230. – С. 5.
2. Procedural rules doping - control / ред. В. Балахничев, В. Зелинчек – Москва: Terra спорт, 2000.
3. Смородская И. В. Мельдоний: обзор результатов исследований. [Текст] / И. В. Смородская // Кардиология. – 2013. №36. – С. 18 - 19
4. В. А. Бобров, Е. В. Боброва, О.Н. Медведенко Метаболическая терапия: целесообразно ли ее применение при лечении сердечно - сосудистых заболеваний? [Текст] / Действие препаратов и их технология. – 2011. - №3. – С. 73.

© В.В. Федоров, 2018

ВЕТЕРИНАРНЫЕ НАУКИ

Клейменова Н. В.

к.в.н., доцент ОГАУ

г. Орёл, РФ

Олейник Т. Н.

студентка 5 курса ОГАУ

г. Орёл, РФ

Веремьева Э. Р.

студентка 2 курса ОГАУ

г. Орёл, РФ

ДИСПЕПСИЯ ТЕЛЯТ (ОБЗОР ЛИТЕРАТУРЫ)

Ключевые слова: диспепсия, телята, этиология, патогенез, профилактика, лечение.

Аннотация. Диспепсия – острая болезнь молодняка, характеризующаяся расстройством пищеварения, нарушением обмена веществ, обезвоживанием и интоксикацией организма. В основе развития болезни лежит неспособность желудочно - кишечного трубки нормально переваривать молозиво, что часто связано с морфологической и функциональной незрелостью органов пищеварения, перекормом или изменениями в худшую сторону биологических свойств молозива, способа и кратности кормления. Общая профилактика диспепсии новорожденных включает организацию биологически полноценного кормления маточного поголовья с учетом их физиологического состояния, предоставление им активного моциона, поддержание хорошего санитарного порядка и нормализацию микроклимата в родильных отделениях и профилакториях, своевременную дачу молозива.

Диспепсия (Dispepsia, dis - расстройство, pepsis - переваривание) – острая болезнь молодняка, характеризующаяся расстройством пищеварения, нарушением обмена веществ, обезвоживанием и интоксикацией организма [7].

Заболевание обычно массовое. Оно нередко охватывает 100 % нарождающегося молодняка и часто приводит к его гибели [8].

Этиология. В настоящее время большинство авторов считают, что основные причины, вызывающие острые желудочно - кишечные заболевания у новорожденных телят, подразделяются на неинфекционные и инфекционные [3].

Этиологическими факторами неинфекционного характера являются нарушение обмена веществ у стельных коров вследствие несбалансированного и неполноценного их кормления, а также нарушения в технологии выращивания новорожденного молодняка (несвоевременная дача телятам первой порции молозива, скармливание холодного молозива, содержание в холодных, сырых и антисанитарных помещениях). Возникающие при этом нарушения со стороны желудочно - кишечного тракта определяются как простая диспепсия [3].

При нарушении процессов пищеварения, в разных отделах пищеварительного тракта изменяется состав микрофлоры, в желудке накапливается гнилостная микрофлора, которая быстро изменяет свои свойства, образуя ассоциации, оказывающие патогенное действие на животных. Накопление патогенной микрофлоры во внешней среде, по мнению академика В. П. Урбана [5], приводит к тому, что она обуславливает в дальнейшем заражение

животных и более тяжело протекающие болезни телят. Такая форма болезни в практике получила название токсической диспепсии. При этой форме заболевания уже имеется микробный фактор, определяющий тяжесть болезни, а иногда и исход [3].

Инфекционная и неинфекционная виды диспепсий возникают в первые дни жизни на фоне низкой естественной резистентности, пониженной иммунной реактивности, нарушений процессов пищеварения и высокой микробной загрязненности кормов [1].

Патогенез. В основе развития болезни лежит неспособность желудочно - кишечной трубки нормально переваривать молозиво, что часто связано с морфологической и функциональной незрелостью органов пищеварения, перекормом или изменениями в худшую сторону биологических свойств молозива, способа и кратности кормления [8].

При всех видах диспепсий под воздействием продуктов неполного распада корма и развивающегося дисбактериоза происходит интоксикация организма, наступают дистрофические изменения в паренхиматозных органах. Одновременно усиливается перистальтика кишечника, что направлено на выведение токсических продуктов. Вместе с токсическими продуктами удаляется большое количество непереваренного корма и воды. Все это приводит к нарушению обмена веществ у новорожденных, обезвоживанию организма и развитию приобретенного иммунодефицита. Развивается сердечно - сосудистая недостаточность [1].

Симптомы. Заболевание начинается в легкой форме, а в последующем, при неблагоприятных условиях переходит в тяжелое (токсическое) состояние. Часто, особенно в весенний период, может сразу развиваться токсическая форма диспепсии [8].

При легкой (простой) диспепсии основным признаком болезни является учащенная дефекация. Фекалии кашицеобразные, жидкие, желтого цвета. При непрекращающемся поносе наступает обезвоживание организма, что клинически проявляется западением глазных яблок, резким угнетением общего состояния и упадком сил, слабым пульсом, понижением температуры тела. Волосяной покров тусклый, взъерошенный, носовое зеркальце сухое, аппетит отсутствует, наступает истощение организма, что характеризует тяжелое течение болезни (токсическую диспепсию) [1,7].

При неблагоприятном исходе гибель наступает через 2 - 5 дней после начала заболевания. Перед гибелью у больных кожа становится бледной или синюшной, пульс учащенный [7].

Профилактика. Общая профилактика желудочно - кишечных заболеваний новорожденных животных включает организацию биологически полноценного кормления маточного поголовья с учетом их физиологического состояния, предоставление им активного движения, поддержание хорошего санитарного порядка и нормализацию микроклимата в родильных отделениях и профилакториях, своевременную дачу молозива новорожденным [1].

Сбалансированность рациона должна осуществляться не только по общей питательности, но и по качеству кормов. Необходимо проводить подготовку кормов к скармливанию, оценивать полноценность рациона по аминокислотам, витаминам, микроэлементам. Следует проводить тщательную и эффективную санацию помещений. Осуществляются также отдельное содержание сухостойного стада, секционная система содержания коров в родильных отделениях и телят в профилакториях, работающих по принципу пусто - занято, с очередной сменяемостью залов [8].

Большое значение имеет длительное пастбищное содержание животных. Лучшими являются пастбища из многолетних трав и долголетние культурные орошаемые пастбища [4].

Лечение. Проводят комплексное лечение с учетом вида диспепсии и тяжести клинического проявления болезни [1].

При появлении болезни уменьшают количество выпаиваемого молока или одну дачу полностью заменяют физиологическим раствором. Раствор в количестве 300 - 500 мл выпаивают телятам до выздоровления 15 - 20 минут перед каждым кормлением молоком [4].

Кормление больных телят проводится 4 - 5 раз в течение дня через одинаковые промежутки времени. По мере выздоровления телят количество молозива для выпаивания постепенно увеличивается, а физиологического раствора уменьшается [8].

Для предотвращения развития в кишечнике патогенной микрофлоры одновременно с выпаиванием солевого раствора применяют антибактериальные средства. Дают также ферментные препараты: искусственный желудочный сок, пепсин, химозиноген, пепсиген и другие [5].

При лечении молодняка необходимо создавать условия для локального обогрева больных, подвергать их по одному разу в день облучению ультрафиолетовыми лучами, в ряде случаев полезен легкий массаж конечностей и тела [7].

Для профилактики и лечения диспепсии в ветеринарии широко используют пробиотики. Предпосылкой являются уникальные качества этих препаратов, а именно одновременно интенсифицировать пищеварительные процессы и стимулировать неспецифическую резистентность [2,6].

Список литературы:

1. Абрамов С. С., Арестов И. Г., Карпуть И. М., Ломова Е. А., Порохов Ф. Ф. Профилактика незаразных болезней молодняка — М.: Агропромиздат. 1990. — 175 с.
2. Данилевская Н.В. Фармакологические аспекты применения пробиотиков // Ветеринария. 2005. № 11. С. 6–10.
3. Полушин Г. В., Старченков С. В., Щербаков Г. Г. Лечение и профилактика новорожденных телят при диспепсии, (практические рекомендации). - СПб: ГИОРД, 1999.
4. Тарасов И. И. Внутренние незаразные болезни сельскохозяйственных животных - М. : Агропромиздат, 1987. — 429 с.
5. Урбан В.П. и др. Лигнин для профилактики и лечения молодняка. // Ветеринария, 1987, № 1
6. Федоров Ю.Н. Иммунопрофилактика болезней новорождённых телят // Ветеринария. 2006. № 11. С. 3–6.
7. Щербаков Г. Г., Данилевская Н.В. Справочник ветеринарного терапевта: Учебное пособие, 5 - е изд., СПб., Издательство «Лань», 2009. — 656 с.
8. Щербаков Г. Г., Яшин А. В., Курдеко А.П., Мурзагулова К. Х. Внутренние болезни животных: Учебник — СПб.: Издательство «Лань», 2014. — 720 с.

© Клейменова Н. В., Олейник Т. Н., Веремьева Э. Р

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Трубников В. Г.

студент 3 курса УВЦ КубГАУ им. И. Т. Трубилина, г. Краснодар
E - mail: vikt - trubnik@yandex.ru

Сопин Г. Л.

преподаватель УВЦ КубГАУ им. И. Т. Трубилина, г. Краснодар

Статура А. В.

преподаватель УВЦ КубГАУ им. И. Т. Трубилина, г. Краснодар

АНАЛИЗ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СИСТЕМ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ПРИ БОЕ В НАСЕЛЕННОМ ПУНКТЕ

Аннотация: в статье проведен анализ функционирования восстановления вооружения и военной техники при бое в населенном пункте.

Ключевые слова: бой, населенный пункт, вооружение и военная техника.

Специфика боя в населенном пункте требует от частей и подразделений вооруженных сил способности действовать самостоятельно и изолированно от главных сил. Боевые действия в крупных городах сопровождаются высокими потерями в живой силе и боевой технике.

В ходе проведения первой Чеченской компании при эксплуатации вооружения и военной техники (ВВТ) приходилось сталкиваться с неисправностями, не связанными с боевыми повреждениями. Так, большинство отказов возникало из-за того, что техника, которой укомплектовывались соединения и части, участвующие в боевых действиях, незадолго до этого была снята с хранения. При этом значительное количество эксплуатационных отказов было обусловлено именно низким качеством хранения и невысоким уровнем подготовки специалистов. В боевых условиях обслуживание ВВТ не проводилось и сводилось в основном лишь к дозаправке ГСМ и дозагрузке боекомплекта. Важным принципом организации ремонта в боевых действиях является автономность каждого подразделения, ведущего боевые действия в отрыве от главных сил, но, учитывая постоянную возможность нападения противника, проведения им диверсионных акций, восстановление боевой техники проводилось не на марше и не в местах ее выхода из строя, а на СППМ или в пунктах дислокации. В целом же ремонт неисправного ВВТ осуществлялся агрегатным методом, с использованием рабочих агрегатов неисправных образцов ВВТ.

Особое место при восстановлении ВВТ уделялось технической разведке. Наиболее эффективным способом технической разведки являлось ее ведение с воздуха (с вертолетов). Для технической разведки в районах боевых действий создавались группы технической разведки (ГТР). Особенности технической разведки заключались в следующем: техническая разведка велась только в светлое время суток, практически под постоянным воздействием противника, поэтому ее продолжительность была ограничена; маршруты выдвижения ГТР периодически менялись; с поля боя сначала осуществлялась эвакуация раненых и погибших военнослужащих, затем техники.

Особенность эвакуации ВВТ заключалась в том, что перед началом буксировки проводились мероприятия: разминирование подходов к поврежденным ВВТ, сборка

такелажных устройств, эвакуация тел погибших членов экипажей и десантов, подготовка ВВТ к эвакуации.

Проведенный анализ функционирования системы восстановления ВВТ позволил сделать ряд выводов: своевременное восстановление ВВТ напрямую зависит от укомплектованности ремонтных подразделений и обученности специалистов - ремонтников; эксплуатация новых образцов техники требует привлечения к ее ремонту представителей заводов промышленности; низкое качество содержания вооружения и военной техники на хранении приводит к дополнительным затратам для их приведения в боевую готовность что, в свою очередь, увеличивает время подготовки техники к использованию по назначению.

Список использованной литературы:

1. Военная мысль. – 2007. № 8. – с. 15 – 19;
 2. Распоряжение Правительства РФ от 30.12.2004 г. № 1736 - р;
- © В. Г. Трубников, Г. Л. Сопин, А. В. Статура, 2018

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ

Родионов М.А.

Д.в.н., профессор РАНХ и ГС при Президенте РФ, профессор МГТУ ГА
Г. Москва, Российская Федерация
E - mail: rodionov3413@ya.ru

Волкова Т. А.

Аспирант РАНХ и ГС при Президенте РФ
Г. Москва, Российская Федерация
E - mail: volkova237@mail.ru

ПОЛИТИЧЕСКИЕ ЭЛИТЫ И МИРОВОЙ ФИНАНСОВО - ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КРИЗИС

Аннотация: рассматриваются особенности функционирования политических элит в условиях мировой финансово - экономической рецессии.

Ключевые слова: кризис, антикризисное управление, политические элиты, информационная безопасность.

К основным факторам, определяющим процессы жизнедеятельности, относится циклический характер развития экономики. При этом сторонники цикличности объясняют уникальный характер разных экономических кризисов своеобразной экономической интерференцией. Представляют большой интерес теории, связывающие экономические циклы с политическими [1, с.64 - 66]. Кризисы сопровождают всю историю человеческого общества. Вначале они проявлялись как кризисы недопроизводства сельскохозяйственной продукции, с середины XIX в. - как нарушение равновесия между промышленным производством и платёжеспособным спросом. В 1929 г. на Нью - Йоркской фондовой бирже начался крупнейший в истории мировой экономической кризис - “Великая депрессия”. Программа вывода из нее американской экономики, так называемый “Новый курс” Ф.Д. Рузвельта, считается хрестоматийной. Поучительны послевоенные антикризисные реформы Л. Эрхарда, “архитектора германского чуда”. Впечатляет антикризисная экономическая политика Японии в послевоенный период (1945 - 1952 гг.). Антикризисные решения политических элит этих стран [2, с.33], могут быть полезны для развития современной России.

Современный мировой финансово - экономический кризис, начавшийся в 2007 г., затрагивает все сферы экономики. Мир столкнулся с новыми вызовами. Стремительно переносится мировой центр силы с Запада на Восток. Подъем Китая, Индии, меняющаяся роль России разрушают однополярный мир, господство США ослабевает. Особое значение приобретают процессы информационного противоборства [3, с.158]. Это значительно повышает требования к процессам обеспечения информационной безопасности руководства государств [4, с.158]. Первая волна мирового экономического кризиса, последствия которой еще не преодолены, разрушила миф о безальтернативности западной либеральной экономической модели. Противоречивость геополитических интересов усиливается, растут противоречия между странами и политическими элитами, которые вынуждены искать новые пути решения проблем во всех областях.

Политические элиты государств могут столкнуться с дефицитом глобального управления, вызванного противоречивыми интересами самих элит. Это выразится в поиске баланса между интеграцией в глобальные механизмы управления и сохранением своих позиций на вершине пирамиды управления внутри страны. При этом набирает силу тренд к мировому сетевому управлению. Разветвленная сеть международных контактов и быстрый обмен информацией при помощи Интернет, позволяют решать вопросы без участия национальных органов управления, влияние которых постепенно снижается.

С началом современной мирового финансово - экономического кризиса, который был типичным долговым кризисом, политические элиты принимали разнообразные антикризисные меры, в зависимости от институциональных особенностей и состояния экономики, господствующих политических концепций, исторических традиций конкретной страны. Однако на первом же, после начала кризиса, совещании G20, было принято решение долги не списывать, выходить из кризиса за счет количественного смягчения (денежной эмиссии) и снижения ставки рефинансирования. Реализация этого заводит в тупик дальнейшее развитие мировой финансово - экономической системы.

Обостряется конфликт США, пытающихся сохранить мировое доминирование, и России, отказывающейся признать свое зависимое положение. Здесь полем боя стала Украина, контроль над которой каждая сторона рассматривает как необходимое условие достижения своих целей. Важнейшей составляющей сегодняшней американской политики являются экономические санкции против России, целью которых является не просто экономическое давление, а политическая реакция населения, которое должно было, из - за ухудшения своего благосостояния, выступить за изменение политического руководства страны.

Евросоюз, в ходе длительной истории формирования [5, с.121], достигнул к концу XX в. максимума своей интеграции. В начале XXI в., в силу отсутствия общеевропейского интереса, приоритеты национальных элит, усиленные мировым экономическим кризисом и долговым кризисом в Европе, стали доминирующими, запустив процессы дезинтеграции. Экономическая стагнация продолжается годами, а недостаточно продуманное введение единой валюты привело к появлению серьезных внутренних дисбалансов, которые генерируют все более острые кризисы. Приток беженцев угрожает социально - экономической стабильности, политическим системам и ценностным основам единой Европы. В условиях, когда все более проявляется коммуникативная природа процессов управления социумом [6, с.83], европейская политическая элита теряет свой ресурс, недостаточно понимает настроения избирателей.

В рамках антикризисных мероприятий был создан Европейский совет по системным рискам, трансформированы органы финансового надзора. Европейскому ЦБ был передан надзор за наиболее значимыми банками еврозоны, создан стабилизационный фонд. Для ограничения спекулятивных транзакций капитала был одобрен налог на финансовые транзакции (налог Тобина).

Экономика Великобритании медленнее других развитых стран восстанавливается после первой волны кризиса, т.к. глубоко связана с мировым бизнесом. Истощаются нефтяные месторождения в Северном море. Антикризисные меры включают: стимулирование капиталовложений, обеспечение занятости, социальную поддержку, поддержание

стабильности банковской системы, бюджетную поддержку реального сектора экономики, налоговое стимулирование.

Благодаря эффективной антикризисной политике Германии удалось остаться локомотивом экономики Евросоюза. А.Меркель была вынуждена принимать жесткие бюджетные меры, включая дополнительное инвестирование в инфраструктуру, предоставление налоговых льгот, программу утилизации старых автомобилей, стимулирование энергосберегающих технологий. С началом миграционного кризиса Меркель открыла границы Германии для мигрантов, что может привести к провалу социальной немецкой системы, ставшей слишком дорогой. Против притока мигрантов прошли уличные протесты, упал рейтинг Меркель, что беспокоит ее соратников.

Даже в условиях кризиса экономика Китая развивается успешнее многих других стран. В качестве антикризисных мер осуществляется государственная поддержка науки и приоритетных собственных инновационных программ. Продолжается эффективная кадровая политика, как в сфере государственной службы, так и в подготовке специалистов, особенно инженеров. Пекин реализует глобальный проект по созданию морского и сухопутного Экономического пояса шелкового пути - транспортной системы, соединяющей Тихий океан с Индийским и Атлантическим, что может дать Китаю статус сверхдержавы.

В нашей стране, мировой экономической кризис, санкции со стороны США и Европы, последствия системного кризиса 90 - х годов вносят свой вклад в развитие событий по негативному сценарию. На этом фоне внутри России значительно укрепились “оборонные настроения”. Актуализировался поиск внешнеполитических альтернатив, активизировались действия на китайском, индийском, иранском направлениях. Особую значимость приобрело развитие подходов к выработке и принятию антикризисных управленческих решений [7, с.126 - 130], новейших технологий рефлексивного управления [8, с. 112 - 113]. Вместе с тем, российское руководство должно определиться, насколько далеко страна может позволить себе зайти в отстаивании своих национальных интересов при имеющихся ресурсах.

Список использованной литературы:

1. Валлерстайн И. Конец знакомого мира: социология XXI века. М.: Логос, 2004. С.64 - 66.
2. Родионов М.А. Антикризисное управление. Ч. 1. Теоретические положения антикризисного управления. Учебное пособие. М.: МГТУ ГА. 2012. С. 33.
3. Родионов М.А. Информационное противоборство: история и современность. “Безопасность”, № 7 - 8 (58), ФНМБ. М., 2002, стр.156 - 166. С.158.
4. Белов В.П., Дербин Е.А., Родионов М.А. Информационная безопасность государственного управления. М., ВАГШ, 2004. С.155.
5. Родионов М.А., Волкова Т.А. Западноевропейские политические элиты: от священной Римской империи до Евросоюза. // Социально - гуманитарные знания. № 3. 2015. С. 121.
6. Родионов М.А., Волкова Т.А. Политические коммуникации и властные элиты // Коммуникология, 2014, т.6, № 4, с. 83.

7. Родионов М.А. Информационно - аналитическая поддержка принятия решений в антикризисном менеджменте // Научный вестник МГТУ ГА, № 131(7), серия «Менеджмент, экономика, финансы». М., 2008, с. 126 - 130.

8. Родионов М.А. Информационная безопасность политических элит // Социально - гуманитарные знания, 2016, № 1, с. 112 - 113.

© М.А. Родионов, Т.А. Волкова, 2018

Е.В. Акутнева

канд. с. - х. наук, доцент ВолГАУ

г. Волгоград, РФ

E - mail: akutneva@inbox.ru

В.В. Скрыпкин

магистрант, ВолГАУ

г. Волгоград, РФ

E - mail: scrvalera95@mail.ru

АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ЗЕМЕЛЬ (НА ПРИМЕРЕ ЛЕНИНСКОГО РАЙОНА ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ)

Аннотация

В статье представлено состояние земельного фонда Ленинского района Волгоградской области. Дана оценка состояния и использования земель поселений района и рекомендации по предупреждению и устранению последствий негативных процессов.

Ключевые слова:

Земли сельскохозяйственного назначения, мониторинг состояние земель, качественное состояние земель.

Ленинский район расположен в юго - восточной части Волгоградской области. Площадь района – 260020 га. В его состав входят 12 сельских поселений, 1 городская администрация, 30 населенных пунктов, с населением - 31,6 тыс. человек [41].

Территория района по схеме геоморфологического районирования Волгоградской области расположена на Прикаспийской низменности и в Волго - Ахтубинской пойме.

Почвенный покров представлен в основном светло - каштановыми почвами общей площадью 34043 га (33 %) разной степени солонцеватости, солонцы каштановые составляют 33826 га (32 %), лугово - каштановые 11237 га (11 %) и пойменные почвы – 25179 (24 %).

Анализ материалов мониторинга земель Ленинского района позволил выявить основные негативные процессы, наиболее острые почвенно - экологические проблемы района. Они существуют много лет, а с течением времени и при нынешнем состоянии сельскохозяйственного производства только усугубляются. На территории Ленинского района выявлено 1420,44 га земель подвергших заболачиванию, 10310,24 га засолению, 804,9 га подвергших подтоплению и 35,0 га в наибольшей степени подвергшиеся дегумификации (потере гумуса) (см. табл. 1).

Высокий процент малопродуктивной пашни (более 10 %) от общей площади сельскохозяйственных угодий приходится на северные сельские поселения (Степновское – 18,9 % , Маякское – 19,0 % , Ильичевское – 10,5 %), центральные (Коммунарское – 14,8 % , Степновское – 18,9 %) и восточное поселение Заплавненское – 21,4 % .

Площади подтопленных земель не высокие для всех поселений от 0,1 % в Рассветинском сельском поселении до 3,6 % в Каршевитском сельском поселении.

Среднее значение заболоченных земель – 1,2 % , максимальное значение – 8,3 % приходится на Каршевитское сельское поселение. Южные поселения – Покровское и

Каршевитское не имеют засоленных земель, для остальных среднее значение составляет – 5,8 %, максимальное – 12,9 % в Колобовском сельском поселении.

Повсеместное снижение плодородия почв обусловлено рядом причин и, прежде всего, сокращением объёмов работ по улучшению земель. Проблемы деградации почвенного покрова являются особенно острыми для землепользователей.

Главными факторами, обуславливающими деградацию крупных массивов орошаемых земель, выражающуюся в переувлажнении почв и подтоплении земель, вторичном засолении, осолонцевании, дегумификации, являются: перерасход поливной воды, неумеренная химизация, неправильная обработка почвы, низкий уровень культуры земледелия, применение сверхтяжелой техники.

Таблица 1. Качественное состояние сельскохозяйственных угодий по сельским поселениям Ленинского района Волгоградской области

Наименование сельских поселений	Общая площадь сельскохозяйственных угодий, га	в том числе						
		эродированные	малопродуктивная пашни	земли, подвергшиеся дегумификации	земли, подвергшиеся подтоплению	земли, подвергшиеся заболачиванию	земли, подвергшиеся засолению	Итого по сельскому поселению
Царевский	24249,97		1435,9		97,5	105,74	359,5	1998,64
Покровский	9132,35		78,0	20,0	27,8	112,5		238,3
Степновский	35351,94		6396,3		206,3	121,3	1646,2	8370,1
Расветинский	21433,07				27,8	112,5	1254,2	1394,5
Маякский	13663,68		2598,4		83,0	61,3	1081,24	3823,94
Коммунарковский	25563,58		3790,0		122,0	112,4	969,1	4993,5
Ильичевский	29549,68		3089,7		66,0	368,7	1011,3	4535,7
Каршевитский	1732,5			15,0	62,5	144,5		222,0
Маляевский	13819,26	110,0	723,9		87,0	38,0	699,4	1658,3
Заплавненский	14426,15		3090,0			43,0	467,5	3600,5
Бахтияровский	7475,4	134,6	481,3		25,0	112,5	740,3	1493,7
Колобовский	16091,05		1537,63			88,0	2082,5	3708,13
Итого по району	212481,63	244,6	23221,13	35,0	804,9	1420,44	10311,24	36037,31

Потеря почвенного гумуса привела к ухудшению агрохимических, агрофизических и биологических свойств почвы, уменьшению буферности почв к внешним факторам.

Близкое залегание грунтовых вод в поймах рек повышенной минерализации в паводковый и послепаводковый период приводит к их подтоплению, заболачиванию и частичному засолению, затрудняет своевременную весеннюю обработку почв. Это не антропогенный, а природный фактор. Использование этих участков в качестве пашни нецелесообразно, так как требуются дорогостоящие мероприятия по понижению грунтовых вод, рассолению и рассолонцеванию. Распаханные пойменные земли необходимо трансформировать в сенокосы и пастбища.

Массивы с преобладанием солонцов (25 - 50 % и более 50 %) в районе составляют 121,7 тыс. га, из них 69,2 тыс. га пашни [41].

Из - за большого процента солонцов в составе почвенного комплекса, агрономическая ценность таких участков очень низкая.

Для повышения плодородия солонцовых комплексов необходима их мелиорация с учётом их генетических и агрохимических свойств.

Учитывая, что в солонцах каштановых и светло - каштановых карбонаты залегают ниже 40 см необходим химический способ их мелиорации.

Эрозия не получила развития на территории района.

В пределах области выделяются территории, где техногенная нагрузка наиболее значительна. Наиболее интенсивному техногенному воздействию подвергаются подземные воды. На этих территориях необходим строгий контроль за состоянием подземных вод. В районах основных очагов загрязнения содержание отдельных ингредиентов в подземных водах превышает ПДК в сотни раз [41].

Список использованной литературы:

1. Денисова Е. В. Оценка уровня использования сельскохозяйственных угодий на современном этапе развития землевладений и землепользований в Городищенском районе Волгоградской области // Научно - методический электронный журнал «Концепт». – 2017. – Т. 31. – С. 506–510. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <http://e-koncept.ru/2017/970116.htm>.

2. Сводные материалы по мониторингу земель Ленинского района Волгоградской области [Текст] / - Волгоград, 2005.

© Е.В. Акутнева, В.В. Скрыпкин, 2018

УДК 551.435.3

М.В. Антоненко

К.геогр.н., ИНСПО КубГУ, г. Краснодар, Российская Федерация

С.И. Федорова

К.т.н., ООО «НПЦ «Берегозащита», г. Краснодар, Российская Федерация

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДИКИ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ДИНАМИКИ ГЕОМОРФОЛОГИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ БЕРЕГОВЫХ ЗОН (НА ПРИМЕРЕ КОСЫ ВЕРБЯНОЙ)

Регулярные системные наблюдения гидрологических, гидрохимических, геоморфологических и других процессов, инициированные ООО «НК «Приазовнефть»»,

проводятся с 2005 г. на побережье и прилегающей акватории Азовского моря в районе Вербяной косы (между Соловьевским и Куликовским гирлами) [1, с. 72; 2, с. 55]. В рамках ежегодных обследований Вербяной косы выполняются топографо - батиметрические работы с последующим ГИС - моделированием косы, актуализацией 3D - модели тела косы и расчетами ее пространственно - временных изменений. В состав программы мониторинга Вербяной косы входит контроль пространственно - временных перестроек пляжа и положения линии уреза лиманного и морского берега путем регулярных геодезических измерений. Используются данные 10 топографо - батиметрических съемок (2005 - 2017 гг.) [3, с. 42]. Интерес представляет оценка динамики косы под влиянием упомянутых факторов ее переформирования в аспекте оценки взаимовлияния изменений плановой конфигурации тела построенной берегозащитной дамбы [4, с. 198] и режима пляжа и подводного склона.

Результаты мониторинга береговой зоны на участке Вербяной косы приведены ниже. По данным геодезических съемок за исследуемый период, судя изменениям расстояний от реперов до отметок уреза моря, береговая линия в районе Вербяной косы испытывала знакопеременные деформации [5, с. 210].

Как видно при соответствующих масштабных представлениях, береговой линии, несмотря на межгодовые флуктуации, в общем, свойственна синусоидальная конфигурация. Максимальный размыв за анализируемый период достиг 16,9 м (репер № 1) в районе Куликовского гирла, при этом наибольший намыв оказался равен 16,5 м (репер № 13) на юго - западном фланге косы.

В течение 2007 - 2010 гг. отмечается постепенное уменьшение площади, на которой происходила аккумуляция наносов (от 4,55 км² в 2005–гг. до 0,81 км² в 2009–2010 гг.) с соответствующим ростом площади размыва. В период с июля 2010 г. по август 2011 г. отмечено наиболее значительное накопление наносов – 1833 тыс.м³. Подобная величина аккумуляции является «рекордной» за период измерений [6, с. 223]. В период с августа 2011 г. по сентябрь 2012 г. накопление наносов вновь сменилось слабой денудацией (- 195 тыс.м³). В этот период на площади 2,48 км² наблюдалась аккумуляция (420 тыс. м³), а размыв в объеме 616 тыс. м³ охватил общую площадь 5,65 км². В период с сентябрь 2012 г. по сентябрь 2013 г. уменьшение объема тела косы составило - 324 тыс.м³. В это время на площади 3,86 км² наблюдалась аккумуляция (274 тыс. м³), а денудация, равная 598 тыс. м³ , наблюдалась на площади 4,95км². В период с сентябрь 2013 г. по сентябрь 2014 г. вновь наблюдается ожидаемое увеличение накопления наносов, характеризуемое повышением объема тела косы на 499 тыс.м³. За этот временной промежуток на площади 6,41 км² наблюдалась аккумуляция (765 тыс. м³), а денудация (266 тыс. м³), наблюдалась на площади 2,4 км².

Полученные результаты моделирования, включая количественные оценки трансформации Вербяной косы, дают возможность проверить рабочие гипотезы динамических механизмов формирования береговой зоны [7, с. 196]. О причинных изменениях в береговой зоне целесообразно судить по данным новых топографо - батиметрических съемок в сочетании с материалами дистанционного зондирования.

Список использованной литературы:

1. Антоненко М.В., Погорелов А.В., Кузнецова Е.В. Использование данных дистанционного зондирования Земли при инженерных изысканиях для проектирования и

обустройства нефтяных месторождений // Нефтяное хозяйство, Москва, 2012, №11.С. 72 - 75.

2. Антоненко М.В., Погорелов А.В. Елецкий Ю.Б. Мониторинг Куликово - Курчанской группы лиманов (дельта реки Кубани) в районе лицензионного участка ООО «НК «Приазовнефть» // Защита окружающей среды в нефтегазовом комплексе, 2015, №11. С. 55–63.

3. Антоненко М.В., Погорелов А.В. Многолетние изменения куликово - курчанской группы лиманов по данным космических снимков // Географические исследования Краснодарского края: сб. научн. тр. Вып. 9. Краснодар: Кубан. гос. ун - т, 2015, С. 40 - 51.

4. Антоненко М.В., Федорова С.И. Выбор оптимального водного индекса для дешифрирования по данным дистанционного зондирования многолетних изменений в лиманных и водно - болотных системах (дельты реки Кубани) // Научные исследования и разработки в эпоху глобализации. 2016. С. 197 - 199.

5. Антоненко М.В., Федорова С.И. Использование вегетационных индексов для дешифрирования космических снимков при проведении инженерных изысканиях для проектирования и обустройства нефтяных месторождений // Традиционная и инновационная наука: история, современное состояние, перспективы. 2016. С. 209 - 210.

6. Антоненко М.В., Федорова С.И. О исследовании изменений площадей зеркала воды Куликово – Курчанской группы лиманов (Темрюкский залив) по данным многолетней спутниковой съемки // Современные технологии в мировом научном пространстве. 2016. С. 223 - 225.

7. Антоненко М.В., Федорова С.И. Комплексная морфологическая оценка состояния береговой зоны в районе Черного моря по данным ежегодного мониторинга // Научные исследования и разработки в эпоху глобализации. 2016. С. 195 - 197.

© М.В. Антоненко, С.И. Федорова

УДК 551.435.3

Е.В. Кузнецова

КубГУ, г. Краснодар, Российская Федерация

ТЕХНОЛОГИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СПУТНИКОВЫХ СНИМКОВ ДЛЯ НАБЛЮДЕНИЯ ЗА СОСТОЯНИЕМ ЛЕСОВ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ИХ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ТЕРРИТОРИИ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ)

Одно из наиболее развитых направлений приложения дистанционного зондирования в сфере экологии – это оценка состояния растительного покрова, и, в частности, лесного покрова [1, с. 40]. Спектр разработанных методик и их возможного применения – очень широкий, и приведенный ниже перечень практических направлений использования и возможных к выявлению характеристик лесного покрова – далеко не полный [2, с. 197].

Цель работы – подготовка цифровых карт и планов для изучения, сохранения и восстановления лесов, посредством тематического дешифрирования по данным

мультиспектральных космических снимков для изучения динамики лесной территории в специализированном ПО (ENVI) [3, с. 209]. Результатом является анализ полученного картографического материала, и изучение эффективности для дальнейшего применения его в научных исследованиях, в работах связанных с топографией (обзорный картматериал), экологией (экологическое дешифрирование) и таксацией [4, с. 224].

В качестве примера для данной работы была проанализирована одна и та же территория лесного массива, расположенного в Краснодарском крае (Абинский район, территория к югу от п.г.т. Ахтырский). Для изучения многолетней динамики, было взято 2 снимка на одну и ту же территорию с разницей в 30 лет, один за июнь 1986 г., другой за июнь 2016 г.

Для анализа использовался индекс NDVI [5, с. 196]. После того как мы обрезали снимок по границе и провели радиометрическую коррекцию, можно приступать к созданию NDVI. В ПО ENVI есть специальный инструмент, с одноименным названием. Полученная карта NDVI представляется собой черно – белое изображение, показанное непрерывной шкалой, где самый белый цвет эквивалентен значению NDVI «1», а самый черный эквивалентен «-1».

Однако, мы можем наблюдать только качественные изменения. Чтобы зафиксировать количественные изменения, мы построили специальную карту разности. Карта представляет для этой же территории разность индекса NDVI 2016 года и индекса NDVI 1986 года, что позволяет перевести оценку изменения состояния растительного покрова за 30 лет в числовой формат: чем больше значение параметра на этой карте, тем, соответственно, в лучшую сторону изменилось состояние растительного покрова (рис. 1).

Соответственно, анализируя рисунок 1 мы видим, что, судя по легенде, участки отмеченные красным, оранжевым и светло салатовым цветами, это места, где состояние леса ухудшилось. Тёмно - красным отмечены места, где индекс NDVI ухудшился больше всего, оранжевым – где просто ухудшилось состояние растительности, а салатовый цвет, показывает незначительные ухудшения. Как видно, эти цвета присутствуют практически на половине карты. Однако, стоит отметить и положительные изменения, которые тоже присутствуют. Хоть и сильно положительных изменений (тёмно - зелёный цвет), не так много, все-таки просто положительная тенденция присутствует на карте (зеленый цвет) и равна значениям от 0,05 до 0,15 индекса NDVI.

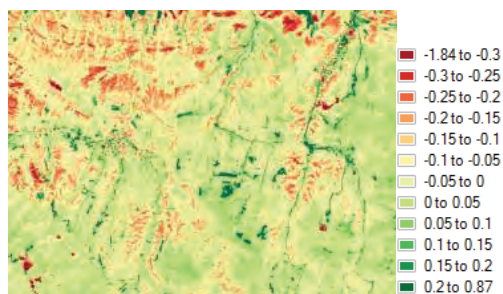


Рис.1. Карта разности индекса NDVI 2016 г. и индекса NDVI 1986 г.

Полученный результат позволяет доказать, что благодаря снимкам Landsat, ПО ENVI, индексу NDVI и цветовым композитам, мы можем эффективно использовать данные

дистанционного зондирования земли для изучения, сохранения и восстановления лесов, производя многолетний мониторинг территории и выявляя участки, которые подвержены ухудшению / улучшению состояния за многолетний период. По анализам карт NDVI и карт разности NDVI сделан вывод, что лесная территория в районе исследования за 30 лет претерпела негативные изменения, но в целом остаётся в хорошем состоянии.

Список использованной литературы:

1. Антоненко М.В., Погорелов А.В. Многолетние изменения куликово - курчанской группы лиманов по данным космических снимков // Географические исследования Краснодарского края: сб. научн. тр. Вып. 9. Краснодар: Кубан. гос. ун - т, 2015, С. 40 - 51.
2. Антоненко М.В., Федорова С.И. Выбор оптимального водного индекса для дешифрирования по данным дистанционного зондирования многолетних изменений в лиманных и водно - болотных системах (дельты реки Кубани) // Научные исследования и разработки в эпоху глобализации. 2016. С. 197 - 199.
3. Антоненко М.В., Федорова С.И. Использование вегетационных индексов для дешифрирования космических снимков при проведении инженерных изысканиях для проектирования и обустройства нефтяных месторождений // Традиционная и инновационная наука: история, современное состояние, перспективы. 2016. С. 209 - 210.
4. Антоненко М.В., Федорова С.И. О исследовании изменений площадей зеркала воды Куликово – Курчанской группы лиманов (Темрюкский залив) по данным многолетней спутниковой съемки // Современные технологии в мировом научном пространстве. 2016. С. 223 - 225.
5. Антоненко М.В., Федорова С.И. Комплексная морфологическая оценка состояния береговой зоны в районе Черного моря по данным ежегодного мониторинга // Научные исследования и разработки в эпоху глобализации. 2016. С. 195 - 197.

© Е.В. Кузнецова

УДК52

Чомаева М.Н.

к.п.н., доцент

Естественно - географический факультет

КЧГУ имени У.Д. Алиева

г. Карачаевск, Российская Федерация

ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАГРЯЗНЕНИЯ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ

Аннотация

В данной работе рассмотрены проблемы загрязнения городской среды. Нарастающее техническое и интеллектуальное могущество человека и общества в целом привело к подрыву стабильности биосферы и к тому глобальному экологическому кризису.

Ключевые слова: загрязнители, природная среда, техногенное воздействие, геосфера земли, стационарные источники, мобильные источники.

Любой город - это искусственно созданная и поддерживаемая человеком среда, в которой только человек - может поддерживать чистоту и порядок. Любой город, со своим высоким промышленным потенциалом, является крайне неустойчивой системой, зачастую полностью утратившей способность к самовосстановлению под воздействием негативных экологических факторов среды. В городах и городских агломерациях как бы фокусируется антропогенное воздействие на среду. Поэтому вероятность появления различных экологических проблем здесь значительно больше.

Проблемы загрязнения воздуха, обеспечение населения качественной водой, отходы и леса существует в каждом городе. Большинство горожан не радуется виду брошенных бутылок пивных банок, этикеток, пакетов и прочее. Позиция, занимаемая официальными властями до последнего времени никак не меняет решение в положительную сторону, а ведь проблема становится гораздо серьезнее с каждым днем. Поэтому мы решили провести исследование и предложить пути решения этих проблем [1].

Атмосферный воздух, кроме таких важнейших компонентов, как азот, кислород, углекислый газ содержит в разных количествах множество других веществ. Первые относятся к составляющим атмосферы, вторые её загрязняют. Чаще всего под атмосферным загрязнением понимают присутствие в воздухе различных газообразных и твердых веществ, которые оказывают неблагоприятное влияние на живые организмы и растительность, ухудшают их жизненные условия или наносят материальный ущерб.

Загрязнение атмосферы может быть связано с естественными процессами: извержение вулканов, пыльными бурями, лесными пожарами. В условиях города оно создаётся, как правило, в результате производственной деятельности человека (антропогенное).

Источниками антропогенного загрязнения воздуха являются дымовые трубы промышленных предприятий, электростанций, котельных, автомобильный, речной, морской и железнодорожный транспорт, авиация.

При анализе процессов загрязнения атмосферы городов необходимо учитывать различие между загрязнением, производимом стационарным и мобильным источником, в первую очередь автотранспортом. Как правило, с увеличением размеров города доля мобильных источников в общем загрязнении атмосферы неуклонно возрастает, достигая 60 – 70%. В то же время, доля стационарных источников загрязнения атмосферы в сравнении с мобильным имеет тенденцию к неуклонному сокращению [2].

И это объясняется не столько ростом автомобильного парка, сколько тем, что бороться с выбросами стационарных источников значительно проще, чем с выхлопными газами автомобилей. Сокращение выбросов стационарных источников производится за счет введения центрального отопления, ликвидация мелких котельных, газификации промышленного производства. Важно отметить, что существующие ныне опытные сероулавливающие установки могут уже в ближайшее время превратить крупные города в мощные источники производства серосодержащих соединений, в первую очередь серной кислоты.

Так, при утилизации 90% сернистого газа, выбрасываемого тоже в атмосферу, можно получить до 170 г серной кислоты в сутки во время отопительного сезона в расчете на город с 500 тыс. населения при одновременно резком снижении загазованности атмосферы. Имеющийся зарубежный опыт говорит о высокой экономической эффективности сероулавливающих установок. Сходная ситуация наблюдается и при сокращении выбросов угарного газа, являющегося продуктом неполного сгорания топлива [3].

Совершенствуя режимы горения, можно свести выбросы угарного газа до минимума. Но одновременно с повышением температуры сгорания увеличивается и окисление атмосферного азота. Выбросы автотранспорта обладают более высокой токсичностью, чем выбросы стационарных источников. Наряду с угарным газом, окислами азота и сажей (в особенности у дизельных двигателей) работающий автомобиль выделяет в окружающую среду более 200 веществ и соединений, обладающих токсичным действием.

Кроме стационарных и мобильных источников загрязнения атмосферы следует упомянуть загрязнения, порождаемые поверхностью городской территории, в особенности испарением веществ с дорожных и вообще асфальтовых покрытий, образование специфической городской пыли. Сокращению этого типа загрязнений может способствовать более тщательная уборка городских территорий, особенно автомобильных магистралей, замена асфальтовых покрытий менее токсичными (например, бетонированными), увеличение зеленых насаждений [1].

Серьезные экологические проблемы перед городом ставит автомобильный транспорт, в том числе индивидуальный. Автомобилизация ведет к загрязнению окружающей природной среды выхлопными газами и другими отходами, увеличению шумового загрязнения, вибрации.

В условиях все возрастающего экологического кризиса выживание человечества полностью зависит от него самого. Он может устранить эту угрозу, если сумеет изменить стиль своего мышления, своей деятельности и придать им экологическую направленность. Человек должен изменить и экологическую культуру, в основе которой будут лежать законы сохранения и воспроизводства природных ресурсов.

Список использованной литературы:

1. Барбаш Н.Б. Методика изучения территориальной дифференциации городской среды. М., 1989.
2. Владимиров В.В. Расселение и окружающая среда. М., 1992., с. 312.
3. Высоцкий В.С., Перлин В.И. Некоторые вопросы развития крупнейших городов и агломераций // Промышленное и гражданское строительство. 1993 - №7. – С.5 - 6.
4. Прохоров Б.Б. Жизненная среда горожан // Природв. 1993. - №3. –С.43 - 49.Аудиоэкология или шум вредящий и помогающий. В.Д. Ильичёв,1998.

© Чомаева М.Н., 2018

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

В.И. Адеишвили ОРГАНИЗАЦИЯ МАРКЕТИНГОВЫХ ИССЛЕДОВАНИЙ И МОНИТОРИНГА ТАМОЖЕННЫХ УСЛУГ	6
Л.А. Афанасьева, В.В. Першина ОСОБЕННОСТИ ПРИМЕНЕНИЯ СОЦИАЛЬНЫХ ТЕХНОЛОГИЙ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ	11
Л.А. Афанасьева, Н.Ю. Стекачев ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ПРОЦЕССУ НАЙМА ПЕРСОНАЛА КАК ФАКТОРА СОЦИАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ ОРГАНИЗАЦИИ	13
С.С. Бафанов ЗЕМЕЛЬНЫЙ НАЛОГ В МЕСТНОМ БЮДЖЕТЕ	15
А.О. Береза МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ РЕГУЛИРОВАНИЯ МОЛОДЕЖНОЙ ЗАНЯТОСТИ В МЕГАПОЛИСЕ	17
К.С. Буракова СИСТЕМЫ ОЦЕНКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ И ЕЕ СОТРУДНИКОВ	23
О. Г. Вандина АНАЛИЗ ПРЕИМУЩЕСТВ И НЕДОСТАТКОВ МЕТОДОВ ОЦЕНКИ СТОИМОСТИ КОМПАНИИ	26
О. Г. Вандина ПЛАНИРОВАНИЕ ВНУТРЕННЕГО КОНТРОЛЯ ОРГАНИЗАЦИИ	31
Высотина Д.В., Ёлгина М.В., Рубцов А.В. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ МИРОВЫХ РЕСУРСОВ В МЕНЕДЖМЕНТЕ	37
Д.В. Высотина, М.В. Ёлгина, А.В. Рубцов СОПРОТИВЛЕНИЕ ИННОВАЦИЯ В ОРГАНИЗАЦИИ	40
И.З. Гафиятов, Т.П. Гафиятова ЭКОНОМИЧЕСКОЕ БЛАГО – ЗЕМЛЯ	42
И.З. Гафиятов, Т.П. Гафиятова ПРОБЛЕМЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬНЫХ ОТНОШЕНИЙ	45
Гомон И.В., Григорьев Е.С., Гусакова А.А. Gaumont, I. V., Grigoriev E. S., Gusakov A. A. РОЛЬ ТАМОЖЕННЫХ ОРГАНОВ В ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ THE ROLE OF CUSTOMS AUTHORITIES IN IMPLEMENTING CURRENCY CONTROL IN THE RUSSIAN FEDERATION	48

Гутова К. В., А.В. Захарян RIPPLE И ПЕРСПЕКТИВЫ ЕЕ РОСТА НА 2018 - 2020 ГОДА	51
В.П. Канюкова ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ БРЕНДА МЕТОДОМ ПРИВЛЕЧЕНИЯ МЕДИЙНЫХ ПЕРСОН	54
Кокорев Н.А., Матчинов В.А., Фролова А.Н. НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ РОССИИ	56
Кокорев Н.А., Матчинов В. А., Фролова А.Н. НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СРЕДСТВ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ В АГРАРНОМ СЕКТОРЕ РОССИИ	58
Н.С. Лисова ПОНЯТИЕ, ФУНКЦИИ И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ РЫНКА ЗЕМЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ	61
Морозов В. Ю., Ульянченко К.М. МЕТОДИКА ПРИНЯТИЯ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РЕШЕНИЙ	64
Р.Н. Ога, Юхимчук М.П. СОСТОЯНИЕ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ РЫНКА ТРУДА ТЮМЕНСКОГО РЕГИОНА	67
О.А. Охрименко, А.В. Захарян ВЫЯВЛЕНИЕ РЕЗЕРВОВ ПОВЫШЕНИЯ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ	69
А.И. Папунов АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ И РАЗВИТИЯ ФИЗКУЛЬТУРНО - СПОРТИВНЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ В Г. МОСКВА	74
А.И. Папунов ОСНОВНЫЕ ПРОБЛЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ФИЗИЧЕСКОЙ КУЛЬТУРОЙ И СПОРТОМ В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ Г. МОСКВА	77
Е.А. Пашенко АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАНИИ ГОРОД КРАСНОДАР	80
А. М. Романова РЕГРЕССИОННЫЙ АНАЛИЗ УРОВНЯ СЧАСТЬЯ НАСЕЛЕНИЯ МИРА	82
Т.М.Рябова, А.М. Николаева ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ УПРАВЛЕНИЯ КАРЬЕРОЙ НА ГОСУДАРСТВЕННОЙ СЛУЖБЕ	85

Бабкина Е.В., Степанова Е.А.
ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ 88

Э.З. Хаматшина
ПРИМЕНЕНИЕ PR И РЕКЛАМНОЙ КОММУНИКАЦИИ
В ВЫСТАВОЧНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
НА РЫНКЕ ПРОДУКЦИИ ВОЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ
И НЕФТЕПРОМЫСЛОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ 91

К.А. Хоменко, М.А. Шиндина
АНАЛИЗ КРЕДИТОРСКОЙ И ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ
ANALYSIS OF PAYABLES AND RECEIVABLES 93

М.А. Шибакова, Н.А. Гладкова
МЕСТО И РОЛЬ ВЫЕЗДНЫХ НАЛОГОВЫХ ПРОВЕРОК
В СИСТЕМЕ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ 98

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

Х.Б. Гозюмов
ИНСТИТУТ ДИФФАМАЦИИ В ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ 103

Кудакаева М.А.
ЧЕЛОВЕК КАК СУБЪЕКТ
И ОБЪЕКТ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЙ 105

Рябова Т. М., Нагорный А.И.
Ryabova Tatyana Mikhailovna, Nagorniy Alexander Ivanovich
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ РЕФОРМИРОВАНИЯ
МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ
MODERN PROBLEMS OF LOCAL SELF – GOVERNMENT 107

Рябова Т.М., Нагорный А.И.
Ryabova Tatyana Mikhailovna, Nagorniy Alexander Ivanovich
ВАЖНОСТЬ РЕГИОНАЛЬНОГО УРОВНЯ
ПРИ РЕШЕНИИ ВОПРОСОВ РЕАЛИЗАЦИИ ФЗ
«ОБ ОБЩИХ ПРИНЦИПАХ ОРГАНИЗАЦИИ
МЕСТНОГО САМОУПРАВЛЕНИЯ» 110

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Т.В. Бармашова
ПРОЕКТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ КАК ИНСТРУМЕНТ
РАЗРЕШЕНИЯ КОНФЛИКТНЫХ СИТУАЦИЙ
СРЕДИ ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА 115

Г.С. Ерошенко
АКТУАЛЬНОСТЬ ФОРМИРОВАНИЯ
ПОЛОЖИТЕЛЬНОГО ОТНОШЕНИЯ К ТРУДУ
У ДЕТЕЙ ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА 118

М.А. Исаева
О НЕКОТОРЫХ АСПЕКТАХ
ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МЕТОДА ПРОЕКТОВ
ПРИ ИЗУЧЕНИИ ГЕОМЕТРИИ В ПЕДВУЗАХ 120

Молодова Е.А.
ФОРМИРОВАНИЕ КОМПЕТЕНЦИЙ
В ОБЛАСТИ ПОЛИГРАФИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА
ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО СПЕЦИАЛЬНОСТИ «ДИЗАЙН» 123

Б.С. Смагулова
ПРОЕКТ РАЗВИТИЯ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫХ КОМПЕТЕНЦИЙ
СТУДЕНТОВ В РАБОТЕ С ДЕТЬМИ
С ОВЗ «РАДОСТЬ В ДОМ И СВЕТ В МИР» 128

И.К. Толемишова, А.И. Скоробогатова
«РАЗВИТИЕ СЛОВАРЯ ДЕТЕЙ
МЛАДШЕГО ДОШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА
В ПРОЦЕССЕ ОЗНАКОМЛЕНИЯ С ОКРУЖАЮЩИМ МИРОМ» 132

МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ

Позднякова Е. А., Ю. А. Македонова, И. В. Фирсова
ПРОГНОЗИРОВАНИЕ ЭНДОДОНТИЧЕСКИХ ОСЛОЖНЕНИЙ
В ПРАКТИКЕ ВРАЧА – СТОМАТОЛОГА 135

Д.Б. Харгелюнова, Ю.Е. Нагайцева
ПРИМЕНЕНИЕ ЛАЗЕРА В СТОМАТОЛОГИИ 136

ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЕ НАУКИ

В.В. Федоров
ПРОБЛЕМЫ ДОПИНГА В СПОРТЕ 141

ВЕТЕРИНАРНЫЕ НАУКИ

Клейменова Н. В., Олейник Т. Н., Веремьева Э. Р.
ДИСПЕПСИЯ ТЕЛЯТ (ОБЗОР ЛИТЕРАТУРЫ) 144

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

Трубников В. Г., Сопин Г. Л., Статура А. В.
АНАЛИЗ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ
СИСТЕМ ВОССТАНОВЛЕНИЯ
ПРИ БОЕ В НАСЕЛЕННОМ ПУНКТЕ 148

ПОЛИТИЧЕСКИЕ НАУКИ

Родионов М.А., Волкова Т. А.
ПОЛИТИЧЕСКИЕ ЭЛИТЫ
И МИРОВОЙ ФИНАНСОВО - ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КРИЗИС 151

НАУКИ О ЗЕМЛЕ

Е.В. Акутнева, В.В. Скрыпкин АНАЛИЗ СОСТОЯНИЯ ЗЕМЕЛЬ (НА ПРИМЕРЕ ЛЕНИНСКОГО РАЙОНА ВОЛГОГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ)	156
М.В. Антоненко, С.И. Федорова СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДИКИ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ДИНАМИКИ ГЕОМОРФОЛОГИЧЕСКОГО СОСТОЯНИЯ БЕРЕГОВЫХ ЗОН (НА ПРИМЕРЕ КОСЫ ВЕРЬЯНОЙ)	158
Е.В. Кузнецова ТЕХНОЛОГИЯ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СПУТНИКОВЫХ СНИМКОВ ДЛЯ НАБЛЮДЕНИЯ ЗА СОСТОЯНИЕМ ЛЕСОВ И ПРОГНОЗИРОВАНИЯ ИХ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ (НА ПРИМЕРЕ ТЕРРИТОРИИ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ)	160
Чомаева М.Н. ЭКОЛОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ ЗАГРЯЗНЕНИЯ ГОРОДСКОЙ СРЕДЫ	162



АЭТЕРНА

НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР

<http://aeterna-ufa.ru>
+7 347 266 60 68
+7 987 1000 333
info@aeterna-ufa.ru
ICQ: 333-66-99
Skype: Aeterna-ufa
г. Уфа, ул. Гафури, 27/2



Международные научно-практические конференции

По итогам издаются сборники статей. Сборникам присваиваются индексы УДК, ББК и ISBN.

Всем участникам высылается индивидуальный сертификат участника.

В течение 10 дней после проведения конференции сборники размещаются на сайте aeterna-ufa.ru, а также отправляются в почтовые отделения для рассылки, заказными бандеролями.

Сборники статей размещаются в научной электронной библиотеке elibrary.ru и регистрируются в базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования)

Стоимость публикации от 130 руб. за 1 страницу. Минимальный объем – 3 страницы
Печатный сборник, сертификат, размещение в РИНЦ и почтовая доставка – бесплатно
С полным списком конференций Вы можете ознакомиться на сайте aeterna-ufa.ru



МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ
**ИННОВАЦИОННАЯ
НАУКА**

ISSN 2410-6070 (print)

Свидетельство о регистрации СМИ – ПИ
№ФС77-61597

Рецензируемый междисциплинарный
международный научный журнал
«Инновационная наука»

**Размещение в "КиберЛенинке" по договору
№32505-01**

**Размещение в Научной электронной библиотеке elibrary.ru
по договору №103-02/2015**

Периодичность: ежемесячно до 18 числа
Минимальный объем – 3 страницы
Стоимость – 150 руб. за страницу
Формат: Печатный журнал формата А4
Публикация: в течение 10 рабочих дней
Рассылка: в течение 15 рабочих дней (заказной бандеролью с трек-номером). Один авторский экземпляр бесплатно
Эл. версия: сайт издателя, elibrary.ru, КиберЛенинка



ISSN 2541-8076 (electron)

Рецензируемый междисциплинарный
научный электронный журнал
«Академическая публицистика»

Периодичность: ежемесячно до 30 числа
Минимальный объем – 3 страницы
Стоимость – 80 руб. за страницу
Формат: электронное научное издание
Публикация: в течение 7 рабочих дней
Эл. версия: сайт издателя, e-library.ru

Книжное издательство

Мы оказываем издательские услуги по публикации: авторских и коллективных монографий, учебных и научно-методических пособий, методических указаний, сборников статей, материалов и тезисов научных, технических и научно-практических конференций.

Издательские услуги включают в себя **полный цикл полиграфического производства**, который начинается с предварительного расчета оптимального варианта стоимости тиража и заканчивается отгрузкой или доставкой заказчику готовой продукции.

Позвоните нам, либо пришлите нас по электронной почте заявку на публикацию научного издания, и мы выполним предварительный расчет.

Научное издание

МЕТОДЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ В ТЕХНИКЕ И ТЕХНОЛОГИЯХ

Сборник статей
Международной научно - практической конференции
20 февраля 2018 г.

В авторской редакции

Издательство не несет ответственности за опубликованные материалы.

Все материалы отображают персональную позицию авторов.

Мнение Издательства может не совпадать с мнением авторов

Подписано в печать 22.02.2018 г. Формат 60x84/16.

Усл. печ. л. 10,11. Тираж 500. Заказ 746.



АЭТЕРНА

НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР

Отпечатано в редакционно-издательском отделе
НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКОГО ЦЕНТРА «АЭТЕРНА»

450076, г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2

<http://aeterna-ufa.ru>

info@aeterna-ufa.ru

+7 (347) 266 60 68



АЭТЕРНА

НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР

<http://aeterna-ufa.ru>
+7 347 266 60 68
+7 987 1000 333
info@aeterna-ufa.ru
ICQ: 333-66-99
Skype: Aeterna-ufa
г. Уфа, ул. Гафури, 27/2



ПОЛОЖЕНИЕ

о проведении
20 февраля 2018 г.

Международной научно-практической конференции МЕТОДЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ В ТЕХНИКЕ И ТЕХНОЛОГИЯХ

В соответствии с планом проведения
Международных научно-практических конференций
Научно-издательского центра «Аэтерна»

1. Международная научно-практическая конференция является механизмом развития и совершенствования научно-исследовательской деятельности на территории РФ, ближнего и дальнего зарубежья

2. Цель конференции:

- 1) Пропаганда научных знаний
- 2) Представление научных и практических достижений в различных областях науки
- 3) Апробация результатов научно-практической деятельности

3. Задачи конференции:

- 1) Создать пространство для диалога российского и международного научного сообщества
- 2) Актуализировать теоретико-методологические основания проводимых исследований
- 3) Обсудить основные достижения в развитии науки и научно-исследовательской деятельности.

4. Редакционная коллегия и организационный комитет.

Состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конференции) представлен в лице:

- 1) Агафонов Юрий Алексеевич, доктор медицинских наук
- 2) Баишева Зиля Вагизовна, доктор филологических наук
- 3) Байгузина Люза Закиевна, кандидат экономических наук
- 4) Ванесян Ашот Саркисович, доктор медицинских наук, профессор
- 5) Васильев Федор Петрович, доктор юридических наук,
- 6) Виневская Анна Вячеславовна, кандидат педагогических наук,
- 7) Вельчинская Елена Васильевна, кандидат химических наук
- 8) Галимова Гузалия Абкадировна, кандидат экономических наук,
- 9) Гетманская Елена Валентиновна, доктор педагогических наук,
- 10) Грузинская Екатерина Игоревна, кандидат юридических наук
- 11) Гулиев Игбал Адилевич, кандидат экономических наук
- 12) Долгов Дмитрий Иванович, кандидат экономических наук
- 13) Закиров Мунавир Закиевич, кандидат технических наук
- 14) Иванова Нионила Ивановна, доктор сельскохозяйственных наук,
- 15) Калужина Светлана Анатольевна, доктор химических наук
- 16) Курманова Лилия Рашидовна, Доктор экономических наук, профессор
- 17) Киракосян Сусана Арсеновна, кандидат юридических наук

- 18) Киркимбаева Жумагуль Слямбековна, доктор ветеринарных наук
- 19) Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук
- 20) Конопацкова Ольга Михайловна, доктор медицинских наук
- 21) Маркова Надежда Григорьевна, доктор педагогических наук
- 22) Мухамадеева Зинфира Фанисовна, кандидат социологических наук
- 23) Пономарева Лариса Николаевна, кандидат экономических наук
- 24) Почивалов Александр Владимирович, доктор медицинских наук
- 25) Прошин Иван Александрович, доктор технических наук
- 26) Симонович Надежда Николаевна, кандидат психологических наук
- 27) Симонович Николай Евгеньевич, доктор психологических наук
- 28) Смирнов Павел Геннадьевич, кандидат педагогических наук
- 29) Старцев Андрей Васильевич, доктор технических наук
- 30) Сукиасян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук
- 31) Танаева Замфира Рафисовна, доктор педагогических наук
- 32) Venelin Terziev, DSc., PhD, D.Sc. (National Security), D.Sc. (Ec.)
- 33) Хромина Светлана Ивановна, кандидат биологических наук, доцент
- 34) Шилкина Елена Леонидовна, доктор социологических наук
- 35) Шляхов Станислав Михайлович, доктор физико-математических наук
- 36) Юрова Ксения Игоревна, кандидат исторических наук,
- 37) Юсупов Рахимьян Галимьянович, доктор исторических наук

5. Секретариат конференции

В целях решения организационных задач конференции секретариат конференции включены:

- 1) Асабина Катерина Сергеевна
- 2) Агафонова Екатерина Вячеславовна
- 3) Зырянова Мария Александровна
- 4) Носков Олег Николаевич
- 5) Ганеева Гузель Венеровна
- 6) Тюрина Наиля Рашидовна

6. Порядок работы конференции

В соответствии с целями и задачами конференции определены следующие направления конференции

- | | |
|---|-----------------------------------|
| Секция 01. Физико-математические науки | Секция 12. Педагогические науки |
| Секция 02. Химические науки | Секция 13. Медицинские науки |
| Секция 03. Биологические науки | Секция 14. Фармацевтические науки |
| Секция 04. Геолого-минералогические науки | Секция 15. Ветеринарные науки |
| Секция 05. Технические науки | Секция 16. Искусствоведение |
| Секция 06. Сельскохозяйственные науки | Секция 17. Архитектура |
| Секция 07. Исторические науки | Секция 18. Психологические науки |
| Секция 08. Экономические науки | Секция 19. Социологические науки |
| Секция 09. Философские науки | Секция 20. Политические науки |
| Секция 10. Филологические науки | Секция 21. Культурология |
| Секция 11. Юридические науки | Секция 22. Науки о земле |

7. Подведение итогов конференции.

В течение 5 рабочих дней после проведения конференции подготовить акт с результатами ее проведения

В течение 10 рабочих дней после проведения конференции издать сборник статей по ее итогам, подготовить сертификаты участникам конференции

Директор НИЦ «Астерна»
к.э.н., доцент



Сукиасян
Асатур Альбертович



АЭТЕРНА

НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР

<http://aeterna-ufa.ru>
+7 347 266 60 68
+7 987 1000 333
info@aeterna-ufa.ru
ICQ: 333-66-99
Skype: Aeterna-ufa
г. Уфа, ул. Гафури, 27/2



АКТ

по итогам Международной научно-практической конференции
«МЕТОДЫ ПРОГНОЗИРОВАНИЯ В ТЕХНИКЕ И ТЕХНОЛОГИЯХ»,

состоявшейся 20 февраля 2018

1. Международную научно-практическую конференцию признать состоявшейся, цель достигнутой, а результаты положительными.

2. На конференцию было прислано 113 статей, из них в результате проверки материалов, было отобрано 100 статей.

3. Участниками конференции стали 157 делегатов из России, Казахстана, Армении, Узбекистана, Китая и Монголии.

4. Все участники получили именные сертификаты, подтверждающие участие в конференции.

5. По итогам конференции издан сборник статей, который постатейно размещен в научной электронной библиотеке eLibrary.ru и зарегистрирован в наукометрической базе РИНЦ (Российский индекс научного цитирования) по договору № 242-02/2014К от 7 февраля 2014г.

6. Участникам были предоставлены авторские экземпляры сборников статей Международной научно-практической конференции.

Директор НИЦ «Аэтерна»
к.э.н., доцент



Сукисяян
Асатур Альбертович