



# **СОВРЕМЕННЫЕ НАУКОЁМКИЕ ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ**

**Сборник статей  
Международной научно-практической конференции  
25 мая 2018 г.**

**Часть 1**

НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКИЙ ЦЕНТР «АЭТЕРНА»  
Самара, 2018

УДК 001.1  
ББК 60

**C-568**  
**СОВРЕМЕННЫЕ НАУКОЁМКИЕ ИННОВАЦИОННЫЕ**  
**ТЕХНОЛОГИИ:** сборник статей Международной научно-практической конференции (25 мая 2018 г, г. Самара). В 2 ч. Ч. 1/ - Уфа: АЭТЕРНА, 2018. – 290 с.

ISBN 978-5-00109-541-5 ч.1  
ISBN 978-5-00109-543-9

**Настоящий сборник составлен по итогам Международной научно-практической конференции «СОВРЕМЕННЫЕ НАУКОЁМКИЕ ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ», состоявшейся 25 мая 2018 г. в г. Самара. В сборнике статей рассматриваются современные вопросы науки, образования и практики применения результатов научных исследований**

Сборник предназначен для широкого круга читателей, интересующихся научными исследованиями и разработками, научных и педагогических работников, преподавателей, докторантов, аспирантов, магистрантов и студентов с целью использования в научной работе и учебной деятельности.

Все статьи проходят рецензирование (экспертную оценку). **Точка зрения редакции не всегда совпадает с точкой зрения авторов публикуемых статей.** Статьи представлены в авторской редакции. Ответственность за точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов.

Сборник статей постатейно размещён в научной электронной библиотеке eLibrary.ru по договору № 242-02/2014К от 7 февраля 2014 г.

**При перепечатке материалов сборника статей Международной научно-практической конференции ссылка на сборник статей обязательна.**

УДК 001.1  
ББК 60

ISBN 978-5-00109-541-5 ч.1  
ISBN 978-5-00109-543-9

© ООО «АЭТЕРНА», 2018  
© Коллектив авторов, 2018

**Ответственный редактор:**

**Сукиасян Асатур Альбертович**, кандидат экономических наук,  
Башкирский государственный университет, РЭУ им. Г.В. Плеханова

**В состав редакционной коллегии и организационного комитета входят:**

**Агафонов Юрий Алексеевич**, доктор медицинских наук,  
Уральский государственный медицинский университет»

**Баишева Зилия Вагизовна**, доктор филологических наук  
Башкирский государственный университет

**Байгузина Люза Закиевна**, кандидат экономических наук  
Башкирский государственный университет

**Ванесян Ашот Саркисович**, доктор медицинских наук, профессор  
Башкирский государственный университет

**Васильев Федор Петрович**, доктор юридических наук, доцент  
Академия управления МВД России, член РАЮН

**Виневская Анна Вячеславовна**, кандидат педагогических наук, доцент  
ФГБОУ ВПО ТГПИ имени А.П. Чехова

**Вельчинская Елена Васильевна**, кандидат химических наук  
Национальный медицинский университет имени А.А. Богомольца

**Галимова Гузалия Абкадировна**, кандидат экономических наук,  
Башкирский государственный университет

**Гетманская Елена Валентиновна**, доктор педагогических наук, доцент  
Московский педагогический государственный университет

**Грузинская Екатерина Игоревна**, кандидат юридических наук  
Кубанский государственный университет

**Гулиев Игбал Адилевич**, кандидат экономических наук  
МГИМО МИД России

**Долгов Дмитрий Иванович**, кандидат экономических наук  
Мордовский государственный педагогический институт им. М. Е. Евсевьева,

**Закиров Мунавир Закиевич**, кандидат технических наук  
Институт менеджмента, экономики и инноваций

**Иванова Нионила Ивановна**, доктор сельскохозяйственных наук,  
Технологический центр по животноводству

**Калужина Светлана Анатольевна**, доктор химических наук  
Воронежский государственный университет

**Курманова Лилия Рашидовна**, доктор экономических наук, профессор  
Уфимский государственный авиационный технический университет

**Киракосян Сусана Арсеновна**, кандидат юридических наук  
Кубанский Государственный Университет.

**Киркимбаева Жумагуль Слямбековна**, доктор ветеринарных наук  
Казахский Национальный Аграрный Университет

**Козырева Ольга Анатольевна**, кандидат педагогических наук  
Новокузнецкий филиал - институт «Кемеровский государственный университет»

**Конопацкова Ольга Михайловна**, доктор медицинских наук  
Саратовский государственный медицинский университет

**Маркова Надежда Григорьевна**, доктор педагогических наук  
Казанский государственный технический университет

**Мухамадеева Зинфира Фанисовна**, кандидат социологических наук  
РЭУ им. Г.В. Плеханова, Башкирский государственный университет

**Пономарева Лариса Николаевна**, кандидат экономических наук  
РЭУ им. Г.В. Плеханова, Башкирский государственный университет

**Почивалов Александр Владимирович**, доктор медицинских наук  
Воронежская государственная медицинская академия им. Н.Н. Бурденко

**Прошин Иван Александрович**, доктор технических наук  
Пензенский государственный технологический университет

**Симонович Надежда Николаевна**, кандидат психологических наук  
Московский городской университет управления Правительства Москвы

**Симонович Николай Евгеньевич**, доктор психологических наук  
Института психологии им. Л.С. Выготского РГГУ, академик РАЕН

**Смирнов Павел Геннадьевич**, кандидат педагогических наук  
Тюменский государственный архитектурно - строительный университет

**Старцев Андрей Васильевич**, доктор технических наук  
Государственный аграрный университет Северного Зауралья

**Танаева Замфира Рафисовна**, доктор педагогических наук  
Южно - уральский государственный университет

Professor Dipl. Eng **Venelin Terziev**, DSc., PhD, D.Sc. (National Security), D.Sc. (Ec.)  
University of Rousse, Bulgaria

**Хромина Светлана Ивановна**, кандидат биологических наук, доцент  
Тюменский государственный архитектурно - строительный университет

**Шилкина Елена Леонидовна**, доктор социологических наук  
Институт сферы обслуживания и предпринимательства

**Шляхов Станислав Михайлович**, доктор физико - математических наук  
Саратовский государственный технический университет им. Гагарина Ю.А.

**Юрова Ксения Игоревна**, кандидат исторических наук, доцент  
Международный инновационный университет, Сочи.

**Юсупов Рахимьян Галимьянович**, доктор исторических наук  
Башкирский государственный университет

## **ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ**

**М.М. Авди**

студентка магистратуры 1 курса РГА

г. Люберцы, РФ

E - mail: Marishka159753@mail.ru

**Научный руководитель: В.Б. Мантусов**

начальник РГА, д - р экон. наук, профессор,

почетный профессор Дипломатической

академии МИД России

г. Люберцы, РФ

## **МАЛАЙЗИЯ, КАК ОДИН ИЗ ЛИДЕРОВ ГЛОБАЛЬНОЙ КОНКУРЕНЦИИ В ТЕКСТИЛЬНОЙ ОТРАСЛИ**

### **Аннотация:**

Цель статьи заключается в изучении Малайзии, как одного из лидеров глобальной конкуренции в текстильной отрасли. Актуальность данной темы обусловлена тем, что легкая промышленность в настоящее время является отдельной и довольно объемной отраслью мировой экономики, которая за десятилетия пережила колоссальные изменения в своих подотраслях, среди которых выделяется именно текстильная. Более детальное изучение этой отрасли, а именно одного из ее лидеров – Малайзии – позволит не только увидеть темп развития текстильной промышленности, но и определить направление, по которому движется отрасль.

### **Ключевые слова**

Текстильная промышленность, текстильная отрасль, легкая промышленность, Малайзия, глобальная конкуренция в текстильной отрасли.

За прошедшие десятилетия текстильная легкая промышленность мира перетерпела серьезные изменения. Именно научно - техническая революция, произошедшая во второй половине XX века, стала главной причиной ее развития [2]. Раньше текстиль специализировался на создании хлопчатобумажных изделий и тканей, другие материалы, как шерсть, лен и искусственное волокно занимали лишь незначительный сегмент, что неудивительно. В современном мире данная отрасль значительно увеличила свое разнообразие ассортимента, благодаря усилившемуся применению в создании текстиля синтетических волокон и материалов.

Если присмотреться, то можно заметить, что мировая текстильная промышленность и, сопровождающая ее глобальная конкуренция, растет невероятными темпами. В настоящий момент именно азиатские регионы занимают лидирующую позицию в этом вопросе, так как на них приходится до 70 % от всего объема мирового текстиля. А если рассматривать текстильную промышленность с позиции категории товаров и продукции, то можно смело отметить что азиатские страны поставляют на мировой рынок до 50 % всех шерстяных и хлопчатобумажных тканей. Самыми крупными производителями по изготовлению хлопчатобумажных тканей считаются Китай (поставляет до 30 %), Индия (почти 10 %), США, Тайвань, Малайзия, Япония, Индонезия.

Юго - Восточную Азию смело можно отнести к наиболее динамично развивающимся регионам, этот факт находит свое подтверждение в том, что по темпам экономического роста стран в послевоенный период, Азия занимает один из лидирующих показателей в мире. В начале 2000 - х годов наиболее высокий рост производства продемонстрировали Сингапур (14 % в год), Таиланд (12,6 % ), Вьетнам (10,3 % ), Малайзия (8,5 % ). Общий объем ВВП стран региона достиг 2000 млрд долл. В настоящее время доля региона в мировом совокупном продукте составляет приблизительно 1,4 % , а в совокупном продукте стран, которые развиваются, - 7,7 % .

Страны АСЕАН базируются на японской модели развития, поэтому большое внимание уделяют своим достижениям в НТР. Таким образом с начала 80 - х годов происходит возобновление оборудования, используемого для НИР исследовательско - конструкторских работ в промышленности. Также важную роль играет тот факт, что в два раза снижено налогообложение инвестиций на научные исследования в этой сфере.

Важным преимуществом всех стран азиатского региона является мощная экспортная база, так как страны имеют хорошие запасы природных ресурсов, что определенно играет существенную роль в их экономическом развитии. Благодаря этому страны АСЕАН считаются крупнейшими (зачатую монопольными) экспортерами отдельных товаров. Например, зона АСЕАН дает почти 80 % мирового производства натурального каучука.

За прошедшие десятилетия НИС Юго - Восточной Азии достигли серьезных результатов в промышленном развитии, в частности в текстильной отрасли. Но все - таки по большому количеству экономических показателей, естественному и научно - техническому потенциалу страны отличаются друг от друга. [4]

Для Малайзии НИС сыграл особую роль. Малайзия достигла экономического роста с помощью грамотного сочетания таких факторов, как экспортно - промышленные стратегии развития, привлечение иностранного капитала, государственное регулирование, создание жизнеспособных хозяйственных субъектов - национальных корпораций.

Малайзия является одним из лидеров в регионе по поступлению инвестиций. Наиболее привлекательными для иностранного капитала является область легкой промышленности, а именно текстильная отрасль. Японские и американские компании в Малайзии играют самую активную роль, так как располагают свои компании и производства в районах, где преобладает дешевая рабочая сила, таким образом они завозят сырье и производят окончательную доработку своего товара.

По использованию инвестиций Малайзия занимает второе место после лидирующей Индонезии (23,7 млрд долл.), не нее (Малайзию) приходится 4,4 млрд долл США, Сингапур (3 млрд), Филиппины (2,5 млрд). Наибольшими инвесторами в регионе являются Сянган (6,9 млрд долл.) и Япония (5,2 млрд долл.).

Решающую роль в формировании промышленно - экспортной специализации стран региона (в частности в Малайзии) сыграли ТНК. Высокий оборот капитала в Малайзии сподвиг ТНК к более активному проникновению в ее экономику, причем их внимание было направлено в первую очередь на области легкой промышленности, которые гарантировали быстрое получение отдачи.

Именно благодаря этому в настоящее время текстильная, швейная, обувная являются наиболее развитыми областями обрабатывающей промышленности, а наиболее устойчивые позиции в них занимают японские и американские ТНК. Например, в

Малайзии 15 японских текстильных ТНК контролируют 80 % производства области. Среди них - «TORAY», «TOYOGO», «UNITIKA», «KANEBO» и др.[3]

Благодаря японским ТНК на сегодняшний день Малайзия является производителем текстиля мирового класса, который специализируется на тканевых материалах из полиэфирного хлопка, чистого хлопка и других волокон для пошива блузок, спецодежды, спортивной, повседневной одежды и других видов текстильных изделий.

Также Малайзия акцентирует внимание и на рабочих процессах на производствах. Уже во многих компаниях и ТНК происходит непрерывное обучение посредством ОJT (обучение без отрыва от работы) и Off - JT (внепрофессиональное обучение) как на местном, так и на международном уровне для повышения их технических, лидерских и управленческих навыков.

Легкая промышленность традиционно известна как трудоемкая отрасль. Однако в последние годы тенденция такова, что она становится все более наукоемкой. Для устойчивого долгосрочного роста текстильной отрасли некоторые ТНК в Малайзии используют новейшую и самую передовую технологию Green («Made in Green by OEKO - TEX®») - эта маркировка показывает потребителю, что соответствующие текстильные изделия имеют сертификат соответствия, прошли международную проверку на содержание вредных веществ и произведены согласно рекомендациям международной ассоциации по проведению исследований и испытаний в области текстильного производства OEKO - TEX®). Благодаря сотрудничеству в области НИОКР с химическими и инженеринговыми компаниями Малайзия может использовать новейшие технологии и инновации.

Все данные факторы способствуют высоким темпам развития текстильной промышленности, которая на данный момент имеет крупные рынки сбыта в Японии, Тайване и Гонконге. Между тем, обилие натурального волокна и быстро растущий сектор производства химических волокон приносит выгодное положение для текстильной промышленности Малайзии. В настоящее время Малайзия экспортирует эту продукцию в 12 стран мира.

Малайзия является страной «в движении». Из страны, зависящей от сельского хозяйства и сырьевых товаров в шестидесятые годы, она превратилась в страну, поддерживающую экспортную ориентированность экономики, это произошло благодаря ускоренному развитию высоких технологий, основанных на знаниях в капиталоемких отраслях.

Малайзия является членом Ассоциацией государств Юго - Восточной Азии (АСЕАН). На сегодняшний день, Малайзия подписала и реализует два двусторонних соглашения о свободной торговле (с Японией и Пакистане) и ряд региональных соглашений о свободной торговле (с Японией, Китаем, Кореей и др.), что играет серьезную роль в развитии текстильной отрасли, так как данные соглашения открывают для страны устойчивые рынки сбыта для текстильной продукции.

Также огромную роль играет политика правительства, которая поддерживает бизнес - среду и дает возможности для роста, все предпринятые действия сделали Малайзию привлекательной для инвесторов и способствовали серьезному развитию легкой промышленности. Также это подкрепляется и тем, что частный сектор в Малайзии на сегодняшний момент имеет партнерские отношения с государственным сектором в достижении поставленных задач по развитию страны. [1]



Анализируя курс экономического развития и деятельность в текстильной отрасли Малайзии можно выделить пять основных приоритетных направлений, без которых страна не занимала бы того места в системе мировой экономики, которое занимает сегодня и не смогла бы составить серьезную конкуренцию в текстильной отрасли другим странам мира:

- сотрудничество между частным и государственным сектором;
- контроль и дисциплинированная администрация;
- образованный корпус рабочей силы с позитивной рабочей этикой;
- правительство, которое желает перемен и способно динамично адаптироваться к новым обстоятельствам.

В настоящее время Малайзия относится к группе стран, заслуживающих наибольшее доверие, т. е. тех, которые дают наилучшие гарантии для своих и иностранных инвесторов и экспортеров. Темпы развития текстильной отрасли в этой стране, подкрепленная поддержкой государства, благоприятным инвестиционным климатом и высоким интересом со стороны зарубежных ТНК, делают ее весомым конкурентом на мировой арене легкой промышленности. Не исключено, что в будущем страна сможет задать новые тенденции в развитии текстильной отрасли для всего мира и вывести легкую промышленность на новый уровень.

### **СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ**

1. Внешняя торговля и ведение бизнеса в Малайзия // RU.REINGEX.COM. URL: [http://ru.reingex.com/Malaysia - Business - Economy.shtml](http://ru.reingex.com/Malaysia-Business-Economy.shtml) (дата обращения: 20.04.2018);
2. Легкая промышленность мира: ее виды и составляющие // RONL.RU. URL: [https://www.ronl.ru/doklady/ostalnye - referaty / 828244 /](https://www.ronl.ru/doklady/ostalnye-referaty/828244/) (дата обращения: 16.04.2018);
3. НИС в глобализирующем мире // STUDWOOD.RU. URL: [https://studwood.ru/1531560 / ekonomika / formirovanie \\_ eksportnoy \\_ spetsializatsii \\_ rol](https://studwood.ru/1531560/ekonomika/formirovanie_eksportnoy_spetsializatsii_rol) (дата обращения: 17.04.2018);
4. Юго - восточная Азия // GEOLIKE.RU. URL: [http://geolike.ru/page / gl \\_ 7674.htm](http://geolike.ru/page/gl_7674.htm) (дата обращения: 16.04.2018).

© М.М. Авди

**УДК 332.1**

**Акопян К.А.**

Доцент, к.э.н., кафедры МЭиТД, [rene.life@mail.ru](mailto:rene.life@mail.ru)

**Симонян Н.**

студентка 2 курса, группы П - ТМД - с - з - 161, кафедры МЭиТД  
Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал) СКФУ в г. Пятигорске  
Г. Пятигорск, Российская Федерация

### **ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ ФАЛЬСИФИКАЦИИ НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ**

#### **Аннотация**

В данной статье рассматривается деятельность по выявлению фальсификатов на фармацевтическом рынке, противодействующая поступлению поддельных, некачественных лекарственных препаратов на территорию Ставропольского края в целом

**Ключевые слова:**

Фальсификация, Росздравнадзор, фармацевтический рынок, контроль качества, лекарственные средства.

Сегодня в Ставропольском крае действует филиал федерального Центра по экспертизе, учету и анализу обращения средств медицинского применения, где и проводятся проверки изъятых из аптек образцов медикаментов. Ставрополье также стало одним из первых регионов страны, где появилась передвижная экспресс - лаборатория.

Федеральная передвижная экспресс - лаборатория по контролю качества лекарственных препаратов работала на Ставрополье, для выявления фальсификатов.

Фальсификация представляет собой действия, направленные на обман получателя и / или потребителя путем подделки объекта купли - продажи с корыстной целью. Фальсификация практически всегда связана с потерей качества, но в отдельных случаях делает продукцию опасной для здоровья.

На основе деятельности по борьбе с фальсифицированными и контрафактными товарами сложилось мнение, что поддельных лекарств, так же как и других товаров, на потребительском рынке достаточно для того, чтобы считать данную ситуацию угрожающей здоровью нации. Анализ работы органов внутренних дел и подразделений Росздравнадзора по борьбе с фальсифицированными лекарственными средствами свидетельствует о том, что поддельные лекарства выявляются не только в процессе их производства, но и в процессе оптовой и розничной продажи – как в аптечных учреждениях, так и в лечебных учреждениях. В числе нарушителей – заводы «Рослеккраспром» и «Ленмедснаб» (Краснодарский край) и «Фито - Бот» (Карачаево - Черкесия), которые производят фильтр - пакеты с растительным измельченным сырьем, а также московское предприятие «Йодные технологии и маркетинг», выпускающее растворы для наружного применения.

Информацию об этих выявленных препаратах краевое управление направляет в центральный аппарат Росздравнадзора. После этого во все аптеки рассылается информационное письмо о том, что такие лекарства запрещены к реализации. И на прилавках их быть не должно. 14 аптек Ставрополья и 3 оптовых склада, где продавали некондиционные лекарства, оштрафованы по статье КоАП 14.4.2 («Нарушение законодательства об обращении лекарственных средств»).

Как свидетельствуют эксперты Росздравнадзора, нарушений на фармацевтическом рынке, меньше не становится. И даже, напротив: на кризисе захотят нагреть руки недобросовестные поставщики.

После проведения контроля качества по всем образцам экспертами лаборатории было дано положительное заключение. Как отметила заместитель председателя правительства Ставропольского края Ирина Кувалдина, результаты лабораторных исследований лекарственных средств радуют: все проверенные лекарства подлинные и их качество не вызывает сомнений.

Таким образом, фальсификаты лекарств сегодня уже постепенно уходят в прошлое, по крайней мере, с каждым годом изымают их все меньше.

В нынешнем году краевое управление Росздравнадзора намерено навести порядок на рынке экстемпоральных лекарств. Это те, которые готовятся по запросу пациента прямо в аптеке.

Сегодня, аптек сохранивших производственные базы, на весь край осталось лишь 16 из 1300 (и все государственные или муниципальные, поскольку частный бизнес связываться с такой трудоемкой задачей не спешит). Задействован в этой работе и Пятигорский медико - фармацевтический институт (ПМФИ), который готовит провизоров (аналитиков и технологов) для всего Северного Кавказа.

Ранее считалось, что фальсифицированные препараты в основном поступают к нам из Индии, Китая и Польши. В настоящее время установлено, что 60 % всех подделок производится в России.

В настоящее время тема фальсифицированных лекарственных средств продолжает оставаться актуальной. Отсутствует комплексный подход к решению проблемы.

Прежде всего, необходимо совершенствовать законодательство в сфере обращения лекарственных средств, установить более жесткие меры наказания за изготовление и реализацию фальсификатов.

Так же следует установить ограничения на количество фирм, имеющих право на производство и реализацию лекарственных препаратов. Вести мониторинг цен и проводить контроль качества этих препаратов.

#### **Список использованных источников:**

1. [https:// pharmedu.ru / publication / problema - falsifikacii - lekarstvennyx - preparatov](https://pharmedu.ru/publication/ problema - falsifikacii - lekarstvennyx - preparatov)

© К.А. Акопян, Н.А. Симонян , 2018

**УДК33**

**Анипко К. А.**

магистрант ФГБОУ ВО «РГЭУ(РИНХ)»

г. Ростов - на - Дону

### **ОРГАНИЗАЦИОННО - ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ООО «КЗ «РОСТСЕЛЬМАШ»**

#### **Аннотация**

В статье представлена динамика финансовых показателей ООО «КЗ «Ростсельмаш» в период за 3 года. Автор акцентирует внимание на основных целях предприятия и тенденции его развития.

#### **Ключевые слова:**

Ростсельмаш, финансовый анализ, сельское хозяйство, комбайны, промышленность

ООО «КЗ Ростсельмаш» — это огромный завод, который находится в нашей стране на территории города Ростов - на - дону. Вклад, который вносит это предприятие в экономику всей России не оценим. Выпускаемые сельхоз. Машины (комбайны, трактора) продаются и используются не только на территории нашей страны, но также имеют огромную

популярность в других государствах. С чем это связано? С тем, что Ростсельмаш выпускает по - настоящему качественный и полезный продукт. Большинство запчастей производится на территории завода и лишь часть из них закупается у иностранных и отечественных поставщиков, поэтому Ростсельмаш может смело отвечать за гарантию качества и долговечность продукта. Дополнительные программы для постоянных покупателей, бонусные системы, быстрая доставка — всё это характеризует Ростсельмаш лишь с лучшей стороны. Ведь мало, где существует огромный завод, который может предложить такие удобные для покупателя условия.

В данной работе использована методика комплексной оценки эффективности деятельности ООО «КЗ Ростсельмаш». (Таблица 2.1)

Таблица 2.1

**Динамика финансовых показателей ООО КЗ «Ростсельмаш»  
за 2015 - 2017 гг**

<b>Показатели</b>	<b>2015</b>	<b>2016</b>	<b>% 2016 к 2015</b>	<b>2017</b>	<b>% 2017 к 2016</b>
Чистая прибыль (млн. руб)	33,26	9,97	30,0	25,62	257,0
Объём продаж (млн.руб)	38,05	43,90	115,4	42,53	96,9
Валовая прибыль (убыток) (млн.руб)	7,64	15,83	207,2	23,21	146,6
Коммерческие расходы (млн.руб)	0	0	0	1,150	-
Управленческие расходы (млн.руб)	18,65	19,95	107,1	21,34	107,0
Прибыль от продаж (млн руб)	- 11,01	- 4,12	-	0,715	-
Выручка (млн.руб)	38,05	43,90	115,4	42,53	96,9
Себестоимость продаж (млн.руб)	30,41	28,07	92,3	19,33	68,9
Прочие доходы (млн. руб)	31,60	18,22	57,7	1,49	8,2
Прочие расходы (млн.руб)	24,71	40,71	164,8	11,95	29,4
Прибыль до налогообложения (млн.руб)	38,06	15,78	41,5	32,64	206,8
Нераспределённая прибыль (непокрытый убыток) (млн.руб)	643,4 7	653,53	101,6	679,2 7	103,9
Производительность (тыс. машин / в год)	3,179	4,2	132,1	4,5	107,1
Кредиторская задолженность (млн.руб)	12,24	16,91	138,2	21,77	128,7
Дебиторская задолженность (млн.руб)	47,00	71,45	152,0	64,95	90,9

ООО «Комбайновый завод «Ростсельмаш», по итогам 2017 года получил 25,62 млн. рублей чистой прибыли, что в 2,5 раза превышает показатели 2016 года. Выручка снизилась на 3,1 % и составила 42,53 млн. рублей.

Рост чистой прибыли и незначительное снижение выручки объясняется несколькими факторами: девальвацией рубля, новой внешнеторговой политикой, ростом инвестиций в сельское хозяйство и государственными субсидиями для приобретения сельхозтехники селянами.

По итогам 2017 года было выпущено 4,5 тысячи машин. Сегодня, ООО КЗ «Ростсельмаш» занимает чуть более 70 % российского рынка. Безусловно, увеличить долю помогла девальвация рубля, и это положительно подействовало на все российское производство. В среднем валютная доля себестоимости в производстве «РСМ» не превышает 20 % .

Кредиторская задолженность ООО «Комбайновый завод «Ростсельмаш» увеличилась в прошлом году с 16,91 млн рублей до 21,77 млн рублей, дебиторская уменьшилась с 71,45 млн рублей до 64,95 млн рублей.

В 2016 году по отношению к 2015 году резко снизилась прибыль. Это можно объяснить увеличившейся дебиторской задолженностью, которая возросла на 52 % . Кроме того, стоит отметить достаточно крупную сумму нераспределённой прибыли. С каждым годом она в среднем увеличивается на 1 - 3 % и на 2017 год составила 679,27 млн. руб. С одной стороны, это говорит о том, что у предприятия есть средства в резерве, которые можно будет использовать в форс - мажорных ситуациях. С другой стороны, эти средства можно было бы внедрить на улучшение производства и коммерческой деятельности предприятия.

Производительность предприятия постепенно увеличивается. Это возможно благодаря активной политики внедрения товара на новые рынки. Спрос на комбайны соответственно увеличивается и количество проданных машин возрастает.

Таким образом, ООО «КЗ «Ростсельмаш» имеет хорошие перспективы и шансы на дальнейшее развитие. На сегодняшний день, комбайновый завод относится к разряду градостроительных и его роль и влияние на экономику города и региона в целом, не оценим.

#### Список используемой литературы:

1. Баканов М.И., Шеремет А.Д. Теория экономического анализа. - М.: Финансы и статистика, 2011. - 420 с.
2. Гинзбург А.И. Экономический анализ / А.И. Гинзбург. 2 - е изд. – СПб.: Питер, 2010. – 208 с.
3. Официальный сайт Ростсельмаш [Электронный ресурс] / rostselmash.com – Режим доступа: <https://rostselmash.com>

© К.А.Анипко, 2018

УДК 33

Ахмедзянова Э.Р.

Студентка Башкирского государственного университета, г. Уфа  
Научный руководитель: Курманова Л.Р., д.э.н., профессор  
Башкирского государственного университета, г. Уфа

#### ENGLISH BANKS IN CONDITIONS OF “BREXIT”

**Аннотация:** This article state modern problems in the financial sector of UK, which comes from referendum about “Brexit”. The implementation of this process can cause market and economic instability

**Ключевые слова:** international financial center, Brexit, banking sector, financial losses, volatility

В настоящее время Великобритания постепенно осуществляет свой выход из Европейского Союза (ЕС). Учитывая то, что Лондон является международным финансовым центром, «Брексит» не мог не затронуть банковскую сферу. С отставкой бывшего премьер - министра Дэвида Кэмерона и результатов референдума, в котором большая часть страны проголосовала за выход из ЕС, ситуация на рынке стала крайне неопределенной, что привело к массовому падению акций.

Сложившийся факт для многих стала неожиданным. Например, еще до оглашения результатов банк СТП прогнозировал, что с небольшим перевесом в референдуме победят сторонники членства Великобритании в ЕС и вероятность обратного исхода оценивали лишь в 40 процентов. Эксперты американского банка полагают, что рынки были совершенно не готовы к такому повороту событий.

Представители Bank of America заявили о том, что подобная ситуация воплотила в жизнь риск длительного периода волатильности. Банкиры уверены, «Брексит» вызовет крупные финансовые потери для британской и европейской экономики. Высокий уровень неопределенности, царящий на рынке, заставит инвесторов отказаться от вложений в страну.

На следующий день после референдума, глава Банка Англии Мак Карни заявил на пресс - конференции: «Потребности наших крупнейших банков в капитале сейчас в 10 раз выше, чем до финансового кризиса. Банк Англии испытал стресс на фоне сценариев, гораздо более серьезных, чем в настоящее время стоит перед нашей страной. В результате этих действий британские банки собрали более 130 млрд. фунтов нового капитала и теперь имеют более 600 млрд. фунтов высококачественных ликвидных активов. Этот значительный капитал и огромная ликвидность дают банкам гибкость, в которой они должны продолжать кредитовать британские предприятия и домашние хозяйства даже в трудные времена.

Кроме того, в качестве поддержки для поддержания функционирования рынков Банк Англии готов предоставить более 250 млрд. фунтов стерлингов дополнительных средств через свои обычные рыночные операции. Банк Англии также в состоянии обеспечить существенную ликвидность в иностранной валюте, если это необходимо. Мы ожидаем, что учреждения будут использовать это финансирование в случае необходимости.

Великобритании потребуется некоторое время, чтобы установить новые отношения с Европой и остальным миром. Так что по мере развития этого процесса можно ожидать некоторую рыночную и экономическую нестабильность, но мы к этому хорошо подготовлены [1].

Тем не менее, цены на акции пяти крупнейших британских банков упали в среднем на 21 % утром после референдума. Акции во многих других, зарубежных банках также упали более чем на 10 %. К концу пятничных торгов, банк HSBC и Standard Chartered полностью восстановились, в то время как акции Lloyds, RBS Group и Barclays продолжили падение более чем на 10 % вниз. Все кредитно - рейтинговые агентства Большой Тройки негативно отреагировали на результаты голосования: Standard & Poor's по шкале международных рейтингов сократили кредитный рейтинг Великобритании с «AAA»<sup>1</sup> до «AA»<sup>2</sup>, Fitch Group

---

<sup>1</sup> Очень высокая способность своевременно и полностью выполнять свои долговые обязательства; самый высокий рейтинг

<sup>2</sup> Высокая способность своевременно и полностью выполнять свои долговые обязательства

понижили оценку с «AA+»<sup>3</sup> до «AA», и Moody's понизили прогноз по Великобритании до "негативного" [2].

Приведенные оценки и прогнозы наглядно демонстрируют уязвимость экономики Великобритании, вызванную падением акций и оттоком капиталов у банков. Процесс выхода Великобритании из ЕС будет длительным и займет около двух лет с момента реализации статьи 50 Договора о Европейском Союзе – именно эта статья определяет правила выхода из ЕС.

Банковское сообщество полагает, что с началом процесса британцам и европейцам придется договориться о действующих торговых соглашениях. Процесс переговоров будет длительный и сложный. Доступ Великобритании на единый европейский рынок будет ограничен. Возможно, именно эти два года станут решающими для всего финансового сектора Королевства, и все основные потери и упущения будут сконцентрированы в этом временном промежутке. По мнению экспертов, Великобритания потеряет часть европейского рынка, ведь на долю ЕС приходится половина экспортно - импортных операций страны [3].

15 % - е падение курса фунта стерлингов ускоряет инфляцию, при этом иностранные инвестиции сокращаются. Уровень потребления в Великобритании был высоким, но это не может продолжаться вечно, следует ожидать экономического спада. Это отразится на деловой уверенности, повлияет на потребительское доверие. Будут ли британцы испытывать сожаление из - за решения покинуть ЕС? Это открытый вопрос.

Перед Банком Англии стоит серьезная проблема, связанная с необходимостью повышения процентной ставки, чтобы удержать инфляцию под контролем. Как заявил Ян Маккафферти, член комитета по денежно - кредитной политике британского регулятора, планируется повышение базовой процентной ставки с нынешних 0,5 % до 0,75 % [4].

По статистическим данным, вложения европейских банков в британские активы сократились за год на 17 % и достигли 1,59 триллиона евро. За 2017 год Великобритания потеряла около 350 миллиардов евро. Эксперты считают, что отток средств усилится в случае, если процедура выхода из ЕС будет завершена без соглашения о торговле.

Сегодня, почти одна пятая часть мировых банковских операций проходят в Соединенном Королевстве, большинство из них в Лондоне. Около \$ 2,4 трлн. в иностранной валюте ежедневно выносятся на торги, по данным Банка Англии. В финансовом секторе Великобритании работает более 1,1 миллиона человек, при этом ежегодные доходы достигают 205 миллиардов фунтов (около 265 миллиардов долларов).

Нью - Йорк существенно превосходит размеры Лондона по некоторым меркам, но там большая часть бизнеса обслуживается исключительно американским рынком [5]. Лондон же является главным международным финансовым рынком, и, несмотря на некоторые неблагоприятные прогнозы, сложившиеся из - за политической обстановки, вряд ли будет подвержен стагнации.

В Лондоне управляют своими инвестициями государственные и инвестиционные фонды из Азии и Ближнего Востока, русские олигархи и саудовские князья располагают здесь свои состояния [6]. Китай, рассматривает Лондон как многообещающее место для проведения операций с его валютой. «Брексит» не будет касаться большей части этой

---

<sup>3</sup> Для индикации промежуточной оценки используются «+» и « - »

деятельности. По крайней мере, одна треть доходов финансового сектора Лондона приходится на бизнес внутри Великобритании. Еще треть привязана к миру за пределами Европы. Но срыв европейского бизнеса несет в себе риски. Согласно различным исследованиям, в течение следующих двух лет может освободиться от 15 000 до 80 000 финансовых рабочих мест. С уходом банкиров, уйдут и бухгалтера, и юристы. "Все готовится к худшему", - говорит Дэвид Серра, исполнительный директор Algebris Investments, хедж - фонда, который он основал в 2006 году. "Вы увидите зарождение Франкфурта, Парижа, Дублина, Люксембурга, Мадрида, как новых мировых центров международной торговли. В настоящее время для всего мира Лондон имеет намного больший вес, нежели Нью - Йорк", - добавляет он. "Через 10 лет, они поменяются местами" [7].

Таким образом, Брексит существенно повлияет на финансовый сектор Великобритании, в том числе и на работу банков. Это связано, в первую очередь, с возможным ограничением доступа на рынок ЕС для институтов, зарегистрированных в Великобритании. Учитывая планы многих международных банков перевести ряд операций из Лондона во Франкфурт и другие европейские финансовые центры, ожидается сокращение значительной части суммы налогов. По итогу, все эти факторы приведут к замедлению экономического роста, снижению фунта в цене и роста политических рисков.

#### **Список использованной литературы**

1. Официальный сайт международной деловой газеты Financial Times, <https://www.ft.com>
2. Официальный сайт британской общенациональной общественной телерадиовещательной организации British Broadcasting Corporation, <http://www.bbc.com>
3. Kurmanova L.R., Ajupov A.A., Kurmanova D.A., Abelguzin N.R. A comprehensive assessment of the financial security of banking system // International Business Management. - 2016. - № 10(23). – PP. 5620 - 5624.
4. Brexit Why Britain Voted to Leave the European Union Authors: Harold D. Clarke, Matthew Goodwin, and Paul Whiteley, University of Essex Publication: April 2017 ISBN: PB 9781316605042.
5. Курманова Л.Р., Яндимирова А.А. Зарубежный опыт управления на примере США и Японии / Стратегическое развитие социально - экономических систем в регионе: инновационный подход. Материалы II международной научно - практической конференции / Под общей редакцией Скубы Р.В., Баринаова М.А. – Владимир: Атлас. 2016. - С.299 - 302.
6. Курманова Л.Р. Масштабы вывода капитала из экономики России / Современные финансовые, экономические и социальные инструменты развития экономики: сборник статей XIУ Международной научно - практической конференции (15 - 16 декабря 2017 г., г. Уфа). – Уфа: АЭТЕРНА, 2017. - С.124 - 127.
7. Официальный сайт по анализу международных банков International Banker <https://internationalbanker.com>



## СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТАТИСТИКА МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА

### **Аннотация**

Данная научная статья является актуальной в наше время. Главной целью является, рассмотрение основных сведений об исследовании социально - экономической статистики малого предпринимательства. Рассмотрены основные показатели предпринимательства.

### **Ключевые слова:**

Предпринимательство, статистика, экономика, ИП, гражданский кодекс.

Основной целью исследования является получение информации об инвестиционной активности организаций в текущем году и инвестиционных намерениях предпринимателей в следующем году. В рамках обследования респондентами указываются факторы, влияющие на инвестиционную активность предприятий, и дается оценка целей инвестирования в основной капитал. Результаты обследования распространяются на всю совокупность единиц статистического наблюдения.

Индивидуальный предприниматель - гражданин (физическое лицо), занимающийся предпринимательской деятельностью без образования юридического лица, с момента его государственной регистрации в соответствии со ст. 23 Гражданского Кодекса Российской Федерации, введенного в действие с 1 января 1995 г (ред. от 11.02.2013 г.) (с изм. и доп. вступающими в силу с 01.03.2013 г.).

Численность лиц, занятых в сфере индивидуального предпринимательства, включает в себя индивидуальных предпринимателей, наемных работников, партнеров, помогающих членов семьи.

Выборочное обследование индивидуальных предпринимателей проводится во всех субъектах Российской Федерации с последующим распространением полученных данных на всю совокупность индивидуальных предпринимателей. Для проведения обследования применяется модель расслоенной случайной выборки. В качестве основы выборки используется АС ГС ОФСН. Расслоение основы выборки осуществляется по двум признакам: - субъект Российской Федерации; - основной вид экономической деятельности по ОКВЭД.

Объем выборки определяется, исходя из степени вариации основных показателей обследования в разрезе видов экономической деятельности на региональном уровне, и варьируется по субъектам Российской Федерации от 5 до 10 процентов от количества зарегистрированных индивидуальных предпринимателей.

Сбор данных осуществляется как почтовым, так и экспедиционным методом. Редактирование частичных не ответов респондентов проводится методом импутации значения медианы распределения показателя.

Статистическое наблюдение за деятельностью индивидуальных предпринимателей в розничной торговле осуществляется в рамках системы специальных выборочных обследований. Индивидуальные предприниматели,

осуществляющие деятельность на розничных рынках и ярмарках, обследуются с квартальной периодичностью. Объектом наблюдения являются торговые места на рынках, отведенные для индивидуальных предпринимателей и частных лиц.

В обследовании принимают участие не только индивидуальные предприниматели, являющиеся собственниками продаваемого товара, но и индивидуальные предприниматели, работающие в качестве наемных работников.

Индивидуальные предприниматели, осуществляющие деятельность вне рынка, обследуются с годовой периодичностью. При проведении текущих выборочных обследований индивидуальных предпринимателей в розничной торговле используется метод расслоенной случайной выборки с последующим распространением полученных данных на генеральную совокупность индивидуальных предпринимателей, осуществляющих деятельность в розничной торговле.

Сбор данных проводится интервьюерами методом личного интервью. Информация о численности индивидуальных предпринимателей по месту основной и дополнительной работы подготовлена по материалам выборочных обследований рабочей силы, в среднем за год.

Выборочные обследования рабочей силы проводились во всех субъектах Российской Федерации, путем опроса населения в возрасте 15-72 лет.

Распространение итогов осуществлялось на всю численность населения обследуемого возраста. Отнесение лица к категории индивидуальных предпринимателей осуществлялось на основе ответов опрошенных лиц (самоидентификации респондентов).

#### **Список использованной литературы:**

1. Гражданский Кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: [www.consultant.ru/](http://www.consultant.ru/) (дата обращения: 10.05.2018)
2. Статистические методы в управлении качеством: Учебное пособие / В.В.Ефимов, Ульяновск: УлГТУ, 2003.

© Г. Н. Баратеева, 2018

**УДК 330**

**Е.В.Барышева**

студент 4 курса БГАУ,

г. Уфа, РФ

E - mail: [lena\\_barysheva\\_96@mail.ru](mailto:lena_barysheva_96@mail.ru)

## **ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ В РАСТЕНИЕВОДСТВЕ**

### **Аннотация**

Данная статья посвящена особенностям учета затрат в растениеводстве. Растениеводство – это практически самая важная отрасль сельского хозяйства в целом. Оно нацелено на удовлетворение потребительского спроса на конечные продукты, а промышленности в сырьевой базе. На базе растениеводства развивается и животноводство за счет снабжения

кормами. При решении задач, которые ставятся перед отраслью, важнее всего оказывается своевременный и точный учет затрат и выхода товаров отрасли. В данной отрасли производственные затраты вносятся на протяжении длительного времени, а выход товара осуществляется в результате естественных процессов созревания растений. **Ключевые слова:** растениеводство, производственный процесс, затраты, урожай, культуры. Растениеводство – одна из основных отраслей сельскохозяйственного производства, которая удовлетворяет потребности населения в продуктах питания, промышленности – в сырье, животноводства – в кормах. Она обусловлена рядом особенностей: - имеет сезонный характер, т.е. появляется разрыв между периодами производства и выхода продукции. А также производственный процесс длится несколько месяцев, и параллельно производятся затраты под урожай будущего года; - затраты осуществляются в отдельных производствах на возделывание многих конкретных культур. Производственный процесс складывается из разнородных комплексов работ, каждый из которых состоит из большого количества конкретных работ. Кроме того, эти работы осуществляются в разное время года; - при выполнении конкретных работ расходуются разнообразные материальные ценности, нефтепродукты, ГСМ, семена, удобрения и оплата труда работников. Следовательно, затраты на растениеводство не могут учитываться общей суммой; - рассредоточенность производства. В данной отрасли производственные затраты вносятся на протяжении длительного времени, а выход товара осуществляется в результате естественных процессов созревания растений. Учет затрат продукции растениеводства должен производиться с обязательным вниманием на все эти особенности. Затраты под урожай текущего года производятся одновременно с расходами под будущий урожай. В растениеводстве в производственный процесс включены затраты по ряду многих культур. Объектами учета затрат на производство в растениеводстве являются сельскохозяйственные культуры (или группы культур), сельскохозяйственные работы, затраты, подлежащие распределению, и прочие объекты [1, с 28]. Порядок учета затрат текущего года по культурам или группам культур принимается организацией. В растениеводстве производство состоит из множества разнородных работ: подготовительных перед посевом, уход за ним, уборка урожая. Каждый комплекс включает много работ. Поэтому по всем видам в бухгалтерском учете обязательно должны отразиться затраты. Все они учитываются не одной единой суммой, а по статьям в зависимости от номенклатуры в процессе калькуляции себестоимости готовой продукции. Все сельскохозяйственное производство разбросано по подразделениям предприятий, приобретающим самостоятельность в плане хозрасчетов. Особенности учета в растениеводстве таковы, что все затраты разграничиваются по отдельным подразделениям. Соответственно производственному процессу в отрасли следует обеспечить получение всей требуемой информации о затратах по прочим годам, видам производимых работ, затратным статьям и конкретным подразделениям. Все это можно получить при помощи открытия аналитических счетов затрат, использования форм регистров и методик [2, с. 11]. Вышесказанное свидетельствует в пользу того, что перед учетом в отрасли стоит несколько важнейших задач: - правильно и обоснованно распределить затраты по группам культур или отдельным культурам; - своевременно и точно разделить затраты по смежным производственным годам с определением затрат, относящихся к следующему периоду отчетности; - дать точную информацию о размерах затрат по утвержденным статьям: трудовые затраты, закупка семян, удобрений и прочего; -

точное и своевременное оприходование продукции, поступающей от урожая; - обоснованную в экономическом плане систематизацию и обобщение затрат на продукцию и ее выхода для получения значения ее себестоимости; - распределение косвенных затрат между объектами учета, чтобы определить реальную фактическую себестоимость продукции; - обосновать эффективность управленческих решений и проконтролировать выполнения заданий подразделениями. Отдельными видами затрат в отрасли растениеводства считаются расходы, сопряженные с производством кормов: заготовка мена, силоса, производство гранул, травяной муки, брикетов и прочего. Сюда же относятся затраты на закладку сенажа, силоса, производство кормов с включением себестоимости зеленой массы и прочих компонентов, требуемых для кормовой заготовки.

### Список использованной литературы

1. Шеленков, В.Г. Классификация затрат, их поведение, учет в растениеводстве [Текст] / В.Г Шеленков // Бухгалтерский учет. - 2014. - № 4. - с.28 - 32.
2. Юрьева, Н.А. Методы учета затрат и калькулирования себестоимости продукции растениеводства [Текст] / Н.А. Юрьева // Все для бухгалтера. - 2015. - №19. - с. 11 - 13.

© Е.В.Барышева

УДК33

**Басырова О.Н.** - менеджер сметного департамента  
ТОО «НефтьСтройСервис ЛТД». olesya - panina@list.ru.  
**Basyrova ol Nikolaevna is** - the manager of estimate department  
ТОО «NeftStroyServis LTD». - olesya - panina@list.ru.

## ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В ОБЛАСТИ НАСЛЕДОВАНИЯ БАНКОВСКИХ ВКЛАДОВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН

### LAWFUL REGULATION IN THE REGION OF THE INHERITANCE OF THE BANK CONTRIBUTIONS IN THE REPUBLIC KAZAKHSTAN

*Аннотация.* Несомненно, автор рассматривает весьма актуальный и социально - правовой значимый вопрос, что фактически научно - практические суждения весьма будут полезными не только широкому кругу читателей, но и для законодателей и должностным лицам банковской сферы. Авторский стиль изложения подтверждает о том, что все суждения в основном практичны. Притом, надо отметить, неординарного характера суждения автора (а также и анализ правовых актов), будут полезными, прежде всего для собственников - вкладчиков в области решения «судьбы частных вкладов», что статья позволяет развить юридических познаний в области защиты, владения, пользования и распоряжения любых денежных (в том числе электронных) средств граждан любого государства.

- (рецензент, доктор юридических наук Ф.П. Васильев).

**Ключевые слова:** банк, вклад, гражданский, гражданин, гражданство, завещание, защита, законы, кодекс, наследство, право, правовой акт, регулирование, собственность.

***Annotation.** Undoubtedly, the author examines the extremely urgent and social - lawful significant question, that actually the practical - scientific judgments will be very useful not only for the wide circle of the readers, but also for the legislators and to the officials of bank sphere. The author's style of account confirms about the fact that all judgments in essence are practical. Besides, it is necessary to note, the uncommon nature of the judgment of the author (but also the analysis of lawful reports), they will be useful, first of all for the owner - depositors in the region of solving "the fate of particular contributions", that the article makes it possible to develop juridical knowledge in the region of protection, possession, use and order of any money (including electronic) means of the citizens of any state.*

***The keywords:** bank, the contribution, civil, citizen, citizenship, will, protection, laws, code, inheritance, right, lawful report, regulation, property.*

Как наследникам забрать из банка деньги умершего, если он не оставил завещания и даже не сообщил, где хранил сбережения?

В апреле текущего года сотруднице Нурбанка удалось украсть со счетов ушедших в мир иной клиентов более 7 миллионов тенге. Женщина трудилась в отделе депозитов и подключала счета умерших к системе онлайн - банкинга, а потом переводила деньги на карточки своих родственников. Всего ей удалось оставить без накоплений пятерых стариков, чьи деньги банк продолжал хранить даже после их смерти.

Таким образом, как отыскать деньги покинувшего этот мир родственника, если он не оставил завещания? А также, почему банки не уведомляют родных и близких, если знают о смерти клиента, имевшего депозит? Наконец, какие шаги нужно предпринять, чтобы получить накопления родственника, которому деньги уже не нужны?

Взаимоотношения между банком и клиентом регулируются договором банковского вклада, когда одна сторона (банк) обязуется принять от другой стороны (вкладчика) деньги (вклад), выплачивать по ним вознаграждение в размере и порядке, предусмотренных договором банковского вклада, и возратить вклад на условиях и в порядке, предусмотренных для вклада данного вида законодательными актами и договором. Таким образом, согласно законодательству Республики Казахстан, отношения между клиентом и банком носят договорной характер. При этом законодательством Республики Казахстан не предусмотрено информирование банков о смерти клиента, хранившего деньги на условиях банковского вклада, в том числе со стороны каких - либо государственных органов.

Получается, что государство не обязано информировать банки о смерти граждан Казахстана. И в то же время банк, где хранились сбережения умершего, не должен искать наследников, даже если обладает информацией о смерти владельца вклада.

Нельзя просто взять и пойти по банкам после смерти родственника, чтобы отыскать его наследство. Как разъясняет регулятор, банки гарантируют тайну по операциям и счетам своих депозиторов, клиентов и корреспондентов банков, а также тайну имущества, находящегося на хранении в сейфовых ящиках, шкафах и помещениях банков, и иных сведений, составляющих банковскую тайну.

Банковская тайна может быть раскрыта только клиенту, любому третьему лицу на основании согласия владельца счета (имущества), данного в письменной форме либо посредством идентификационного средства владельца. В случае, если клиент скончался, информацию о его накоплениях предоставят следующим лицам:

- а) лицам, указанным владельцем счета (имущества) в завещательном распоряжении;
- б) судам и нотариусам: по находящимся в их производстве наследственным делам на основании определения, постановления суда или письменного запроса нотариуса,

заверенного его печатью. К письменному запросу нотариуса должна быть приложена копия свидетельства о смерти владельца счета;

в) иностранным консульским учреждениям по находящимся в их производстве наследственным делам.

Но, даже не имея на руках завещания, можно претендовать на получение денег умершего родственника, если у него нет наследников по завещанию.

В случае смерти гражданина нотариус по просьбе наследников или по собственной инициативе в рамках наследственного дела вправе сделать запросы в банки по поводу наличия вкладов. Обычно на практике наследник сообщает нотариусу о возможных банковских вкладах или банковских ячейках в том или ином банке, при этом нотариус вправе разыскивать имущество умершего гражданина, так же как и вести розыск наследников в рамках рассматриваемого наследственного дела. Желательно обратиться к нотариусу по последнему месту жительства умершего в течение шести месяцев со дня смерти гражданина, собрав необходимый пакет бумаг: свидетельство о смерти, документы, подтверждающие родство, а также завещание, если оно имеется. К сожалению, и до нас доходит информация, что депозиты умерших клиентов загадочным образом исчезают, но происходит это из-за того, что за ними длительное время никто не обращается. Поэтому не надо откладывать эти дела в долгий ящик - следует подать заявление нотариусу о розыске вкладов как можно быстрее. Банков у нас не так много, поэтому процесс не затянется надолго. Вообще, я считаю, что банки сами должны разыскивать наследников умерших клиентов, если располагают сведениями о смерти вкладчика. Такое требование должно быть введено на законодательном уровне: пока его нет, появляются вот такие сотрудники, опустошающие счета умерших клиентов.

Даже если родственники умершего уверены, что ушедший в иной мир гражданин не имел никаких накоплений, это не означает, что дело о наследстве не стоит открывать. Бывают случаи, когда деньги находят в самых неожиданных местах - тех же страховых компаниях!

Порядок принятия наследства регламентируется Гражданским кодексом РК. Сама же процедура оформляется у нотариуса, который в свою очередь руководствуется правилами осуществления нотариальных действий и законом РК "О нотариате". Нотариус, открыв наследственное дело, публикует объявление в газете с целью найти других наследников, не подавших соответствующего заявления. Одновременно с этим нотариус направляет соответствующие запросы в различные органы с целью определить наследственную массу умершего, то есть выяснить, какое имущество зарегистрировано за умершим, в том числе и в банки второго уровня о наличии счетов и денежных средств на них. Таким образом, реальную картину о наследственной массе может установить только нотариус после обращения с заявлениями от наследников. Но многие наследники, зная о том, что у умершего не было пенсионных накоплений, за ним не было зарегистрировано какого-либо движимого и недвижимого имущества, игнорируют обращение к нотариусу, так и не узнав о том, что у наследодателя остались накопления на различных счетах в банках второго уровня. И остаются "зависшие" суммы, на которые и могут позариться нерадивые работники банка, следящие за такими невостребованными вкладами не один год. Поэтому не стоит пускать дело на самотек. Кстати, необходимо также обращаться в страховые компании. Был случай, когда умерший застраховал свою жизнь, о чем наследники узнали

через несколько лет, но соответствующую денежную компенсацию в добровольном порядке получить не удалось в связи с пропуском срока на принятие наследства, пришлось обращаться в суд.

Банковские вклады - один из наиболее распространенных видов имущества, которым обладает население, поэтому наследование вкладов представляет широкую область применения института наследственного права.

Законодательство постсоветских государств определяет состав наследства в принципе одинаково - как имущество наследодателя - и не включает в него права и обязанности наследодателя, неразрывно связанные с личностью наследодателя. Пункт 1 ст. 1040 ГК РК гласит: «В состав наследства входит принадлежащее наследодателю имущество, а также права и обязанности, существование которых не прекращается с его смертью». Разновидностью имущества, понятие которого дается в ст. 115 ГК РК, является право на получение денег (вклада), внесенных вкладчиком в банк. Основаниями перехода права на получение банковского вклада от вкладчика в случае его смерти другим лицам могут быть:

- 1) наследование по закону;
- 2) указание вкладчика банку о выдаче вклада назначенному им лицу на случай смерти вкладчика;
- 3) завещательное распоряжение, сделанное банку;
- 4) завещание.

Все эти основания потенциально могут быть закреплены в законодательстве, но в постсоветских государствах они иногда отражаются не в полном объеме, различно их соотношение. Некоторые ГК признают одновременно возможность перехода права на вклад по завещанию и по указанию вкладчика банку о выдаче вклада в случае смерти вкладчика, другие дают вкладчику возможность оформить завещательное распоряжение в банке, третьи не содержат норм о выдаче вклада другим лицам на случай смерти вкладчика, в некоторых случаях законодательство включает вклад, в отношении которого существует указание банку, в состав наследства, в других - нет.

В связи со сказанным возникает потребность как в толковании действующего законодательства, так и в ответе на вопрос, какое из возможных законодательных решений является предпочтительным.

### ***Наследование права на вклад по закону***

Наследование права на вклад по закону происходит по общим правилам наследования по закону. Специфические вопросы возникают при определении принадлежности этого права. В этом отношении у правового режима вклада имеются некоторые особенности по сравнению с режимом других видов имущества.

Предполагается, что право на вклад имеет тот, на чье имя оформлен вклад. Но право на вклад может относиться к общему имуществу (долевому или совместному). Долевое право на вклад может возникнуть при переходе этого права нескольким наследникам, совместное - у супругов и у членов крестьянского (фермерского) хозяйства.

Наиболее распространены вопросы о правовом режиме вклада после смерти супруга - вкладчика. Традиционные законодательные установки по этому поводу хорошо известны: если вклад внесен до брака, то внесенная часть - раздельная собственность супругов; или, если, скажем, сын от первого брака оформил вклад на имя матери или пополнил его, то этот

вклад (или его пополненная часть) является собственностью матери; раздельность права на вклад может быть предусмотрена брачным контрактом.

Когда вклад внесен на имя третьего лица по правилам ст. 764 ГК РК, то право на него возникает у третьего лица, и лишь в случае его письменного отказа от прав вкладчика лицо, заключившее договор банковского вклада, может воспользоваться правами вкладчика.

Свидетельство о праве на долю в праве на вклад в случае смерти одного из супругов может быть выдано нотариусом по месту открытия наследства по письменному заявлению пережившего супруга как до выдачи свидетельства о праве на наследство, так и одновременно с ним при условии, что наследники, принявшие наследство, не возражают против выдачи такого свидетельства.

Если переживший супруг обратился за выдачей свидетельства о праве на долю в праве на вклад после выдачи свидетельства о праве на наследство, нотариус разъясняет ему порядок обращения в суд.

При получении заявления пережившего супруга о выдаче свидетельства о праве собственности на долю в общем имуществе супругов в случае смерти одного из супругов нотариус направляет по почте извещение наследникам умершего супруга, принявшим наследство, в котором указывается состав общего имущества супругов, на долю которого переживший супруг просит выдать свидетельство о праве собственности, а также разъясняет порядок обращения в суд при наличии возражений о выдаче такого свидетельства.

Таковы основные нотариальные правила при оформлении прав на вклад. Они относятся как к наследованию по закону, так и по завещанию.

#### ***Указание вкладчика банку о выдаче вклада в случае смерти вкладчика другому лицу***

Гражданский кодекс Казахской ССР знал распоряжение вкладом, сделанное вкладчиком банку. Статья 557 ГК Казахской ССР гласила: «Граждане, имеющие вклады в государственных трудовых сберегательных кассах или в Государственном банке СССР, имеют право сделать распоряжение сберегательной кассе или банку о выдаче вклада в случае смерти любому лицу или государству.

В этих случаях вклад не входит в состав наследственного имущества и на него не распространяются правила настоящего раздела».

Такое распоряжение порождало сингулярное, а не универсальное правопреемство. Вклад в этом случае не включался в наследственное имущество.

ГК РК предусматривает подобную норму, но поместил ее не в раздел 6 («Наследственное право»), а включил в ст. 758 ГК (гл. 38 разд. 4 «Банковское обслуживание»). Эта норма закрепляет правило о праве вкладчика дать указание банку, кому должен быть выдан вклад в случае смерти вкладчика.

Оформление перехода прав на вклад другим лицам в случае смерти вкладчика непосредственно в банке имеет для вкладчика значительные удобства по сравнению с процедурой оформления завещания. В банке можно сделать соответствующее распоряжение проще и быстрее, чем у нотариуса, при необходимости можно оперативнее изменить ранее принятое решение о судьбе вклада, осуществив это действие попутно с другими банковскими операциями.



Распоряжение банку о выдаче вклада на случай смерти может иметь две разновидности: форму завещания, при которой вклад является наследственным имуществом, и указания банку, при котором вклад не входит в состав наследственного имущества.

По казахстанскому законодательству вклад не может быть завещан путем оформления какого - либо банковского документа. Завещание вклада производится в общем порядке оформления завещания. Поэтому указание вкладчика банку по поводу того, кому должен быть выдан вклад в случае его смерти, не является завещательным распоряжением. Не являлось такое указание завещательным распоряжением и в период действия ГК Казахской ССР, поэтому ошибочным являлось использование в некоторых публикациях советского периода термина «завещательное распоряжение вкладом». Обычно в советских публикациях говорилось об особом положении вкладов, льготном порядке распоряжения вкладом.

Какие практические цели может преследовать вкладчик, давая указание банку, а не прибегая к составлению завещания? Вкладчик таким путем может исключить вклад из состава наследственного имущества, может избежать возможных споров между наследниками по поводу действительности завещания и споров о разделе наследства при наследовании по закону, наконец, его целью может быть предоставление выгодоприобретателю возможности быстрее, чем при наследовании, получить имущество умершего. Могут быть и другие соображения. Не исключены, кстати, цели аморального и противоправного свойства: например, вкладчик, предполагая свою близкую кончину, переводит свои активы на банковский вклад с соответствующим указанием банку, желая освободить выгодоприобретателя от требований кредиторов.

Указание вкладчика о выдаче в случае его смерти вклада определенному лицу вписывается в конструкцию договора в пользу третьего лица.

Третье лицо на основании указания вкладчика приобретает право требования к должнику - банку. В случае, когда третье лицо отказалось от права, предоставленного ему по договору, кредитор может воспользоваться этим правом, если это не противоречит законодательству и договору. Пункт 2 ст. 391 ГК РК после слов «если иное не предусмотрено законодательством или договором» следовало бы дополнить словами «или не противоречит существу обязательства», потому что очевидно, что не может быть речи о выплате вклада самому вкладчику именно в силу самого существа договора банковского вклада, в котором содержится указание вкладчика о выдаче вклада другим лицам в случае его смерти, а действующая редакция статьи не охватывает эту ситуацию.

В силу ст. 391 ГК РК с момента выражения третьим лицом должнику намерения воспользоваться своим правом по договору стороны, по общему правилу, не могут расторгать или изменять заключенный ими договор без согласия третьего лица. Такая связанность сторон возникает лишь после того, как у третьего лица появляется право, вытекающее из договора. Но момент заключения договора и момент возникновения права совпадают не всегда, кроме того, ст. 391 ГК РК устанавливает, что связанность сторон соответствующим условием договора возникает после выражения третьим лицом должнику намерения воспользоваться своим правом. Поэтому пока вкладчик жив, третье лицо никаких прав не приобретает, и вкладчик может изменить или отменить свое указание.

Как соотносятся указание банку о выдаче вклада определенному лицу в случае смерти вкладчика и условие завещания о передаче наследникам всего имущества или вклада? Здесь сталкиваются специальное регулирование и общее. К общему относится условие завещания о выдаче вклада, поскольку оно является элементом наследственного права, в целом рассчитанного на определение судьбы имущества в случае смерти гражданина; специальным является указание банку о выдаче вклада, поскольку оно относится к единичному случаю перехода конкретного имущества другим лицам в случае смерти гражданина в специфической сфере отношений. Поэтому имеющееся противоречие формально - юридически здесь легко разрешимое, а не неустранимое: специальная норма исключает из состава завещанного имущества вклад. Причем такая законодательная модель касается только вклада. Подобного рода операцию нельзя провести ни в отношении недвижимости, ни в отношении ценных бумаг путем дачи распоряжения о передаче другим лицам прав правообладателя на случай его смерти центру по недвижимости или депозитарию. Нельзя этого сделать также в договорах, например, хранения или подряда и другим, включив в договор условие, что права поклажедателя, заказчика и других сторон в случае их смерти перейдут названным ими лицам. Этого сегодня невозможно предложить и в порядке *de lege ferenda*, поскольку отсутствуют правовые и организационные механизмы (подобные нотариату и банку), обеспечивающие достоверность подтверждения воли контрагента, выраженной им на случай своей смерти. Определение судьбы имущества на случай смерти во всех правовых системах требует своего отражения в строго формальном документе, прямо названном завещанием или приравненном к нему непосредственно законом. Отсутствие в ГК РК такого прямого положения не позволяет приравнять к завещанию указание банку о выдаче вклада в случае смерти третьему лицу.

Если после дачи указания банку о выдаче вклада было составлено завещание о передаче вклада другому лицу, чем названное в банковском договоре, то действует указание банку, поскольку последнее нельзя отменить завещанием. Выгодоприобретатель может получить вклад уже на следующий день после смерти вкладчика, предъявив свидетельство о смерти вкладчика, в то время как наследник, по общему правилу, может получить вклад только через шесть месяцев после открытия наследства и предъявления свидетельства о праве на наследство.

Если после составления завещания было дано иное указание банку, то оно лишает реального значения соответствующее условие завещание. То есть если в завещании сказано, что вклад остается сыну, а в дальнейшем банку дается указание о выдаче вклада после смерти вкладчика дочери, то право на вклад переходит дочери. Наследодатель при жизни может распорядиться своим имуществом, и вследствие реализации этого правомочия завещательное условие потеряет смысл. Выгодоприобретатель может получить вклад также сразу после смерти вкладчика, не нуждаясь в получении свидетельства о праве на наследство.

Пока действует договор банковского вклада с условием выдачи вклада в случае смерти другому лицу, то завещанием отменить это условие нельзя, даже если в завещании сказано «завещаю вклад», ибо это было бы изменением договора с банком односторонней сделкой, не связанной прямо с данным договором и не известной одному из контрагентов.

По - другому решают этот вопрос казахстанские авторы. По мнению авторов учебника «Гражданское право» (т. III), в случае если завещание на все имущество было составлено

после заключения договора банковского вклада с указанием о выдаче вклада после смерти вкладчика определенным лицам, возможны две ситуации: 1) завещание, составленное на все имущество без специальной оговорки о вкладе, распространяется только на «свободные вклады» и не изменяет условие договора банковского вклада о выдаче вклада после смерти вкладчика указанным им лицам; 2) завещание, в котором специально оговорена судьба конкретного вклада, изменяет указание вкладчика, сделанное ранее банку, поскольку оба распоряжения имеют равную юридическую силу, следовательно, последнее изменяет предыдущее, а также, руководствуясь волей завещателя, вклад войдет в состав наследства.

Прежде всего, этот взгляд по существу повторяет позицию авторов, комментировавших ст. 557 ГК Казахской ССР. Но и тогда эта позиция была далеко не бесспорной, поскольку соответствующая норма толковалась таким образом, что если при удостоверении завещания на все имущество в нем будет сделано распоряжение вкладом, то это последнее распоряжение отменяет ранее данное указание банку путем подачи заявления в отделение сбербанка, в котором хранится вклад. Таким образом, все же нельзя было отменить указание банку непосредственно завещанием, требовался дополнительный юридический факт - уведомление банка об отмене завещанием. По действующему законодательству вообще нельзя говорить, что указание банку и условие завещания о конкретном вкладе имеют равную юридическую силу. Указание банку о судьбе вклада на случай смерти как специальное правило, о чем мы уже говорили, имеет приоритет перед общим правилом об условии завещания по поводу вклада.

Отдельные казахстанские банки, считая противоречие между п. 2 ст. 758 и п. 1 ст. 1040 ГК РК неустранимым дефектом законодательства, не принимают при заключении договоров банковских вкладов указания вкладчиков о выдаче вкладов третьему лицу на случай смерти вкладчика. Подобные действия банков не соответствуют действующему законодательству.

Какие выводы проистекают из подобной правовой конструкции?

В частности, такой вклад не входит в состав наследства. И поскольку такой вклад не входит в состав наследства, то наследники, имеющие право на обязательную долю в наследстве, не могут претендовать на соответствующую часть вклада. Что, лицо, получающее право на вклад в силу распоряжения вкладчика, не несет обязанностей по долгам умершего вкладчика. А также толкование указания, данного банку, производится по правилам толкования договора (ст. 392 ГК РК), в то время как толкование завещательного распоряжения - по правилам толкования завещания (ст. 1055 ГК РК). Притом, когда управомоченное лицо умирает раньше вкладчика, то соответствующее условие прекращает свое действие в силу невозможности его осуществления и вклад становится объектом общего правового режима наследственного имущества. Или же, управомоченное лицо умирает после вкладчика, то он, как кредитор вклада, каковым он стал при наступлении условия - смерти вкладчика, становится наследодателем этого вклада, независимо от того, оформил он или нет права на вклад. Его согласие на получение права на вклад, если не был произведен письменный отказ от права, презюмируется. То, на подобный вклад не распространяются правила о приобретении наследства и отказа от него.

Эти суждения относились к вопросу, как понимать действующее законодательство и чтобы сделать волю завещателя выше его распорядительной воли в банке по поводу вклада, нужно исключить норму об указании банку из раздела ГК о банковском обслуживании,

превратить распоряжение банку в форму банковского завещания (завещательного распоряжения) и поместить ее в раздел ГК о наследственном праве, о чем пойдет речь ниже.

**Наследование вклада по завещанию и завещательному распоряжению о вкладе, сделанному банку.** Право на получение вклада в законодательстве постсоветских государств выступает предметом:

- либо завещания и специального банковского завещательного распоряжения, либо только завещания.

Завещание права на получение вклада подчиняется общим правилам завещания. В чисто оформительском плане можно указать, что инструкция о порядке совершения нотариальных действий нотариусами РК, утвержденная приказом министра юстиции РК от 28 июля 1998 г., требует, чтобы при выдаче свидетельства о праве на наследство по завещанию нотариус проверил наличие пережившего супруга, имеющего право на половинную долю в общем имуществе супругов, что, разумеется, также касается вклада.

По - иному выглядит ситуация с завещательным распоряжением банку.

В Гражданских кодексах ряда постсоветских государств имеется специальная норма в отношении завещательного распоряжения правами на денежные средства в банках (ст. 1128 ГК России, ст. 1228 ГК Украины, ст. 1048 ГК Беларуси). В отличие от указания банку, правовая природа которого была рассмотрена выше, это распоряжение представляет собой форму завещания, точнее, документа, приравненного к завещанию. Ст. 1048 ГК Республики Беларусь закрепляет о завещательных распоряжениях денежными средствами в банках и определяет порядок удостоверения и подписания в банке завещательного распоряжения. Завещательное распоряжение этой статьёй прямо приравнивается к нотариальному.

Вместе с тем, не знает банковского завещательного распоряжения ГК РК. Закон о наследовании 1996 г. Республики Эстония также не признает особого банковского завещательного распоряжения. Таким образом, право на вклад в РК и Эстонии может быть предметом только завещания (или приравненных к нему документов, к которым банковское распоряжение не отнесено). Хотя, право на вклад, в отношении которого сделано завещательное распоряжение (в тех государствах, где законодательство это допускает), входит в состав наследства. Вклад выдается наследникам на основании свидетельства о праве на наследство и в соответствии с ним.

Отвечая на вопрос, что предпочтительней: включать или не включать вклад, оформленный в банке, с условием выдачи другим лицам в случае смерти вкладчика в состав наследства, мы считаем, что отсутствуют факторы, позволяющие прийти к однозначному решению. И тот и другой варианты встречаются в разных законодательных системах, адекватно и формально определено выражают волю вкладчика, которую в принципе можно разделить на завещательную и банковскую. Поэтому законодатель может с равным успехом выбрать любой вариант. Но все же, думается, из соображений сближения правовых систем, большинство из которых признают завещательное распоряжение, целесообразно ввести в ГК РК правило о завещательном распоряжении, убрав из него указание банку о выдаче вклада. Завещательное распоряжение удобно, доступно для большого круга лиц, гармонично вписывается в субинститут наследования по завещанию.

Отмеченные различия в законодательстве стран бывшего Союза ССР нередко приводят к необходимости использовать коллизионные нормы. Например, завещание составлено жителем РК в Казахстане, вклад с завещательным распоряжением внесен в российский банк. Статья 1122 ГК говорит, что способность лица к составлению и отмене завещания, а также форма завещания и акта его отмены определяются по праву страны, где наследодатель имел постоянное место жительства в момент составления акта, если наследодателем не избрано в завещании право страны, гражданином которой он является.

Таким образом, юридическая сила должна быть признана за казахстанским завещанием, даже если позже в российском банке вкладчиком было составлено завещательное распоряжение, потому что в Казахстане нет завещательного распоряжения, а применяется право Казахстана. Если завещательное распоряжение составлено позже, когда вкладчик стал гражданином России, то завещательное распоряжение выше казахстанского завещания, так как будет применена норма ГК РФ, приравнивающая завещательное распоряжение к завещанию. В итоге, как долго банк будет держать вклад покинувшего этот мир гражданина? Национальный банк разъясняет, что в соответствии с договором банковского вклада у банка сохраняются обязательства перед вкладчиком по возврату вклада, в том числе в случае его смерти, перед наследниками в соответствии с завещанием или законом на условиях и в порядке, предусмотренных для вклада данного вида законодательными актами и договором.

Проще говоря, банк может хранить деньги годами, десятилетиями, если на них не позарится такой менеджер, как вышеупомянутая сотрудница Нурбанка. Но есть один важный момент, на который указывает Национальный банк в ответ на наш запрос: «Согласно ст. 1083 ГК РК, если нет наследников ни по завещанию, ни по закону, либо никто из наследников не имеет права наследовать (ст. 1045 ГК РК), либо все они отказались от наследства (ст. 1074 ГК РК), наследство признается судом выморочным имуществом». То есть, это означает, что в ситуацию может вмешаться новый игрок - уполномоченный орган власти, то есть акимат. Получив информацию о смерти гражданина, а также удостоверившись в отсутствии у него наследников, чиновники вправе требовать перевода его имущества, в том числе накоплений на вкладах, в коммунальную собственность. Так обычно бывает с квартирами одиноких стариков, но и депозиты могут быть списаны государству. Поэтому рекомендация всем тем, кто не хочет, чтобы его имущество после смерти перешло в коммунальную собственность: оформите завещание, даже если обладаете богатырским здоровьем и не планируете умирать в ближайшие годы. Настанет день, когда эта бумага обязательно пригодится. Тем самым, наверное, государству следует предусмотреть такой момент на законодательном уровне, как информирование банков о смерти клиента. Также Национальному банку РК необходимо принять НПА об уведомлении банками родственников умершего о наличии вклада или депозита и в случае неисполнения предусмотреть ответственность и ужесточить меры в отношении банковских сотрудников.

В итоге как мы видим в данном случае нормативное правовое регулирование по вопросам банковским вкладам, любому государству (законодателям), следует

совершенствовать в данной области не в интересах банков и государства, а в интересах вкладчиков – законных собственников.

### СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

1. Гражданский Кодекс РК от 27. 12. 1994 г.,
2. Гражданский Кодекс Казахской ССР от 28. 12. 1963 г.,
3. Гражданский Кодекс РФ от 21. 10. 1994 г.,
4. Закон РК «О банках и банковской деятельности» от 31. 08. 1995 г.,
5. Арыстанбеков К. «Необходимо принять концепцию экономической безопасности Республики Казахстан » // Таможенный вестник. – 1997 г.,
6. Диденко А.Г. «Гражданское право. Общая часть» - Алматы, 2006 г.,
7. Букин С.» Безопасность банковской деятельности: Учебное пособие» — СПб, 2011 г
8. По материалам online.zakon.kz,
9. По материалам titus.kz,
10. По материалам kostanay.gov.kz

© Басырова О.Н.

УДК 65.011.56

**Башканкова А.А.**

Студентка, УГАТУ,

РФ, г. Уфа

E - mail: jaaaawn@yandex.ru

### НЕОБХОДИМОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ ФУНКЦИОНАЛА РАНЖИРОВАНИЯ ДОГОВОРОВ ИТ - КОМПАНИИ ПО СОСТОЯНИЮ И СРОКАМ

**Аннотация.** Основной целью данного проекта является сокращение времени при работе с договорами с помощью модуля АИС по ранжированию договоров по срокам.

**Ключевые слова:** автоматизированная информационная система; договор; учет; сроки; разработка.

#### **Актуальность**

Компании, занимающиеся производством и имеющие клиентскую базу, в том числе ИТ - компании, выпускающие программные продукты, сталкиваются с необходимостью учета и хранения договоров для различных контрагентов. Причем если существующие системы для работы с договорами решают проблемы хранения и анализа, то вопрос ранжировки зачастую остается не охвачен, в то время как и крупные, и небольшие фирмы могут иметь в обороте большое количество договоров одновременно.

Таким образом, встает задача организации оперативного доступа к договорам, отсортированным по сроку выполнения и состоянию.

Внедрение АИС управления и учета договоров с соответствующим функционалом решает эту задачу.

### Предметная область

В процессе деятельности с договорами на рассматриваемом предприятии работают сотрудники бухгалтерии, технический директор и менеджеры проектов. Бухгалтеры составляют по договорам счета на оплату и принимают оплаченные счета, технический директор составляет рабочее расписание и отчетность, а также передает копии договоров клиентам и менеджерам проектов и составляет акты выполненных работ. Менеджеры проекта составляют по договорам техзадания для разработчиков.

### Реализация

Любой договор на предприятии обладает определенным набором реквизитов, и сортировку можно выполнять по большинству из них – по дате создания / изменения, типу и имени заказчика, статусу, типу выполняемых работ, сроку окончания работ, исполнителю и т.д.

Ранжировка по некоторым из этих реквизитов уже реализована в системах управления договорами, во вводимой системе предлагается реализовать совместную сортировку по дате и состоянию договора. На рис.1 представлена мнемосхема существующего процесса, на рис.2 мнемосхема после внедрения предлагаемой АИС.

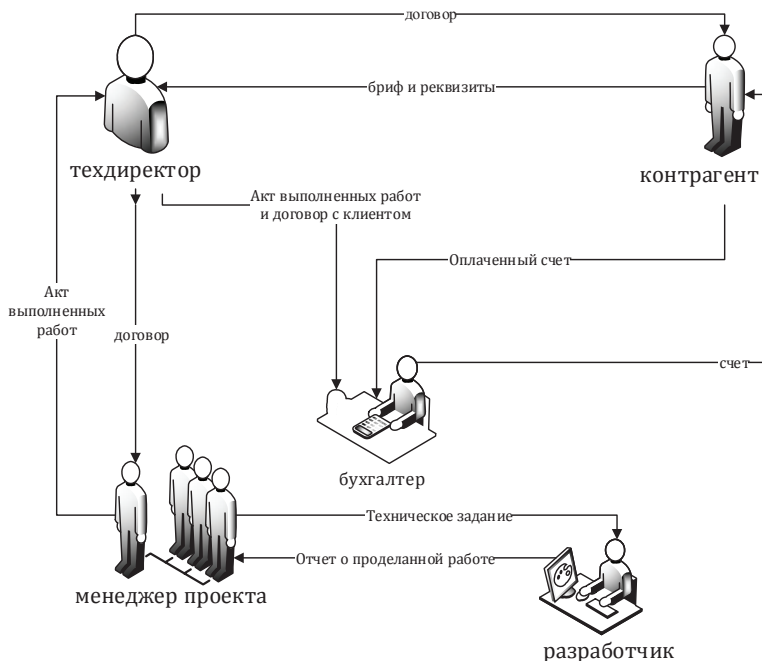


Рисунок 1 Мнемосхема существующего процесса

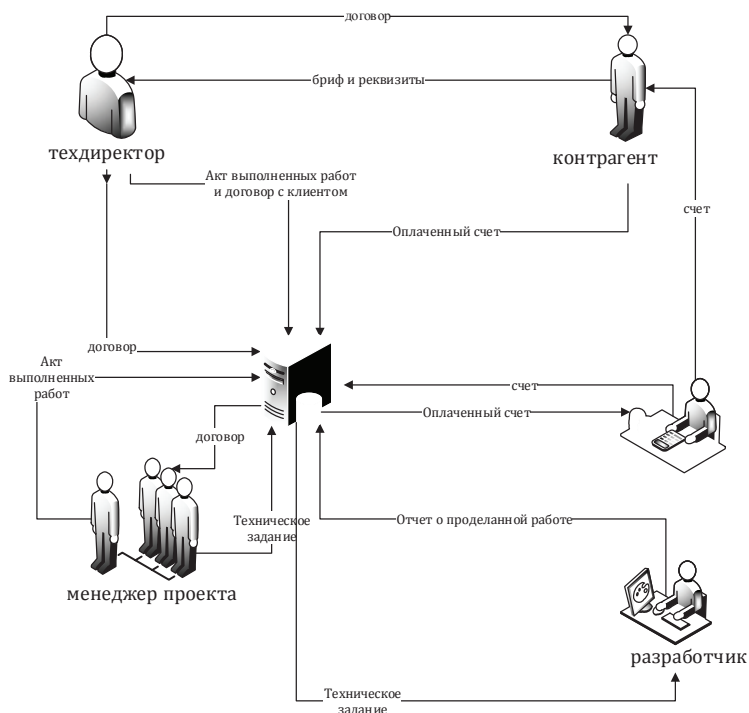


Рисунок 2 Мнемосхема процесса после внедрения АИС

Все договоры можно хранить по категориям: «действующие», «не действующие», «продлонгированные» и «бессрочные».

В списке договоров, как видно на рис. 3, сортировка происходит одновременно по состоянию и по дате завершения – наверху выводятся наиболее срочные договора, как действующие, так и продлонгированные, ниже выводятся бессрочные, последними – не действующие.

Состояние договора	Дата завершения
Действующий	25.02.2016
Продлонгированный	19.08.2016
Действующий	05.12.2016
Бессрочный	
Не действующий	17.11.2015
Не действующий	11.01.2016

Рисунок 3 Сортировка в списочной форме



При создании карточки договора в АИС, как видно на рис.4, сотрудник компании проставляет дату завершения договора. Если дата не проставлена, договор автоматически сохраняется в категорию «бессрочные», если дата просрочена – договор переводится системой в состояние «не действующие», если дата была проставлена, а затем отредактирована на будущую (с вводимой пользователем пометкой «продлить срок завершения»), договор сохраняется в категорию «пролонгированные».

Рисунок 4 Ввод реквизитов

Предлагаемый функционал значительно уменьшит время, затрачиваемое бухгалтерией и отделом разработки, а также руководством, на поиск информации по договорам, составление рабочего расписания и отчетности.

#### Список использованной литературы

1. Тихомирова Н.Ю. Договоры в коммерческой деятельности: практическое пособие. 3-е издание, дополненное и переработанное. 2017 г. – 318 с.
2. Р50.1.028 - 2001. Методология функционального моделирования. М.: Госстандарт России, 2001

© Башканкова А.А., 2018.

УДК 338.242

**Беззубиков А.С.**

магистрант ФГБОУ ВО «Астраханский  
государственный технический университет»,  
г. Астрахань, Российская Федерация

**Беззубикова И.С.**

магистрант ФГБОУ ВО «Астраханский  
государственный технический университет»,  
г. Астрахань, Российская Федерация

pola5858@mail.ru

## РЕФОРМИРОВАНИЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ФИНАНСОВЫЙ МЕХАНИЗМ ОТРАСЛИ

### Аннотация

В статье рассматриваются основные направления реформирования здравоохранения в России. Показано положение России среди других стран мира по соотношению уровня

ВВП и государственных расходов на здравоохранение; динамика соответствующих расходов. Названы некоторые проблемы практического хода реформ и задачи по внедрению финансового механизма в обновленную медицину.

### **Ключевые слова**

Финансовый механизм, реформы, бюджетное финансирование, социальные гарантии, частное финансирование.

В общепринятом смысле под финансовым механизмом понимается совокупность финансовых инструментов, при помощи которых происходит формирование и распределение денежных средств.

В российском здравоохранении сложилась система финансирования, принятая в большинстве стран Европы. Это система, основанная на сочетании бюджетного финансирования, частного финансирования и финансирования за счет взносов во внебюджетный фонд обязательного медицинского страхования (ОМС).

В системе бюджетного финансирования государство наделено всеми функциями собственника значительной части медицинских учреждений. В системе ОМС государство выступает, в основном, в качестве регулятора формирования и использования денежных средств, его влияние косвенное, проявляющееся в установлении ставок и порядка отчислений. Тем не менее, это государственная система финансирования, поскольку взносы работодателей в ОМС носят обязательный и повсеместный характер. Важнейшей характеристикой системы ОМС является целевой характер формирования средств, идущих не в общий бюджет государства, а конкретно на нужды здравоохранения, что снижает степень зависимости величины финансовых ресурсов от складывающихся бюджетных приоритетов.

По уровню доли расходов на здравоохранение в процентах от ВВП в 2017г. Россия находилась на уровне 2006 года – 3,6 % . Этот показатель несколько ниже среднего значения, сложившегося за период 2005 - 2017 годов – 3,7 % . По рекомендациям ВОЗ значение данного показателя составляет 6 % [1].

В большинстве развитых стран мира расходы на здравоохранение составляют более весомую долю от ВВП, начиная от 3,8 % в Белоруссии, находящейся с нами практически на одном уровне, и заканчивая 9,9 % в Голландии, имеющей самое высокое значение доли расходов на здравоохранение в ВВП в мире.

При этом, необходимо отметить динамику бюджетных расходов на здравоохранение. Так, в 2018 г. планируется выделить на здравоохранение свыше 410 млрд. рублей, что на 6,8 % меньше фактического уровня 2017г., но выше запланированного на тот же период. Выросла доля расходов по данному направлению с 2,2 % до 2,56 % от общего объема бюджетных расходов [2].

В некоторых странах расходы на здравоохранение покрываются в основном за счет государственного финансирования, услугами которого автоматически могут пользоваться все постоянные жители страны, в других странах – за счет различных схем обязательного или добровольного страхования. Собственные средства населения играют менее значительную роль, покрывая от 7 % расходов на здравоохранение во Франции до 42 % в Латвии.

По данным Росстата за 2016 год, доля государственных расходов в России, направляемых на здравоохранение составили 10 % от общей суммы государственных расходов (против 9,6 % в 2015 и 9,2 % в 2014 году) [3].

Приведенные выше краткие статистические выкладки позволяют сделать вывод о внимании государства к здравоохранению, к финансовому механизму, действующему в здравоохранении - самой главной составляющей уровня жизни населения и определяющей экономический потенциал страны.

Основными направлениями реформы здравоохранения в России, рассчитанными на длительную перспективу являются:

- повсеместное внедрение передовых инновационных методов и технологий лечения;
- детализация социальных гарантий, увеличение популярности медицинских страховок, расширение полномочий частных страховых компаний;
- привлечение частного капитала в форме создания частных клиник и государственно - частного партнерства;
- медикаментозное обеспечение граждан;
- укрупнение больниц с одновременным сокращением времени пребывания в стационаре;
- лишение госгарантий некоторых видов медпомощи и значительное сокращение госгарантий трудоспособным, но не работающим гражданам.

Все эти и другие направления направлены на повышение эффективности оказания медицинских услуг как в качественном плане – повышения продолжительности жизни и снижения уровня заболеваемости населения, так и в количественном отношении – росте отдачи от каждого рубля, вложенного в здравоохранение.

Однако, как отмечают многие специалисты, движение реформы сопровождается значительными трудностями и не только финансового характера. Так, при общих оптимизационных мерах под сокращение попало достаточное число медработников, в среднем по стране это около 90 тысяч человек. А те, кто остались на своих местах, теперь загружены сверх нормы. Причем, большую часть своего времени врачи вынуждены заполнять бесконечные документы, оправдывающие их действия по назначению рекомендаций пациенту. Не хватает врачей, умеющих работать на высокотехнологичном оборудовании, специалистов, умеющих обслуживать это оборудование. Необходимо увеличить расходы на обучение и командировки соответствующих специалистов. В связи с наличием внебюджетных мест в медицинских академиях и колледжах резко сократилось качество подготовки современных медиков. Раздуты штаты административного персонала территориальных фондов ОМС. Не отработаны механизмы финансового стимулирования высококвалифицированных и добросовестных работников здравоохранения. Необходимо совершенствование механизма выбора пациентом подходящего именно ему медицинского учреждения исходя из возможности предоставления медицинских услуг разной степени укомплектованности и качества не только исходя из наличия собственных средств, но и за счет страховых источников; совершенствование механизма распределения финансовых ресурсов в зависимости от качества оказываемых услуг. Вот только некоторые проблемы реформирования здравоохранения и его влияния на финансовый механизм отрасли.

### Список использованной литературы

1. Официальный сайт Медвестник. Портал российского врача [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [https:// medvestnik.ru / content / news](https://medvestnik.ru/content/news), свободный. – (дата обращения: 18.05.2018).

2. Официальный сайт Еженедельник «Демоскоп Weekly» Институт демографии национального исследовательского университета «Высшая школа экономики» № 757 – 758 29 января - 11 февраля 2018. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [http:// www.demoscope.ru / weekly / 2018](http://www.demoscope.ru/weekly/2018), свободный. – (дата обращения: 18.05.2018).

3. Официальный сайт Росстат [Электронный ресурс]. - Режим доступа: [http:// rosstatistika.ru /](http://rosstatistika.ru/), свободный. – (дата обращения: 18.05.2018).

© Беззубиков А.С., Беззубикова И.С. 2018 г.

УДК 336

**Ван Чичэн**

магистрант 2 курса К(П)ФУ,  
г. Казань, РФ

E - mail: [chicheng@list.ru](mailto:chicheng@list.ru)

**Научный руководитель: П.А. Алеткин**

канд. экон. наук, доцент К(П)ФУ,  
г. Казань, РФ

E - mail: [pavelaletkin@mail.ru](mailto:pavelaletkin@mail.ru)

**Wang Chicheng**

Master candidate, 2 - nd grade K (V) FU,  
Kazan, Russian Federation

E - mail: [chicheng@list.ru](mailto:chicheng@list.ru)

Supervisor: P.A. Aletkin

Ph.D. in Economics, Associate Professor K (V) FU,  
Kazan, Russian Federation

E - mail: [pavelaletkin@mail.ru](mailto:pavelaletkin@mail.ru)

## СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КИТАЙСКИХ СТАНДАРТОВ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА С МСФО

### GENERAL DIFFERENCES BETWEEN NEW ASBE AND IFRS

#### Аннотация

В статье представлена характеристика новых стандартов бухгалтерского учета ASBE в КНР на современном этапе. Авторы проводят сравнение стандартов бухгалтерского учета КНР и МСФО, сопоставляя их и оценивая степень конвергенции в них принципов МСФО.

#### Ключевые слова

китайские стандарты бухгалтерского учета (ASBE), МСФО, Китай, бухгалтерский учет, стандарт.

## **Abstract**

The article presents the characteristics of the new ASBE in the PRC at the present stage. The authors compare the standards of the PRC GAAP and IFRS, compared and assessed the degree of convergence in them of the principles of IFRS.

## **Key words**

Accounting Standard for Business Enterprises (ASBE), IFRS, China, accounting, standard.

На первый взгляд, основные изменения, внесенные в новые принципы, охватывают набор базовых стандартов, которые теперь в большей степени соответствуют МСФО[1]. Во - первых, в соответствии с международными стандартами, новые ASBE вновь вводят общее согласованное определение активов и обязательств. Во всех случаях учетные элементы должны быть признаны только при их определении и соблюдении установленных условий признания. Были введены некоторые другие основные функции: сначала определение «прибыли» и «убытков», а во - вторых, метод первоначальной стоимости является общим требованием при измерении элементов учета. Отклонения от последнего положения - это затраты на замену, чистая стоимость реализации и справедливая стоимость, которые могут быть приняты в случае надежного определения.

В значительной степени, вмешательство относится к руководящим принципам составления финансовой отчетности. Принцип «содержание превышает форму» все еще находит применение. В то же время незначительная разница с МСФО предполагает проявление осторожности при представлении финансовых отчетов. Благоразумие означает, что активы и предметы дохода не могут быть завышены, а обязательства и расходы не занижены. В частности, в то время как новые ASBE предписывают следовать пруденциальному подходу при распознавании, измерении и отчетности о транзакции, Рамки IASB для подготовки и представления финансовой отчетности учитывают благоразумие как простую качественную характеристику с точки зрения не предвзятой оценки. [2]

Новые ASBE не просто расширяет требования к раскрытию информации, поскольку они задействуют значимые и глубокие изменения в предыдущих согласованных процедурах бухгалтерского учета в материковом Китае (GAAP). Они могут привести к существенным различиям в результатах за прошлый год или оценке активов в финансовой отчетности. [3]

Этот этап свидетельствует о растущем параллелизме китайских систем с международными стандартами. Процесс начался в 1993 году с самого первого принятия ASBE; это представляет собой важный шаг в возрастающей интеграции Китая с мировой экономикой. Однако, несмотря на фундаментальное сближение новых ASBE с МСФО, есть несколько исключений, которые по - прежнему признаны в некоторых областях, особенно, из - за особых экономических условий Китая. [4]

Прежде всего, китайские стандарты бухгалтерского учета во многих случаях предписывают общепринятое требование справедливой стоимости. Однако, при учете активов, некоторые исключения допускаются. В частности, ASBE № 4 (Основные средства) и 6 (Нематериальные активы) допускают только модель затрат для измерения заявленных категорий активов. Это положение явно контрастирует с МСФО, где допускается модель переоценки.

Биологические активы (ASBE № 5) отмечают более легкую разницу с МСФО. В этом случае, справедливая стоимость является исключением из метода затрат. Напротив, МСФО

(IAS) 41 предусматривает общий подход к справедливой стоимости, если только для одного случая это явно не надежно. Другое важное различие относится к учету землепользования. [5] В соответствии с ASBE, это право классифицируется как нематериальный актив вместо операционной аренды. В случае, если права землепользования соответствуют набору критериев для признания в качестве инвестиционной собственности, модель затрат должна быть наиболее подходящим принципом.

ASBE № 2 (долгосрочные инвестиции в акции) предоставляет метод долевого участия в качестве единственного приемлемого способа управления совместно контролируемыми компаниями, тогда как МСФО допускают как пропорциональную консолидацию, так и метод долевого участия. В то же время, контролируемые государством субъекты освобождаются от регулирования связанных сторон из-за их государственной доли. По факту, это специальное положение не соблюдается в соответствии с МСФО.

В соответствии с ASBE № 8 (Обесценение активов), восстановление убытков от обесценения обычно запрещено (за исключением товарно-материальных запасов и торговых дебиторских задолженностей), тогда как МСФО (IAS) 36 запрещает эту практику только для отмены обесценения гудвилла. Метод капитализации должен применяться к тем издержкам заимствования, которые соответствуют определенным критериям. Напротив, МСФО оставляют возможность измерять затраты по займам в качестве расходов. ASBE № 20 («Объединение бизнеса») включает в себя и охватывает в одном и том же объеме все объединения бизнеса с участием организаций, находящихся под общим контролем. Эта статья не охватывает обратное приобретение.

Конкретные методы учета относятся к Договорам перестрахования и к добыче нефти и природного газа (соответственно, ASBE), тогда как в соответствии с МСФО не существует контрагента. В то же время МСФО конкретно относятся к внеоборотным активам, удерживаемых для продажи, и прекращения деятельности. В новых ASBE не применяется одинаковое обращение.

Наконец, ASBE как общий принцип ограничивают возможности, доступны для измерения нескольких расходов. Некоторые статьи затрат должны анализироваться по функции для целей представления отчета о прибылях и убытках. В этом случае, прямой метод необходим для отчетов о движении денежных средств, и для государственных субсидий, связанных с активами, допускается только грубая презентация.

### **Список использованной литературы**

1. Cieslewicz, J.K. (2013). Relationships between national economic culture, institutions and accounting: Implications for IFRS: Available at the following website: <http://www.sciencedirect.com/science/article/pii/S1045235413000397>. Last accessed 16th May 2014.
2. KPMG. 2011. An Overview of New PRC GAAP: Differences between Old and New PRC GAAP and its convergence with IFRS
3. Yajing Yang. 2013. Convergence of Accounting Standards: New PRC GAAP and its Impact on Financial Reporting Quality in People's Republic of China
4. 企业会计准则 - 基本准则. 2014年7月23日. 财政部. Стандарты по бухгалтерскому учету на предприятии - основные положения: [приняты Министерством

финансов КНР 23 июля 2014 г.] [Электронный ресурс] // Министерство финансов КНР – Режим доступа <http://www.mof.gov.cn> (дата обращения 15.05.2017).

5. Peng, S. & Bewley, K. 2010. Adaptability to fair value accounting in an emerging economy: a case study of China's IFRS convergence. *Accounting, Auditing & Accountability Journal* Vol. 23 No.8, 2010 pp. 982 - 1011

© Ван Чичэн, П.А. Алеткин 2018

**УДК 2964**

**А.М.Волосникова**

Студентка 4 курса факультета корпоративной  
экономики и предпринимательства

Новосибирский государственный университет экономики и управления

г.Новосибирск, РФ

[volosnikova.agata@yandex.ru](mailto:volosnikova.agata@yandex.ru)

## **ОСОБЕННОСТИ МЕНЕДЖМЕНТА И ЦЕЛЕПОЛАГАНИЯ В НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ**

Аннотация

В статье рассматриваются ключевые особенности менеджмента некоммерческих организациях. Выделяются проблемы в целеполагании и мотивации персонала. На основе проведенного анализа будет предложена цель для проекта в некоммерческой организации «AIESEC».

Ключевые слова:

Некоммерческая организация, менеджмент, целеполагание, принцип SMART, управление проектами

Управление деятельностью некоммерческих организаций значительно отличается от управления в коммерческих организациях. В условиях плановой экономики государство полностью финансировало учреждения культуры, спорта, медицины и образования. В условиях рыночной экономики данная тенденция изменилось. У некоммерческих организаций кардинально меняются источники финансирования, система контроля и оценки результатов деятельности.

Ориентация на потребителей является основной стратегией деятельности некоммерческих организаций.

Для того, чтобы рассмотреть ключевые особенности менеджмента в некоммерческих организациях введем понятия менеджмента и управления.

Менеджмент - это не просто управление, а хозяйственное управления в условиях рыночных отношений, которое опирается на социально - экономические интересы собственников, акционеров профессиональных управляющих менеджеров и персонал [1].

Управление - непрерывный процесс воздействия субъекта на объект управления для достижения поставленных целей при наименьших затратах времени и ресурсов [1].

Вопросам менеджмента в НКО долгое время не уделялось должного внимания и только с переходом к рыночным отношениям ситуация изменилась. Ориентация на потребителя стала главной стратегией деятельности НКО. Поэтому возникла необходимость более серьезно изучать желания и потребности клиентов, их различие по группам населения и категориям, а также правильно ставить цели для успешного ведения деятельности.

Большую актуальность приобрели задачи продвижения некоммерческих услуг, формирование ценовой политики, привлечение дополнительных источников финансирования.

В некоммерческих организациях в идеале управление проектами осуществляется специально назначенными руководителями, которые несут ответственность за координацию всех связей в проекте, постановку и своевременное достижение целей. При этом руководство высшего уровня освобождается от ответственности принимать решение по текущим задачам. В результате этого на среднем и высшем уровне повышается оперативность управления и ответственность за качество исполнения конкретных операций и процедур, то есть значительно повышается роль руководителей проектов [2].

Как следствие в НКО очень важно соблюдать принцип SMART при постановке целей. Согласно ему цели должны быть конкретные, измеримые, согласованные, достижимые и определенные во времени.

На основе выделенных особенностей можно сформулировать цель для одного из проектов некоммерческой организации «АIESEC», которая будет опираться на принцип постановки целей SMART.

Основными задачей организации является улучшение финансового состояния. В связи с этим сформулируем цель для поиска новых партнеров.

S (конкретность) - Найти денежного партнера, который станет ключевым спонсором форума YouLead.

M (измеримость) – Получить от партнера сумму 50000 рублей на реализацию форума.

A (достижимый) - цель является достижимой так как форум проводится третий год подряд и каждый год был партнер на 50000 рублей.

R (релевантность) - данная цель является релевантной так как организация некоммерческая и без финансового партнера форум реализовать не удастся

T (ограниченность во времени) - необходимо найти партнера до 01.09.2018 так как форум состоится в ноябре.

Данная цель является конкретной, измеримой, достижимой, релевантной и ограниченной во времени. Применяя методiku SMART организация сможет достигать целей, что поможет ей улучшить своё состояние и занять лидирующие позиции на рынке.

### **Литература**

1. Лебедко М.П., Ширяева Т.Ю., Васильева Т.О. Менеджмент в некоммерческих организациях // Курс лекций. 2014. С. 38 - 42.

2. Парахина В.Н. Целесолагание и принципы управления некоммерческой организацией // Экономика и менеджмент некоммерческих организаций: материалы Международной научно – практической конференции). Москва. 2009. С.57 - 61.

© Волосникова А.М. 2018



## **О НАПРАВЛЕНИЯХ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА ПЛАНИРОВАНИЯ ГЕОЛОГО – ТЕХНИЧЕСКИХ МЕРОПРИЯТИЙ НА ПРИМЕРЕ ГИДРОРАЗРЫВА ПЛАСТА**

### **Аннотация**

Рассмотрен существующий методический подход к планированию геолого - технических мероприятий. С целью совершенствования действующей системы обоснования проведения геолого - технических мероприятий предложен алгоритм, основанный на учете минимального рентабельного дебита скважин. Применение данного алгоритма будет способствовать более рациональному использованию денежных средств предприятий, выделенных на проведение геолого - технических мероприятий.

### **Ключевые слова:**

Геолого - технические мероприятия, гидроразрыв пласта, скважина, планирование

В настоящее время действует единый порядок оценки экономической эффективности геолого – технических мероприятий (ГТМ) по обеспечению добычи нефти и нефтяного газа независимо от вида ГТМ.

Данный подход реализуется путем использования единого алгоритма и единых технологических и экономических источников информации для расчета эффективности любого вида ГТМ. Экономическая эффективность ГТМ оценивается стандартными методами проектного анализа на основе применения общепринятой системы показателей экономической эффективности инвестиций и предусматривает расчет следующих показателей: чистый доход (ЧД), чистый дисконтированный доход (ЧДД), индекс доходности (ИД), срок окупаемости.

Отсутствие должного учета особенностей гидроразрыва пласта (ГРП), как одного из наиболее распространенных и эффективных ГТМ в действующих методических рекомендациях по их планированию и оценке экономической эффективности, зачастую приводит к включению в планы заведомо неэффективных мероприятий. Так например, анализ выполнения годовой программы ГТМ ТПП «Повхнефтегаз» ООО «Лукойл – Западная Сибирь» в 2016 году в части гидравлического разрыва пласта показал, что при выполнении плана общего количества ГРП не достигнуты запланированные показатели по дополнительной добыче нефти (выполнение плана составило 68,9 % ), суммарному приросту дебитов нефти (выполнение плана - 63,6 % ), среднему приросту дебита нефти на 1 скважину (выполнение плана - 62,5 % ). Анализ динамики проведения ГРП по данному предприятию за период 2013 - 2016 годы (рис.1) показал, что в 2016 году по сравнению с 2013 годом количество ежегодно проводимых ГРП увеличилось на 29 мероприятий (или на 13,6 % ), при этом показатели их эффективности за этот же период значительно снизились:

дополнительная добыча нефти - на 53,6 тыс.т (или на 23,1 %), суммарный прирост дебитов нефти - на 286 т / сут. (или на 24,9 %), средний прирост дебита на 1 скважину - на 2,9 т / сут. (или на 45,3 %).

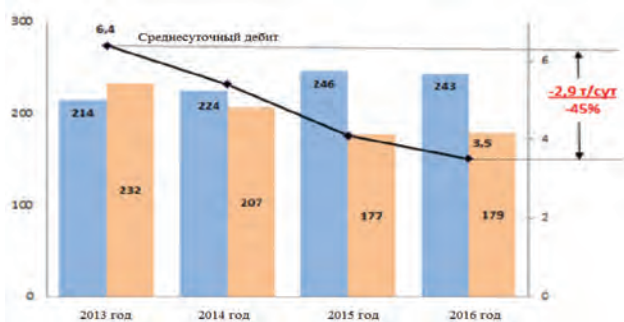


Рисунок 1 – Динамика показателей гидроразрыва пласта ТПП «Повхнефтегаз» ООО «Лукойл – Западная Сибирь»

Снижение приростных показателей эффективности применения ГРП свидетельствует о необходимости совершенствования методических подходов к их планированию. Упрощенно действующий алгоритм планирования ГРП представлен на рис.2.



Рисунок 2 - Алгоритм планирования ГРП

Основными направлениями совершенствования экономического механизма планирования геолого – технических мероприятий, по – нашему мнению, являются, более

обоснованный и закрепленный в соответствующих корпоративных стандартах подход к обоснованию включения скважин в программу работ по ГРП с учетом их дебитов. Требуется уточнения характер изменения падения дебита во времени.

Направления совершенствования планирования ГРП представлены на рисунке 3.

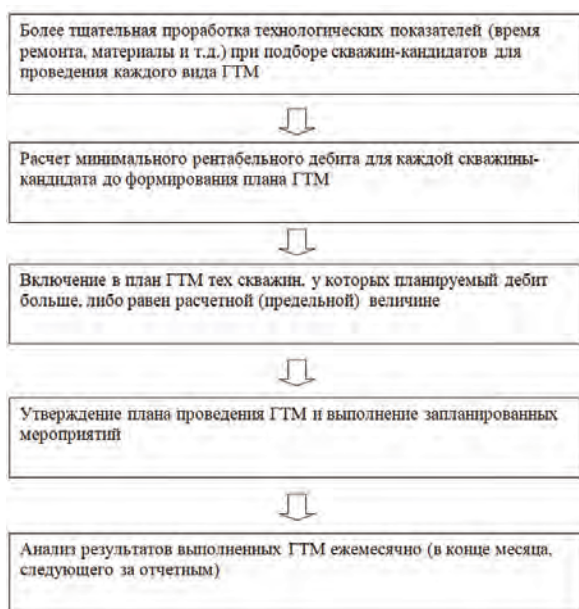


Рисунок 3 – Предлагаемый алгоритм планирования ГРП

Практическое использование предлагаемых направлений совершенствования планирования ГРП позволит более эффективно расходовать средства на проведение ГТМ, повысить эффективность проводимых мероприятий, снизить уровень геологических и финансовых рисков, что, в конечном счете, повысит эффективность деятельности нефтяных компаний.

### Литература

1.ГОСТ Р 53710 - 2009 Месторождения нефтяные и газонефтяные. Правила проектирования разработки. [http:// docs.cntd.ru / document / 1200080751](http://docs.cntd.ru / document / 1200080751)

2. Авдеева Л.А., Ключников Д.А. Совершенствование методики прогнозирования развития регионального топливно – энергетического комплекса // Евразийский юридический журнал. – 2017. - №5 (108). С. 325 - 328.

3. Гильмутдинов А.И., Авдеева Л.А. Совершенствование методов планирования геолого – технических мероприятий с учетом минимального рентабельного дебита скважин // Проблемы и тенденции развития инновационной экономики: международный опыт и российская практика: материалы VI Международной научно - практической конференции / редкол.: Т.Б Лейберт. - Уфа, Изд - во УГНТУ, 2016. С. 103 - 105.

4. Методика оценки экономической эффективности геолого – технических мероприятий по обеспечению добычи нефти и газа. - Москва, 2007. – 26с.

5. Регламент выбора скважин для проведения гидравлического разрыва пласта на месторождениях ООО «ЛУКОЙЛ – Западная Сибирь». – Когалым, 2010. – 24с.

6. Регламент рассмотрения мероприятий по обеспечению уровней добычи нефти в ООО «ЛУКОЙЛ – Западная Сибирь». – Когалым, 2017. – 29с.

7. Авдеева Л.А., Мусабилова К.М. Совершенствование процессов управления проектами в проектных организациях // Интернет - журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 8, №1 (2016) <http://naukovedenie.ru/PDF/65EVN116.pdf> (доступ свободный). Загл. с экрана. Яз. рус., англ. DOI: 10.15862/65EVN116

8. Авдеева Л.А., Мусабилова К.М. Совершенствование процессов планирования и управления стоимостью проектов в проектных организациях // Нефтегазовое дело. - 2016. Т.14. №2. - С.125 - 132.

9. Соловьева И.А., Авдеева Л.А., Дьяконова Е.С. Экономико – правовые проблемы недропользования и пути их решения // Евразийский юридический журнал. – 2017. - №11 (114). С. 415 - 417.

© А.И. Гильмутдинов, 2018

**УДК 2964**

**С.Н. Гиренко**

Магистрант 2 курса РГЭУ(РИНХ),

г. Ростов - на - Дону, РФ

E - mail: [sergunchik1994@yandex.ru](mailto:sergunchik1994@yandex.ru)

**Научный руководитель: Г.Б. Пивоварова**

канд. экон. наук, доцент РГЭУ(РИНХ),

г. Ростов - на - Дону, РФ

## **АНАЛИЗ РЫНКА НЕФТЕПРОДУКТОВ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ**

### **ANALYSIS OF THE OIL MARKET OF THE VORONEZH REGION**

***Аннотация:** развитие рынка нефтепродуктов определяет уровень благосостояния того региона, в котором рассматривается данный рынок. Нефть и нефтепродукты являются одними из основных экспортных групп среди товаров, реализуемых на внешние рынки, поэтому важно уделять внимание изучению сбытовых сетей, от которых зависит экономическое развитие страны в целом. Нефтепродуктами считаются доведенные до конечного потребителя продукты переработки нефти: автомобильный бензин, дизельное топливо, смазочные материалы, моторные масла и т. д. В работе проанализирован ряд компаний, занимающихся оптово - розничной торговлей нефтепродуктами, дана оценка уровню развития рынка нефтепродуктов.*

***Ключевые слова:** рынок нефтепродуктов, оптово - розничная торговля нефтепродуктами, автозаправочный комплекс, автозаправочная станция, нефтебаза.*

**Abstract:** the development of the oil products market determines the level of welfare of the region in which the market is considered. Oil and oil products are one of the main export groups among goods sold to foreign markets, so it is important to pay attention to the study of distribution networks, on which the economic development of the country as a whole depends. Petroleum products are considered to be brought to the end consumer oil products: gasoline, diesel fuel, lubricants, motor oils, etc. in the work analyzed a number of companies engaged in wholesale and retail trade in petroleum products, the level of development of the market of petroleum products.

**Key words:** oil products market, wholesale and retail trade in oil products, gas station, gas station.

Рынок нефтепродуктов включает в себя совокупность предприятий и организаций, занимающихся сбытовой и посреднической деятельностью. Нефтепродукт – это результат переработки нефти, которая классифицируется в зависимости от плотности, различают: особо легкую нефть, легкую нефть, среднюю, тяжелую и битуминозную.<sup>4</sup> От вида перерабатываемого сырья зависит тип нефтепродукта: так, из легкой нефти производятся светлые нефтепродукты, из тяжелой нефти – средние нефтепродукты, из битуминозной – темные нефтепродукты. Целью нашей работы является анализ рынков конечных продуктов переработки нефти в Воронежской области.

В Воронеже насчитывается большое количество компаний и предприятий, занимающихся оптовой и розничной торговлей нефтепродуктами (см. табл. 1).

Таблица 1. Компании Воронежской области, занимающиеся оптово - розничной торговлей нефтепродуктами.<sup>5</sup>

Наименование компании	Вид деятельности
АО «Воронежнефтепродукт»	Оптово - розничная торговля нефтепродуктами
ОАО «Газпром АЗК»	Розничная торговля нефтепродуктами
ООО «Воронежская топливная компания» (ВТК)	Оптово - розничная торговля нефтепродуктами
ООО «Лукойл - Чермоземьнефтепродукт»	Розничная торговля нефтепродуктами
ВМК «Агро»	Оптовая продажа ГСМ
ООО «Ойл Компани»	Оптовая торговля нефтепродуктами
ООО «Контакт»	Купля - продажа основных видов нефтепродуктов, включая моторные масла и отходы нефти и нефтепродуктов
ООО «Транс Ойл»	Оптово - розничная торговля нефтепродуктами
ООО «Воронежмипэкс ТД»	Оптовая торговля топливом
ООО «Модуль»	Хранение нефтепродуктов (до 9000 м <sup>3</sup> )
ООО «Золотой поток ТД»	Оптово - розничная торговля нефтепродуктами

<sup>4</sup> Щепалев А. А. Тяжелые нефти, газовые гидраты и другие перспективные источники углеводородного сырья: учебно - методическое пособие. - Нижний Новгород: Нижегородской Государственный Университет, 2012. – 93 с.

<sup>5</sup> Официальный сайт независимой торговой площадки по нефтепродуктам. URL: <http://www.nge.ru/> Дата обращения: 18.05.2018

Рынок нефтепродуктов Воронежской области представлен компаниями и организациями, занимающимися оптово - розничной торговлей бензином автомобильным, дизельным топливом, мазутом, нефтью, топливом печным, судовым, керосином, моторными маслами, а также смазочными материалами.

Лидером на рынке нефтепродуктов Воронежской области является АО «Воронежнефтепродукт», входящий в состав ОАО «Роснефть». Насчитывается 180 автозаправочных станций (АЗС), 1 автозаправочный комплекс (АЗК), 11 нефтебаз для реализации оптовой торговли моторным топливом.<sup>6</sup> На территории Воронежской области работают 2 компании также входящие в состав ОАО «Роснефть» - это ООО «Терминал – регион» и ООО «Кач», компании занимаются оптово – розничной торговлей смазочными материалами.<sup>7</sup>

Второе место по лидерству занимает «Воронежская топливная компания» (ВТК), являющаяся крупнейшим оператором сети АЗК в г. Воронеж. Компания работает на рынке с 1995 года. На территории Воронежской области работает порядка 30 заправочных станций данной компании.<sup>8</sup> Особенностью «ВТК» является то, что это единственная в городе сеть, которая имеет лицензию на эксплуатацию АЗС с различными видами горючего (например, помимо автомобильного бензина, подается газ). Станции АЗС «ВТК» многофункциональны и подходят водителям любого транспортного средства.

Оптовый рынок нефтепродуктов Воронежской области составляет около 200 юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Наибольшая доля оптового рынка принадлежит ОАО «Роснефть», «ВТК», и ОАО «Лукойл».

Охват другими компаниями рынка нефтепродуктов Воронежской области намного меньше, по сравнению с рассмотренными выше:

- «АЗК - Газпром» насчитывает в г. Воронеж порядка 10 АЗС<sup>9</sup>;
- ООО «Лукойл - Черноземнефтепродукт», входящая в состав ОАО «Лукойл» имеет на территории Воронежской области порядка 5 АЗС.<sup>10</sup>;
- филиалов компании «Shell», включающих АЗК и АЗС, насчитывается порядка 9.

Остальные компании занимаются также оптово - розничной торговлей, среди них есть новые компании, работающие с 2015 года: ООО «Золотой –поток ТД», ООО «Ресурс - Воронеж», ИП Неповинных И. А., ООО «Багдад - Воронеж».<sup>11</sup>

В 2015 году предприятиями Воронежской области было реализовано 0,64 млн. т автомобильного бензина. Область заняла долю в 2 % среди всех регионов, реализующих автомобильный бензин. В 2015 году Воронежская область заняла 9 место по объему реализации автомобильного бензина среди 79 регионов, уступив

<sup>6</sup> Официальный сайт ОАО «Роснефть». URL: <https://www.rosneft.ru/> / Дата обращения: 18.05.2018

<sup>7</sup> Официальный сайт компании «Роснефть – смазочные материалы». URL: <http://rosneft-lubricants.ru/> / Дата обращения: 18.05.2018

<sup>8</sup> Официальный сайт Воронежской Топливной Компании. URL: <https://vtk-vrn.ru/> / Дата обращения: 18.05.2018

<sup>9</sup> Официальный сайт компании «Газпром - АЗС». URL: <https://azsgazprom.ru/> / Дата обращения: 18.05.2018

<sup>10</sup> Официальный сайт компании «Лукойл - Черноземнефтепродукт» URL: <http://chnp.lukoil.ru/> / Дата обращения: 18.05.2018

<sup>11</sup> Официальный сайт независимой торговой площадки по нефтепродуктам. URL: <http://www.nge.ru/> / Дата обращения: 18.05.2018

место Москве и Московской области (13 %), Краснодарскому краю (7 %), Санкт - Петербургу и Ленинградской области (6 %), Свердловской области (4 %), Ростовской области (4 %), Приморскому краю (3 %), Иркутской области (2 %) и Челябинской области (2 %).<sup>12</sup>

Основными экспортерами нефтепродуктов Воронежской области, по данным Федеральной таможенной службы, являются страны СНГ и Дальнего зарубежья. В 2015 году г. нефти и нефтепродуктов, полученных из битумных пород, было реализовано в количестве 67196,7 тонн на сумму 34198,7 тыс. долл. США.<sup>13</sup>

Таким образом, рынок нефтепродуктов Воронежской области представлен развитой сетью АЗК и АЗС, оптово - розничными компаниями, нефтебазами, компаниями, осуществляющими хранение нефтепродуктов и т.д. Лидерами на рынке нефтепродуктов Воронежской области являются ОАО «Роснефть» и «Воронежская топливная компания», первая превосходит по количеству АЗК и АЗС, вторая - по уровню многофункциональности станций АЗК и АЗС.

Область демонстрирует высокие показатели реализации нефтепродуктов, что говорит о хорошем развитии торгово - розничных сетей, позволяющих осуществлять поставки не только на внутренний рынок, но за рубеж.

### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Щепалев А. А. Тяжелые нефти, газовые гидраты и другие перспективные источники углеводородного сырья: учебно - методическое пособие. - Нижний Новгород: Нижегородской Государственный Университет, 2012. – 93 с.

2. Официальный сайт Федеральной таможенной службы Федерального таможенного управления. URL: <http://ctu.customs.ru/index.php> Дата обращения: 18.05.2018

3. Официальный сайт ОАО «Роснефть». URL: <https://www.rosneft.ru/> Дата обращения: 18.05.2018

4. Рынок нефтепродуктов и природного газа в России. Итоги 2015 г. Официальный сайт компании «Алгоритм топливный интегратор» URL: <http://www.fuelbroker.ru/> Дата обращения: 18.05.2018

5. Официальный сайт компании «Роснефть – смазочные материалы». URL: <http://rosneft-lubricants.ru/> Дата обращения: 18.05.2018

6. Официальный сайт компании «Газпром - АЗС». URL: <https://azsgazprom.ru/> Дата обращения: 18.05.2018

7. Официальный сайт независимой торговой площадки по нефтепродуктам. URL: <http://www.nge.ru/> Дата обращения: 18.05.2018

8. Официальный сайт компании «Лукойл - Черноземнефтепродукт» URL: <http://chnp.lukoil.ru/ru/> Дата обращения: 18.05.2018

9. Официальный сайт Воронежской Топливной Компании. URL: <https://vtk-vrn.ru/> Дата обращения: 18.05.2018

© С.Н. Гиренко, 2018

<sup>12</sup> Рынок нефтепродуктов и природного газа в России. Итоги 2015 г. Официальный сайт компании «Алгоритм топливный интегратор» URL: <http://www.fuelbroker.ru/> Дата обращения: 18.05.2018

<sup>13</sup> Официальный сайт Федеральной таможенной службы Федерального таможенного управления. URL: <http://ctu.customs.ru/index.php> Дата обращения: 18.05.2018

**С.Н. Гиренко**

Магистрант 2 курса РГЭУ(РИНХ),

г. Ростов - на - Дону, РФ

E - mail: sergunchik1994@yandex.ru

**Научный руководитель: Г.Б. Пивоварова**

канд. экон. наук, доцент РГЭУ(РИНХ),

г. Ростов - на - Дону, РФ

## **ОПТИМИЗАЦИЯ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ НЕФТЕПРОДУКТООБЕСПЕЧЕНИЯ**

**Аннотация.** Настоящая статья подводит итог циклу статей, посвященных логистике, которые были опубликованы в журнале «Мир климата» на протяжении последних трех лет. В них последовательно был дан обзор теоретических основ логистики, роли логистических подразделений в повышении эффективности работы производственных и торговых компаний, а также подробно рассмотрены некоторые практические аспекты логистической деятельности. В этой статье, посвященной построению логистической системы компании, были описаны теоретические основы оптимизации логистической системы и управления логистическими процессами. Здесь мы продолжим эту тему, сделав акцент на практических подходах к оптимизации и управлению<sup>14</sup>.

### **1. Система и цель логистики**

Целью работы логистической системы является обеспечение поставок необходимых товаров и услуг в нужное время, в нужное место, необходимого качества, в необходимом количестве и тем потребителям, которым эти товары необходимы при минимальных расходах. При этом потребителями могут являться и собственные подразделения компании, например производство. Опираясь на сформулированную цель, можно перечислить следующие критерии оценки (показатели) эффективности работы логистической системы:

- объем логистических услуг;
- уровень затрат на оказание логистических услуг;
- производительность логистической системы;
- продолжительность логистических циклов;
- уровень непроизводственных затрат, потерь и штрафов;
- уровень издержек из - за избытка товарных запасов;
- возврат на инвестиции в логистическую систему (то есть отдача на вложения в развитие);
- качество обслуживания потребителей и некоторые другие критерии, которые можно найти в литературе по теории логистики.

### **2. «Газпром нефть» оптимизирует систему отгрузок нефтепродуктов потребителям**

«Газпром нефть» — один из крупнейших производителей нефтепродуктов в России. На долю компании приходится порядка 15 % от всего объема отечественной нефтепереработки — 43,48 млн тонн в 2014 году. Масштабам производства соответствует и

<sup>14</sup> Бродецкий Г.Л. Системный анализ в логистике: выбор в условиях неопределенности / Г.Л. Бродецкий. - М.: Академия, 2010 - 245с.



величина расходов на транспортировку продукции НПЗ, а значит, оптимизация системы отгрузок становится значимым фактором конкурентоспособности. Увеличение партий груза, отправляемых железнодорожными составами с заводов, позволяет компании ежегодно экономить миллиарды рублей.

Для отгрузки нефтепродуктов со своих НПЗ компания использует все возможные варианты и виды транспорта — исходя из эффективности и развитости в том или ином регионе необходимой инфраструктуры. Самый экономичный вид, конечно, трубопроводы, причем и на небольших расстояниях, и на магистральных направлениях. На недалеких перегонах вполне целесообразно использование и автомобилей. А самый дорогой вид транспорта — железнодорожный. Тем не менее 65 % всех нефтепродуктов с НПЗ «Газпром нефти» отгружается именно по железным дорогам. Объясняется это как раз тем, что далеко не все пункты доставки (например, нефтебазы) подключены к системе трубопроводного транспорта — в любом случае необходима организация промежуточной перевалки, а это — дополнительные расходы. Кроме того, возможности транспортировки некоторых нефтепродуктов ограничены их специфическими свойствами: мазут, например, по трубе не отправишь<sup>15</sup>.

В перспективе после завершения модернизации нефтеперерабатывающих заводов, когда глубина переработки на них превысит отметку в 90 %, и, соответственно, уменьшения количества темных нефтепродуктов доля трубопроводного и автомобильного транспорта будет расти. Изменению баланса будет способствовать и рост внутреннего рынка нефтепродуктов (сейчас соотношение внутренних / экспортных поставок в структуре отгрузок «Газпром нефти» 70:30). Тем не менее исходя из специфики российской транспортной системы несложно спрогнозировать, что доля железнодорожного транспорта в структуре отгрузок все равно останется на довольно высоком уровне. Учитывая это, становится очевидной задача максимально возможного сокращения издержек при его использовании. Один из механизмов снижения затрат — укрупнение отгружаемых партий.

Скидки по прейскуранту. Стоимость железнодорожных перевозок регламентирует документ, который называется «Прейскурант 10–01». Цена «по прейскуранту» зависит от множества факторов, основные из которых расстояние перевозки, вид подвижного состава для транспортировки и род груза. Что касается последнего фактора, то нефтеналивные грузы относятся к среднему по стоимости транспортировки тарифному классу — относительно дорогостоящим грузам и полуфабрикатам. Перевозка массовых сырьевых грузов (таких, например, как щебень, уголь) — дешевле, а готовой продукции (металлоконструкции, автомобили) — дороже. Еще один важный фактор стоимости — размер транспортируемой партии. Очевидно, что «Российским железным дорогам» выгоднее, чтобы эти партии были максимально крупными, в идеале — от 60 вагонов, следующих от одного грузоотправителя в адрес одной железнодорожной станции. Такие партии (так называемые отправительские маршруты) не нуждаются в дополнительной сортировке вагонов и переформировании состава, что позволяет разгрузить инфраструктуру «РЖД» и, соответственно, увеличить пропускную способность сети железных дорог. Чтобы стимулировать процесс укрупнения железнодорожных отправок,

---

<sup>15</sup> Бродецкий Г.Л. Системный анализ в логистике: выбор в условиях неопределенности / Г.Л. Бродецкий. - М.: Академия, 2010 - 245с.

грузоотправителям предоставляются достаточно значительные скидки при отправке групп вагонов и маршрутов.

Учитывая большие объемы нефтепродуктов, которые «Газпром нефть» перевозит по железной дороге, а также то, что основной объем грузов отправляется как раз в адрес определенных крупных станций, льготная программа железнодорожников вполне соответствует интересам компании. Однако до 2011 года этот инструмент сокращения транспортных затрат использовался не системно — приоритетом были скорее интересы НПЗ и сбытовых подразделений. Например, количество отправок по одной цистерне и маршрутами было в 2011 году примерно равным (14 и 15 % соответственно), а основная доля отгрузок приходилась на партии от 6 до 20 цистерн (37 %). Сегодня статистика другая: количество отправок, за которые можно получить максимальную скидку «РЖД», значительно выросло (до 45 %), а доля отправок по одной цистерне сократилась до 3 %. Заметно меньше стало и средних партий (13 %). В настоящий момент при наличии объемов, достаточных для формирования маршрутов, 100 % темных нефтепродуктов с Московского и Омского НПЗ отгружаются партиями от 60 цистерн. За счет такого изменения баланса с 2011 по 2014 год удалось добиться сокращения транспортных издержек на 6,4 млрд рублей<sup>16</sup>.

В свои руки Добиться экономии более чем по миллиарду в год (а в прошлом году 2 млрд рублей) — задача, безусловно, крайне сложная, потребовавшая сбора огромного количества информации о системе отгрузок нефтепродуктов, анализа структуры отправок. В прошлом году этот процесс был автоматизирован — в департаменте логистики и транспорта «Газпром нефти» разработана и внедрена специальная программа, которая позволила вывести процесс анализа произведенных отгрузок в ежедневный режим. Суть ее работы — в сравнении фактической отгрузки с потенциальными возможностями по укрупнению. Если была сформирована не максимально возможная по размеру партия, то в центрах отгрузок должны указать причину отклонения. При этом сразу просчитывается отрицательный экономический эффект от отправки вагонов меньшей группой. Такой подход позволил повысить вовлеченность центров отгрузки в процесс укрупнения отгрузок, что позитивно повлияло на результат.

Еще один важный центр улучшений — компания «Газпромнефть - Логистика» (ГПНЛ). До 2013 года на Омском НПЗ подачу, налив и уборку вагонов вело заводское железнодорожное управление, в ГПНЛ же только оформляли документы. Понятно, что непрофильные функции для завода не входили в число приоритетов, и их переход в ведение специалистов «Газпромнефть - Логистики» позволил серьезно оптимизировать работу. Усиление же локомотивного парка омского предприятия тремя маневровыми тепловозами позволило практически полностью отказаться от привлечения к работе на подъездных путях ОНПЗ локомотивов «РЖД». Обретение большей самостоятельности в процессе формирования маршрутов дало и прямой экономический эффект, и косвенный — от повышения качества выполнения процесса и максимального учета интересов компании<sup>17</sup>.

Помимо достижения экономического эффекта реализация программы укрупнения отгрузок заметно повысила ритмичность поставок и, соответственно, надежность

<sup>16</sup> Афанасенко И.Д. Логистика снабжения / И.Д. Афанасенко - СПб: Питер, 2010. – 386 с.

<sup>17</sup> Афонин, А.М. Промышленная логистика: Учебное пособие / А.М. Афонин. - М.: Форум, 2013. - 304 с.

обеспечения нефтепродуктами конечных потребителей: при отправлениях небольшими партиями грузы нередко прибывают с большими временными промежутками, что может привести к возникновению перебоев в работе компаний - клиентов. Прогнозируемость же поставки крупными партиями позволяет четко выстраивать логистическую цепочку от производства до потребителя.

Особенно этот эффект заметен при работе на дальних направлениях. Например, организация регулярных отгрузок темных нефтепродуктов маршрутами с Омского НПЗ позволила наладить стабильную систему поставок и реализации топлива в портах Дальнего Востока, поскольку прямым отправительским маршрутам предоставляется приоритет в движении. Результатом стал рост доли «Газпром нефти» на бункеровочном рынке региона.

Движение по расписанию Сосредоточение фокуса внимания на вопросе укрупнения отгрузок нефтепродуктов принесло и будет приносить компании в будущем внушительную экономию. Однако в департаменте логистики и транспорта «Газпром нефти» признают, что максимальный эффект от укрупнения отправок фактически достигнут и в дальнейшем это направление вряд ли принесет существенно большее сокращение затрат на транспортировку. А в долгосрочной перспективе экономический эффект от укрупнения будет только снижаться, так как после ввода в технологическую цепь заводов новых углубляющих процессов количество темных нефтепродуктов, которые составляют существенную долю отгрузки ж / д - транспортом, существенно уменьшится, а светлые нефтепродукты (в основном ДТ на экспорт) планируется переориентировать на более дешевый трубопроводный транспорт<sup>18</sup>.

Однако поиск возможностей продолжается, да и тема укрупнения не закрыта. Например, сейчас идет диалог с Минэнерго РФ по поводу изменения существующего транспортного законодательства. Дело в том, что в настоящий момент укрупнять можно только нефтепродукты одного наименования номенклатуры грузов, то есть группа должна состоять только, например, из одноименной марки бензина или дизельного топлива. Оформить в одной группе бензин и ДТ нельзя. Компания же предлагает разрешить укрупнение отправок нефтепродуктов различной номенклатуры. Реализация инициативы департамента логистики и транспорта позволит перевести как минимум около 1 млн тонн светлых нефтепродуктов из группы «6–20 цистерн» в группу «21 и более».

Еще одно направление развития и оптимизации логистической системы — организация отгрузок по расписанию по аналогии с пассажирскими поездами. В 2013–2014 годах эта технология уже была опробована на маршруте Московский НПЗ — порты Усть - Луга. К назначенному времени на заводе формировалась партия груза, которая должна была отправиться в заранее определенное время. В соответствии с планами приходиться такие маршруты должны были тоже по расписанию, причем значительно быстрее обычных, что в теории должно было еще больше повысить стабильность и прогнозируемость поставок. Назвать успешным этот первый опыт пока нельзя: необходимой скорости доставки достичь не удалось, большинство маршрутов шло с нарушением расписания. Однако к окончанию эксперимента положительная динамика стала заметна, что подтверждает возможность использования такого механизма. Сейчас в схему вносятся изменения, направленные в первую очередь на изменение ролей в процессе, — контролировать соблюдение расписания

---

<sup>18</sup> Аникин, Б.А., Тяпухин, А.П. Коммерческая логистика: Учебник / Б.А. Аникин, А.П. Тяпухин. - М.: Проспект, 2013. - 432 с.

теперь будет оператор подвижного состава. После корректировок опыта с отправками по расписанию будут продолжены. В департаменте логистики и транспорта «Газпром нефти» все же ожидают от внедрения новой схемы повышения скорости доставки, соответственно, уменьшения количества подвижного состава, необходимого для перевозки нефтепродуктов, а значит, и сокращения затрат. Также доставка нефтепродуктов в заранее определенное время позволит повысить ритмичность отгрузок, избежать непроизводительных простоев и сократить количество «запасов», находящихся в пути<sup>19</sup>.

### Список литературы

1. Алесинская Т.В. Основы логистики. Функциональные области логистического управления / Т.В. Алесинская. – Таганрог : ТТИ ЮФУ, 2010. – 116 с.
2. Аникин, Б.А., Тяпухин, А.П. Коммерческая логистика: Учебник / Б.А. Аникин, А.П. Тяпухин. - М.: Проспект, 2013. - 432 с.
3. Афонин, А.М. Промышленная логистика: Учебное пособие / А.М. Афонин. - М.: Форум, 2013. - 304 с.
4. Афанасенко И.Д. Логистика снабжения / И.Д. Афанасенко - СПб: Питер, 2010. – 386 с.
5. Бродецкий Г.Л. Системный анализ в логистике: выбор в условиях неопределенности / Г.Л. Бродецкий. - М.: Академия, 2010 - 245с.
6. Волгин, В. В. Логистика приемки и отгрузки товаров: практическое пособие / В.В. Волгин. – М.: Дашков и К°, 2009. – 457 с.

© С.Н. Гиренко, 2018

УДК 338

**Т.С. Головина**  
студент 4 курса НГУЭУ,  
г. Новосибирск, РФ  
E - mail: t.golowina0@yandex.ru

## МАРКЕТИНГОВЫЕ АСПЕКТЫ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ АВТОСАЛОНА НА ПРИМЕРЕ ООО «СИБТРАНСАВТО - НОВОСИБИРСК»

### Аннотация

В статье рассматривается возможность применения CRM - системы в качестве маркетингового аспекта повышения конкурентоспособности и фактора развития для организации ООО «Сибтрансавто Новосибирск», а также условия успешного применения услуги trade in для эффективности обмена поддержанных автомобилей

### Ключевые слова:

Автомобильный рынок, дилерский центр, CRM - система, метод перекрестных продаж, техника UpSell, услуга trade in

---

<sup>19</sup> Волгин, В. В. Логистика приемки и отгрузки товаров: практическое пособие / В.В. Волгин. – М.: Дашков и К°, 2009. – 457 с.

В настоящее время на автомобильном рынке РФ условия диктует потребитель, это обусловлено, в первую очередь, насыщением рынка. По данным анализа, проведенного аналитическим агентством «Автостат», в июле 2017 года в РФ насчитывается более 3 540 официальных дилерских центров по продаже и обслуживанию легковых автомобилей. Аналогичный показатель в январе 2017 года составлял 3 513 автосалонов, таким образом, за полгода в России стало на 17 центров больше. На 180 закрывшихся центров пришлось 200 открывшихся [1].

За лояльность и доверие потребителя идет жесткая война между дилерскими центрами. У официального дилера GM AVTOVAZ и УАЗ в городе Новосибирске «Сибтрансавто - Новосибирск» существует 3 конкурента, которые реализуют абсолютно такой же товар. ООО «НСК - АВТО» занимается продажей автомобилей Chevrolet Niva, а ООО «УАЗ - ЦЕНТР» и ГК «МАКС Моторс» продвигает автомобильную марку УАЗ. По условиям дилерского соглашения организация - производитель предоставляет дилеру рекомендуемую цену, отклоняться от которой дилер может не больше, чем на 10 %. Таким образом, цена не является достаточно эффективным способом завоевания интереса покупателя в данной сфере.

Чтобы привлечь внимание потребителя конкуренты устраивают презентации товара, специальные акции и условия на автокредитование и автострахование, тратят большие средства на обучение персонала. Но все это оказывается не столь эффективным, так как большинство потенциальных покупателей уже сделали свой выбор относительно марки машины. И переубедить их непросто.

В подобных условиях одним из наиболее перспективных путей достижения цели является разработка и внедрение программы лояльности и CRM системы. Это специальное программное обеспечение для организаций, с помощью которого достигается автоматизация взаимоотношений с потребителями. Программа обрабатывает и хранит информацию о заказчиках, анализирует историю взаимоотношений с ними и оценивает результаты бизнес - процессов. За счет данной процедуры можно достичь эффективного применения метода перекрестных продаж и техники UpSell.

Достаточно перспективным выглядит направление совершенствования дополнительных услуг, предоставляемых автосалоном, а именно услуги trade in.

По результатам опроса, проведенного корреспондентами газеты «Комсомольская правда» в начале 2017 года среди жителей г.Новосибирска, были получены следующие данные:

Количество автомобилей в семье: у 21 % опрошенных нет машины в семье, из них 20 % указали общественный транспорт (включая такси) в качестве своего основного средства передвижения, у 42 % респондентов есть автомобиль, из них 35 % имеют 2 автомобиля, а 2,5 % три и более автомобиля в семье. Исходя из полученных данных можно сделать вывод, что 21 % семей, в которых нет машины готовы в ближайшем будущем рассмотреть возможность покупки подержанного отечественного автомобиля.

В ООО «Сибтрансавто - Новосибирск» существует услуга trade in, по которой можно обменять старый автомобиль на новый с доплатой в цене. Однако эта функция не пользуется большой популярностью, так как существует множество интернет порталов, с помощью которых потребитель привык покупать подержанный автомобиль (drom.ru, auto.ru и т.д.).

Мероприятия, необходимые для эффективной работы системы trade in:

1) Создание информационной системы для покупателя. Ввиду своей недоверчивости, клиенты считают, что под данной услугой маскируется продажа разбитых или перекрашенных машин, продажа автомобилей без официальной документации и другие неприемлемые с этической и технической стороны инциденты. Чтобы разрушить этот барьер, нужно сделать услугу trade in максимально прозрачной и понятной клиенту. Целесообразно ввести следующую цепочку взаимодействия между покупателем и дилерским центром: клиент осуществляет покупку нового автомобиля в автосалоне, который на протяжении всего периода эксплуатации проходит ремонт и обслуживание у этого же дилера. Таким образом, организации будет принадлежать вся официальная информация о пробеге, выявленных неисправностях и повреждениях, проводившемся ремонте, юридическая история транспортного средства. Впоследствии данный автомобиль может быть выставлен на продажу в этом же салоне.

2) Выдача дилерской гарантии на автомобиль с пробегом. Чаще всего дилеры такой гарантии не дают, и покупатели боятся покупать автомобиль «на свой страх и риск». Если предложить такую гарантию, то увеличится количество лояльных клиентов автоцентра, так как довольный покупатель придет еще раз и посоветует организацию своим родственникам и друзьям.

3) Снижение маржи автосалона. В настоящее время большинство автосалонов предлагают за подержанный автомобиль цену на 25 % ниже рыночной, а сама услуга trade in рассматривается не более, чем деталь дилерского пакета. Однако стоит понимать, что данная опция является не столько инструментом заработка на перепродаже, сколько возможностью удержать клиента, увеличения продажи новых автомобилей и загрузки собственного сервиса.

Данные мероприятия позволят ООО «Сибтрансавто - Новосибирск» не только занять нишу по продаже подержанных автомобилей, но и будут способствовать построению долговременных отношений с покупателем, формированию приверженности бренду и продавцу, тем самым обеспечивая дилеру долгосрочную прибыль.

#### **Список использованной литературы:**

1. АВТОСТАТ. Аналитическое агентство. Инфографика [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.autostat.ru/infographics/> (дата обращения: 1.05.2018).
2. Журнал для руководителей «Директор» [Электронный ресурс]. – URL: <http://director.by/index.php/arhiv-номерov/-2012/99-3-153-/3411-2012-06-06-06-38-56.html> (дата обращения: 1.05.2018).
3. Официальный сайт ООО «Сибтрансавто - Новосибирск» [Электронный ресурс]. – URL: <https://sibgm.ru/> (дата обращения: 1.05.2018).
4. Официальный сайт газеты «Комсомольская правда» [Электронный ресурс]. – URL: <https://www.nsk.kp.ru/daily/26759.5/3789750/> (дата обращения: 1.05.2018).

© Т.С. Головина, 2018

## КОНКУРЕНЦИЯ И МОНОПОЛИЯ: ЭФФЕКТЫ ВЛИЯНИЯ НА ЭКОНОМИКУ

### Аннотация.

Актуальность темы статьи обусловлена необходимостью решения одной из основных проблем России – управление конкурентоспособностью предприятия на основе использования современных знаний о факторах и условиях влияющих на нее. Цель работы состоит в изучении понятий конкуренции, монополии их видов и форм, а так же их влияние на современную экономику. В результате появляется необходимость развития конкурентной среды для развития крупных и мелких предприятий.

### Ключевые слова:

Конкуренция, конкурентное преимущество, монополия

Понятие конкуренции и конкурентоспособности предприятия начало появляться в экономических терминах очень давно, так как оно является неотъемлемой частью рынка. Благодаря конкуренции происходит постоянное развитие товаров и услуг. Ключевая роль конкуренции в рыночной экономике была выведена уже в XVIII в. Адамом Смитом в одно из его известных работ «Исследование о природе и причинах богатства народов». В нем Смит говорит о «Невидимой руке рынка» и обращает внимание на разницу между субъективными направлениями бизнесменов и объективными результатами их деятельности. А именно на то, что удовлетворяя свои потребности – предприниматель, непроизвольно, удовлетворяет и еще чьи - то, из - за чего происходит рост и развитие, как экономики, так и общества в целом.

В терминологических словарях приводят разные понятия термина «конкуренция» (табл.1)

Таблица 1. Конкуренция

Название словаря	Определение термина конкуренция
<b>Словарь Ушакова</b>	Конкуренция - Соревнование, соперничество на каком -нибудь поприще.
<b>Политическая наука: Словарь справочник</b>	Конкуренция - Соперничество, соревнование людей, групп, организаций в достижении сходных целей, лучших результатов в определенной общественной сфере. Конкуренция - существенная черта различных

	видов деятельности, в которых происходит столкновение интересов (политика, экономика, наука, спорт и др.).
<b>Современный экономический словарь. 1999г</b>	Конкуренция - Состязание между производителями (продавцами) товаров, а в общем случае - между любыми экономическими, рыночными субъектами;
<b>Терминологический словарь банковских и финансовых терминов</b>	Конкуренция - Состязание между товаропроизводителями за наиболее выгодные сферы приложения капитала, рынка сбыта, источники сырья.
<b>Словарь финансовых терминов</b>	Конкуренция - Закон товарного производства, отражающий механизм соперничества товаропроизводителей, обусловленный противоречивостью их интересов в области производственно - сбытовой и торговой деятельности.

Исходя из перечисленных определений, можно сделать вывод, что конкуренцией является какое - либо соперничество, за наиболее выгодные условия и достижения, а как следствие и лучших результатов.

Объектом конкуренции следует считать спрос со стороны потребителей, факторы производства (земля, труд, капитал), информацию и власть.

Субъектами конкуренции называют лица или группы, осуществляющие борьбу за объекты конкуренции. К первичным субъектам конкуренции относят прежде всего предприятия и организации.

В современной экономике можно выделить шесть основных функций конкуренции:

1. Регулирующая (заключается в воздействии конкуренции на предложение и скрытое за этим производство благ)
2. Аллокационная (заключается в эффективном расположении факторов производства)
3. Инновационная (научно - технические достижения и разработки)
4. Адаптационная (приспособление предприятий к условиям рыночной среды)
5. Распределительная (распределение общего объема производимых благ среди потребителей)
6. Контролирующая (недопущение на рынке установления монополистов)

Вся совокупность перечисленных функций, обеспечивает общую эффективность функционирования рыночной экономики, так как именно режим и механизм конкуренции обуславливают развитие рынка в качестве саморегулирующейся и самокорректирующейся системы.

Тем не менее, превосходство на рынке относительно. Каждый день ситуация может меняться, и тот кто был лидером долгое время может оказаться на низших позициях. Это сравнение действует только с самым успешным представителем на рынке товара. Самый опасный конкурент называется приоритетным, а сам этот процесс называется конкурентным преимуществом.



Дадим определение термину «конкурентное преимущество» в таблице 2:

Таблица 2. Конкурентное преимущество

<b>Источник</b>	<b>Определение термина конкурентное преимущество</b>
<b>Менеджмент, ориентированный на рынок</b>	Конкурентное преимущество - Это характеристики, свойства товара или марки, которые создают для фирмы определенное превосходство над своими прямыми конкурентами.
<b>Словарь терминов по рекламе, маркетингу и PR</b>	Конкурентное преимущество - Преимущество, приобретаемое компанией над конкурентами, посредством предложения потребителям большей ценности либо за счет предложения товаров и услуг по более низким по сравнению с конкурентами ценам, либо за счет предоставления потребителям больших выгод, которые в достаточной мере компенсируют более высокие цены на товары и услуги.
<b>Финансовый словарь</b>	Конкурентное преимущество - Активы и другие достоинства фирмы, дающие ей преимущество над конкурентами.

Исходя из всего вышперечисленного, можно сделать вывод о том, что конкурентное преимущество – это те характеристики, свойства товара или марки, которые создают для фирмы определенное превосходство над своими прямыми конкурентами. Это может относиться и к самому товару, так и к дополнительным услугам сопровождающих товар.

Конкурентное преимущество может быть внешним и внутренним, проще всего их различия рассмотреть в таблице:

Таблица 3. Типы конкурентных преимуществ

<b>Внешние</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Законодательство</li> <li>- Конкурентоспособность региона</li> <li>- Инфраструктура региона</li> <li>- Сила конкуренции</li> <li>- Доля рынка</li> <li>- Расположение</li> </ul>
<b>Внутренние</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Цена</li> <li>- Состояние материально - технической базы</li> <li>- Спектр предоставляемых услуг</li> <li>- Квалификация персонала</li> <li>- Реклама</li> <li>- Имидж</li> </ul>

Конкуренция, это лишь одна составляющая рынка, второй же является монополия. Монополиями в экономике называют крупные компании(или государственные компании), осуществляющие контроль производства и реализации одного либо нескольких видов товара. Их присутствие исключает возможность вести конкурентную борьбу. Влияние монополии на экономику, как и отдельных рынков, так и страны в целом, может нести как положительное так и отрицательное влияние, которые можно рассмотреть в таблице 4:

Таблица 4. Эффекты влияния на экономику

<b>Положительные</b>	<b>Отрицательные</b>
Использование преимуществ крупных производств, в том числе иметь положительный эффект на масштабе.	Подавление конкурентов, и конкуренции в целом, лишая тем самым преимуществ товарного хозяйства.
Стимулирование возникновения новых производств, тем самым развивая национальные хозяйства.	Средний уровень цен на рынках постоянно повышается, а это не выгодно конечному потребителю из - за отсутствия выбора.
Большая устойчивость мелких и средних предприятий, под влиянием монополиста, благодаря тому, что стали заказчиками для многих из них.	Влияние на спрос, делая его более выгодным для себя, но не для потребителей.
На предприятиях монополий, более благоприятные условия труда и оплаты, чем на немонополизированных предприятиях.	Вторжение монополии в сферу деятельности государства, для того, чтобы с помощью государства усилить свои экономические позиции.
Вклад монополий в развитие менеджмента, маркетинга, которые стали важными факторами развития современного товарного хозяйства.	Сдерживание научно - технического прогресса, так как видят выгоду для себя в увеличении прибыли путем повышения цен, а не снижения издержек.

Подводя итоги, можно сделать вывод о том, что конкуренция и монополия это неотъемлемые части функционирования рыночных отношений. И то и другое неотъемлемые части современного рынка.

#### **Список использованной литературы:**

1. Толковый словарь русского языка / Под ред. Д.Н. Ушакова. — М.: Гос. ин - т "Сов. энцикл."; ОГИЗ; Гос. изд - во иностр. и нац. слов., 1935 - 1940.
2. Санжаревский И.И., д.полит.н., проф. Издание 6 - е, испр. и доп. 2016
3. Райзберг Б.А., Лозовский Л.Ш., Стародубцева Е.Б. "Современный экономический словарь. - 6 - е изд., перераб. и доп. - М." (ИНФРА - М, 2011)
4. Терминологический словарь банковских и финансовых терминов. 2011.
5. Словарь финансово - экономических терминов / А. В. Шаркова, А. А. Килячков, Е. В. Маркина и др.; под общ. ред. д. э. н., проф. М. А. Эскиндарова. — М.: Издательско - торговая корпорация "Дашков и К", 2015.

6. Ламбен Ж а н - Ж Менеджмент, ориентированный на рынок / Перев. с англ. под ред. В. Б. Колчанова.— СПб.: Питер, 2007. — 800 е.: ил.— (Серия «Классика МВА»).

7. Шевченко Д.А. Реклама. Маркетинг. PR Учеб. – справ. пособие. – Изд. 3е, перераб. и доп. – М.: «РГУ», 2014.

© П.С. Голубева, 2018

**УДК 338**

**В.Ю. Дроняева**

студентка кафедры ЭНПП, УГНТУ

г. Уфа, РФ

## **ПРОБЛЕМА ЗАВИСИМОСТИ НЕФТЕГАЗОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ПЕРСПЕКТИВНЫХ ЛИЦЕНЗИОННЫХ УЧАСТКОВ И ПУТИ ЕЁ РЕШЕНИЯ**

### **Аннотация**

Актуальность данной статьи заключается в том, что антироссийские санкции, введенные в связи с присоединением Крыма к России и конфликтом в восточной части Украины, явились ограничительными политическими и экономическими мерами в отношении Российской Федерации. Санкции, введенные против Российской Федерации, имели определенные последствия, которые привели государство к ряду проблем в разных отраслях, в том числе и в нефтегазовой отрасли. Одной из ключевых проблем в нефтегазовой отрасли выявлена проблема зависимости нефтегазовых компаний от западных технологий и оборудования для освоения и развития перспективных лицензионных участков, в данной статье предложены пути её решения. На основе проведенного исследования автором предлагается создать на базе инновационного центра «Сколково» кластер с условным названием «Кластер по направлению развития инновационных технологий в нефтегазовом бизнесе», который будет нацелен на более эффективное исполнение «программы импортозамещения».

### **Ключевые слова**

Нефтегазовый бизнес, санкции, импортозамещение, импорт, кластер

Вопрос регулирования производства оборудования для нефтегазового комплекса долгое время оставался своеобразной «серой зоной» системы государственного управления. Однако введение западных санкции, которые коснулись всех крупнейших российских нефтегазовых компаний без исключения, несколько изменило ситуацию. Санкции распространились на технологии, оборудование, а также на персонал, работающий с этими технологиями и оборудованием, значительно уменьшив возможности российских компаний привлекать квалифицированные кадры, а также осуществлять заимствование передовых технологий за счет перетока персонала в реализуемые ими проекты.

Для российских нефтегазовых компаний западные санкции обернулись снижением репутационного капитала и повышением риска контрагента. Как минимум, это увеличило операционные издержки российских компаний по ведению бизнеса за рубежом, а

доминирование зарубежных компании на российском рынке в сфере строительства скважин, не только подняло цену на добычу нефти, но и удлинит сроки строительства скважины из-за потерь времени, уходящего на урегулирование вопросов сотрудничества российских и зарубежных компаний. [1]

Во многих случаях отечественные компании перестали рассматриваться как потенциальные партнеры для налаживания стратегического взаимодействия.

На сегодняшний день именно американские и европейские нефтегазовые компании являются главными генераторами передовых технологий и инноваций в отрасли, поэтому доля импорта в отрасли нефтегазовой промышленности достаточно велика, при этом наибольшая зависимость от импорта характерна для проектов, реализуемых в более сложных условиях. Так, доля импорта нефтегазового оборудования в России в последние годы составляет около 60 %, а по отдельным видам оборудования и услуг, необходимых для нетрадиционных способов добычи нефти, превышает 80 %. Закупка данного оборудования за рубежом, а также его обслуживание, требует не малых затрат, увеличивая издержки производства и, соответственно, уменьшая чистую прибыль, получаемую компаниями в отрасли, тем самым снижая налоговые поступления в бюджет государства. В 2014 г два профильных министерства – Минпромторг и Минэнерго после соответствующих указаний президента и премьера ведомства активно начали разрабатывать программы импортозамещения, дабы покончить с нефтегазовой зависимостью от запада. Правительство Российской Федерации утвердило план мероприятий по снижению зависимости топливно-энергетического комплекса от импорта товаров и услуг. Но замещение этого импорта в короткие сроки и с высоким качеством не представляется возможным. Например, согласно установленным Минпромторгом целям, доля импорта в нефтегазовом машиностроении сократится к 2020 г. только до 43 % по сравнению с 57 % в 2014 г. [2]

В настоящее время существует чрезвычайно большое количество стратегий, концепций, постановлений, распоряжений и государственных программ, которые так или иначе используют термин «импортозамещение», что затрудняет формулирование целей, задач и предполагаемых результатов этого направления экономической деятельности в стране, приводит к распылению и неэффективному расходованию бюджетных средств, выделяемых на различные меры поддержки отечественных производителей. В результате, эффективность исполнения принятых решений оставляет желать лучшего. В настоящее время отсутствует единое понимание сути процесса импортозамещения. В одних источниках определяют импортозамещение как экономическую стратегию промышленной политики государства, направленную на замену импортных промышленных товаров национальными, в других источниках импортозамещение рассматривают как уменьшение или прекращение импорта определенного товара посредством производства, выпуска в стране таких же или аналогичных товаров, в третьих источниках импортозамещение рассматривают как систему перспективных мер, обеспечивающих достижение намеченных регионов целей по объемам и структуре производства отечественной продукции с одновременным снижением потребления импортных товаров. Непонимание сути процесса «импортозамещения» приводит к многовариантности подходов к решению текущих задач, а отсутствие методик оценки достигнутых результатов не позволяет оценить их эффективность. Представляется важным провести «инвентаризацию» всех руководящих

документов, затрагивающих вопросы импортозамещения и в рамках процедуры, определенной Федеральным законом «О стратегическом планировании в Российской Федерации» произвести их корректировку, в соответствии с текущими реалиями внутренней и внешней экономической ситуации и прогнозами ее развития, а также перераспределить финансовое обеспечение существующих программ, сосредоточив их на реализации задач первостепенной важности на основе наиболее эффективных решений. Неопределенность понятий влияет на целеполагание, планирование мероприятий в рамках импортозамещения и их материальное обеспечение. Многовариантность подходов к решению текущих задач позволяет под видом импортозамещения учитывать мероприятия, проводимые по другим программам, что создает иллюзию успехов. Недостатки в распределении материальных ресурсов приводят к тому, что ряд решений по импортозамещению так и остаются на бумаге.

В настоящий момент для поддержки мероприятий по импортозамещению используется широкий арсенал инструментов. Это, в частности, специальные инвестиционные контракты, возмещение процентов по кредитам на инвестпроекты и техперевооружение, госгарантии по кредитам для проектов общегосударственного значения, поддержка в рамках проектного финансирования, создание и модернизация инфраструктуры промышленных парков, субсидии на компенсацию части затрат на производство и реализацию пилотных образцов, но зависимость от иностранных поставщиков и подрядчиков во многих случаях все еще остается высокой. Одна из проблем заключается в том, что при производстве замещающей импорт промышленной продукции в значительной мере используются импортные материалы, комплектующие, технологии, станки, программное обеспечение. Порядка 40 % российских поставщиков продукции для нефтегазового комплекса страны используют от 20 до 50 % импортных инструментов и материалов. Инновационной модели развития самого нефтегазового комплекса и профильного машиностроения никак не обойтись без науки. Раньше в каждой компании комплекса существовало подразделение, отвечающее за разработку новой техники. Затем нефтегазовые компании пошли по пути наименьшего сопротивления, перейдя к масштабной закупке иностранного оборудования. Но теперь всем понятно, что этот тренд надо решительно менять, производя больше в своей стране. Сделать это можно конечно же при помощи государства. Соответственно, решать задачи импортозамещения следует не только расширяя объемы выпускаемой продукции, но и с большей опорой на собственные возможности, правда информационная закрытость нефтегазовых компаний ведет к тому, что российские производители инновационной продукции просто не знают о реальных потребностях в оборудовании и технологиях. Как пример можно привести огромный простаивающий фонд скважин, сгорающий в факелах нефтяной газ. Однако компании не раскрывают данные, которые указали бы истинный объем и номенклатуру требуемых услуг. К тому же в настоящее время, до сих пор не созданы технические регламенты и подкрепляющие их стандарты. Заявления, что в СССР была замечательная база стандартов и ее нужно реанимировать, беспочвенны. Стандарты советских времен создавались в условиях директивной экономики, не предполагавшей конкуренции. Уровень технологий, заложенных в стандартах, определялся годом разработки стандарта, затем в него вносились лишь «косметические» правки. По перечисленным причинам разработанные российскими предприятиями образцы техники и технологий с трудом находят площадки для внедрения в производство. Во всем мире над общеотраслевыми проблемами работают экспертные сообщества во взаимодействии с государством, тогда как в России пока государство предпочитает вести прямой диалог с хозяйствующими субъектами, часто

конкурирующими между собой и не способными объединиться для решения общих задач. [3]

Для успешной реализации программы по импортозамещению, которая позволит значительно уменьшить зависимость нефтегазовых компании от импорта оборудования и довести технологическое развитие нефтегазового машиностроения до мировых стандартов качества к рассмотрению предлагается возможность внедрения и создание на базе инновационного центра «Сколково» кластера с условным названием «Кластер по направлению развития инновационных технологий в нефтегазовом бизнесе», основными целями которого будет являться:

- Определение стратегии развития отрасли в рамках принятого инновационного курса страны;
- Замена на российском рынке товаров иностранного производства отечественными;
- Ведение программы совместных испытаний технологических инноваций для нефтегазовых компаний;
- Осуществление контроля за синхронизацией общего плана по импортозамещению с планами развития компаний.

Вышеуказанный кластер будет руководствоваться как энергетической, так и инновационной стратегией Российской Федерации, а также являться приоритетным объектом в рамках федерального финансирования программ инновационного развития организаций топливно - энергетического комплекса с государственным участием, и быть ориентированным на решение вышеуказанных проблем.

Потенциальная иерархия участников кластера по направлению инновационных технологий в нефтегазовом бизнесе представлена на рисунке 1.



Рисунок 1 – Потенциальная иерархия участников кластера по направлению инновационных технологий в нефтегазовом бизнесе

При этом пользование площадками кластера добровольных профессиональных объединений должно быть абсолютно прозрачным и единым для всех компаний, что позволит развивать внутрироссийскую конкурентную среду.

Предлагается следующий алгоритм организации работы данного кластера:

Минпромторг проводит опрос и формирует сводную потребность нефтегазовых компаний в оборудовании зарубежных поставщиков. Для обеспечения возможности дальнейшей систематизации и облегчения поиска предполагается структурировать замещаемое импортное оборудование в зависимости от технологического процесса. Минпромторг выявляет российские заводы - изготовители оборудования, а также заводы - изготовители необходимых комплектующих изделий и материалов, которые по специфике производства наиболее близко подходили бы к производству оборудования, подлежащему замещению, далее Минпромторг консолидирует полученную информацию для передачи

кластеру, который курирует направления развития инновационных технологии в нефтегазовом бизнесе. На основе полученных данных кластер формирует некую инфраструктуру для оперативного и качественного обмена запросами и предложениями между российскими поставщиками и потребителями, т.е. обеспечивает прямой канал доступа к заказчикам (создает некий потенциальный отраслевой каталог оборудования для нефтегазовой отрасли с максимальным использованием всех доступных на сегодня современных информационных технологий). В будущем подобный каталог может быть интегрирован, например, системами публикации государственных и коммерческих тендеров; дополнен ГИС - интерфейсом для эффективного планирования логистики оборудования с завода на площадку и т.п. Он же будет удобным источником консолидированных данных для анализа государственными структурами, например, Министерством промышленности и торговли РФ, изменений на рынке. Таким образом, подобный каталог позволит провести своеобразную переключку, смотр того, что уже предлагает российский рынок из аналогов зарубежного оборудования. Он же даст возможность определить пустующие ниши – для выбора направления перспективных разработок. Проведение всеобъемлющего анализа потребностей участников рынка в технике и технологиях с учетом средне - и долгосрочных планов его развития, предложенных Минэнерго РФ в генеральной схеме позволит кластеру вести осуществление контроля за синхронизацией общего плана по импортозамещению с планами развития компании. В таком анализе должны принять участие профильные государственные ведомства, ведущие потребители и производители техники и технологий, научно - исследовательские институты и аналитические центры. Ключевыми задачами кластера будут являться выработка требуемых отраслью технических условий для выпуска оборудования, создание системы стандартов как для оборудования, так и для технологических процессов, установление долгосрочных связей между производителями и конечными потребителями, формирование баз данных о технологиях и их экономической эффективности. Технопарк на базе «Сколково» закрывает текущие потребности в замещении импортной продукции и услуг в плане отработки техники, технологий для отрасли, защитит права производителей оборудования и технологий, а также даст нефтяникам и газовикам за счет льготированных условий добычи возможность быстрее освоить и внедрить в производство технику и технологии. Только всеобъемлющее вовлечение участников отрасли по всей цепочке «НИОКР – внедрение – реализация» сможет решить задачу замещения импортных техники и технологий в тех областях, где сейчас отечественные образцы или отсутствуют, или не могут по объективным причинам составить конкуренцию западным аналогам. Сегодня фонд развития промышленности предлагает льготные условия софинансирования проектов, направленные на разработку новой высокотехнологичной продукции, техническое перевооружение и создание конкурентоспособных производств на базе наилучших доступных технологий, предоставляя целевые займы по ставке 5 % годовых сроком до 7 лет в объеме от 50 до 700 млн. руб. [4] Безусловно, это не только способствует ускорению процессов импортозамещения, но и в целом стимулирует приток прямых инвестиций в реальный сектор экономики. В оценке проектов, направленных на импортозамещение, предложенных предприятиями, которые войдут в кластер, и которые могут предоставить на рынок объекты - аналоги импортного оборудования, будут принимать участие руководство основных нефтегазовых компании - заказчиков, и в случае, если проект окажется профинансированным, а впоследствии и успешным, то компании - заказчики могут вести программы совместных испытаний технологических инновации (пилотных проектов).

В начале февраля 2018 года стало известно, что американский разработчик компьютерных программ компания Oracle решила прекратить сотрудничество с рядом компаний российского нефтегазового сектора в связи с санкционными требованиями властей США. Речь идет о программном обеспечении проектов, ориентированных на глубоководную, арктическую шельфовую и сланцевую разведку и разработку месторождений. Это не первый и, судя по всему, не последний случай, когда западные партнеры, подчиняясь политизированным директивам лидеров своих государств, отказываются продолжать полномасштабное сотрудничество с российскими энергетическими компаниями. И это еще один повод оценить актуальность проводимых по инициативе российских властей масштабных и комплексных мероприятий по избавлению российской экономики от чрезмерной зависимости от заграничных технологий и импортного оборудования.

### **Список использованной литературы**

1. Как нам ускорить нефтегазовый локомотив экономики [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://bumeft.ru/archive/issues/2014-12/1/>, свободный. – (дата обращения: 09.04.2018).
2. Об импортозамещении продукции для ТЭК [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://neftegaz.ru/news/view/161144-Ob-importozameschenii-produktsii-dlya-TEK-rasskazal-ministr-A.-Novak-na-vyezdnom-zasedanii>, свободный. – (дата обращения: 15.05.2018).
3. Трансформация мирового рынка нефти / Отв. Ред. С.В. Жуков – М.: ИМЭМО РАН, 2016. – 300 с.
4. Эффективность государственного управления нефтегазовой отраслью Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.scienceforum.ru/2016/pdf/18630.pdf>, свободный. – (дата обращения: 28.04.2018).

© В.Ю. Дроняева, 2018

**УДК 338.45**

**В.Ю. Дроняева**  
студентка кафедры ЭНГП, УГНТУ  
г. Уфа, РФ

## **КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ В НЕФТЕГАЗОВОМ БИЗНЕСЕ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА**

### **Аннотация**

На сегодняшний день мировой экономической кризис серьезно ударяет по российской экономике и делает нефтегазовую отрасль России крайне уязвимой, вынуждая государство проводить более эффективное регулирование нефтегазового сектора, путем применения оптимального сочетания административных и экономических методов. Для того, чтобы провести эффективное государственное регулирование нефтегазового бизнеса в условиях кризиса необходимо выявить его ключевые проблемы в текущий период развития, что безусловно говорит об актуальности данной темы.

### **Ключевые слова**

Нефтегазовый бизнес, инструменты управления, государственное регулирование



Любое государство на протяжении всей истории своего существования, помимо задач, связанных с поддержанием порядка, законности, организации национальной обороны, осуществляет регулирование национальной экономики, с различной степенью государственного вмешательства. Государственное регулирование экономики, согласно устоявшемуся мнению, воспринимается как одна из функций государственного управления. Основной смысл и её содержание заключаются в установлении и обеспечении государством общих правил деятельности субъектов общественных отношений и их корректировке в зависимости от изменяющихся условий. Однако только на этом функция государственного регулирования не заканчивается. Она осуществляет также всесторонний контроль за требованиями, которые содержатся в нормах права и являются регулятором тех или иных общественных отношений. Государство координирует и устанавливает общее направление деятельности участников соответствующих отношений, а также осуществляет защиту их законных прав и интересов. [1]

Государственное регулирование экономики в условиях рыночного хозяйства — это целенаправленное воздействие правительственных органов на отдельные участки рынка с помощью макро - и микроэкономических рычагов. Можно выделить максимальный, средний и минимальный режим государственного регулирования экономики. Режим государственного регулирования экономики классифицируется в зависимости от использования государственных инструментов. Методы государственного воздействия на экономику подразделяются на прямые и косвенные. [2] Основные инструменты прямого и косвенного государственного регулирования представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 – Основные инструменты государственного регулирования

К задачам государственного регулирования в нефтегазовом бизнесе относится создание устойчивого, прочного источника формирования доходной части государственного бюджета, обеспечение безопасности и рационального недропользования, стимулирование инвестиций в приоритетные направления развития, а также реализация программ инновационного развития организаций топливно - энергетического комплекса.

Ключевые задачи нефтегазовых компаний, как правило, включают максимизацию прибыли за счёт наиболее прибыльной продукции, поддержание объемов добычи и разработки запасов в новых перспективных районах, минимизации налоговых платежей и

увеличения доли на рынке. В качестве основных инструментов государственного регулирования хозяйствующих предприятий нефтегазового сектора применяются: лицензирование доступа к месторождениям углеводородов; регулирование отдельных направлений и сфер деятельности (например, добыча, переработка, транспортировка углеводородного сырья); ценовая и экспортно - таможенная политика, являющаяся основным регулятором цен внутреннего рынка на сырую нефть и продукты нефтепереработки; система налогообложения; средства структурной региональной, научно - технической и экологической политики, а также стимулирование и поддержка стратегических инициатив нефтегазовых компаний в сфере инвестиций, инноваций и энергоэффективности. Во многих мировых странах функционирование хозяйственных организаций (коммерческих и некоммерческих) охватывается государственным регулированием, в некоторых случаях, включая рычаги прямого административного воздействия. Это является полностью оправданным, т.к. полное безразличие регулирующей роли государства в управлении экономикой страны – это идея далекая от современных условий хозяйствования. [3]

Вероятность государственного регулирования экономики появляется с достижением определенного уровня экономического развития, концентрации производства и капитала. Необходимость, превращающая эту вероятность в действительность, заключается в нарастании проблем, трудностей, с которыми и призвано справиться государственное регулирование экономики.

В настоящее время можно выделить ряд ключевых проблем нефтегазового комплекса, которые должны подвергнуться инструментам государственного регулирования с целью достижения их решения.

1. Проблема зависимости нефтегазовых компаний от западных технологии и оборудования для освоения и развития перспективных лицензионных участков;
2. Проблема создания эффективно функционирующих промышленных кластеров для гармонизации взаимоотношений между государством и частным бизнесом;
3. Проблема отсутствия в нефтегазовом бизнесе взаимодействия науки и бизнеса, а также инновационной инфраструктуры;
4. Проблема создания на федеральном уровне единой системы контроля за управлением инновационной деятельностью в отраслях топливно - энергетического комплекса;
5. Проблема несоответствия технического уровня предприятий топливно - энергетического комплекса современным мировым требованиям и риск технологического отставания;
6. Проблема развития и внедрения инновационных технологий добычи нефти на сложных, трудноизвлекаемых участках;
7. Проблема отсутствия интереса государства в поддержке нефтесервисных отечественных компаний;
8. Проблема слабой государственной поддержки при добыче нефти и газа в условиях Крайнего Севера, на шельфах арктических морей;
9. Проблема противоречия федеральных программ государственной поддержки с повышением ставки НДСПИ;

10. Проблема государственного регулирования внутренних цен нефтепродуктов в Российской Федерации.

#### **Список использованной литературы:**

1. Вольтинская Н.А. Экстенсивное развитие вместо качественного роста // Нефть России. 2012. № 12. С. 3.

2. Ильинский А.А., Шамалов Ю.В. Стратегические приоритеты развития нефтегазового комплекса России в современных условиях [Электронный ресурс] // Нефтегазовая геология. Теория и практика. 2008. № 3. 14 с. URL: [http://www.ngtr.ru/rub/6/36\\_2008.pdf](http://www.ngtr.ru/rub/6/36_2008.pdf) (дата обращения: 14.04.2018).

3. Методы государственного регулирования [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://studfiles.net/preview/6062545/page:31> / , свободный. – (дата обращения: 09.04.2018).

© В.Ю. Дроняева, 2018

**УДК 338**

**Евдокимова Н.И.**

студент 2 курса магистратуры НЧИ КФУ г. Набережные Челны  
e - mail: [n.i.evdokimova@mail.ru](mailto:n.i.evdokimova@mail.ru)

### **СУЩНОСТЬ ПРОСРОЧЕННОЙ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ И МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ЕЮ**

Аннотация. В процессе осуществления хозяйственной деятельности возникают ситуации, когда обязательства исполняются не своевременно, то есть возникает задолженность, которая переходит в категорию сомнительной. В данной статье раскрывается экономическая сущность просроченной дебиторской задолженности и методы управления ею,

Ключевые слова: дебиторская задолженность, просроченная дебиторская задолженность.

В условиях кризиса многие предприятия все чаще сталкиваются с неоплаченными счетами и неисполнительными обязательствами, и не могут взыскать долги с контрагентов. Дебиторская задолженность покупателей растягивается на долгие месяцы, а иногда и годы. Задержка платежа может, поставить под удар финансовое состояние предприятия, так как может привести к банкротству и потере в управлении, свертыванию инвестиционных программ, необходимости брать в долг и прочее [1, с. 167].

Просроченная дебиторская задолженность характеризуется нарушением покупателем или заказчиком договорных условий или неоплата долга в сроки более 3 месяцев. Такая задолженность требует повышенного внимания со стороны предприятия, так как она и образует сомнительную и безнадежную дебиторскую задолженность[2, с. 170].

Основным и наиболее важным методом управления дебиторской задолженности считается установление с покупателями и заказчиками таких договорных

взаимоотношений, которые обеспечивают своевременное и полное поступление денежных средств от дебиторов.

Методами управления просроченной дебиторской задолженностью могут быть психологические, экономические и юридические инструменты.



Рисунок 1. Методы управления просроченной дебиторской задолженностью

1. Методы психологического воздействия на дебиторов. Психологические методы воздействия наиболее эффективны при небольшом периоде задолженности, как правило, до 30 дней. Простейшими психологическими методами воздействия на дебитора, которыми может руководствоваться организация, являются: напоминания по телефону, письма на электронную почту, рассылка уведомлений об оплате по факсу, личные встречи с покупателем или заказчиком, направление досудебных претензий[3, с.68]. Хозяйствующий субъект может применять более серьезные действия по отношению к дебиторам:

1) распространение информации о сложившейся ситуации в СМИ, имеющей документальное подтверждение об уклонении покупателя или дебитора от оплаты задолженности, ущерб его репутации пред кредитными организациями и его контрагентами;

2) подача заявления на руководителя предприятия - дебитора в правоохранительные органы с целью привлечения его к уголовной ответственности за мошенничество или уклонение оплаты задолженности.

2. Экономические методы воздействия на дебиторов. Экономические методы эффективны при сочетании с психологическими мерами воздействия и вводятся в зависимости от причины образования просроченной задолженности, срока просроченного долга, репутации дебитора. Основными мерами экономического воздействия являются: прекращение поставки товаров и услуг, применение штрафных санкций, реализация залога, взаимозачет, реструктуризация задолженности и продажа долга (факторинг).

3. Методы юридического воздействия на дебиторов. Данные методы считаются наиболее серьезными мерами по взысканию дебиторской задолженности, срок которой наступает после 60 - 90 дней просрочки платежа. Юридические методы начинают действовать в случае, если никакие приговоры с дебитором, уведомления или иная работа не принесла результатов. К методам юридического воздействия можно отнести взыскание долга через арбитражный суд и инициирование банкротства дебитора.

Взыскание долга через арбитражный суд – это представление в суд искового заявления, в котором взыскатель должен убедить суд, что вправе требовать с дебитора исполнения обязательств [3, с.97].

Хозяйствующий субъект в соответствии с ФЗ № 127 «О несостоятельности (банкротстве)» может подать заявление о несостоятельности долга в арбитражный суд, если в совокупности задолженность должника в сумме более 300 тыс. руб. не выплачена в

течение 3 месяцев. Заявление о банкротстве во многих случаях является эффективным методом взыскания долга, поскольку процедура банкротства для предприятия более сложный процесс, нежели возврат долга.

### **Список использованной литературы**

1. Коврижных О.Е., Халитова А.Ж. Управление дебиторской задолженностью покупателей на основе скоринговых моделей // Инновационная наука: прошлое, настоящее, будущее. Сборник статей Международной научно - практической конференции (3 июня 2016 г, г. Саранск). В 2 ч. Ч.1 - Уфа: МЦИИ ОМЕГА САЙНС, 2016. – С. 167 - 169.
2. БригхемЮ, Гапенски Л. Финансовый менеджмент. Полный курс. / Пер. с англ. под ред. В.В. Ковалева. — СПб.: Экономическая школа, 1997. – 669с.
3. Сабиллин М.Т. Взыскание долгов от профилактики до принуждения: практическое руководство по управлению дебиторской задолженностью. – М.: «ВолтерсКлувер», 2011. – 378 с.

© Евдокимова Н. Н., 2018

**УДК 336.717**

**Ермуханова Д.М.**

магистрант ФГБОУ ВО «Астраханский  
государственный технический университет»,  
г. Астрахань, Российская Федерация  
pola5858@mail.ru

## **ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА НА РОССИЙСКОМ КРЕДИТНОМ РЫНКЕ**

### **Аннотация**

Целью статьи явилось изучение практических аспектов финансирования малого бизнеса на кредитном рынке России. Рассмотрены факторы, тормозящие развитие кредитования малого бизнеса, как со стороны кредитной организации, так и со стороны субъектов малого предпринимательства. Показаны взаимосвязь высокого риска кредитования субъектов малого бизнеса именно с его спецификой как наиболее демократичной формы ведения предпринимательской деятельности

### **Ключевые слова**

Малый бизнес, кредит, налоговое бремя, прозрачность финансовой отчетности

Наиболее существенным фактором для банка при выдаче кредита является финансовое состояние организации малого бизнеса.

Также при кредитовании банки особое внимание обращают на наличие залогового обеспечения, финансовой отчетности, причем она должна соответствовать принципу прозрачности. Многие организации малого бизнеса, в целях снижения налогового бремени

скрывают реальные масштабы своей деятельности, стараются не показывать прибыль, имеющиеся у них активы.

Приведенные причины, тормозящие развитие малого бизнеса, связаны с высокими рисками, объясняющиеся как раз отсутствием стартового капитала и «слабой» кредитной историей.

Часто единственным документом, который показывает всю отчетность предпринимателя, является налоговая декларация, по которой банку сложно получить реальную оценку доходов и расходов. Еще одной проблемой, с которой сталкиваются банки при кредитовании малого бизнеса - непродолжительный жизненный цикл предприятия, что влечет за собой просроченную задолженность и впоследствии непогашение ссуды. Причиной небольшого жизненного цикла может стать снижение спроса, конкуренция со стороны более крупных предприятий, увеличение налоговой нагрузки. Уход активных малых предприятий с рынка – свидетельство неблагоприятного предпринимательского климата в стране, который негативно отображается и в целом на экономике страны.

Высокий уровень рисков кредитования связан с высокими процентными ставками по кредитам и невысокой платежеспособностью потенциальных заемщиков. Предприятия, нуждающиеся в кредитных ресурсах, готовы их взять, но обладают ограниченной платежеспособностью, в то время как «хорошие» заемщики не нуждаются в большом объеме кредитных ресурсов.

Наиболее рискованными объектами для вложения средств являются предприятия, работающие на рынке менее полугода. Но все - таки малые предприятия могут рассчитывать на получение займа, а кредитование молодого бизнеса и «start - up» сегодня практически нереально.

Таким образом, для кредитной работы с предприятиями малого и среднего бизнеса характерны повышенные риски. Это означает, что подобные хозяйствующие субъекты обладают свободным доступом лишь к краткосрочным заимствованиям из неформальных источников (из ростовщического капитала, средств знакомых людей). Доступ на рынок инвестиционных займов для данной категории хозяйствующих субъектов фактически закрыт.

Существующая система общеэкономического и банковского статистического учета не дает четкого и полного представления о динамике развития рынка малого предпринимательства, объемах его финансовой поддержки, в том числе и кредитной. Все это создает трудности для выработки адекватных управленческих решений и является отчасти одной из причин, отрицательно влияющих на оценку объективного состояния данного сегмента экономики. Поэтому для решения проблем, стоящих перед малым бизнесом, необходимо внести соответствующие изменения, как в банковскую отчетность, так и в систему статистического учета. В сложившейся ситуации при формировании политики в отношении малого бизнеса требуется учитывать то, что бездумное копирование зарубежного опыта ведет к растранижированию бюджетных средств.

Условия развития российского малого бизнеса станут существенно лучше, чем в настоящее время, если будет обеспечена реальная защита прав собственности, повысится эффективность судебной и правоохранительной систем, возникнут действенные механизмы контроля.

Имея широкую региональную сеть и традиционно сильные позиции в розничном бизнесе, большинство банков в состоянии произвести привлечение и отбор наиболее жизнеспособных субъектов малого предпринимательства и предложить им соответствующий спектр услуг. Именно малому бизнесу отводится ключевая роль в поднятии экономики страны, но только при поддержке, а не противодействии государства.

### **Список использованной литературы**

1. Костина Н.Н. Кредитование малого бизнеса государственными и коммерческими банками: анализ и перспективы развития // Финансовая аналитика. 2017. №38 (30). - с.20 - 33.
2. Официальный сайт Банка России. Статистический бюллетень Банка России. №11,2014г.; №11, 2015 г., №2, №10, 2016 г. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.cbr.ru/publ/?Prftd=bbs>

© Ермуханова Д.М, 2018 г.

**УДК 004.045**

**А.А. Зяблова**

Студентка группы БГД15 ФГБОУ ВО «ПВГУС»,

г. Тольятти, РФ

E - mail: [police1354@gmail.com](mailto:police1354@gmail.com)

## **ОСОБЕННОСТИ ПОСТРОЕНИЯ МОДЕЛИ «ЧЕРНОГО ЯЩИКА»**

### **Аннотация**

В статье рассматривается процесс построения модели «черного ящика», его особенности и возможность применения на практике. Приводятся примеры применения модели «черного ящика», в том числе специфика построения модели на примере предприятия. Актуальность темы статьи обусловлена тем, что модель «черного ящика» часто оказывается не только очень полезной, но в ряде случаев единственно применимой при изучении систем. Данная модель может быть использована для прогнозирования прямых и косвенных последствий реализации заданных способов и форм воздействия на объект.

### **Ключевые слова**

Модель «черный ящик», система, структурная модель, управление, взаимодействие, применение

В настоящее время при исследовании организационных систем, учитывая их сложность и неполноту информации, в процессе управления все чаще используются графические методы и структурный анализ, к которым относится и модель «черного ящика».

Сам термин «черный ящик» обозначает систему или механизм работы, который очень сложен, неизвестен или неважен в рамках решаемой задачи [1, с. 146]. Такие системы обычно имеют некий «вход» для ввода информации и «выход» для отображения результатов работы. Состояние выходов обычно функционально зависит от состояния

входов. В модель включается то, что существенно для достижения цели (целевое назначение модели).

Модель «черного ящика» — это модель системы, представляющая собой структуру с известными выходными и входными параметрами и неизвестным внутренним устройством. Исследуя известные параметры, с помощью такой модели можно получить представление о внутреннем устройстве. Рассмотрим далее, как построить модель «черного ящика» [5, с. 137].

В качестве исходного действия, необходимого для составления модели абсолютно любой системы, выступает отделение объекта от окружающей его среды. Эта простейшая операция отражает два важнейших свойства: обособленность и целостность предмета. Объектом исследования является некий объект, содержимое которого неизвестно.

Любая модель состава системы не является полностью изолированной. Она поддерживает с окружающей средой определенные связи. С их помощью происходит взаимное воздействие объекта и условий, в которых он находится. Соответственно, при выстраивании модели «черного ящика» на следующем этапе связи изображаются стрелками и описываются словами. Те, которые направлены в среду, являются выходами. Соответственно, обратные стрелки будут входами. На этом уровне представления системы исследователь имеет дело с декларативной моделью. То есть выходы и входы определяются по шкале наименований. Как правило, достаточно такого отображения. Однако в ряде случаев необходимо дать количественное описание некоторых либо всех выходов и входов.

Они задаются для того, чтобы модель «черного ящика» была максимально формализована. В результате исследователь приходит к заданию двух множеств  $Y$  и  $X$  выходных и входных переменных. При этом никакие отношения между ними на данном этапе не фиксируются. В противном случае получится модель прозрачного, а не «черного ящика». Так, для телевизора множеством  $X$  могут являться предельные диапазоны сетевого напряжения и радиоволн трансляции.

На заключительном этапе исследуются и отражаются изменения объекта. К примеру, они могут происходить в течение определенного времени. То есть исследователь иллюстрирует состояние объекта в динамике. Описание модели «черного ящика» должно показывать соответствия, во - первых, компонентов множества  $X$  вероятных величин входных параметров и элементов упорядоченного  $T$  - множества временных отрезков. Кроме этого, должно быть отображено аналогичное соотношение для выходных показателей.

Ключевым достоинством рассматриваемого объекта выступает его простота. Между тем, она во многих случаях весьма обманчива. Достаточно часто перечисление выходов и входов представляет собой довольно сложную задачу. Если рассмотреть автомобиль как модель типа «черный ящик», то этот вывод подтвердится. Мощность множеств при исследовании этого объекта превысит два десятка. При этом перечень параметров будет далеко не полным. Такая множественность выходов и входов обуславливается неограниченностью вариантов взаимодействия рассматриваемого предмета со средой.

Структурная модель системы применяется в тех случаях, когда нужно иллюстрировать сложный объект, в котором содержится несколько элементов [6, с. 315]. В простейших ситуациях в ней присутствует набор компонентов. Все они включены в сам объект. В этих



случаях применяется понятие «модель состава системы». Между тем, существует ряд вопросов, которые нельзя решить с ее помощью. В частности, чтобы собрать велосипед, недостаточно наличия ящика со всеми его элементами. Нужно знать, как правильно их соединить друг с другом. Очевидно, что только лишь модель состава системы в этом случае не поможет. Более того, в ряде случаев необходимо установить между компонентами определенные связи. Их характер показывает структурная схема. Она дает возможность решить больше задач. Структурная схема отвечает на вопросы: «Что входит в объект и каковы связи между его элементами?»

Особое значение для человека имеют наглядные визуальные образы. Используемое на практике определение системы не характеризует ее внутреннее устройство. Это позволяет выделить ее из среды. При этом она будет изображаться как модель «черного ящика» – целостный и относительно обособленный предмет. Достигнутая цель представляет собой заранее запланированные изменения в среде, определенные продукты работы объекта, предназначенные для потребления вне его. Другими словами, модель черного ящика устанавливает определенные связи и влияет на внешние условия.

Рассмотрим специфику построения модели на примере предприятия. Стоит сразу сказать, что ее создание базируется на выделении из бесконечного множества взаимодействий такого их набора, который адекватно отражал бы цель исследования. Безусловно, такую модель не следует сводить к моносистеме. То есть к такому объекту, у которого есть только по одному входу и выходу.

Модель «черный ящик» рассматривает организацию как систему связей предприятия с окружающей средой. При анализе для обоснования достаточного и необходимого набора параметров множеств выходов и входов широко применяются приемы математической статистики. Зачастую к процессу привлекаются и опытные эксперты.

Что касается отношений компании и окружающей среды, то здесь следует дать несколько пояснений. В первую очередь для ведения производственной деятельности необходим капитал. Он может быть представлен в форме заемных средств или собственных акций фирмы. За счет ликвидных активов предприятие получает возможность задействовать в процессе производственные факторы. Ими, как известно, являются материалы, оборудование и прочие ресурсы, которые преобразуются в готовую продукцию.

Еще одна связь с окружающей средой выражена в процессе сбыта изделий. Реализация продукции дает предприятию средства, которые, в свою очередь, направляются на погашение задолженностей, оплату труда и так далее. На заемные средства начисляются проценты. Они уплачиваются кредитной организации. Кроме этого, компания отчисляет обязательные платежи в бюджет. Вместе с этим, государство предоставляет фирме дотации.

Таким образом, модель непрозрачного (черного) ящика считается самой простой в системологии [3, с. 28]. Между тем, при ее создании зачастую возникают разнообразные сложности. Они обуславливаются главным образом многообразием возможных вариантов установления связей между объектом и средой, в которой он расположен. При использовании модели необходимо учитывать разнообразные факторы, четко определять конечные и дополнительные цели. Исполнение последних зачастую крайне важно для получения запланированных результатов наблюдения.

### Список использованной литературы:

1. Алексеева М.Б., Балам С.Н. Основы теории систем и системного анализа: Учеб, пособие. — СПб.: СПбГИЭУ, 2002. — 192с.
3. Беляев А.А., Коротков Э.М. Системология организации: Учебник. - М.: ИНФРА - М, 2000. — 211с.
4. Боумен К. Стратегия на практике. — СПб.: Питер, 2003. — 173с.
5. Жариков О.Н., Королевская В.И., Хохлов С.И. Системный подход к управлению: Учеб, пособие для вузов. — М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2001. — 421с.
6. Игнатьева Л.В., Максимов М.М. Исследование систем управления: Учеб, пособие для вузов. — М.: ЮНИТИ - ДАНА, 2000. — 213с.
7. Митрофанова Я.С. Моделирование системы управления информатизацией учебного процесса в вузе // Материалы II Международной научно - практической конференции «Информационные технологии в гуманитарном образовании». — Пятигорск, 2009. — С. 315 - 321.
8. Митрофанова Я.С. Управление информационными рисками предприятия // Вестник Поволжского государственного университета сервиса. Серия: Экономика. - 2013. - № 4 (30). — С.132 - 135. — Тольятти: ПВГУС.

© А.А. Зяблова, 2018

УДК 336.717

**Кадыров А. Г.**

магистрант ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет»,  
г. Астрахань, Российская Федерация, pola5858@mail.ru

### МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА

#### **Аннотация**

Целью статьи явилось изучение различных методик определения финансовой устойчивости коммерческого банка, изучение достоинств и недостатков их практического применения. Делается вывод об отсутствии единой методики оценки финансовой устойчивости коммерческого банка и актуальности комплексного методического подхода к оценке положения банка с точки зрения состояния его финансов и перспектив их возможного изменения.

#### **Ключевые слова**

Финансовая устойчивость, коммерческий банк, логит и пробит модели, дискриминантный анализ, факторные модели регрессии.

Теория и практика банковского дела позволяет рассматривать различные виды устойчивости коммерческого банка:

- финансовая устойчивость – это интегральные финансово - экономические показатели состояния деятельности банка, которые синтезируют характеристики других

экономических составляющих финансовой устойчивости банка (объем и структура собственных средств, уровень доходов и прибыли, норма прибыли на собственный капитал, достаточность ликвидности);

- организационно - структурная устойчивость - организационно - технологическая дифференциация отдельных видов деятельности на основе функционально - технической документации;

- коммерческая устойчивость - мера встроенности банка в инфраструктуру рыночных отношений;

- деловая устойчивость - рост стоимости бизнеса банка, его ликвидность, прибыльность;

- капитальная устойчивость - определяется размерами собственного капитала банка.

Из всего многообразия видов устойчивости коммерческого банка пристального внимания заслуживает финансовая устойчивость, так как финансовое состояние оказывает воздействие на другие стороны банковской деятельности.

Финансовая неустойчивость коммерческого банка является одной из причин отзыва лицензии Центральным банком РФ. Динамика отзыва лицензий представим в следующей таблице 1, [ 1,2].

Таблица 1 - Динамика об отзывах лицензий за 2012 - 2016 гг.

Наименование	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Количество сокращенных банков	34	22	33	89	101
Банки, у которых отозвана лицензия на осуществление банковских операций и которые не исключены из Книги государственной регистрации	2	3	11	66	74
Внесена запись в Книгу государственной регистрации банков о ликвидации как ЮЛ, всего	37	27	33	29	30
в том числе:	19	20	22	22	22
- в связи с отзывом лицензии					
- в связи с реорганизацией	18	7	11	7	8

Данные таблицы 1 свидетельствуют о стремительном сокращении числа коммерческих банков, что связано с отзывом лицензий Банка России. Одной из причин стала недостоверность отчетных данных, что можно связать с используемыми методиками оценки финансовой устойчивости.

Все зарубежные практики можно сгруппировать в укрупненные четыре группы:

- рейтинговые системы оценки (Camel, Orap, Patrol);
- системы коэффициентного анализа (Bakis);
- комплексные системы оценки банковских рисков (Rate);
- статистические модели (Fims, Saaba).

Самой известной зарубежной методикой является рейтинговая система CAMELS, используется федеральной резервной системой США. Отечественные методики оценки финансового состояния, заложенные в методиках ЦБ РФ, заимствованы именно из американской рейтинговой системы оценки CAMELS.

Данная система включает в себя следующие компоненты: - достаточность капитала; - качество активов; - качество управления; - доходность; - ликвидность; - чувствительность к риску.

Представленные компоненты включают в себя еще несколько частей, каждому из которых присваивается вес по пятибалльной шкале. Таким образом, можно констатировать, что исследуемая методика представляет собой комплексную оценку, выставляемую банком. Причем точность проведенной оценки зависит от степени профессионализма эксперта. Исходя из этого, можно выделить ее основной недостаток - субъективная оценка финансовой устойчивости.

Отечественная практика позволяет нам выделить следующие подходы при проведении анализа финансовой устойчивости коммерческого банка:

- методики Банка России;
- методики рейтинговых агентств;
- авторские методики.

Методика ЦБ РФ измеряет как качественные, так и количественные параметры деятельности банка, однако имеет и ряд существенных недостатков, к ним можно отнести:

- отсутствие прогнозных значений основных показателей деятельности банков;
- отсутствие учета влияния внешних факторов на показатели деятельности банков.

Агентство «Коммерсант» анализирует финансовую устойчивость коммерческого банка с помощью методики рейтинговых агентств.

К достоинствам методики относится ее простота в расчетах. Недостатки:

- не предполагается рассмотрение таких критериев, как качество активов, адекватность капитала и резервов и т.п.;
- при расчете совокупного критерия относительные показатели участвуют с весовым коэффициентом 3, а абсолютные и динамические показатели участвуют в итоговом показателе с коэффициентом 2.

Широкое применение в России нашла авторская методика В.С. Кромонава, в основе нее положена формула надежности, включающая шесть компонентов. Выполнив все расчеты, полученное значение надежности сравнивают с идеальным банком, значение которого принимается за 100 %. Это и является тем критерием, который и будет служить основой для выноса суждения о финансовой устойчивости банка, чем ближе рассчитанное значение, тем банк является надежным. Анализируемая методика имеет спорность нормировки коэффициентов. Кроме того, существует проблема оценки качества активов.

Таким образом, в настоящее время отсутствует единая методика финансовой устойчивости российских банков, что порождает множественность суждений о степени их устойчивости.

На финансовую устойчивость коммерческого банка влияют внутренние и внешние факторы. Если внешними факторами банки управлять не могут, то внутренние факторы поддаются управлению и контролю.

При этом возникает потребность в прогнозе состояния финансовой устойчивости банка, что побуждает обратиться к эконометрическим методам оценки:

- модели зависимостей с дискретными эндогенными переменными (логит - модели и пробит - модели);

- факторные модели регрессионного и авторегрессионного типов;
- методы дискриминантного и кластерного анализа.

При этом, методы дискриминантного и кластерного анализа, также как и факторные модели регрессии и авторегрессии, применяются достаточно давно и успешно. Однако нельзя остановиться на выборе какой - либо одной из вышеперечисленных моделей исходя из логики отнесения их к классу статистических. Так метод кластерного анализа позволяет объединить исследуемые объекты в группы по какому либо заданному параметру. При этом выбор параметра определяется субъективным мнением эксперта или группы экспертов. Дискриминантный анализ в данной ситуации, на наш взгляд, представляет чрезмерно формализованный подход и учитывает лишь количественные характеристики объекта исследования, которые всегда подвержены влиянию случайных факторов начиная от вульгарных ошибок и заканчивая разными методологическими подходами к расчету величины того или иного показателя. Основным недостатком данной модели является то, что прогнозное значение вероятности наступления события может не принадлежать найденному отрезку, обозначающего интервал возможного количественного значения показателя, отобранного для характеристики того или иного состояния системы.

Факторные модели достаточно отработаны, просты и надежны. Но отбор факторов для включения в модель также носит, в определенной степени, субъективный характер и зависит от мнения эксперта. Кроме того, в данные модели проблематично включение качественного показателя, не имеющего номинальной количественной оценки.

В этом отношении логит и пробит модели имеют преимущество, поскольку позволяют однозначно интерпретировать результирующий показатель, который может принимать значения только в интервале от 0 до 1 и определяет номинальное значение вероятности наступления определенного события.

Различия в подходах Банка России, рейтинговые оценки деятельности, авторские разработки предопределяют не только разнообразный набор показателей, но и различные целевые установки при их использовании. В связи с этим, можно сделать вывод о том, что недостаточно использовать одну методику. На наш взгляд, только используя коэффициентную и рейтинговую оценку, экономико - математические приемы и методы, позволяющие рассчитать прогнозные значения, можно определить степень финансовой устойчивости коммерческого банка и направления повышения его финансовой устойчивости.

### **Список использованной литературы**

1. Официальной сайт Банка России. Отчет о развитии банковского сектора и банковского надзора в 2010 - 2015 гг. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.cbr.ru/publ/?PrftId=nadzor>
2. Официальный сайт Банка России. Статистический бюллетень Банка России. №11,2014г.; №11, 2015 г., №2, №10, 2016 г. [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.cbr.ru/publ/?PrftId=bbs>

© Кадыров А.Г, 2018 г.

**Калимуллина А.И.**

**Шурганова А.О.**

Студентки 1 курса ПВГУС

г. Тольятти, РФ

E - mail: alina\_030699@mail.ru

**Научный руководитель: Абрамова Л.А.**

кандидат экономических наук, старший преподаватель

г. Тольятти, РФ

## **БИРЖА ТРУДА И ЕЁ РОЛЬ В РЕГУЛИРОВАНИИ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ**

### **Аннотации**

В данной работе рассмотрена роль биржи труда в рыночных отношениях, история создания, её функции и структура. Актуальность данной работы заключается в том, что биржа труда - это одна из главных компонентов экономических отношений, и она играет немалую роль в экономике. Ведь именно биржа труда помогает людям в поиске работы, исследует спрос и предложение на рынке, занимается профориентацией молодежи, проводит переквалификацию граждан, а также обучает новым специальностям и профессиям. Это всё является огромным вкладом в решение проблемы занятости населения.

### **Ключевые слова**

Биржа труда, служба занятости населения, история создания бирж труда, структура биржи труда, функции биржи труда.

### **Текст статьи**

Биржа труда – значимая часть экономических отношений. В наше время существуют проблемы в области занятости населения, именно их и решает биржа труда при помощи различных методов и средств.

Самая первая биржа труда была создана в Англии в 1910 году с огромной помощью Уинстона Черчилля. В России ещё до революции в 1917 году был издан первый Закон «О биржах труда», тогда было достаточно большое количество безработных людей. [2, с.12]В стране происходила перестройка в сфере трудовых отношений. В самом законе говорилось о том, что муниципальные биржи труда обязательно должны быть размещены в местностях с населением не менее 50 тысяч человек. Они были созданы с целью ведения статистики о местном рынке труда, регистрации спроса и предложения труда, а также для того, чтобы осуществлять посреднические услуги по найму рабочей силы. Но всё же в этот период времени биржи труда не играли такой большой роли в регулировании рынка труда.

В 1918 году был создан ещё один новый закон о биржах труда. Биржи труда стали органами профессионального рабочего движения, которые защищали интересы рабочих организаций. Устройством на работу было обязательно осуществлять через биржи труда, иначе бы это являлось уголовным преступлением. Таким образом, создавался Всероссийский центр бирж труда.

В Кодексе законов о труде 1918 года были созданы новые принципы регулирования трудовых отношений. В нём уменьшены права работодателей, также была установлена трудовая повинность для граждан с 16 до 50 лет. В кодексе впервые было введено понятие «безработный» и его признаки. Также была создана государственная монополия регулирования найма рабочей силы через органы по труду. [1, с.64]

Рынок труда развивался. Трудовая повинность позже была отменена, так как это противоречило новой экономической политике. Биржи труда свободно были открыты для всех, кто хотел получить работу. Они регистрировали людей, которые искали работу, осуществляли выплату пособий безработным, изучали спрос и предложение рабочей силы.

В 1991 году вышел закон «О занятости населения», в котором безработица была узаконена. В этом же году была создана Федеральная служба занятости, которая работает и сейчас. Она осуществляет различные функции в сфере труда, занятости, оказывает государственные услуги в области занятости населения и защиты от безработицы и многие другие функции. А в 1996 году было создано Министерство труда и социального развития России, которое выполняло те же самые задачи.

Службы занятости населения существуют и сегодня. Они регулируют экономику и осуществляют много важных функций. Разберёмся, что же такое биржа труда. Ею называют учреждение, которое является посредником между работниками и различными предприятиями по найму рабочей силы. Биржа труда осуществляет много различных функций.

Таблица 1

<b>Функции биржи труда</b>	<b>Реализация</b>
1. Борьба с безработицей	Предоставляет безработным людям вакансии различных предприятий, проводит переобучение рабочих на более требующиеся профессии
2. Исследование спроса и предложения рабочей силы на рынке труда	Даёт данные о нужных профессиях, следит за количеством безработных
3. Профорентация молодежи	Направляет молодежь на курсы по приобретению новых профессий и специальностей
4. Помогает безработным материально	Выплачивает разные пособия и субсидии по безработице

Конторы, бюро, центры или службы занятости, центры трудоустройства тоже называют биржами труда.

Биржа труда имеет свою собственную структуру. В неё входят общее собрание членов биржи и биржевой аппарат. К собранию относятся ревизионная комиссия, биржевой комитет, арбитражная комиссия, котировальная комиссия, а также президиум биржевого комитета. В биржевой аппарат входят управляющий биржевым аппаратом, заместитель управляющего, старший маклер, центр экономического анализа, информационный центр, административно - хозяйственный отдел, договорно - правовой отдел с арбитражем, отдел

организации и обеспечения, биржевой музей, транспортно - тарифный отдел, биржевое издательство и отдел совершенствования биржевой торговли. Эти структурные подразделения осуществляют определённые задачи, приведённые ниже в таблице 2. [3]

Таблица 2

<b>Структурное подразделение биржевого аппарата</b>	<b>Задачи</b>
1. Центр экономического анализа	<ul style="list-style-type: none"> <li>- контроль над конъюнктурой на рынке труда</li> <li>- подготовку конъюнктурных обзоров</li> <li>- исследование социологических, экономических и других факторов, которые способны повлиять на конъюнктуру рынка</li> <li>- конъюнктурные прогнозы</li> <li>- бесплатные консультации по трудовым вопросам</li> </ul>
2. Договорно правовой отдел с арбитражем	<ul style="list-style-type: none"> <li>- оформление договоров между партнерами по сделке</li> <li>- юридическое оформление трудовых сделок, контролирует правильность их осуществление инспекторами кадров на местах</li> <li>- контроль законности действий участников трудовых соглашений</li> <li>- подготовка дел к рассмотрению их в арбитражной комиссии, если возникнет трудовой спор</li> </ul>
3. Отдел совершенствования биржевой деятельности	<ul style="list-style-type: none"> <li>- анализ уровня развития и состояния дел на данной бирже</li> <li>- поиск путей улучшения эффективности и качества работы биржи труда</li> <li>- создание и введение нововведений, стимулирующий биржевой аппарат к более активной деятельности</li> <li>- изучение опыта организации аналогичной биржевой деятельности в стране, а также за рубежом</li> </ul>
4. Информационный центр	<ul style="list-style-type: none"> <li>- получение, хранение и обработка всей циркулирующей информации</li> <li>- оказание членам и посетителям биржи помощи по проведению необходимых расчетов, а также по информационному обслуживанию</li> </ul>
5. Отдел организации и обеспечения биржевой деятельности	<ul style="list-style-type: none"> <li>- содержание биржевого здания в необходимом порядке</li> <li>- обеспечение биржи коммерческой информацией;</li> <li>- обеспечение членов биржи нужными материалами и условиями для заключения договоров</li> </ul>
6. Административно - хозяйственный отдел	<ul style="list-style-type: none"> <li>- традиционные хозяйственные задачи</li> <li>- решение задач, связанных с ведением бухгалтерских дел, решение вопросов по оплате труда и кадрам</li> </ul>
7. Инспекторы по трудоустройству	<ul style="list-style-type: none"> <li>- осуществление запросов на трудовые соглашения в биржевом помещении</li> </ul>



	- предоставление сотрудников членам биржи для осуществления ими трудовых договоров в случае необходимости - оформление договоров по просьбе двух сторон - контроль выполнения двумя сторонами договорных обязательств
8. Транспортно тарифный консультационный отдел	- организация и обеспечение доставки трудовых соглашений и документации - консультирование по вопросам, связанным с оформлением договоров - подготовка предложений по эффективным способам реализации социальных заказов на нужные трудовые ресурсы - оформление расчетов за выполненные заказы

Таким образом, можно сделать вывод, что значение биржи труда в регулировании рыночных отношений очень велико. Она осуществляет функции государственного регулирования занятости и социальной поддержки населения, что очень немало важно в современном мире.

### Список использованной литературы

1. Адамчук В.В., Ромашов О.В., Сорокина М.Е. Экономика и социология труда: Учебник для вузов. - М.: ЮНИТИ, 2004 г.
2. Коровкин, А. Г. и Долгова И. Н.; Исторические хроники биржи труда в России 2004г.
3. Электронный ресурс удаленного доступа: Структура биржи труда URL: <http://mirznanii.com/a/245427-2/funksii-struktura-i-zadachi-birzhi-trud>  
© А.И. Калимуллина, А.О. Шурганова, 2018

УДК 338

Д.А. Камынин  
аспирант СГЭУ, г.Самара, РФ

## ИННОВАЦИОННАЯ ИНФРАСТРУКТУРА В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ

### Аннотация

В данной статье рассматривается проблема формирования и развития инновационной инфраструктуры в области образования. Проведен анализ существующих на сегодняшний день нормативных оснований.

### Ключевые слова:

инновации, инновационная инфраструктура, инновационная инфраструктура в системе образования

Задача развития инноваций на сегодняшний день является актуальной для России. Политика в области инноваций основывается на «Стратегии инновационного развития Российской Федерации до 2020 года», принятой в 2011 году.

«Инновационная инфраструктура» системы образования включает в себя федеральные и региональные инновационные площадки, обеспечивающие развитие системы образования,

принимая во внимание важнейшие направления социально - экономического развития страны.

А.А. Базилевский, рассматривая региональную инновационную инфраструктуру в области образования, определяет ее как совокупность условий и субъектов, гарантирующих создание, ввод и продвижение новшеств в учреждениях, совершенствующих образовательную деятельность.

На инновационную деятельность оказывают влияние такие факторы, как стимулирование и методическое обеспечение, информация о новейших разработках, возможностях изучения опыта и т.д.

Отрасль «Образование» нуждается в решении задач в области модернизации, так как данная отрасль выполняет важные функции в обществе по обслуживанию потребностей других сфер. В том числе, удовлетворение потребностей производства, внедрившего инновационные механизмы, развитие кадрового потенциала.

Дискуссии об инновационной работе в системе образования проводятся достаточно активно. Они включают в себя научно - практические конференции, семинары, конгрессы и симпозиумы.

К недостаткам поддержки инновационной деятельности относятся:

- низкое стимулирование;
- слабое методическое обеспечение;
- низкий уровень осведомленности преподавателей и руководителей образовательных учреждений о новых разработках и т.д.

Важное место среди условий увеличения эффективности инновационной деятельности занимает модернизация критериев ее оценки, что требует обеспечения доступа к необходимой информации. Необходимо отметить ограниченность информации, которая имеется в открытых источниках.

#### **Список использованной литературы:**

1. Базилевский А.А. Организационно - педагогические условия формирования инновационной инфраструктуры региональной системы образования: Автореф. дис. канд. пед. наук. Комсомольск - на - Амуре, 2011. 30 с.
2. Информационный портал: [<https://businessman.ru/new-sovremennye-innovacii-v-obrazovanii-primery.html>]

© Д.А. Камынин, 2018

**УДК33**

**С.Э. Книга**

Северо - Кавказский федеральный университет,  
89097710412@bk.ru

## **АНАЛИЗ МЕСТА ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В ДОХОДНОЙ ЧАСТИ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА РОССИИ**

### **Аннотация.**

В статье дается оценка текущего места таможенных платежей в доходной части федерального бюджета России. Проведен анализ таможенных платежей в федеральном бюджете.

**Ключевые слова:**

доходная часть федерального бюджета, таможенные платежи, анализ развития.

События на экономической и политической аренах влияют и на внешнюю торговлю России. Один из главных ее аспектов – таможенные платежи, – которые последние годы также претерпели ряд важных изменений.

В последнее время наблюдается кризисная ситуация в России, которая непосредственно отразилась на федеральном бюджете. Поэтому целесообразно было бы провести анализ пополнения федерального бюджета за счёт таможенных платежей, а также выделить факторы, которые в большей степени влияют на объемы таможенных платежей.

Рассмотрим наполняемость федерального бюджета за счет таможенных платежей в период с 2011 г. по декабрь - октябрь 2017 г., млрд. руб. (таблица 1) [3].

**Таблица 1 - Процентное содержание таможенных платежей  
в федеральном бюджете РФ за 2012 – 2017 гг.**

Год	Всего таможенные платежи		Всего Федеральный бюджет	
	млрд. руб.	%	млрд. руб.	%
2012	5 288, 6	46,5	11 367,7	100
2013	3 218, 5	30,8	10 440,6	100
2014	5 696, 3	43,7	13 019,9	100
2015	6 461, 3	44,5	14 496,8	100
2016	4 618, 2	33,8	13 659,2	100
2017	5 738, 6	44,6	12 855,5	100

Таким образом, можно сделать вывод о том, что федеральный бюджет более чем 40 % состоит из доходов, получаемых от таможенных платежей. В 2016 и 2017 гг. наблюдается значительное снижение таможенных платежей. На такой результат повлияли изменение курса доллара к рублю, введение рядом стран санкции против Российской Федерации и так далее.

К ключевым недостаткам существующей системы таможенных платежей в России относятся:

- проведение основных проверочных мероприятий в фискальных целях, в том числе проверка правильности заявления таможенной стоимости, до выпуска товаров в оборот (их удержание до осуществления расчетов по таможенным платежам). Причем на практике компаниям предлагается либо внести

- таможенные платежи с налоговой базы, сопоставимой по уровню таможенной стоимости с ценовым профилем риска, заложенным в информационной системе, либо внести залоговые платежи в размерах, существенно превышающих сумму платежей, которая может подлежать уплате после проведения всех дополнительных проверочных мероприятий.

- подмена системы управления рисками «тарифной сеткой» (стоимостными профилями риска) с указанием минимальной стоимости товаров для начисления таможенных платежей. Это блокирует развитие системы контроля таможенной стоимости, интегрированной с налоговым контролем.

- мотивированность на сбор таможенных платежей в максимально доступных размерах без учета других экономических факторов, влияющих на развитие предпринимательства и внешней торговли. Такой подход выливается в принудительное удержание оборотных средств компаний на счетах Федерального казначейства в виде авансов и денежного залога, в чрезмерные меры административного давления. Кроме того, он создает искусственные препятствия для применения экспортно ориентированных таможенных процедур с экономическим содержанием — переработки на таможенной территории, свободной таможенной зоны и свободного склада.

Действующие технологии предусматривают возможность выпуска товаров под обеспечение уплаты таможенных платежей, если у таможенного органа есть сомнения в правильности исчисления соответствующих сумм. Однако такой выпуск осуществляется под разовые (на одну поставку) финансовые гарантии после предварительной оценки данных сумм. При этом величина финансовых гарантий определяется в максимальных размерах вне зависимости от истории деятельности, благонадежности и платежеспособности импортера, что приводит к непрогнозируемым задержкам выпуска товаров и незапланированным тратам на внесение денежного залога.

Затраты на таможенное администрирование в действующих технологиях т.н. субъектно - ориентированного подхода снижаются только для крупных компаний, включаемых в «зеленый сектор». К ним не применяется большинство профилей рисков на этапе декларирования и выпуска товаров, при этом сложившаяся система не предусматривает компенсацию таких послаблений путем дополнительного контроля после выпуска товаров. Для прочих импортеров технологии таможенного администрирования остаются непредсказуемыми и затратными. Применение ценовых профилей риска при декларировании поставок компаниями, не включенными в «зеленый сектор», дополняется новыми требованиями, такими как маркировка товаров в соответствии с техническими регламентами, подтверждение правомерности получения сертификата соответствия и т. д.

В настоящее время происходит изменение порядка администрирования лицевых счетов плательщиков таможенных пошлин, налогов. Создан и активно используется ресурс Единый лицевой счет (ЕЛС) юридических лиц - участников внешнеэкономической деятельности (ВЭД) на уровне Федеральной таможенной службы, который в перспективе станет единственным ресурсом для уплаты таможенных пошлин, налогов.

Практика работы с Единым лицевым счетом показывает свои преимущества. Это и более эффективное управление денежными потоками при совершении таможенных операций, связанных с помещением товаров под таможенную процедуру в двух и более таможенных органах, так как таможенные платежи аккумулируются на едином лицевом счете.

В настоящее время в рамках ведения Единого лицевого счета участника ВЭД рассматривается вопрос применения электронных (бесбумажных) технологий с использованием электронно - цифровой подписи для возврата (зачета) неизрасходованных авансовых платежей, излишне уплаченных таможенных платежей и денежного залога.

Таможенные платежи выступают важным регулятором участия государства в системе внешнеэкономических связей. Они во многом определяют место государства в международном разделении труда и обеспечивают достаточно большую часть доходов страны.

В настоящее время таможенные платежи являются важным источником формирования доходной части федерального бюджета Российской Федерации. Таможенным кодексом ЕАЭС установлено, что к таможенным платежам относятся: ввозная и вывозная таможенная пошлина, налог на добавленную стоимость (НДС) и акциз, которые взимаются при ввозе товаров на таможенную территорию таможенного союза, а также таможенные сборы.

### **Литература**

1. Горбунов Э. А. Уплата таможенных платежей и контроль за поступлением их в бюджет Российской Федерации: правовое регулирование и порядок. 2016г.
2. Гусейнова Т.А. Таможенные пошлины и сборы и их роль в формировании доходной части бюджета РФ. – 2012. - №7.
3. Федеральная таможенная служба: таможенные платежи [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.customs.ru/>

© Книга С.Э., 2018

**УДК 336**

**Г.А. Лебедев**

Студент Оренбургского государственного университета

г. Оренбург, РФ

E - mail: [Lebedev\\_Grigrory@mail.ru](mailto:Lebedev_Grigrory@mail.ru)

## **СУЩНОСТЬ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ**

### **Аннотация**

Целью данной статьи является определение сущности антикризисного управления предприятием.

В статье использовались основные принципы, которые раскрывают антикризисное управление как комплексную, системную программу, направленную на предотвращение или устранение неблагоприятных для бизнеса явлений посредством использования всего потенциала современного менеджмента.

Предприятие, как система, находится в постоянном движении, и введение антикризисного менеджмента позволит не только предотвратить кризисные ситуации, но и смягчить последствия кризиса в предприятии. Изменения сопровождают предприятие на протяжении всех стадий ее жизненного цикла, который состоит из определенных фаз разной длительности, каждая из которых кардинально отличается от соседних по ряду признаков и факторов.

### **Ключевые слова:**

антикризисное управление; кризис; принципы; методы; экономика.

Под антикризисным управлением в экономической литературе понимается механизм использования методов, форм и процедур, которые направлены на улучшение показателей

финансово - хозяйственной деятельности предприятия, разработка и внедрение программ для выхода из кризисного состояния экономики предприятия, региона или страны в целом. Антикризисный менеджмент – это разработка такого механизма управления предприятием, обеспечивающего эффективную работу при наличии определенных групп рисков.

Следует выделить антикризисное управление как комплексную категорию, как область современного управления, которая направлена на предвидение кризисных явлений, угрожающих функционированию деятельности предприятия, сокращение результатов уже наступивших кризисов и использование разнообразных методов для последующего улучшения финансово - экономических показателей деятельности предприятия. Отличительной особенностью антикризисного менеджмента является то, что его цель не увеличение прибыли, а достижение стабильного состояния предприятия<sup>1</sup>.

Необходимо рассмотреть, на каких принципах основывается система антикризисного управления. К числу основных принципов<sup>1</sup> относятся следующие:

1). Принцип системности призван обеспечивать развитие всех направлений деятельности предприятия на основе внутренних резервов.

2). Принцип объективности создает возможность руководителю предприятия принимать управленческие решения, опираясь на реальную ситуацию рыночной среды.

3). Принцип обоснованности вызывает необходимость у руководства сопоставления и изучения показателей качества продукции предприятия, а также конкурентов в целом.

4) Принцип профессионализма обеспечивает своевременно принятие экономических решений руководства предприятия на основе владения различного уровня объемом знаний.

5). Принцип непрерывности подразумевает, что антикризисное управление на предприятии нужно расценивать как непрерывный во времени процесс функционирования всех служб предприятия.

6) Принцип стабильности зависит от умения руководства предвидеть кризисные ситуации, которые направлены на сокращение хозяйственных рисков.

7) Принцип инновационности. Научно - технический процесс в деятельности предприятия нуждается в постоянном обновлении и развитии для улучшения качества продукции, а также направлен на повышение квалификации работников предприятия.

8) Принцип обязательности означает, что предприятие должно соблюдать постановления, законы, ГОСТы, указы и соблюдать все договорные обязательства.

Профессор А.Г. Грязнова<sup>2</sup> в своей работе «Антикризисный менеджмент» выделила следующее определение: «Антикризисное управление - такая система управления предприятием, которая имеет комплексный, системный характер и направлена на предотвращение или устранение неблагоприятных для бизнеса явлений посредством использования всего потенциала современного менеджмента, разработки и реализации на предприятии специальной программы, имеющей стратегический характер, позволяющей устранить временные затруднения, сохранить и преумножить рыночные позиции при любых обстоятельствах, при опоре в основном на собственные ресурсы».

В работах А.Г. Грязновой, антикризисный менеджмент включает в себя следующие процедуры:

– анализ внешней и внутренней среды, всего финансово - экономического потенциала предприятия, а также конкурентных преимуществ для выбора оптимальной стратегии его развития на основе прогнозирования угроз банкротства;

- комплексный анализ финансово - экономического состояния предприятия для разработки программ финансового оздоровления;
- анализ и диагностику причин возникновения кризисных ситуаций в экономике и финансах предприятия;
- учет рисков и разработку методов по их снижению;
- введение системы антикризисного управления и дальнейшее наблюдение за деятельностью предприятия.

В работе «Антикризисное управление» профессор Л.Н. Сидоров<sup>3</sup> отметил, что «Антикризисное регулирование — это политика правительства, направленная на защиту предприятий от кризисных ситуаций и на предотвращение их банкротства». Сидоров Л.Н. также выделил три основные категории антикризисных мероприятий, принимаемых при возникновении угрозы банкротства предприятия:

1). Предупредительные меры – разработка такой стратегии развития предприятия, в котором управленческие решения позволяют снизить риск возможной неплатежеспособности в будущем.

2) Оперативные меры - экстренные меры, которые направлены на скорейшее восстановление ликвидности и рентабельности предприятия в условиях уже возникшей кризисной ситуации.

3). Последующие меры - тактические и стратегические управленческие решения по преодолению устойчивого кризиса, которые предполагают проведение крупных изменений в структуре предприятия, когда использование других процедур уже малоэффективно.

Основные факторы<sup>4</sup>, влияющие на выбор модели антикризисного управления предприятием:

- / степень изменчивости внешней среды, которая может характеризоваться разбросом изменения возмущающих факторов;
- степень глубины кризиса, т.е. на каком этапе развития кризисной ситуации находится предприятие;
- действующая система управления на предприятии;
- / квалификации управленческого персонала должно соответствовать требованиям, выдвигаемым принципами эффективного антикризисного менеджмента.

Основные подходы<sup>5</sup> или стратегии выбора антикризисных мероприятий:

1) Подход, ориентированный на сохранение устойчивого положения предприятия, что ведет к сохранению рабочих мест, научно - технического и производственного потенциала.

2) Подход, ориентированный на скорейшую ликвидацию кризисной ситуации любыми методами и средствами.

Выбор той или иной стратегии антикризисного управления зависит не только от специфических особенностей каждого отдельного предприятия, но и от интересов всех субъектов, которые заинтересованы в данном предприятии (или в его ликвидации) его владельцев, трудового коллектива, кредиторов, правительства, общества в целом.

Любое управление в определенной степени должно быть антикризисным или стать таковым по мере выявления кризисных тенденций на предприятии. В любой момент существует опасность возникновения кризиса, игнорирование этого положения имеет отрицательные последствия, а его учет способствует безболезненному прохождению кризиса в предприятии.

### Список литературы:

1. Беляев, А. А. Антикризисное управление : учеб. для вузов / А. А. Беляев, Э. М. Коротков. - 2 - е изд., перераб. и доп. - М. : ЮНИТИ ДАНА, 2009.
2. Грязнова, А.Г. Антикризисный менеджмент: Учебное пособие / Под ред. А.Г. Грязновой. – М.: ИНФРА - М, 2015.
3. Зуб, А.Т. Антикризисное управление: Учебник для бакалавров / Под ред. А. Т. Зуб. - 2 - е изд., перераб. и доп. - М.: Издательство Юрайт, 2014. - 343 с.
4. Коротков, Э.М. Антикризисное управление: Учебник / Под ред. Э.М. Короткова. - М.: ИНФРА - М, 2014.
5. Ларионов, И.К. Антикризисное управление: Учебник / Под ред. И.К. Ларионова. – М.: Издательско - торговая корпорация «Дашков и К», 2013.

© Г.А. Лебедев, 2018

УДК 332.1

**В.В. Лучинина**

Студент ВятГУ, г. Киров, РФ  
luchininaqueen@gmail.ru

## РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО ТУРИЗМА В РОССИИ

**Аннотация:** Актуальность статьи заключается в создании определенных условий и развитии инфраструктуры сельского туризма. В России есть все предпосылки для того, чтобы страна стала одним из мировых лидеров сельского туризма.

**Ключевые слова:** туризм, сельский туризм, сельская местность, развитие, экономика.

В настоящее время сельский туризм активно набирает обороты в своем развитии, как в отдельных регионах, так и в целом по России. Сущность сельского туризма – проживание в сельской местности и использование всех ее преимуществ, таких как: знакомство с местностью и бытом местных жителей, органическая пища, чистый воздух, купание в водоемах и многое другое. Цены на подобные туры доступны практически всем слоям населения. Отдых в сельской местности – уникальная возможность насладиться природой, тишиной и провести размеренный образ жизни хотя бы на протяжении определенного промежутка времени.

Отдых в сельской местности имеет широкий спектр услуг. Сюда можно отнести: проживание в старинных усадьбах, обучение какому - либо ремеслу, катание на лодках, прогулки по лесу на лошадях, походы в лес за грибами и ягодами, знакомство с местной историей, обычаями и традициями.

С экономической точки зрения развитие сельского туризма принесет существенный доход в казну государства, как уже происходит во многих европейских странах, где сельский туризм находится на пике своего развития и популярности.

В настоящее время можно выделить несколько областей, в которых происходит активное развитие сельского туризма. К ним относятся: Тверская, Владимирская, Рязанская



области. Стоит отметить, что в восточных частях страны подобный вид туризма имеет свои экзотические особенности. Это обусловлено отличием местной культуры от европейской.

Сельский туризм имеет ряд преимуществ:

1. Доступность всем слоям населения. Данный вид туризма не требует больших денежных вложений и документальной волокиты.
2. Возможность изучения быта, обычаев, культуры, культурного наследия местных жителей.
3. Получение определенных знаний и навыков во время отдыхов. Можно узнать, чем занимались предки в свободное время, какую пищу употребляли, как вели хозяйство и многое другое.
4. Минимальные усилия при организации отдыха.

В целом можно сказать, что туризм важную роль в структурной перестройке экономики. Он оказывает стимулирующее действие на развитие таких отраслей, как транспорт, связь, строительство, хозяйство, производство товаров и услуг. Сельский туризм является одним из важных экономических инструментов и перспективных направлений развития сельских территорий так как:

1. Стимулирует создание новых рабочих мест, тем самым сокращая уровень безработицы.
2. Повышает уровень жизни сельских жителей при небольших финансовых затратах.
3. Развивает социальную инфраструктуру.
4. Сохраняет местные обычаи, фольклор, народные промыслы.
5. Повышает культурно - познавательный уровень населения.
6. Не требует значительных инвестиций.
7. Разгружает популярные туристские центры, тем самым уменьшая негативные экологические последствия.

Помимо положительных сторон, имеются также отрицательные, такие как:

1. Отсутствие специального федерального законодательства, регулирующего деятельность в области сельского туризма.
2. Незнание собственных рекреационных ресурсов.
3. Отсутствие государственной политики по сельскому туризму.

Стоит выделить мероприятия, направленные на развитие данного вида туризма. В мае 2018 года состоялся вебинар по продвижению объектов сельского туризма, взаимодействию с туроператорами, проведено событийных мероприятий. На вебинаре обсуждались вопросы по привлечению туристов и развитию сельского туризма через комплексные маршруты и события.

Таким образом, сельский туризм все больше укрепляет свои позиции на территории России. Причиной этого явления являются богатые природное наследие страны, уникальные природные места, далекие от цивилизации. Многочисленные регионы России могут дать возможность познакомиться с их культурой, обычаями и бытом сельской местности. Для жителей больших городов есть все преимущества такого отдыха – чистый воздух, нетронутая природа, теплая атмосфера, отсутствие городской суеты.

#### **Список использованной литературы:**

1. Аникина А.В. Сельский туризм: возможные перспективы // Journal of economy. 2016. №2 [56. С. 98].

© В.В. Лучинина, 2018

**З.В. Магадиева**

студент 2 - го курса ИНЭФБ БашГУ,  
г.Уфа, РФ

E - mail: zaliya - 98@mail.ru

**М.И. Уразаева**

студент 2 - го курса ИНЭФБ БашГУ,  
г.Уфа, РФ

E - mail: marisha7865@yandex.ru

**А.И. Булатова**

канд. соц. наук, доцент БашГУ,  
г. Уфа, РФ

E - mail: ufaletter@yandex.ru

## **АНАЛИЗ КРЕДИТНЫХ ПРОДУКТОВ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ**

### **Аннотация**

В настоящее время все более актуальной становится деятельность коммерческих банков, поскольку кредитуются, они стимулируют развитие всех отраслей экономики и удовлетворение потребностей населения.

В данной статье приведен анализ условий кредитования коммерческих банков по таким видам кредитных продуктов как : ипотека, автокредитование, потребительское кредитование.

### **Ключевые слова**

Кредит, ипотека, автокредит, потребительский кредит, коммерческий банк.

Рынок банковских услуг России постоянно подвергается изменениям и развитию. Это связано с развитием экономики страны, внешнеэкономических отношений, мировых финансовых рынков, а также с государственным регулированием банковской деятельности [1].

Рассмотрим основные современные тенденции рынка банковских услуг.

В наше время, люди все чаще обращаются в коммерческие банки за материальной помощью. Покупка жилья, машины, редко обходиться без кредитных займов. Кредит — это товар, продаваемый за специфическую цену, — ссудный процент и на специфических условиях — на срок, с возвратом [2].

Для анализа были выбраны 10 коммерческих банков: Русфинанс Банк, Россельхозбанк, Банк ФК Открытие, Сбербанк, ВТБ Банк, Райффайзенбанк, ЮниКредит, Бинбанк, Уралсиб, Ак Барс Банк.

Рассмотрим данные коммерческие банки по 3 кредитным продуктам – ипотека, автокредит и потребительский кредит.

**Ипотечный кредит** — предоставление долгосрочной ссуды под залог недвижимого имущества (земли, жилища и прочее). Этот кредит предоставляется на длительные сроки, под залог недвижимого имущества[2].

Автокредит – кредит для физических лиц на покупку транспортного средства с одновременным его использованием в качестве залога [2].

**Потребительский кредит** предоставляется потребителям в форме коммерческого кредита (продажа товаров с отсрочкой платежа) и банковского кредита (ссуды на потребительские цели) [2].

Для наглядности смоделируем ситуации по каждому из выбранных нами кредитных продуктов.

#### 1. Ипотечное кредитование.

Семья, состоящая из мужа (38 лет) и жены (36) лет, без детей, среднемесячный доход составляет 70000 рублей, хотяг взять ипотеку на покупку вторичной квартиры стоимостью 3 200 000 рублей, первоначальный взнос – 500 000 рублей.

Таблица 1 - Рейтинг банков по ипотечному кредитованию\*

Место	Банк	% - ая ставка	Ежемесячный платеж, руб
1	Русфинанс Банк	8,25	33 116
2	Россельхозбанк	9,3	34 643
3	Банк ФК Открытие	9,2	34 853
4	Сбербанк	9,5	34 958
5	ВТБ Банк	9,6	35 085
6	Райффайзенбанк	9,5	35 113,27
7	ЮниКредит	10,25	36 056
8	Бинбанк	10,75	36 984
9	Уралсиб	10,9	37 388
10	Ак Барс Банк	11,4	37 806

\*[1,2,3,4,5,6,7,8,9,10]

По ипотечному кредитованию из рассмотренных нами 10 банков (см. табл. 1), наиболее подходящим для нас является Русфинанс Банк. Банк предлагает нам ежемесячный платеж в размере 33116 рублей, что является минимальной денежной суммой по сравнению с тем, что могут предложить нам другие банки. Тем самым, мы считаем предложение Русфинанс Банка наиболее выгодным, и ставим данный банк на 1 место в рейтинге.

#### 2. Автокредитование.

Мужчина (39 лет) хочет приобрести новый автомобиль, стоимостью 1 400 000 рублей, первоначальный взнос 300000 рублей. Среднемесячный доход - 50 000 рублей, срок кредита - 5 лет.

Таблица 2 - Рейтинг банков по автокредитованию\*

Место	банк	Процентная ставка	Ежемесячный платеж, руб
1	ВТБ Банк	9,5	23 102
2	ЮниКредит	14,3	25 767
3	Сбербанк	15	26 168,92
4	Уралсиб	16,7	27 161
5	Русфинанс Банк	17	27 487
6	Россельхозбанк	17,5	27 635

\*[1,2,3,4,5,6,7,8,9,10]

Из рассмотренных нами 10 банков, не все банки могут нам предоставить автокредит.

На первом месте стоит банк с наиболее выгодными для нас условиями (таблица 2). Мы отталкиваемся от минимального размера ежемесячного платежа. В данном случае ВТБ банк является для нас приоритетным, где сумма ежемесячного платежа составляет 23102 рубля.

### 3. Потребительский кредит

Семья, состоящая из супружеской пары (25 лет и 27 лет) без детей, хотят полететь на Бали и поэтому им необходимо взять потребительский кредит на 300 000 рублей сроком на 2 года. Среднемесячный доход – 60 000 рублей.

Таблица 3 - Рейтинг банков по потребительскому кредиту\*

Место	Банк	Процентная ставка	Ежемесячный платеж, руб
1	Банк ФК Открытие	11,9	14 108
	ВТБ Банк	11,9	14 108
2	Сбербанк	12,9	14 248
	Райффайзенбанк	12,9	14 248
3	Россельхозбанк	13,5	14 344
4	Банк ЮниКредит	13,9	14 419
5	Банк Ак Барс	14,5	14 474
6	Уралсиб	17	14 833
7	БинБанк	19,49	15 194

\*[1,2,3,4,5,6,7,8,9,10]

Из рассмотренных нами 10 банков, Русфинанс Банк не может предложить нам потребительский кредит наличной суммой, так как условия предоставления кредита (заем кредита до 50000 рублей, исходя из того что мы являемся новыми заемщиками) не подходят для нас. Исходя из анализа (таблица 3), наиболее подходящими для нас условиями, а именно минимальный размер ежемесячного платежа, мы видим в двух банках: Банк ФК Открытие и ВТБ Банк.

Таким образом, мы рассмотрели 10 коммерческих банков по 3 кредитным продуктам. Как видно из приведенного анализа, у каждого банка есть свои выгодные условия по определенным позициям. Но если рассматривать обобщенные данные, то ВТБ Банк и Банк ФК Открытие имеют более низкие процентные ставки, нежели чем остальные 8 банков.

### Список использованной литературы:

1. Булатова А.И. Деньги. Кредит. Банки. Учебное пособие. – Уфа: РИЦ БашГУ, 2015. – 192 с.
2. Николаева Т.П. Деньги, кредит, банки: Учебно - практическое пособие – М.: МЭСИ, 2014. – 292 с.
3. Райффайзенбанк [Электронный ресурс] // Электрон.данные. URL: <https://www.raiffeisen.ru/retail/consumerloans/> (дата обращения 21.05.2018)
4. Бинбанк [Электронный ресурс] // Электрон.данные. URL: <https://www.binbank.ru/private-clients/credits-list/> (дата обращения 21.05.2018)

5. Банк Уралсиб [Электронный ресурс] // Электрон.данные. URL: <https://www.uralsib.ru/index.wbp> (дата обращения 21.05.2018)
6. Сбербанк России [Электронный ресурс] // Электрон.данные. URL:<http://www.sberbank.ru/> (дата обращения 21.05.2018)
7. ЮниКредит Банк [Электронный ресурс] // Электрон.данные. URL:<https://www.unicreditbank.ru> (дата обращения 21.05.2018)
8. Банк Открытие [Электронный ресурс] // Электрон.данные. URL:<https://www.open.ru/> (дата обращения 21.05.2018)
9. Ак Барс Банк [Электронный ресурс] // Электрон.данные. URL:<https://www.akbars.ru/> (дата обращения 21.05.2018)
10. Банк ВТБ [Электронный ресурс] // Электрон.данные. URL:<https://www.vtb.ru/personal/kredit-nalichnymi/> (дата обращения 21.05.2018)
11. Русфинанс Банк [Электронный ресурс] // Электрон.данные. URL: <https://www.rusfinancebank.ru/> (дата обращения 21.05.2018)
12. Россельхозбанк [Электронный ресурс] // Электрон.данные. URL:<https://rshb.ru/natural/> (дата обращения 21.05.2018)

© З.В. Магадиева, М.И. Уразаева, А.И. Булатова, 2018

**УДК 378.147**

**Макарова Л.М.**

обучающаяся 1 курса магистратуры очной формы обучения,  
кафедра управления персоналом и экономики труда  
Институт экономики и управления  
ФГАОУ ВО «КФУ им. В. И. Вернадского»

## **ЗНАЧЕНИЕ НЕПРЕРЫВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА**

В условиях роста конкурентной борьбы на глобализированных рынках товаров, услуг и рабочей силы, одним из направлений обеспечения конкурентоспособности страны является эффективное воспроизводство и использование ее человеческого капитала. Качество человеческого капитала страны в целом определяется формированием и реализацией профессионального потенциала каждого ее гражданина.

Повышение качества человеческого капитала, происходит через непрерывное образование и профессиональную подготовку, то есть их способность формировать интеллектуальную составляющую системы наукоемкой экономики, неустанно улучшать благосостояние людей и нации через воплощение новых знаний.

От того, насколько образование будет удовлетворять потребности личности в высококачественных услугах принципиально зависят перспективы экономического и духовного развития общества в целом.

Следует отметить, что человеческий капитал – это сформированный или развитый в результате инвестиций и накопленный людьми (человеком) определенный запас здоровья,

знаний, навыков, способностей, мотиваций и других продуктивных качеств, который целенаправленно используется в той или иной сфере экономической деятельности, способствует росту производительности труда и благодаря этому влияет на рост доходов (зарботков) его владельца [1].

Формирование человеческого капитала происходит благодаря осуществлению инвестиций в конкретные процессы жизнедеятельности человека. При этом инвестирование осуществляется двояко: как вложения финансовых средств и ресурсов и как расходы времени и силы, то есть как определенные виды человеческой деятельности [2].

Для сравнения уровня развития человеческого капитала в наше время используют целый ряд показателей, наиболее применяемым из которых является индекс развития человеческого потенциала. Человеческий потенциал – это люди, наделенные знаниями и навыками, которые позволят создать ценность в глобальной экономической системе. Индекс человеческого капитала – показатель, рассчитываемый для сравнения между государствами, который включает в себя грамотность, уровень образования, статистику занятости, разнообразие навыков и другие. Рассчитывается индекс по множеству критериев, основные из которых ВВП на душу населения, доля работающих граждан (%), уровень безработицы, государственные расходы на образование (в % от ВВП), средний возраст населения и многие другие [3].

В глобальном рейтинге человеческого капитала 2017 года Россия заняла итоговую 16 строчку, набрав 72,16 итоговых баллов, как отмечается в “Global human capital report” (Отчет о человеческом капитале), подготовленном Всемирным экономическим форумом, который исследует показатели в 130 странах [3].

Достаточно высокая позиция России в итоговом рейтинге сложилась благодаря, прежде всего, высокому уровню грамотности и образованности населения страны, а также незначительным показателям безработицы и неполной занятости. Однако, как говорится в отчете, эти достижения не соответствуют текущему недостаточно высокому качеству системы образования, обучения и повышения квалификации персонала, профессионально - технической подготовки специалистов, скудными ресурсами квалифицированных сотрудников для высокотехнологичных секторов экономики. Все это указывает на необходимость дополнительных усилий в развитии кадров и готовности страны к 4 - й промышленной революции.

Формирование качественного человеческого капитала является основной задачей любого государства, которое стремится достичь высокого уровня развития. Следует констатировать, что Россия обладает значительным человеческим потенциалом, преобразование которого в человеческий капитал требует значительных инвестиций в виде образования и профессиональной подготовки. Повышение уровня и качества образования на всех уровнях, как движущего фактора социально - экономического развития, и обеспечения возможности учиться и повышать квалификацию, относится к приоритетным направлениям формирования конкурентоспособного человеческого капитала. Особенно, формирования человеческого капитала зависит от желания людей учиться в течение всей жизни, поскольку постоянные трансформации, происходящие во всех сферах общественной жизни, требуют от людей постоянного повышения квалификации, приобретения новых знаний и навыков, развития профессиональных способностей.

### Список использованной литературы:

1. Зайцева, О. В. Непрерывное образование: основные понятия и определения / О. В. Зайцева // Вестник ТГПУ. - 2009. - № 7. - С.106.
2. Пережовская, А. Н. Непрерывное образование: цели, задачи, содержание, функции, перспективы развития [Текст] // Проблемы и перспективы развития образования: материалы VI Междунар. науч. конф. (г. Пермь, апрель 2015 г.). — Пермь: Меркурий, 2015. — С. 38 - 41. — URL <https://moluch.ru/conf/ped/archive/149/7617/> (дата обращения: 25.05.2018).
3. The Global Human Capital Report 2017. - 203 p. [http://buro-akzent.ru/uploads/%D0%BF%D1%80%D0%B5%D0%B7%D0%B5%D0%BD%D1%82%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%B8/WEF\\_GHCR\\_2017.pdf](http://buro-akzent.ru/uploads/%D0%BF%D1%80%D0%B5%D0%B7%D0%B5%D0%BD%D1%82%D0%B0%D1%86%D0%B8%D0%B8/WEF_GHCR_2017.pdf)

© Л. М. Макарова, 2018.

УДК: 659.182 / .187

**Маркина Ю.И.**

студентка 2 курса магистратуры факультета  
корпоративной экономики и предпринимательства  
Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления  
uligma@mail.ru

Научный руководитель: Карицкая И.М.  
к.с.н., доцент кафедры Маркетинга, рекламы и связей с общественностью  
Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления  
Г. Новосибирск, Российская Федерация  
irina - karickaya@yandex.ru

### СПОСОБЫ ПРОДВИЖЕНИЯ В СОЦИАЛЬНОЙ СЕТИ «FACEBOOK»

Аннотация: Мультиязычная социальная сеть «Facebook» перспективная площадка для продвижения товара или бренда. Основная особенность данной социальной сети – таргетированная реклама.

Ключевые слова: социальная сеть, Facebook, продвижение в социальной сети, таргетированная реклама

Мультиязычная социальная сеть «Facebook» была запущена в 2004 г., и месячная посещаемость ресурса составляет почти 2 млрд. человек. Данная социальная сеть является крупнейшей социальной сетью в мире. Около 890 тысяч человек пользователи из России. В основном пользователи данной социальной сети в возрасте от 18 до 50 лет.

Продвижение страниц и групп осуществляется через официальную рекламу «Facebook» в виде таргетированной рекламы. На данный момент политика руководства «Facebook» демонстрирует заинтересованность в уменьшении «бесплатной» рекламы, то есть понижаются охваты рекламных постов бизнес - страниц, в общей ленте публикации

данных страниц не показываются. В основном продвижение осуществляется через личный рекламный кабинет «Facebook» или Business Manager. Публикации в данной социальной сети ранжируются по показателям достоверности, информативности и релевантности интересам пользователя. Также постам друзей пользователя отдается большее предпочтение, чем постам от бизнес - страниц, на которые пользователь подписан.

Официальное продвижение позволяет выбрать цель кампании: повышение узнаваемости бренда и повышение охвата поста. Для каждой цели используются разные алгоритмы показа рекламного поста. В первом случае, узнаваемость бренда, основным показателем является приблизительный прирост запоминаемости рекламы, что отображает примерное количество людей, которые вспомнят рекламу через несколько дней после демонстрации. По умолчанию рекламное сообщение демонстрируется выбранной аудитории 2 раза каждые 5 дней. Аудитория подбирается в зависимости от поведения пользователей, в этом случае оценивается их взаимодействие с рекламой и демографические характеристики, и результаты опросов о запоминаемости рекламы. Во втором случае, повышение охвата, идет ориентировка на увеличение количества показов рекламного сообщения. При цели повышение охвата возможно увеличить охват на протяжении всей кампании; задать минимальное количество дней до повторного показа рекламы одному и тому же человеку, а также общее количество ее показов одному и тому же человеку (с помощью инструментов управления частотой показа); настроить таргетинг по геоданным, например, чтобы охватить людей на определенном расстоянии от магазина [1]. Также для рекламных сообщений данной цели предусмотрены кнопки с призывом к действию на самом рекламном сообщении.

В социальной сети «Facebook» на данный момент доступны следующие плейсменты (места для показа рекламы): лента новостей на ПК и на мобильных устройствах (приложение и мобильная версия сайта); правый столбец с рекламой, виден только при посещении сайт с ПК; моментальные статьи (моментальные статьи - это ориентированный на издателей мультимедийный инструмент, который позволяет быстро распространять интерактивные статьи среди читателей в мобильном приложении Facebook и в Messenger [1]), рекламодатели на Facebook могут моментальные статьи для новых или существующих кампаний, либо издатели могут включать в моментальные статьи свои собственные кампании для прямых продаж [1]; вставка в видео, рекламное сообщение отображается в коротких видео роликах в прямых трансляциях и видео по запросу; рекомендуемые видео, рекламное сообщение отображается между рекомендуемыми видео; marketplace, демонстрируется только в мобильных приложениях.

Таким образом, можно сказать, что социальная сеть «Facebook» постепенно переходит на полностью платную рекламу. Можно предположить, что из бесплатных видов рекламы останется только продвижение контентом, так как скорее всего пользователи не перестанут делиться понравившимся контентом с друзьями.

#### **Список использованной литературы:**

1. Facebook Business [Электронный ресурс]. URL: <https://www.facebook.com/business/help/906073466193087> (дата обращения: 21.05.2018).

© Маркина Ю.И., 2018



**Маркина Ю.И.**

студентка 2 курса магистратуры  
факультета корпоративной экономики и предпринимательства  
Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления  
uligma@mail.ru

Научный руководитель: Каричкая И.М.  
к.с.н., доцент кафедры Маркетинга, рекламы и связей с общественностью  
Новосибирский Государственный Университет Экономики и Управления  
Г. Новосибирск, Российская Федерация  
irina - karickaya@yandex.ru

## **СПОСОБЫ ПРОДВИЖЕНИЯ В СОЦИАЛЬНОЙ СЕТИ «TWITTER»**

Аннотация: Мультиязычная социальная сеть «Twitter» перспективная площадка для продвижения товара или бренда. Основными способами продвижения являются таргетированная реклама и продвижение через хэштеги

Ключевые слова: социальная сеть, Twitter, продвижение в социальной сети, продвижение хэштегами, ретвиты, твиты, таргетированная реклама

Мультиязычная социальная и новостная сеть «Twitter» была запущена в 2006 г., и месячная посещаемость ресурса составляет 330 млн. человек, 8,5 млн. пользователей из России. В данной социальной сети пользователи постят короткие сообщения (280 символов на сообщение) называемые твитами. Изначальная основная идея «Twitter» короткая вспышка несущественной информации. Основные пользователи «Twitter» люди в возрасте от 18 до 29 лет.

Продвижение страниц в социальной сети «Twitter» осуществляется посредством официальной рекламы, хэштегов и рекламных твитов на сторонних страницах.

Существует два способа официального продвижения в «Twitter»: Promote Mode и Twitter Ads. Promote Mode относительно новый способ продвижения и в данный момент находится в бета - тестировании [1]. Данный способ подразумевает автоматическое продвижение, без участия рекламодателя. Каждый день первые десять твитов, которые прошли модерацию и соответствуют параметрам качества социальной сети, продвигаемой страницы таргетируются на сформированную рекламодателем целевую аудиторию. Ретвиты, твиты - цитаты таким образом не могут рекламироваться. Продвижение осуществляется на основе ежемесячной фиксированной платы около 99\$. Данный способ позволяет увеличить охват и привлечь новых подписчиков.

Twitter Ads представляет собой механизм таргетированной рекламы схожий с таргетированной рекламой других социальных сетей, но при этом имеет один формат – твит. Продвигаемый твит размещается в новостной ленте целевой аудитории на ПК и в мобильном приложении социальной сети. Целевую аудиторию таргетированной рекламы социальной сети «Twitter» можно настроить по следующим параметрам: язык аудитории, гендер, интересы, подписчики схожих страниц, использование определенных девайсов, по

определенным паттернам поведения, по ключевым словам в твитах пользователей и по месту нахождения. В рекламных твитах кроме текста можно использовать фотографии, картинки, видео, GIF - анимации и вайны (6 - секундные видео).

Продвижение с помощью хэштегов, данный способ подходит практически для любой страницы и широко используется рядовыми пользователями. Суть данного способа в создании контента, интересного целевой аудитории, а затем распространение по хэштегам, которые активно использует аудитория. Особенность данного способа в ограничении социальной сети для текстового сообщения в 280 знаков. При данном типе продвижения для экономии места и передачи сути рекламного сообщения можно использовать эмоджи, пробелы, краткие списки, а также видео и картинки. Необходимо всегда оставлять место для стратегически важных хэштегов.

Как и во многих других социальных сетях, здесь работает упоминание авторитетного для выбранной целевой аудитории блогера. Данное продвижение можно осуществить через упоминание конкретной страницы или ретвит.

Своеобразным способом продвижения в социальной сети «Twitter» можно так же назвать коммуникацию с целевой аудиторией. Правильный твит во время каких - либо крупных событий или твит - ответ могут привлечь новых подписчиков. Кроме того, необходимо помнить о наполнении страницы. Пользователи «Twitter» настроены на коммуникацию с брендами и охотно участвуют в дискуссиях.

Таким образом, можно сказать, что социальная сеть «Twitter» перспективная площадка для продвижения компании или бренда. Данная сеть позволяет получить быструю обратную связь, так как пользователи изначально готовы к коммуникации. Но при этом интерфейс социальной сети накладывает некоторые ограничения на создание рекламных сообщений.

#### **Список использованной литературы:**

1. Promote Mode [Электронный ресурс]. URL: <https://business.twitter.com/en/help/twitter-promote-mode-help.html> (дата обращения: 21.05.2018).

© Маркина Ю.И., 2018

**УДК 338**

**Е.В. Мельникова**

канд. экон. наук, доцент ОГАУ, г. Оренбург, РФ  
E - mail: mail\_mail\_mail.qv@mail.ru

**А.В. Трубникова**

студентка 3 курса ОГАУ, г.Оренбург, РФ  
E - mail: trubnikova\_97@mail.ru

## **АНАЛИЗ ПРЕСТУПНОСТИ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ**

### **Аннотация**

Преступность, как социальное явление, может быть понята и осмыслена во всех своих явлениях на статистическом уровне анализа. Статистический анализ в криминологическом исследовании предполагает разделение преступности, ее причин и т. д. на составные части

в целях установления взаимосвязей и закономерностей преступности и социальных процессов, связанных с ней.

### Ключевые слова

Правонарушение, преступность, статистическое наблюдение, экономически - активное население, криминогенная ситуация.

За последнее десятилетие резко изменилась криминогенная ситуация в России, в том числе и в Оренбургской области. В первую очередь это связано с, так часто происходящими, политическими и экономическими потрясениями. Анализ преступности в нашей стране следует проводить в тесной взаимосвязи с историческими коллизиями. В числе экономически активного населения Оренбургской области приходится 1030,5 тыс. человек, лица имеющие работу или доходное занятие, и 56,0 тыс. человек лица, не имеющие работы или доходного занятия, ищущие работу и готовые приступить к ней, которые в соответствии с критериями МОТ классифицируются как безработные. Общую оценку тенденций на рынке труда можно оценить по уровням экономической активности и занятости населения. Уровень экономической активности населения – отношение численности экономически активного населения определенной возрастной группы к общей численности населения соответствующей возрастной группы, рассчитанное в процентах (Таблица 1) [4].

Таблица 1 - Динамика численности экономически активного населения, занятых в экономике от численности экономически активного населения и доля безработных от численности экономически активного населения в Оренбургской области.

Показатель	Годы				
	2012	2013	2014	2015	2016
Численность экономический активного населения, тыс. человек	1062,8	1049,4	1040,3	1042,6	1031,9
Доля занятых в экономике от численности экономический активного населения, %	92,61	93,8	94,62	94,41	95,9
Доля безработных от численности экономический активного населения, %	7,39	6,2	5,38	5,59	4,61

Максимальная доля безработных по статистическим данным наблюдалась в 2012 году, уменьшаясь в последующие годы.

Таблица 2 - Анализ динамики числа зарегистрированных преступлений по Оренбургской области

год	Число зарегистрированных преступлений	Абсолютное изменение		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		базисные	цепные	базисные	цепные	базисные	цепные
2008	56118	х	х	х	х	х	х
2009	49824	- 6294	- 6294	88,8	88,8	- 11,2	- 11,2
2010	42695	- 13423	- 7129	76,1	85,7	- 23,9	- 14,3

2011	39855	- 16263	- 2840	71,0	93,3	- 29,0	- 6,7
2012	34464	- 21654	- 5391	69,2	86,5	- 30,8	- 13,5
2013	31032	- 25086	- 3432	55,3	90,0	- 44,7	- 10,0
2014	28613	- 27505	- 2419	51,0	92,2	- 49,0	- 7,8
2015	27136	- 28982	- 1477	48,4	94,8	- 51,6	- 5,2
2016	27613	- 28505	477	49,2	101,8	- 50,8	1,8
2017	30762	- 25356	3149	54,8	111,4	- 45,2	11,4

Проанализируем данные числа зарегистрированных правонарушений по субъектам Приволжского Федерального округа в 2017 году. Преступления и правонарушения происходят повсеместно и регулярно. Государственный комитет статистики России ведет статистику числа зарегистрированных и раскрытых преступлений по регионам и областям нашей огромной страны. Более подробная информация по этой тематике содержится в сборнике «Преступность и правопорядок в России. Статистический аспект. 2017». На основе представленных там данных исследуем число зарегистрированных преступлений на 100 тыс. человек в Приволжском федеральном округе (таблица 3).

Рассматривая зарегистрированные в процессе статистического наблюдения правонарушения отдельных лиц, можно обнаружить между ними различия и многообразие. Эти различия называются вариацией преступности [1].

Таблица 3 – Данные числа зарегистрированных правонарушений по субъектам Приволжского Федерального округа в 2017 г.

Регион	Число зарегистрированных преступлений на 100 тыс. человек, тыс.	Численность населения, тыс. человек
Республика Башкортостан	2687	1575
Республика Марий Эл	3256	268
Республика Мордовия	1963	357
Республика Татарстан	2160	989
Удмуртская Республика	3892	476
Чувашская Республика	2156	517
Пензенская область	2038	508
Пермский край	4265	700
Кировская область	2060	425
Нижегородская область	3145	769
Оренбургская область	3076	1038
Самарская область	3074	628
Саратовская область	1897	704
Ульяновская область	2105	371

Наибольшее число зарегистрированных преступлений наблюдается в Пермской крае (4265 тыс.), а наименьшее число правонарушений совершено в Республике Мордовия (1143

тыс.) [2]. Республики Башкортостан, Марий Эл, Чувашская, Татарстан, Удмуртия находятся в середине ряда распределения, что свидетельствует об их наибольшей близости к среднему числу зарегистрированных преступлений по округу, что и Оренбургская область.

Кроме анализа числа зарегистрированных преступлений важное значение имеет анализ и таких показателей преступности, как число преступлений, совершенных отдельными категориями лиц, состав осужденных и число осужденных в различных возрастах по отдельным видам преступлений. Рассмотрим число зарегистрированных преступлений по видам в Оренбургской области, и рассчитаем изменение 2016 года к 2014 г. (таблица 4).

Таблица 4 - Число зарегистрированных преступлений по видам в Оренбургской области.

	2012	2013	2014	2015	2016	Изменение 2016 к 2014 г., %
Зарегистрировано преступлений – всего	34464	31032	28613	27136	27613	96,51
из них:						
1. Убийство и покушение на убийство	275	240	246	219	183	74,39
2. Умышленное причинение тяжкого вреда здоровью	678	650	637	618	581	91,20
3. Изнасилование и покушение на изнасилование	50	50	57	43	80	143,86
4. Грабеж	1976	1556	1441	1287	1120	77,72
5. Разбой	207	169	170	198	180	105,88
6. Кража	14139	13689	13334	11700	11661	87,45
7. Преступления, связанные с незаконным оборотом наркотиков	3187	3188	2481	2768	2758	112,53
8. Нарушения правил дорожного движения и эксплуатации транспортных средств	396	363	406	420	425	104,68
9. Из них повлекшие по неосторожности смерть человека, двух или более лиц	143	138	161	163	162	100,62
10. Взятничество	106	92	67	73	70	104,48

В 2016 году по сравнению с 2015 годом увеличилось общее число зарегистрированных преступлений, увеличилась численность осужденных, в том числе к лишению свободы. В целом уровень преступности в 2016 году в области повысилось по сравнению с 2015 годом на 1,75 % и составил 27613 преступлений. Рассмотрим число зарегистрированных преступлений по Российской Федерации в зависимости от возраста на момент совершения преступления (таблица 5).

Таблица 5 - Состав лиц, совершивших преступления (человек)

	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Выявлено лиц, совершивших преступления – всего	24138	18199	18077	17016	15860	15035
из них:						
1. по полу						
мужчины	20176	16025	15203	14584	13647	12797
женщины	3982	2174	2874	2432	2213	2238
2. по возрасту во время совершения преступления, лет:						
14 - 15	470	542	369	269	245	230
16 - 17	1589	1465	957	814	710	555
18 - 24	6333	5066	5046	4630	4233	3955
25 - 29	4036	2925	3173	3129	3005	2939
30 - 49	11710	6859	6928	6795	6343	6033
50 и старше	...	1342	1604	1379	1324	1323
3. по занятию на момент совершения преступления:						
рабочие	6349	3447	3016	3005	3212	3204
работники сельского хозяйства	763	312	126	71	86	64
служащие	1283	496	478	328	398	341
учащиеся	1105	1640	1408	1049	1044	897
лица без постоянного источника дохода	12917	11743	12423	12028	10601	10005
в том числе безработные	955	134	-	12	28	35

Видно, что в основном совершают преступления мужского пола, видно что к концу 2015 года число преступлений сокращалась, по сравнению с 2000. По занятию на момент совершения преступления, больше всего совершают рабочие и лица без постоянного источника дохода. По возрасту во время совершения преступления, старше 50 лет, не наблюдается снижение выявленных лиц, совершивших преступления [4]. Далее рассмотрим число преступлений, совершенных отдельными категориями лиц (таблица 6)

Таблица 6 - Число преступлений, совершенных отдельными категориями лиц

Год	2010	2011	2012	2013	2014	2015
1. Число преступлений, совершенных:						
1.1 Несовершеннолетними или при их соучастии	2318	2269	1431	1174	965	810
1.2 Лицами, ранее совершавшими преступления	8610	9199	10533	10125	9316	8751

1.3 В группе	6486	5425	1944	1701	1354	1330
2. В том числе						
2.1 Организованной	866	819	222	174	95	176
2.2 В состоянии алкогольного опьянения	6192	4379	2995	4013	5347	6006

Наблюдается незначительная положительная тенденция снижения числа преступлений. В состоянии алкогольного опьянения наблюдается повышение числа преступлений, что свидетельствует о несправимости в современных условиях нормам поведения. Ведь алкоголь разрушает личность человека и приводит к деградации психики, отсюда и склонность алкоголиков к агрессии и девиантному поведению, что так же и приводит к совершению преступления [4].

В 2015 году иностранными гражданами и лицами без гражданства на территории Оренбургской области совершено 480 преступлений, в том числе гражданами государств - участников СНГ – 369. В отношении иностранных граждан и лиц без гражданства зарегистрировано 75 преступлений [3].

По мнению специалистов следует заметить, что по уровню криминогенности Приволжский федеральный округ при сравнении с другими российскими регионами при находится ниже среднего уровня, т.е. на данный момент ситуация наблюдается достаточно позитивная.

Представляется, что в целях активизации противодействия преступности необходим комплекс мер [1]. Вот некоторые из них:

- разработка и принятие не поспешно созданного, а действенного федерального закона о борьбе с преступностью;
- совершенствование норм российского права в соответствии с международными конвенциями и другими нормативными правовыми актами, в т. ч. европейской конвенцией «О борьбе с преступностью»;
- в т. ч. корректировка уголовного законодательства;
- формирование механизмов реализации законодательства, т.к. любые, даже позитивные изменения в области законодательного регулирования не будут эффективными и жизнеспособными без разработки соответствующей им системы инструментов и институтов;
  - совершенствование норм по борьбе с коррупцией в рядах полиции и других органах, занимающихся ликвидацией преступности;
  - профилактические меры по предотвращению совершения правонарушений разными социальными группами и др.

### **Список использованной литературы**

1. Андриенко Ю.В., Арэнд Р. Преступность – проклятие свободы? // Экономическая теория преступления и наказания. – 2014. – №4. – 23 с.
2. Богаткова Л.В., Продайкова Е.В. Математические методы исследования экономического развития регионов Приволжского федерального округа // Вопросы статистики. – 2014. – №8. – С. 45–52.

3. Города и районы Оренбургской области. 2015: стат.сб / Территориальный орган Федеральной службы государственной статистики по Оренбургской области. – Оренбург. 2015 – 296 с.

4. Данные федеральной службы государственной статистики: [Электронный ресурс] — Режим доступа. — URL: <http://www.gks.ru/>, 2017 г. — 146 с.

© Е.В. Мельникова, А.В. Трубникова, 2018

**УДК33**

**Милославская О.Н.**

Частное образовательное учреждение высшего образования  
Южный институт менеджмента. Магистрант 3 года обучения.

Направления подготовки Юриспруденция

Краснодар, ул. Ставропольская, д. 216

тел (8861) 33 - 88 - 59 milslavskajaolga@gmail.com

## **ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЕНИЯ КАК ЭЛЕМЕНТА МЕХАНИЗМА БАНКРОТСТВА**

Аннотация: Многоступенчатость контроля в управлении банкротством объясняется желанием законодателя сбалансировать интересы всех участников дела о банкротстве, обеспечив действенный контроль всех процессов, происходящих при банкротстве. Разобщенность кредиторов и невозможность осуществления оперативного контроля за деятельностью должника и состоянием его имущества привели к необходимости включения в структуру независимого лица - арбитражного управляющего.

Ключевые слова: Банкротство, арбитражный управляющий, организационная структура, механизм управления, кредиторы.

Abstract: Multistage control in bankruptcy management is explained by the desire of the legislator to balance the interests of all participants in the bankruptcy case, ensuring effective control of all processes occurring during bankruptcy. The disparity between the creditors and the inability to perform operational control over the debtor's activities and the state of his property led to the need to include in the structure of an independent person - an arbitration administrator.

Keywords: bankruptcy, arbitration manager, organizational structure, management mechanism, creditors.

Имущественные отношения между должником и каждым из его кредиторов образуют устойчивые связи между основными участниками на протяжении всего процесса банкротства. Направленность правового регулирования института банкротства на достижение цели максимального удовлетворения требований кредиторов в условиях противоречивости (несовпадения) их интересов, как между собой, так и с интересами должника, предполагает законодательное оформление организационной структуры



управления и наделение субъектов управления определенными функциями и правовыми средствами их реализации.

Организационная структура управления, в свою очередь, очерчивается кругом лиц, участвующих в деле о банкротстве. Элементами организационной структуры системы управления банкротством выступают арбитражный управляющий, конкурсные кредиторы / уполномоченные органы и их коллективные образования: собрание кредиторов, комитет кредиторов; должник и его участники, федеральные органы исполнительной власти при банкротстве отдельных категорий предприятий - должников, Банк России (при банкротстве кредитной организации). Арбитражный суд как элемент системы управления имеет определенную специфику, поскольку, осуществляя правосудие, он в указанных рамках реализует и отдельные функции управления, располагаясь внутри структуры управления, но "над" участниками дела о банкротстве.

Иерархия уровней управления в системе управления банкротством предполагает не вертикаль власти, выстроенную на основе субординационного метода правового регулирования, а гибкое распределение функций управления между субъектами в зависимости от процедуры банкротства и стоящих перед управлением конкретных задач в определенном промежутке времени. Говоря об иерархичности структуры, имеется в виду градация уровней управления по принципу важности принимаемых решений и многоступенчатости контроля за ходом процедур банкротства в целях обеспечения гомеостаза (способности системы противостоять нарушению ее функций). [2]

Многоступенчатость контроля в управлении банкротством объясняется желанием законодателя сбалансировать интересы всех участников дела о банкротстве, обеспечить действенный контроль всех процессов, происходящих при банкротстве. Разобщенность кредиторов и невозможность осуществления оперативного контроля за деятельностью должника и состоянием его имущества привели к необходимости включения в структуру независимого лица - арбитражного управляющего. Вместе с тем, поскольку арбитражный управляющий помимо контрольной функции выполняет и иные функции управления, надлежащее выполнение которых также подлежит контролю, такой контроль осуществляется собранием / комитетом кредиторов.

Решения арбитражного управляющего при осуществлении организационной функции производны от решений собрания кредиторов (комитета кредиторов) и должника (его органов управления) и принимаются им в рамках используемых правовых средств. При этом роль арбитражного управляющего усиливается по мере продвижения процедур банкротства от наблюдения до конкурсного производства. Иные решения арбитражного управляющего, реализуемые в основном посредством процессуально - правовых средств, принимаются им самостоятельно, однако имеют значение только в случае принятия соответствующего судебного акта. [3]

Таким образом, иерархия уровней управления в системе управления банкротством обусловлена необходимостью обеспечения баланса интересов основных участников процесса банкротства. Если при осуществлении контроля в основании пирамиды находится должник, выше по уровню располагается арбитражный управляющий, далее - комитет кредиторов и собрание кредиторов, то, руководствуясь критерием важности принимаемых решений при осуществлении организационной функции, мы можем расположить в основании пирамиды арбитражного управляющего, поскольку его решения производим от

решения собрания кредиторов (комитета кредиторов) и должника в лице его органов управления. На самой вершине пирамиды должен быть расположен арбитражный суд, непосредственной задачей которого и является обеспечение гарантированного баланса интересов всех участников дела о банкротстве.

Мы исходим из того, что правовой институт банкротства является институтом гражданского права (комплексным институтом законодательства), в связи с чем субъектами, в том числе и субъектами конкурсных отношений, могут быть юридические и физические лица. Формирование воли группой лиц является традиционным для гражданского права (договор простого товарищества, создание юридического лица, организация управления многоквартирным домом собственниками жилья и пр.). После возбуждения дела о банкротстве формирование воли кредиторов по отдельным вопросам движения процедур банкротства осуществляется не единолично, а коллективно, посредством принятия решения большинством голосов, поскольку "кредиторы участвуют в конкурсном процессе или в качестве единичных лиц, или в качестве общего собрания, которое является выражением воли всех кредиторов".[6]

Подводя итог исследованию организационной структуры управления банкротством, следует отметить зависимость связей взаимодействия элементов системы управления от распределения функций между элементами на определенной стадии движения дела о банкротстве. В то же время связи преобразования между элементами структуры, предполагающие переход системы из одного состояния в другое, зависят от динамики процесса банкротства (смены процедур банкротства). Связи функционирования, объединяющие элементы единством выполняемой функции, свидетельствуют о преобладании контрольной функции у большинства субъектов управления (за исключением должника) и о возложении обязанностей по организации (координации) всех участников банкротства на арбитражного управляющего. [8]

### **Список использованной литературы**

1. Ильясов С. Совершенствование правового обеспечения реструктуризации банковской системы // Хозяйство и право. 2011. - № 1. - С.76 - 84.
2. Дубинчин А.А. Несостоятельность «состоятельного» должника // Хозяйство и право. 2016. - С.101 - 104.
3. Бессонова З.Г. Новеллы Закона о банкротстве и проблемы их применения // Арбитражная практика. 2013. - № 1. - С. 3 - 5.
4. Андреев С.Е. Комментарий к Федеральному закону «О несостоятельности (банкротстве)». М., 2010. - 336 с.
5. Грядунова М. Собственники и руководители банка: роль и место в ходе банкротства // Банковское дело в Москве. 2011. - № 6. - С.29 - 30.
6. Комментарий к Федеральному закону «О несостоятельности (банкротстве)» / Под ред. В.В. Залесского. М., 2013. - 617 с.
7. Комментарий к Федеральному закону «О несостоятельности (банкротстве)»: Постатейный научно - практический / Под. ред. В.Ф. Попондопуло. - М.: Омега - Л, 2017. - 488 с.

## **ВНЕДРЕНИЕ КАЙДЗЕН КАК ОСНОВНОГО ИНСТРУМЕНТА ПОВЫШЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ ПЕРСОНАЛА НЕФТЕГАЗОДОБЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ**

### **Аннотация**

В статье рассматривается система кайдзен, как инструмент повышения инновационной активности персонала. В частности, применено рассмотрение данной японской методики на примере нефтегазодобывающей компании «Газпром», в которой уже работает несколько принципов из этой системы. Также был сделан вывод, что применение методики кайдзен позволят качественно улучшить фактор инновационной активности персонала нефтегазодобывающей компании.

### **Ключевые слова**

Кайдзен, «Газпром», менеджмент, инновационная активность, персонал.

Abstract: the article considers the kaizen system as a tool for increasing the innovative activity of personnel. In particular, the consideration of this Japanese method is applied on the example of the oil and gas producing company Gazprom, in which several principles from this system already work. It was also concluded that the use of the kaizen methodology would qualitatively improve the factor of the innovative activity of personnel of the oil and gas producing company.

Key words: kaizen, Gazprom, management, innovative activity, personnel.

В настоящее время в мире господствует такая тенденция, как глобализация, которая влияет не только на различные хозяйственные сферы человеческой деятельности, но и на функционирование различных предприятий, в том числе, нефтегазодобывающей отрасли. С этой тенденцией организации начинают работать по - другому: если раньше вопросам управления человеческими ресурсами не уделяли должного внимания, то теперь это одна из отраслей, на которую руководители обращают внимание все больше, чтобы компания работала эффективнее.

Достижения менеджмента в XXI веке распространяются очень быстро, поэтому если одна компания ввела какой - то инновационный инструмент, то другая компания так же захочет внедрить, учитывая возможный положительный эффект. То же самое можно сказать о технике кайдзен, которая благоприятно по сей день действует во многих японских компаниях, обеспечивая им великолепную эффективность и конкурентоспособность. Юки Хигучи в своей статье «Sustained impacts of Kaizen training» («Устойчивое воздействие обучения кайдзен») отметила, что «японское экономическое чудо» 1950 - начало 1970 - х гг. было обусловлено тем, что предприятия стали переходить на эту систему, что позволило им достичь небывалого роста [5, с. 191].

В общем виде, концепт кайдзена является японской философией, основной фокус которой состоит в непрерывном совершенствовании процессов производства, разработки, вспомогательных бизнес - процессов и управления, а также всех аспектов жизни. Рассматривая кайдзен по отношению к бизнесу, отметим, что эта практика предполагает постоянное улучшение, которое начинается с производства и заканчивается высшим руководством. Улучшая стандартизированные действия и процессы, цель кайдзен – производство без потерь или бережливое производство, что особо стало популярным в начале XXI века, учитывая, как велико антропогенное влияние от производств на окружающую среду [4, с. 77].

Основа кайдзена, как метода улучшения, состоит из 5 ключевых элементов, или 5 «S» [3]:

1. Seiri – аккуратность;
2. Seiton – порядок;
3. Seiso – чистота;
4. Seiketsu – стандартизация;
5. Shitsuke – дисциплина.

Эти элементы можно применить как к основной деятельности предприятия, так и к отдельным процессам, выстраивая затем своеобразную синергию. Однако, в реалиях России будет актуально выстроить парадигму применения данного метода к нефтегазодобывающим предприятиям, учитывая, насколько корпорации данной отрасли важны для страны.

ПАО «Газпром» является одной из самых крупных энергетических компаний в мире, причем на 2018 год она продолжает владеть самыми большими запасами природного газа в мире. Стоит отметить и то, что она является одной из самых инновационных в своей сфере: происходит постоянное внедрение новых мощностей, строительство инфраструктурных объектов, разработка инновационных способом добычи и перекачки природного газа и многое другое. Но самое главное, что руководство компании предпринимает меры для развития своего персонала, понимая, что он является основной ценностью ПАО «Газпром». Именно поэтому можно было бы применить методологию кайдзен к персоналу данной компании [2].

Однако, несмотря на то, что кайдзен официально не является инструментом развития инновационной активности персонала нефтегазодобывающей компании ПАО «Газпром», некоторые принципы кайдзена уже применяются. Одним из принципов кайдзена по отношению к персоналу является непрерывность изменений. В частности, в рассматриваемой компании он применяется, выражаясь в постоянном совершенствовании профессиональных навыков сотрудников и будущих потенциальных работников. В частности, в организации имеется система, направленная на обучение вновь прибывших специалистов для минимизации затрат на адаптацию. Более того, руководство ПАО «Газпром» финансирует проекты, согласно которым была бы обеспечена опережающая подготовка персонала для реализации стратегических проектов и применения инновационных технологий в производственном цикле [2].

Еще одним важным принципом философской системы кайдзен в отношении повышения инновационной активности персонала является формирование поддерживающих отношений, как между сотрудниками, так и в отношении руководства компании по

отношению к ним. Работники должны понимать, что для организации важны не только финансовые результаты деятельности, но также и вовлеченность работников, учитывая, к каким высоким результатам это может привести. В ПАО «Газпром» к рабочему персоналу относятся не только как к инструменту достижения финансовой состоятельности, но также и как к равным сотрудникам, которые буквально строят всю функциональную систему организации, обеспечивая её работоспособность.

В ПАО «Газпром» реализовано множество подобных инициатив. К примеру, постоянно проводятся общественные мероприятия в области спорта, экологии, пропаганды здорового образа жизни, куда привлекаются сотрудники предприятия. Более того, чтобы еще больше показать со стороны руководства, как ценны сотрудники и как они важны, привлекаются к таким мероприятиям и семьи работников. Например, одним из последних таких мероприятий было участие сотрудников ООО «Газпром проектирование» в ряде мероприятий, проходящих в рамках Всероссийского экологического субботника «Зеленая весна - 2018» [1].

Безусловно, несмотря на то, что некоторые из принципов кайдзена уже внедрены в рассматриваемой нами компании, до сих пор нет устоявшейся системы и принятия других принципов, которых более десяти. В ПАО «Газпром» принятие кайдзена должно проходить комплексно, затрагивая и сотрудников, и технологическую сторону производства. Благодаря тому, что нефтегазодобывающая корпорация является одной из самых инновационных, как в нашей стране, так и в мире, внедрить элементы кайдзена помогут стать ей еще более продвинутой в плане развития персонала. В частности, предлагается принять следующие принципы философской методике по отношению к инновационному развитию персонала [4, с. 101]:

1. Развитие по горизонтали;
2. Развитие самодисциплины работника;
3. Самосовершенствование работника;
4. Информирование каждого сотрудника;
5. Четкое делегирование полномочий и др.

Таким образом, можно сделать вывод, система кайдзен должна получить развитие не только в Японии, но также и в российских нефтегазодобывающих предприятиях, таких как ПАО «Газпром», к примеру. Благодаря выстроенной и работающей концепции кайдзена в нефтегазодобывающих организациях персонал может быть привлечен к инновационной активности, что еще больше увеличит эффективность корпорации во всех отношениях.

### **Список использованной литературы**

1. В ООО «Газпром проектирование» подведены итоги «Зеленой весны – 2018» [Электронный ресурс], - <http://www.gazprom.ru/about/subsidiaries/news/2018/may/article431343/>
2. Главное — профессионализм [Электронный ресурс], - <http://www.gazprom.ru/careers/education/>
3. Кайдзен: 5 принципов, обеспечившие успех японской модели управления [Электронный ресурс], - <https://lifesthacker.ru/kaizen/>
4. Маурер Р. Шаг за шагом к достижению цели: Метод кайдзен = One Small Step Can Change Your Life. — М.: Альпина Паблишер, 2014. — 192 с.

УДК 338

**В.В. Миронова**

Студентка 4 курса

Тольяттинский государственный университет

г. Тольятти, РФ

e - mail: vikavika1996@icloud.com

## **РОЛЬ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ В УПРАВЛЕНИИ ИЗДЕРЖКАМИ ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

### **Аннотация**

Выбор и применение концепции стратегического позиционирования позволяет предприятию эффективно управлять издержками, наращивая конкурентные преимущества. Целью проведенного исследования является определение особенностей реализации отдельных стратегий позиционирования на основе использования метода эмпирического анализа. Полученные результаты позволяют сделать вывод о том, что роль стратегического позиционирования в управлении издержками торгового предприятия значима и актуальна.

### **Ключевые слова:**

стратегия лидерства по издержкам, стратегия дифференциации, стратегия оптимальных издержек, стратегия фокусирования

Концепция стратегического позиционирования предложена в 90 - х годах экспертами по стратегическому использованию информации о затратах Дж. Шанком и В.Говиндараджаном. Согласно этой концепции, стратегическое позиционирование влияет на процессы управления издержками предприятия в зависимости от его стратегического выбора создания конкурентных преимуществ. Конкурентное преимущество торгового предприятия формируется в результате реализации одной из конкурентных стратегий: лидерства по издержкам, дифференциации, оптимальных издержек и фокусирования.

Стратегия лидерства по издержкам предполагает, что лидерами по издержкам конкурентным преимуществом являются более низкие полные издержки относительно конкурентов.

При высокой чувствительности покупателей к цене стремление максимально снизить издержки для любого торгового предприятия является сильным конкурентным подходом. Цель данной стратегии состоит в создании устойчивого превосходства по издержкам над конкурентами, которые предлагают низкие цены, с последующим использованием его как основы для борьбы с конкурентами. Конкурентные преимущества достигаются за счет низких цен и гарантий стандартного качества. В результате появляется возможность

завоевания доли рынка с низкими ценами или извлечения дополнительной прибыли от продажи товаров по рыночным ценам.

Для достижения преимуществ по издержкам общие издержки торгового предприятия по всей цепочке ценностей должны быть меньше совокупных затрат конкурентов. В торговле лидерство по затратам может быть достигнуто с помощью следующих подходов:

- экономия за счет роста объемов продаж (товарооборота) для снижения издержкоёмкости процесса реализации товаров;
- выявление и использование резервов снижения издержек путём устранения неэффективных затрат;
- оперативный контроль издержек с учётом изменения условий функционирования предприятий;
- сведение к минимуму дискреционных затрат (расходы на рекламу и продвижение товара, на подготовку специалистов и др.).

Стратегия лидерства по издержкам предполагает детальное исследование каждой затратной операции, то есть каждого звена цепочки ценностей. При этом управление издержками может развиваться по двум направлениям: 1) организация торгово - технологического процесса лучше, чем у конкурентов; 2) корректировка цепочки ценностей предприятия.

Конкурентная стратегия лидерства по издержкам оправдана, если конкурентное преимущество по издержкам достаточно стабильно и конкурентам сложно скопировать его или приблизиться к нему.

Лидерами по издержкам традиционно являются крупные предприятия, реализующие широкий ассортимент товаров массового спроса: торговые сети, крупные розничные предприятия самообслуживания (гипермаркеты и супермаркеты), торговые центры, универмаги, магазины - склады.

В настоящее время спрос покупателей носит всё более избирательный характер, поэтому перспективной является стратегия дифференциации. Сущность данной стратегии состоит в ориентации на «своего» покупателя, для которого формируется эксклюзивный ассортиментный набор товаров.

Основой конкурентного преимущества стратегии дифференциации является товар, характеристики которого существенно отличаются от характеристик товаров, предлагаемых конкурентами. Для успешной реализации этой стратегии торговому предприятию необходимо изучать запросы той группы покупателей, которые готовы заплатить значительную сумму, если считают, что она соответствует качеству товара. При этом важно учитывать, что в торговле покупатель приобретает неразрывный комплекс: товар плюс услуга. В соответствии с этим, ценность товара определяется не только стоимостью самого товара, но и уровнем обслуживания.

Конкурентное преимущество состоит в заинтересованности покупателей в разнообразных специфических свойствах товаров (часто учитывающих индивидуальные вкусы) и высоком уровне обслуживания. Покупатель готов платить высокую цену за предлагаемые дифференцированные атрибуты и уникальные характеристики товара. Это позволяет окупить высокий уровень затрат.

Следовательно, стратегия дифференциации обеспечивает формирование высокого имиджа торгового предприятия, реализацию индивидуальных требований к высокому уровню качества реализуемых товаров и услуг.

Стратегия дифференциации характера для небольших, как правило, фирменных магазинов, которые обслуживают ограниченный круг покупателей, предъявляющих высокие требования к качеству товаров и их ассортименту.

Стратегия оптимальных издержек ориентирована на низкие издержки относительно товаров конкурентов, одинаково позиционированных по критерию «привлекательность товаров и качество обслуживания». Стратегия является гибридной между стратегиями низких издержек и дифференциации и поэтому привлекательна с точки зрения возможности конкурентного маневрирования.

Конкурентное преимущество торгового предприятия с оптимальными издержками находится в области соотношения цены и качества и состоит, с одной стороны, в близости по ключевому параметру «привлекательность товара и качества обслуживания» к конкурентам, и, с другой стороны, в превосходстве над ними по ценам.

Данная стратегия должна обеспечивать предложение товаров высокого качества по ценам ниже, чем у конкурентов, за счет совершенствования ассортиментной политики, торгово - технологического процесса, контроля качества реализуемых товаров, расширения номенклатуры, развития взаимодействия с производителями товаров.

Стратегия оптимальных издержек характера для крупных магазинов, реализующих высококачественные фирменные товары с использованием индивидуальных методов обслуживания.

Стратегия фокусирования предполагает ориентацию торгового предприятия на целевой сегмент, который определяется географической уникальностью или ассортиментом товаров с ограниченным, четко очерченным кругом покупателей. В результате узкой специализации торговое предприятие может сосредоточить внимание на сегменте, в котором реализуется стратегия дифференциации, или лидерства по издержкам, или совместно.

Конкурентные преимущества достигаются за счет сужения сферы деятельности, оптимизации территориального размещения (с целью максимального приближения места продажи товаров к покупателю), выработки ассортиментной политики, комплексного обслуживания покупателей, способности быстро реагировать на неожиданно возникший спрос. Поэтому необходимым условием осуществления стратегии фокусирования является способность предприятия найти резервы снижения издержек, ограничивая количество покупателей.

Стратегия фокусирования характерна для торговых предприятий, у которых рост ограничивается недостатком ресурсов. К ним относятся небольшие предприятия мелкорозничной торговой сети, реализующие узкий ассортимент товаров массового спроса. Торговые павильоны, киоски и ларьки занимают рыночные ниши, освоение которых по тем или иным причинам невыгодно для крупных предприятий.

#### **Список использованной литературы:**

1. Парамонова Т. Н. Конкурентоспособность предприятия розничной торговли: учебное пособие / Т. Н. Парамонова, И. Н. Красюк. — М.: КНОРУС, 2013. — 120 с.
2. Емельяненко И. С. Повышение конкурентоспособности предприятий розничной торговли / И. С. Емельяненко, Актуальные вопросы экономических наук: материалы II Междунар. науч. Конф — Уфа: Лето, 2013. — С. 72 - 75.

© В.В. Миронова, 2018



## РАЗВИТИЕ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫМИ ФИНАНСАМИ

### Аннотация

В статье рассматривается организация бюджетного процесса Республики Мордовия и показано, что в ходе организации бюджетного процесса региона выявляются возможные пути совершенствования управления государственными финансами, так как данный процесс пронизывает все сферы финансово - бюджетной деятельности государственных и муниципальных органов власти.

### Ключевые слова:

Государственные финансы, бюджет, механизм управления государственными финансами, направления совершенствования.

В современном экономическом обществе центральным звеном любых отношений внутри государства являются финансы, которые могут быть определены основным элементом финансовой системы, так как взаимосвязаны со страховой, кредитной и банковской системами. Через использование государственных финансов осуществляется развитие мирового хозяйства и взаимодействие между странами.

Государственные финансы современные экономисты характеризуют как мощный рычаг макроэкономического регулирования страны. Данная категория может одновременно служить и объектом управления, и механизмом управления страны, то есть важнейшим инструментом регулирования социально - экономического развития государства. Используя умело данный инструмент правительство может регулировать темпы экономического роста, уровень ссудного процента, поддерживать стабильность национальной валюты, а также сглаживать конъюнктурные колебания [3].

Основная задача функционирования государственных финансов заключена в концентрации финансовых ресурсов в распоряжении правительства страны и направлении их на финансирование общегосударственных нужд.

Управление государственными финансами можно трактовать как сложный процесс объединяющий и управляемую систему (то есть сами государственные финансы), и управляющую систему (совокупность финансовых институтов / учреждений). Управляющая система может быть рассмотрена как субъект, а сами государственные финансы будут считаться объектом. Во всех современных государствах политика реализуется финансовой администрацией, которая строит свою деятельность в соответствии со следующими принципами:

- управление финансами в соответствии с особенностями каждого звена системы финансов;
- общность функций всех финансовых учреждений;
- руководства центра при активном участии нижестоящих органов управления.

Целью управления государственными финансами является финансовая устойчивость и финансовая независимость, проявляющаяся в макроэкономической сбалансированности, профиците бюджета, снижении государственного долга, твердости национальной валюты, а также в сочетании экономических интересов страны и всех членов общества [4].

Большое значение на всех уровнях управления государственными финансами отводится стратегической составляющей, то есть сопоставлению субъекта управления с его конечной целью. Финансовые ресурсы государства формируются за счет налогов, сборов, государственных пошлин, сумм, полученных от выкупа государственных предприятий, доходов от предприятий и хозяйствующих субъектов, находящихся в государственной собственности. Все это реализуется через бюджет и бюджетную политику государства.

Бюджет считается главным элементом в сфере государственных и муниципальных финансов финансовой системы Российской Федерации. Экономическое содержание государственного (муниципального) бюджета заключено в движении бюджетных ресурсов в публично - правовой форме, образования и использования на этой составляющей государственных (муниципальных) доходов в результате активации бюджетно - налоговых инструментов и механизмов.

Бюджетный механизм на региональном уровне формируется и реализуется в рамках планируемых бюджетных параметров и в перспективе должен решать следующие задачи:

- построение, функционирование и управление доходным механизмом;
- построение, функционирование и управление расходным механизмом;
- построение и реализация механизма межбюджетного взаимодействия [1].

Представим наглядно бюджетный механизм в реализации бюджетной политики региона на рисунке 1 [4].



Рисунок 1 – Реализация бюджетного механизма в бюджетной политике субъектов Российской Федерации

Приоритеты государственной политики в сфере управления государственными финансами, государственным долгом Республики определены Законом Республики Мордовия «О Стратегии социально - экономического развития Республики Мордовия до 2025 года», ежегодными посланиями Главы Республики Мордовия Государственному Собранию Республики Мордовия, указами Главы Республики Мордовия об основных направлениях бюджетной политики Республики Мордовия на очередной финансовый год и

плановый период, иными стратегическими документами, утверждаемыми Главой Республики Мордовия и Правительством Республики Мордовия.

В Республике Мордовия реализуется «Государственная программа повышения эффективности управления государственными финансами в Республике Мордовия на 2014 - 2022 гг.» принятая постановлением Правительством Республики Мордовия от 21.10.2013 г. № 475 (изм. от 03.07.2017 г.). Целью Программы является обеспечение долгосрочной сбалансированности и финансовой устойчивости бюджетной системы Республики Мордовия, повышение эффективности и качества управления государственными финансами. Для достижения указанной цели в рамках реализации Программы предусматривается решение следующих приоритетных задач:

- обеспечение роста бюджетного потенциала Республики Мордовия и эффективности его использования, экономической самостоятельности и устойчивости системы государственных финансов в Республике Мордовия;
- оптимизация системы управления и осуществление эффективного управления государственным долгом Республики Мордовия;
- создание условий для эффективного выполнения полномочий органов местного самоуправления и повышения качества управления финансами муниципальных образований в Республике Мордовия.

Получается что управление бюджетными ресурсами в Республике Мордовия, направлено на:

- обеспечение сбалансированности и устойчивости республиканского бюджета Республики Мордовия, его формирование на основе программно - целевого подхода;
- эффективную систему управления государственными финансами в качестве одного из ключевых механизмов динамичного социально - экономического развития и повышения качества жизни населения РМ;
- повышение бюджетного потенциала Республики Мордовия как за счет роста собственной доходной базы республиканского бюджета РМ, так и за счет эффективного осуществления бюджетных расходов с нацеленностью их на достижение конечного социально - экономического результата;
- усовершенствование оказания финансовой поддержки в рамках меж - бюджетных отношений бюджетам муниципальных образований в Республике Мордовия, направленное на выравнивание и повышение их бюджетной обеспеченности;
- определение финансовых условий на долгосрочную перспективу для решения задач социально - экономического развития Республики Мордовия;
- снижение долговой нагрузки на республиканский бюджет Республики Мордовия при неуклонном исполнении долговых обязательств, сокращение просроченной кредиторской задолженности;
- создание условий для повышения эффективности управления государственными финансами в Республике Мордовия для выполнения государственных (муниципальных) функций и обеспечение потребностей граждан и общества в государственных (муниципальных) услугах, повышение их доступности и качества.

Согласно Аналитической записки об исполнении республиканского бюджета Республики Мордовия за 9 месяцев 2017 года (от 17.11.2017 г. № 06 - 07 / 355 - 2, получено Правительством Республики Мордовия 20.11.17 г. № 6630) республиканский бюджет

Республики Мордовия 2017 года исполнен по доходам в сумме 25422695,3 тыс. р. (исполнен на 59,4 % от годовых значений). В структуре доходов отмечается увеличении доли налоговых и неналоговых доходов, при одновременном снижении доли безвозмездных поступлений.

Объем поступлений налоговых доходов за 9 месяцев 2017 года составил 16075301,0 тыс. р. или 69,9 % годового плана, равного 22988831,4 тыс. р. и 103,4 % к соответствующему периоду прошлого года. Поступления налоговых доходов по сравнению с соответствующему периоду прошлого года увеличились на 528987,3 тыс. р.

Расходная часть республиканского бюджета Республики Мордовия за 9 месяцев 2017 года исполнена в сумме 32104892,0 тыс. р. при утвержденном плане на год 44986389,3 тыс. р., или выполнена на 71,4 % . К уровню расходов аналогичного периода прошлого года тема проста составил 109,4 % .

Превышение исполнения расходов республиканского бюджета по сравнению с аналогичным периодом 2016 года сложилось за счет увеличения бюджетных ассигнований по следующим разделам:

- «Социальная политика» на 2395350,8 тыс. р. или на 54,2 % ;
- «Жилищно - коммунальное хозяйство» на 1053518,1 тыс. р. почти в 1,1 раза;
- «Физическая культура и спорт» на 372664,2 тыс. р. или на 34,5 % ;
- «Образование» на 630947,5 тыс. р. или на 10,7 % ;
- «Межбюджетные трансферты общего характера бюджетам субъектам РФ» на 433608,0 тыс. р. или на 26,6 % ;
- «Культура и кинематография» на 61306,5 тыс. р., или на 10,6 % ;
- «Обслуживание государственного долга» на 43620,3 тыс. р. или на 2,8 % ;
- «Национальная безопасность и правоохранительная деятельность» на 17852,3 тыс. р. или на 11,5 % .

На рисунке 2 отразим динамику расходов и доходов регионального бюджета Республики для выявления дефицита / профицита на данный момент времени в регионе.

Как видно из рисунка 2 у регионального бюджета за 9 месяцев 2017 года отмечается бюджетный дефицит (то есть расходная часть превышает доходную) на 16029591 тыс. р.

В 2017 году расходы республиканского бюджета осуществлялись в программном формате на основе утвержденных 27 государственных программ.



Рисунок 2 – Оценка регионального бюджета РМ за 9 месяцев 2017 года

Доля расходов, утвержденных в программном формате по Закону Республики Мордовия от 26.12.16 г. № 94 - 3 «О республиканском бюджете РМ на 2017 год и на плановый период 2018 и 2019 гг.» (в редакции Закона Республики Мордовия от 17.08.2017 № 64 - 3), составляет 93,2 % .

По состоянию на 01.10.2017 г. бюджетные ассигнования на реализацию государственных программ исполнены в сумме 29765498,4 тыс. р. или на 71,0 % общего объема расходов, предусмотренных на эти цели (41906909,0 тыс. р.) и на 92,7 % от общей доли кассовых расходов (32104982,0 тыс. р.) [3].

В целях увеличения поступления доходов в региональный бюджет и исполнения расходной части регионального бюджета Республики Мордовия необходимо разработать предложения по совершенствованию механизма управления государственными финансами на региональном уровне, а именно осуществлять совершенствование бюджетного планирования доходов и расходов Республики Мордовия, оценивать и развивать внедрение современных информационных технологий для развития интегрированной системы государственного финансирования, а также учитывать направления развития программного бюджетирования на современном этапе.

Цели внедрения информационных технологий бюджетирования направлены на:

- организацию новых форм и методов управления общественными финансами;
- поддержку среднесрочного финансового планирования с возможностью учета плановых показателей с различной степенью детализации по кодам классификации операций для разных видов расходов регионального бюджета;
- создание единого централизованного хранилища финансовой информации;
- повышение эффективности работы сотрудников и оперативности их взаимодействия благодаря использованию специализированного программного обеспечения и методов групповой обработки данных в едином централизованном хранилище финансовой информации;
- существенное сокращение объема трудоемких рутинных операций, минимизацию количества ошибок, допускаемых при ручной обработке информации, благодаря механизмам автоматического контроля и экспорта / импорта данных;
- поддержку казначейских принципов организации исполнения бюджета, обеспечение прозрачности и эффективности бюджетных расходов;
- внедрение технологии конвейерной обработки и множественного визирования электронных документов;
- получение достоверной оперативной информации и необходимой аналитической отчетности в режиме реального времени [3].

Итак, для эффективного управления системой бюджетных отношений в рамках бюджетной политики региона используется бюджетный механизм, который можно охарактеризовать как инструмент по управлению бюджетом в соответствии актуальными целями бюджетной политики. Управление бюджетными доходами можно охарактеризовать как целенаправленный процесс выделения и использования финансовых и иных ресурсов, аккумулированных в региональном бюджете. Стратегия оптимизации и повышения эффективности бюджетных расходов как составная часть бюджетной стратегии региона должна быть ориентирована на достижение стратегических целей и задач в области управления бюджетными расходами. За 9 месяцев 2017 года в республиканском бюджете

республики Мордовия отмечается бюджетный дефицит (то есть расходная часть превышает доходную) на 16029591 тыс. р., что в свою очередь требует разработки направлений совершенствования механизма управления государственными финансами на региональном уровне.

#### **Список использованной литературы:**

1 Бюджетный кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 № 145 - ФЗ (ред. от 29.07.2017) [Электронный ресурс] // Консультант Плюс : [сайт ин - форм. - правовой компании]. – [М., 2017]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/cons/cgi/online.cgi?req=doc;base=LAW;n=200976#0>.

2 Макогон В. Д. Бюджетная политика в механизме управления государственными финансами / В. Д. Макогон // Экономический вестник университета. – 2015. – № 26.1. – С. 207 - 211.

3 Официальный сайт Министерства финансов Республики Мордовия [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.mfm.moris.ru>

4 Поляк Г. И. Государственные и муниципальные финансы / Г. И. Поляк. – М. : Юнити - Дана, 2016. – 392 с.

5 Ракитина И. С. Государственные и муниципальные финансы / И. С. Ракитина, Н. Н. Березина. – М. : Юрайт, 2017. – 333 с.

6 Федорова И. Ю. Контрактная система: развитие финансового механизма государственных и муниципальных закупок / И. Ю. Федорова, А. В. Фрыгин, М. В. Седова. – М. : Дашков и Ко, 2017. – 226 с.

7 Чулков А. С. Повышение открытости бюджетной системы Российской Федерации путем формирования «бюджета для граждан» / А. С. Чулков // Финансы и кредит. – 2015. – № 28 (652). – С. 14 - 22.

© А.А. Михалкина, 2018

**УДК 339.72**

**T.D. Mogilina**

St. gr. IB - 311, Siberian Transport University, Novosibirsk, Russia

E - mail: [tatiana.mogilina@yandex.ru](mailto:tatiana.mogilina@yandex.ru)

**Scientific adviser: A.S. Komkova**

Candidate of Philology, Siberian Transport University

Novosibirsk, Russia

## **THE ESSENCE OF THE EUROMARKET AND THE REASONS FOR ITS EMERGENCE**

### **Annotation**

The article presents the main causes for the emergence of the Euromarket. The definition of the Euromarket is given with a reference to its role in the global loan capital market. Euromarket develops rapidly and strengthens its positions, some examples are enumerated in the work.

### Key words:

The Eurocurrency market, the Euromarkets, convertible currency, international banking, consortiums, syndicates, LIBOR, interest rates, eurocredits, financial market.

The Eurocurrency market plays an important role in the organization and functioning of the international loan capital market. Its development and the world financial association are positive components for the dynamics of the development of the economy of the whole world. With the help of the Euromarkets it becomes possible, firstly, to redistribute financial resources at the world level by suggesting new ways to solve the problems arising from neglecting the principle of the equilibrium of external payments, secondly, to provide agents in the economic sphere with important means of protection against risks. Also one of the main positive sides is stimulating competition, which helps to reduce the cost of mediation in the sphere of finance and banking. Thus, *the aim* of the paper is to provide an overview of the concept of Euromarket and the reasons of its emergence.

*The Eurocurrency market* can be defined as a certain branch of the financial market characterized by the performance of operations on loans and loans in so - called Eurocurrencies. *The eurocurrency* is the currency that is placed in a deposit form in other banks (foreign). For example, it can be any freely convertible currency of the world in any of its regions. The US dollar is more prevalent and dominant in transactions related to international banking credit operations that are carried out in Eurocurrency. Its specific weight is 54 % . The European markets are not represented in the government form, and accordingly the operations conducted on these markets do not concern taxation and currency control in a particular country[3].

It is a well - known fact that the first Euromarkets were created in 1950, the reasons for their appearance were as following:

- supply of offers related to the placement of the dollar outside the US;
- the trend towards an increase in demand for the dollar in Europe;
- the organization of US legal regulation, which, in turn, created difficulties for conducting currency transactions with the dollar in this country in comparison with the free market;
- the need of European banks in the source of financing aimed at international transactions.

It is worth mentioning that the euromarket consists of the following main components: the eurocredit market in the short term, the so called euromoney market; the eurocredit market with an average period of circulation; the eurobond market, or euroloans. The largest share in the structure of eurocredits has international banking «consortiums» and «syndicates». A consortium is a long - term but temporary alliance of several firms that are independent of each other, whose main task is, often, to join forces to receive an order for a product or service, and jointly implement it. Syndicates are a form of association of enterprises, in which all its participants must supply or sell one enterprise[1].

Moreover, various commissions and interest rates are an integral part of the value of the eurocredit. Interest rates are characterized by the fact that they are not fixed, but are constantly (quarterly, annually) adjusted to the market rate. For the euro market, this rate is the interbank rate in London (LIBOR - London Interbank Offered Rate). London banks provide at this rate short - term loans in euro for banks that occupy the highest levels of the rating. At the same time they place their deposits with them. Of course, they add to all this spread. Spread is the remuneration of the bank for provided banking services, the level of which is 0.75 - 3 % .

The Russian Federation entered the Euromarket as an independent borrower in 1996. Until mid - 1998, Russia managed to place ten issues of dollar Eurobonds, ten eurobonds in Italian lira and German stamps, bonds with a thirty - year maturity, which will be repaid in 2028. Also this year, a process was launched to issue two more series of bonds for a total amount of 6.5 billion US dollars, repayment of which was observed in 2005 and 2018[3].

The best quality of Eurobonds was the reliability feature. Therefore, not only the Russian Federation acted as an official borrower, but also Moscow, St. Petersburg, Nizhny Novgorod region. The greatest liquidity was observed in such segments of the market: Mobile Telesystems, Sibneft, Gazprom, Gazprombank.

In these sectors of the market, domestic investors have their own distinctive features, namely, that almost all Russian corporations act as intermediaries for non - resident companies in Russia, which connect their activities with the issue of eurobonds.

Thus, in Luxembourg Russian companies issuing their Eurobonds became Rosneft and MTS. Based on the instruction of the Central Bank of the Russian Federation, according to the principles of which, when the bank issues Eurobond in offshore zones, the bank should create a reserve of sizes of 50 % . The consequence of this was that only large banks of Russia began to link their activities with Eurobonds.

Transactions and contracts related to Eurobonds are concluded by all standards by the Moscow Interbank Currency Exchange. Their execution time ranges from one to thirty calendar days from the date of the agreement on the exchange. Lots with a face value of one thousand US dollars are considered standard lots for Eurobonds. After the clearing on the Moscow Interbank Currency Exchange, settlements are made on the results of trading associated with Eurobonds. No less important, is the organization of monitoring compliance with the principle called «delivery versus payment»[2].

There are many financial centers associated with the activities of many financial and credit institutions and organizations. Developed industrial and developing countries are characterized by the fact that these types of markets are concentrated in them. The most common markets of this type are: New York, London, Zurich, Frankfurt am Main, Tokyo, Singapore, Hong Kong, and since 1980, new markets have emerged – the Bahamas, Panama and Bahrain. The parameters by which these markets have the opportunity to distinguish themselves from regional and national centers are as follows:

- firstly, a large number of financial resources being used;
- secondly, spreading the use of more freely convertible currencies and payment units, exemplified by SDRs and the euro;
- thirdly, the universality of foreign exchange and credit operations;
- fourthly, the emergence of new means of communication and their active use;
- fifthly, closed access for small and medium types of borrowers, a complex and controlled structure[1].

The European markets are a positive trend in paying off and financing external deficits and getting rid of excess capital. In their activities, their main function is determined by redistribution. The main advantage of this function is the political neutrality of the European markets.

The types of transactions that are conducted on the Eurocurrency market are transactions on loans granted; issue of Eurobonds and short - term transactions and contacts. The main creditors for eurocredits are and remain international syndicates of banks. That is why the procedure for issuing



eurocredits is considered in terms of syndicated lending. In the short - term period, the instruments of the Eurocurrency market are:

- Eurocommercial bills – promissory notes that are documented with a maturity of three to six months, taking into account the premium to the interest rate on eurodollar certificates of deposit.
- Deposit certificate – a written certificate of banks, which allows the deposit of funds in euro. The term of deposit certificates is presented from thirty days to five years.
- Euronotes are liabilities with a short - term circulation period that has a floating interest rate.

Taking all into account, it can be said that the euromarket, as a branch of the financial market, has a large number of circulating financial resources, a complex and controlled structure, closed access for small and medium types of borrowers, as well as the universality of currency lending operations. The main reasons for the emergence of the European currency are an increase in demand for USD in Europe and the need for banks to source financing in the focus of international transactions. The Eurocurrency market is a universal international market that combines elements of currency, credit and commission operations. Extreme mobility of funds on the market for large scale operations has a significant impact on the foreign exchange situation in the global environment[2].

### References

1. Krasavina, L.N. Mezhdunarodnyye valyutno - kreditnyye otnosheniya: uchebnik [International Monetary and Financial Relations: tutorial] / L.N. Krasavina. - M., 2013. - 576 s. (in Russian)
2. Fedyakina, L.N. Mezhdunarodnyye finansy: uchebnik [International Finance: tutorial] / L.N. Fedyakina. - Sankt - Petersburg., 2013. - 560 s. (in Russian)
3. [https://www.bis.org/Bank for International Settlements](https://www.bis.org/Bank%20for%20International%20Settlements).

© T.D. Mogilina

УДК33

**Н.А. Немчинов**

Магистрант 2 курса, ТИУ  
Тюмень, РФ.

### ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АУДИТА В РФ ПОСЛЕ ПЕРЕХОДА НА МСА

**Аннотация:** Настоящая статья посвящена проблемам перехода в России на международные стандарты аудиторской деятельности (МСА). Описывается история становления федеральных стандартов аудита в России. Отражено нормативное регулирование данного вопроса и рассмотрены основные проблемы, связанные с ним. Особое внимание уделено изменениям, касающихся формы и содержания аудиторского заключения и сопутствующим услугам аудита.

**Ключевые слова:** аудит, международные стандарты аудита, российские стандарты аудита.

Стандарты - общепризнанный механизм государственного и негосударственного регулирования аудиторской деятельности. Российские стандарты аудиторской деятельности были разработаны на основе международных стандартов, однако, ввиду исторической специфики развития, они имеют различия.

В условиях глобализации, когда экономики государств так тесно взаимодействуют друг с другом, рынок аудиторских услуг приобретает всё большую важность. Поэтому сопоставление российских и международных стандартов обусловлено интеграцией стандартов аудиторской деятельности и отчетности. Это способствует прозрачности финансовой деятельности российских экономических субъектов, функционирующих на мировых рынках, привлечению инвесторов, а также усилению позиции российских аудиторов в конкурентной борьбе на мировой арене [1].

История аудита в нашей стране началась в конце 80 - х, которая обусловлена переходом на рыночные методы ведения хозяйства, а также с введением закона «О корпорациях в СССР», следствием которого в стране во всех сферах экономики появилось большое количество предприятий, основанных не на государственной собственности. Возникла необходимость в организации, которая осуществляла бы аудиторские и консалтинговые услуги. Решением данной задачи стало создание первой аудиторской фирмы АО «Инаудит» Постановлением Совета Минфина СССР «О создании советской аудиторской организации» от 8 сентября 1987 года.

С 1990 года начался процесс экономических преобразований и развитие предпринимательской деятельности во всех сферах экономики. Следствие стало появление на рынке аудиторских организаций, в том числе представителей «большой шестерки». Так, одной из первых аудиторских компаний, проникнувших в Россию, стала «Эрнст энд Янг». На тот момент, «большая шестерка» успела обосноваться на российском рынке до того, как в 1993 году президентом России был издан указ о введении временных правил аудиторской деятельности в России. «Временные правила» предусматривали процедуру аттестации аудиторов, а также лицензирование компаний на право осуществления аудиторской деятельности.

Позднее в 2001 году правила трансформировались в Федеральный закон № 119 - ФЗ «Об аудиторской деятельности», который определил правовые основы. В нем были даны понятия аудиторской деятельности, аудиторской организации, аудиторского заключения, определены требования к аудиторам и их права и обязанности, также аудируемых лиц, введено понятие обязательного аудита и стандартов аудиторской деятельности.

Революционное движение по восходящей произошло в 2008 году, когда был принят новый Федеральный закон № 307 - ФЗ «Об аудиторской деятельности», который отменил лицензирование. Закон касался перехода отечественного аудиторского рынка на саморегулирование. Согласно штанам министерства финансов России, следующим шагом должен быть переход на международные стандарты аудиторской деятельности.

Принятие международных стандартов очень важный шаг для российского рынка. МСА будет способствовать соблюдению общественных интересов и повышению доверия к аудиту.

Чтобы упорядочить работу по разработке международных стандартов, в 1977 году была основана Международная федерация бухгалтеров (МФБ). МФБ на мировом уровне координирует деятельности профессиональных организаций в области учета, финансовой

отчетности и аудита, и на данный момент МФБ насчитывает 175 членов из 130 стран [2]. Россию представляет Институт профессиональных бухгалтеров и аудиторов России и Российская Коллегия Аудиторов [3].

Согласно с законодательством международные стандарты аудита стали обязательными с 1 января 2018 года. Внедрение МСА на данном этапе создает неоднозначную ситуацию. С одной стороны, нет необходимости четко следовать положению международных стандартов аудита, при этом национальные стандарты аудита остаются обязательными. С другой стороны, ситуация на рынке такова, что аудиторские организации, которые не могут осуществлять свою деятельность в соответствии с МСА, лишаются возможности участия в конкурентной борьбе за потребителей аудиторских услуг [4].

Переход на международные стандарты аудита - это не сама цель, а средство для её достижения. Цель проста - это качество отчетности, финансовой информации, представляемой внешнему рынку.

Ключевой проблемой при трансформации международных стандартов аудита в Российскую практику является контроль выполнения их аудиторскими организациями. На сегодняшний день квалификация работников государственных контрольных органов не всегда позволяют им разбираться в тонкостях методики аудита.

Еще одной не менее важной проблемой проведения в России аудита согласно МСА заключается в необходимости создания надежного механизма, который обеспечил бы выполнение этих стандартов теми российскими аудиторскими организациями, которые выдают экономическим субъектам аудиторское заключение по результатам обязательного ежегодного аудита.

Главное изменение касается формы и содержания аудиторского заключения. Раньше аудиторы обрабатывали большое количество информации, но выдавали только краткое заключение. Теперь вместо одной страницы со стандартным текстом предлагается более расширенное и информационно насыщенное заключение. В данном заключении аудитор будет давать не только свою оценку финансовой отчетности организации, но и обращать внимание на наиболее важные моменты в деятельности проверяемой им организации. Этот формат аудиторского заключения будет внедрен одновременно с вступлением в силу МСА.

Также одной из проблем является потребность России в качественном и доступном переводе МСА на русский язык. Перевод МСА начинался много раз, но не имел официального признания. Сейчас МСА переведены на русский язык Российской Коллегией аудиторов и запущен механизм признания их нормативно - законодательными актами в установленном Правительством РФ порядке.

Новая форма аудиторского заключения не только оценивает финансовую (бухгалтерскую) отчетность организации, но и обращает внимание на наиболее важные моменты в деятельности аудируемого лица, в том числе на то, что привлекло наибольшее внимание аудитора, то, в чем аудитор видит наиболее существенные риски для бизнеса и т.п. [3]

Тем самым новая форма аудиторского заключения предполагает расширенную информацию не только для бухгалтерии, но и для внешних и внутренних заинтересованных пользователей: акционеров, совета директоров и др., то есть более широкого круга лиц, принимающих решение о стратегии развития бизнеса.

Несомненно, раскрытие дополнительных данных в аудиторском заключении позволит инвесторам и контрагентам компаний принимать более взвешенные бизнес - решения. Однако, как следствие, следует ожидать повышения не только качества в оценке бизнес - рисков, но и увеличение стоимости аудита с 2017 года. Кроме того, возрастают финансовые

риски, поскольку повышение уровня прозрачности деятельности компании и отражение в аудиторском заключении всех выявленных бизнес - рисков, автоматически приведет к удорожанию банковских кредитов для компаний.

В связи с введением в действие на территории РФ международные стандарты аудита и возросших требований к аудиторскому заключению, организациям, собиравшихся проводить инициативный аудит, следует обратить внимание на проведение обзорной проверки или выполнение согласованных процедур. Для малого и среднего бизнеса данные услуги составят, по - нашему мнению достойную конкуренцию аудиторской проверке и позволят сэкономить денежные средства без ущерба для получения объективных данных о состоянии организации и достоверности бухгалтерского учета и отчетности.

Для того чтобы введение МСА в России оказалось успешным, необходимо слаженная работа многих органов, таких как Министерство финансов РФ, профессиональных объединений аудиторов и непосредственно участников рынка. Данная работа приведет к тому, что переход на МСА будет плавным и безболезненным, а также будут созданы механизмы, обеспечивающие выполнение этих стандартов в полном объеме всеми аудиторскими организациями при проведении аудита и сопутствующих аудиту услуг, что позволит повысить качество аудита.

### Список литературы

1. Макаров, И.Н., Колесников, В.В. [Текст]: Этический базис и экономическое развитие общества: нормативный анализ // Российское предпринимательство. 2018. – Т. 16. – № 7. – С. 947 - 960.
2. Гаджиев, Р.А. Аудит в соответствии с российскими и международными стандартами / Р.А.Гаджиев - Актуальные вопросы современной экономики. 2017. № 4. С. 216.
3. Слабинская, И.А. Учет, анализ и аудит: перспективы развития / И.А. Слабинская, Е.В. Арская, Е.Л. Атабиева, и др. / Под общей редакцией И.А. Слабинской. Белгород, 2016. С.245.
4. Макаров, И. Н., Колесников, В. В. Этический базис и экономическое развитие общества: нормативный анализ / И. Н. Макаров, В. В. Колесников // Российское предпринимательство, 2017. – Т. 16. – № 7. – С. 947 - 960.

© Н.А. Немчинов

УДК 330.101.5(063)

**В. А. Никитченко**

студент 2 курса ТИУ, г.Тюмень РФ

E - mail: like.bum@inbox.ru

### НЕОБХОДИМОСТЬ И ВОЗМОЖНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИНЦИПОВ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА В НЕФТЕГАЗОДОБЫЧЕ

**Аннотация:** В статье рассмотрены теоретические и практические аспекты методологии бережливого производства. Описаны основные виды потерь на производстве и инструменты внедрения концепции на нефтегазодобывающее предприятие.

**Ключевые слова:** бережливое производство, нефтегазодобывающее предприятие, потери, методы и инструменты.

В настоящее время в разных отраслях все большую актуальность приобретает концепция бережливого производства, которая основывается на непрерывном совершенствовании деятельности субъектов. Бережливое производство, используя комплекс методов и инструментов, призвано повысить конкурентоспособность и эффективность предприятия, на котором оно применяется. Методики и инструменты их реализации способствуют производству товаров и оказанию услуг в минимальные срок и с минимальными затратами, не ухудшая их качества.

Применения концепции бережливого производства позволяет:

- повысить производительность труда и конкурентоспособность продукции;
- постоянно совершенствовать эффективность производственных, управленческих и бизнес - процессов;
- улучшить процессы менеджмента путем упрощения организационной структуры;
- повысить удовлетворенность потребителей качеством выполненных работ и сроками их выполнения.

Для эффективной реализации концепции бережливого производства необходимо сокращать следующие виды потерь [1]:

- 1) Запасы – излишние запасы материалов, незавершенного производства, готовой продукции;
- 2) Дефекты – брак, отклонения от заданных параметров;
- 3) Перепроизводство – перепроизводства сверх нормы, несогласованность между планом и фактическим спросом на продукцию;
- 4) Излишняя сложность процессов – лишние шаги процессов, нечеткие должностные инструкции, дублирование;
- 5) Ожидание – простой оборудования, ожидание материалов от поставщиков, неэффективное использование времени;
- 6) Лишнее передвижение – неэффективная организация рабочего пространства сотрудников;
- 7) Лишнее перемещение – излишнее перемещение материалов между производственными участками, перемещение со склада.

В рамках концепции бережливого производства существует множество методов [2]. Наиболее известными являются следующие:

- система 5S - технология создания эффективного рабочего места;
- кайдзен - непрерывное совершенствование;
- система Just - in - Time - «точно вовремя»;
- система SMED - быстрая переналадка оборудования;
- канбан и др.

Из всего многообразия инструментов бережливого производства в нефтегазовой отрасли возможно применять: 5s, визуализацию, быструю переналадку, TPM.

Одной из главных особенностей нефтегазового сектора – является технологическая сложность оборудования, высокая фондоемкость производства, что требует адаптации основных методов и инструментов бережливого производства. В этой связи наибольшее значение приобретают методы, которые позволяют эффективнее использовать оборудование (обслуживание оборудования, быстрая переналадка, защита от непреднамеренных ошибок).

Для эффективности применяемых инструментов необходимо проанализировать процесс создания ценности, цепочку от разведки и переработки до реализации продуктов нефтехимии и исключить из нее вспомогательные операции (ремонт оборудования, снабжение, энергообеспечение и тд). Также объединить подразделения выполняющие однородные операции, связанные с получением ценностей.

Благодаря оптимальному построению процесса легче будет увидеть потери (muda). Так же можно выявить что процесс не выровнен, присутствуют избыточные запасы и узкие места.

Данную проблему нельзя решить в рамках устоявшейся организационной структуры, где каждый отдел или цех работает на себя. Для этого на всех уровнях и звеньях технологической цепи необходимо выстроить горизонтальные связи «поставщик – потребитель». Целесообразно организовать сквозной процесс – от месторождения до склада нефтепродуктов, где доставка является частью основного процесса за который отвечает менеджер процесса. Необходимо обеспечить условия для тесного сотрудничества сервисов и основного процесса.

### Список литературы

1. Вумек Джемс П., Джонс Дэниел Т. — Бережливое производство: Как избавиться от потерь и добиться процветания вашей компании / Пер. с англ. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2004. – 473с. – (Серия «Модели менеджмента ведущих корпораций»).

2. Майкл Вейдер, Инструменты бережливого производства, Москва - 2005г.

© В.А Никитченко, 2018.

УДК 330.101.5(063)

**В. А. Никитченко**  
студент 2 курса ТИУ,  
г.Тюмень РФ  
E - mail: like.burn@inbox.ru

## ИНТЕГРИРОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА В УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ

**Аннотаций:** В статье рассмотрены теоретические и практические аспекты внедрения бережливого производства на предприятии. Процесс управления внедрения методологии и его результаты.

**Ключевые слова:** бережливое производство, управление проектами, lean - проект.

Для успешного функционирования современных предприятий, находящегося под постоянным давлением со стороны рынка, необходимо соблюдение особых требований к организации производства. Одним из наиболее эффективных и современных методик совершенствования организации производства, является внедрение методики бережливого производства.

Без качественного управления внедрением бережливого производства на производственный процесс предприятия негативно скажется на конечном результате и помимо уже существующих проблем добавит проблемы по внедрению данной методики.

Наиболее известным алгоритмом внедрения бережливого производства является алгоритм, предложенный Джеймсом Вумеком [1]. Главным пунктом данного алгоритма является преобразование везде где, это возможно, а не только в стратегических направлениях.

Внедрение бережливого производства чаще всего называют проектом, но провести все преобразования в рамках одного проекта практически невозможно. Этому мешает: огромное количество задач, участников, разрозненные цели, срывы и другие проблемы.

Внедрение бережливого производства необходимо начинать с оценки возможности его внедрения, а также оценки его результатов. Для этого необходимо начинать с о стратегических вопросов и комплексного анализа предприятия. Основными моментами при анализе являются: спрос на продукцию / услуги и оценка от предполагаемого эффекта от всех Lean - преобразований. Lean - преобразования эффективны в случае высокого спроса, когда экономия и снижение себестоимости даст существенные результаты. Если спроса нет, то для улучшения положения предприятия необходимы преобразования и методы, отличные от бережливого производства (реинжиниринг, реорганизация деятельность и тд).

Внедрение различных инструментов бережливого производства может проводится параллельно, при этом все эти преобразования будут устранять конкретные потери. Данный проект называется - Lean - проект, критериями которого является количество устраненных потерь, а также сроки и стоимость их реализации. Главной особенностью этого проекта, является его скрытая экономическая сущность, скрытая в технологических особенностях производства. Внедрение инструментов бережливого производства происходит в цехах где создается добавленная стоимость (потребительская ценность). Прибыль создается на уровне всего предприятия после реализации продукции. В таких проектах реальный экономический эффект от внедрения бережливого производства можно ощутить только после успешной реализации большого количества Lean - проектов.

Комплекс связанных друг с другом проектов, управление которыми координируется для достижения преимуществ и степени управляемости, недоступных при управлении ими по отдельности, представляет собой программу проектов [2,3]. Следовательно комплекс Lean - проектов будет представлять собой Lean - программу предприятия, а она является комплексом проектов, направленных на внедрение принципов бережливого производства в масштабах всего предприятия. Главной целью Lean - программы являются экономические результаты (снижение себестоимости, повышение объемов выпуска продукции и прибыли и тд).

Программа подразумевает выполнение проектов не одновременно, а по приоритетам. На начальном этапе ее формирования должны быть определены все направления Lean - преобразования. Далее необходимо определить наиболее значимые Lean - проекты по величине потерь, по денежному выражению этих потерь и по экономико - технологическим результатам.

Lean - программу можно отнести к стратегическим программам, возникающим в результате изменений миссии или стратегических целей предприятия [3, 4]. Такие программы имеют цели, тесно связанные с показателями эффективности проектов. Поэтому цель программы можно декомпозировать по целям проектов, входящих в нее.

Управление Lean - программой – это постоянное отслеживание главной цели, хода Lean - проектов, рисков, запуск новых инициатив, устранение тупиков и конфликтов. У программы должен быть один руководитель, что обеспечивает комплексный анализ

исполнения отдельных Lean - проектов и своевременные корректировки в нужных направлениях. Без такого комплексного, системного взгляда на проблему Lean - преобразований эффективное их внедрение невозможно.

Эффективное функционирование бережливого производства возможно лишь там, где уже произошел определенный рывок во внедрении. Преобразование компании с точки зрения бережливого производства – это сложнейшая задача, требующая радикальные изменения и специальные методики управления. В этих условиях проектный менеджмент дает возможность для упорядоченного и своевременного перехода от одного состояния в другое. Лучше всего применять управление проектами на начальных этапах внедрения, когда необходимо совершить прорыв во внедрении, а также в изменении организации производства.

Управление проектами в бережливом производстве позволяет: упорядочить процесс внедрения; рационально и эффективно распределять ресурсы; обеспечить контроль и анализ преобразований; вовлечь в процесс преобразований лучших сотрудников.

Правильное использование методологии проектного менеджмента при внедрении бережливого производства оказывает огромную помощь менеджменту предприятия, особенно на начальных этапах внедрения с учетом всех особенностей Lean - проектов.

### Список литературы

1. Вумек Дж., Джонс Д. Бережливое производство: Как избавиться от потерь и добиться процветания вашей компании. — М.: Альпина Бизнес Букс, 2010.
2. Мазур И.И., Шапиро В.Д., Ольдерогге Н.Г. Управление проектами. — Омега - Л, 2010.
3. Полковников А.В., Дубовик М.Ф. Управление проектами.– Эксмо, 2011.
4. A guide to the project management body of knowledge (PMBOK guide). – 2000 ed. / Перевод: Баженов А. Д. и др., под ред. Либерзона В. И. — Московское отделение PMI, 2004.

© В.А Никитченко, 2018.

УДК 33

**Н. В. Ошовская**, кан. экон. наук, доцент

ФГАОУ ВО «Крымский Федеральный университет им. В.И. Вернадского»  
Институт экономики и управления, e - mail: sirius1319@mail.ru

**Е.В. Кабитова**

ФГАОУ ВО «Крымский Федеральный университет им. В.И. Вернадского»  
Институт экономики и управления, г. Симферополь, Крым, РФ  
e - mail: ekabitoff@mail.ru

## СИСТЕМАТИЗАЦИЯ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

### Аннотация:

Система управления предприятия характеризуется как «сложная система», то есть представляет собой совокупность элементов, которые находятся во взаимодействии и



создают взаимосвязанную многофакторную целостность. Одним из основных моментов в эффективной системе управления предприятия является определение факторов, которые влияют на объект управления, то есть на систему управления. Определение факторов и силы их влияния на показатели эффективности дают возможность реагировать на их уровень с помощью управления с целью поиска резервов и повышения эффективности системы управления предприятием.

**Ключевые слова:**

Факторы, эффективность, деятельность предприятия, система управления, классификация, систематизация.

Современные предприятия могут иметь многоаспектные задачи и стратегии их реализации, эффективность которых зависит от влияния различных факторов.

Фактор (от лат. factor – делающий, производящий) – причина, движущая сила какого-либо процесса, явления, определяющая его характер или отдельные черты. [7].

В условиях рыночной экономики на эффективность системы управления оказывает влияние разнообразное количество факторов, которые классифицируются по различным признакам.

Таблица 1. Классификация факторов, влияющих на эффективность системы управления предприятием

Автор, источник	Классификация факторов, влияющих на эффективность системы управления предприятия
Горбачевой М.А., Гаврикова Ф.А.[2]	<p>Народнохозяйственные факторы - научно - технический прогресс, инвестиционная и инновационная политика страны.</p> <p>Территориальные факторы - географическое местоположение, природно - климатические условия местности.</p> <p>Отраслевые факторы – отражают сравнительные характеристики отраслей.</p> <p>Структурно - организационные факторы – организационная структура управления, снабжения, сбыта, а также производства.</p> <p>Общие факторы – характеризуют состояние материально - технической базы отрасли производства.</p> <p>Специфические факторы - формы организации управления, уровень механизации управленческих работ, эффективность труда, квалификация работников и др.</p>
Красулиной Т.С. [5].	<p>Внешние:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- государственный фактор (законодательство (федеральное, региональное, местное), уровень жизни населения, уровень и темпы инфляции);</li> <li>- рыночный фактор (спрос / предложение, рыночная инфраструктура, ситуация на рынке, конкуренция).</li> </ul> <p>Внутренние:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- Организационный фактор (виды экономической деятельности, масштабы бизнеса, организационно - правовая форма, форма</li> </ul>

	<p>собственности, финансовые возможности предприятия, организационная культура, информационная обеспеченность процесса управления);</p> <p>- фактор компетенции работников (профессиональные знания, ориентация на результат, высокий уровень самореализации, профессиональный опыт, строгое следование требованиям трудовой дисциплины, промышленной, экологической безопасности в профессиональной деятельности)</p>
Пучко И.В. [6]	<p>Внутренние факторы, к которым относится размер предприятия, затраты, характер и степень диверсификации, контроль;</p> <p>Внешние – экономическая свобода, конкуренция, специфика рынков, риски.</p>
Фоменюк Д.О., Дубков С.С., Дадалко С.О.[8]	<p>Эндогенные факторы, которые связаны с деятельностью предприятия, его маркетинговой стратегией, характеристиками менеджмента</p> <p>Экзогенные факторы, которые включают характеристики политического, географического, природно - климатического окружения.</p>

Интересной является классификация, представленная Гайченя М.А. и Пятак Т.В.[1], поскольку ученые выделяют влияние внутренних и внешних факторов. Рассмотрим разработанную классификацию факторов вышеуказанными авторами поподробнее (рис. 1.).

Факторы, оказывающие влияние на эффективность системы управления предприятия авторы классифицируют, как и многие вышерассмотренные авторы на внутренние и внешние.

Ко внутренним факторам относят следующие факторы:

- институциональные (устаревшая система управления, компетентность и профессиональность работников);
- ресурсные (наличие достаточного количества ресурсов);
- производственные (уровень качества продукции и соответствие международным и отечественным стандартам);
- технологические (уровень технологического обеспечения);
- психологично - социальные (порядок выполнения договоренностей, правил, норм торговли);
- информационные (наличие аналитической информации о динамике объемов сбыта продукции, проблема получения информационного обеспечения анализа рынка сбыта).

Внешние факторы, авторы разграничивают на факторы:

- политические (наличие государственной поддержки, существование торговых барьеров);
- законодательно – правовые (совершенство законодательной базы);
- экономические (наличие эффективной системы кредитования и страхования, совершенство банковской системы, уровень цен на ресурсы, высокий уровень конкуренции);

- образовательные (наличие учреждений для подготовки специалистов);
- социальные (неопределенность в экономической стабильности в стране, низкий уровень жизни).

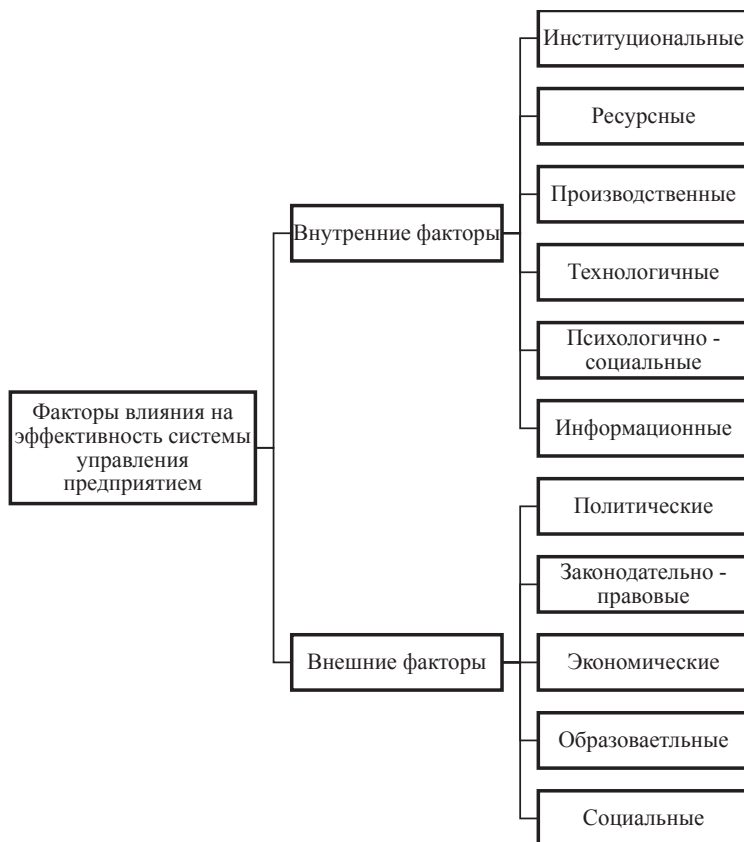


Рис. 1. Факторы, влияющие на эффективность системы управления предприятием

Следует отметить, что в результате проведенного анализа литературных источников, можно сделать следующий вывод, что большинство авторов классифицируют факторы по таким параметрам как влияние факторов внешней среды - внешние факторы, и соответственно, влияние факторов внутренней среды организации – внутренние факторы.

Подытоживая проанализированные точки зрения ученых в отношении факторов, влияющих на эффективность системы управления предприятием, следует отметить, что каждая из описанных классификаций заслуживает внимания. Таким образом мы предлагаем систематизировать существующие классификации факторов, оказывающих влияние на эффективность системы управления предприятием, посредством выделения двух уровней влияния (рис.2).



Рис.2. Факторы, оказывающие влияние на эффективность системы управления предприятием

Рассмотрим данные факторы подробнее.

Ко внутренним факторам отнесем влияние следующих факторов:

- локальные нормативные акты, регулирующие деятельность организации;
- финансовое состояние предприятия (наличие кредиторской, дебиторской задолженностей);
- обеспеченность ресурсами предприятия, как материальными, финансовыми, трудовыми и т.д.
- технологическая база.

Под внешними факторами предприятия выделим следующие:

- нормативно - правовые факторы (влияние законодательных актов на деятельность предприятия, как на уровне местного и регионального уровня, так и со стороны федерального);
- экономические факторы;
- влияние контрагентов (влияние на деятельность покупателей, поставщиков);
- влияние конкурентов;
- технологические факторы (развитие технологий, которые позволяют усовершенствовать деятельность предприятия);
- образовательные (данный фактор влияет на квалифицированность персонала организации);

- географические факторы (влияние на деятельность предприятия особенности месторасположения);
- климатические факторы (оказание влияние погодных условий на организацию);
- фактор сезонности (масштабы производства, реализация продукции или оказания услуг может зависеть от сезона).

Анализируя вышеприведенное, возможно сделать вывод, что в наибольшей степени на эффективность системы управления предприятием оказывают влияние внешние и внутренние факторы.

### **Список использованной литературы**

1. Гайчяна М.А. Факторы влияния на эффективность деятельности предприятий / М.А. Гайчяна, Т.В. Пятак [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.rusnauka.com/17\\_Adoc.htm](http://www.rusnauka.com/17_Adoc.htm).
2. Горбачёва М.А., Гавриков Ф.А., «Ключевые факторы, влияющие на эффективность функционирования мелкорозничных организаций» Электронный научно - теоретический гуманитарный журнал Духовная ситуация России XXI век № 2, 2016 - [Электронный ресурс] - Режим доступа - [http://xn--21-flcmz.xn--80aa3akelis.xn-clavg/assets/gorbachyova\\_gavrikov\\_klyucheveye\\_factory.pdf](http://xn--21-flcmz.xn--80aa3akelis.xn-clavg/assets/gorbachyova_gavrikov_klyucheveye_factory.pdf)
3. Дунская А.Р. Факторы развития потенциала промышленного предприятия / А.Р. Дунская // Эффективная экономика. – 2013. – № 3. – С. 29–37.
4. Ковтун Е.О. Планирование внешнеэкономической деятельности предприятия / Е.О. Ковтун, В.М. Швец [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [http://www.rusnauka.com/15\\_APSN\\_2014/Economics/67915.doc.htm](http://www.rusnauka.com/15_APSN_2014/Economics/67915.doc.htm).
5. Красулина Т.С. Факторы, влияющие на повышение эффективности использования человеческих ресурсов промышленных предприятий в современных условиях // Интернет - журнал «НАУКОВЕДЕНИЕ» Том 8, №1 (2016) <http://naukovedenie.ru/PDF/49EVN116.pdf>.
6. Фоменок Д.О., Дубков С.С., Дадалко С.О. Формирование и оценка потенциала промышленных предприятий / [Д.О. Фоменок, С.С. Дубков, С.О. Дадалко] // Банкауски вестник. – 2013. – № 10.–С. 29–35.

© Ошовская Н.В., Кабитова Е.В., 2018 г.

**УДК 331.108.2:330.33.01**

**Пеличева О.А.**

обучающаяся 1 курса магистратуры заочной формы обучения,  
кафедра управления персоналом и экономики труда  
Институт экономики и управления  
ФГАОУ ВО «КФУ им. В. И. Вернадского»

## **СПЕЦИФИКА АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ**

### **Аннотация**

В статье определены проблемы в сфере управления персоналом организации в условиях кризиса. Сформулированы основные цели и принципы антикризисного управления персоналом в условиях рыночной экономики.

**Ключевые слова:** персонал, управление персоналом, кризис, антикризисное управление.

В современных условиях функционирования предприятий, связанных с существованием кризисных тенденций в экономике, возникает объективная необходимость в переосмыслении роли и значения персонала в системе управления предприятиями, что в свою очередь, обуславливает потребность в разработке новых подходов, форм, методов и инструментов управления персоналом в условиях кризиса.

Как показывает изучение практики функционирования отечественных предприятий, многие организации оказываются неготовыми к работе в кризисной ситуации. Так, большинство из них занимают выжидательную позицию, надеясь при этом на коренное изменение факторов внешней среды, на помощь извне, что приведет к стабилизации их положения. К тому же, общими для исследуемых предприятий являются такие проблемы внешнего и внутреннего характера как: высокая динамичность внешней среды; недоверие к формальным методам антикризисного менеджмента; неумение руководителей предприятий и структурных подразделений осуществлять грамотное управление персоналом с применением современных кадровых технологий и использованием элементов антикризисного кадрового управления; высокая текучесть кадров при отсутствии набора нового персонала; низкий уровень мероприятий по развитию персонала; необходимость сокращения персонала; нивелирование индивидуального подхода к мотивации персонала; снижение эффективности управления персоналом [1].

Таким образом, в современных условиях целесообразной является разработка кадровых мероприятий на разных стадиях управления кризисом, а также определение системы принципов антикризисного управления персоналом, которыми следует руководствоваться в условиях рыночной экономики.

С нашей точки зрения, антикризисное управление персоналом предприятия предусматривает разработку и внедрение новых кадровых технологий по формированию кадрового состава, использования кадрового потенциала, оценки, развития и мотивации персонала, а также применения соответствующей информационной системы с целью предотвращения кризисных явлений, их последствий и восстановления управляемости и стабильности предприятия.

Таким образом, основными целями антикризисного управления персоналом предприятия являются: предупреждение и снижение риска возникновения на предприятии кризисной ситуации, а также ослабление отрицательных последствий кризисной ситуации и их ликвидация [3].

В свою очередь, принципам антикризисного управления персоналом предприятия в условиях рынка должны быть: системность, предполагающая соподчиненность, согласованность и взаимозависимость антикризисных кадровых процедур; относительная стабильность, связанная с устойчивостью к разного рода воздействиям; адаптивность, т. е. возможность приспосабливаться к изменениям; многовариантность, предполагающая существование альтернативных кадровых процедур в соответствии с различными сценариями развития кризисной ситуации; гибкость, которая заключается в корректировке кадровых решений в ответ на изменения среды; цикличность, связанная с непрерывностью процесса антикризисного управления персоналом и четкой последовательностью

реализации его этапов; соответствие функций управления персоналом антикризисным целям предприятия и управленческим процедурам.

Таким образом, процесс управления кризисом предусматривает следующие этапы: ситуационный анализ, разработка и реализация мероприятий по предупреждению кризисных явлений, подготовка к действиям в кризисных условиях, реакция на возникновение кризисной ситуации, ликвидация последствий кризисной ситуации, формирование и реализация стабилизационных мероприятий, разработка меры относительно обеспечения будущего экономического роста, мониторинг ситуации после завершения кризиса. Системность реализации кадровых мероприятий в процессе управления кризисом, а также их согласование с другими управленческими процессами обеспечат сохранение потенциала человеческих ресурсов предприятий и стабильность их деятельности.

### **Список использованной литературы:**

1. Антикризисное управление предприятием : учебно - практическое пособие / Министерство образования и науки Российской Федерации, Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего профессионального образования "Ульяновский государственный технический университет", Институт дистанционного и дополнительного образования ; сост. М.В. Рыбкина. - Ульяновск : УлГТУ, 2014. - 116 с.

2. Ершова, Н.А. Современные технологии системы управления персоналом в бизнес - структурах : монография / Н.А. Ершова, Н.В. Сергеева ; Московская международная высшая школа бизнеса «МИРБИС» (Институт) ; под ред. Н.А. Ершовой. - Москва: МИРБИС, 2014. - 312 с.

3. Железный, Д.В. Управление персоналом в ситуации неопределенности и риска / Д.В. Железный. - Москва : Лаборатория книги, 2012. - 98 с.

© О. А. Пеличева, 2018.

**УДК 005.7**

**Первакова Д.А.**

магистрант 2 курса УГНТУ, г. Уфа, РФ

E - mail: dairin@inbox.ru

**Научный руководитель: Сайфуллина С.Ф.**

канд. экон. наук, доцент УГНТУ, г. Уфа, РФ

E - mail: sofia - ufa@yandex.ru

## **ПРИМЕНЕНИЕ МОДЕЛЬНОГО ПОДХОДА В МЕТОДИКЕ ОЦЕНКИ РИСКОВ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ ОБЪЕКТОВ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА**

### **Аннотация**

*Аннотация: В статье рассматривается модельный подход и применение его в методике оценки рисков при строительстве опасных нефтегазовых объектов с целью совершенствования методики оценки рисков.*

*Ключевые слова: модельный подход, нефтегазовый комплекс(НК), прогнозирование, авария, строительство.*

В наши дни существует четыре основных методологических подходов к определению риска:

1. Инженерный;
2. Модельный;
3. Экспертный;
4. Социологический.

Инженерный подход применяется для оценки риска в промышленности, и включает в себя оценку надежности технологии и технологических процессов. Если оценивается риск старой технологии, то используют статистические данные о подобных технологиях, где описаны возможные аварии и нарушения в процессе. Если имеется информация о нескольких элементах технологии используют вероятностный анализ риска.

Как происходит предварительный анализ опасностей по этапам:

1. Изучение характеристики, а также свойства процессов и материалы, используемые для строительства;
2. Изучение нормативной и правовой документации, которая соответствует технологическим процессам;
3. Сверка технической документации с существующими нормами;
4. Составление листа опасностей с указанием причин и источников нежелательных факторов.[5]

Модельный подход применяется для разработки модели процессов, которые могут привести к неблагоприятным событиям и авариям. Этот способ рассматривает возможное влияние на безопасность людей, окружающей среды и возможный выброс вредных веществ.

Модельный подход - это статистический анализ воздействия опасных веществ на объект с целью оценки вероятного ущерба. Главной задачей метода является прогнозирование возможных исходов, скорости возникновения этих последствий и возможный ущерб, нанесенный выбросом или негативным воздействием на человека или окружающую среду.

Экспертный подход является одним из наиболее используемых подходов к анализам рисков. Вероятность событий вычисляется на основе опроса экспертов. Задачи бывают сложными и обычного математического метода не хватает для определения риска и поэтому требуется помощь человека, знающего процесс и который будет искать нестандартное решение. Необычность ситуаций обычно заключается в отсутствии нужной информации которая останавливает процесс расчета, и поэтому найти решение почти невозможно, если только в рамках известных значений.

Экспертные оценки бывают индивидуальными и коллективными.

Метод экспертного оценивания может быть использован для получения качественных или количественных характеристик и свойств. Проанализировав данный подход можно сказать что метод экспертного оценивания применяют на начальных этапах работ если объем информации является недостаточным для количественной оценки эффективности и рисков проекта. Преимуществом данного метода является то, что его можно использовать



даже при отсутствии точных данных, а также простота расчетов и возможность провести расчеты оценки риска до расчета эффективности проекта.

Социологический подход основан на системе методологических, методических и организационно - технических мероприятий, целью которых является получение достоверных данных о процессе, для избежания негативного воздействия на человека.

Преимуществом этого способа является то, что он опирается на существующие данные и для получения результатов не нужно анализировать имеющиеся материалы, для составления выводов и разработки рекомендации на основе анализа.

Разобравшись с подходами к анализу рисков строительства можно перейти к анализу существующих методик риска.

Есть фундаментальные методы анализа рисков такие как:

- Феноменологических метод;
- Детерминистский метод;
- Вероятностный метод.

Феноменологический метод используется для выяснения произойдет или не произойдет авария на основе результата анализа условий, связанных с геологическими и природными особенностями.

Детерминистский метод обеспечивает поочередный анализ возможного развития аварии, начиная с инициирующего события через последовательность предполагаемых стадий отказов, деформаций и разрушения компонентов до установившегося конечного состояния системы. Метод обладает следующими недостатками: существует потенциальная возможность упустить из вида какие - либо важные цепочки событий при развитии аварии; построение достаточно адекватных математических моделей является трудной задачей; для тестирования расчетных программ часто требуется проведение сложных и дорогостоящих экспериментальных исследований [3].

Вероятностный метод анализа риска предполагает, как оценку вероятности возникновения аварии, так и расчет относительных вероятностей того или иного пути развития процессов. При этом анализируются разветвленные цепочки событий и отказов оборудования, выбирается подходящий математический аппарат и оценивается полная вероятность аварий. Расчетные математические методы в этом подходе, как правило, можно значительно упростить в сравнении с детерминистскими схемами расчета. Кроме того, применение упрощенных расчетных схем снижает достоверность получаемых оценок риска для тяжелых аварий. Тем не менее вероятностный метод в настоящее время считается одним из наиболее перспективных для применения в будущем.

### **Список литературы:**

1. Буренина И.В., Варкина В.А. Система единых показателей оценки эффективности деятельности вертикально - интегрированных нефтяных компаний // Наукоедение, 2014. №1(20). С.6.
2. Кильдибекова Э.О., Сайфуллина. С.Ф. Оценка эффективности инвестиционных проектов вертикально - интегрированных нефтяных компаний // Проблемы и тенденции развития инновационной экономики: международный опыт и российская практика. Материалы III Международной научно - практической конференции. Уфа: изд - во УГНТУ, 2015. С. 131 - 133.
3. Тасмуханова А.Е. Оценка и управление рисками. Уфа: УГНТУ, 2011. 142 с

© Д.А.Первакова, 2018

## АНАЛИЗ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ

### Аннотация

Понятие «уровень жизни населения» складывается из условия жизни, труда и занятости, быта и досуга, его здоровья, образования, природную среду обитания и другое. В этом случае синонимом чаще всего выступает термин «качество жизни», или «образ жизни».

### Ключевые слова

Уровень жизни, доходы населения, расходы населения, экономическое развитие, сбережения населения.

Важнейшей характеристикой уровня жизни является удовлетворение потребностей населения в услугах социальной сферы: жилищно - коммунального хозяйства, здравоохранения, образования, культуры и искусства, отдыха и туризма и др. В настоящее время происходит адаптация социальной сферы к рыночным условиям функционирования экономики. Наряду с бесплатными образованием, медицинской помощью населению, отдельными видами бесплатных социальных услуг активно развиваются рынки платных услуг, оказываемых населению. Уровень жизни во многом определяется доходами населения. Для характеристики уровня и структуры доходов населения используется ряд показателей, дающих оценку их в различных аспектах [1]. Характеристику уровня доходов и расходов рассмотрим по данным Оренбургской области. Уровень жизни в Оренбуржье ниже, чем в большинстве регионов Уральского экономического района (таблица 1). Отставание нашей области по уровню жизни не является следствием отставания в экономическом развитии, а связано как раз слабым развитием сферы услуг или социальной сферы (структура ВРП области представлена на рисунке 1).



Рис. 1 - Структура ВРП Оренбургской области в 2016 г.

Таблица 1 - Динамика основных социально - экономических показателей

Показатели	2014г.	2015 г.	2016 г.	Изменени е 2016 г. к 2014 г. (+ / -)	2016 г. в % к 2014 г.
1	2	3	4	5	6
Численность постоянного населения, тыс.чел	2001,1	1994,7	1989,6	- 11,5	99,43
Численность занятых в экономике, тыс.чел	1047,5	930,2	935,6	- 111,9	89,32
Среднедушевые денежные доходы населения в месяц, руб	20723,7	22954,3	22238,0	1514,3	107,31
Среднемесячная номинальная заработная плата работника организаций, руб	23469,4	24591,0	26208,5	2739,1	111,67
Средний размер назначенных пенсий, руб	604,7	613,4	615,3	10,6	101,75
Прожиточный минимум (в среднем на душу в месяц), руб	6971	8053	8242	1271	118,23
Валовой региональный продукт, %	105,1	102,5	102,2	- 2,9	97,24
Численность безработных, зарегистрированных в государственных учреждениях службы, тыс.чел	13,0	16,0	15,0	2	115,38
Число зарегистрированных преступлений	31032	28613	27136	- 3896	87,45

По данным таблицы можно сделать вывод, что за данный промежуток времени численность постоянного населения сократилась на 0,57 %, что в абсолютном выражении составило 11500 человек. Численность занятых в экономике увеличилась незначительно. Среднедушевые денежные доходы населения в месяц увеличились в 2016 г. по сравнению с 2014 г. на 7,31 %, что в абсолютном выражении составило 1514,3 рубля что, безусловно, является положительной тенденцией. Прожиточный минимум в среднем на душу населения так же увеличился на 18,23 %, что говорит об улучшении качества жизни населения. В 2014 г. - 2016 г. сокращалось число зарегистрированных преступлений, что говорит о повышении уровня безопасности населения. Однако есть в экономическом развитии области и негативные тенденции, например, в 2016 году по сравнению с 2014 уровень официально зарегистрированной безработицы увеличился на 15,38 %, что говорит о сокращении рабочих мест.

Уровень жизни во многом определяется доходами населения. Для характеристики уровня и структуры доходов населения используется ряд показателей, дающих оценку их в различных аспектах (таблица 2).

Таблица 2 - Состав и структура денежных доходов населения

Показатели	2013 г.		2014 г.		2015 г.		Изменени я в структуре 2015 г. к 2013 г. (+/ -), %
	млн. руб	В % к итог у	млн. руб	В % к итог у	млн. руб	В % к итог у	
Денежные доходы населения - всего	362336,0	100,0	400951,3	100	448597,6	100	х
В том числе:							
Доходы от предпринимательской деятельности	44483,6	12,3	48665,2	12,1	47587,5	10,6	- 1,7
Оплата труда	153927,6	42,5	173108,8	43,2	191986,5	42,8	0,3
Социальные выплаты	83410,9	23,0	94533,8	23,6	107772,2	24,0	1
Доходы населения от собственности	8674,6	2,4	9933,9	2,5	12026,7	2,7	0,3
Другие доходы	71839,3	19,8	74709,6	18,6	89224,7	19,9	0,1

По данным состава и структуры денежных доходов населения Оренбургской области можно сделать вывод, что денежные доходы населения в 2013 г. - 2015 г. увеличивались. Наибольший удельный вес в структуре доходов приходится на оплату труда, так в 2013 году доходы от оплаты труда составили 42,5, а в 2015 г. - 42,8 % . Следующую большую группу доходов составляют социальные выплаты, в 2015г. по сравнению с2013г. они увеличились на 1 % , что в абсолютном значении составило 24361 млн.рублей. Наименьший удельный вес приходится на доходы населения от собственности, которые в 2015 г. по сравнению с 2013 годов увеличились на 0,3 % , что в абсолютных значениях составило 3352 млн. рублей. Уровень жизни определяется так же расходами населения (таблица 3).

Таблица 3 - Динамика денежных расходов и сбережений населения, млн.руб.

Показатели	2013 г.	2014 г.	2015 г.	Изменение 2015 г. к 2013 г. (+/- )	2015 г. в % к 2013 г.
1	2	3	4	5	6
Денежные расходы и сбережения - всего,	400951,3	449830,2	500522,2	99570,9	124,83

В том числе: Покупка товаров и оплата услуг	296152,2	334250,2	368312,6	72160,4	124,37
Обязательные платежи и разнообразные взносы	45195,9	54545,3	61882,1	16686,2	136,92
Приобретение недвижимости	4543,3	6571,7	8811,4	4268,1	193,94
Прирост финансовых активов	55059,9	54463,0	61516,1	6456,2	111,73
Из него прирост денег на руках у населения	26618,8	32727,3	33512,3	6893,2	125,90

За рассматриваемый период времени денежные расходы и сбережения населения области увеличились на 24,83 % что, в абсолютных значениях составило 99570,9 млн. рублей. Так же можно заметить, что в 2015 году по сравнению с 2013 годом увеличились расходы на приобретение недвижимости на 93,94 % , что в абсолютных значениях составило 4268,1млн. рублей. Увеличились обязательные платежи и разнообразные взносы на 36,92 % , что в абсолютных значениях составило 16686,2млн. рублей. Возросли расходы населения на покупку товаров и услуг на 24,37 % , что в абсолютных значениях составило 72160,4 млн. рублей.

Однако в 2013 - 2015 гг. сократился прирост финансовых активов на 11,73 % , что в абсолютных значениях составило 6456,2 млн. рублей, из него прирост денег на руках у населения сократился в 2015г. по сравнению с 2013 г. на 25,09 % , что в абсолютных значениях составило 6893,2 млн. рублей.

Безусловно, данные изменения являются негативной тенденцией в развитии области и финансового развития.

Таблица 4 - Состав и структура денежных расходов и сбережений

Показатели	2013 г.		2014 г.		2015 г.		Изменения в структуре 2015 г. к 2013 г. (+ / - , %)
	млн. руб	В % к итогу	млн. руб	В % к итогу	млн. руб	В % к итогу	
Денежные расходы и сбережения - всего	400951,3	100,0	449830,2	100,0	500522,2	100,0	X
В том числе: Покупка товаров и оплата услуг	296152,2	73,86	334250,2	74,31	368312,6	73,59	- 0,28
Обязательные платежи и разнообразные взносы	45195,9	11,27	54545,3	12,13	61882,1	12,36	1,09
Расходы на приобретение недвижимости	4543,3	1,13	6571,7	1,46	8811,4	1,76	0,63

Прирост финансовых активов	55059,9	13,73	54463,0	12,11	61516,1	12,29	- 1,44
Из него прирост денег на руках у населения	26618,8	6,64	32727,3	7,28	33512,3	6,70	0,06

Рассматривая состав и структуру денежных расходов и сбережений населения Оренбургской области можно заметить, что за анализируемый период денежные расходы и сбережения населения увеличились. Наибольший удельный вес в структуре расходов приходится на покупку товаров и оплату услуг, доля которого в общих расходах составила в 2013 г. 73,86 % , а в 2015 году уменьшилась на 0,28 % и составила 73,59 % . Следующими крупными статьями в структуре расходов являются прирост финансовых активов и обязательные платежи, и разнообразные взносы. Доля обязательных платежей и разнообразных взносов в структуре расходов увеличилась в 2015 году по сравнению с 2013 годом на 1,09 % . Наименьший удельный вес приходится на приобретение недвижимости. Его доля составила в 2013 году 1,13 % в общих расходах, а в 2015 увеличилась на 0,63 % . Сократилась доля прироста финансовых активов населения на 1,44 % , в 2013 году составила 12,29 % , а в 2015 - 13,73 % что, безусловно, характеризуется как негативные сдвиги в структуре.

Анализ динамики социально - экономических явлений, выявление и характеристика основной тенденции развития моделей взаимосвязи дают основание для прогнозирования - определения будущих размеров уровня экономического явления [2]. Под прогнозированием принято понимать научно - обоснованное суждение о возможных состояниях объекта в будущем, альтернативных путях и сроках его существования. Для того чтобы дать количественную модель, выражающую основную тенденцию изменения уровней динамического ряда во времени, используем аналитическое выравнивание ряда динамики (рис. 2).

Коэффициент аппроксимации показывает адекватность полученного уравнения тренда изучаемому процессу, т.е. показывает, насколько близко линия тренда находится к линии исходных значений показателя. Чем ближе  $R^2$  к единице, тем точнее линия тренда описывает изучаемый процесс [3].

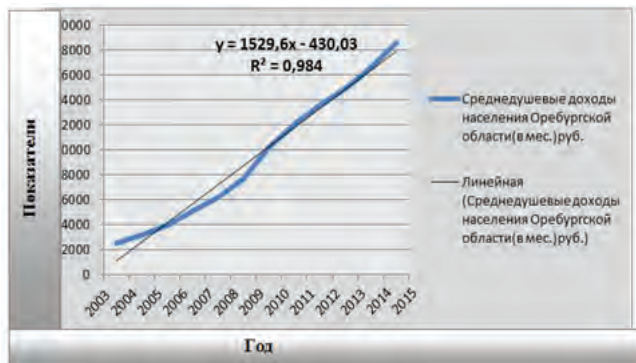


Рисунок 2 –Линия тренда

В нашем случае  $R^2$  равен 0,984, что говорит о том, что тип линии тренда выбран верно. Точечный прогноз на 2016 и 2017 гг.

$$y = 1529,6x - 430,03$$

$y=1529,6*14 - 430,03=20984,34$  (руб.) – ожидаемый доход населения области в 2016 г.

$y=1529,6*15 - 430,03=22513,97$  (руб.) – ожидаемый доход населения области в 2017г.

Интервальный прогноз на 2016 и 2017 гг. Статистический прогноз с учетом доверительного интервала выглядит так: «точечный прогноз» $\pm \alpha$ , где  $\alpha$  - предельная ошибка прогноза:

$\alpha = m \cdot t_{\text{Стьюдента}}$ , где  $m$  - средняя ошибка прогноза, которая в свою очередь, вычисляется по формуле:

$m = \frac{s(t)}{\sqrt{n}}$ , где  $s(t)$  – среднее квадратическое отклонение фактических значений от тренда:

$$s(t) = \sqrt{\frac{\sum_{i=1}^n (y_i - \tilde{y}_i)^2}{n - p}}, \text{ где}$$

$t_k^2$  - номер года прогноза;

$t_i$ - по всей длине ряда  $N$  (с учетом прогнозного ряда);

$p$  - число параметров тренда(для линейного тренда  $p=2$ );

$n$  - длина исходного ряда динамики;

$t$  - критерий Стьюдента определяется по таблице с указанной вероятностью.

Для вычисления доверительного интервала рассчитаем среднее квадратическое отклонение  $s(t)$ . Для этого построим вспомогательную таблицу (таб. 5)

$$s(t) = \sqrt{\frac{5429663}{12 - 2}} = 736,9 \text{ (руб.)}$$

Средняя ошибка прогноза составит:

$$m = \frac{736,9}{\sqrt{12}} = 212,98$$

Таблица 5 – Вспомогательная таблица для расчета  $s(t)$

Год	Номер года	Среднедушевые доходы населения Оренбургской области, в мес. ( $y_i$ )	Теоретическое значение, вычисленное по уравнению тренда( $\tilde{y}_i$ )	$(y_i - \tilde{y}_i)^2$
2004	1	2481,8	1099,57	1910560
2005	2	3135,1	2629,17	255965,2
2006	3	3870,5	4158,77	83099,59
2007	4	5036,0	5688,37	425586,6
2008	5	6174,9	7217,97	1087995
2009	6	7688,6	8747,57	1121417
2010	7	10184,0	10277,17	8680,649
2011	8	12008,1	11806,77	40533,77
2012	9	13557,1	13336,37	48721,73
2013	10	14892,0	14865,97	677,5609
2014	11	16541,9	16395,57	21412,47
2015	12	18577,1	17925,17	425012,7
	Сумма	-	-	5429663

По таблице находим значение  $t$  - критерия Стьюдента. При вероятности 95 % и числе степеней свободы  $(12 - 2)$ ,  $t_{\text{табл}}=2,2281$ .

Определим предельную ошибку прогноза с вероятностью 95 %:  
 $\alpha = 212,98 * 2,2281 = 474,54$  (руб.)

Представим результаты прогнозирования в таблице.

Таблица 6 – Результаты прогнозирования среднедушевых доходов населения Оренбургской области в месяц с вероятностью 95 %

Год прогноза	Точечный прогноз ( $\tilde{y}_i$ ), рублей	Доверительный интервал прогноза	
		$\tilde{y}_i - \alpha$	$\tilde{y}_i + \alpha$
2016	20984,34	20509,80	21458,88
2017	22513,97	22039,43	22988,51

По результатам прогнозирования можно сделать следующий вывод: при условии сохранения тенденции с вероятностью 95 % в 2016 году среднедушевые доходы населения РФ могут находиться в интервале от 20509,80 до 21458,88 рублей, в 2017 годы – в интервале от 22039,43 до 22988,51 рублей. Таким образом, прогнозируется рост среднедушевых доходов в краткосрочной перспективе.

#### Список использованных источников:

1. Батракова Л.Г. Социально - экономическая статистика: учебник для студентов высших учебных заведений / М.: Издательство Логос. 2013г. – С. 477
2. Бирюков Р.А. Методологический подход к изучению и оценке качества уровня жизни населения. В Сборнике: Качество жизни населения в условиях модернизации российского общества / Под редакцией Г.Б. Кошарной. Пенза. 2014. С. 28 - 33.
3. Лугуева С.Н. Статистические методы изучения уровня и качества жизни населения / Актуальные вопросы современной экономики. 2014. № 4. С. 442 - 446.
4. Оренбургстат [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://orenstat.gks.ru>.
5. Федеральная служба государственной статистики (Росстат) [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.gks.ru>.

© Е.В. Мельникова, А.А. Попова, 2018

УДК 332

**Е.В. Пылаев**, Студент

ФГБОУ ВО «Хабаровский государственный университет экономики и права»,  
 г. Хабаровск, РФ, E - mail: [evgenyrylaev@ya.ru](mailto:evgenyrylaev@ya.ru)

**Е.Э. Чумачева**, студент

ФГБОУ ВО «Хабаровский государственный университет экономики и права»,  
 г. Хабаровск, РФ, E - mail: [chumacheva.e@ya.ru](mailto:chumacheva.e@ya.ru)

## ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ХАБАРОВСКОГО КРАЯ

### Аннотация

В статье представлены результаты и рейтинги, демонстрирующие инвестиционную привлекательность Хабаровского края. Авторы пришли к выводу, что Хабаровский край действует в условиях постоянно динамично меняющейся реальности, что правительство



Хабаровского края активно влияет на инвестиционные процессы, внедряет новые механизмы и инструменты для повышения инвестиционной привлекательности региона.

**Ключевые слова:**

инвестиционная привлекательность региона, методы оценки инвестиционной привлекательности, государственная поддержка инвестиций.

Одним из условий стабильного развития регионов является активизация инвестиционной деятельности, которая направлена на привлечение финансовых и материальных ресурсов отечественных и иностранных инвесторов, а также рациональное их использование в важнейших отраслях экономики. Объем инвестиций, привлеченных в экономику региона, является одним из критериев эффективности ее функционирования. В то же время существует огромный разрыв между уровнем инвестиций в экономику российских регионов и уровнем, необходимым для обеспечения их устойчивого развития.

Одной из причин такого дисбаланса является проблема достоверности оценок инвестиционной привлекательности регионов в результате применения существующих методов. В связи с этим интерес субъектов инвестиционной деятельности к таким методам, а также к факторам, влияющим на инвестиционную привлекательность регионов, конечно, наиболее расширен. Инвестиционная привлекательность региона - совокупность объективных экономических, социальных и природных характеристик, ресурсов, возможностей и ограничений, определяющих приток капитала в регион, и предполагаемых инвестиций. Взамен можно рассматривать инвестиционную активность региона как приток капиталоемкости [4]. Современное экономическое развитие Российской Федерации включает активное развитие дальневосточных территорий. Для этих целей выделяются значительные средства на инвестиционные программы долгосрочного развития [2].

Инвестиции в Дальний Восток и создание более благоприятного инвестиционного климата в регионах стали одной из важнейших государственных задач [1]. На территории региона сегодня созданы инвестиционные порталы и приняты стратегии. Ведется активная работа по его благоустройству во всех субъектах Дальневосточного округа. В первую очередь власти занимаются внедрением инвестиционного стандарта. Так практически на всей территории вводится режим "одного окна" [2].

Существует методика отбора приоритетных инвестиционных проектов, а также проектов, планируемых к реализации на Дальнем Востоке с участием средств из федерального бюджета.

Хабаровский край - один из наиболее динамично развивающихся регионов Российской Федерации.

За последние пять лет темпы роста экономики региона по основным макроэкономическим показателям значительно выше среднего по России, а также по установленным средним показателям для Дальневосточного региона.

В конце 2017 года Хабаровский край занял 16 - е место по результату развития государственно - частного партнерства (комплексное объявление 70.2 % ) среди 85 регионов РФ [3].

Последний интегрированный показатель, рассчитанный как итог результатов 2016 - 2017 годов, составил 63.7 % , что подтвердило рост определенных показателей Хабаровского

края, в расчете уровня развития государственно - частного партнерства. Хабаровский край и Республика Саха (Якутия) (17 место в рейтинге) по итогам 2017 года стали единственными регионами ДФО, вошедшими в ТОП - 20 рейтинга [9].

В результате динамика интегрального индикатора свидетельствует о привлекательности региона в реализации инвестиционных проектов с участием частных инвесторов, а также эффективности деятельности правительства Хабаровского края, направленной на развитие механизмов и рост числа проектов, осуществляемых в рамках государственно - частного партнерства в регионе (рис. 1).

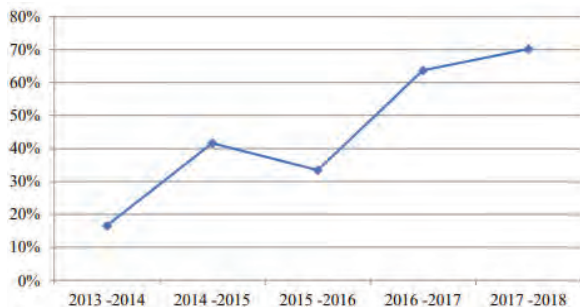


Рис. 1. Динамика итогового интегрального показателя развития государственно - частного партнерства Хабаровского края [9]

Без активного влияния инвестиционной политики на формирование инвестиционного климата, невозможно создать высокую инвестиционную привлекательность региона. Поэтому категорию "инвестиционная привлекательность" следует рассматривать шире, чем категорию "инвестиционный климат" путем включения пункта "инвестиционная политика". В современных условиях значительное внимание уделяется изучению вопросов региональной инвестиционной политики. Это проявляется в активном участии государства в регулировании экономики, в выборе программы действий, повышения юридической ответственности субъектов инвестиционной деятельности.

Среди важнейших элементов инфраструктуры поддержки инвестиционной деятельности в Хабаровском крае большую роль играет АНО «Агентство инвестиций и развития Хабаровского края» [3]. Данный региональный институт развития создан с целью привлечения инвестиций в экономику региона. Деятельность агентства позволяет улучшить инвестиционный климат и обеспечить поддержку субъектов инвестиционной деятельности.

Основными направлениями деятельности в 2017 г. стали:

1) привлечение инвестиций в Хабаровский край. Продвижение инвестиционных площадок, территорий опережающего социально - экономического развития.

2) применение режима "одного окна", мониторинг инвестиционных проектов, реализуемых в Хабаровском крае;

2) работа инвестиционного портала Хабаровского края (количество посещений портала в 2016 году – 134 405 тыс., 2017 году – 191 456 тыс.);

3) продвижение инвестиционных проектов в регионе. Агентство активно участвует в позиционировании инвестиционных возможностей региона, с применением

информационных, Интернет - станций (подготовлено 155 публикаций и 20 видеороликов) [10].

Инвестиционный портфель агентства по результатам 2017 года включает 107 проектов с общим объемом инвестиций более 200 млрд рублей, количество создаваемых рабочих мест более 20 тыс., предполагаемые налоговые отчисления более 30 млрд. руб [10].

Распределение дальневосточных регионов по рейтингу инвестиционного климата RAEX в 2017 году показало, что Хабаровский край, наряду с Республикой Саха (Якутия), Приморский край и Сахалинская область, входит в состав группы 3В1. Эта группа формирует более развитый инвестиционный климат по сравнению с другими регионами Дальневосточного Федерального округа: Амурская область – 3 ХАДЖ2 (незначительный потенциал – умеренный риск); Камчатский край, Магаданская область еврейской автономной области и Чукотка автономной области – 3 ХАДЖ2 (незначительный потенциал – высокий риск). Это дает основания полагать, что Хабаровский край является одним из самых привлекательных регионов для ведения бизнеса на Дальнем Востоке России [6].

В 2017 году регион продолжает удерживать свои позиции в рейтинговой группе 3В1 (снижение потенциального – умеренного риска). По инвестиционному потенциалу регион занял 33 место среди всех субъектов Российской Федерации (2016 – 32 - ая). В 2017 году произошло значительное снижение инвестиционного риска, регион вырос на девять мест в этом рейтинге [7]. Национальное рейтинговое Агентство (НРА) считает инвестиции привлекательностью региона в результате взаимодействия ряда факторов, влияющих на характеристики показателей риска (целесообразность, эффективность и уровень) инвестиций на его территории. Это основные факторы для всех инвестиционных проектов в регионе. Они оказывают существенное влияние на риск и рентабельность этих проектов. НРА учитывает 7 различных факторов для оценки инвестиционной привлекательности регионов.

Согласно НРА на 1 февраля 2017 года Хабаровский край входит в группу IC3 (высокая инвестиционная привлекательность - третий уровень) наряду с такими регионами, как Калининградская область, Краснодарский край, Ленинградская область, Липецкая область и другими [8].

Подводя итог, важно отметить, что оценка инвестиционной привлекательности является неотъемлемым условием непрерывного развития экономики региона. В настоящее время существует проблема выбора надежного метода оценки инвестиционной привлекательности региона. Применяются зарубежные методы, однако они не хорошо переносятся механически, не учитываются особенности, характерные для Российской экономики. Отсутствие единого метода оценки оказывает существенное влияние на решение индивидуальных инвесторов [5, с. 137 - 141]. Можно отметить, что по данным различных рейтинговых агентств Хабаровский край относится к группе регионов с достаточно высоким уровнем инвестиционной привлекательности. Однако, для того чтобы увеличить количество потенциальных инвесторов, необходимо продолжить работу по увеличению инвестиционных возможностей региона.

Оценка инвестиционной привлекательности играет важную роль, так как позволяет выявить показатели и обосновать инвестиционную привлекательность, показать наиболее интересные для инвесторов регионы, а также позволяет региональным и федеральным

органам власти выявить основные экономические проблемы региона и выработать необходимую инвестиционную и инновационную политику.

### Список использованной литературы

1. Об инвестиционной деятельности в Российской Федерации, осуществляемой в форме капитальных вложений : Федеральный закон от 25.02.1999 г. № 39 - ФЗ
2. Об утверждении государственной программы Хабаровского края "Улучшение инвестиционного и делового климата Хабаровского края" и о признании утратившими силу отдельных нормативных правовых актов Правительства Хабаровского края: Постановление Правительства Хабаровского края от 19.12.2014 № 495 - пр.
3. Министерство экономического развития Хабаровского края [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/privgovpartnerdev/> (дата обращения: 03.05.2018)
4. Николаев А.А. Проблемы инвестиционной политики в регионе и пути их решения / А. А. Николаев // Аудит и финансовый анализ. 2015. №1
5. Блюм Е. А. Обзор методик оценки инвестиционного потенциала региона / Е. А. Блюм // Молодой ученый. — 2013. — №7. — С. 137 - 141.
6. Рейтинг инвестиционной привлекательности регионов 2017 года // URL:<http://gaexpert.ru/ratings/regions/2017/>. (дата обращения: 05.05.2018)
7. Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в субъектах РФ // URL: <http://asi.ru/investclimate/#rating> (дата обращения: 05.05.2018)
8. Национальное рейтинговое агентство. Официальный сайт // URL: <http://www.ra-national.ru/ru/ratings/provinces?type=rating> (дата обращения: 06.05.2018)
9. Рейтинг Хабаровского края по уровню развития государственно частного партнерства за 2017 год // URL:<https://minec.khabkrai.ru/events/Novosti> (дата обращения: 10.05.2018)
10. АНО «Агентство инвестиций и развития Хабаровского края». Официальный сайт // URL: <http://www.инвестиции-хабаровскийкрай.рф>. (дата обращения: 10.05.2018)

© Е.В. Пылаев, Е.Э. Чумачева, 2018

УДК 338

**А.Ю. Синещек**

Студент 1 курса, СГУПС, г. Новосибирск, РФ,

E - mail: [sinartem1999@gmail.com](mailto:sinartem1999@gmail.com)

**Научный руководитель: Т.А. Хрусталёва**

Старший преподаватель, СГУПС, г. Новосибирск, РФ,

E - mail: [Khrustaleva@ngs.ru](mailto:Khrustaleva@ngs.ru)

## MAJOR REASONS FOR THE RAPID DEVELOPMENT OF BUSINESS IN THE UAE

### Annotation

This article deals with reasons for a rapid economic and business development of such a state as the UAE. Its aim is to analyze and compare the main innovation strategies and their consequences that encourage activities in different spheres of trade and industry growth.

**Key words:**

The UAE, business development, Custom duties, Free Economic Zone, investment attractiveness.

Everyone has ever heard of such a phenomenon as the United Arab Emirates (UAE). Many may think that this country appeared and has been developing because of oil. However, there are many reasons why it is not true. Let's find an objective viewpoint.

Today the United Arab Emirates consists of seven independent and rather autonomous subjects. Each Emirate has its own specifics and offers its unique economic features for merchandising. The country is located on the crossroads of trade roads from West to East and into Asia. Owing to such an advantageous location, the UAE has become the major international center of dealings – commerce, banking, manufacturing, modern logistics and etc. [1]

Any person who visited Dubai for the first time is at once impressed with the incredible development of the commercial sector and the width of the modern tourism industry. The United Arab Emirates, in the shortest possible time, has developed from an ordinary average east country into a leading and developing economic power. The fast growth rates, the correct policy of the state and the high standard of living in the country, all these conditions together show the secret why Dubai is developing almost in all directions. Today there are a lot of foreign businessmen and investors who are attracted by preferential conditions for work on the territory of Free Economic Zones. The current inflows of investment assets to the country have long exceeded billions of dollars.

What contributes to such a rapid growth, why Dubai is developing and growing, despite any global difficulties and financial crises. The current state government is well aware that it is impossible to build an economically strong state using only raw materials and included oil. It is for this reason that all proceeds from oil exports are immediately directed to the development of the existing infrastructure.

Since the 70s of the last century, the UAE authorities have been realizing an active state policy aimed at attracting international capital and investments to the country. Firstly, work had been performed to create a modern infrastructure, which allowed the banking sector, finance to actively develop and expand the construction of business centers, hotel complexes, residential buildings, and much more. It is this state policy that has led to the creation of modern Free Economic Zones. Preferential Customs and tax conditions have become the main reason for the growth of investment attractiveness of the UAE, it gives a full understanding of why Dubai is so actively developing. [2]

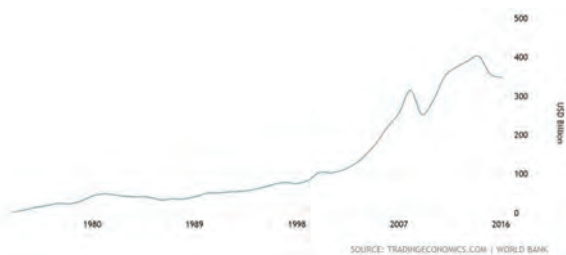
Comfortable conditions for entrepreneurship contribute to the inflow of new capital in Dubai and other regions of the country. Active commerce development is observed in all market segments. Modern business grows in the UAE in various forms: hotels, tourism, sales of luxury property, passenger and freight transport, import of household appliances and cars. Everything is evolving and at the same time brings stable profits for the state.

Foreign investors in the UAE are attracted by the shortest possible payback period of business projects and full optimization of tax and Customs Duties. The authorities of the Arab Emirates have chosen a policy that is fully consistent with the concept of economic development, on the basis of mutually beneficial cooperation with partners abroad. And this policy brings benefits, today many foreign investors trust financial assets to this state with full confidence and invest in its development.

Among the most important factors contributing to the active development of the state is the policy of tax payment and Customs duty optimization.

The basis of the economy used to be the oil industry, today the country economy is heavily transformed, and the main positions in the economic plan are financial transactions, the construction of large facilities, the housing market and the market of modern technologies.

It should also be noted that GDP is the main indicator of the state profitability and successful economic policy. In the graph below, you can see the results of the right government actions that improve the economy.



Picture 1. United Arab Emirates GDP

Summing up why Dubai is developing, we can highlight a few key points that contribute to an active and effective development:

- 1) Balanced and correct domestic policy investment of resources and capital in the active development of infrastructure in various economic spheres;
- 2) Preferential conditions for business development: absence of Customs and tax duties;
- 3) Tolerance for foreign citizens living and working in the UAE;
- 4) Inflow of new capital into the country, companies, and as a consequence, the development of the country as a whole.

### Literature

1. Густерин П. В. Города Арабского Востока. - М.: Восток - Запад, 2007. — 352 с.
2. [https://ru.wikipedia.org/wiki/Объединённые\\_Арабские\\_Эмираты](https://ru.wikipedia.org/wiki/Объединённые_Арабские_Эмираты) ( дата обращения: 21.05.2018)

© А.Ю. Синещек

**УДК 2964**

**Е.В. Смирнова**

канд. экон. наук, доцент КубГТУ, г. Краснодар, РФ

**А.К. Казарян**

студент 2 курса, каф. гос. и мун. Управления, г. Краснодар, РФ

**Р.О. Ероян**

студентка 2 курса, каф. гос. и мун. Управления, г. Краснодар, РФ

## **ВЛИЯНИЕ МИГРАЦИИ НА СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ)**

### **Аннотация**

Актуальность данной статьи заключается в том, что последнее десятилетие миграционный поток в регионы увеличился в разы, особенно это заметно в Краснодарском крае, поэтому нужно исследовать ее влияние на развитие региона.

Цель работы: рассмотреть влияние миграции в регионы, найти отличительные черты для Краснодарского края и изучить ее влияние на социально - экономическое развитие края.

Рассмотрев и изучив материалы по данной теме, мы пришли к выводу о том, что миграция имеет большое влияние на развитие региона РФ, как например, на Краснодарский край, так как он является более привлекательным для мигрантов.

### **Ключевые слова**

Миграция, экономика региона, развитие региона, политика государства, сезонная миграция, маятниковая миграция

Миграции – постоянный фактор в истории. Но в современных условиях, когда мир вступил в фазу глобальных процессов, миграции существенно изменили свой характер: они стали мега массовыми и повсеместными.

Сегодня миграции – неизменный, естественный и многовекторный процесс, в который вовлечены огромные массы людей – представителей всех национальностей, социальных групп и возрастов из различных уголков планеты. Массовость и повсеместность миграции, естественно, вызывают большое количество социально - экономических и политических проблем. Именно поэтому, для многих государств сегодня остро стоит вопрос управления миграционными процессами. Для России и республик СНГ он особенно актуализировался в связи с распадом СССР.

Итак, миграция – сложный общественный процесс, затрагивающий практически все стороны социально - экономической, политической и культурной жизни целых народов и оказывающий огромное влияние на состояние демографической структуры общества.

Вместе с тем обычно миграция является хорошим индикатором благополучия или, наоборот, неблагополучия различных сфер бытия в этих регионах.

В теоретическом и прикладном аспекте миграция является объектом изучения разных гуманитарных наук: демографии, истории, социологии, психологии, экономики, географии, этнологии и др. Каждая из них рассматривает миграцию с собственных позиций более трех десятков. Главная характеристика миграции это – перемещение в пространстве. Поэтому миграция населения определяется латинским «migration» – переселяться. Но характер и результативность миграции в разных областях науки дает основание исследователям по своему трактовать их сущность и значение.

В широком понимании миграции включает в себя все виды территориальной мобильности населения, проявляясь как безвозвратной, так и в эпизодической, маятниковой или сезонной формах.

Эпизодические миграции представляют собой деловые, рекреационные и иные поездки, совершающиеся не только нерегулярно по времени, но и не всегда по одним и тем же направлениям.

Маятниковые миграции - ежедневные или еженедельные поездки населения из мест жительства к местам приложения труда, расположенных в разных населенных пунктах.

Сезонные миграции – перемещения трудоспособного населения к местам временной работы и жительства на срок обычно до нескольких месяцев, с сохранением возможности возвращения в места постоянного жительства.

Узкое понимание миграции предполагает только ее безвозвратную форму, связанную с окончательной сменой места жительства. Ряд исследователей считают эту позицию основной в интерпретации понятия «миграция».

Миграция – это процесс перемещения людей через границы тех или иных территорий, со сменой навсегда или на более или менее длительный срок места жительства, ведущий к изменениям условий обитания, социокультурным изменениям и, в связи с этим, к изменению базового набора идентичностей.

В качестве первичного уровня классификации миграции, по нашему мнению, следует выдвинуть критерий перемещения мигранта через административные границы территориальных образований, то есть пространственный критерий. Руководствуясь этим критерием, можно выделить внешнюю (иммиграция - эмиграция) и внутреннюю миграции в рамках того или иного региона.

Международная трудовая миграция, начиная с 2000 - х годов стала неотъемлемой частью рынка труда России. Для ряда регионов (Москва, Московская область, Санкт - Петербург) доля мигрантов относительно экономически активного населения приближается к 5 % . Увеличение миграционного прироста в последнее десятилетие заставляет задуматься о роли миграции как важного фактора развития ряда отраслей экономики: строительства, общественного транспорта и ЖКХ.

Число внутренних мигрантов в Краснодарский край в настоящее время не способно сравниться с количеством людей, переезжающих в Москву и Санкт - Петербург. Но столица южного региона идёт сразу за этими городами федерального значения.

По данным специалистов рекрутинговой компании «Кеттари», за последние шесть месяцев 7 из 10 кандидатов, рассматривающих предложения по работе в Краснодаре, планируют переезд или переехали.

Решение проблемы депопуляции населения требует комплексных мероприятий не только в миграционной политике, но и в вопросах повышения уровня рождаемости.

Большинство приезжих стремятся поселиться в городах. В сельской местности, наоборот, наблюдается не только отсутствие прироста, но и убыль коренного населения. К счастью, согласно данным статистики, в прошлом году темп оттока из сельской местности замедлился.

По экспертным оценкам специалистов Кеттари, больше всего людей мигрируют из регионов Сибири и Дальнего Востока: Магаданской, Томской, Иркутской областей, из Красноярского края и т. д.

По оценкам учёных - демографов, население сибирской и дальневосточной части России за последние 20 лет сократилось на 2 миллиона человек. Причиной стала именно внутренняя миграция. Из - за того, что люди уезжают из мест своего рождения, даже исчезают некоторые города. Едут мигранты как целенаправленно по приглашению работодателя, так и с надеждой оперативно найти привлекательное место работы в Краснодарском крае.

Согласно опросу компании «Кеттари», в котором участвовало более 120 человек, свыше 80 % соискателей выбирают Краснодарский край не за большие зарплаты и возможность карьерного роста, а за погодно - климатические условия и близость к Черному морю.

Говоря о внутренней миграции, следует упомянуть такое понятие, как маятниковая миграция, когда люди, живущие в одном регионе или городе, едут работать в другой город



или регион. Это явление также характерно для Краснодарского края и, в частности, для Краснодара. Больше всего на работу едут из Адыгеи и Ставропольского края.

В настоящее время Краснодар выбился в лидеры по строительству нового жилья. Застройщики отмечают, что потребность в квадратных метрах не иссякает, квартиры в новостройках покупают во многом приезжие.

Постоянный прирост населения благотворно влияет на все сферы кубанского бизнеса.

Такая проблема как международная миграция рабочей силы известна уже в течение одиннадцати веков. На протяжении времени она претерпевала изменения в связи с тем, что менялся строй общества, а, соответственно, и его менталитет. Миграция рабочей силы играет существенную роль в функционировании рынка труда и выполняет ряд важнейших функций, как для общества, так и для самого мигранта. Среди них можно отметить экономическую функцию и социальную, которая тесно связана с профессиональным становлением личности, охватывающим длительный период жизни человека.

Государства издавна предпринимали попытки регулирования миграционных процессов, однако, воплотить это в жизнь и добиваться положительных результатов удаётся лишь в наши дни. Национальные рынки труда становятся всё менее закрытыми и обособленными. И всё чаще между рынками возникают транснациональные перемещения и потоки рабочей силы, которые в свою очередь, несомненно, становятся постоянными и систематическими. Экономика России не может существовать без привлечения к труду мигрантов. Это явление всего лишь около десяти лет назад считалось абсолютно категоричным, непатриотичным и чуть ли не кощунственным.

В настоящее время большинство экспертов - экономистов уверены, что запланированный на ближайшую перспективу экономический рост невозможен без масштабного пополнения миграционных трудовых ресурсов, даже при реальном повышении производительности труда.

На многих локальных рынках труда РФ уже сейчас существует абсолютный дефицит рабочей силы. Частично регулировать, а точнее, пополнять трудовые ресурсы в России можно с помощью мер, сокращающих смертность населения трудоспособного возраста, а также общее улучшение физического здоровья населения с последующим увеличением возрастных границ его трудоспособности. Однако даже такие сравнительно эффективные меры не могут в настоящем времени принести нужный рынку труда результат. В этом плане миграция более гибка и эластична, что означает, что реагирует более гибко на внешние факторы, за счёт чего и способна дать быстрый и своевременный результат в необходимости восполнения рабочей силы.

Опыт европейских стран показал, что обширный приток трудовых мигрантов может являться катализатором абсолютно неблагоприятных и негативных экономических процессов, главным из которых, является уменьшение сферы занятости труда местных работников.

Россия, являясь одним из самых обширных и благоприятных центров притяжения международных миграционных потоков, сталкивается с идентичными процессами, что актуализирует проблему миграции для страны. Также не стоит забывать, что трудовые мигранты, в первую очередь, это не только дешёвая рабочая сила, а люди, которые ежедневно соприкасаются с ужасающей дискриминацией и живут в скверных и сложных условиях.

Особо стоит остановиться на ситуации по гражданам Сирии, Афганистана и Украины. Новая волна массового исхода людей из регионов, втянутых в различные конфликты на Ближнем Востоке в том же 2015 году дошла, в том числе, и в Европейские страны.

Что касается Российской Федерации, то в 2015 году на ее территорию выехало более 9,3 тыс. граждан Сирии, что почти на 2,5 % больше, чем в 2014 году, выехало чуть более 10 тысяч. А всего на сегодняшний день в России находится около 7 тыс. граждан Сирии, в том числе около 4,5 тыс. проживает в России на основании разрешения на временное проживание (РВП) или вида на жительство. Более 1,5 тыс. человек имеют статус беженца или временное убежище. Долгое время также проблемным регионом остается Афганистан. За 2015 год из Афганистана прибыло 5,8 тыс. человек, что почти на 14 % больше, чем в 2014 году, выехало 5,3 тыс. афганцев. Находится в России более 8,5 тыс. человек, в том числе 4,3 тыс. по разрешению на временное проживание и виду на жительство. Статус беженца или временное убежище имеют около 1 тыс. человек.

Новая тенденция — беженцы с Украины, в которых пока работодатели не видят большого потенциала. Несмотря на то, что эти люди готовы работать за гораздо более низкую зарплату, чем местные жители, проблем с ними много. В основном проблемы связаны с вопросами оформления приезжих. По оценкам краевых властей, сейчас в Краснодарском крае насчитывается более 20 тысяч беженцев.

По данным на 2017 год в России находилось около 2,6 миллионов украинских граждан. В пунктах временного размещения, которых в субъектах Российской Федерации насчитывалось 297, находилось около 16,3 тыс. человек, в том числе 5,2 тыс. детей. Граждане Украины активно обращаются в подразделения ФМС России по вопросам определения своего правового статуса.

Краснодарский край имеет наилучший инвестиционный рейтинг и занимает 4 - е место (после г. Москвы, г. Санкт - Петербурга и Московской области) по объему инвестиций. Высокими темпами и в значительных объемах ведется жилищное строительство. По объему вводимого жилья край находится в тройке передовых регионов России.

В связи с ростом темпов строительства спортивных объектов для Зимней Олимпиады 2014 г. с 2010 г. отмечалось увеличение как миграционного прироста в целом, так и повышение показателя внутри краевой миграции. Подготовка к Зимней Олимпиаде 2014 года привела к резкому обострению вопросов трудовой миграции.

На долю международных мигрантов, прибывших в 2011 г., приходилось 10,3 % , что составило 16026 человек. Основная масса прибывших (22,8 %) приходится на выходцев из государств Закавказья, таких как Армения (20,5 % ) и Азербайджан (2,3 % ). Второе место среди приехавших в Краснодарский край занимают мигранты из Украины (17,1 % ). Достаточно много трудовых мигрантов пребывает из государств Средней Азии (21,1 % ).

В связи с этим в г. Сочи был открыт специализированный информационный центр, который занимается трудоустройством граждан на строительстве спортивных объектов. Возможности центра позволяют лицам, ищущим работу связаться и пройти собеседование с работодателями в режиме онлайн, тем самым, освобождая от необходимости приезжать в г. Сочи. Больше всего мигрантов занято в строительстве – около 70 % , в сельском хозяйстве – 10 % , в промышленности – до 7 % .

Целенаправленная политика, проводимая Россией в отношении мигрантов, позволила несколько стабилизировать процессы перемещение населения. Но принимаемые меры пока

еще не позволяют в полной мере решить массу накопившихся проблем в данной области. Поскольку в Краснодарском крае в ближайшие годы миграция населения будет только усиливаться, сегодня существует объективная необходимость создания целостной системы мониторинга, анализа, прогнозирования и планирования процессов, связанных с внутренней и внешней миграцией населения. В связи с быстро меняющимся обществом миграционные процессы должны быть адаптированы к происходящим переменам не только в России, но и за ее пределами.

Основной мерой, способствующей сокращению количества мигрантов из села является полное и всестороннее укрепление агропромышленного комплекса Кубани, путем создания благоприятны хусловий для профессионального и творческого роста. Для этого целесообразно минимизировать неравномерности социально - экономического уровня жизни в крае. Это, прежде всего, позволит обеспечить жителей сельских поселений достойной работой и будет способствовать развитию аграрного региона.

Главная цель – минимизировать ущерб от миграции на рынке труда. Можно выделить несколько способов по решению данной проблемы.

Во - первых, следует организовать мониторинг процесса миграции. То есть — осуществлять контроль численности миграции, её основные направления. Нужно совершенствовать и оптимизировать все процессы и механизмы взаимодействия всех участников экономических отношений на рынке труда. Во - вторых, государству следует интенсивно поддерживать развитие научно - технической базы, с целью повышения социального статуса ученых, и, безусловно, развития научно - технического прогресса в стране и мире с целью сокращения оттока отечественных специалистов из РФ.

В целом, следует отметить, что в большинстве своём миграция является позитивной тенденцией. Несмотря на активный рост численности трудовых мигрантов, на данный период времени миграция не представляет негативного влияния на рынок труда, а даже наоборот, является необходимой его составляющей, без которой рынок труда будет испытывать дефицит рабочей силы.

Несмотря на то, что миграция — позитивное явление, не стоит забывать о толерантности к трудовым мигрантам, ведь в обратном случае это может стать достаточно обширной и сложной проблемой для современного общества. В качестве негативных тенденций можно отметить риск замещения российского населения мигрантами. И хоть сейчас это и не несёт особой угрозы, в ближайшем будущем данное явление может стать, безусловно, важной и сложной проблемой.

#### **Список использованной литературы:**

1. Васильева Э.К. Выборочный метод в социально - экономической статистике: учеб.пособие / Васильева Э.К., Юзбашев М.М. – М.: Финансы и статистика, 2013. – 256 с.
2. Демография и статистика населения: учебник / И.И. Елисеева, Э.К. Васильева, М.А. Клупт и др.; под ред. И.И. Елисеевой. – М.: Финансы и статистика, 2014. – 688 с.
3. Эльдяева Н.А., Кованова Е.С. Многомерный анализ влияния миграции на социально - экономическое развитие регионов // Экономика, статистика и информатика. Вестник УМО. – 2013. - № 6. – с. 121 – 126.
4. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики России // URL: [http // www.gsk.ru](http://www.gsk.ru).

5. Арутюнова А.Е., Смирнова Е.В. ЗАНЯТОСТЬ МОЛОДЕЖИ КАК ОБЪЕКТ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ. СОВРЕМЕННАЯ / НАУЧНАЯ МЫСЛЬ Издательство: АНО "Научно - исследовательский институт истории, экономики и права" (Москва) № 5, 2017 г.

6. Саенко В.И., Смирнова Е.В. Сравнительная характеристика развития экономик стран БРИКС / Теория и практика общественного развития. Краснодар. 2016. № 9

© Е.В. Смирнова, А.К. Казарян, Р.О. Ероян

## УДК33

**Р.А. Устинова**

студентка ПИУ имени П.А. Столыпина

г. Саратов, РФ

E - mail: regina.ustinova.1996@mail.ru

### **АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ НАЗНАЧЕНИЯ И ПРОИЗВОДСТВА СУДЕБНО - ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ**

#### Аннотация

В статье проведён анализ практики назначения и производства судебно - экономических экспертиз по уголовным делам. Так же рассматриваются некоторые вопросы и проблемы, которые возникают в ходе проведения судебно - экономической экспертизы по уголовным делам.

#### Ключевые слова

Эксперт, экспертиза, судебно - экономическая экспертиза, документы, проблемы, производство.

Актуальностью темы является большое количество судебных дел, связанных с экономическими преступлениями. Во время раскрытия преступлений и расследования уголовных дел в области экономических преступлений появляются проблемы, решение которых невыполнимо без применения специальных знаний, высококвалифицированного эксперта.

Таблица 1 Экономические преступления по Саратовской области. ([http:// crimestat.ru/](http://crimestat.ru/))

	2014	2015	2016	2017	Январь 2018
Зарегистрировано преступлений экономической направленности	1412	1467	1441	1598	249
Выявлено лиц, совершивших преступления экономической направленности	679	683	652	606	0

Из представленных Генеральной прокуратурой данных мы видим, что экономическая преступность возросла в 2017 году по сравнению с предыдущими годами, а

раскрываемость дел в области экономической преступности низкая из чего можно сделать вывод, что судебно - экономическая экспертиза на сегодняшний день актуальна.

Необходимость в назначении судебно - экономической экспертизы появляется:

В целях проверки документальной действительности оприходования и списания товарно - материальных ценностей и денежных средств;

В целях определения соответствия совершенных операций требованиям бухгалтерского учета и отчетности и нормативным актам по его организации и ведению;[2]

Выявление фактов платежеспособности юридических и физических лиц на основе бухгалтерского анализа и финансово хозяйственной деятельности;

Выявить и извлечь информацию об "отмывании" из вещественных, документальных и личных источников – лиц, носителей следующие сведений.

При целях проведения данных точки судебно - экономической экспертизе могут научной возникнуть проблемы научной затрудняющие осуществление хозяйственной работы эксперта, которые к таким проблемам можно оприходования отнести:

недостаточное количество судебная предоставленных документов;

на должны экспертизу предоставлено организации недостаточное количество классификация объектов исследования;

необходимость помимо в предоставлении дополнительных следователя сведений;

Большой объем исследуемых документов;

Фальсифицированные документы;

Необходимость в предоставлении дополнительных сведений.

Для поставленных производства исследования которые эксперту предоставляются помимо следующие объекты:

первичные проблемы документы;

журналы - ордера;

акты инвентаризаций участия и ревизий;

протоколы допросов выводами свидетелей, обвиняемых;

закончения применения экспертов других проблемы областей знаний; представленных

неофициальные которых учетные документы отказ и др.[2]

Производство судебно - экономической экспертизы делится на четыре этапа:

Первый этап - предварительное изучение материалов дела. Данный этап, как правило, длится не больше 5 дней. Основная задача этого этапа заключается в определении достаточности представленных материалов для решения поставленных перед экспертом вопросов. На этом этапе эксперт определяет количество необходимого времени, для производства экспертизы либо для написания письменного сообщения (акта) о невозможности дать заключение.

Второй этап - производство экспертного исследования, решение поставленных перед экспертом вопросов. На этом этапе эксперт исследует представленные материалы дела, используя для этого выбранные методики и познания в области бухгалтерского учета.

Третий этап - составление заключения судебно - экономической экспертизы. Этот этап предполагает объединение и систематизацию результатов исследования, обобщение результатов и составление итогового документа – заключения.

Четвертый этап - дача заключения судебно - экономической экспертизы. Эксперт производит дачу заключения по проделанной работе следователю или на судебном заседании.

После объявления экспертом - экономистом заключения следователь вправе по собственной инициативе либо по ходатайству лиц, допросить эксперта для разъяснения данного им заключения. Эксперт не может быть допрошен по поводу сведений, ставших ему известными в связи с производством судебной экспертизы, если они не относятся к предмету данной судебной экспертизы.[1]

Судебно - экономической экспертиза в настоящее время несет большой вклад в раскрытие экономических преступлений и влияет на исход дела. Без проведения экспертизы невозможно установить факт нарушения в ведении документации и отражении операций.

### **Список использованной литературы**

1. ФЗ О государственной судебно - экспертной деятельности в Российской Федерации: закон Российской Федерации № 73 - ФЗ от 31.05.2001 г. (в ред. от 25.11.2013 № 317 - ФЗ). – Режим доступа: Консультант - плюс. [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_31871/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_31871/) (Дата обращения 11.05.2018);

2. Россинская Е.Р. Судебная экспертиза в гражданском, арбитражном, административном и уголовном процессе. Москва: норма, 2015. 736 с. Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/501090> (Дата обращения 11.05.2018);

© Р. А. Устинова, 2018

**УДК 659**

**Федорцова Е.Ю.**  
студентка РУТ (МИИТ)  
г.Москва, РФ  
[katusha2405@mail.ru](mailto:katusha2405@mail.ru)

## **ВНЕДРЕНИЕ CLM - СИСТЕМ В ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ**

### **Аннотация.**

Для современных фармацевтических компаний очень важно использовать актуальные инструменты продвижения своих продуктов. Одним из таких инструментов является CLM - система, позволяющая не только красочно представить рекламный материал, но также и собрать всю необходимую информацию о потребителях для дальнейшего продвижения. Цель данной статьи – выявить основные преимущества использования данных систем на основе общего анализа. Вывод: CLM является эффективным методом продвижения продуктов фармацевтической отрасли.

### **Ключевые слова.**

Маркетинг замкнутого цикла. CLM - система. Фармацевтическая отрасль. Продвижение. Привлечение клиентов.

Маркетинг с закрытым контуром (CLM) - это циклический процесс, который фиксирует действующие данные для непрерывной оптимизации продаж и маркетинговых сообщений при последовательном взаимодействии с клиентами. Компании всегда интересовались тем, что думают их клиенты. Исследования рынка, обзоры и сбор обратной связи от потребителей уже давно входят в широкую практику компаний.

Фармацевтическая отрасль отличается наличием медицинских представителей, которые продвигают или удерживают клиентскую нишу тем, что показывают свои рекламные материалы врачам и фармацевтам. Но наиболее эффективной формой представления и сбора информации в последнее время является внедрение технических CLM - систем, которые позволяют не только просмотреть статистику, проанализировать полученные данные, но также и визуально заинтересовать внимание врача / фармацевта. Для работы с данным модулем устанавливается специальная платформа на планшет, которая подгружает презентацию продукта на планшет и позволяет демонстрировать заранее подготовленный материал.

В ходе длительного изучения данных инструментов в компании «Onpoint», занимающейся созданием конкретных презентаций для CLM - систем были выявлены следующие преимущества использования CLM - систем в фармацевтической отрасли:

1. Улучшенное общение с врачами. Данные системы позволяют привлечь внимание большего количества медицинских работников. Интегрируемый материал в CLM - систему становится активным, что делает общение более эффективным и отвечает ожиданиям клиентов о более интересной коммуникации.

2. Понимание получаемой выгоды маркетинговой программы. Возможность отслеживания обратной связи позволяет собрать ценную информацию о предпочтениях клиента. Даже самые простые аналитики обнаруживают полезные вещи, такие как наиболее просматриваемые части презентации. С более сложным сбором данных можно увидеть готовность клиента к выбору конкретного товара, а также ответы на интересующие вопросы и непосредственное руководство к действию для персонала, ориентированного на клиента.

3. Востребованность и актуальность материала. Если цифровые рекламные материалы уже разработаны, возникает необходимость быстро оценить их эффективность в области применения. С помощью CLM - систем не нужно ждать полгода, чтобы узнать, работает ли маркетинговая кампания или нет. Есть возможность оценить востребованность материала сразу, а также при необходимости обновить контент.

4. Изменения контента на ходу. С помощью CLM можно предварительно заполнить материал для рекламы, который будет использоваться исходя из стратегий сегментации компании. Тем не менее, если врач хочет провести разговор в другом направлении, этот контент можно быстро получить. Таким образом компания будет выглядеть очень внимательной к обслуживанию.

5. Сокращение суммы денег на печатный материал. Печать, складирование и логистика печатных материалов по всему миру являются дорогостоящими и достаточно медленным процессом. Иногда материалы даже не используются, потому что они не учитывают потребности компании. Переход на цифровую технологию устраняет значительные материально - технические издержки и помогает облегчить адаптацию материалов для лучшего удовлетворения потребностей конкретного врача.

6. Избежание устаревших материалов Бумажные материалы, как известно, трудно отследить. Это означает, что никогда нельзя быть уверенным, что представители продаж используют последнюю актуальную версию материалов. С помощью CLM - систем и маркетинга в замкнутом цикле есть возможность отследить, насколько верно мед.представитель использует информацию и при необходимости заморозить устаревший материал.

7. Открытие новых возможностей Оцифровка сообщений для клиента позволяет работать по - новому. С помощью маркетинга замкнутого цикла и, в частности, CLM - систем открываются новые возможности. Это может быть предоставление информации по нескольким каналам или даже привлечение новых аудиторий, таких как пациенты и их семьи. Переход к CLM - системам это первый шаг в новый мир.

Таким образом, переход фармацевтических компаний к CLM - системам способствует лучшему привлечению и удержанию клиентов.

© Федорцова Е.Ю.

УДК 657.24

**М. И. Финтисов**

Магистрант

ФГБОУ ВО «Ростовский Государственный

Экономический Университет (РИНХ)»

E - mail: mfintisov@bk.ru

## **ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ТРУДА В АДВОКАТСКИХ ОБРАЗОВАНИЯХ**

### **Аннотация**

Данная статья посвящена особенностям учета труда в адвокатских образованиях. В статье рассмотрены основные подходы в адвокатских образованиях по учету и оплате труда в адвокатских образованиях. Так же в статье рассмотрены основные различия по оплате труда между адвокатами и техническими работниками.

### **Ключевые слова**

Адвокатские образования, оплата труда, адвокаты, стажер, помощник адвоката.

*Расчет зарплаты осуществляется работодателем и зависит от системы оплаты труда, установленной в организации.* В адвокатском образовании работают две категории лиц:

1. Адвокаты.
2. Наемные работники.

В соответствии со ст. 20 Трудового кодекса РФ работником является физическое лицо, вступившее в трудовые отношения с работодателем. Согласно ст. 16 ТК РФ трудовые отношения возникают между работником и работодателем на основании трудового договора, заключаемого ими в соответствии с ТК РФ.



В соответствии с п.1 ст. 2 Закона № 63 - ФЗ адвокат не вправе вступать в трудовые отношения в качестве работника. Адвокаты, осуществляющие адвокатскую деятельность в филиале коллегии адвокатов, являются членами коллегии адвокатов (отношения членства в некоммерческой организации), относятся к самозанятым гражданам и не являются наемными работниками по отношению к данному адвокатскому образованию, в связи, с чем трудовой кодекс РФ на адвокатов не распространяется.

При расчетах с наемными работниками по оплате труда следует руководствоваться Трудовым кодексом РФ. Размер оплаты труда адвоката зависит только от вознаграждения, полученного им от доверителя за оказанную юридическую помощь в данном отчетном периоде. Для расчетов с адвокатам по выплате доходов, полученных ими в связи с осуществлением адвокатской деятельности, необходимо использовать счет 76 «Расчеты с разными дебиторами». И кредиторами" субсчет 76 - 6 «Расчеты с членами адвокатского образования». Аналитический учет. По субсчету 76 - 6 ведется по каждому адвокату. Выплату дохода адвокату можно производить по расчетно - платежной ведомости.

В соответствии со статьей 27 и 28 Закона № 63—ФЗ адвокат вправе иметь помощников, а адвокат, имеющий адвокатский стаж не менее пяти лет, вправе иметь стажеров. Помощник и стажер адвоката работают преимущественно с одним адвокатом. Трудовой договор с помощником и стажером заключается непосредственно с адвокатским образованием, которое является по отношению к данным лицам работодателем. оплата труда помощником и стажера адвоката осуществляется из средств адвокатского образования. Если адвокат, с которым работает помощник или стажер, осуществляет свою деятельность в адвокатском кабинете. Адвокатские образования самостоятельно разрабатывают и утверждают форму и систему оплаты труда наемным работникам. Размер заработной платы наемного работника в соответствии со ст. 133 Трудового кодекса РФ не может быть ниже минимальной заработной платы, установленной Правительством Российской Федерации. [2, с. 118]

Начисление оплаты труда наемным работникам производится на основании штатного расписания, трудовых договоров и табелей по учету рабочего времени. В случае привлечения адвокатским образованием наемного работника для выполнения разовых работ (ремонт сантехники, дверей, вычислительной техники и др.) оплата труда такого работника производится на основании заключенного с ним договора гражданско - правового характера и акта на выполненные работы. Для обобщения информации о расчетах с работниками организации по всем видам оплаты труда, в том числе по премиям, пособиям и другим возможным выплатам, а также по удержанию алиментов и других удержаний по исполнительным документам Планом счетов предусмотрен счет 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда». По кредиту счета 70 «Расчеты с персоналом по оплате труда» отражаются начисленные суммы оплаты труда, а по дебету отражаются выплаченные суммы заработной платы, премий, пособий по больничным листкам и др. Аналитический учет ведется по каждому наемному работнику. [2, с. 121]

Таким образом, учет оплаты труда в адвокатских образованиях разделяется на две составляющие. Во - первых, на учет адвокатов, где их заработок зависит от их деятельности, т.е. сколько они заработали за определенный промежуток времени за вычетом расходов столько они и получают. Во - вторых, на учет наемных работников

которые имеют фиксированные размеры при этом эта сумма формируется из отчислений от адвокатов.

### **Список использованной литературы:**

1. Об адвокатской деятельности и адвокатуре: Федеральный Закон Российской Федерации 31.05.2002 № 63 - ФЗ одобр. Советом Федерации 15 мая 2002 г. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.consultant.ru>.
2. Лукина Л. А. Особенности бухгалтерского учета, налогообложения и отчетности в адвокатских образованиях практические рекомендации для руководителей и бухгалтеров коллегий адвокатов, адвокатских бюро и адвокатских кабинетов Москва.: Издательство. дом Русский врач, 2007. – С. 315.

© М. И. Финтисов

### **УДК 338.1**

**Харченко И.Н.**

Научный руководитель – канд. экон. наук, доцент Беккалиева Н.К.

Поволжский институт управления  
имени Столыпина П.А., Россия, г. Саратов  
[Irina.Harchenko18@yandex.ru](mailto:Irina.Harchenko18@yandex.ru)

### **«РОЛЬ СУДЕБНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ В ПРОФИЛАКТИКЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ И ПРЕСТУПЛЕНИЙ»**

*Аннотация.* Статья посвящена вопросам судебной экономической экспертизы и анализу статистических показателей экономической преступности, в целях профилактики экономических правонарушений и преступлений.

*Ключевые слова:* судебная экономическая экспертиза, преступления экономической направленности, эксперт, профилактика правонарушений.

Укрепление законности и правопорядка в стране на сегодняшний день приобрело характер чрезвычайно актуальной проблемы, нуждающейся в специальном квалифицированном исследовании, что обусловило применение правоохранительными органами судебных экспертиз при рассмотрении уголовных и гражданских дел.

Понятие "судебная экономическая экспертиза" представляет собой процессуальное действие, проводимое в установленном законом порядке, основывающееся на специализированном исследовании финансово-экономических операций и их отражения на счетах бухгалтерского учета, на основании документации финансово-хозяйственной деятельности и данных бухгалтерского учета, осуществляемом с использованием специальных познаний в области экономики, финансов, бухгалтерского учета с целью выявления фактических данных о финансово-хозяйственной деятельности организации.

Исследование механизма совершения преступления в сфере предпринимательства посредством производства комплексной судебно-экономической экспертизы позволяет выявить ряд факторов, при воздействии на которые можно устранить или, по крайней мере, существенно затруднить возможность реализации данного варианта преступного посягательства.

Сведения о профилактических возможностях использования результатов комплексной судебно-экономической экспертизы могут быть получены либо при разрешении экспертами вопросов, поставленных следователем или судом при назначении экспертизы, либо по результатам рассмотрения данных вопросов по инициативе экспертов.

Согласно ч. 2 ст. 73 УПК РФ подлежат выявлению обстоятельства, способствовавшие совершению преступления. В связи с разрешением профилактических задач экспертами могут быть профессионально, научно-методически оценены обстоятельства, как способствующие совершению преступления, так и препятствующие его совершению, или те факторы, которые имеют нейтральное значение. В рамках комплексной судебно-экономической экспертизы возможна системная оценка и обобщение экспертами, производящими экспертизу, полученных выводов и выработка единого перечня рекомендаций по устранению обстоятельств, способствующих совершению преступлений экономической направленности.

Установление обстоятельств, способствовавших совершению экономических преступлений, целесообразно проводить с использованием специальных знаний. Заключение и показания специалиста (п. 3 1 ч. 2 ст. 74 УПК РФ) включены в перечень доказательств наряду с заключением и показаниями эксперта (п. 3 ч. 2 ст. 74 УПК РФ). Однако функции эксперта и специалиста в уголовном судопроизводстве различны и не могут быть сведены к взаимозаменяемости. В целях разграничения документов, формируемых субъектами специальных знаний, предлагается изложить п. 3 ч. 2 ст. 74 УПК РФ в такой редакции «справки и акты специалиста (ов), показания специалиста (ов)», аналогично следует изменить редакцию ч. 3 и 4 ст. 80 УПК РФ

Установление обстоятельств, способствовавших совершению преступления, может быть произведено экспертами как в рамках предмета экспертизы - вопросов, изложенных в постановлении или определении о назначении комплексной судебно-экономической экспертизы, так и в порядке экспертной инициативы. Для суда и лица, производящего предварительное расследование, выявление обстоятельств, способствовавших совершению преступления, - право, реализуемое в виде вынесения частного определения (постановления), представления (ч. 4 ст. 29, ч. 2 ст. 158 УПК РФ). Указания эксперта(ов), вырабатываемые в рамках экспертной профилактической деятельности, зачастую остаются без внимания следствия и(или) суда. Следует законодательно определить норму, согласно которой лицо, осуществляющее предварительное расследование, или суд при наличии в заключении эксперта(ов) сведений относительно обстоятельств, способствовавших совершению преступления, обязаны рассмотреть указанные выводы и принять решение о вынесении определения, постановления, представления, о результатах исполнения которого адресат должен быть уведомлен в месячный срок.

Чтобы сыграть важную роль в урегулировании правовых конфликтов, возникающих у экономических субъектов, система судебно-экономической экспертизы должна быть поднята на значительно новый научно-методический

уровень. В первую очередь, это касается новых родов и видов экспертиз. Необходимо стремиться к расширению познаний в данной области, системному изучению и обобщению экспертной практики, так как современный мир характеризуется все большей криминализацией различных сфер экономической деятельности, ростом и видоизменением преступности. Преступления в данной среде, как правило, совершают лица, обладающие специальными знаниями в части финансов, бухгалтерского учета и экономики.

Практическая судебно-экспертная деятельность в сфере обнаружения и пресечения финансово-экономических правонарушений, а также разрешения споров в области финансов и кредита, бухгалтерского учета, налогообложения и в целом в сфере экономики, играет существенную роль с точки зрения защиты интересов государства, общества, всех граждан России, требует разработки новых комплексных научно-практических подходов к экономическим экспертизам.

Рассмотрим основные нарушения, выявляемые по результатам СЭЭ и комплекс мероприятий, направленных на профилактику и предотвращение данных нарушений.

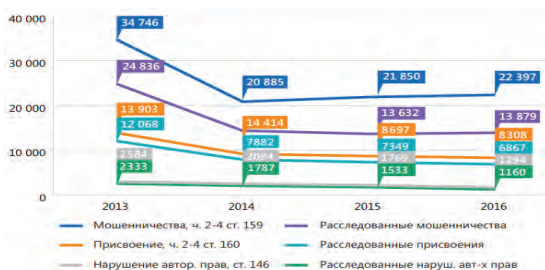
Виды нарушения:

- неправомерное привлечение работника организации к выполнению сверхурочных работ и оплате этих работ
- низкое качество проведенных ревизий и инвентаризаций
- нарушения кассовой и финансовой дисциплины и т.д.

Мероприятия, направленные на профилактику и предотвращение данных нарушений:

- Организовать режим рабочего времени для отдельных категорий работников, имеющих работу, связанную с ненормированным рабочим днем на предприятии.
- Разработать и утвердить перечень должностей работников с ненормированным рабочим днем на основе коллективного договора, соглашения или правилами внутреннего трудового распорядка организации (ст. 101 ТК «Ненормированный рабочий день»).
- Разработать и утвердить инструкции по проведению инвентаризации.

Рассмотрим статистику экономических преступлений.



**Рисунок 1 - Количество отдельных преступлений экономической направленности<sup>20</sup>**

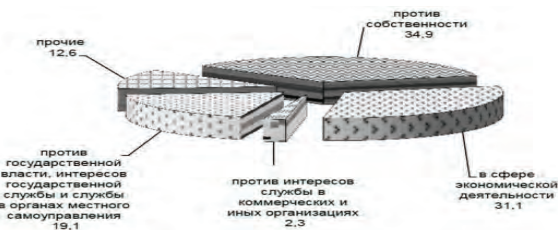
В 2014 году по сравнению с 2013-м отмечается значительное снижение количества выявленных и расследованных мошенничеств и присвоений

<sup>20</sup> Интернет-ресурс : <https://xn--b1aew.xn--p1ai/>

экономической направленности. Количество выявленных и расследованных нарушений авторских и смежных прав по ст. 146 УК постепенно снижалось на протяжении всего периода. Таким образом, динамика активности правоохранителей по выявлению и расследованию преступлений, а также их учета в статистике может отличаться по отдельным видам и составам преступлений внутри группы преступлений экономической направленности. В официальной статистике МВД в разделе о данных преступлениях экономической направленности указаны сведения только по статье мошенничества (ст. 159 УК), без специальных составов.

Рассмотрим статистику экономических преступлений за 2017 г. в России (рисунок 2).

Так, по сравнению с 2016 г. на 4,6% сократилось число преступлений экономической направленности выявленных правоохранительными органами. Всего за 2017 год преступлений данной категории - 99,96 тысяч, а их удельный вес в общем числе зарегистрированных преступлений составил 5,4%. Следует отметить, что более 86% от общего массива экономических преступлений выявлено подразделениями органов внутренних дел.



**Рисунок 2 - Структура экономических преступлений в России за 2017 г.**

Также, на основе статистических показателей, можно получить рейтинг экономической преступности по регионам (например, по количеству совершенных преступлений экономической направленности на 100.000 человек). Так, за 2017 г. он имеет следующий вид<sup>21</sup>:

- Москва (1816), Краснодарский край (1304), Московская область (1223), Республика Татарстан (912), Ростовская область (895).

Рассмотрим статистику Приволжского федерального округа. За 2017 года Саратовская область сохранила свое место в ТОП-20 регионов России, неблагоприятных по экономическим преступлениям<sup>22</sup>.

Такие статданные приводит Генеральная прокуратура РФ. По мнению экспертов, рост показателей дает как более тщательная статистика, так и ухудшившееся положение в экономике.

Как показывает общая статистика, на первом месте по росту преступления террористического характера, на втором - экстремистской направленности, на третьем - взяточничество.

А вот число злоупотреблений должностными полномочиями, напротив, сократилось на 15,7%. Этот вид преступлений продемонстрировал наибольшее снижение.

<sup>21</sup>Интернет-ресурс / [http://crimestat.ru/offenses\\_map](http://crimestat.ru/offenses_map)

<sup>22</sup>Интернет-ресурс / <http://www.business-vector.info/saratovskaya-oblast>

На первом месте в ПФО по общему росту преступности оказалась Оренбургская область, где этот показатель вырос на 13,34%, на втором месте Татарстан - 11,5%.

В ряде регионов Поволжья число преступлений за полгода несколько снизилось. Здесь первое место заняла Нижегородская область, где снижение составило 16,76%. А вот уменьшение преступности в Самарской, Ульяновской и Пензенской областях – на уровне статистической погрешности.

Самый распространенный вид экономического преступления в ПФО – дача взятки. Практически везде число взяткодателей значительно превышает число желающих эту взятку получить. Так, в Саратовской области число попыток дать взятку выросло за полгода на 12,82%, при этом само взяточничество снизилось на 20%. Удмуртия при снижении на 22,95% числа экономических преступлений, оказалась рекордсменом по взяткодателям, число таких преступлений там показало рост на 144,44%. В Оренбургской области этот показатель равен 133,33%.<sup>23</sup>

Таким образом, анализ статистических показателей экономической преступности необходим, т.к. он позволяет выявить динамику их изменения, сформировать прогноз на перспективу, а так же разработать соответствующие меры противодействия совершению экономических преступлений, оптимизировать следственные мероприятия. Для проведения качественного анализа, формируемые статистические данные должны быть достоверными, т.е. отражать реальное состояние правовой статистики в области экономической преступности.

Для снижения экономической преступности в Саратовской области можно предложить следующие мероприятия:

- совершенствование организации патрульно-постовой службы полиции с обязательным учетом особенностей криминогенной обстановки в местах хранения денег, ценных бумаг, товароматериальных ценностей, на рынках, в торговых центрах, жилых массивах и микрорайонах;

- организация дежурств жителей в микрорайонах со сложной криминогенной обстановкой;

- надлежащее освещение улиц, дворов, парков, скверов, зданий, рынков, автостоянок.

- систематическое удаление с улиц, парков, скверов, рынков и мест массового скопления народа лиц, находящихся в нетрезвом состоянии;

- выявление правоохранительными органами и должностными лицами фактов незаконного хранения, изготовления оружия и его изъятие.

Таким образом, результаты комплексной судебно-экономической экспертизы имеют значение не только для надлежащего расследования конкретного преступления, но и для предупреждения использования того или иного механизма совершения преступления.

### **Список использованной литературы**

1. Аминев Ф.Г. Судебно-экспертная деятельность в Российской Федерации: современные проблемы и пути их разрешения, 2016. (дата обращения: 14.04.2018).

2. Болдова Н.К. Судебно-экономическая экспертиза // Эксперт (Руководство для экспертов органов внутренних дел). – М.: 2013. (дата обращения: 11.04.2018).

3. Интернет-ресурс / [http://crimestat.ru/offenses\\_map](http://crimestat.ru/offenses_map) (дата обращения: 09.04.2018).

---

<sup>23</sup> Интернет-ресурс / <http://www.business-vector.info/saratovskaya-oblast>

4. Интернет-ресурс / <http://www.business-vector.info/saratovskaya-oblast> (дата обращения: 14.04.2018).

5. Интернет-ресурс : <https://xn--b1aew.xn--p1ai/> (дата обращения: 11.04.2018).

© Харченко И.Н., 2018

**УДК 331.103**

**Хатковская Н.С.**

обучающаяся 1 курса  
магистратуры очной формы обучения,  
кафедра управления персоналом и экономики труда  
Институт экономики и управления  
ФГАОУ ВО «КФУ  
им. В. И. Вернадского»

## **ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КАДРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НАСТАВНИЧЕСТВА И КОУЧИНГА ПРИ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЗАЦИЙ**

В последние годы главной задачей менеджмента организации является повышение эффективности использования человеческого капитала. В современных условиях ведения бизнеса в сфере управления персоналом используются различные технологии, способы и подходы, позволяющие формировать и развивать человеческий капитал компании. Наставничество и коучинг являются одними из самых действенных инструментов, которые сочетают в себе различные методики и техники, а также дают возможности влияния на развитие как отдельного работника, так и организации в целом.

Коучинг (от англ. coaching – тренерство) – инструмент личностного и профессионального развития, формирование которого началось в 70 - х годах XX века [3]. Современное управление в стиле коучинга – это взгляд на сотрудников как на колоссальный дополнительный ресурс предприятия. При этом каждый сотрудник рассматривается как уникальная, творческая личность, способная самостоятельно решать многие задачи, проявлять инициативу, делать выбор, брать на себя ответственность и принимать собственные решения [4]. Коучинг основывается, прежде всего, на вопросах, которые задает коуч. Стараясь ответить на вопросы коуча, работник может по-новому посмотреть на положение вещей, найти решение, порой совершенно неожиданные, выявить скрытые возможности, о которых раньше не подозревал. Коучинг способствует повышению производительности труда за счет запланированного поэтапного выполнения задач [1].

Важным преимуществом коучинга является экономия времени. Для менеджера не обязательно выделять для данного процесса отдельное время. Достаточно постоянно осознавать и использовать основополагающие принципы коучинга во время взаимодействия с новым сотрудником. Коучинг можно использовать для выполнения конкретных задач, однако деятельность организации будет гораздо эффективнее, если

коучинг станет стилем управления. Коучинг – молодое явление в бизнесе, но чрезвычайно перспективное.

Еще одним инструментом адаптации персонала является наставничество. Это более традиционная технология, но оно уже не раз доказывало свою эффективность, за ней стоит опыт многих поколений [2]. Наставничество – это форма профессиональной подготовки, при которой наставник, как более опытный работник, помогает подопечному, как менее опытному сотруднику, приобрести необходимую профессиональную компетенцию, а также ввести в сферу социально - психологических отношений, через которые происходит реализация профессиональной роли [1].

Новый сотрудник может столкнуться с многими проблемами, как в организационной культуре, так и непосредственно на рабочем месте. В такой ситуации он нуждается в помощи, которую собственно и получает от наставника. Наставник выступает в качестве своеобразного буфера по поводу того, как компания или бизнес работают, что и как нужно делать на новом рабочем месте, знакомит с элементами организационной культуры, делая тем самым более легкой адаптацию к новым условиям для наставляемого.

Коучинг отличается от наставничества. Коуч задает правильно поставленные конкретные вопросы, на которые человек должна сам дать ответ. Таким образом, коуч лишь подталкивает к правильному решению, он помогает осознать цели организации, вникнуть в суть задач, которые работник должен выполнить [4].

Применение наставничества и коучинга способствует: развитию персонала даже при достаточно невысоких инвестициях; ускорению процесса адаптации новичков на рабочем месте; возможности формирования качественного кадрового резерва.

Таким образом, и коучинг, и наставничество – это кадровые технологии, которые дадут возможность работникам полностью реализовать свой потенциал, однако именно коучинг является тем процессом, который помогает лицу комфортнее и свободнее чувствовать себя, ведь наставник является руководителем и перед любым руководителем у человека все равно возникает страх, а коуч – это советчик, который не ставит себя выше «новичка», а, наоборот, пытается создать атмосферу максимального доверия, чувства безопасности для сотрудника.

### **Список использованной литературы:**

1. Дейнека, А.В. Управление персоналом организации : учебник / А.В. Дейнека. - Москва : Издательско - торговая корпорация «Дашков и К<sup>о</sup>», 2017. - 288 с.
2. Кибанов, А.Я. Управление персоналом: теория и практика. Организация профориентации и адаптации персонала : учебно - практическое пособие / А.Я. Кибанов, Е.В. Каштанова ; ред. А.Я. Кибанова. - Москва : Проспект, 2015. - 51 с.
3. Савкин, А.Д. Коучинг по - русски: от смелости желать к смелости быть / А.Д. Савкин, М.А. Данилова. - Москва : Проспект, 2016. - 176 с.
4. Шекшня, С. Как эффективно управлять свободными людьми: коучинг / С. Шекшня; ред. Н. Казаковой. - 3 - е изд. - Москва : Альпина Паблишерз, 2016. - 206 с.

© Н. С. Хатковская, 2018.



## ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОДУКЦИИ

### **Аннотация:**

В статье рассмотрено понятие «конкурентоспособность продукции». В работе также представлена система оценки конкурентоспособности, в рамках которой выделены основные показатели и методы

### **Ключевые слова:**

методы оценки конкурентоспособности, конкурентоспособность продукции, показатели конкурентоспособности, качественные характеристики товара, количественные характеристики товара.

Конкурентоспособность и качество произведенной продукции – то, что является залогом успешного и долгосрочного развития предприятия. Для того чтобы обеспечить производство более конкурентоспособного товара необходимо проведение исследований конкурентоспособности начиная со стадии разработки, создания товара; и в дальнейшем, следует периодически анализировать конкурентоспособность уже в процессе производства и реализации продукции, сравнивая ее с аналогами, чтобы иметь возможность формирования ассортимента более конкурентоспособной продукции.

Существует система оценки конкурентоспособности (рис. 1), которая включает комплекс аналитико - статистических критериев, таких как [1]:

- общий анализ рынка, при котором учитываются географическое положение рынка, его специализация и емкость;

- исследование конкурентов, включающее в себя изучение поведения основных конкурентов фирмы, их торговые марки, стратегии, формы и методы сбыта, маркетинговая деятельность и мн. др.;

- исследование потребностей покупателей: анализируются мотивы покупки товара, факторы формирования покупательских предпочтений, направления и способы использования товара покупателями, методы привлечения новых и удержания уже существующих покупателей;

- систематизация факторов конкурентоспособности товаров: учет и анализ квалифицированной рабочей силы на предприятии, научной и технической оснащенности, материальной обеспеченности, капитала и инфраструктуры;

- определение подходов к количественной оценке конкурентоспособности товаров.



Рис. 1. Система оценки конкурентоспособности

Так как конкурентоспособность продукции оценивается в первую очередь с точки зрения потребителя, в данной статье рассмотрена оценка конкурентоспособности именно в данном аспекте. С точки зрения потребителя возникает следующее определение конкурентоспособности: конкурентоспособность – комплексная многоаспектная характеристика товара, определяющая его предпочтение на рынке по сравнению с аналогичными товарами - конкурентами как по степени соответствия конкретной потребности, так и по затратам на ее удовлетворение [4]. Из данного определения очевидно, что конкурентоспособность обусловлена качественными и стоимостными особенностями товара, которые оцениваются покупателем.

Система качественных и стоимостных характеристик товара представлена в таблице 1.

Таблица 1 – Система показателей конкурентоспособности продукции [3]

Качественные		Экономические	
Классификационные	Оценочные	Расходы на покупку (продажная цена)	Расходы, связанные с затратами на эксплуатацию изделия в период срока его службы (ремонт, уход, технологическое обслуживание, покупка запасных частей, энергопотребление и др.).
характеризуют принадлежность изделия к определенной классификационной группировке и определяют область применения данного товара	<p>количественно характеризуют те свойства, которые образуют качество товара, делятся на:</p> <p>а) показатели соответствия выполнения обязательных требований (ГОСТ и пр.);</p> <p>б) показатели, используемые для сопоставления конкурирующих на рынке товаров по степени удовлетворения потребителя теми или иными свойствами.</p>		

Если качественная оценка продукции в разрезе показателей сопоставления конкурирующих продуктов может оказаться весьма субъективной, ввиду наличия у потребителей предпочтения к определённым маркам, то для оценки экономических особенностей товара следует рассматривать следующие конкретные показатели:

1.  $Цп = Цпр + Ип$ , где  $Цп$  – цена потребления,  $Цпр$  – цена приобретения,  $Ип$  – издержки пользования.

Здесь производители должны понимать, что не всегда решающим фактором будет низкая продажная цена товара, потребители также берут во внимание во сколько им обойдётся обслуживание той или иной продукции и тут наиболее дешёвый товар, вполне

вероятно, может уступить более дорогому, но, к примеру, с бесплатным сервисным обслуживанием.

2. Продажная цена, во многом зависит от себестоимости продукции, поэтому другим важным показателем является именно *себестоимость* – сумма затрат на производство единицы продукции. При этом важно учитывать тесную взаимосвязь стоимостного показателя – себестоимости и оценочного показателя – качества. Ведь преимущество будет иметь лишь товар близкого качества с конкурентом, при этом с более низкой себестоимостью [2].

Таким образом подводя итог, можно сделать вывод о том что, конкурентоспособность продукции с потребительской точки зрения наиболее полно раскрывается через систему показателей, среди которых выделяются: качественные показатели конкурентоспособности, которые характеризуют свойства товара, благодаря которым он удовлетворяет конкретную потребность и экономические показатели конкурентоспособности, характеризующие суммарные затраты потребителя на удовлетворение его потребности посредством данного товара. Именно совместная оценка данных параметров в большей степени влияет на принятие решения о выборе той или иной продукции.

### Список литературы

1. Денисова О.В. Оценка конкурентоспособности предприятия // Инновационная наука – № 4–1 (16). – 2016. – С. 152–156.
2. Кушнеров С.В. Конкурентоспособность продукции // Евразийский научный журнал. – № 12. – 2016.
3. Лазаренко А.А. Методы оценки конкурентоспособности // Молодой ученый. – 2017. – №1. – С. 374–377.
4. Матвеева А.А. Конкурентоспособность предприятия: методы оценки и некоторые пути ее повышения // Sci - article.ru [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://sci-article.ru/stat.php?i=1448305627> (дата обращения: 02.04.2018).

© Э.С. Царенко, 2018

УДК 330

**М.В. Цатурян**

студент ФГАОУ ВО СКФУ, г. Ставрополь, РФ

Email: [milana.tsaturian@yandex.ru](mailto:milana.tsaturian@yandex.ru)

**А.А.Бабич**

Кандидат эк. наук, доцент кафедры бухгалтерского учета, анализа и аудита ФГАОУ ВО СКФУ, г. Ставрополь, РФ

Email: [delightful@bk.ru](mailto:delightful@bk.ru)

## КОНКУРЕНЦИЯ НА РЫНКЕ АУДИТОРСКИХ УСЛУГ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

### Аннотация:

В данной статье исследуется вопрос конкуренции между аудиторскими фирмами. Рассматривается недобросовестная конкуренция, ее основные признаки, и пути ее предотвращения.

**Ключевые слова:**

Аудит, аудиторские фирмы, конкуренция, недобросовестная конкуренция, рынок аудиторских услуг.

Аудиторская деятельность характеризуется расширением сферы предоставляемых аудиторских услуг и усилением конкуренции на рынке, что порождает различные проблемы.

Сфера аудиторских услуг характеризуется жесткой конкуренцией, и это несет за собой большой разрыв в прибыльности малых и крупных фирм. Крупные компании имеют большие возможности, что сказывается на улучшении предоставляемого сервиса, организации различных тренингов для персонала, т.е. улучшения качества предоставляемых услуг. Малым и средним предприятиям, особенно во время кризиса, трудно поддерживать позиции, необходимо снижать цены на услуги, что влияет на качество работы.[3]

Выбор аудиторской фирмы часто сравнивается с выбором инвестора, и не напрасно: в любом случае это соглашение о долгосрочном деловом партнерстве. Прежде чем доверять свою компанию аудиторской фирме, необходимо выяснить, какими аттестатами аудиторы могут подтвердить качество выполненной работы, и есть ли внутри компании собственная система контроля качества. Хорошо, если в дополнение к аудиту компания может предоставлять другие услуги: например, проверять информационную безопасность или налоговую отчетность, давать юридические консультации. В процессе проверки может возникнуть как эти, так и другие запросы.

Конкуренция среди аудиторских фирм вынуждает их весьма активно бороться за качество своих услуг, щепетильно относиться к имиджу фирмы. Конкуренция может быть, как добросовестной, так и прямо противоположной, недобросовестной.

Под недобросовестной конкуренцией понимаются действия хозяйствующих субъектов (группы лиц), которые направлены на получение необоснованных преимуществ при осуществлении предпринимательской деятельности.[4]

Недобросовестная конкуренция характеризуется любыми действиями аудиторов и их представителей, которые не только противоречат законодательству, обычаям делового оборота, а также требованиям добропорядочности, разумности и справедливости, но и могут причинить убытки другим аудиторам - конкурентам либо нанести вред их деловой репутации.

К признакам, которые свидетельствуют о наличии недобросовестной конкуренции, можно отнести следующие случаи:

- распространение ложных, неправильных либо искаженных данных об этой аудиторской фирме, индивидуальном аудиторе;
- введение в заблуждение в отношении характера, способа и места оказания услуг, их содержания, качества и объема;
- предоставление услуг, которые сопровождаются незаконным применением итогов интеллектуальной деятельности и приравненных к ним средств индивидуализации иного юридического лица;
- утверждение необоснованно низкой либо необоснованно высокой цены на оказываемые услуги. [2]

Иногда невозможно сразу признать недобросовестную конкуренцию. Важно помнить, что это может произойти с каждой фирмой и попытаться предотвратить незаконные действия на первых этапах. Если конкурент активно пытается занять лидирующие позиции на рынке, всячески препятствует развитию других фирм, использует незаконные средства для достижения своих целей, то, скорее всего, он может быть привлечен к ответственности за незаконную конкуренцию.

Чтобы не стать жертвой конкуренции, стоит внимательно проверить новых сотрудников, предотвратить или немедленно опровергнуть слухи, и не распространять важную информацию о запланированных нововведениях, попытаться предотвратить возможные заговоры против фирмы.

Можно сказать, что в основном нет такой области экономики, которая в силах противостоять влиянию конкуренции и рынка. Ни одна организация и ни одно предприятие, независимо от того, насколько велики и значительны, не могут игнорировать объективную потребность в конкуренции, поскольку именно конкуренция является важным механизмом обеспечения рыночной экономики и успешного функционирования на рынке.

#### **Список использованной литературы**

1. Федеральный закон "О защите конкуренции" от 26.07.2006 N 135 - ФЗ
2. "Признаки недобросовестной конкуренции на рынке аудиторских услуг" (одобрены Советом по аудиторской деятельности Минфина России 23.09.2015, протокол N 18) // Справочно - правовая система «Консультант Плюс»: [Электронный ресурс] / Компания «Консультант Плюс».
3. Мокроносов, А. Г. Конкуренция и конкурентоспособность: учебное пособие / А. Г. Мокроносов, И. Н. Маврина. – Екатеринбург: Изд - во Урал ун - та, 2014 – 194 с.
4. Философова, Т.Г. Конкуренция. Инновации. Конкурентоспособность : учеб. пособие / В.А. Быков, Т.Г. Философова. — 2 - е изд., перераб. и доп. — М. : ЮНИТИ - ДАНА, 2015. — 295 с.

© М.В Цатурян, А.А.Бабич, 2018

**УДК 331.5**

**О.П. Чибисова**

Студентка 2 курса СКФУ,  
г. Ставрополь, РФ

## **СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ МОНИТОРИНГА ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА**

### **Аннотация**

В статье рассмотрены основные направления совершенствования кадровой политики Ставропольского края, одним из которых является создание эффективной системы мониторинга.

## **Ключевые слова:**

Трудовые ресурсы, рынок труда, трудовой потенциал, мониторинг.

Цели инновационного развития экономики края свидетельствуют о необходимости создания нового кадрового потенциала, способного в современных условиях быстро и компетентно решать проблему возрождения отечественного производства.

Формирование конкурентоспособного кадрового потенциала позволит решать текущие и перспективные задачи развития Ставропольского края.

Инфраструктура рынка труда включает в себя:

- правовую и финансовую среду, обеспечивающую нормальное функционирование рынка;
- государственные и негосударственные структуры содействия занятости населения; кадровые службы организаций;
- общественные организации, деятельность которых направлена на эффективное взаимодействие в целях обеспечения спроса и предложения рабочей силы.

В связи с этим элементы инфраструктуры рынка труда края должны обеспечивать создание условий не только для эффективной деятельности организаций края, но и для рационального развития и сохранения трудовых ресурсов.

Новые требования к качеству подготовки рабочей силы обуславливают необходимость серьезных перемен, как в профессиональном образовании, так и в системе повышения квалификации работающих специалистов, переподготовки высвобождаемых работников.

В связи с этим наибольшую актуальность приобретает задача совершенствования системы мониторинга и долгосрочного прогнозирования занятости населения края в разрезе отраслей и секторов экономики региона, расчета балансов трудовых ресурсов, а также соответствующей потребности в подготовке специалистов в профессиональных образовательных организациях. Решение указанной задачи потребует необходимости изменения некоторых элементов инфраструктуры рынка труда края по следующим направлениям:

- совершенствование инфраструктуры образования края, в том числе и дополнительного;
- создание и внедрение системы мониторинга состояния трудовых ресурсов и достоверного прогнозирования потребностей рынка труда края в обеспечении квалифицированными кадрами;
- совершенствование миграционной политики в крае.

Система образования края должна гибко реагировать на изменения на рынке труда края обеспечивая, как первоначальную подготовку специалистов, так и повышение их квалификации, переподготовки, как работающего так и неработающего населения. Особое внимание следует обратить на разработку механизмов взаимодействия органов исполнительной власти края, бизнес - структур, профессиональных образовательных организаций края при внедрении краевой системы непрерывного образования, а так же на стимулирование предпринимательскую активность населения края посредством проведения семинаров, тренингов и конкурсов.

В развитии системы образования и профессиональной подготовки края важнейшую роль играет соблюдение постоянного соответствия между структурно - качественными

характеристиками трудовых ресурсов и объективными потребностями экономики края, то есть знание не только текущей ситуации на рынке труда края, но и долговременных кадровых потребностей работодателей края.

Для этого необходимо:

- осуществлять регулярный мониторинг качественных характеристик кадрового потенциала организаций края, имеющих ключевое значение для инновационного развития экономики края;

- выявлять новые сегменты рынка труда края, обладающие потенциалом роста;

- создание единой информационной базы рынка труда края.

Совершенствование административно - правового регулирования рынка труда края, прежде всего, будет осуществляться в рамках реализуемой государственной программы Ставропольского края «Развитие сферы труда и занятости населения». Данная государственная программа предусматривает действенные меры, направленные на решение проблем занятости населения края на основе социально - экономического развития края и восстановления продуктивной занятости населения края с учетом социально - экономической ситуации в крае:

- развитию системы трудоустройства населения края, особенно молодежи, а также формировании инфраструктуры развития предпринимательской активности в крае (бизнес - инкубаторов, проведение семинаров и тренингов, конкурсов и т.д.);

- создании рабочих мест в инновационной экономике края, отвечающих современным требованиям (для людей с ограниченными возможностями и жителей сельской местности);

- содействии развитию малого предпринимательства, самозанятости населения края;

- обеспечении профессиональной и территориальной мобильности трудовых ресурсов.

Анализируя сложившуюся ситуацию на рынке труда Ставропольского края можно определить стимулирующие и ограничивающие факторы формирования и развития трудового потенциала территории (Таблица 1).

Таблица 1. Факторы, определяющие формирование и развитие трудового потенциала Ставропольского края.

Факторы	
стимулирующие	ограничивающие
<ul style="list-style-type: none"> <li>- положительная динамика изменения демографических показателей;</li> <li>- повышение образовательного уровня населения;</li> <li>- наличие системы целевой подготовки специалистов для нужд экономики региона;</li> <li>- реализация целевых программ повышения качества здоровья населения;</li> <li>- широкие возможности использования трудового потенциала для развития территории.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>- неразвитость взаимодействия образовательных учреждений и бизнеса в вопросах подготовки специалистов, необходимых для удовлетворения спроса на трудовые ресурсы;</li> <li>- отсутствие мотиваций к развитию и внедрению инновационной деятельности в экономику территории;</li> <li>- отсутствие механизмов, стимулирующих приток трудовых ресурсов необходимой квалификации в регионе;</li> <li>- низкий уровень оплаты труда.</li> </ul>

Таким образом, создание эффективной системы мониторинга позволит, оперативно выявлять факторы ограничивающие развитие трудового потенциала.

#### **Список использованной литературы:**

1. Концепция кадровой политики в Ставропольском крае на 2016 - 2018 годы. Утверждена распоряжением губернатора Ставропольского края от 20.01.2016 г. №22 - р.

2. Агузарова Л.А., Региональная проекция индикативно - целевого подхода к воспроизводству трудовых ресурсов в условиях внешних угроз // Региональная экономика: теория и практика. 2015. №5 (380). С. 51 - 60.

© О.П. Чибисова, 2018

УДК33

**Я. Ю. Чуркин**

студент магистратуры 1 курса РГА

г. Люберцы, РФ

E - mail: nivagenus@gmail.com

**Научный руководитель: М. В. Жариков**

доцент, к - т экон. наук

г. Люберцы, РФ

## **РОЛЬ КРУПНЕЙШИХ РОССИЙСКИЕ ПРОМЫШЛЕННЫХ КОРПОРАЦИЙ НА МЕЖДУНАРОДНОМ РЫНКЕ**

#### **Аннотация:**

Цель статьи заключается в рассмотрении крупнейших российских промышленных корпораций и их роли на международном рынке. Актуальность данной темы обусловлена тем, что в текущих экономических условиях очень важным является статья экспорта российской продукции на мировой рынок. Рассмотрение деятельности крупнейших промышленных корпораций на мировом рынке может ответить на вопрос, насколько значима их роль в повышении внешнеэкономического потенциала России. В отличие от сырьевых корпораций, промышленные корпорации в России не являются ведущими двигателями роста экономики, в виду высокой конкуренции на мировом рынке.

#### **Ключевые слова:**

Промышленная корпорация, крупнейшие промышленные корпорации, рейтинг корпораций, конкуренция в промышленной отрасли на мировом рынке.

Ключевой статьёй экспорта в России к началу 2000 - х годов стало сырье. В промышленности после распада СССР и перехода на рыночную экономику возникло огромное число проблем. Ключевыми проблемами являлись неумение руководства вести экономическую деятельность вне плановой экономики, а так же проблемы в правовом регулировании. В связи с этим за первые десять лет после распада СССР многие крупные промышленные корпорации несли колоссальные потери как в материальном вопросе, так и



в вопросе производственного потенциала. Многие машиностроительные предприятия закрывались.

Спустя ещё десять лет ситуация стабилизировалась. Несмотря на то, что многие корпорации всё ещё имели проблемы и полноценно не могли конкурировать с иностранными предприятиями зачастую даже на внутреннем рынке, количество обанкротившихся корпораций заметно снизилось, а поддержка государства и инвестиции обеспечили потенциал для будущего экономического роста.[1]

В 2017 - м году журнал FORBES опубликовал данные со списком 200 крупнейших корпораций России. На первом месте неизменно остаются корпорации нефтегазовой сферы, а среди лидеров компания «Лукойл». На втором месте торговые компании, как «Магнит» или «X5 Retail Group». На третьем месте компании в сфере телекоммуникаций, где ведущей является компания «Veon». В промышленном секторе ведущей является корпорация «Норильский никель», занимающая 8 - е место среди всех корпораций России.

«Норильский никель» ведёт свою деятельность в сфере цветной металлургии. Это крупнейшая в России и одна из крупнейших в мире компаний по производству драгоценных и цветных металлов. От мирового выпуска на его долю приходится 40 % палладия (первое место в мире по объёму производства), 12 % никеля (96 % в России), 11 % платины (100 % в России), 5 % кобальта (95 % в России), 2 % меди (55 % в России).

Среди промышленных корпораций лидерами являются те, которые занимаются в сфере цветной металлургии, разделяя лидерство с корпорациями, занимающимися в сфере чёрной металлургии. В сфере чёрной металлургии лидерами являются такие корпорации, как «Evraz» и «НЛМК» (11 и 12 место среди крупнейших корпораций России соответственно).

Деятельностью корпорации «Evraz» является производство стали. «НЛМК» (или «Группа НЛМК») производит чугун, слябы, холоднокатаную, горячекатаную, оцинкованную, динамную, трансформаторную сталь и сталь с полимерным покрытием. НЛМК выпускает около 21 % от всего российского производства стали, 21 % — проката, 55 % проката с полимерным покрытием.

В таблице 1 перечислены крупнейшие промышленные корпорации в сфере металлургии, входящие в список двадцати крупнейших корпораций России, указана их выручка за 2016 год, местонахождение штаб - квартиры и численность персонала.[2]

Таблица 1

Место в ТОП - 200	Наименование	Выручка за 2016 год млрд. руб.	Штаб - квартира	Персонал
8	Норильский никель (ГМК «Норникель»)	544.3	Москва	82006
10	UC Rusal (Объединённая компания «РУСАЛ»)	533.5	Москва	61088
11	Evraz (ООО «ЕвразХолдинг»)	515.5	Лондон	77800

12	НЛМК (ПАО «Новолипецкий металлургический комбинат»)	508.2	Липецк	54000
15	Северсталь (ПАО «Северсталь»)	392.1	Череповец	50029
16	ММК (ПАО «Магнитогорский металлургический комбинат»)	373.7	Магнитогорск	44027
17	УГМК - Холдинг (ОАО «Уральская горно - металлургическая компания»)	354	Верхняя Пышма (Свердловская обл.)	80000

Чтобы получить представление о том, насколько успешное указанные корпорации осуществляют деятельность на мировом рынке, рассмотрим, какую долю имеют на нём каждая корпорация по своей наиболее востребованной продукции.

«Норильский никель» в 2017 - м году успешнее всего реализовывал на международном рынке никель, где он занял 20 % мирового рынка никеля. Основными потребителями являлись Европа, Северная Америка, Китай, Япония, страны СНГ и Корея. Таким образом, корпорация занимает одно из лидирующих мест на рынке никеля.[3]

Основной позицией производства и экспорта «UC Rusal» является алюминий. По данным компании, доля на мировом рынке алюминия составила 26 % . Основными потребителями являлись Европа, Северная Америка, Китай, Япония, страны СНГ, Корея и ЮАР. Таким образом, корпорация занимает одно из лидирующих мест на мировом рынке алюминия.[4]

Корпорация «УГМК - Холдинг» по итогам 2017 - го года заняла 9 - е место на мировом рынке меди. Основными потребителями являлись страны Южной Америки, Северная Америка, страны СНГ, Европа, Китай.[5]

Корпорация «Evraz» в 2017 - м году заняла одно из первых 5 мест на мировом рынке сталей, заняв 13 % рынка (важно отметить, что, несмотря на относительно низкую долю рынка, в чёрной металлургии значительно выше конкуренция, чем в сфере цветной металлургии). Основными зарубежными потребителями являлись страны Азии (27 % ), Европы (17 % ), СНГ (10 % ) и Африки (12 % ).[6]

«НЛМК» в 2017 - м году успешнее всего действовала на рынке сталей, где наряду с «Evraz» занимает одну из лидирующих позиций в мире. Основные потребители аналогичны «Evraz».[7]

Для «Северсталь» основным мировым рынком является рынок сталей. Здесь в 2017 - м году на долю корпорации приходилось 10 % рынка. Таким образом корпорация незначительно уступает «Evraz» и «НЛМК», имея тех же основных потребителей.[8]

«ММК» на рынке черных сталей в 2017 - м получил 4 % от доли мирового рынка. Основными потребителями являлись страны СНГ и Китай.[9]

Из полученной информации можно сделать вывод, что на международном рынке в своих отраслях крупнейшие промышленные корпорации России занимают значительные доли, на равных соперничая с иностранными корпорациями.

### СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Экономика России. Оксфордский сборник. – М.: Изд - во Института Гайдара, 2015;
2. 200 крупнейших частных компаний России // Forbes. URL: <http://www.forbes.ru/rating/350675-200-krupneyshih-rossiyskih-kompaniy-2017> (дата обращения: 26.04.2018);
3. Официальный сайт «Норильский никель» // NORNIKEL.RU. URL: <https://www.nornikel.ru/business/products/nickel/> (дата обращения: 27.04.2018);
4. Официальный сайт «УС Rusal» // RUSAL.RU. URL: <https://rusal.ru/investors/info/moex/> (дата обращения: 27.04.2018);
5. Официальный сайт «УГМК - Холдинг» // UGMK.COM. URL: [https://www.ugmk.com/analytics/surveys\\_major\\_markets/](https://www.ugmk.com/analytics/surveys_major_markets/) (дата обращения: 27.04.2018);
6. Официальный сайт «Evraz» // EVRAZ.COM / RU. URL: <https://www.evraz.com/ru/about/> (дата обращения: 27.04.2018);
7. Официальный сайт «НЛМК» // NLMK.COM / RU. URL: <https://nlmk.com/ru/our-business/> (дата обращения: 27.04.2018);
8. Официальный сайт «Северсталь» // SEVERSTAL.COM. URL: <https://www.severstal.com/rus/products/> (дата обращения: 27.04.2018);
9. Официальный сайт «ММК» // MMK.RU. URL: [http://www.mmk.ru/corporate\\_governance/disclosure\\_of\\_information/regular\\_reports/](http://www.mmk.ru/corporate_governance/disclosure_of_information/regular_reports/) (дата обращения: 27.04.2018);

© Я. Ю. Чуркин

УДК 330

**З.Р. Сардарова, Ж.Э. Шайхгасанова,**  
Магистранты 2 курса «АГТУ»  
г. Астрахань, РФ  
[vsardarova@mail.ru](mailto:vsardarova@mail.ru)  
[Km\\_\\_1910@mail.ru](mailto:Km__1910@mail.ru)

### ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ МЕХАНИЗМА СКОРОЙ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ В РОССИИ

#### Аннотация

Скорая медицинская помощь - сложная сфера с исторически сформировавшейся структурой, принципами работы и схемой финансирования.

Значимость первой медицинской помощи тяжело переоценить, ведь в ряде ситуаций от первых шагов по оказанию помощи и транспортировке в лечебное учреждение зависит исход лечения. По данным ВОЗ, около 20 % лиц погибает из - за отсутствия квалифицированной медицинской помощи на догоспитальном этапе, что определяет повышение роли скорой медицинской помощи населению в системе здравоохранения. [3, с.60]

## Ключевые слова

Скорая медицинская помощь, качество оказания услуг, эффективность здравоохранения, оптимизация затрат, совершенствование механизма финансирования скорой медицинской помощи.

В настоящее время скорая медицинская помощь в РФ — это социально значимая служба.

Современное состояние службы скорой медицинской помощи в Российской Федерации характеризуется следующими тенденциями: с 2014 по 2017 г. наблюдается небольшое снижение количества выполненных выездов бригад скорой медицинской помощи – с 47,9 млн до 47,2 млн, также за этот же период произошло уменьшение числа пациентов, которым была оказана скорая медицинская помощь, с 48,15 млн до 47,5 млн. [4]

По данным отраслевой и федеральной статистической отчетности за 2012 - 2017 гг. скорую медицинскую помощь в Российской Федерации в 2012 г. оказывали 2949 станций (отделений) скорой медицинской помощи, в 2014 г. - 2841, в 2017 г. - 2561 (рисунок 1).

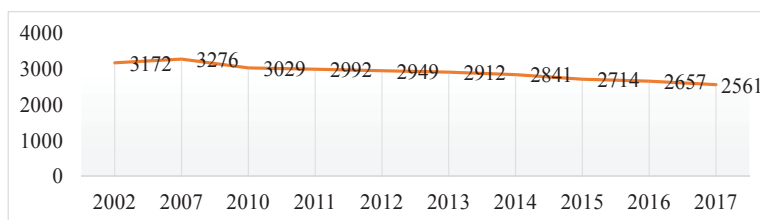


Рис. 1 - Динамика количество станций (отделений) скорой медицинской помощи в РФ за 2002 - 2017 гг. [4]

В динамике 2012 - 2017 гг. наблюдается тенденция к снижению количества станций (отделений) скорой медицинской помощи, оно составило 13,1 % (388 ед.). Эта тенденция неизменно прослеживается с 2007 г

Несомненно, что от правильной организации и функционирования скорой медицинской помощи во многом зависит решение одной из самых актуальных задач отечественного здравоохранения - снижение смертности от травм и остро развившихся заболеваний на догоспитальном этапе.

Сложность обеспечения эффективности организационно - экономического механизма функционирования скорой медицинской помощи в России обусловлена тем, что эффективность здравоохранения, в отличие от других отраслей народного хозяйства, одновременно рассматривается в трех аспектах: медицинском, экономическом, социальном.

При ограниченности финансовых и организационных ресурсов службы скорой медицинской помощи должны обеспечивать население качественной медицинской помощью в строгом соответствии с российскими и международными нормативами, установленным ВОЗ. Наряду со всем необходимо учитывать и такой показатель, как удовлетворенность населения оказываемой скорой медицинской помощи – социальный аспект.

Базовыми направлениями развития российской системы скорой медицинской помощи на сегодняшний день являются оптимизация затрат на оказание скорой медицинской помощи, структурная реорганизация, переход к интенсивному от экстенсивного пути развития. Свидетельством тому может стать динамика показателей, согласно которой наблюдается [2, с.88]:

- снижение на 13,1 % числа станций (отделений) скорой медицинской помощи в связи объединением их в более крупные центры;
- снижение на 10,1 % количества выездных бригад при одновременном увеличении на 5,0 % (7,4 млн) численности обслуживаемого отделениями скорой помощи населения;
- рост на 7,6 % среднесуточной нагрузки на бригаду;
- изменение профильности и состава бригад скорой медицинской помощи (наблюдается рост количества фельдшерских бригад до 66,5 %);
- наблюдается растущий дефицит врачей скорой медицинской помощи (рост на 17,8 %).

Несмотря на стабилизацию ситуации с ресурсным обеспечением подразделений скорой медицинской помощи, продолжают сохраняться проблемы автотранспортного обеспечения, информатизации и автоматизации процессов управления. [1, с.54]

Эффективность организации работы любой организации в условиях рынка напрямую зависит от ее финансовых возможностей. В связи с этим необходимо совершенствование механизма финансирования скорой медицинской помощи. Следует отметить, что в настоящее время доминирует точка зрения о целесообразности одного канала финансирования скорой помощи. При этом переход на финансирование «скорой помощи» полностью за счет ФОМС выявил некоторые болевые точки.

Во - первых, далеко не все обращения в службу скорой помощи соответствуют требованиям к страховому случаю, при этом необходимая медицинская помощь пациенту оказывается, но страховые компании оплачивать такую работу не хотят.

Во - вторых, проблематичным, на наш взгляд, является тот факт, что в тариф должны быть включены транспортные расходы, ремонт и обновление автомобилей. В настоящее время в службах скорой медицинской помощи замены требует чуть ли не каждая вторая машина. Финансирование автопарка приведет к нецелевому использованию средств фонда обязательного медицинского страхования.

В - третьих, когда скорая помощь финансировалась из бюджета, зарплата медиков не зависела от объемов оказания медицинской помощи и количества обслуженных вызовов. Перевод скорой медицинской помощи в систему ОМС создал условия, при которых нагрузка и качество оказанной медицинской помощи напрямую увязаны с заработной платой медицинских работников, а с другой стороны, стало больше контроля и отчетности.

Учитывая современные реалии, считаем, что финансирование скорой помощи должно осуществляться как за счет средств ФОМС, так и за счет госбюджета. При этом совершенствование финансирования скорой помощи за счет госбюджета должно быть пропорционально выполненному объему работ, что соответствует принципам эффективного контракта.

### **Список использованной литературы**

1. Алиева М.З., Сардарова З.Р., Шайхасанова Ж.Э. Качество медицинской помощи: проблема обеспечения, оценки и контроля. Сборник статей Международной научно - практической конференции - Тюмень, 2018. - №1. - С.77 - 80.

2. Барсукова И.М. О совершенствовании показателей доступности и качества скорой медицинской помощи // Забайкальский медицинский вестник. 2016. № 2. С. 52 - 58.
3. Карачевцева М.А. Статистический анализ результатов экспертизы качества медицинской помощи / М.А. Карачевцева, С.М. Михайлов // Здоровоохранение. – 2017. - № 8. – С.88 - 95.
4. Теряев, В. Г. Медицина чрезвычайных ситуаций / В. Г. Теряев. - М., 2015. - 496 с.
5. Федеральная служба государственной статистики РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.gks.ru> (дата обращения: 18.05.2018).

© Ж.Э. Шайхгасанова, 2018

УДК 332.1

**Л.Н. Никитина**

докт. техн. наук, профессор СПГУПТД, г. Санкт - Петербург, РФ  
E - mail: [kafedraekonomiki@yandex.ru](mailto:kafedraekonomiki@yandex.ru)

**П.А. Шиков**

канд. техн. наук, доцент СПГУПТД, г. Санкт - Петербург, РФ  
E - mail: [pavel.shikov@mail.ru](mailto:pavel.shikov@mail.ru)

## **КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ**

### **COMPETITIVENESS AS A TOOL FOR ENSURING ECONOMIC SAFETY OF INDUSTRIAL ENTERPRISES**

#### **Аннотация**

В статье анализируются пути повышения конкурентоспособности промышленного предприятия как инструмента обеспечения экономической безопасности на примере швейного предприятия. Предложен комплекс мероприятий по повышению конкурентоспособности предприятия и обеспечения его экономической безопасности.

**Ключевые слова:** Конкурентоспособность, экономическая безопасность предприятия, интернет - магазин, точка безубыточности

**Abstract:** The article analyzes tools for increasing the competitiveness of an industrial enterprise as an instrument for ensuring economic security on the example of a sewing enterprise A set of measures is proposed in order to increase the competitiveness of the enterprise and ensure its economic security.

**Keywords:** Competitiveness, economic security of the enterprise, online - store, the break - even point

На сегодняшний день в российской экономике очень актуальна проблема повышения эффективности и конкурентоспособности предприятий, в том числе текстильной и легкой промышленности, от решения которой зависит и их экономическая безопасность. «Низкий

уровень экономической безопасности создает для предпринимателя не только финансовые риски, но и вероятность потери контроля над активами, разглашения коммерческой информации, искусственного создания долгов, а также порчи деловой репутации. Практика показывает, что совокупность таких угроз может привести компанию к краху, а основателя и руководителя привлечь к гражданско - правовой, административной, налоговой и даже уголовной ответственности» [1].

В Санкт - Петербурге функционирует большое количество предприятий текстильной и легкой промышленности. В статье предлагается комплекс рекомендаций по повышению конкурентных преимуществ фирмы «Модница» для обеспечения её экономической безопасности. К сожалению, за последнее десятилетие швейные производственные предприятия находились в тяжелейшем положении. Сказывается падение объемов производства за счет большого количества аналогичной продукции из Китая и Турции по низким ценам за счет «серого» импорта, устаревшего оборудования и многие годы не обновлявшихся технологий. Отрасль нуждается в государственной поддержке, в инвестициях, в развитии отечественных брендов и внедрении инноваций в производство.

По мнению составителей глобального рейтинга стран по Индексу глобальной конкурентоспособности: «Россия в 2017 - м году поднялась на 5 строчек по сравнению с прошлым годом и заняла 38 - е место среди 137 стран (см. таблицу 1). В общей сложности с 2012 года место России в данном рейтинге выросло на 29 позиций» [3].

Таблица 1. Рейтинг стран по Индексу глобальной конкурентоспособности  
(данные приведены за 2017 - й год) [3]

РЕЙТИНГ	ЭКОНОМИКА	ИНДЕКС
1	Швейцария	5.9
2	Соединённые Штаты Америки	5.9
3	Сингапур	5.7
4	Нидерланды	5.7
5	Германия	5.7
...	...	...
38	Россия	4.6

«Дополнительными факторами роста стали развитие цифровой экономики, в частности, за счет увеличения проникновения интернета и услуг мобильной связи, повышение охвата населения высшим образованием и рост оценки руководителями компаний качества образования, повышение инновационного потенциала и конкурентоспособности компаний, а также улучшение институциональных факторов. Ключевыми проблемами для развития бизнеса в России, согласно докладу, стали такие факторы как коррупция и недоступность финансирования» [3]. Если проанализировать значение индекса за несколько лет, то можно заметить положительную тенденцию развития для нашей страны.

Предварительно были проанализированы финансовые результаты деятельности производственно - торгового предприятия «Модница» по нескольким временным периодам и составлена «дорожная карта», так называемый план мероприятий по повышению эффективности деятельности предприятия.

В связи с этим предлагается запуск полноценного интернет - магазина для компании «Модница». Она предпочитает реализовывать свой товар через сеть обычных магазинов. Но все же некоторые предприимчивые владельцы интернет - магазинов распространяют одежду торговой марки «Модница», предоставляя потребителям заказать понравившуюся модель, которая имеется на сайте компании. На сайте представлен каталог фирмы «Модница» «весна - лето 2018», содержащий модели одежды нового сезона.

«В условиях современной экономики степень нестабильности экономического поведения субъектов рынка достаточно высока. Поэтому любая организация при построении собственной стратегии в первую очередь стремится к созданию условий и предпосылок для долгосрочной и перспективной деятельности, что возможно лишь за счет создания очевидного конкурентного преимущества. В частности, признанным способом победы в конкурентной борьбе является лидерство по издержкам, в связи с чем возникает проблема создания на предприятии эффективной системы управления затратами, способной увязать имеющуюся управленческую информацию в единое целое в рамках отдельно взятой организации. Поэтому в настоящее время весьма актуален поиск рационального механизма организации системы управления затратами. Анализ соотношения «затраты–объем–прибыль» (Cost–Volume–Profit) является одним из мощных инструментов в управлении затратами и сводится к установлению точки безубыточности, т. е. определение момента, начиная с которого доходы предприятия полностью покрывают его расходы. Посредством такого анализа можно лучше оценить возможности получения прибыли и становятся очевидными гарантии безубыточности предприятия»[4].

Приведем все примерные затраты на открытие интернет - магазина, представленные в таблице 2.

Таблица 2. Постоянные затраты на открытие интернет - магазина

Наименование затрат	Сумма затрат, руб. / мес.	Итого в год, руб.
Аренда	24 000	288 000
Покупка и обслуживание оборудования	390 000	390 000
Интернет площадка	50 000	50 000
Разработка сайта	35 000	35 000
Контекстная реклама в Яндекс. Директ	1 500	18 000
Заработная плата управленческого персонала (4 чел.)	107 000	1 284 000
Выплата в социальные фонды – 30 % от суммы заработной платы	32 100	385 200
Коммунальные услуги	6 000	72 000
Итого		2 522 200



Подсчитаем переменные затраты (см. таблицу 3).

Таблица 3. Переменные затраты предприятия

Наименование затрат	Ед. измерения – руб.
Услуга курьерской доставки в пределах города	700
Стоимость изготовленного изделия	400
Переменные затраты на единицу продукции	1 100

Итак, постоянные расходы будут составлять 2 522 200 руб. за год, переменные затраты на одну единицу изделия 1 100 руб.

Осуществляя продажу женской одежды, интернет - магазин будет устанавливать наценку на товар в размере 15 % (это гораздо дешевле по сравнению с той наценкой, которая существует в магазинах, там она составляет 27 %). Т. е. учитывая себестоимость одной вещи, равной 1 100 руб., цена ее составит 1 265 руб.

Рассчитаем точку безубыточности (break even point – BEP) – объем продаж, при котором прибыль фирмы равна нулю. Рассчитаем точку безубыточности в натуральном выражении, используя следующие показатели: постоянные затраты (FC), цена на ед. продукции (P); переменные затраты (AVC).

Рассчитаем безубыточный объем реализации по формуле 1.

$$BEP = FC / P - C \quad (1)$$

$$V = 2\,522\,200 / 1\,265 - 1100 = 15\,286 \text{ шт.}$$

Рассчитаем порог рентабельности по формуле 2.

$$P \text{ рент} = V \cdot P \quad (2)$$

$$P \text{ рент} = 15\,286 \cdot 1\,265 = 19\,336\,790 \text{ руб.}$$

Все данные представлены в таблице 4.

Таблица 4. Данные по расчету порога безубыточности

Полученные данные	
Постоянные затраты (FC), руб.	2 522 200
Переменные затраты (AVC) на ед., руб.	1 100
Цена за ед. (P), руб.	1 265
Порог рентабельности (P рент), руб.	19 336 790
Безубыточный объем реализации (BEP), шт.	15 286

Выходит, что магазину необходимо продать 15 286 единиц товара. Только после этого магазин сможет перейти в зону безубыточности и начать приносить прибыль.

Стоит отметить, что средства для реализации данного проекта будут взяты из непосредственной прибыли компании (при сокращении коммерческих расходов).

Таким образом, расчет эффективности предложенных мероприятий показал, что открытие интернет - магазина (аренда, покупка и обслуживание необходимого оборудования, создание интернет - площадки и сайта) и его продвижение посредством контекстной рекламы при четко проработанном бизнес - плане и грамотном

финансировании приведет к повышению выручки и чистой прибыли. А также к росту эффективности работы всего предприятия, а, следовательно, и обеспечению экономической безопасности хозяйствующего субъекта.

### **Список использованной литературы**

1.<http://www.forbes.ru/karera-i-svoy-biznes/345773-so-vseh-storon-ugrozy-i-pravila-ekonomicheskoy-bezopasnosti> (дата обращения 11.05.2018)

2.Гончаренко, Л.П. Процесс обеспечения экономической безопасности предприятия / Л. П. Гончаренко. Электронный журнал «Справочник экономиста» // – М.: Профессиональное издательство. №12. 2004 г. URL: [https://www.profiz.ru/se/12\\_2004/952/](https://www.profiz.ru/se/12_2004/952/) (дата обращения: 25.04.2018).

3.РИА Новости <https://ria.ru/economy/20170927/1505637115.html>

4.Ласица М. В., Лизакова Р. А. Повышение эффективности управления затратами на основе СVP - анализа // Вестник ГГТУ им. П.О. Сухого. 2011. №2 (45). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/povyshenie-effektivnosti-upravleniya-zatratami-na-osnove-cvp-analiza> (дата обращения: 13.05.2018).

© Л.Н. Никитина, П.А.Шиков, 2018

## **ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ**

**Бандурко Е.Г.**, студент 2 курса магистратуры  
Тихоокеанский государственный университет, г. Хабаровск  
E - mail: Bandadena \_ N \_ 1@mail.ru  
Музыченко П.Б., канд. юрид. наук, научный руководитель,  
Заведующий кафедрой «Уголовно - правовые дисциплины»  
Тихоокеанский государственный университет, г. Хабаровск  
**Bandurko E. G.**, undergraduate  
Pacific National University, Khabarovsk  
E - mail: Bandadena \_ N \_ 1@mail.ru  
Supervisor: .P. B. Muzychenko, cand. sc. jurid. Sciences

**РЕФОРМИРОВАНИЕ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ В РОССИИ:  
ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ**

**THE REFORM OF THE JUDICIAL SYSTEM IN RUSSIA:  
PROBLEMS AND WAYS OF THEIR SOLUTION**

Научная статья посвящена предстоящей судебной реформе в Российской Федерации, отражены проблемы судов и предлагаются меры дальнейшего совершенствования их деятельности.

Ключевые слова: судебная система, реформа, изменения в законодательстве

The scientific article is devoted to the forthcoming reform in the Russian Federation, reflects the problems of courts and ways to solve them

Key words: judicial system, reform, new legislation

Одним из наиболее актуальных и социально значимых направлений правового мониторинга является мониторинг судебной деятельности. Наблюдаемый во всем мире "рост общественной значимости судебной системы вызывает необходимость поиска адекватных средств, направленных на совершенствование судебной деятельности с целью повышения ее эффективности и открытости для нужд гражданского общества". Для современной России работа в этом направлении имеет особое значение, поскольку качество судебной системы в настоящее время - важнейший фактор модернизации российской экономики и гарантия демократических преобразований в социально - политической сфере.

Здесь речь идет не о функционировании уже давно сложившейся и в целом эффективно функционирующей судебной власти, а о формировании судебной системы, осуществляемом в рамках глобальной социальной трансформации всех сфер общественной жизни страны. [1]

В результате реформ, проводимых в нашем государстве с начала 1990 - х гг., как известно, изменился государственный строй России и ее правовая система, что, естественно, вызвало потребность существенным образом изменить и процессуальное законодательство, и законодательство о судостроительстве.

Главное, что вызвало эту необходимость, - принципиальное изменение роли и статуса суда в государстве, повлекшее, в свою очередь, необходимость создания как новых судов, так и новых видов судопроизводства, изменения содержания некоторых важнейших принципов осуществления правосудия и др. [2]

Стратегия совершенствования судебной системы должна строиться не на основе идеала или внешних заимствований, а прежде всего исходя из состояния существующего положения дел в судебной системе и тех проблем, которые препятствуют реализации на практике права граждан на судебную защиту, конституционных принципов независимости судей и автономии судебной власти от других ветвей власти.

Так, в 2018 году в России вновь планируется проведение масштабной судебной реформы. Комитет Госдумы по госстроительству и законодательству одобрил масштабную реформу судов общей юрисдикции, предложенную Верховным судом. Об этом "Право.ru" сообщил председатель комитета Павел Крашенинников[3].

Первая реформа стартует этим летом: в районных судах будут введены коллегии присяжных. Число дел, рассматриваемых судьями из народа, резко увеличится.

Другая реформа пока только обсуждается. Верховный суд России предлагает создать отдельные апелляционные и кассационные суды. Тогда каждая новая инстанция никак не будет связана с предыдущей, а значит, судьи смогут посмотреть на дело действительно свежим взглядом.

"Новые суды будут иметь межрегиональный характер, что сделает их полностью независимыми от органов власти субъектов Российской Федерации", - сказал председатель Верховного суда России[4].

По его словам, похожая система федеральных окружных судов хорошо зарекомендовала себя в системе арбитражных судов. Поэтому и предлагается перенести ее и в суды общей юрисдикции.

Построение судов общей юрисдикции по новому принципу повысит объективность и независимость судопроизводства; снизит загруженность судов, в первую очередь региональных [4].

К реформе Институт проблем правоприменения (ИПП) при Европейском университете опубликовал доклад, в котором выделил основные проблемы российской судебной системы:

1. Избыточная репрессивность (высокая доля обвинений) судебной системы, в основном в уголовных делах.
2. Избыточное влияние председателей судов и зависимость судей от организаций, в которых они работают.
3. Неопределенность оснований для дисциплинарной ответственности судей. По мнению экспертов, это позволяет оказывать влияние на решение судей.
4. Низкое качество кадрового отбора на должность судьи. Юристы и социологи отмечают, что сейчас в России процедуры назначения судей непрозрачны и не отражены в законах.
5. Высокая нагрузка на судей, в том числе бюрократическая. Как пишут эксперты, это ведет к «существенному снижению качества судопроизводства», принятию решений «по шаблону», а также «выхолащиванию сути правосудия» [5].

Чтобы решить выявленные проблемы, эксперты предлагают в том числе изменить действующее в отношении судебной системы законодательство. По их мнению, необходимо:

1. Увеличить фактическую зарплату работников аппарата вдвое или до уровня средней по региону.

2. Ввести универсальный статус судьи и упростить процедуры его перемещения внутри судебной системы.

3. Сделать более прозрачными, публичными и предсказуемыми основания для отклонения кандидатуры судьи президентом РФ.

4. Создать единый независимый Федеральный центр подготовки судей.

5. Исключить из перечня должностей, дающих юридический стаж, секретаря судебного заседания и секретаря суда. Одновременно отменить требование обязательного высшего юридического образования для этих должностей.

6. Выборы на должность председателя суда, ограничить пребывание в этой должности сроком четыре года (не более двух сроков подряд), отменить распределение премий по его рекомендации и сократить роль при назначении судей.

7. Ввести обязательный автоматизированный порядок распределения дел между судьями с учетом их специализации.

8. Ввести четкие критерии, отделяющие судебную ошибку от дисциплинарного правонарушения.

9. Ввести обязательную аудиозапись судебного заседания и придать ей статус основного средства фиксации хода судебного процесса и доказательства [5].

Вместе с тем законодательство, регулирующее вопросы функционирования судебной системы, по нашему мнению, требует дальнейшего совершенствования.

Предлагается внести изменения в Гражданский процессуальный Кодекс и Кодекс административного судопроизводства Российской Федерации.

Внести изменение в статью 152 Гражданского процессуального кодекса РФ, добавив п. 8, который гласил бы, что, рассматривая дело в предварительном судебном заседании, судья вправе рассматриваемое дело объявить основным, если для этого нет каких – либо препятствий и перейти к рассмотрению дела, по существу. Аналогичный текст дополнить отдельным 8 пунктом в ст. 138 кодекса об административном судопроизводстве.

Благодаря данным изменениям, у судьи появилась бы возможность вынести решение по существу после первого же заседания, если все необходимые доводы и доказательства сторонами представлены и достаточны для вынесения обоснованного и законного решения, не откладывая дело на другой день, в силу чего нагрузка уменьшится, и у судьи будет немного больше времени для подготовки к более сложному делу.

Скорейшее решение данных проблем, совершенствование существующей судебной системы и формирование современного механизма контроля, позволит обеспечить неукоснительность основных прав и свобод человека и гражданина записанных в главе 2 Конституции РФ [6], поможет дальнейшему экономическому, социальному, политическому развитию страны и будет в полной мере отвечать требованиям времени.

### Список использованных источников:

1. Анализ качества судебной деятельности в процессе правового мониторинга (вопросы теории и методологии) В.В. Лапаева // СПС "КонсультантПлюс".
2. Общая концепция развития процессуального законодательства и законодательства о судоустройстве В.М. Жуйков // СПС "КонсультантПлюс".
3. <https://pravo.ru/news/200485/> (Дата обращения: 25.05.2018)
4. Российская газета - Федеральный выпуск №7478 [Электронный ресурс] // URL: <https://rg.ru/2018/01/24/sudebnaia-sistema-gotovitsia-k-dvum-bolshim-reformam.html> (Дата обращения: 10.05.2018)
5. Евгений Антонов. Что не так с судебной системой России? Семь главных тезисов из доклада экспертов Европейского университета в Петербурге [Электронный ресурс] // URL: <https://paperpaper.ru/judiciary> (Дата обращения: 10.05.2018)
6. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993, с учетом изм. от 05.02.2014, от 21.07.2014): // СПС "КонсультантПлюс".

© Е.Г. Бандурко, 2018

© П.Б. Музыкаченко, 2018

УДК 34.037

**А.А.Быкова**

Студентка 1 курса института магистратуры  
Саратовской государственной юридической академии  
г. Саратов, Российская Федерация  
E - mail: [nastya2704.1995@yandex.ru](mailto:nastya2704.1995@yandex.ru)

**Научный руководитель: Лазарева О.В.**

к.ю.н., доцент кафедры «Теории государства и права»  
Саратовской государственной юридической академии  
г. Саратов, Российская Федерация

## ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ КАК ПРИНЦИП ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА

### Аннотация

Рассматривается вопрос ответственности власти перед личностью как один из важных принципов правового государства. Механизм привлечения публичной власти к ответственности за вред, причиненный ее органами и должностными лицами не разработан.

### Ключевые слова

Юридическая ответственность, правовое государство, публичная власть, права граждан, гражданское общество

В 1993 году Российская Федерация была провозглашена правовым государством, что законодательно закреплено в ст. 1 Конституции РФ [1]. Вновь пришедшая политическая

власть взяла на себя обязанности построения такого государства, поскольку на тот момент эта идея носила больше декларативный характер, нежели отражала действительное положение вещей.

Правовое государство – это государство, в котором власть подчиняется законам в такой же мере, в которой подчиняет законам граждан [5, с. 58]. Теоретические признаки подчиненности государства праву детально изучены и проработаны в современной юридической науке. К ним относятся: демократический режим власти, принцип разделения властей на три самостоятельные ветви (законодательную, исполнительную, судебную), признание и обеспечение прав и свобод человека и гражданина, верховенство закона, взаимная ответственность государства и граждан.

На сегодняшний день идея правового государства не только не потеряла своей актуальности, но и приобрела новое видение. С момента принятия Конституции РФ существенно изменилась социальная, экономическая и политическая жизнь страны. Многие из декларированных ранее признаков правового государства стали объективной реальностью. Правовая система, которая построена на принципе верховенства закона, активно развивается, большой объем законодательных актов субъектов РФ приведен в соответствие федеральным законодательством. Однако, задачи реализации и обеспечения прав и свобод человека и гражданина, развитие гражданского общества остаются первоочередными.

В правовом государстве любой человек имеет реальную возможность принудить государство к выполнению его обязанностей, соблюдению предоставленных прав и свобод человека и гражданина, а также привлечь представителей публичной власти к ответственности за нарушение норм права.

Одним из основных принципов правового государства является принцип свободы личности, который закреплен в ст. 2 Конституции РФ «Человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Признание, соблюдение и защита прав и свобод человека и гражданина — обязанность государства» [1]. Неисполнение или ненадлежащее исполнение данной обязанности, а также ограничение либо нарушение прав и свобод граждан дают основания для привлечения государства к ответственности.

На сегодняшний день не существует единой концепции института ответственности государства перед человеком, а действующее законодательство, регламентирующее такую ответственность, характеризуется пробельностью и наличием коллизий.

Так, в статье 19 Конституции РФ установлено, что «все равны перед законом и судом» [1]. Однако нормы Уголовного кодекса Российской Федерации (далее – УК РФ), а именно ст. 286 на практике почти не применяется к должностным лицам, которые занимают высокое служебное положение [2]. Например, согласно ч. 3 ст. 24 Федерального закона от 17.01.1992 № 2202 - 1 «О прокуратуре Российской Федерации» в случае несоответствия постановлений Правительства РФ Конституции РФ и законам Российской Федерации Генеральный прокурор РФ информирует об этом Президента РФ [3]. Иными полномочиями в данной ситуации Генеральный прокурор не обладает. Практически это означает, что за действия, предусмотренные ст. 286 УК РФ члены Правительства РФ реально к юридической ответственности не привлекаются.

В нашей стране механизм административной и судебной защиты личности от произвола власти является достаточно молодым и не разработанным, ввиду отсутствия в Советском



Союзе конфликтов между народом и «народным государством». Сложившаяся практика показывает, что граждане не могут привыкнуть к мысли о возможности и необходимости защиты своих нарушенных прав, в том числе, нарушенных государством, и часто не верят в восстановление справедливости в конфликте с представителями власти.

До XVIII века государство не несло какой - либо ответственности за свои действия перед народом. Убежденность в божественном происхождении власти, которую олицетворял собой монарх, исключала подсудность ее носителя земному суду. Государство ограничивалось лишь естественным правом, которое в современном понимании является моралью.

В теории права юридическая ответственность рассматривается в разных аспектах. Ответственность государства перед личностью может быть выражена в позитивной или в негативной форме. Негативный аспект реализуется в случае совершения правонарушения самим государством, либо его органом или должностным лицом. Позитивный аспект – это обязанность государства соблюдать и защищать права и законные интересы физических и юридических лиц, что выражается в осуществлении активных действий, создающих условия и гарантии для реализации каждым гражданином его прав и свобод.

Субъектом ответственности будет само государство и представляющие его государственные органы, и должностные лица. Привлечение к ответственности отдельно взятого органа власти означает привлечение к ответственности государства в целом.

Закрепленное в ст. 53 Конституции РФ право каждого на возмещение государством вреда, причиненного незаконными действиями (или бездействием) органов государственной власти или их должностных лиц на практике реализуется достаточно сложно и противоречиво, часто сопровождается довольно длительными бюрократическими процедурами. Это дает основание полагать, что ответственность государства в большей степени декларативна и очень часто меры юридической ответственности законодательно закреплены, но не разработаны соответствующие действенные механизмы их реализации.

Л.В. Бойцова приходит к выводу, что в управленческой и судебной практике государство достаточно часто уходит от ответственности, а граждане не имеют возможности возместить причиненный им вред за счет государства, в связи с чем, возникает необходимость принятия специального нормативного акта, который бы регламентировал ответственность государства в управленческой и судебной сферах. Внесение изменений и дополнений в действующее законодательство не принесет желаемого результата[4, с. 27].

При определении ответственности федеративного государства возникает также проблема ее практического разделения между федеративным центром и субъектом Федерации. По мнению Кушковой Б.З., «суть публичной ответственности Российской Федерации и субъектов Федерации как носителей власти определяется главным принципом, который должен при этом действовать: чем больше субъект (носитель) власти ее получает, тем большую ответственность он несет перед гражданином, народом и населением. Пределы ответственности должны определяться предметом ведения Российской Федерации и ее субъектов, закрепленным Конституцией РФ и федеральным законодательством. В то же время единое государство, каким является Российская Федерация, должно обеспечивать единую и сбалансированную систему определения и возложения ответственности, гарантирующую защиту прав и свобод человека от злоупотребления властью независимо от того, на каком уровне власти это злоупотребление было допущено. Данные нормы

выступают в качестве гаранта укрепления правовой основы деятельности, как всего государства, так и его органов и их должностных лиц. В результате формируется единый правовой институт восстановления прав граждан и возмещения причиненного вреда» [6, с. 34].

Таким образом, «юридическая ответственность государства – это обязанность государства, его органов и должностных лиц соблюдать, исполнять, использовать и применять предписания национальных и международно - правовых норм, реализующаяся в их правомерной деятельности, а в случае совершения правонарушения обязанность восстановить нарушенные права, возместить причиненный ущерб и претерпеть правоограничения, предусмотренные санкцией нарушенной нормь» [7, с. 19].

Юридическая ответственность государства реализуется как позитивная – соблюдение, исполнение и использование правовых норм, что проявляется в правомерной деятельности и поведении должностных лиц, и как негативная – претерпевание самим государством негативных последствий, которые предусмотрены санкцией за нарушение той или иной нормы. Одна из особенностей заключается в том, что государство само посредством законодательной деятельности или путем присоединения к международным договорам устанавливает в отношении себя меры ответственности.

Институт юридической ответственности государства является важным элементом правовой системы современности, который позволяет защитить права и свободы граждан от возможного произвола властных органов и их должностных лиц. Кроме того, данный институт выступает гарантом прав и законных интересов личности, средством укрепления правопорядка и законности в процессе функционирования государственных органов.

Взаимоотношения государства со своими гражданами должно строиться на принципах равенства и взаимной ответственности. А без реализации юридической ответственности государства и его представителей перед личностью невозможно формирование правового государства.

#### **Список использованной литературы:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6 - ФКЗ, от 30.12.2008 № 7 - ФКЗ, от 05.02.2014 № 2 - ФКЗ, от 21.07.2014 № 11 - ФКЗ) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. Ст. 4398.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63 - Ф3 (ред. от 23.04.2018, с изм. от 25.04.2018) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. ст. 2954.
3. Федеральный закон от 17.01.1992 № 2202 - I (ред. от 18.04.2018) «О прокуратуре Российской Федерации» // Собрание законодательства РФ. 1995. № 47. ст. 4472.
4. Бойцова Л.В. Ответственность государства и судей за вред, причиненный гражданам при отправлении правосудия // Журнал российского права. 2001. № 9.
5. Котляревский С. А. Избранные труды / С. А. Котляревский; [сост., автор вступ. ст., коммент. К. А. Соловьев]. М.: Российская политическая энциклопедия (РОССПЭН). 2010. 704 с.
6. Кушхова Б.З. Юридическая ответственность публичной власти в современной России: общетеоретический аспект: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. Краснодар. 2009. С. 87.

УДК34

**В.В. Егоров**

Магистр Крымского филиала

ФГБОУВО «РГУП»

г. Симферополь РФ

E - mail: egorov - viktor@mail.ua

### **К ВОПРОСУ О НЕОБХОДИМОСТИ ДОРАБОТКИ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ ПОЛОЖЕНИЙ, РЕГЛАМЕНТИРУЮЩИХ УГОЛОВНУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ**

*Аннотация:* В настоящей статье был осуществлен анализ существующих недостатков положений главы 14 Уголовного кодекса РФ, регламентирующей уголовную ответственность несовершеннолетних. В частности, определены виды неэффективных уголовных наказаний, применяемых к несовершеннолетним, необходимость законодательной регламентации процедуры осуществления отдельных видов принудительных мер воспитательного воздействия, а также возможности досрочного освобождения от их отбывания.

*Ключевые слова:* уголовная ответственность несовершеннолетних, принудительные меры воспитательного воздействия, штраф, лишение права заниматься определенной деятельностью.

Современные тенденции законодательства, касающегося правового положения несовершеннолетних, свидетельствует о том, что данной категории лиц придается особый статус в различных правоотношениях, возникающих с их участием, в том числе и в процессе привлечения их к уголовной ответственности за совершенное преступление.

Государство и проводимая им политика в анализируемой сфере направлена на защиту несовершеннолетних преступников, поэтому законодателем издаются такие нормативно - правовые акты, которые позволяют им избежать уголовной ответственности за совершенное деяние. Такая позиция государства не признается правильной, так как несовершеннолетние не боятся применения к ним каких - либо санкций, и, в результате, остаются безнаказанными. Отмеченное предопределяет рост уровня подростковой преступности, когда, напротив, должны приниматься меры и осуществляться мероприятия, направленные на ее искоренение.

Очень актуальной проблемой отечественной уголовно - правовой доктрины является совершенствование раздела V Уголовного кодекса РФ [1]. В научных исследованиях, проводимых в недавнее время, высказывался ряд предложений по данному поводу. Среди них наибольшее внимание следует уделить таким:

1) предложение, связанное с тем, что исправительные работы могут быть назначены на срок до одного года только в отношении таких несовершеннолетних, которые на момент совершения преступления достигли возраста 16 лет, так как они способны в соответствии со своим психологическим уровнем развития осуществлять трудовую деятельность. При этом предлагается, что из заработка несовершеннолетнего осужденного к отбыванию исправительных работ могут производиться удержания в размере, не превышающим 10 % от общего дохода [3, с. 7];

2) предложение, определяющее, что упразднение дифференциации воспитательных колоний по видам режимов привело к тому, что наказание отбывают совместно осужденные с разнообразным уровнем криминализации. Законодателем был нарушен принцип паритетности и градации уголовной ответственности несовершеннолетних. Необходимым моментом является усовершенствование системы воспитательных учреждений для отбывания наказания несовершеннолетними, связанное с возобновлением деятельности воспитательных колоний усиленного режима, или же созданием обособленных участков колоний для отбывавших ранее наказание в виде лишения свободы на определенный срок [5, с. 10 - 11];

3) суждение о том, что при освобождении от уголовной ответственности и наказания с применением принудительных мер воспитательного характера суд должен постановить решение, содержащее проведение мероприятий по социальной реабилитации несовершеннолетнего преступника. Указанная реабилитация может заключаться в предоставлении несовершеннолетнему необходимо индивидуальной помощи какого - либо вида (социальной, материальной, медицинской, психологической, трудоустройство или обеспечение профессионального обучения) [2, с. 11 - 12];

4) обоснование возможности расширения оснований применения к несовершеннолетнему условного осуждения, а также о предоставлении льготных условий для досрочного прекращения течения испытательного срока при условном осуждении [4, с. 13 - 12].

В действующем уголовном законодательстве, а именно в ч. 1 ст. 88 Уголовного кодекса РФ, определен исчерпывающий перечень наказаний, которые могут быть применены в отношении несовершеннолетнего преступника.

Самым неэффективным видом наказания, применяемым к несовершеннолетним, необходимо признать штраф. Нелогично привлекать к указанному виду наказания лицо, не имеющее в виду своего несовершеннолетия, собственных источников доходов. Естественно, бремя ответственности в данном случае ложится на родителей несовершеннолетнего, или иных законных представителей. Поэтому в данной ситуации не достигаются цели привлечения к уголовной ответственности, не произойдет исправление осужденного и он будет и дальше совершать новые преступления.

Также такой вид наказания, как лишение права заниматься определенной деятельностью к несовершеннолетним, не обладает каким - либо значением для достижения целей уголовной ответственности. Он практически не назначается судом в виду этого, так как преступления, совершаемые несовершеннолетними, не связаны с каким - либо видом профессиональной или иной деятельности. Исходя из этого, законодателю следовало бы исключить из перечня видов наказаний, применяемых к несовершеннолетним, и данный вид наказания.

С учетом особенностей подростковой преступности, а также характером совершаемых ими преступлений (наибольшее количество совершаемых несовершеннолетними преступлений направлено против собственности) целесообразным будет сокращение сферы применения к несовершеннолетним такого вида наказания, как лишение свободы на определенный срок. Наиболее правильно было бы его применять только за особо тяжкие и тяжкие преступления, которые были совершены при применении насилия, опасного для жизни и здоровья. В случаях совершения преступлений небольшой или средней степени тяжести суд должен рассматривать вопрос о возможности применения к несовершеннолетнему меры воздействия, имеющей воспитательный характер, или же наказания, не связанного с лишением свободы.

Как следует из ч. 4 ст. 90 Уголовного кодекса РФ, принудительные меры воспитательного воздействия, которые применяются к несовершеннолетнему, не признаются уголовной ответственностью.

В случае совершения преступлений небольшой или средней тяжести несовершеннолетним впервые, наиболее эффективным следует признать освобождение его от уголовной ответственности с применением принудительных мер воспитательного воздействия. В ст. 91 Уголовного кодекса РФ законодателем раскрыто содержание принудительных мер воспитательного воздействия, но не определена сущность указанных мер.

Анализируя ст. 90 Уголовного кодекса РФ, стоит отметить, что целью применения принудительных мер воспитательного воздействия, так же как и уголовного наказания, является исправление несовершеннолетнего преступника. Необходимо установить, в чем же состоит принципиальное различие между этими мерами и уголовной ответственностью.

Содержание уголовного законодательства определяет, что помещение несовершеннолетнего в специальное учебно - воспитательное учреждение и осуждение его к лишению свободы на определенный срок нацелено на исправление несовершеннолетнего, совершившего преступление. Поэтому в данном случае лишение свободы на определенный срок признается излишним в виду существования в законе принудительных мер воспитательного воздействия [6, с. 9].

В ст. 90 Уголовного кодекса РФ предусмотрены такие принудительные меры воспитательного воздействия, как предупреждение; передача под надзор родителей или лиц, их заменяющих, либо специального государственного органа; возложение обязанности загладить причиненный вред; ограничение досуга и установление особых требований к поведению несовершеннолетнего.

Однако в законодательстве не раскрыт механизм реализации отдельных видов принудительных мер воспитательного воздействия. Например, не совсем понятно, какой именно орган обязан контролировать осуществление родителями или лицами, их заменяющими, надзор и делать соответствующие выводы и заключения. Это касается и ограничения досуга и установления особых требований к поведению несовершеннолетних.

Существование института принудительных мер воспитательного воздействия направлено на то, чтобы стать реальной альтернативой уголовной ответственности. В виду этого необходимо стремиться к сокращению применения, а в дальнейшем и полной отмены неэффективных видов уголовного наказания, применяемых к несовершеннолетнему, и

максимальному расширению сферы применения принудительных мер воспитательного воздействия, достаточной законодательной регламентации процедуры их осуществления.

Также в законодательстве следовало бы предусмотреть возможность применения принудительных мер воспитательного воздействия и к несовершеннолетним, совершившим впервые тяжкое преступление, имеющее ненасильственный характер или же сопряженное с насилием, не опасным для жизни и здоровья. Но возможность такого применения все же стоит отнести к прерогативе суда, рассматривающего данное дело, поскольку в обязательном порядке должны быть достигнуты цели исправления несовершеннолетнего преступника.

В законодательстве следует предусмотреть и возможность досрочного освобождения от принудительной меры воспитательного воздействия. В связи с этим необходимо дополнить частью пятой действующую редакцию ст. 90 Уголовного кодекса РФ, отобразив в ней следующее:

«Несовершеннолетний может быть досрочно освобожден от принудительной меры воспитательного воздействия, если судом будет установлено, что для своего исправления он не нуждается в полном исполнении данной меры. Досрочное освобождение возможно по истечении не менее одной трети срока меры воспитательного воздействия в случае, если совершенное лицом деяние является преступлением небольшой тяжести, и не менее половины срока – если деяние относится к числу преступлений средней тяжести».

Введение такой возможности для несовершеннолетних, которые были привлечены к какой - либо принудительной мере воспитательного воздействия, поможет их дисциплинировать, сформировать его индивидуальное правосознание, исключить возможность совершения ими новых преступлений в будущем.

Исходя из проведенного выше анализа, стоит отметить, что глава 14 Уголовного кодекса РФ нуждается в серьезных доработках. Так, в ее содержании следовало бы определить цели привлечения к уголовной ответственности несовершеннолетних; исключить из нее неэффективные виды уголовного наказания; определить процедуру осуществления принудительных мер воспитательного характера, а также предусмотреть возможность досрочного освобождения от отбывания таких мер.

#### **Список использованных источников**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63 - ФЗ (ред. от 19.02.2018) // СЗ РФ. – 1996. - № 25. – Ст. 2954.
2. Абзemiлова З.Р. Проблемы применения наказания и иных мер уголовно - правового характера к несовершеннолетним (по материалам Республики Башкортостан): автореф. дис. . канд. юрид. наук. – М., 2008. – 26 с.
3. Алтынбаева Л.М. Особенности наказания несовершеннолетних: автореф. дис. ... канд. юрид. наук. – Омск, 2008. – 18 с.
4. Павлов Д. А. Условное осуждение несовершеннолетних в России и государствах – участниках СНГ (сравнительно - правовое исследование): автореф. дис. . канд. юрид. наук. – Казань, 2007. – 32 с.
5. Санташов А.Л. Исполнение лишения свободы в отношении несовершеннолетних: вопросы законодательной техники и дифференциации: автореф. дис. . канд. юрид. наук. – Казань, 2006. – 24 с.

6. Черненко И. В. Особенности уголовной ответственности и альтернативных ей мер в отношении несовершеннолетних: автореф. дис. ... канд. юрид. Наук. – Томск, 2006. – 24 с.

© В.В. Егоров, 2018

УДК34

**В.В. Егоров**

Магистр Крымского филиала  
ФГБОУВО «РГУП»

г. Симферополь РФ

E - mail: egorov - viktor@mail.ua

## **УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ: ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ**

*Аннотация:* Подрастающее поколение – это будущее нашего государства. Несовершеннолетние с еще несформировавшимся мировоззрением и неустойчивой системой ценностей находятся под особой протекцией государства. Повышенная охрана лиц, совершивших преступление в несовершеннолетнем возрасте, обеспечивает баланс интересов общества и государства, с одной стороны, и преступника - подростка – с другой, с небольшим преимуществом в пользу последнего. Однако отмеченный принцип не всегда соблюдается как в уголовном законодательстве, так и в практической деятельности правоохранительных и судебных органов. Данная статья посвящена установлению понятия уголовной ответственности несовершеннолетних и исследованию ее особенностей.

*Ключевые слова:* уголовная ответственность несовершеннолетних, социальная незрелость, виды наказаний, статистика совершения преступлений несовершеннолетними.

На всех этапах развития отечественного уголовного законодательства уголовной ответственности несовершеннолетних уделялось особое внимание. Особенности уголовной ответственности несовершеннолетних обусловлены ее спецификой, которая трактуется по-разному различными исследователями. Одни из них связывают эти особенности с психологическими возрастными особенностями несовершеннолетних. Другая точка зрения связана с необходимостью особой правовой защиты несовершеннолетних лиц, совершивших преступление, как с нравственно - психологической позиции, так и с позиций их особого социального статуса.

Устанавливая в уголовном законодательстве специальные нормы об уголовной ответственности несовершеннолетних, законодатель учитывает возможность совершения преступления лицом с незначительно деформированным правовым сознанием, а также принимает во внимание незавершенность первичной социализации и неоконченность внутренних черт личности как основание для их максимально быстрого исправления.

Содержание и сущность уголовной ответственности несовершеннолетних не отличается от уголовной ответственности лиц, достигших возраста совершеннолетия. Особенности

определяются только в формах ее реализации. По мнению Ю.Е. Пудовочкина, «сама структура поведения несовершеннолетних, отличающаяся, во - первых, недостаточным усвоением социальных норм, и во - вторых, неспособностью привести поведение в соответствие с этими нормами, свидетельствует о недопустимости использования в отношении них тех же мер воздействия, что и в отношении взрослых» [5, с. 19]. Но при этом учет особенностей несовершеннолетия не подразумевает бесновательного смягчения мер уголовно - правового воздействия, и поэтому не влечет за собой нарушения принципа соразмерности наказания совершенному преступлению.

Согласно статистическим данным, размещенным на Портале правовой статистики Генеральной прокуратуры Российской Федерации, в период с января по декабрь месяц 2017 года на территории Российской Федерации совершено несовершеннолетними или при их соучастии 45 288 преступлений, из них на территории Республики Крым – 479 преступлений. По сравнению с аналогичным периодом 2016 года данный показатель стал меньше на 15,72 % .

В январе 2018 года на территории Республики Крым зарегистрировано 46 фактов совершения преступления несовершеннолетними субъектами. Данный показатель больше на 39,39 % по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года [4].

Проанализировав статистические данные, следует заключить, что уровень подростковой преступности во многом зависит от специфики каждого отдельно взятого региона. Но в целом по России в настоящее время замечается небольшой спад количества преступлений, совершенных несовершеннолетними.

В статье 87 Уголовного кодекса РФ [1] установлено, что к несовершеннолетним относятся физические лица, которым на момент совершения преступления исполнилось 14, но не исполнилось 18 лет.

В общем виде особенности уголовной ответственности несовершеннолетних, которая регламентируется главой 14 Уголовного кодекса Российской Федерации, заключаются в следующем:

- возможность освобождения несовершеннолетнего от уголовной ответственности с применением принудительных мер воспитательного характера;
- необходимость учета ряда дополнительных обстоятельств, связанных с особенностями личности и окружения несовершеннолетнего преступника, при назначении ему наказания;
- существенное ограничение видов наказаний, которые могут быть назначены несовершеннолетнему (их количество в два раза меньше по отношению к видам наказаний, применяемых к лицам, достигших совершеннолетия);
- уменьшение сроков и размеров наказаний, которые назначаются несовершеннолетним преступникам;
- изменение условий условно - досрочного освобождения от наказания, сроков давности и погашения судимости [3, с. 21].

Привлечение к уголовной ответственности несовершеннолетних должно быть направлено, прежде всего, на их охрану и исправление. В качестве целей реализации уголовной ответственности несовершеннолетних необходимо отметить их защиту от негативного влияния со стороны взрослых и перевоспитание. «Реакция со стороны государства на преступление, совершенное несовершеннолетним, должна быть выражена



не столько в карательном воздействии на него, сколько в коррекции социального окружения и устранении последствий его недостаточной социализации» [5, с. 20].

Специфика правового статуса несовершеннолетних обуславливает особую процедуру реализации уголовной ответственности. Лишение либо ограничение прав и свобод несовершеннолетнего в процессе реализации уголовной ответственности очень часто является нецелесообразным. Круг мер воздействия на несовершеннолетних искусственно снижается в виду того, что на практике не отработан механизм реализации некоторых из них.

В ст. 88 УК РФ установлен перечень видов наказаний, которые могут быть применены к несовершеннолетним. Данный перечень составлен с учетом целей указанных в нем видов наказаний. При анализе видов наказаний, которые могут быть назначены несовершеннолетним, и сравнении их с перечисленными в ст. 44 УК РФ наказаниями, которые могут быть назначены достигшим на момент совершения преступления совершеннолетия, стоит отметить, что к несовершеннолетним не применяются такие виды наказания: лишение специального, воинского и почетного звания; ограничения по военной службе; принудительные работы; конфискация имущества; пожизненное лишение свободы; смертная казнь.

Невозможность применения перечисленных видов наказаний к несовершеннолетним объясняется спецификой совершаемых ими преступлений и особенностями целей, поставленных перед наказанием, назначаемым несовершеннолетнему преступнику [2, с. 31].

Законодателем допускается назначение следующих видов наказания несовершеннолетним: штраф; лишение права заниматься определенной деятельностью; обязательные работы; исправительные работы; ограничение свободы; лишение свободы на определенный срок.

Особенности уголовной ответственности несовершеннолетних преступников связаны не только с недостижением ими возраста уголовной ответственности, но и критерием вменяемости, а также ограниченным перечнем преступлений, за совершение которых несовершеннолетний может быть привлечен к определенному виду уголовного наказания.

В законодательстве уголовная ответственность несовершеннолетних дифференцируется в зависимости от категории преступления. Однако это является объективным обстоятельством, а в отношении несовершеннолетних следовало бы применять индивидуализированный подход, учитывая при этом все личностные качества несовершеннолетнего субъекта преступления. Избрание меры уголовного воздействия на несовершеннолетнего должно основываться на социально - психологических особенностях его личности. Также обязательно должно быть учтено то, каким образом на него подействует тот или иной вид воздействия, сможет ли он изменить его мировоззрение, взгляды, социальные установки, убеждения, его дальнейшее поведение – станет ли оно правомерным, или же нет.

При назначении наказания необходимо акцентировать внимание на перевоспитание несовершеннолетних преступников. Необходимо осознавать, что

ужесточение ответственности несовершеннолетних за совершение ими преступлений не поможет решить проблему подростковой преступности.

При осуждении несовершеннолетних за совершение преступлений таким лицам в обязательном порядке должны быть достигнуты такие цели уголовного наказания, как восстановление социальной справедливости, исправление осужденных и предупреждение совершения ими новых преступлений [6, с. 24].

Несовершеннолетним преступникам также предоставлены более льготные возможности освобождения от отбывания назначенного наказания. Законодателем были введены для этого две новые меры освобождения от отбывания наказания, связанные с применением воспитательных мер.

Таким образом, приоритетной формой воздействия в отношении несовершеннолетних необходимо признать принуждение к социально одобряемому поведению через систему мер, корректирующих поведение. Эти меры должны быть направлены на исправление несовершеннолетнего, поэтому необходимо расширять практику применения принудительных мер воспитательного характера как форму реализации уголовной ответственности. Данное утверждение подтверждается следующим. Так, лишение или ограничение правового статуса несовершеннолетнего не целесообразно в виду его усеченности. Также социально - психологические особенности несовершеннолетних предоставляют возможность достичь целей исправления и предупреждения при помощи принудительно - воспитательных мер воздействия, содержащих элементы кары за содеянное им. Отмеченное позволяет достичь целей предупреждения совершения новых преступлений не только по причине страха перед возможностью назначения наказания, но и в связи с определенным сформировавшимся уровнем правосознания, которое появляется в процессе осуществления корректирующих мер.

#### **Список использованных источников**

1. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 № 63 - ФЗ (ред. от 19.02.2018) // СЗ РФ. – 1996. - № 25. – Ст. 2954.
2. Авдеев В. А. Правовое регулирование посткриминального поведения несовершеннолетних. – Иркутск, 2001. – 151 с.
3. Бурлака С.А. Особенности уголовной ответственности и наказания несовершеннолетних: учебное пособие. - 2 - е изд. – Белгород: Бел ЮИ МВД России, 2013. – 83 с.
4. Портал правовой статистики Генеральной прокуратуры Российской Федерации // [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://crimestat.ru>
5. Пудовочкин Ю.Е. Ювенальное уголовное право: теоретико - методологический и историко - правовой аспекты. – М., 2001. – 219 с.
6. Стяжкина С. А., Ложкина Л. В. Уголовная ответственность несовершеннолетних: понятие, содержание и формы // Вестник Удмуртского университета. Серия «Экономика и право». – 2005. - № 6 (2). – С. 22 - 26.

© В.В. Егоров, 2018

## **СООТВЕТСТВИЕ ПРАВОВОЙ КОНСТРУКЦИИ КРЕДИТНОГО ДОГОВОРА ПОТРЕБНОСТЯМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА**

Одной из наиболее актуальных проблем в сфере реализации банковских кредитных правоотношений является проблема соотношения прав заемщика, выражающихся в требовании предоставления кредита и прав банка, выражающихся в виде отказа предоставления кредита. К сожалению, на сегодняшний день, консенсуальная юридическая конструкция кредитного договора довольно ослаблена, поскольку действующее законодательство позволяет банку отказать в предоставлении кредита.

Как известно, в европейских странах преимущественная часть государственного бюджета состоит непосредственно из доходов, которые получены от предприятий малого и среднего бизнеса. К сожалению, в нашей стране данный сектор экономики занимает меньшую часть, невзирая на различного рода программы со стороны государства, связанные с поддержкой малого и среднего бизнеса.

Именно высокий уровень развития предпринимательской деятельности влияет на поддержание конкуренции в экономике, повышение занятости населения, путем предоставления рабочих мест, развитие различных отраслей хозяйства и т.д.

Потребность привлечения заемных средств, как правило, возникает в условиях социально - экономической нестабильности, поскольку предпринимателю необходимы ресурсы для осуществления своей деятельности. Таким образом, кредитный договор является самой распространенной формой для привлечения денежных средств [1, с.512].

Говоря о проблемах кредитования малого и среднего предпринимательство, следует учитывать то, что все они довольно тесно взаимосвязаны между собой и перетекают одна в другую.

К примеру, если речь идет о кредитовании сектора малого предпринимательства, то в данном случае, повышенные риски накладывают на банки своего рода ограничения. За исключением редких случаев, банки не кредитуют стартапы.

Одна из проблем, с которой сталкиваются банки в процессе кредитования малого предпринимательства – это отсутствие залогов, в виде коммерческой недвижимости. В таком случае, банки создают резервы по кредитам, которые выдаются клиентам, особенно в тех случаях, когда обеспечения у предпринимателя недостаточно, в размере 100 % от суммы выданного кредита [2, с.419]. Соответственно сумма кредита становится выше.

При таком положении значительную часть предпринимателей, у которых в целом бизнес находится в хорошем состоянии, отпугивает цена, которую необходимо будет заплатить за пользование кредитом. Так же достаточно часто малые предприятия имеют намерение получить кредит тогда, когда финансовое состояние организации значительно ухудшилось [3, с.271].

На сегодняшний день, правовая конструкция кредитного договора для всех субъектов предпринимательской деятельности не является удобной, а так же доступной. Потребность в денежных средствах ставит предпринимателя в зависимое положение от банка.

Мы считаем, что следует пересмотреть норму, связанную с односторонним отказом от исполнения кредитного договора кредитором, а именно исключить правила, закрепленные п.1 ст.821 ГК РФ.

Представляется вполне возможным, предоставить банку или же иной кредитной организации право на обращение в арбитражный суд, с требованием о расторжении кредитного договора, при условии явного ухудшения финансового положения предпринимателя, которое возникло после заключения сделки.

### **Список использованной литературы**

1. Устинова О.В., Пилипенко Л.М. Проблемы кредитования малого и среднего бизнеса // Фундаментальные исследования. – 2016. – № 2 - 3. – С. 659 - 663.

2. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации части второй (постатейный). - 4 - е изд., испр. и доп. / Рук. авт. коллектива и отв. ред. д - р юрид. наук, проф. О.Н. Садилов. - М.: Юридическая фирма «Контракт»: Инфра - М, 2015. – 450с.

3. Предпринимательское право: Учеб. / Отв. ред. д - р юрид. наук, проф. Г.Ф. Ручкина. - М.: ВГНА Минфина России, 2016. – 372с.

© М.А.Енькова, 2018

**УДК 343.123.1**

**Т. В. Иванова**

студент магистратуры БГУ

г. Иркутск, РФ

**T. V. Ivanova**

Postgraduate of BSU

Irkutsk, Russia

## **ТЕРМИН «ОРГАНЫ ДОЗНАНИЯ»: ПРОЦЕСС ФОРМИРОВАНИЯ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ**

## **THE TERM «AGENCY OF THE INQUIRY»: HISTORICAL AND MODERN STATE**

### **Аннотация:**

В статье описывается процесс формирования понятия «орган дознания» в России. Проводится исследование современных терминов, и приводятся аргументы о разграничении определений «орган дознания» и «начальник органа дознания».

### **Ключевые слова:**

Орган дознания, начальник органа дознания, история органов дознания, определение органов дознания, дознание, процессуальная форма деятельности.

**Annotation:**

The article describes the process of forming the concept «agency of the inquiry». Also it compare an «agency of the inquiry» and a «chief of agency of the inquiry».

**Key words:**

Agency of the inquiry, chief of agency of the inquiry, history of Agency of the inquiry, concept of Agency of the inquiry, investigation, curial.

После Октябрьской революции 1917 г. в России произошла смена государственного строя, которая стала толчком к изменению права в целом и уголовного процесса в частности. Многие положения, созданные до революции были опровергнуты учеными и созданы новые правовые традиции. Советский послереволюционный период – это своего рода точка отсчета правового развития и формирования государственных органов дознания.

Заметным этапом развития органов дознания становится принятие в 1922 г. Уголовно - процессуального кодекса Советской России, который определил порядок производства уголовных дел, круг субъектов уголовного процесса и их правомочия. Данным документом заметно расширился круг органов дознания: органы милиции и уголовного розыска (на то время они являлись разными, организационно не связанными учреждениями); органы ГПУ; органы инспекций: податной, продовольственной, санитарной, технической, торговой, труда. Помимо этого был введен новый субъект процесса – «лицо, производящее дознание».

15 февраля 1923 г. был принят уголовно - процессуальный кодекс РСФСР. Главным отличием данного кодекса в отношении дознания является то, что в ст. 98 указанные ранее виды были закреплены документально. То есть дознание отличалось по степени опасности преступлений и необходимости либо отсутствия необходимости в предварительном следствии.

Таким образом, за период после революции и до 1923 г. было четко регламентировано два вида дознания, которые имеют место в законодательстве и сегодняшнего времени.

Наука уголовного процесса знает немало подходов к определению органов дознания. В основном за основу определения термина берут субъекта наделенного властными полномочиями.

Например, А. А. Колесников в своих трудах под органами дознания понимал лишь руководителя таких органов. В таком же ключе рассуждали и В. В. Вандашев и В. А. Лиманский, которые утверждали, что законодатель при определении органов дознания отнес к ним изначально руководителей органов, входящих в систему дознания, а затем и сами эти органы. Но, несмотря на это органом дознания считают все же лишь руководителя соответствующего органа.

Советский исследователь Л. В. Павлухин под органами дознания понимал государственные учреждения или целые организации, то есть не одного руководителя, а весь коллектив, подчиняющийся один другому согласно законодательства, отражающего нормы расследования уголовных дел.

Как мы видим, в юридической литературе присутствует мысль об отождествлении понятий «орган дознания» и «начальник органа дознания», так как, по их мнению, именно начальник и отождествляет собой участника уголовного судопроизводства. Данная точка

зрения основана на мысли о том, что орган, как учреждение, не может самостоятельно осуществлять какие - либо процессуальные действия.

Мысль о невозможности самостоятельного принятия решения органом дознания, как учреждением, приводит к формированию стереотипа об их отождествлении с должностным лицом, что показывают нам в своих трудах ученые.

Данное мнение создает в юридической технике иллюзию, что органами дознания признаются государственные органы и должностные лица (п. 24 ст. 5 УПК РФ); они уполномочиваются возбуждать уголовные дела и производить неотложные следственные действия (ч. 1 ст. 157 УПК РФ); начальник подразделения дознания вправе возбудить уголовное дело, принять его к своему производству и произвести дознание в полном объеме (ч. 2 ст. 40.1 УПК РФ), в то время как к стороне обвинения из перечисленных должностных лиц отнесен только дознаватель (п. 47 ст. 5 УПК РФ).

П. 7 ст. 5 УПК РФ под начальником органа дознания понимает должностное лицо органа дознания, в том числе заместитель начальника органа дознания. По моему мнению, в данном пункте следует учитывать следующие моменты:

1. Начальник органа дознания – это его прямой руководитель.
2. Заместитель начальника органа дознания становится на его место лишь при отсутствии второго.

Еще спорным вопросом в определении органа дознания является включение в нее оперативно - розыскной деятельности, которая возлагается на орган дознания с целью обнаружения преступления, и лиц его совершивших.

Основываясь на данном факте В. М. Семенов под органами дознания предлагает понимать оперативно - розыскную, процессуальную и иную деятельность уполномоченных органов и должностных лиц с целью выявления преступности и лиц, их совершивших, предупреждения общественно опасных деяний. Также поддерживает мнение о включении оперативно - розыскной деятельности Г. А. Абдумаджинов.

Иного мнения придерживаются М. С. Строгович и А. М. Ларин, вынося оперативно - розыскную деятельность за пределы органов дознания в связи с тем, что данная деятельность не имеет процессуального характера, а дознание наоборот, представляет собой лишь процессуальную деятельность соответствующих органов и должностных лиц.

Как мы видим, несмотря на наличие термина «орган дознания» в законодательстве России, споры по данному вопросу не утихают уже на протяжении столетия. На мой взгляд, под органами дознания следует понимать как руководителя, так и систему учреждений, уполномоченных осуществлять дознание и иные формы процессуальной деятельности.

#### **Список использованной литературы:**

1. Вандышев В.В., Лиманский В.А. Правоохранительные органы. – СПб, 1998. – С. 51.
2. Горкина Е.В. Процессуальные и организационные аспекты производства дознания органами внутренних дел: дис. ... канд. юрид.наук. – Волгоград, 2006. – С. 24
3. Павлухин Л.В. Расследование в форме дознания. – Томск, 1979. – С.14.
4. Правоохранительные органы Российской Федерации / Под ред. В.П. Божьева.– М., 1998. – С. 266.

5. Срукова А. Х. Понятие органов дознания в уголовно - процессуальном праве РФ // Вестник академии права и управления. 2016. № 28. С. 165.

6. Уголовно - процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174 - ФЗ // Собрание законодательства. – 2001. – № 52. – Ст. 4921.

© Т. В. Иванова

## УДК 34

**Н.В. Картамышева**, к.и.н., доцент кафедры теории и истории государства и права E - mail: kartamysheva\_1@mail.ru

**Рябенко М.Д.**, студентка E - mail: marina\_ryabenko@list.ru  
ФГБОУ ВО «Юго - Западный государственный университет»  
г. Курск, Российская Федерация

### **ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА РАЗВИТИЕ ВАРНО - КАСТОВОГО СТРОЯ В ИНДИИ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ**

**Аннотация:** в статье рассматривается эволюция варно - кастовой системы в Индии как важнейшего социального института: начиная с ведийской эпохи и заканчивая современным состоянием.

**Ключевые слова:** варна, каста, Древняя Индия, джати, неприкасаемые.

В современной Индии в качестве основного социального института и общественного строя выступает варно - кастовая система, которая в достаточно сильной степени детерминирует положение человека в обществе. Как отмечает Е.Н. Успенская, «кастовая идеология и сегодня остается феноменально влиятельным фактором общественного развития благодаря усилиям брахманов – жреческой элиты Индии... кастовый способ организации социальной жизни восходит к архаической родоплеменной культуре, но стал вневременным благодаря индуизму и его социальному учению чатур - варна - ашрама - дхарма (букв. «закон четырех варн и четырех стадий жизни»)» [1, с. 69].

Зарождение данной системы относят к ведийской эпохе, связанной с разложением первобытнообщинного слоя и развитием имущественного неравенства. Первые упоминания о делении общества на варны содержатся в древнеиндийском источнике права – Законах Ману, датированных приблизительно II в. до нашей эры. Анализируя этот документ, можно выделить четыре варны: брахманы (жрецы, ученые), кшатрии (воины, правители), вайшьи (земледельцы, торговцы) и шудры (наемные рабочие, слуги), а также упоминаются лица, которые находятся за пределами данной системы – неприкасаемые [2, С. 402].

Самая высшая варна – брахманы. Они получили свое название потому, что были сотворены богом Брахмой из его уст. Это означало, что их главное предназначение в жизни заключается в том, чтобы изучать древние священные тексты, познавать религиозные

истины и проричать перед Богом от имени всех людей. Брахманам соответствует белый цвет – чистота, непорочность.

Кшатрии – это вторая по значимости варна. К ним относились воины и правители. Они были созданы из рук Бога, поэтому и власть находилась в их руках. С самого детства представители данного сословия должны были научиться управлять колесницей, владеть оружием и отлично держаться на коне. Это должны быть решительные, властные и бесстрашные люди. Именно поэтому их варну олицетворял самый «энергичный» цвет – красный.

Не менее уважаемая и почитаемая всеми остальными сословиями была варна вайшьев. Они были сотворены из бедер Бога. К ним относили ремесленников и земледельцев. Они всю свою жизнь занимались тем, что возделывали поля, торговали или работали в различных мастерских. Вайшьи фактически кормили все остальные варны, потому и пользовались таким почетом. Среди них было достаточно много состоятельных людей. Их цвет – желтый (цвет земли). В современном обществе среди вайшьев выделяют торговцев, бизнесменов, банкиров.

Шудры – это четвертая варна, которая не пользовалась особым почетом. Это были обычные слуги. Их предназначение – обслуживать три другие варны. Считалось, что брахманы, кшатрии и вайшьи являются потомками древних ариев, завоевавших территорию Индии. А вот шудры – это коренное население. В Законах Ману упоминалось, что Бог создал их из своих ступней, запятнанных грязью, поэтому их цветом считался черный. Роль шудр заключалась в занятии ручным трудом, искусством, творчеством, рукоделием. К этой варне относились певцы, художники.

Рассмотрим основные факторы формирования классового общества в Индии. В XVII веке через Ост - Индскую компанию началась британская колонизация индийской земли. Англичане не пытались изменить социальную структуру индийского общества, т.к. в период своей экспансии их интересовала только торговая прибыль. Впоследствии, однако, когда под фактическое управление компании попадали все большие территории, чиновники были озабочены успешным административным контролем налогов, а также изучением того, как организовано индийское общество и «естественные законы» его управления.

После довольно кровавого Сипайского восстания 1857 года, которое в индийской историографии иногда называется «Первой войной за независимость», королева издала манифест о закрытии Ост - Индской компании и присоединении Индии к Британской империи [3, С.574]. В этом документе колониальные власти, боясь повторения волнений, давали обещание не вмешиваться во внутренний порядок управления страной, касающихся ее социальных традиций и норм, что также способствовало дальнейшему укреплению кастовой системы. Когда Индия стала независимой от Британской империи в 1947 году и выборы начали проходить на основе равного прямого голосования, начал меняться баланс власти в разных штатах в пользу тех или иных варно - кастовых общностей.

В современной Индии до сих пор существует варно - кастовый строй, определяющий положение человека в обществе. Сейчас в Индии насчитывается более 3000 каст. Касты считаются не каким - то устарелым обычаем, а, напротив, они закреплены в Конституции Индии, к которой прилагается Таблица основных каст [4, С.205]. Но в ней вместо понятия «индийская каста» используется термин «община».



Стоит отметить, что существует так называемая «пятая варна», к которой относятся низшие слои населения, официальное их название – «зарегистрированные касты», то есть касты, внесенные в список. В Конституции Республики Индии от 1950 г. позиция государственной власти в отношении данной касты выражена определенно. Документ запрещает употреблять понятие «неприкасаемые» и провозглашает, что дискриминация людей по признаку неприкасаемости (не по признаку касты вообще) является уголовно наказуемым преступлением (Ст. 17). Эти люди занимают различные должности и профессии, но большинство из них выполняет тяжелый физический труд.

Таким образом, социальная структура современного индийского государства является во многом уникальной, в первую очередь в силу того, что она по - прежнему, как и несколько тысячелетий назад, основывается на существовании кастовой системы, являющейся одним из ее основных компонентов. Однако в условиях глобализации мирового сообщества, данная система подвергается модернизации. С точки зрения чисто гуманистических взглядов, кастовую систему можно называть «пережитком далекого прошлого» и тормозом на пути демократического развития, а с практической точки зрения, она по - прежнему играет важную роль, железным обручем стягивая самое гетерогенное в мире общество и играя важнейшую роль в плане смягчения социальной напряженности.

#### **Список использованной литературы:**

1. Успенская, Е.Н. Индийское кастовое общество: особенности формирования и состав // Вестник СПбГУ. Серия 13. Востоковедение. Африканистика. - 2010. - №3. – С.68 - 76
2. Паршина, Л. С. Современное размещение зарегистрированных каст // Молодой ученый. - 2016. - №10. - С. 402 - 405
3. Хрестоматия по новой истории в трех частях(1815 – 1870). / под общ.ред. А.А.Губера и А.В.Ефимова. Том 2 – М.: Соцэкгиз, 1965. - 783 с.
4. Набиева, Н.А. Варно - кастовый строй: история и современность – Саратов: ИЦ «Приволжская книжная палата», 2018. – С.203 - 207.

© Н.В. Каргамышева, М.Д. Рябенко, 2018

**УДК34**

**В.А. Кошкарлова**

Студент 2 курса ЮГУ, г. Ханты - Мансийск, РФ

E - mail: [Viktoriya.koshkarova@mail.ru](mailto:Viktoriya.koshkarova@mail.ru)

**Научный руководитель: Акинина Н.Ю.**

г. Ханты - Мансийск, РФ

E - mail: [N\\_Akinina@ugrasu.ru](mailto:N_Akinina@ugrasu.ru)

## **АДВОКАТСКАЯ ТАЙНА: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА РЕАЛИЗАЦИИ**

### **Аннотация**

Актуальность исследования адвокатской тайны в настоящее время состоит в том, что с одной стороны профессиональная тайна адвоката обеспечивает иммунитет доверителя,

предоставленный последнему Конституцией РФ [1], а с другой стороны практика доказывает, что не может быть уверенности в сохранении такой тайны.

Цель статьи – рассмотрение и анализ теории и практики реализации адвокатской тайны в современных условиях.

Возникающая правоприменительная практика в отношении адвокатской тайны, в частности оперативно - розыскной деятельности свидетельствует о том, что органы, осуществляющие оперативно - розыскную деятельность, дознание и предварительное следствие, очень часто нарушают установленные законодательством запреты. Данные нарушения и несовершенство законодательства являются главными проблемами сохранения адвокатской тайны в уголовном судопроизводстве РФ.

#### **Ключевые слова:**

Адвокатская тайна, конфиденциальность, доверие, разглашение, право на юридическую помощь, защита, проблемы

Адвокату предъявляется профессиональное требование – это запрет на разглашение конфиденциальной информации, кроме того это же требование предъявляется к правоохранительным органам и их представителям и третьим лицам соблюдать адвокатскую тайну, т.е. не получать сведения о содержании конфиденциальной информации.

Целью установления адвокатской тайны, как указал А.В.Рагулин, становится «защита общества, а не защита частных прав и интересов» [8, с. 16].

Говоря о правовом значении института адвокатской тайны в России, необходимо сказать, что и в наше время не утихают споры по поводу раскрытия адвокатской тайны. По мнению одних правоведов (М.Ю. Барщевский, Ю.С. Пилипенко) адвокатская тайна может быть раскрыта только в исключительных случаях. К ним можно отнести такие случаи, когда адвокату становится известно от доверителя, что готовится преступление, которое можно еще предотвратить. Другие же юристы - правоведы (И. Трунов, Г.М. Резник) считают, что адвокатскую тайну нельзя раскрывать ни при каких обстоятельствах. Такой подход можно рассматривать в качестве недостаточной разработанности данного института, это говорит о том, что институт адвокатской тайны в России не находится на высоком уровне защиты по сравнению, например, с другими странами. [6].

Режим адвокатской тайны определяется статьей 8 Федерального закона «Об адвокатской деятельности и адвокатуры в Российской Федерации» [3]. Законодательством закреплены определенные гарантии адвокатской тайны, связанные с запретом на допрос адвоката в качестве свидетеля в связи с оказанием им юридической помощи, особым порядком проведения оперативно - розыскных мероприятий и следственных действий в отношении адвоката.

Адвокатской тайной являются любые сведения, связанные с оказанием адвокатом юридической помощи своему доверителю.

Таким образом, адвокатская тайна представляет собой состояние запрета доступа к информации, составляющей ее содержание, посредством установление специального режима [10, с. 40].

Адвокатская тайна может по праву называться вершиной всех принципов адвокатского сообщества. Достаточно точно по поводу значения адвокатской тайны высказался Г.М.

Резник: «Уничтожение адвокатской тайны будет означать ликвидацию нашей профессии». [9].

Адвокату предъявляется профессиональное требование – это запрет на разглашение конфиденциальной информации, кроме того это же требование предъявляется к правоохранительным органам и их представителям и третьим лицам соблюдать адвокатскую тайну, т.е. не получать сведения о содержании конфиденциальной информации. Целью установления адвокатской тайны становится «защита общества, а не защита частных прав и интересов» [8, с. 16].

Адвокат может быть эффективен лишь в той стране, где государство уважает права своих граждан, ибо адвокат действует только одной и единственной силой: силой права.

Рассмотрим некоторые расхождения теории и практики реализации адвокатской тайны.

1. Приоритеты органов государственной власти не в пользу соблюдения адвокатской тайны.

Статья 55 Конституции Российской Федерации [1] закрепляет, что права и свободы человека и гражданина могут быть ограничены федеральным законом только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства. В тоже время пределы адвокатской тайны при оказании бесплатной юридической помощи ограничены подзаконными нормативными правовыми актами субъектов Российской Федерации.

С принятием Федерального закона «О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации» [4] субъектам Российской Федерации было делегировано право определения порядка взаимодействия участников государственной системы бесплатной юридической помощи на территории субъекта Российской Федерации, а также определения размера и порядка оплаты труда адвокатов и иных субъектов, оказывающих бесплатную юридическую помощь гражданам. Практически во всех субъектах приняты такие порядки, в соответствии с которыми адвокаты обязаны самостоятельно определять, обладает ли гражданин правом на получение бесплатной юридической помощи, а затем доказывать, что он ее действительно оказывал [11, с.36].

Так, в Ханты - Мансийском автономном округе – Югре принято постановление Правительства Ханты - Мансийского автономного округа – Югры от 29.12.2011 № 514 - п «Об обеспечении граждан бесплатной юридической помощью в Ханты - Мансийском автономном округе – Югре» [5], в соответствии с которым адвокат обязан представить копию соглашения с гражданином; копию письменной консультации; копию заявления, жалобы, ходатайства (кроме судебных), запроса, искового заявления в суд первой инстанции, апелляционных, кассационных, надзорных жалоб; копию судебного акта, протокола судебного заседания.

В данном случае интересы государства доминируют над интересами личности: необходимость ограничения адвокатской тайны в угоду соблюдению целевого расходования бюджетных средств.

Такая ситуация является далеко не исключением и явно нарушает адвокатскую тайну.

2. Проведение обысков в адвокатских образованиях с целью получить по делу сведения, составляющие, как правило, адвокатскую тайну.

Как показывает анализ адвокатской практики, а также обращений в Федеральную палату адвокатов РФ, следственные органы и органы, осуществляющие оперативно - розыскную деятельность, допускают существенные нарушения положений действующего

законодательства, направленных на обеспечение адвокатской тайны. Количество случаев посягательства на адвокатскую тайну возросло на 60 % , говорится в материалах Федеральной палаты адвокатов (ФПА) РФ [7].

Начиная с апреля 2013 года по апрель 2015 года было выявлено 367 таких случаев, с апреля 2015 по апрель 2017 года – 603 случая. Наиболее распространенными нарушениями являлись вызовы адвокатов на допрос в качестве свидетелей по уголовному делу доверителя и производство незаконных обысков в служебных (жилых) помещениях адвокатов. Эти два вида противоправных действий в отношении адвокатов составили 47 % от общего количества посягательств на адвокатскую тайну [7].

Недопустимо, чтобы следственные органы в процессе обыска по делу адвоката обращались и изымали материалы по делам клиентов, а уж тем более использовали их впоследствии в деле против человека, находящегося под юридической защитой адвоката – обвиняемого. К сожалению, такое происходит довольно часто, и сведения полученные в ходе обыска ложиться в основу обвинительного заключения.

Казалось бы, переломный момент произошел 17 декабря 2015 года, когда Конституционный суд своим определением от 17 декабря 2015 № 33 - П пришел к следующим выводам:

- обыск, связанный с доступом к материалам адвокатского производства, возможен только на основании судебного решения, в котором должны быть указаны конкретные объекты поиска и изъятия в ходе данного следственного действия и сведения, служащие законным основанием для его проведения;

- в ходе обыска в помещениях, используемых для осуществления адвокатской деятельности, запрещается видео - , фото - и иная фиксация материалов адвокатских производств в той их части, которая составляет адвокатскую тайну [6].

Но, тем не менее, были выведены из - под режима адвокатской тайны сведения, свидетельствующие о совершении правонарушений, имеющих уголовно противоправный характер, в частности о злоупотреблениях правом на юридическую помощь и защиту от подозрения и обвинения, допускаемых как адвокатом, так и лицом, которому оказывается юридическая помощь, а также третьим лицом (например, оплачивающим услуги адвоката).

Кроме того 1 февраля 2017 года Президент РФ внес в Госдуму законопроект «О внесении изменений в Уголовно - процессуальный кодекс Российской Федерации» [2], который направлен на создание дополнительных гарантий независимости адвокатов при оказании юридической помощи в уголовном судопроизводстве. Например, в ст. 56 Кодекса внесено изменение, закрепляющее свидетельский иммунитет адвокатов.

В УПК РФ появилась Статья 450.1. «Особенности производства обыска, осмотра и выемки в отношении адвоката» (введена Федеральным законом от 17.04.2017 № 73 - ФЗ) [2]., согласно которой обыск, осмотр и выемка в отношении адвоката (в том числе в жилых и служебных помещениях, используемых им для осуществления адвокатской деятельности) производятся только после возбуждения в отношении него уголовного дела или привлечения его в качестве обвиняемого либо на основании постановления судьи, причем в тексте постановления должны быть указаны конкретные отыскиваемые объекты.

При этом обыск и выемка могут производиться только в присутствии члена совета адвокатской палаты субъекта РФ или иного уполномоченного президентом данной адвокатской палаты лица, «обеспечивающего неприкосновенность предметов и сведений, составляющих адвокатскую тайну». Изъятие адвокатского досье целиком, фотографирование и иная фиксация его материалов – прямо запрещены.

Закрепление данного положения в УПК должен способствовать обеспечению принципа равноправия и состязательности сторон в уголовном судопроизводстве.

### 3. Защита законом адвокатской тайной в случае ее нарушения.

Возникает вопрос, насколько адвокатская тайна защищена законом в случае ее нарушения, поскольку специальные нормы уголовной или административной ответственности отсутствуют. Уголовный закон охраняет судью, прокурора, следователя или лица, производящего дознание, от вмешательства в их деятельность. Исключением является адвокат.

Аналогичная ситуация и с Кодексом Российской Федерации об административных правонарушениях, которым предусматривается ответственность за воспрепятствование законной деятельности должностного лица органа государственного контроля (надзора), органа муниципального контроля и даже народного дружинника или внештатного сотрудника полиции. Административная ответственность за незаконное вмешательство в адвокатскую деятельность отсутствует.

### 4. Критерии использования полученной информации от доверителя.

В Законе об адвокатской деятельности и Кодексе профессиональной этики адвоката не достаточно норм, которые бы регулировали конфиденциальность в сфере оказания юридической помощи. В законодательстве отсутствует норма, которая бы четко регламентировала все критерии использования полученной информации от доверителя [6].

### 5. Скрытность нарушений

Что касается правонарушений в сфере нарушения адвокатской тайны, то они трудно доказуемы, а чаще всего просто скрыты, так как совершаются не только адвокатами, а лицами, приближенными к адвокатам, например помощники, секретари, которые не несут правовую ответственность.

Таким образом, в настоящее время существуют определенные проблемы в практике применения и реализации действующего законодательства относительно правового режима адвокатской тайны, которые необходимо разрешить.

Игнорировать институт адвокатской тайны, как это часто случалось в СССР, в наше время решительно невозможно. Именно непоколебимость и неизбежность профессиональной тайны адвокатов может гарантировать справедливое правосудие и веру в силу права среди обычных граждан.

В заключении хотелось бы подвести итог и указать, что делом адвокатов является не только правосудие, но и справедливость. В последнее время многие адвокаты стали разрабатывать и внедрять внутренние (корпоративные) нормы - положения, которые призваны давать дополнительные гарантии неприкосновенности адвокатской тайны для клиента (доверителя).

Кроме того, видится необходимым создание гарантий ответственности не только адвокатов, но и технических сотрудников, а именно все документы по делу должны храниться в месте, которое исключает доступ посторонних лиц.

Вред от нарушения адвокатской тайны можно сопоставить с вредом, который наносится гражданам, юридическим лицам и государственным органам при нарушении иных охраняемых уголовным законом тайн, а во многих случаях может быть и более тяжким.

Адвокатская деятельность исчезнет и потеряет всякий смысл без адвокатской тайны.

## Список использованной литературы

1. Конституция Российской Федерации: принята всенародным референдумом 12.12.1993 (с учетом поправок от 21.07.2014 № 11 - ФКЗ) // Российская газета. 1993. 25 декабря. № 237.

2. Уголовно - процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174 - ФЗ (ред. от 06.07.2016) // Собрание законодательства РФ. 2001.

3. Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации: федеральный закон от 31 мая 2002 г. // СЗ РФ. 2002, № 23.
4. О бесплатной юридической помощи в Российской Федерации: федеральный закон от 21 ноября 2011 г. № 324 - ФЗ // Собрание законодательства РФ. – 2011. – № 48. – Ст. 6725.
5. Об обеспечении граждан бесплатной юридической помощью в Ханты - Мансийском автономном округе – Югре: постановление Правительства Ханты - Мансийского автономного округа – Югры от 29 дек. 2011 г. № 514 - п // Новости Югры. – 2011. – 30 декабря.
6. Бармин К.В., Ложкина Т.Е. Проблемы развития института адвокатской тайны в России // Студенческий: электрон. научн. журн. 2017. № 1(1). URL: <https://sibac.info/journal/student/1/70245> (дата обращения: 18.03.2018).
7. Количество случаев посягательства на адвокатскую тайну возросло на 60 % - ФПА // Материалы Федеральной палаты адвокатов (ФПА) РФ. URL: [http://rapsinews.ru/legal\\_market\\_news/20170420/278326083.html#ixzz5A7qVNsU4](http://rapsinews.ru/legal_market_news/20170420/278326083.html#ixzz5A7qVNsU4)
8. Рагулин А.В. О праве адвоката - защитника отказывать в предоставлении сведений, связанных с оказанием юридической помощи // Адвокатская практика. 2012. № 2. С.15 - 17.
9. Резник Г.М. Обыск у адвоката Платона Лебедева - это покушение на основы адвокатской профессии // LENTA.RU. URL: <https://lenta.ru/>
10. Фурлет С.П. О законодательных мерах сохранения адвокатской тайны в российском уголовном процессе // Адвокат. 2016. № 3. С.39 - 45.
11. Яшина О.Н. Сравнительно - правовой анализ законодательных актов, принятых субъектами РФ и регулирующих оказание бесплатной юридической помощи на их территориях // Адвокат. 2013. № 4. С. 35 - 40.

© В.А. Кошкарлова, 2018

**УДК 340.132.6**

**К.А. Кузнецова**

Студент ФГАОУВО КФУ

Научный руководитель:

к. ю. н. доцент Кривенкова М.В.

г.Набережные Челны, РФ

E - mail: [Kristina.kuznetsova1995@yandex.ru](mailto:Kristina.kuznetsova1995@yandex.ru)

## **ОГОВОРКА О ПУБЛИЧНОМ ПОРЯДКЕ КАК ОБЩЕПРИЗНАННЫЙ ПРИНЦИП МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА**

### **Аннотация**

Статья рассматривает некоторые вопросы применения такого института международного частного права как оговорка о публичном порядке, а также проблему раскрытия содержания данной правовой категории в отечественном законодательстве.

**Ключевые слова:**

Оговорка о публичном порядке, публичный порядок, презумпция применения иностранного права.

Исторически сложилось, что публичное право имеет превосходство над частным правом, поскольку интерес общества превышает интереса отдельных лиц, однако возможность его применения оправдывается исключительностью, как меры, необходимой для применения интересов большинства. Помимо общепринятой в международном гражданском процессе презумпции применения иностранного права, в ряде государств действует правило, согласно которому иностранный закон может быть не применен, если такое применение иностранной нормы права встает в противоречие с публичным порядком данного государства. Действие коллизионной нормы, то есть применение иностранного права, ограничивается в таком случае путем использования оговорки о публичном порядке. Данная тема привлекла наше внимание, поскольку актуальность вопроса вызвана неопределенностью понятия «публичного порядка», которое отличается в судебной практике и научной теории многих государств. В российской доктрине оговорка о публичном порядке – это установленное российским законодательством ограничение в применении иностранного права, когда его применение несовместимо с основами российского правопорядка.

Оговорка о публичном порядке (order public) как распространенный институт международного частного права позволяет национальным правовым системам проявить суверенность относительно применения норм иностранного права. Оговорку о публичном порядке в научной литературе сравнивают с «фильтром» реализации иностранного права в чуждой окружающей правовой среде [1, с. 50]. Впервые понятие «order public» было отражено в ст. 10 Декларации прав человека и гражданина 1789 года, которая гласит: «Никто не должен быть притесняем за свои взгляды, даже религиозные, при условии, что их выражение не нарушает общественный порядок, установленный законом» [2]. Приведенное положение положило начало существованию «order public» как правовой категории [3].

В отечественной практике имеется возможность неприменения иностранной правовой нормы. Однако одного лишь различия между российским законом и законом какого-либо иностранного государства не достаточно для применения оговорки о публичном порядке, поскольку это может стать причиной полного отрицания применения в Российской Федерации иностранного права. Отказ в применении нормы иностранного права не должен базироваться только на различиях в правовой, политической и экономической системах определенного иностранного государства от правовой, политической, экономической системы России. [4]. Проблема и вовсе кроется не в противоречии между правовыми предписаниями, а в результате применения таких предписания, который не допустим в рамках отечественной системы права. В большинстве государств границы применения оговорки определяются по усмотрению судьи. Разрешая вопросы применения или неприменения оговорки о публичном порядке, суд в любом случае сталкивается с проблемой достижения компромисса между интересами. Стоит отметить, что на практике отечественные судебные и административные органы стараются не прибегать к оговорке.

Основные характеристики оговорки о публичном порядке в нашей стране регламентированы в статье 1193 Гражданского кодекса Российской Федерации (далее РФ) [5]. Помимо Гражданского Кодекса РФ, существует ряд законодательных актов, содержащих некоторые положения о «публичном порядке». Во - первых, ст. 167 Семейного Кодекса РФ, которая ограничивает применение норм иностранного семейного права в случае противоречия основам правопорядка РФ [6]. Во - вторых, ст. 417 Гражданского процессуального Кодекса РФ, которая отказывает в признании и исполнении решений иностранных третейских судов, если суд установит противоречие решения публичному порядку РФ [7]. Схожие правовые предписания содержатся в п. 7 ч. 1 ст. 224 АПК РФ [8] и в ст. 34, 36 ФЗ «О международном коммерческом арбитраже» [9].

В законодательстве устанавливается правовая категория публичного порядка, однако не раскрывается содержание данного понятия, сущность, а также составляющие элементы. К сожалению, не раскрываются они ни в российском законодательстве, ни в доктрине международного частного права в целом. Данный момент весьма деструктивен и порождает точку зрения об исчезновении категории «публичный порядок» из отрасли международного частного права за ненужностью. [10, с. 78]. Несмотря на это продолжается разработка международных и национальных документов в части регламентации публичного порядка. Сложившаяся в наши дни ситуация характерна многообразием международных экономических связей, которые не возможно заранее отрегулировать законодательно, чем и вызвано недостаточное правовое развитие института оговорки о публичном порядке в законодательстве многих стран.

#### **Список использованной литературы**

1. Давыденко Д.Л., Хизунова А.Н. Значение и функционирование оговорки о публичном порядке в иностранном и российском праве // Закон. – 2013. – № 2 – С. 31 - 38.
2. Декларация прав человека и гражданина от 26.08.1789 (Конституция Франции) // Конституции зарубежных государств: Великобритания, Франция, Германия, Италия, Европейский Союз, Соединенные Штаты Америки, Япония: учеб. пособие. - 8 - е изд., исправл. и доп. - М.: Инфотропик Медиа, 2012. С. 117 - 119.
3. Давыденко Д.Л. Десять интересных моментов касательно «публичного порядка» в международном частном и гражданском праве [Электронный ресурс] – Режим доступа – URL.: <https://pravo.ru/interpravo/news/view/20972/> (дата обращения 01.05.2018).
4. Федосеева Г.Ю. Международное частное право: учебник – 2 - е издание, переработанное и дополненное – М.: Эксмо. – 2005. – 320 с.
5. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья): федер. закон от 26.11.2001 № 146 - ФЗ (ред. от 28.03.2017) // СЗ РФ. – 2001. – №49. – С. 4552.
6. Семейный кодекс Российской Федерации федер. закон от 29.12.1995 № 223 - ФЗ (ред. от 29.12.2017) // СЗ РФ. – 1996. – № 1. – С. 16.
7. Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации федер. закон от 14.11.2002 № 138 - ФЗ // СЗ РФ. – 2002. – № 46. – С. 4532.
8. Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации: федер. закон от 24.07.2002 № 95 - ФЗ (ред. от 28.12.2017) // СЗ РФ. – 2002. – № 30. – С. 3012.
9. О международном коммерческом арбитраже: Закон РФ от 07.07.1993 N 5338 - 1 (ред. от 29.12.2015) // Ведомости СНД и ВС РФ. – 1993. – № 32. - Ст. 1240.



УДК 349.6

**Ларенцева Е.В.**, магистрант  
Института права Башкирского государственного университета

### **ОСОБЕННОСТИ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПОСТАНОВКИ НА ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УЧЕТ ОБЪЕКТОВ, ОКАЗЫВАЮЩИХ НЕГАТИВНОЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ**

*Аннотация:* В статье рассмотрен процесс и отдельные проблемы, возникающие при осуществлении постановки на государственный учет объектов, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду.

*Ключевые слова:* заявка, объект негативного воздействия, категории негативного воздействия.

Впервые необходимость в создании государственного реестра объектов, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду (далее – НВОС) возникла в 2005 году после издания приказа Управлением по технологическому и экологическому надзору Ростехнадзора от 24.11.2005 №867 «О ведении территориальными органами Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору государственного учета объектов, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду».

Через пять лет полномочия по данному вопросу были переданы Федеральной службе по надзору в сфере природопользования (далее – Росприроднадзор) постановлением Правительства Российской Федерации от 13.09.2010 №717 «О внесении изменений в некоторые Постановления Правительства Российской Федерации по вопросам полномочий Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации, Федеральной службы по надзору в сфере природопользования и Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору».

Вступлением в силу Федерального закона от 21.07.2014 №219 «О внесении изменений в Федеральный закон «Об охране окружающей среды» и отдельные законодательные акты Российской Федерации» (далее – Закон №219 - ФЗ) был определен порядок и конкретные сроки организации работы по ведению государственного реестра учета объектов НВОС.

Проведенный анализ результатов осуществления постановки на государственный учет объектов НВОС и правоприменительной практики по данному вопросу позволил выявить ряд проблем и недостатков.

Одной из основных проблем, возникших при осуществлении постановки на учет объектов НВОС, является существенное сокращение сроков рассмотрения заявок организаций, эксплуатирующих объекты.

Согласно ст.11 Закона №219 - ФЗ в течение двух лет со дня вступления в силу указанного закона юридические лица и индивидуальные предприниматели, осуществляющие хозяйственную и (или) иную деятельность, обязаны поставить на государственный учет принадлежащие им на установленном законом праве объекты, оказывающие негативное воздействие на окружающую среду.<sup>24</sup>

В связи с поздним выходом нормативных правовых актов и разработкой программно - технических комплексов сроки были сокращены с двух лет до нескольких месяцев, что крайне усложнило работу как органам исполнительной власти, осуществляющим данную функцию, так и непосредственно организациям, эксплуатирующим объекты НВОС.

Основные нормативные правовые акты, регламентирующие проведение государственного учета объектов НВОС последовательно вступали в силу на протяжении двух лет.

В декабре 2015 года вступил в силу приказ Министерства природных ресурсов Российской Федерации об утверждении формы заявки, которую необходимо подавать субъектам хозяйствующей деятельности для присвоения категории объекту НВОС.

В июле 2016 года вступило в силу постановление Правительства Российской Федерации от 23.06.2016 №572 «Об утверждении Правил создания и ведения государственного реестра объектов, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду.

Таким образом, после утверждения нормативно - правовых актов по данному вопросу Росприроднадзор и органы исполнительной власти субъекта Российской Федерации должны были приступить к приёму заявок о постановке объектов НВОС на государственный учет.

Надо отметить, что от Росприроднадзора последовали уведомительные письма с разъяснениями о невозможности ведения реестра, в связи с отсутствием информационных систем для обработки поступающих сведений в заявках в государственный реестр.

В результате приём и обработка заявок от организаций началась после ввода программно - технического обеспечения в декабре 2016 года.

Другой важной проблемой остаётся сложность в определении объекта НВОС и его категорирование.

В соответствии с действующим законодательством объектом НВОС, является объект капитального строительства и (или) другой объект, а также их совокупность, объединенные единым назначением и (или) неразрывно связанные физически или технологически и расположенные в пределах одного или нескольких земельных участков.<sup>25</sup>

Объект НВОС может включать несколько источников негативного воздействия, в том числе источники выбросов в атмосферный воздух, сбросов в природный объект, площадки размещения отходов и должен удовлетворять требованию территориальной связанности.

Следует отметить, что имеющиеся на балансе предприятия отдельные единицы оборудования, земельный участок не могут рассматриваться в качестве самостоятельных объектов НВОС.

В случае, если объект не соответствует критериям отнесения объектов, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду, к объектам I, II, III, IV категорий, утвержденным постановлением Правительства Российской Федерации от 28.09.2015

---

<sup>24</sup> Федеральный закон от 21.07.2014 № 219 - ФЗ (ред. от 28.12.2017) «О внесении изменений в Федеральный закон «Об охране окружающей среды» и отдельные законодательные акты» // Российская газета, № 166, 25.07.2014

<sup>25</sup> Федеральный закон от 10.01.2002 № 7 - ФЗ (ред. от 31.12.2017) «Об охране окружающей среды» // Российская газета, № 6, 12.01.2002.

№1029, такой объект не является объектом НВОС и не подлежит постановке на государственный учет.

Так, следует отметить, что нормы действующего законодательства не устанавливают права и обязанности организаций, объекты которых не относятся к какой либо категории. В отношении таких объектов не установлен порядок по предоставлению экологической отчетности, внесению платы за негативное воздействие на окружающую среду, применению мероприятий контрольно - надзорной деятельности.

Исходя из вышеизложенного, можно сделать вывод, что создание государственного реестра объектов НВОС было нацелено на образование единой базы данных о производственных объектах, которая позволила бы осуществлять усиленный экологический контроль за данными объектами.

Однако, при разработке необходимых для работы правил и программно - технических комплексов не были учтены ряд проблем, которые возникли с началом работы по ведению реестра.

Рассмотренные в статье проблемы, а именно сокращенные сроки для предоставления сведений об объектах, сложность определение объекта НВОС, категории негативного воздействия, привели к возникновению множества противоречий между контрольно - надзорными органами и субъектами экологических правоотношений.

Несомненно, в порядок осуществления постановки на государственный учет объектов НВОС в дальнейшем должны быть внесены изменения, которые смогут привести к воплощению первоначальной цели государства по упрощению и модернизации государственного экологического надзора.

## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

### I. Нормативные правовые акты и иные официальные документы

1. Федеральный закон от 10.01.2002 № 7 - ФЗ (ред. от 31.12.2017) «Об охране окружающей среды» // Российская газета, № 6, 12.01.2002.
2. Федеральный закон от 21.07.2014 № 219 - ФЗ (ред. от 28.12.2017) «О внесении изменений в Федеральный закон «Об охране окружающей среды» и отдельные законодательные акты» // Российская газета, № 166, 25.07.2014

### II. Интернет - источники

1. Официальный сайт Федеральной службы по надзору в сфере природопользования: сайт. URL: <http://prn.gov.ru> (дата обращения: 25.01.2018).

© Ларенцева Е.В.

УДК 34 Индекс 343

**Т.И.Маликов**

Аспирант 3 курса БашГУ  
Г. Уфа, Российская Федерация

## МЕХАНИЗМЫ ЗАЩИТЫ УЧАСТНИКОВ (СУБЪЕКТОВ) ПРАВОСУДИЯ В ВЕЛИКОБРИТАНИИ

*Аннотация. В статье анализируются опыт Великобритании в области защиты участников (субъектов) правосудия. Данный опыт был выработан за десятилетия*

существования в этой стране института государственной защиты. За этот период были разработаны и успешно внедрены на практике программы по защите различных участников правосудия в частности, потерпевшего свидетеля и др.

Целью разработки данных программ служило предоставление реальных гарантий безопасности и неприкосновенности лиц, способствующих расследованию и раскрытию преступлений, вследствие чего им может грозить реальная опасность со стороны преступного мира. Наличие такой опасности вынудило Великобританию наряду с другими все цивилизованными странами Западной Европы выработать действенные механизмы по их защите, что нашло своё отражение в уголовном и уголовно - процессуальном законодательстве этих стран. В рамках данной статьи попытаемся понять эффективность разработанных механизмов и программ и отметить их положительные моменты.

**Ключевые слова:** защита, механизмы защиты, участники правосудия, субъекты правосудия, защита свидетелей.

Механизмы и программы по защите лиц, являющихся участниками (субъектами) правосудия, разработаны и прописаны в законодательстве большинства стран Западной Европы, однако они не везде одинаковы. В рамках данной статьи проанализируем механизмы их защиты и существующую законодательную базу и практику в области государственной защиты участников правосудия в Великобритании.

В первую очередь стоит отметить Хартию жертв, принятую в 1990 году.<sup>26</sup> В ней прописаны основные механизмы защиты потерпевших и свидетелей, ставших жертвами преступлений, а именно: их статус, права и обязанности, ответственность в случае их неисполнения, а также компетенция, полномочия и обязанности сотрудников правоохранительных органов в области защиты личных и имущественных прав и компенсации причинённого жертвам в результате совершения преступления вреда.

На основе Хартии, разрабатываются и принимаются программы по защите свидетелей и других субъектов правосудия. Обязанность по реализации данных программ, возлагается в первую очередь на полицейские структуры. Кроме центральных (охватывающих все территории Великобритании), принимаются также и местные программы.

Ещё до принятия Хартии в 1988 году, МВД Великобритании выпустило для внутреннего обращения в правоохранительных и местных органах власти циркуляр, в котором устанавливались меры компенсации причинённого им вреда, с целью улучшения практики взаимодействия с жертвами преступлений и разработки превентивных мер. В частности, лицо ведущее следствие обязано было сообщать о ходе судопроизводства и всех важных обстоятельствах и событиях, касающихся защищаемого лица. С целью обратной связи сотрудники МВД обязывались также называть защищаемому лицу своё полное имя, звание, телефонные номера, почтовый адрес полицейского участка и другую контактную информацию, оперативно реагировать на все поступающие от них сообщения и запросы, уделять им должное внимание и проявлять уважение к их человеческому достоинству. В случае если есть основания опасаться мести со стороны обвиняемого или других

---

<sup>26</sup> Victim's Charter: Statement of the Rights of Victims of Crime. [Электронный ресурс]. // [http://www.victimsservices.justice.nsw.gov.au/Pages/vss/vs\\_victims/VS\\_victimrightscharter2.aspx](http://www.victimsservices.justice.nsw.gov.au/Pages/vss/vs_victims/VS_victimrightscharter2.aspx)

заинтересованных лиц сотрудник полиции может указать об этом в протоколе, ограничить общение с обвиняемым и принять весь комплекс необходимых мер по защите.

Комплекс мер по поддержке и защите участников правосудия, проводится не только сотрудниками полиции. Необходимую правовую и иную помощь и поддержку, оказывают также другие государственные и правоохранительные органы. В частности, органы прокуратуры, суда, а также представители органов местного самоуправления и региональные пенитенциарные службы. К примеру, служба исполнения уголовного наказания и пробации обязуется контролировать освободившихся из мест лишения свободы лиц. Кроме того они обязаны спрашивать мнение потерпевших о возможности условно - досрочного освобождения лиц совершивших преступление, о необходимости ограничения их места проживания и работы после освобождения, или же напротив о возможности применения к осуждённым мер не связанных с лишением свободы (отсрочка приговора, «передача на поруки» и др.), в случае их деятельного раскаяния. Консультации возможны и по любым другим вопросам затрагивающим интересы потерпевших.<sup>27</sup> Всё это способствует укреплению взаимодействия и взаимопонимания между гражданами и правоохранительными органами государства.

Механизмы защиты участников (субъектов) правосудия в Великобритании, прописаны также в международных соглашениях принятых в рамках стран, принадлежащих к англо - саксонской правовой семье. К ним относятся, в частности, такие страны как, Великобритания, Новая Зеландия, Австралия, США (имеющая наибольший опыт по защите лиц являющихся участниками правосудия) и др. В этих странах участники со стороны обвинения - потерпевшие и свидетели, имеют статус «ответственного свидетеля», закреплённый законодательно. Статус обвинителя же берут на себя соответствующие правоохранительные органы. В них создаются специальные службы, оказывающие помощь лицам, взятым под государственную защиту. По необходимости им может быть оказана психологическая, юридическая и другие виды помощи и поддержки, в том числе и обеспечение их личной безопасности и безопасности их близких лиц на протяжении всего процесса. Кроме того, в соответствии с пунктом "б" статьи 6 «Декларации основных принципов правосудия для жертв преступлений и злоупотреблений властью» правоохранительные органы обязаны учитывать их личное мнение, если в ходе процесса затрагиваются их конституционные права и дело касается удовлетворения их законных интересов.<sup>28</sup>

Завершая вопрос о существующих в Британии механизмах защиты участников (субъектов) правосудия, следует сказать, что правоохранительные органы Великобритании берут на себя всю ответственность по полному, всестороннему и беспристрастному расследованию и раскрытию преступлений, а также защите и обеспечению безопасности всех участников правосудия. В связи с этим важнейшим механизмом защиты и обеспечения безопасности служит следующий. В случае, если возникает вопрос о правдивости показаний, и достоверности сведений и фактов, полученных в ходе допроса потерпевших и свидетелей, взятых под защиту, в целях обеспечения их анонимности,

<sup>27</sup> Аппарова Т.В. Суды и судебный процесс Великобритании. Англия, Уэльс, Шотландия. // М.: Институт международного права и экономики. Издательство "Триада, Лтд". 2006. С.95 - 97.

<sup>3</sup> Декларация основных принципов правосудия для жертв преступлений и злоупотреблений властью // Принята 29.11.1985 Резолюцией 40 / 34 Генеральной Ассамблеи ООН.

сотрудники правоохранительных органов имеют возможность выступать на процессе вместо них, в качестве свидетелей, подтверждающих их показания.<sup>29</sup> Но это вовсе не означает, что государство в данном случае занимает одностороннюю позицию, и защищает только интересы участников правосудия со стороны обвинения. В случае, если всё ещё остаются сомнения в правдивости и достоверности показаний данных потерпевшими и свидетелями, и при необходимости их повторного допроса, они обязаны лично являться по первому вызову правоохранительных и судебных органов, для дачи показаний по всем интересующим вопросам, задаваемым как стороной государственного обвинения, так и стороной защиты.<sup>30</sup>

#### **Список использованной литературы:**

1. Victim's Charter: Statement of the Rights of Victims of Crime. [Электронный ресурс]. // [http://www.victimsservices.justice.nsw.gov.au / Pages / vss / vs \\_ victims / VS \\_ victimrightscharter2.aspx](http://www.victimsservices.justice.nsw.gov.au/Pages/vss/vs_victims/VS_victimrightscharter2.aspx)
  2. Аппарова Т.В. Суды и судебный процесс Великобритании. Англия, Уэльс, Шотландия. // М.: Институт международного права и экономики. Издательство "Триада, Лтд". 2006. 157 с.
  3. Декларация основных принципов правосудия для жертв преступлений и злоупотреблений властью // Принята 29.11.1985 Резолюцией 40 / 34 Генеральной Ассамблеи ООН.
  4. Леви А.А. Потерпевший в уголовном процессе. // М. изд - во РУДН. 2007. С. 45 - 48.
  5. Ривз Г. Жертвы преступления в Англии и Уэльсе. // Доклад на конференции стран Восточной и Западной Европы по проблемам защиты жертв преступлений. Вена. М. 1991.
- © Т.И. Маликов, 2018

**УДК 34**

**В.С. Моисеева**  
Студент 2 курса  
Владимирского юридического института ФСИН России  
г. Владимир, РФ  
Научный руководитель:  
В.В. Шаханов

### **ПРИРОДА, СПЕЦИФИКА И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРАВОТВОРЧЕСТВА В МУНИЦИПАЛЬНОМ ПРАВЕ**

**Аннотация:** в данной работе представлены основные концепции эффективности правотворчества в муниципальном праве, понятие правотворчества, его значение для

---

<sup>4</sup> Леви А.А. Потерпевший в уголовном процессе. // М. изд - во РУДН. 2007. С. 45 - 48.

<sup>5</sup> Ривз Г. Жертвы преступления в Англии и Уэльсе. Доклад на конференции стран Восточной и Западной Европы по проблемам защиты жертв преступлений. Вена. М. 1991.

самовыражения мнения граждан. Проанализированы актуальные проблемы природы, специфики правотворчества в контексте муниципального права.

**Ключевые слова:** правотворчество, муниципальное право, местное самоуправление, муниципалитет, самовыражение мнения народа.

Правотворчество является одним из главных способов управления общественных отношений. Оно является самостоятельной юридической категорией, которую реализует публичная власть и находится в непосредственной связи с ее предназначением, функциями, типом и механизмом. Сущность и характеристики муниципального правотворчества вытекают из особенностей природы местного самоуправления, т.е. основ, закрепленных в Конституции РФ.

1. Конституционная модель местного самоуправления в России дает представление об этом институте как о сложноустроенном социальном образовании, в котором достаточно тесно связаны между собой государственные и общественные начала. Выработанная практикой Конституционного Суда Российской Федерации Конституция в ее нормативном толковании, исходит из того, что:

1) местное самоуправление заложено в основе конституционного строя и является необходимой формой осуществления власти народа и территориальной самоорганизацией населения, обеспечивает участие граждан в самостоятельном решении вопросов местного значения (Постановление от 2 апреля 2002 г. N 7-П); 2) обладает самостоятельностью, а ее пределы описаны в законодательстве (Определение от 5 марта 2009 г. N 375-О-О); 3) конституционные характеристики местного самоуправления как формы публичной власти определяют особенности его правосубъектности, которые сопоставимы с особенностями правосубъектности Российской Федерации и ее субъектов (Определение от 2 ноября 2006 г. N 540-О); 4) конституционно-правовой статус местного самоуправления при обеспечении решение вопросов местного значения уполномоченными органами, работают в интересах общества в пределах данного муниципального образования и исполняют конституционные функции государства (Определение от 17 июня 2008 г. N 435-О-О).следует отметить, что местное самоуправление в конституционно-правовом смысле объединяет следующие черты: а) публичная власть вместе с государственной реализуется народом на всей территории России; б) социальная корпорация призвана обеспечивать взаимодействие граждан, находящихся по месту жительства для решения совместных проблем; в) характерная организационно-правовая форма коллективного конституционного правопользования объединяет граждан в целостный социально-территориальный коллектив. Они придают ему свойство правосубъектности, а так же расширяет индивидуальные возможности правопользования.

2. Статус и назначение местного самоуправления предполагают осуществление его субъектами властного регулирования тех общественных отношений, которые отнесены к предметам ведения и ответственности муниципальных образований в виде вопросов местного значения. Социально-правовая природа решений, которые принимаются в рамках процесса муниципальной самоорганизации населения,

определяется публично-властными актами правового характера и входят в единый конституционный механизм правового управления делами государства.

Их "правность" вытекает из выраженной в Конституции Российской Федерации суверенной воли народа, которая, провозгласив муниципальную власть одной из форм публичной власти (ч. 2 ст. 3), прямо ставит перед местными сообществами определенные задачи, а так же уполномочивает на самостоятельное решение вопросов местного значения и на исполнение отдельных государственных полномочий органами местного самоуправления (ст. 12, ч. 1 ст. 130, ч. 2 ст. 132); предписывает осуществление местного самоуправления как в формах непосредственного народовластия, так и через органы местного самоуправления (ч. 2 ст. 97, ч. 2 ст. 132).

В соответствии с этим акты бесспорно являются общеобязательными и гарантируются принудительной силой государства.

Вместе с тем порождаемые прямым или опосредованным (т.е. через органы и должностных лиц) волеизъявлением местного сообщества и устанавливая в своей основе взаимные права, ответственность и обязанности его членов в сфере муниципальной деятельности, муниципальные правовые акты заключают в себе существенный вес публично-корпоративных начал, опираясь не столько на государственную силу принуждения, сколько на силу авторитета, вызванную доверием населения к избранным им органам власти и к нормативным предписаниям, сформированными по его поручению и при его непосредственном участии.

Это подтверждается тем, что муниципальное правотворчество выступает необходимой формой реализации как муниципальной (публичной) власти, так и правом на осуществление местного самоуправления. Обеспечивая приложение к конкретным условиям норм действующего законодательства и выработку права самим населением, муниципальное правотворчество находится на стыке "правоприменения" и саморегулирования.

С одной стороны это происходит за счет использования многопрофильного инструментария муниципальной демократии, через него осуществляется активное воздействие гражданского общества на правовую систему. С другой - в муниципальном правотворчестве происходит синтез управленческой воли государства и населения. Этим определяется связь в муниципальном правотворчестве сознательных, волевых и целенаправленных элементов с элементами саморегуляции, стихийности, спонтанности, т.е. формального (позитивистского) и неформального (естественно-правового) начал. На это ориентирует Конституция РФ, указывая на необходимость осуществления местного самоуправления во всех его формах (ч. 1 ст. 131). Муниципальное право, отвечая на запросы реальности, оказывает на нее активное обратное преобразовательное воздействие. Оно может быть как синхронизированным, так и асинхронным: отставать от достигнутого уровня развития общественных отношений либо опережать его. В последнем случае оно обеспечивает становление и развитие прогрессивных форм социального общежития, "подтягивает" реальность до более высокого правового уровня.



Существенная специфичность муниципального правотворчества состоит в максимальном приближении к населению, его интересам, потребностям, целям и общей системе сложившихся в данном социокультурном пространстве правовых установок. Это позволяет сблизить в муниципальных правовых актах правила нормативного и спонтанных социальных порядков, а саму муниципально-правовую систему делает более устойчивой (авторитетной), гибкой, отзывчивой к изменчивой социальной реальности. Таким образом, эти характеристики открывают возможности эффективного использования муниципального правотворчества в целях формирования и закрепления новых "правовых смыслов" (правовых принципов, норм, процедур и т.д.) и отыскания наиболее комфортных правовых условий жизни и развития конкретной личности в единстве с другими членами местного сообщества, общества и государства.

Итак, муниципальное правотворчество можно рассматривать как осуществляемую населением непосредственно или при его широком участии органами местного самоуправления правотворческую деятельность, суть которой состоит в выявлении и систематическом регулятивном обеспечении правовых потребностей местного сообщества в их непротиворечивом единстве с правовыми потребностями государства.

3. Данные подходы к пониманию конституционной природы местного самоуправления и правотворческой формы его реализации позволяют выделить следующие особенности муниципального правотворчества:

1) особый субъект - это либо само местное сообщество, либо уполномоченные органы и должностные лица местного самоуправления;

2) подзаконный характер предполагает, что муниципально-правовые акты не должны противоречить законам и иным нормативно-правовым актам Российской Федерации и ее субъектов;

3) сопряжение местной и государственной воли в муниципальном правотворчестве определяется целями местного самоуправления как императивного института публичной власти, который обеспечивает в общенациональном масштабе решение вопросов, установленных федеральным правом, т.е. имеющих государственно-правовую ценность и обоснование;

4) локально-территориальный характер - обусловлен пространственными пределами муниципальной власти, акты которой распространяются и действуют в пределах границ всей территории, на которой осуществляется местное самоуправление, т.е. в пределах соответствующих муниципальных образований;

5) особая предметная сфера - это вопросы местного значения, которые закрепляются на уровне Конституции и федеральных законов и не могут быть перепоручены органам государственной власти;

6) в основе тесного сочетания непосредственных и представительных начал - принцип самоуправления, который задает высокий уровень обратной связи между местным сообществом и его органами и открывает для граждан широкие возможности влиять на муниципально-правовой порядок;

7) преимущественно регулятивная направленность. Муниципальная власть несuverенна, в большей степени опирается на авторитет, чем на принуждение,

потому муниципально-правовые нормы в основном включают в свою структуру только гипотезу и диспозицию. Ответственность по общему правилу должна устанавливаться государством;

8) существенный динамизм отражает структурно-иерархическое положение муниципального правотворчества в правовой системе России. Образуя нижнее звено в общегосударственном механизме праворегуляции, оно обеспечивает реализацию в местных условиях общедоказательных и региональных правовых стандартов, а также не противоречащее им необходимое первичное правовое регулирование. Поэтому развитие вышестоящих правовых уровней в муниципально-правовой системе должна быть как внешне, так и внутренне согласована с действующим законодательством;

9) местом муниципального правотворчества в правовой системе, строящейся на основе логического перехода от общих норм на вышестоящих уровнях к менее универсальным на нижестоящих уровнях, обуславливается также высокая детализированность муниципально-правового регулирования. Местные акты в своей основе рассчитаны на решение локальных проблем, текущих управленческих задач, что сближает их с актами правоприменения;

10) выраженная способность быстро реагировать на изменяющиеся социальные условия и потребности населения (мобильность). Муниципальное правотворчество составляет нормативно-регулятивное содержание муниципально-властной деятельности по решению вопросов непосредственного обеспечения жизнедеятельности населения, вследствие чего, как по своему материальному назначению, так и по процессуальной форме реализации, оно ориентировано на максимально оперативное удовлетворение актуальных правовых потребностей населения;

11) муниципальное правотворчество отличает также глубина связи с "неформальными" источниками права (обычаями, традициями местного сообщества), что предопределено социальными истоками муниципальной власти, черпающей свою нормативную энергию из самой народной жизни.

4. Особое значение муниципального правотворчества имеют вопросы его эффективности.

К сожалению, им не уделяется должного внимания со стороны современной отечественной юридической науки. Это приводит к отсутствию у нормотворческих и правоприменительных субъектов, занятых в сфере местного самоуправления, надлежащего концептуального базиса для выстраивания стратегии и тактики муниципальной правотворческой деятельности, формирования и использования критериев оценки ее качества.

Необходимо выработать комплексный подход к оценке эффективности муниципального правотворчества, который позволил бы учитывать влияние на него как внутрисистемных (муниципальных), так и внешнесистемных (меж- и надмуниципальных) факторов, измерять не только степень формально-юридической определенности и юридико-технической корректности актов местного самоуправления, но и их социально-правовую результативность, выявлять целевые,

социальные, аксиологические, психологические, экономические аспекты эффективности муниципального правотворчества.

### БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

1. Ларичев, А. А. Правовые основы местного самоуправления в Российской Федерации и Канаде: моногр. / А.А. Ларичев. - М.: Юридический центр, 2015. - 208 с.
2. О., Е Кутафин Муниципальное право Российской Федерации / О. Е Кутафин, В.И. Фадеев. - М.: ЮРИСТЪ, 2017. - 560 с.
3. Шугрина, Е. С. Муниципальное право / Е.С. Шугрина. - М.: Норма, 2016. - 528 с.

© В.С. Мокеева

УДК 343.9

**Панфиленок А.И.**, доцент

Новосибирский военный институт имени генерала армии И.К.Яковлева  
войск национальной гвардии Российской Федерации  
г. Новосибирск  
E - mail: ooo nabat@mail.ru

### УГРОЗЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

*В статье рассмотрены угрозы национальной безопасности Российской Федерации на современном этапе. Сформулированы основные внешние военные опасности, основные угрозы государственной и общественной безопасности, нормы и принципы международного права. Раскрыта роль и защита деятельности государственных и общественных институтов, взаимоотношения России и Украины. Роль Совета Безопасности ООН.*

*The article deals with threats to the national security of the Russian Federation at the present stage. The main external military dangers, the main threats to state and public security, the norms and principles of international law are formulated. The role and protection of the activities of state and public institutions, the relationship between Russia and Ukraine. The role of the UN Security Council.*

*Ключевые слова: национальная безопасность, внешние и внутренние военные опасности, военные угрозы, терроризм, санкции, безопасность, применение химического оружия, Совет Безопасности ООН.*

*Key words: national security, external and internal military dangers, military threats, terrorism, sanctions, security, use of chemical weapons, UN Security Council.*

Угроза национальной безопасности - совокупность условий и факторов, создающих прямую или косвенную возможность нанесения ущерба национальным интересам<sup>31</sup>.

<sup>31</sup> О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: указ Президента РФ от 31 дек. 2015 г. № 683 // СЗ РФ. – 2016. – № 1 (часть II). – Ст. 212.

В современном мире в свете последних событий, все чаще в средствах массовой информации и телевизионных дискуссиях поднимается и рассматривается вопрос, раскрывающие факторы риска и в целом все угрозы национальной безопасности России. Чтобы рассмотреть эту проблему шире, необходимо для начала разобраться с самим понятием.

Чтобы понять содержание угрозы национальной безопасности, необходимо четко представлять, при помощи каких показателей она определяется. Соответственно, уточняем, что она обозначается:

- затрагиваемыми национальными интересами;
- обстоятельствами, что определяет возможный ущерб при приведении угрозы в действие;
- местом и временем проявления негативных факторов и условий;
- возможностями, намерениями и волей субъекта угрозы<sup>32</sup>.

Но помимо внутренних угроз, особое внимание стоит уделить и внешним. На современном этапе характерное разграничение двух полюсов или центров, четкие границы и состав можно заявить определился после ракетного удара США, Великобритании и Франции по сирийской территории. Особо хотелось бы отметить, что эти агрессивные действия осуществлены без санкции Совета безопасности Организации Объединенных Наций и явились прямым нарушением Устава ООН, норм и принципов международного права. На пленарном заседании Совета Безопасности ООН, созванном по инициативе России, Совбез отклонил проект резолюции, предложенный Россией, об осуждении ударов США и их союзников по Сирии и признания актом агрессии против независимого государства. «За» проект проголосовали только три страны (Россия, Китай и Боливия). Восемь стран высказались против (США, Великобритания, Франция, Швеция, Нидерланды, Польша, Кувейт и Кот - де Ивуар). Еще четыре воздержались (Перу, Казахстан, Эфиопия и Экваториальная Гвинея).

Это голосование определило центры противостояния на современной карте мира, да и дальнейшие дискуссии по этому вопросу распределила страны мира по отношению к тому или другому лагерю. По анализу прессы можно уже примерные страны отнести к тому или другому центру притяжения. «За» применение ракет коалицией США высказались, следующие страны: Австралия, Германия, Турция, Япония, Канада, Испания, Новая Зеландия, Румыния, Латвия, Литва, Украина. А также Евросоюз в лице Председателя Европейского совета Дональда Туска, блока НАТО в лице Генерального секретаря НАТО Йенса Столтенберга. Против: Россия, Иран, Куба, Белоруссия.

Постоянный Совет Организации Договора о коллективной безопасности (ОДКБ) 14 апреля 2018 года, на экстренном созванном по инициативе России заседании принял заявление по Сирии. Где осудил ракетные удары Соединённых Штатов при поддержке их союзников: Англии и Франции, и призвал Совет Безопасности Организации Объединённых Наций приложить максимальные усилия по восстановлению международного мира и безопасности.

Неурегулированными остаются многие региональные, застарелые конфликты, которые длятся не один год. Это Афганистан, Ирак, Ливия, Палестина - израильский конфликт,

---

<sup>32</sup> Логунов А.Б. Региональная и национальная безопасность. М. : ИНФРА, 2014. С. 20–21.

Кашмирский конфликт между Индией и Пакистаном из - за принадлежности Кашмира, противостояние Израиля и Ирана и другие.

Россия полна решимости, предотвратить конфликт не, потому что Россия боится американских вооруженных сил, а потому что Россия понимает - она имеет дело с непредсказуемым Президентом и Администрацией США. Они готовы разрушать, полностью или частично, не только мусульманские страны, как они это сделали в течение последних 10 - 15 лет, но и всё человечество в целом. Поэтому руководство России и уклоняется от всех этих организованных выпадов и строго придерживается норм международного права и порядка. Этот факт наглядно показывает, что ни США, ни Англия или Франция не уважают международные законы и их собственную предполагаемую демократию и что правительства этих стран не подотчетны своим народам.

Сохраняются тенденции к их силовому разрешению, в том числе в регионах, граничащих с Российской Федерацией. Существующая архитектура (система) международной безопасности не обеспечивает равной безопасности всех государств<sup>33</sup>.

Наметилась тенденция смещения военных опасностей и военных угроз в информационное пространство и внутреннюю сферу Российской Федерации. При этом, несмотря на маловероятность развязывания против Российской Федерации крупномасштабной войны, на ряде направлений военные опасности для Российской Федерации усиливаются.

В марте - апреле 2018 года активные нападки на деятельность государственных и общественных структур России, осуществляют средства массовой информации США, Англии и их послушных слуг в этой области. Особенно усердствуют в этом вопросе английские печатные средства, и должностные лица Англии. Отравление отца и дочери Скрипалей, применение химического оружия в сирийском городе Дума, без доказательств фактов применения, вину возложили на Российскую Федерацию. Без подтверждения фактов, за “фейковую” информацию, США, Англия, Франция и ряд других стран выслали наших дипломатов, ввели экономические и финансовые санкции, ограничения на передвижение наших граждан, специалистов, спортсменов. Таким образом, внутренние и внешние угрозы обязательно требуют постоянного наблюдения для того, чтобы безопасность была под контролем. Если говорить о запевале в этом разношерстном хоре, то все прекрасно понимают, что основным центром являются Соединенные Штаты Америки.

Многое может пролить свет на последние так называемые цветные революции, шахматные рокировки, а иногда и прямая агрессия в Восточной Европе, на Ближнем Востоке, Латинской Америке, Средней Азии, Грузии, и интерес Соединенных Штатов во всем этом. Самый болезненный удар для России, это конечно Украина. Затрагивая тему “братья - враги”, безусловно, стоит отметить, что военные угрозы национальной безопасности России стали критическими после конфликта на Украине, и это отмечают компетентные службы всего мира. Достаточно много усилий и денег вложили спецслужбы и администрация США в переформатирование взаимоотношений России и Украины. Естественно, в этой стране первым делом были созданы информационные и специальные центры по подготовке радикалов и террористов, для того, чтобы с начала изменить

---

<sup>33</sup> О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: указ Президента РФ от 31 дек. 2015 г. № 683 // СЗ РФ. – 2016. – № 1 (часть II). – Ст. 212.

внутриполитическое устройство Украины. В этом случае речь идет о тех молодых людях, которых идеологически обрабатывали еще с начала 90 - х. Теперь практически более половины дружественной, братской и когда - то единой страны в составе СССР считает Россию корнем всех бед и главным врагом.

В качестве практических мер по борьбе с Россией: было прекращено авиасообщение, усложнены денежные переводы, регламентирован ввоз российских книг, осуществляется запрет на гастроли ряда артистов, фактически упразднен закон «Об основах языковой политики», прошло переименование исторической топонимики и разрушение памятников, введены ограничения русского языка на радио, телевидении и т.д.

Если говорить о Северо - Атлантическом альянсе, как угрозе безопасности России, можно сказать, что он больше мертв, чем жизненно способен противостоять Вооруженным Силам РФ, а тем более нападать. Несмотря на то, что базы НАТО заполнили весь мир, прямые военные действия с РФ практически исключены. Поэтому со стороны этого блока военные угрозы национальной безопасности России близки к нулю. Об этом может говорить много фактов, при нанесении ракетного удара по Сирии, Германия, Италия, Испания не поддержали США. И, конечно же, не последнюю роль играет Российский «ядерный щит».

Конечно, отношения Кремля с Брюсселем и Вашингтоном уже никогда не останутся прежними и скорее всего они видоизменятся, перейдут на другой уровень или формат. В ответ на все угрозы НАТО, систем ПРО США, постоянных «цветных» революций в ряде постсоветских стран и у границ России, Президент обновил доктрину, где говорится про обеспечение национальной безопасности государства. По этому документу, в ответ на действие сразу будет следовать противодействие, благодаря чему вся страна может спать спокойно и не волноваться за свое будущее.

Глава российского государства Владимир Путин, 25 апреля 2018 года выступая с приветственным словом, к участникам девятой международной встречи высоких представителей в Сочи, отвечающих за проблемы безопасности в мире, заявил. Что ряд стран играют на руку террористам и порождают напряжённую дестабилизирующую обстановку, применяя военную силу в обход Совета Безопасности Организации Объединённых Наций. «Проблемы обеспечения безопасности на глобальном и региональном уровне в настоящее время приобретают особо важную остроту. Во многом это связано с тем, что некоторые государства мирового сообщества всё чаще пытаются игнорировать общепризнанные нормы и принципы международного права, прибегают к применению военной силы в обход Совбеза ООН, отказываются от переговоров как ключевого инструмента разрешения межгосударственных споров».

При этом российский лидер также заявил, что нынешние переговоры предоставляют хорошую возможность для поиска путей борьбы с самыми разными угрозами. «Хотел бы подчеркнуть, что Россия готова к самому тесному сотрудничеству с иностранными партнёрами на этом направлении, как в многосторонних форматах, так и на двусторонней основе», заключил Путин.<sup>34</sup>

Многие лидеры стран мира понимают что, на геополитическую арену уверенно выдвигается Российская Федерация, которая сохраняет мир и стабильность в мире, не

---

<sup>34</sup> Электронный ресурс. [https:// mir - press.com / 123372 - putin - ryad - stran - pomogayut - terroristam - primenyaya - voennuyu - silu - v - obxod - oon - full.html](https://mir - press.com / 123372 - putin - ryad - stran - pomogayut - terroristam - primenyaya - voennuyu - silu - v - obxod - oon - full.html)

нарушая при этом установленные международным правом нормативов. Они настоятельно рекомендуют, чтобы президенты США и России “договорились”, “поладили” между собой. Время покажет, что из этого выйдет.

#### **Список литературы:**

1. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: указ Президента РФ от 31 дек. 2015 г. № 683 // СЗ РФ. – 2016. – № 1 (часть II).
2. Логунов А.Б. Региональная и национальная безопасность. М. : ИНФРА, 2014.
3. Электронный ресурс. [https:// mir - press.com / 123372 - putin - ryad - stran - pomogayut - terroristam - primenyaya - voennuyu - silu - v - obhod - oon - full.html](https://mir - press.com / 123372 - putin - ryad - stran - pomogayut - terroristam - primenyaya - voennuyu - silu - v - obhod - oon - full.html)

© Панфиленок А.И.

**УДК 343.9**

**Панфиленок А.И.,** доцент

Новосибирский военный институт имени генерала армии И.К.Яковлева  
войск национальной гвардии Российской Федерации  
г. Новосибирск  
E - mail: ooo nabat@mail.ru

### **ОСНОВНЫЕ ВНУТРЕННИЕ ОПАСНОСТИ, УГРОЗЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ И ОБЩЕСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ**

*В статье рассмотрены угрозы национальной безопасности Российской Федерации на современном этапе. Сформулированы основные внутренние опасности, угрозы государственной и общественной безопасности. Определена ключевая роль конституционно - правовых основ обеспечения национальной безопасности современной России. Раскрыта роль и защита деятельности государственных и общественных институтов, граждан в сфере предупреждения и противодействия угрозам безопасности личности, общества и государства.*

*The article deals with threats to the national security of the Russian Federation at the present stage. The main internal dangers and threats to state and public security are formulated. The key role of the constitutional and legal basis of national security of modern Russia is defined. The role and protection of the activities of state and public institutions, citizens in the sphere of prevention and combating threats to the security of the individual, society and the state.*

*Ключевые слова: национальная безопасность, внешние и внутренние военные опасности, военные угрозы, конституционно - правовые основы, терроризм, санкции, экономика, безопасность.*

*Key words: national security, external and internal military dangers, military threats, constitutional and legal framework, terrorism, sanctions, economy, security.*

Проведение Российской Федерацией самостоятельной внешней и внутренней политики вызывает противодействие со стороны США и их союзников, стремящихся сохранить свое

доминирование в мировых делах. Реализуемая ими политика сдерживания России предусматривает оказание на нее политического, экономического, военного и информационного давления.

Рассмотрение вопросов о том, насколько национальная безопасность РФ крепка и откуда необходимо, предвидеть опасность, стоит разобрать виды угроз. Потенциальная угроза всегда рассматривается во время разработок и создания любой программы по противодействию всех видов угроз. Военные опасности и военные угрозы определяются Военной доктриной Российской Федерации<sup>35</sup>.

Соперничеством ценностных ориентиров и моделей развития, неравномерность процессов экономического и политического развития на глобальном и региональном уровне на фоне общего осложнения международных отношений вот что происходит в современном мире. Происходит поэтапное перераспределение влияния в пользу новых центров экономического роста, политического влияния и притяжения, военного противостояния.

Рассмотрим основные угрозы России на внутреннем поле. На данный момент одной из основных угроз России можно отнести внутреннюю напряженность в обществе. Это может являться одним из самых опасных рисков. Это так называемая бомба замедленного действия, которая может разорваться в любой момент.

Главными стратегическими угрозами национальной безопасности в области экономического развития являются ее низкая конкурентоспособность и качество продукции, сохранение экспортно - сырьевой модели развития и высокая зависимость от внешнеэкономической конъюнктуры, отставание в разработке и внедрении перспективных технологий, слабая защищенность национальной финансовой системы от действий нерезидентов и спекулятивного иностранного капитала. А также уязвимость ее информационной инфраструктуры, несбалансированность национальной бюджетной системы, регистрация прав собственности в отношении значительной части предприятий и организаций в иностранных юрисдикциях, ухудшение состояния и истощение сырьевой базы, ухудшение экологического состояния территорий. Можно много говорить и о безработице, сохранение значительной доли теневой экономики, условий для коррупции и криминализации хозяйственно - финансовых отношений, неравномерное развитие регионов, переезд населения из сельской местности в города. Много проблем накопилось в области обеспечения здравоохранения и образования, нарастание старения и управления системы ЖКХ. Проблемы, связанные с наукоемкими и научно исследовательскими разработками, оттоком научного потенциала в зарубежные научно - исследовательские институты, следовательно, уменьшением научно - технического потенциала, как основы роста экономики. В такой ситуации вывести национальную экономику из сложившегося кризиса очень сложно, но необходимо.

В ходе последних событий, хочется понять, почему такая крупная, богатая и сильная страна страдает от экономического, финансового и информационного воздействия. А проблема в следующем, как говорится, «пришла беда, открывая ворота». Современная Россия — это сырьевая экономика, в основном мы торгуем не готовой продукцией или товаром, переработанной на наших предприятиях, а сырьем, в виде газа, нефти, леса.

---

<sup>35</sup> Военная доктрина Российской Федерации (утв. Президентом РФ 25.12.2014 № Пр - 2976) // Рос. газета. - № 298. - от 30.12.2014 г.



Только перепрофилирование наших предприятий на производство и организацию продажи готового, конкурентно способного продукта, на внешний рынок мировой экономики и позволит России не бояться никаких санкций со стороны отдельных государств.

Удар санкций был и есть спланированным и ощутимым актом, ударом по независимой политике России на международной арене. Были задействованы все мировые рычаги в различных областях: политики, экономики, дипломатии, спорте, культуре, туризме. Это и искусственное снижение цен на нефть со стороны ОПЕК, и “продэмбарго”, которая ввели США и западные страны. Современный бизнес России сам по себе основан на перепродаже, а зачастую просто торгует своим сырьем или, и того хуже, импортными товарами. При наложении санкций в отношении России основные усилия были направлены на самые уязвимые и жизненно важные отрасли экономики. Это надо расценивать как толчок к импорту замещения, что было и сделано после введения санкций. В последнее время Россия пошла по пути перепрофилирования экономических и финансовых взаимоотношений на Китай, Иран, Египет, Турцию, Индонезию, Индию, Бразилию.

Российская Федерация является самым лакомым куском в мировом пространстве, так как является обладателем не только большой территорией, но и обладателем мировых ресурсов: газа, нефти, угля, урановых руд, лесов, чистой воды, редкоземельных металлов и многих других несметных богатств. В современных условиях мир вступает в один из самых сложных демографических, экологических и сырьевых периодов. Россия в этой ситуации - очень важный игрок, благодаря своему геополитическому положению. И никакая военная угроза не страшна лишь тогда, когда с тобой считаются, когда уважают и боятся. Но благодаря тому, что рост на сырьевое топливо постоянно растет, а газ и нефть, будут оставаться основными источниками энергии и иметь прогнозируемую долю 80 % до 2030 года, время России еще впереди. Сохраняются тенденции к их силовому разрешению, в том числе в регионах, граничащих с Российской Федерацией. Существующая архитектура (система) международной безопасности не обеспечивает равной безопасности всех государств<sup>36</sup>.

Советский Союз в противостоянии с Западом опирался на мощный социалистический блок и дружественные режимы стран третьего мира (вроде Индии). Теперь же мы вообще не имеем союзников. В постсоветском пространстве у нас только три союзника – Белоруссия, Армения и Казахстан. Однако у них у всех есть свои интересы и связи с США и другими странами Запада и Востока. Минск, Ереван и Астана ведут «гибкую» политику, то есть не являются безусловными союзниками Москвы. Более того, регулярно позволяют себе недружественные шаги в отношении России. Очевидно, что при расширении конфликта России и коллективного Запада, мы останемся одни. В Европе одни враги или в лучшем случае нейтральные страны. Больше союзников нет – Куба и Венесуэла могут поддержать нас только морально. Сирия разрушена, и Дамаск держится только на наших и иранских военнослужащих. Иран и Турция сами по себе. Это временные союзники. Надежды некоторых экспертов на «союз» с могучим Китаем иллюзорны. Китайский дракон имеет собственные национальные интересы и Россию защищать не будет. Поднебесная взяла всё, что хотела от научно - технического потенциала бывшего СССР. Россия может предложить только сырье и некоторые военные технологии. Кроме того, у

<sup>36</sup> О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: указ Президента РФ от 31 дек. 2015 г. № 683 // СЗ РФ. – 2016. – № 1 (часть II). – Ст. 212.

Пекина есть определённые договоренности с хозяевами Лондона и Вашингтона. Часть глобальной элиты строит новый мировой порядок на основе оси Европа – Поднебесная («Новый Шелковый путь») и новой мировой валюты – золотого юаня. Россия в таком сценарии – сырьевая периферия<sup>37</sup>.

Наметилась тенденция смещения военных опасностей и военных угроз в информационное пространство и внутреннюю сферу Российской Федерации. При этом, несмотря на маловероятность развязывания против Российской Федерации крупномасштабной войны, на ряде направлений военные опасности для Российской Федерации усиливаются.

Если говорить и дальше о современных угрозах. Безусловно, терроризм - угроза национальной безопасности России №1, но если посмотреть в недалекое будущее, то к этой проблеме может прибавиться еще несколько, не менее важных. Российская Федерация это многонациональная и многоконфессиональное государство мира. На ее территории проживают представители 193 национальностей (по данным Всероссийской переписи населения 2010 года).<sup>38</sup> Большинство народов России на протяжении веков формировались на территории современного Российского государства и внесли свой вклад в развитие российской государственности и культуры.

Культурное и языковое многообразие народов России защищено государством. В Российской Федерации используются 277 языков и диалектов, в государственной системе образования используются 89 языков, из них 30 - в качестве языка обучения, 59 - в качестве предмета изучения.

Стравливание народностей между собой, внесение смуты, превознесение одних над другими, и является одной из основных задач некоммерческих организаций раскинувших свои сети под различными вывесками на территории России и мира. Отдельные граждане России и особенно приезжие из Средней Азии, попадают под их влияние, и участвуют в террористической деятельности на территории России. Об этом говорят раскрытые ячейки ИГИЛ в Санкт - Петербурге, Волгоградской области, Дагестане. В результате обнаружено и изъято большое количество религиозно - экстремистской литературы, инструкции по производству бомб и их компоненты, видеоматериалы, пропагандирующие деятельность международной террористической организации «Исламское государство», а также средства связи, использовавшиеся для общения с зарубежными эмиссарами.

Что мы видим в современном мире? Ирак, Ливия, Сирия, Грузия, Украина, а дальше кто? А следующей будет Россия, и поможет США и ее союзники при помощи радикальных мусульманских структур, воспитанных ультраправых националистов типа современных «бандеровцев». Таким образом, можно с уверенностью сказать, что угроза терроризма в основном идет только от одного «демократического» государства, которое под прикрытием ярого борца с этими структурами само и создает опасность. Суть любой угрозы – это причинение вреда и поэтому для ее нейтрализации необходимо «включать» обеспечение национальной безопасности<sup>39</sup>.

---

<sup>37</sup> Электронный ресурс. России объявлена война » Военное обозрение 29.03.2018r.topwar.ru/138685 - rossii - obyavlena - voyna.html

<sup>38</sup> Электронный ресурс. Об итогах Всероссийской переписи населения 2010 года” том 4,10. [http: // www.gks.ru / free \\_ doc / new \\_ site / perepis2010 / croc / perepis \\_ itogi1612.htm#](http://www.gks.ru / free _ doc / new _ site / perepis2010 / croc / perepis _ itogi1612.htm#)

<sup>39</sup> Вербицкая Т.В. Национальная безопасность как институт конституционного права. Монография - М.: Мир науки, 2015. С.44.

Защита обеспечивается путем целенаправленной деятельности государственных и общественных институтов, граждан в сфере выявления, предупреждения, противодействия угрозам безопасности личности, общества и государства. Следовательно, обеспечение национальной безопасности требует целого комплекса политических, экономических, социальных, здравоохранительных, военных и правовых мероприятий, направленных на обеспечение нормальной жизнедеятельности нации. Руководство страны должно постоянно определять и дополнять цели и принципиальные задачи по защите национальных интересов страны и выработке форм, методов и способов достижения этих целей. Подчеркнем, что обеспечение национальной безопасности есть не самоцель, а условие для развития граждан, наиболее полного и всестороннего удовлетворения их интересов и потребностей.

Ключевую роль в определении конституционно - правовых основ обеспечения национальной безопасности современной России играет Конституция Российской Федерации и многие федеральные законы и решения в этом направлении. Важно подчеркнуть, что Конституция Российской Федерации выступает одновременно источником и основой правовых норм в сфере обеспечения национальной безопасности современной России.

Конституционные нормы не только регулируют отношения гражданина и государства в сфере безопасности, но и устанавливают их первенство в обеспечении<sup>40</sup>. Хотелось бы напомнить, что статьи 13; 55; 56; 71; 82; 114 Конституции России, определяют основы национальной безопасности нашей страны.<sup>41</sup>

К основным объектам национальной безопасности относятся: личность, ее права и свободы; общество, социальный мир и согласие; государство, его конституционный строй, суверенитет и территориальная целостность.

Особую значимость в обеспечении национальной безопасности имеет конституционная норма, напрямую определяющая требование к незыблемой основе национальной безопасности – территории. Это означает, что любые попытки или нарушение территориальной целостности, независимо от того, чем оно вызвано: внешними или внутренними факторами, - следует рассматривать как угрозу национальной безопасности.

Очевидно, что потеря территории, независимо от того, какие этнические представители на ней проживают и каково их желание в ее отношении, приводит к нарушению всей системы общественных отношений, регулируемых данной нормой - принципом. Поэтому территориальный вопрос – это всегда вопрос суверенитета и ее безопасности и требует всеобщего решения.

Анализ конституционно - правовых основ обеспечения национальной безопасности Российской Федерации показывает, что национальными интересами России на современном этапе развития российского общества и государства являются: предотвращение угроз национальной безопасности России по всему их спектру; территориальная целостность страны; сохранение гражданского мира, свободы и обеспечение прав человека; обеспечение интересов России в политической и

---

<sup>40</sup> Вербицкая Т.В. Национальная безопасность как институт конституционного права. Монография - М.: Мир науки, 2015. С.38.

<sup>41</sup> Конституция Российской Федерации.[http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) 2017г.

геополитической сфере; обеспечение экономических интересов Российской Федерации. Санкции это прежде повод для перестройки собственной экономики, и этим нужно воспользоваться на полную катушку.

#### Список литературы:

1. Конституция Российской Федерации. [http://www.consultant.ru/document/cons\\_doc\\_LAW\\_28399/](http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/) 2017г.
2. О Стратегии национальной безопасности Российской Федерации: указ Президента РФ от 31 дек. 2015 г. № 683 // СЗ РФ. – 2016. – № 1 (часть II).
3. Военная доктрина Российской Федерации (утв. Президентом РФ 25.12.2014 № Пр - 2976) // Рос. газета. – № 298. – от 30.12.2014 г.
4. Вербицкая Т.В. Национальная безопасность как институт конституционного права. Монография - М.: Мир науки, 2015.
5. Электронный ресурс. Об итогах Всероссийской переписи населения 2010 года” том 4,10. [http://www.gks.ru/free\\_doc/new\\_site/perepis2010/croc/perepis\\_itogi1612.htm#](http://www.gks.ru/free_doc/new_site/perepis2010/croc/perepis_itogi1612.htm#)
6. Электронный ресурс. «России объявлена война» Военное обозрение 29.03.2018г. [topwar.ru/138685-rossii-obyavlena-voyna.html](http://topwar.ru/138685-rossii-obyavlena-voyna.html)

© Панфиленок А.И.

УДК 34

**В.В. Пешкина**

студент ВятГУ,

г. Киров, РФ

e - mail: [valeriya\\_peshkina@mail.ru](mailto:valeriya_peshkina@mail.ru)

Научный руководитель А.А. Кирилловых,

к.ю.н., доцент ВятГУ,

г. Киров, РФ

e - mail: [kirillovykh2014@yandex.ru](mailto:kirillovykh2014@yandex.ru)

### **ВОПРОСЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УСЛУГ В УЧРЕЖДЕНИЯХ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ДЕТЕЙ С УЧЕТОМ ИЗМЕНЕНИЙ В БЮДЖЕТНОМ СЕКТОРЕ**

### **THE FINANCING OF PUBLIC SERVICES IN INSTITUTIONS OF ADDITIONAL EDUCATION OF CHILDREN, TAKING INTO ACCOUNT CHANGES IN THE PUBLIC SECTOR**

Аннотация: в данной статье рассмотрены пути и возможности совершенствования финансирования государственных услуг, предоставляемых учреждениями дополнительного образования детей, в рамках действующего законодательства и условиях реформирования бюджетного сектора.

При рассмотрении и исследовании указанной проблемы были изучены нормативные правовые акты РФ, положительный региональный опыт в сфере организации системы финансирования образовательных услуг.

Ключевые слова: государственные услуги, нормативно - подушное финансирование, дополнительное образование, бюджетная система, законодательство, регионы, нормативы.

Abstract: this article describes the ways and possibilities of improving the financing of public services provided by institutions of additional education of children, within the framework of the current legislation and the conditions of reforming the budget sector. When considering and researching this problem, the normative legal acts of the Russian Federation, positive regional experience in the sphere of organization of the system of financing of educational services were studied.

Key words: public services, normative - per - capita financing, additional education, budget system, legislation, regions, standards.

Федеральный закон № 83 от 08.05.2010 г. «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» принят в результате реформирования бюджетной системы, которая основана на учете новых тенденций развития государственного управления. Эти изменения указывают на повышение эффективности предоставления государственных (муниципальных) услуг путем определения правового статуса бюджетных организаций, подразделении их на казенные и бюджетные. [1]

Бюджетные учреждения, с учетом своего статуса, сближаются с автономными – финансируются за счет субсидий, которые возмещают затраты на выполнение государственных задач, тем самым имеют право распоряжаться самостоятельно своими доходами от предпринимательской деятельности, а казенные учреждения остаются в действующем статусе [3].

Проведенные исследования показали, что во исполнение Федерального закона № 174 -ФЗ от 03.11.2006 г. «Об автономных учреждениях» в регионах и муниципальных образованиях РФ создано около тысячи автономных учреждений, количество автономных учреждений в общем количестве региональных и муниципальных учреждений невелико и составляет менее половины процента. [2]

Нежелание активно работать, повышать доходы от предпринимательской деятельности – основные причины, которые свидетельствуют об отсутствии стремления бюджетных учреждений быть автономными.

У органов государственной власти и местного самоуправления возникают определенные проблемы по выполнению расчетов финансового обеспечения государственных и муниципальных задач, возложенных на автономные учреждения. Стоимость конкретной услуги, порядок исчисления в рамках задания, каждый регион, муниципалитет определяют самостоятельно.

В настоящее время рассматривается нормативно - подушное финансирование государственных (муниципальных) услуг, оказываемых учреждениями дополнительного

образования детей, подразумевающее возмещение расходов организации на оказание стандартных услуг определенным категориям потребителей с использованием единых нормативов. [4]

Введение нормативно - подушевого финансирования в сфере дополнительного образования детей является переходом от финансирования затрат учреждений дополнительного образования к финансированию результатов их работы, предоставленной образовательной услуги, что гарантировано Конституцией РФ для каждого обучающегося.

Сегодня стоимость бюджетной услуги в области дополнительного образования детей может различаться. На этот факт оказывают влияние социально - демографические условия развития того или иного региона, природно - климатическая среда, уровень развития социально - культурной инфраструктуры и др.

В некоторых регионах накоплен положительный опыт внедрения нормативно - подушевого бюджетного финансирования образовательных услуг. Например, такими субъектами РФ, как Пермский край (Пермская область), Республика Татарстан, предложены методики и модели формирования нормативов подушевого бюджетного финансирования для организаций дополнительного образования детей.

Необходимым условием внедрения государственного (муниципального) задания на образовательную услугу как механизма доведения финансовых средств до учреждения дополнительного образования является разработка норматива, отражающего полную стоимость услуги.

Учитывая это, следует, что за счет финансирования потребителя бюджетной услуги, происходит оптимизация системы распределения финансовых потоков в государственных и муниципальных образовательных учреждениях дополнительного образования детей.

Появляется возможность поощрения роста профессионализма педагогов дополнительного образования, формируются условия для достижения личных успехов педагога и ученика. В то же время, при правильном определении норматива, который учитывает достижения высоких результатов освоения программ дополнительного образования детей, воспитания, создаются новые связи финансового взаимодействия дополнительного образования с обществом.

Участие государства в сфере финансирования услуг дополнительного образования детей – залог соблюдения конституционных прав личности публично - правовыми средствами. Некоторые публичные государственные интересы (образование, здравоохранение, культура) могут переходить в части отраслей частного права, но не могут быть полностью переложены в сферу частно - правовых отношений.

Таким образом, только государство способно создать систему защиты, заботы и содействия для каждого гражданина. В свою очередь, автономные учреждения дополнительного образования детей могут частично исполнять социальную функцию государства методами и формами, присущими им. Финансируя образовательные услуги, предоставляемые учреждениями дополнительного образования детей, государство ставит своей целью обозначить тот факт, что система дополнительного образования детей входит в комплекс публичных интересов. Тем самым, государство гарантирует возможность гражданину Российской Федерации реализации своих прав на дополнительное образование.

### Список использованной литературы:

1. Федеральный закон РФ № 83 от 08.05.2010 г. «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с совершенствованием правового положения государственных (муниципальных) учреждений» // СПС «Консультант Плюс».
2. Федеральный закон РФ № 174 от 03.11.06 г. «Об автономных учреждениях» // СПС «Консультант Плюс».
3. Клишина М.А., Лановая С.А. Первоочередные меры по реализации Федерального закона № 83 // Бюджет. 2010. № 8.
4. Межведомственная программа развития системы дополнительного образования детей до 2010 года: утверждена Министерством образования и науки РФ от 16.04.2007 г. и Министерством культуры и массовых коммуникаций РФ от 30.08. 2007 г.: приложение к письму Министерства образования и науки РФ от 24.09.2007 г. № 06 - 1549. // СПС «Консультант Плюс».

© В.В. Пешкина, 2018

УДК 346.32

**Прищепа В. Г.**

студентка экономического факультета  
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина  
г. Краснодар, Россия  
e - mail: prishchepa.valentina@mail.ru

**Терещенко А.С.**

студентка экономического факультета  
Кубанский государственный аграрный университет им. И. Т. Трубилина  
г. Краснодар, Россия  
e - mail: nastasya\_tereshchenko@mail.ru

## РАЗВИТИЕ КОНЦЕПЦИИ ДОГОВОРА ПО ГРАЖДАНСКОМУ КОДЕКСУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

### Аннотация

В статье исследовано развитие института договора по Гражданскому кодексу Российской Федерации, в связи с изменениями договорного и обязательственного права. Актуальность статьи основана на том, что практически все сферы человеческой деятельности, так или иначе, пронизаны договорными отношениями. Выделена особая значимость предпринимательского договора, как стабилизатора материальных взаимоотношения в условиях развития рыночной экономики. Проанализированы концепции формирования договора, применения его общих положений. Выявлено представление законом свободы договора, как увеличение степени договорной культуры контрагентов. В настоящее время договор должен соответствовать обязательным для сторон правилам, установленным законом и иным нормативным актам.

### **Ключевые слова:**

Хозяйственный договор, правовой институт, гражданское законодательство, исполнение договора контрагентами, договоры, заключаемые при осуществлении предпринимательской деятельности, свобода договора.

Изучение социального значения договора необходимо с целью верного представления его как универсальной причины возникновения, изменения и прекращения гражданских прав и обязанностей. Проанализируем договор, как единственный из ключевых правовых институтов, в широком и узком значении.

В настоящее время нынешнее гражданское право Российской Федерации учитывает несколько новейших правовых инструментов, предназначенных с целью эффективной регуляции гражданско - правовых взаимоотношений. Гражданский Кодекс Российской Федерации (далее – ГК РФ), в части 1 впервые включил в качестве независимого подраздела «Общие положения о договоре» в целях предоставления устойчивой и точной регуляции условных взаимоотношений в области материального выражения. Достоинство подобных договоров считается бесспорным, так как между контрагентами формируются хорошие деловые взаимоотношения, выстроенные в совместной работе и взаимопомощи.

В широком значении договор значит любое регулирование свободы 2 - ух либо нескольких субъектов, что обладает целью формирования, изменения либо завершения конкретного правоотношения. В данном смысле договор как основа прав и обязанностей содержит межотраслевое значение.

В узком значении договор, как источник обязательств, считается гражданско - правовым понятием, в котором располагается материальная сущность правового исследования договора.

На различных стадиях формирования нашего государства применение договора существовало неодинаковым ни по сфере охвата, ни по характеру регуляции товарно - денежных взаимоотношений, ни по функциональной связи договора с плановым регулированием экономики. Результативность применения договорной формы в области товарно - денежного обращения обуславливалась равно как внутренними, так и внешними критериями.

Продолжительное время в российском гражданском праве все без исключения договоры разделялись на 2 вида: общегражданские и хозяйственные. В настоящее время хозяйственные договоры в этом представлении, в коем они использовались вплоть до реформирования экономики, уже неадекватны существующим общественным отношениям и действующему законодательству. Особенную значимость обретает предпринимательский договор, как стабилизатор материальных взаимоотношений в условиях развития рыночной экономики. Развитие нормативной основы, стимулирующей формирование предпринимательства, дает возможность учреждениям наиболее результативно применять договорную конфигурацию.[1]

Исходя из этого, акцентируют ряд концепций (концепций) формирования договора.

1.Цивилистическая теория договора. Она содержит глубокую историю, уходящую корнями в римское частное право, где сформулированы многочисленные основы и модификации обязательственных взаимоотношений. Практически наиболее важным основой обязанностей в Риме был договор.



В науке гражданского права в договоре выражается воля некоторых, либо, по меньшей мере, 2 - х лиц, какие собираются спровоцировать определенное юридическое последствие (итог), однако при этом необходимо, чтобы воля была взаимосогласованной. Значимость договора в строгой юридической системе ограничивалась тем, что он обеспечивал реализацию закона в определенных обязательственных правоотношениях. В данном определении, как мы видим, гражданский договор раскрывается как поднормативный стабилизатор товарно - финансовых взаимоотношений.

Традиционная цивилистическая концепция предоставляет крайне ясное разъяснение договора, понимая под ним целостное юридическое образование, воплощающее в себе особенности объекта и способа регулировки. Договор, будучи в плоскости материальных взаимоотношений, выступает как согласительный метод определения обязательства, и в случае надобности в силах быть изменен или расторгнут.

2.В середине XIX в. большая часть научных работников - цивилистов обращаются к изучению хозяйственного договора – такие как М. И. Брагинский, В. В. Луць , Д.Н.Сафуллин , В. Скарго, Л. И. Картужанский и прочие. Исследование предписанных общепризнанных мерок дает возможность совершить заключение, то, что нынешний Гражданский кодекс Российской Федерации в отличие от прежде функционировавшего законодательства более не исходит из принципа неизменности договоров, но нормы, стабилизирующие их изменение и прекращение, определяют довольно строгие правила. В науке гражданского права большая часть научных работников причисляют хозяйственный договор к вариации гражданского договора и концентрируют интерес в 3 более свойственных его показателях:

1) участниками хозяйственного договора признаются только лишь социалистические организации;

2) такой договор опосредствует взаимосвязи в области товарно - валютных взаимоотношений плановой экономики;

3) хозяйственный договор содержит регламентный вид. [2]

3.Концепция договора в буржуазном праве. Договор имел огромное значение и в буржуазном праве, т.к. буржуазное обязательственное право – это, прежде всего, договорное право. Гегель писал: «разум делает необходимым, чтобы народ вступали между собою в договорные взаимоотношения, даровали, обменивали, вели торговлю и т. д. – конкретно таким образом же, как некто делает необходимым, чтобы они владели собственностью. Договор подразумевает, то что вступающие в него признают друг друга личностями и владельцами».

По степени достижения сторонами их целей может оцениваться результативность использования договоров, по этой причине, с целью правового регулирования в данной области свойственна конкретная эластичность, то, что выражается в установлении разных правовых инструментов, призванных обеспечить удовлетворение интересов участников оборота с учетом определенной ситуации, в том числе, способности поменять либо аннулировать договор. Дореволюционное российское, а далее советское законодательство детально никак не выверяло взаимоотношения, сопряженные с изменением и расторжением договоров.

В настоящий период функционирующее законодательство определяет особый порядок изменения либо расторжения предпринимательского договора, в случае если его

выполнение становится экономически нерентабельным с целью одной с сторон в взаимосвязи с значимым изменением факторов, из которых она исходила при заключении договора (ст.451 ГК РФ).

Теперь же проанализируем модификацию 1 - го из ключевых принципов договорного права – правило свободы договора. Данное правило учитывает независимость усмотрения субъектов гражданского права равно как в выборе партнеров согласно договору, так и в выборе типа договора и обстоятельств, в каковых он будет заключен, а кроме того предоставляет возможность на изменение, по обоюдному согласию, договора в полном либо отдельных его положений и возможность в завершение договора без его выполнения или посредством надлежащего выполнения. В различных стадиях формирования общества свобода субъектов договорных взаимоотношений была различной. Она обуславливалась той мерой социальной независимости, что предоставлялась субъектам частных взаимоотношений. Никак не считается исключением и Российская Федерация, где целую историю договорных взаимоотношений, пронзает свобода договора.

Лишь в начале 50 - х годов – с целью послевоенного возобновления страны понадобились новейшие экономико - правовые механизмы, какие дали б сторонам договорных взаимоотношений значительную независимость и способности, которые позволили б контрагентам незамедлительно влиять на договор. В настоящее время один из ключевых принципов договорного права называли свободой и равноправие сторон по договору на основе сочетания социальных и индивидуальных заинтересованностей. В дальнейшем законодательство о договорах раскручивалось только в сторону расширения независимости контрагентов. Таким образом, В. Г. Вердников и А. Ю. Кабалкин замечали, то ,что договор – это свободное соглашение сторон, выражение их независимой свободы; при этом независимость договора обуславливалась ими так же, как ныне функционирующим гражданским законодательством.

Предоставления законом свободы договора мало, следует увеличение степени договорной культуры контрагентов для того, чтоб они в абсолютном размере применяли возможности, данные законодательством. Вопреки провозглашенному принципу независимости договора несколько законов обязует предпринимателя к заключению договора. Например, Федеральный закон от 29 декабря 1994 г. N 79 - ФЗ (в редакции от 2 февраля 2006 г.) "О государственном материальном резерве"; Федеральный закон от 27 декабря 1995 г. N 213 - ФЗ (в редакции от 1 декабря 2007 г.) "О государственном оборонном заказе"<sup>27</sup>; Федеральный закон от 13 декабря 1994 г. N 60 - ФЗ (в редакции от 24 июля 2007 г.) "О поставках продукции для федеральных государственных нужд"<sup>28</sup>; Федеральный закон от 17 августа 1995 г. N 147 - ФЗ (в редакции от 8 ноября 2007 г.) "О естественных монополиях"<sup>29</sup>. Свобода договора стала принципом только в Гражданском Кодексе РФ. В проекте части I ГК РФ свободе договора первоначально отводилась ст. 36130. В отличие от принятой в ст. 421 ГК РФ трактовки, проект не включал в отдельную статью все элементы принципа свободы договора, о чем свидетельствует ее наименование – «Свобода сторон в определении содержания договора». При этом правило о свободе заключения договора содержалось в п. 4 ст. 1. Здесь же говорилось о свободе лиц в определении любых, не противоречащих праву условий договора.

В настоящее время в гражданском праве Российской Федерации свобода договора подразумевает следующие утверждения:

1. Граждане и юридические лица независимы в заключении договора.
2. Субъекты права реализовывают свободный выбор лица, с каким собираются заключить договор.

3. Стороны легко устанавливают содержание грядущего договора.
4. Участники договора легко решают проблемы о методе и фигуре заключения договора, за теми исключениями, если условие к конкретной форме считается императивным.
5. Субъекты имеют все шансы легко поменять договор в полном, либо в отдельных его положениях.
6. Стороны имеют право регулировать вопрос о прекращении договора.

Таким образом, закрепление в законе этого принципа считается многозначительной предопределенной потребностью – в силу того, что он считается концентрированным олицетворением накопленного навыка в области договорных взаимоотношений. Он (т.е. принцип) говорит о том, что современное гражданское право Российской Федерации дошло того уровня, когда данный принцип потребовал нормативного закрепления.

### **Список литературы**

1. Солянин А.М., Шульга А.К. Анализ проблем законодательства в сфере предпринимательства. Концепция предпринимательского кодекса. // Выдающиеся научные достижения Сборник статей по материалам международной научно - практической конференции. 2017. С. 51 - 54.
2. Багненко Е.В., Шульга А.К. Проблемы правового регулирования малого и среднего бизнеса. // Научное сообщество студентов. Междисциплинарные исследования Электронный сборник статей по материалам XX студенческой международной научно - практической конференции. 2017. С. 359 - 363.

© Прищепа В.Г., Терещенко А.С.

**УДК34**

**К.Л. Романова**

Студент 1 курса ВЯТГУ

г. Киров, РФ

E - mail: White - n - pink@yandex.ru

Научный руководитель: С.В. Федяев

канд. юрид. наук, старший преподаватель ВЯТГУ

г. Киров, РФ

E - mail: feaday@yandex.ru

### **ПРЕКРАЩЕНИЕ ПОРУЧИТЕЛЬСТВА ПО ДОЛГАМ НАСЛЕДОДАТЕЛЯ**

**Аннотация:** автором в данной статье рассматривается вопрос прекращения поручительства по долгам наследодателя. Отмечается вопрос ответственности перед банком за погашения кредита в случае смерти должника.

**Ключевые слова:** поручительство, наследство, смерть наследодателя, долги наследодателя.

Достаточно часто в нашей жизни случаются ситуации, когда возникает необходимость в деньгах, они могут понадобиться в целях совершить покупку, оплатить определенные расходы или для других нужд. Чтобы получить денежные средства, как правило, мы обращаемся в банковские организации. Сегодня все больше растет популярность такого института кредитования для физических лиц, как кредит на неотложные нужды.

Все чаще в качестве обеспечения исполнения кредитного обязательства, банки предлагают использовать форму поручительства физических лиц. Поручителями для заемщика перед банком могут его близкие или дальние родственники, друзья и просто знакомые, готовые взять на себя обязательства по выплате кредита банку, в случае, если заемщик не исполнит своих обязательств.

К сожалению, все мы только гости в этом мире, и как говорится, случиться может всякое. Поэтому неизбежно и у заемщика, и у поручителя возникает вопрос о том, будут ли нести поручители ответственность перед банком за погашения кредита в случае смерти должника. Одних это беспокоит с целью не доставлять лишних проблем близким людям, других дабы избежать возможных последствий и денежных взысканий<sup>42</sup>.

По общему правилу, предусмотренному законодательством, кредитное обязательство прекращается, если у должника нет возможности его исполнить. То есть, можно определить, что в случае смерти должника, его обязательство перед банком должно быть прекращено, а, следовательно, и обязанности поручителей перед банком также должны быть прекращены.

Однако, это правило действует только при условии, что договор поручительства не отражает заранее выраженное поручителем согласие нести полную кредитную ответственность в случае смены должника.

Стоит отметить, что банки все чаще стали включать подобные условия в договор поручителя, стараясь обезопасить себя от негативных последствий относительно не возврата взятого кредита. Поэтому юристы рекомендуют внимательно изучать договор, прежде чем подписать его.

В соответствии с действующим российским законодательством, по долгам физического лица, который взял кредит в банке и не смог вернуть в случае его смерти, ответственность несут лица, принявшие наследство должника. Другими словами, выплачивать долги по кредиту должны прямые наследники умершего<sup>43</sup>. В такой ситуации, ответственность по кредитному договору может быть ограничена только стоимостью наследственного имущества. Например:

- если сумма непогашенного кредита на день смерти должника составляет сто тысяч рублей, а стоимость наследственного имущества, принятого наследниками, составляет двести тысяч, то обязательство исполняется в полном объеме;

- если сумма кредита составляет двести тысяч рублей, а наследство сто тысяч рублей, наследники несут ответственность по кредитному договору в пределах ста тысяч рублей.

---

<sup>42</sup> "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51 - ФЗ (ред. от 29.12.2017) // "Собрание законодательства РФ", 05.12.1994, N 32, ст. 3301

<sup>43</sup> Бычков А.И. "О рисках и спорах по кредитному договору" // "Инфотропик Медиа", 2016. С. 56.

Исходя из этого правила, также следует определять и ответственность поручителя по кредиту. Если поручитель дает согласие исполнить обязательство за нового должника, то есть за наследника умершего, он также несет ответственность по обязательствам в пределах стоимости наследственного имущества. Если же поручитель не дал такого согласия, то действие договора поручительства должно быть прекращено в связи со смертью должника. Поэтому следует хорошо подумать, прежде чем давать банку согласие на поручительство в отношении нового должника либо на исполнение кредитных обязательств в случае смерти должника.

Юристы ссылаются на статью 559 Гражданского кодекса, в которой определяются условия прекращения поручительства. Она имеет следующий вид:

Статья 559. Прекращение поручительства. 1. Поручительство прекращается с прекращением обеспеченного им обязательства, а также в случае изменения обязательств без согласия поручителя, вследствие чего увеличивается объем его ответственности ... Это определение и стало доминирующим.

Таким образом, статья 559 ГК не предусматривает возможности частичного приостановления (прекращения) поручительства или же приостановления (прекращения) поручительства в определенной части. То есть, например, в той части, в которой изменяется обеспеченное поручительством обязательство. Закон предусматривает, что в случае, когда обязательство изменяется без согласия поручителя, поручительство прекращается в полном объеме.

Данная норма законодательства не укладывается в обычную логику. Потому что ни один человек, который берет на себя ответственность за чужие долги, не поставит подпись в договоре поручительства, пока не ознакомится с его содержанием. То есть ознакомиться надо было и с договором поручительства, и непосредственно с кредитным договором, чтобы понимать тот объем ответственности, который может свалиться на вас в случае проблем у человека, за которого вы поручаетесь.

Следовательно, согласно статье 554 Гражданского кодекса, поручитель отвечает и за тело кредита, и за проценты (поскольку большинство договоров банков содержит условия об одностороннем порядке право изменять проценты по кредиту).

Есть нюанс - подпись поручителя в кредитном соглашении не ставится. Поручитель подписывает только договор поручительства, который содержит общие параметры сделки: сумму займа, срок возврата. А все детальные условия погашения кредита - только в кредитном соглашении. Именно этим нюансом (или, скорее, просчетом финансистов), верткие поручители сегодня и воспользовались, освободившись от обязательств по договору поручительства<sup>44</sup>.

По моему мнению, не обязательно, чтобы кредитный договор и договор поручительства были заключены в одном помещении. Да, в идеале это должно происходить одновременно, когда стороны этого соглашения собираются вместе подписывать бумаги. Однако чаще всего все наоборот: одна сторона подписывает кредитный договор в один день, а другая сторона подписывает договор залога в

---

<sup>44</sup> Гринь О.С. Основные новеллы гражданского законодательства о поручительстве и независимой гарантии // "Адвокатская практика", 2016, N 3. С.56.

другой день и в другом месте. А поручитель может оказаться еще где угодно и там подписать свою часть соглашения.

Свои недочеты банки в будущем исправят. А вот заемщикам, которые сегодня вдруг остались без поручителей, в случае их отказа от обязательств, не позавидуешь. Потому что прекращение договора поручительства не означает, что и сам заемщик освобождается от обязательства платить по кредиту. У него, наоборот, возникают новые финансовые проблемы.

Кредит становится необеспеченным, потому что обязательство поручителя прекратилось из - за нежелания поручителя подписывать дополнительное соглашение на увеличение этого обязательства. Открываем кредитный договор, в котором всегда содержатся нормы о том, что делает банк в случае, когда исчезло обеспечение. В большинстве договоров банков там сказано, что или заемщик должен немедленно предоставить другое обеспечение (другого поручителя), или вернуть полученный кредит. Если вернуть не можешь, но имеешь какие - то другие виды обеспечения, такие как, ипотека, например, на нее банк производит обращение взыскания. Получается отказ поручителя – это, в первую очередь, проблема должника<sup>45</sup>.

А проблемы должника - это также проблемы банка. Необеспеченные кредиты им тоже не нужны. Хотя наличие таких займов Нацбанк допускает, но под них он устанавливает очень жесткие нормативы, так как необеспеченный кредит классифицируется как такой, что может быть невозвращенным, то есть проблемный. Именно поэтому банкиры и недовольны данным решением суда.

По мнению банкиров, это сильно осложнит работу банков. Достаточно было бы прописать формулировку о том, что в случае, если объем поручительства возрос без информирования об этом поручителя, то за эту разницу, которая выросла без его воли и согласия, он не отвечает.

Разъяснения высших судебных инстанций будет иметь плохие последствия. Во - первых, не один десяток заемщиков, который остался без поручителей, могут остаться и без ипотеки или без авто (в зависимости от того, под что брались деньги у банка). А во - вторых, для тех, кто только хочет обратиться за займом, финучреждения пропишут такие условия выдачи, что кредиты станут фактически недоступными.

#### **Список использованных источников**

1. "Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51 - ФЗ (ред. от 29.12.2017) // "Собрание законодательства РФ", 05.12.1994, N 32, ст. 3301
2. Блинков О.Е. Новый закон об ответственности поручителя в случае смерти должника // "Наследственное право", 2015, N 2. С. 56.
3. Бычков А.И. "О рисках и спорах по кредитному договору" // "Инфотропик Медиа", 2016. С. 56.
4. Гринь О.С. Основные новеллы гражданского законодательства о поручительстве и независимой гарантии // "Адвокатская практика", 2016, N 3. С.56.

© К.Л. Романова, 2018

---

<sup>45</sup> Блинков О.Е. Новый закон об ответственности поручителя в случае смерти должника // "Наследственное право", 2015, N 2. С. 56.

## ПЕРСОНАЛЬНЫЕ ДАННЫЕ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ

На сегодняшний день проблема правового регулирования персональных данных становится одной из системных проблем правового регулирования отношений в данной сфере, и находится в одном ряду с такими вопросами, как: идентификации пользователей, определения юрисдикции и ответственности информационных посредников.

На первый взгляд, кажется, что в данной сфере имеет место быть большое количество как теоретических, так и практических парадоксов, к примеру, с одной стороны, индивидуального пользователя сети Интернет по общему правилу достаточно сложно идентифицировать как субъекта правоотношений, а с другой – в Интернете сегодня накапливается, обрабатывается и распространяется достаточно большой объем персональных данных. Но фактически, парадокс здесь отсутствует, поскольку защита персональных данных в отличие от идентификации пользователей относится к другой группе отношений и осуществляется независимо. В качестве примера можно привести так называемых «неустановленных лиц», которые в сети Интернет могут распространять персональные данные других, третьих лиц, и тот факт, что здесь возникает системная проблема идентификации пользователей, личность которых установить фактически невозможно, не отменяет необходимости защиты данных третьих лиц.[1, с.94]

Исходя из понятия персональных данных, которое закреплено в п. 1 ст. 3 ФЗ «О персональных данных», проблема заключается в том, что косвенно к определенному физическому лицу при таком подходе может относиться непосредственно абсолютно любая информация. В ст. 3 данного закона не указано, что определенными или определяемыми они должны быть именно на основании такой информации, да и информация может иметь, довольно, косвенное отношение к физическому лицу, поскольку действующая норма не делает абсолютно никаких оговорок. Что тогда говорить о тех случаях, которые прямо связаны с современным этапом развития информационного общества и информационно - телекоммуникационных технологий?

Самый простой и актуальный пример – это IP - адрес, по которому идентифицируется не определенное физическое лицо, а информационная система или устройство, например персональный компьютер или мобильный телефон. При отсутствии дополнительных мер аутентификации, таких как аутентификация с помощью СМС, IP - адрес будет в лучшем случае ограничивать группу лиц, которые совершают действия в сети Интернет. Речь идет, к примеру, о членах семьи, использующих один компьютер, либо же о пользователях, которые осуществили выход в Сеть из публично доступного терминала. В то же время Европейский суд в решении от 24 ноября 2011 г. по делу ScarletExtended SA v SABAM C - 70 / 10 прямо указывает: "Общеизвестно, во - первых, что судебное предписание, требующее установления системы фильтрации, которая является предметом спора, будет предполагать системный анализ всего контента, а также сбор и идентификацию IP - адресов пользователей, с которых неправомерный контент направляется в сеть. Данные адреса представляют собой охраняемые персональные данные, поскольку они позволяют точно идентифицировать пользователей" [2, с.123]. Это утверждение, несомненно, может быть

подвергнуто сомнению, но, как правило, современные европейские юристы предпочитают исходить из того, что IP - адрес безусловно представляет собой персональные данные.

Безусловно, IP - адрес может идентифицировать определенное физическое лицо в совокупности с другими данными, например в ситуации, когда по различным условиям договоров и (или) пользовательских соглашений одно устройство используется одним конкретным пользователем, личность которого при этом однозначно устанавливается по таким данным.[3, с.12]

Следует отметить, что российские суды занимают достаточно консервативную позицию по вопросу об объеме понятия персональных данных, содержащегося в Законе о персональных данных.

На наш взгляд, следует учитывать то, что стремительное развитие информационно - телекоммуникационных технологий приводит к появлению новых видов данных. Ведь буквально совсем недавно было довольно сложно представить, что технологии, связанные с использованием геолокационных данных, распознаванием личности по голосу, и другие подобные достижения цифровой эпохи станут частью обыденной реальности. Законодательство, а также практика правоприменения в области персональных данных должны совершенствоваться с учетом необходимости поддержания баланса между частными и публичными интересами, защиты прав граждан. Мы хотим подчеркнуть, что задачей в этом случае является именно защита личной информации в смысле неприкосновенности частной жизни.

#### **Список использованной литературы**

1. Азизов Р.Ф., Архипов В.В. Отношения в сети Интернет формата Web 2.0: проблема соответствия между сетевой архитектурой и правовым регулированием // Закон. - 2016. - №1. - С. 90 - 104.

2. Архипов В.В., Килинкарлова Е.В., Мелашенко Н.В. Проблемы правового регулирования оборота товаров в сети Интернет: от дистанционной торговли до виртуальной собственности // Закон. - 2014. - № 6. - С. 120 - 143.

3. Азизов Р.Ф., Архипов В.В. Отношения в сети Интернет формата Web 2.0: проблема соответствия между сетевой архитектурой и правовым регулированием // Закон. - 2014. - № 1. - С.11 - 16.

© К.А.Савельева, 2018

**УДК 343.98**

**Р.В. Семенцов**

курсант 3 курса КФ КрУ МВД РФ, г. Симферополь, РФ

E - mail: semencov.rus@yandex.ru

**Научный руководитель: Д.А. Сафонов**

канд. юрид. Наук, г. Симферополь, РФ

### **ОСОБЕННОСТИ ТАКТИКИ ПРОВЕДЕНИЯ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ В УСЛОВИЯХ ТРУДНОДОСТУПНОЙ МЕСТНОСТИ**

#### **Аннотация**

Актуальность научной работы заключается в том, что проблема проведения следственных действий в условиях труднодоступной местности на сегодняшний момент



является достаточно актуальным вопросом, поскольку как со стороны законодателя, так и со стороны ученых и теоретиков она практически не изучена и мало освещена. Более того, в процессе исследования было выявлено, что еще авторы советского уголовного процесса упоминали о возможности дополнения Уголовно - процессуального кодекса в сфере передачи специалисту полномочий по собиранию доказательств в местах, труднодоступных для следователя или дознавателя.

Целью научной работы является анализ следственных действий в условиях труднодоступной местности.

Методологическую основу исследования составляют общенаучные методы познания, современная доктрина юриспруденции, а также специальные методы: формально - логический, сравнительно - правовой, системно - структурный и др.

Следственные действия в расследовании уголовного дела играют ключевую роль, поскольку они являются единственным способом собирания доказательств. Более того, от качества проведения и оформления результатов, полученных в процессе выявления «следов», зависит не только ход расследования преступления в целом, но и приговор суда.

### **Ключевые слова**

Следственное действие, труднодоступная местность, следственные версии.

Расследование уголовных дел – это строгий алгоритм действий, закрепленный законодателем в Уголовно - процессуальном кодексе Российской Федерации. Он позволяет правоохранительным органам как проверить имеющуюся доказательственную базу, так и обнаружить новые факты, проверить их на допустимость и объективность, со всех сторон изучить обстоятельства, которые имеют важное значение для дела и так далее. Последовательность расследования полностью зависит от характера совершенных преступных действий, обстоятельств его обнаружения и совершения.

На сегодняшний день законодатель предусмотрел достаточно широкий круг возможных следственных действий (главы 24 - 27 УПК Российской Федерации), которые позволяют изучить уголовное дело со всех сторон и выявить даже самые «мелкие» нюансы.

Алгоритм проведения следственных действий можно рассматривать сквозь призму нескольких этапов:

1. Подготовительный этап;
2. Основной (рабочий) этап включает, непосредственно, проведение следственного действия;
3. Заключительный этап, то есть фиксация хода и результатов следственного действия;
4. Оценка полученных материалов в процессе проведения следственного действия[3, с.215].

Говоря о понятии «труднодоступная местность» можно отметить, что в уголовно - процессуальном законодательстве каких - либо уточнений или особого производства законодателем не предусмотрено. Как таковое определение содержится в п. 2.5.5 Приказа Минэнерго РФ от 20.05.2003 № 187, где отмечается, что «труднодоступная местность – это местность, недоступная для транспорта и сельскохозяйственных машин»[2]. В целом среди ученых данная точка зрения подтверждается, однако, А.П. Гуляев в своих работах дополняет приведенное определение таким условием как «местность в населенном пункте, отдаленная от жилых массивов, при условии, что следственное действие проводится в ночное время суток»[7, с.27].

Говоря непосредственно о тактике проведения следственных действий в указанных условиях, то уже на начальном этапе от следователя требуется постановка задач предстоящего мероприятия, определение круга участников, в том числе представление тактических приемов и их последовательности при проведении следственного действия[3,с.217]. Отсюда следует, что при получении сообщения о преступлении с учетом совершения его в труднодоступных местах, следователю (дознавателю) заранее следует учесть все нюансы, в частности присутствие понятых при их осуществлении. В соответствии с ч. 3 ст. 170 УПК Российской Федерации «в труднодоступной местности, при отсутствии надлежащих средств сообщения, а также в случаях, если производство следственного действия связано с опасностью для жизни и здоровья людей, следственные действия могут производиться без участия понятых»[1]. Законодателем определен ряд следственных действий, при которых действует данная норма, а именно: обыск, выемка, личный обыск и предъявление для опознания.

Более того, стоит отметить, что приведенная правовая норма является единственным законодательным источником, который регламентирует деятельность правоохранительных органов при проведении следственных действий в рассматриваемых условиях. Именно данный «пробел» в законодательстве вызывает множество дискуссий среди ученых и теоретиков. Правовое пространство «поделилось» на две части: с одной стороны, ученые солидарны с законодателем, что участие понятых действительно не требуется, поскольку приведенная в правовых нормах альтернатива использования технических средств позволяет сохранить весь процесс проведения следственных действий (Л.Н. Башкатов, К.К. Петрухин, А.П. Резван и др.), тогда как с другой стороны отмечается, что, не смотря на «труднодоступность» той или иной местности, присутствие понятых, напротив, необходимо[7,с.32]. Поскольку следственно - оперативная группа в силах добираться на такие места совершения преступления, то и понятые также. Их точка зрения всецело подкрепляется законодательством, что понятые необходимы для целесообразности и достоверности проведения факта «следственного действия, в том числе, содержания, хода и результатов следственного действия»[1].

Имеет место быть и тот факт, что в случае, когда следователь (дознаватель) находится в труднодоступном районе для проведения следственного мероприятия, например, в высокогорном районе, но участие понятых обеспечить возможно (альпинисты, находящиеся поблизости), то по смыслу статьи 170 УПК Российской Федерации данное место труднодоступным не считается, тем самым, права провести следственное действие без их участия у него нет[6].

Говоря о проведении следственных действий необходимо в первую очередь принимать во внимание все многообразие местностей, пространств и сфер, на которых может быть совершено преступление. Такая ситуация возможна в случаях, если преступником было совершено противоправное деяние, например, в естественных подземных природных образованиях, в высокогорной местности, условиях бездорожья и т.д[7,с.32]. В подобных условиях необходимо применять дополнительные приемы и способы для того, чтобы добраться на место совершения преступления. К примеру, для поднятия на гору необходимы приемы альпинизма, для преодоления снежных заносов или разлива рек (условия бездорожья) требуется специальная техника. Например, в степной и горной местности возможно использование автомобиля повышенной проходимости, гужевой

транспорт, лодки, снегоходы, в условиях невозможности проезда транспорта оперативно - следственной группе следует добираться пешим ходом. Все эти особенности должны быть учтены следователем (дознавателем) в момент получения сообщения о преступлении[5].

Анализируя основной этап проведения следственных действий, важно отметить, что он включает в себя получение доказательственного материала или создания необходимых условий их получения, осуществляется проверка следственных версий и т.д.[3,с.216]. Очевидно, что во многих случаях «труднодоступности», следователь (дознаватель) напрямую не участвует в проведении следственных действий, а принимает участие опосредованно путем использования различного рода дистанционно - технических средств. Прямые действия осуществляются приглашенными специалистами соответствующего профиля (геологи, водолазы, альпинисты и др.) под четким руководством следователя (дознавателя)[7,с.42].

Заключительный этап включает в себя фиксацию происходящего. Это необходимо для того, чтобы максимально обеспечить полное и верное отражение всего содержания следственного действия и полученных в процессе результатов[3,с.215]. Так, в рамках компенсации отсутствия понятых необходимо фиксировать ход и результаты проведения следственных действий посредством технических средств[1]. В случае нарушения данных требований, выявленные в процессе доказательств являются недопустимыми. К примеру, при рассмотрении одного из дел Воркутинским городским судом был отменен приговор в отношении В и В, поскольку требование ст. 170 УПК Российской Федерации было нарушено, а протокол выемки в жилище был признан недопустимым доказательством. Действия суда основывались на том, что получение доказательств было осуществлено без понятых и без фиксации хода и результатов следственного мероприятия, поскольку аккумуляторная батарея видеокамеры разрядилась[4].

И, наконец, завершающий этап проведения следственных действий включает в себя осмысление следователем (дознавателем) проведенной работы. Оценке подвергаются все обстоятельства, которые были выявлены, и процессуальный документ, отражающий ход и результаты проведения следственных мероприятий с точки зрения полноты, достоверности и объективности.

На сегодняшний день актуально было бы дополнить УПК Российской Федерации статьей 86.1 УПК РФ или ч. 4 ст. 86 УПК РФ, в рамках которой предусмотреть следующее: «следователь и дознаватель имеют право передавать полномочия по собиранию доказательств специалисту при условии совершения преступления в труднодоступной местности».

#### **Список использованной литературы:**

1. Уголовно - процессуальный кодекс Российской Федерации от 18.12.2001 № 174 - ФЗ (ред. от 31.12.2017) // Доступ из СПС «Консультант Плюс»
2. Приказ Минэнерго РФ от 20.05.2003 № 187 (ред. от 20.12.2017) «Об утверждении глав правил устройства электроустановок» (вместе с «Правилами устройства электроустановок» (ПУЭ). Издание седьмое. Раздел 2. Передача электроэнергии. Главы 2.4, 2.5) // Доступ из СПС «Консультант Плюс»
3. Балашов Д.Н., Балашов Н.М., Маликов С.В. Криминалистика [текст]: учебник / Д.Н. Балашов Н.М. Балашов С.В. Маликов. – М.: ИНФРА - М, 2012. – с. 215 - 218.

4. Дело № 22 - 265 / 2015 Воркутинского городского суда // Доступ из СПС «Консультант Плюс»

5. Звягинцева М.Н. Осмотр места происшествия. Понятие, виды и процессуальное оформление [Электронный ресурс]: дипломная работа / М.Н. Звягинцева. URL: <http://www.allpravo.ru/diploma/doc47p/instrum6266/>

6. Комментарии к Уголовно - процессуальному кодексу Российской Федерации [Электронный ресурс]. – URL: <http://upkod.ru/kommentarii>

7. Лунина Е.С. Особенности осмотра места происшествия при насильственных преступлениях, совершенных в труднодоступном месте [текст]: монография / Е.С. Лунина, под ред. Г. М. Меретукова. – Краснодар: КубГАУ, 2013. – с. 25 - 51.

© Р.В. Семенов, 2018

## УДК 34

**К. Г. Сидор**

Студент СПбГЭУ,  
г. Санкт - Петербург, РФ

### ПРИНЦИП РАБОТЫ ЛОМБАРДА

#### **Аннотация**

В статье рассматривается основной принцип работы ломбарда, а так же его виды. Раскрываются положительные и отрицательные стороны ломбардов, а так же их положение на рынке.

#### **Ключевые слова:**

Ломбард, займ, рынок, денежные средства, ценность, залог.

#### **Принцип работы ломбарда**

Примерно через сто лет после того, как во Франции открылся первый ломбард, в германском городе Нюрнберге появляются ломбарды муниципальные. Их основным предназначением было оказать поддержку беднейшим слоям населения города. Деньги, выданные под залог украшений, порой спасали людей от смерти из - за свирепствовавшего тогда голода и удерживали их от воровства и иных правонарушений. В течение XVII - XVIII веков такие муниципальные ломбарды, созданные с целью социальной поддержки малоимущих, появились в большинстве крупных европейских городов.

В те времена частный ломбард приносил своему владельцу огромные деньги, ведь работа ломбардов ещё не была законодательно урегулирована, а потому в этой сфере царил подчас полный произвол. Ростовщики владели настолько огромными денежными средствами, что к их услугам прибегали даже коронованные особы. Главы государств занимали деньги в ломбардах на ведение военных действий, особенно прославился этим знаменитый правитель Пруссии Фридрих Великий. Также известно, что для организации экспедиции Христофора Колумба королеве Испании пришлось заложить в ломбард свою корону.

Постепенно ломбарды в Европе становились всё более универсальными. Кроме украшений, они принимали в качестве залога ещё и предметы одежды, а в XIX веке получили определённую популярность обувные ломбарды, куда можно было сдать нарядные ботинки на время трудовых будней и забрать их обратно перед выходными или праздниками.

### **Ломбарды в России**

В XVIII веке ломбарды стали появляться и в России. Вначале они были исключительно государственными и только в XIX стали частными. Современная история ломбардов в России началась с 2007 года, с принятием правительством Федерального закона N 196 - ФЗ «О ломбардах», который и регламентировал деятельность всех **ломбардов Москвы** и других городов России.

Люди, которые никогда не испытывали финансовых затруднений вряд ли поймут, зачем же нужны ломбарды. Но у большинства частенько возникают ситуации нехватки денег. Если нет возможности занять необходимую сумму, остается только что – либо продать. Но расставаться с ценными вещами тоже не всегда хочется. И ломбард – выход из положения.

### **На сегодняшний день принцип работы всех ломбардов схожий.**

Заимодавец передает на возвратной и возмездной основе на срок не превышающий одного года заем гражданину (заемщику) заем в виде денежной ссуды, а заемщик передает ломбарду ценность, которой может являться любое имущество, являющееся предметом залога.

Размер заема напрямую зависит от ценности оставляемого под залог имущества. Оценка имущества проводится специалистом. Она зависит от множества факторов, таких как рыночная стоимость аналогов, степени амортизации и т.п.

Далее заключается договор займа в письменном виде. Сам договор является заключенным с момента передачи заемщику суммы займа и передачи ломбарду закладываемой вещи.

Так же заемщику выдается залоговый билет, второй экземпляр остается в ломбарде. В самом билете содержится информация о заемщике, закладываемом имуществе, оценочной стоимости, сумме займа, а также об условиях займа и сроках его предоставления.

Оценочная стоимость, разумеется, будет сильно ниже рыночной. Варьируется она, приблизительно, от 25 % (за технику) до 90 % (за золото) суммы оценки вещи. Причиной тому являются риски реализации невыкупленного имущества.

Процентная ставка за пользование займом колеблется в пределах 0,3 - 1,2 % в сутки.

Виды ломбардов:

Прежде всего, виды ломбардов, обусловлены типу принимаемого залога. Основными типами ломбардов на сегодняшний день являются:

#### **1. Ювелирный**

Самый распространенный вид ломбардов, такие ломбарды присутствуют практически во всех городах России. Принимают в залог Золото и ювелирные украшения из драгоценных металлов. Цена за грамм драгоценного металла зависит от категории сдаваемого изделия. Для определения пробы закладываемые золото и ювелирные украшения тестируются специальными приборами. На практике ломбарды зачастую не учитывают наличие и ценность драгоценных камней в ювелирных украшениях. А в расчет принимается вес самого металла.

## 2. Бытовой техники

Менее популярный вид ломбардов, присутствует во многих городах России. Данный тип ломбарда принимает под залог Аудио / видео / бытовую технику, компьютеры и их комплектующие, смартфоны, фотоаппараты и прочая техника. Основными параметрами оценки являются внешний вид, рабочее состояние, новизна модели, комплектация, наличие технического паспорта, гарантийного талона, упаковки.

Зачастую, бытовая техника оценивается в 30 - 50 % от ее рыночной стоимости.

## 3. меховой

Существует во многих городах России, однако менее популярный, чем вышеперечисленные. Принимаются меховые изделия, основными параметрами оценки которых, являются качество меха, степень износа, длина изделия.

## 4. Антикварный

Существуют только в крупных городах России, основной причиной тому является сложность оценки предмета залога. Непосредственно предметом залога являются вещи, имеющие историческую, художественную и культурную значимость. При оценке антикварных изделий проводится специальная экспертиза с целью определения музейной ценности товара.

## 5. Автомобильный

Менее популярный вид ломбардов, существуют только в крупных городах России. Причина тому - наиболее обогащенный рынок автомобилями. Основным сдерживающим фактором развития рынка автоломбардов является необходимость организации охраняемой стоянки за автомобилями, наличие специалистов, способных оценить техническое состояние предоставляемого в залог автомобиля. Основными параметрами оценки является срок эксплуатации автомобиля, техническое состояние, комплектация, марка и пр. Наиболее ликвидными являются иномарки средней стоимостью.

Стоит отметить, что ломбарды редко специализируются только на чем - то одном. Это слишком сужает круг потенциальных клиентов. Часто, чтобы привлечь больше клиентов, ломбарды специализируются, например, на ювелирных изделиях и антиквариате, или на технике и машинах, или на всем сразу. Такие ломбарды можно выделить в отдельный тип – универсальные ломбарды.

На данный момент рынок ломбардов является непрозрачным. Ломбарды были переданы под контроль Банка России всего четыре года назад. Также для данной отрасли законом не предусмотрено создание саморегулируемых организаций, вступление в которые было бы обязательным. На федеральном уровне существуют профессиональные объединения, участие в них является добровольным, в основном они взаимодействуют с федеральными и крупными региональными сетями. Соответственно, существует огромное количество мелких ломбардов, полностью скрытых от учёта и оценки.

Добавляет тумана и тот факт, что часть ломбардов уходит из - под контроля Банка России путём вывода деятельности в смежные виды бизнеса (скупка, комиссионная торговля), которые находятся вне юрисдикции регулятора.

В силу названных причин точными данными о ёмкости рынка сегодня не располагает никто, тем более это касается региональных рынков. Однако по статистике Центрального банка, общее количество ломбардов на конец июня 2017 года составило 7015 организаций.

Чем меньше населённый пункт, тем менее прозрачен рынок, поскольку в поле зрения и Банка России, и профессиональных объединений закономерно оказываются в первую очередь сетевые операторы. Доля сетевых ломбардов повышается в основном в крупных городах, так как в небольших населённых пунктах затраты на сетевое администрирование менее эффективно.

Так все же почему количество ломбардов с каждым годом растет все сильнее? Этому способствует ряд факторов:

1. Подавляющее большинство жителей России очень чувствительны к колебаниям экономики, причина тому - снижение их платежеспособности
2. Погасить задолженность ломбарду гораздо проще, чем банку
3. Непогашения долгов не приводят к серьезным последствиям

Кроме этого, ломбарды имеют и другие преимущества:

1. Быстрое предоставление денег и оформление договора, по сравнению с банками
2. Возможность полностью погасить долг в любой момент
3. Отсутствие негативных записей в кредитной истории
4. Разнообразие вносимого залога

В заключении можно сделать вывод, что современный рынок ломбардов не только представлен многими типами этих заведений, но и имеет потенциал для роста и развития.

#### **Список литературы:**

1. Андрущенко А.А., «Бизнес модели ломбардов» УПРАВЛЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ: ЭЛЕКТРОННЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ, Кисловодск, 2017.
2. Федеральный закон от 19.07.2007 № 196 - ФЗ «О ломбардах».
3. Соляникова С.П., Шаркова А.В., Килячков А.А., Маркина Е.В., Чалдаева Л.А., "Словарь финансово - экономических терминов", Москва, 2017.

© К. Г. Сидор

#### **УДК 34.**

**А.Р. Хакимова**

студент 2 курса КИУ (ИЭУП)

г. Набережные Челны РФ Е - mail: [NaKimoVa\\_AlIja@mail.ru](mailto:NaKimoVa_AlIja@mail.ru)

научный руководитель: Э.Ф. Гумерова

канд.юрид.наук, доцент

### **ПОРЯДОК ЗАЩИТЫ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЯ ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ**

Аннотация:

Предметом статьи является порядок защиты прав потребителя туристических услуг с целью наметить пути совершенствования законодательства, регламентирующего подачу претензии и иска потребителем, чьи права были нарушены. Непредъявление претензии туристом или другим заказчиком в

установленный срок не лишает его права обращения за защитой собственного нарушенного права в суд, и суд не имеет права отказать в принятии такого заявления.

Ключевые слова: туристические услуги, иск, претензия, защита права, права потребителя, возмещение ущерба.

Туристические услуги были и остаются одними из наиболее востребованных на рынке оказания услуг. Однако социально - экономические изменения в жизни страны и на внешнеполитической арене делают туристический бизнес довольно рискованным, а проблематику защиты прав потребителя туристических услуг - весьма актуальной.

Защита прав потребителей туристических услуг осуществляется в двух основных формах: юрисдикционной и неюрисдикционной (частноправовой) [6, с. 16 - 20]. Юрисдикционная форма защиты представляет собой деятельность уполномоченных государством органов по защите нарушенных или оспариваемых прав, неюрисдикционная - действия граждан и организаций по защите прав и охраняемых интересов, которые совершаются ими без обращения за помощью к государственным и иным компетентным органам [5, с. 337 - 339].

Проанализируем юрисдикционный и неюрисдикционный порядок защиты прав потребителей путем разрешения возникшего конфликта в рамках непосредственного взаимодействия потребителя и его контрагента. Такое взаимодействие обычно происходит в процессе переговоров и претензионной процедуры.

Основным нормативным правовым актом в сфере туристской деятельности является Федеральный закон от 24.11.1996 N 132 - ФЗ "Об основах туристской деятельности в Российской Федерации" [3]. В нем определяется содержание туристской деятельности.

Согласно ст. 10 Закона N 132 - ФЗ претензии к качеству туристского продукта предъявляются клиентом и (или) другим заказчиком туроператору в письменной форме в течение 20 дней с момента завершения действия договора и подлежат рассмотрению в течение 10 дней со дня получения претензий.

В случае претензионного порядка разрешения споров клиент (кредитор) на основании закона либо договора должен предъявить туроператору (должнику) требование о реализации возложенной на него обязанности, а туроператор - предоставить ответ на это требование в определенный срок.

Требование формулируется в виде претензии, т.е. письменного документа, составленного на основании федерального закона, закрепляющего претензионный порядок разрешения этой категории споров, а в иных ситуациях - в произвольной форме на основании условий договора и (или) юридических обычаев. В документе могут быть требования по поводу корректировки либо расторжения договора, выполнения предусмотренных им ключевых обязательств должника, а также требования о возмещении ущерба, выплате неустойки, процентов за использование чужих финансовых средств, использовании прочих мер гражданско - правовой ответственности.



При абсолютном либо частичном отказе туроператора (должника) от удовлетворения претензии либо неполучении от него ответа в определенный срок клиент (кредитор) имеет право предъявить иск.

Обязательность подачи претензии должна быть предусмотрена законом либо договором. В то же время задачи, которые преследуют законодатель либо стороны, оформляя претензионные сроки рассмотрения спора, заключаются в упрощении процедуры удовлетворения требований клиента посредством минимизации формальных процедур, неотвратимых в случае судебного разбирательства дела; в способности упрощенной процедуры привести к удовлетворению требований в ситуации, когда туроператор против них не возражает; в снижении временных и финансовых расходов на удовлетворение требований, что принципиально значимо для субъектов предпринимательской деятельности; в необходимости освободить суды от изучения большого количества дел, которые не требуют неопременного участия суда.

Формулировка положения о претензионном ходе урегулирования спора в отношении качества предоставления туристической услуги, закрепленная ст. 10 Закона N 132 - ФЗ, не позволяет сделать вывод по поводу ее императивного характера. Данная норма не включает указания на то, что потребитель услуги либо заказчик напрямую должен предъявить претензию туроператору. Императивной отметкой в этой статье выступает срок, на протяжении которого туроператор обязан изучить претензию.

Способность туроператора в срок, определенный законом для изучения претензии, удовлетворить требования потребителя туристической услуги добровольно имеет принципиальную значимость. Туроператор должен изучить претензию на протяжении 10 дней с момента ее получения. Результатом ее изучения должен стать его ответ на претензию, который может выражаться как в удовлетворении претензии целиком либо частично, так и в отказе в ее удовлетворении либо в возврате претензии без удовлетворения [4, с. 324].

В случае удовлетворения претензии в установленный законом срок в отношении туроператора не могут применяться санкции, закрепленные законодательством о защите прав потребителей. Это касается санкций, установленных п. 6 ст. 13 Закона РФ от 07.02.1992 N 2300 - 1 "О защите прав потребителей" (Закон N 2300 - 1), в котором указывается, что при удовлетворении судом требований клиента, закрепленных законом, суд взыскивает с туроператора за несоблюдение в добровольном порядке удовлетворения требований клиента штраф в размере 50 % от суммы, которая присуждена судом в пользу клиента. Если с заявлением о защите прав потребителя выступают общественные объединения потребителей либо органы местного самоуправления, 50 % суммы взысканного штрафа, согласно ст. 13 Закона N 2300 - 1, отправляются этим объединениям либо органам.

Выполнение претензионного порядка разрешения споров, установленного Законом N 132 - ФЗ, не имеет и не может иметь императивного характера. Комментарии экспертов сводятся к тому, что предъявление требования в суд за рамками претензионного периода невозможно, если клиент не обращался с претензией к собственному контрагенту - туроператору либо турагенту. С учетом

этого судья согласно п. 1 ч. 1 ст. 135 Гражданского процессуального кодекса РФ должен вернуть исковое заявление, если клиентом не был соблюден предварительный внесудебный порядок разрешения спора и эта возможность не потеряна. В то же время нужно иметь в виду, что окончание закрепленного законодательством пресекательного срока на предъявление клиентом претензии не выступает причиной для отказа в судебной защите, поскольку это противоречит ст. 46 Конституции РФ, а также Закону N 132 - ФЗ.

Законом N 2300 - 1 установлены инструменты, которые помогают упрощению процедуры защиты клиентами собственных прав. Это касается, в частности, альтернативной подсудности, закрепленной в ст. 17 Закона N 2300 - 1, согласно которой иски по поводу защиты прав потребителей могут предъявляться по выбору истца в суд по месту пребывания организации либо жительства индивидуального предпринимателя; по месту жительства либо пребывания истца; по месту подписания или осуществления договора. Если же иск к организации вытекает из работы ее филиала либо представительства, он может предъявляться в суд по месту пребывания ее филиала либо представительства.

Порядок предъявления претензии, установленный Законом N 132 - ФЗ, не соответствует ключевым подходам к защите прав потребителей, установленным отечественным законодательством, поскольку абз. 20 ст. 10 Закона N 132 - ФЗ ограничивает возможность клиента либо другого заказчика туристической услуги предъявить требования напрямую турагенту: претензия может предъявляться исключительно туроператору.

Согласно общим положениям ГК РФ, Закона N 2300 - 1 и Закона N 132 - ФЗ клиент имеет право предъявить требования, связанные с нарушением сроков предоставления услуги либо выявлением недостатков предоставленной услуги. В то же время право на предъявление определенного требования появляется у клиента с периода нарушения его прав.

С учетом этого потребитель имеет право предъявить претензии, которые связаны с нарушением положений договора, на протяжении всего периода действия договора, а также после завершения срока его действия, а не просто после завершения срока действия договора, как это в данный момент закреплено в абз. 20 ст. 10 Закона N 132 - ФЗ, согласно которому "претензии к качеству туристского продукта предъявляются туристом и (или) иным заказчиком туроператору в письменной форме в течение 20 дней со дня окончания действия договора". Поэтому представляется логичным внести поправки в абз. 20 ст. 10 Закона N 132 - ФЗ, отметив при этом, что претензии по уровню перечня туристических услуг могут предъявляться "не позднее 20 дней с момента завершения действия договора".

Таким образом, турист либо заказчик туристической услуги имеет право предъявлять претензии как туроператору, так и турагенту, с которым он подписал договор оказания туристических услуг. Это даст возможность предельно упростить для клиента данную услугу, а также процесс предъявления требований в случае, когда туроператор и турагент, с которым клиент подписал договор, находятся в различных городах. Целесообразна разработка концепции претензионно - исковой защиты прав потребителей туристических услуг.

### Список использованной литературы

1.Гражданский процессуальный кодекс Российской Федерации от 14.11.2002 N 138 - ФЗ (ред. от 28.12.2017) // Собрание законодательства РФ. – 2002. - №46. - Ст. 4532.

2.Закон РФ от 07.02.1992 N 2300 - 1 "О защите прав потребителей" (ред. от 01.05.2017) // Собрание законодательства РФ. – 1996. - №3. - Ст. 140.

3.Федеральный закон от 24.11.1996 N 132 - ФЗ "Об основах туристской деятельности в Российской Федерации" // Собрание законодательства РФ. – 1996. - №49. - Ст. 5491.

4.Покровский Н.Е. Туризм: от социальной теории к практике управления: Учеб.пособие. - М., 2011. - С. 324.

5.Сергеев А.П., Толстой Ю.К. Гражданское право: Учеб. - М.: Проспект, 2012. Т. 1. - С. 337 - 339.

6.Чельшев М.Ю., Валеев Д.Х. О совершенствовании судебного и внесудебного порядков защиты прав потребителей // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2010. - №5. - С. 16 - 20.

© А.Р. Хакимова

#### УДК 34.

**А.Р. Хакимова**

студент 2 курса КИУ (ИЭУП)

г. Набережные Челны РФ E - mail: [HaKimova\\_Alija@mail.ru](mailto:HaKimova_Alija@mail.ru)

научный руководитель: Э.Ф. Гумерова

канд.юрид.наук, доцент

### ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ТУРОПЕРАТОРА К ГРАЖДАНСКО - ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Аннотация:

Предметом статьи является изучение проблем при привлечении туроператора к гражданско - правовой ответственности с целью наметить пути совершенствования законодательства, регламентирующего институт финансовых гарантий в сфере туризма. Наиболее распространенными в отношениях связанных с предпринимательской деятельностью, являются банковская гарантия и страхование ответственности туристских фирм.

Ключевые слова: туристические услуги, финансовые гарантии, ответственность, защита права, права потребителя, возмещение ущерба.

Договор оказания туристских услуг был и остается одним из самых распространенных договоров в современном обществе. В связи с этим возникают определенные трудности при его исполнении.

На данный момент большинство граждан нашего государства сами формируют, так скажем «туристский продукт»: продумывают маршрут отдыха, выбирают страну пребывания и бронируют место проживания в ней и т.д. Но все, же немаленьким остался и тот процент людей, которые доверяют свой отдых туристическим компаниям, среди таких обычно те, кто впервые отправляется за границу, семьи с маленькими детьми, ну и многие занятые люди, которым по каким либо причинам составление пакета туристских услуг проще доверить профессионалам своего дела.

Проблема несовершенства института финансовых гарантий в сфере туризма является одной из наиболее актуальных. Институт финансовых обязательств формировался как механизм защиты прав туристов.

Следует отметить, что наиболее распространенными в отношениях связанных с предпринимательской деятельностью, являются банковская гарантия и страхование ответственности туристских фирм. Эти виды обеспечения обязательств предусмотрены в Федеральном Законе «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» (далее – ФЗ «Об основах туристской деятельности в РФ»). Согласно данному ФЗ «Об основах туристской деятельности в РФ» размер финансового обеспечения определяется в договоре страхования ответственности туроператора (либо в банковской гарантии) и его размер составляет от 500 тысяч до 100 миллионов рублей.[2], [3] Но пробелом остается то, что ФЗ «Об основах туристской деятельности в РФ» предусматривает данное обязательство только для туроператора, не предъявляя его турагентам. В данном случае это приводит к фактическому исключению турагентов из правового пространства, и уровень их ответственности остается определять в рамках предоставляемой информации о туре.[4], [6]

Именно в данном положении можно выявить противоречие ФЗ «Об основах туристской деятельности в РФ» и Гражданского кодекса Российской Федерации (далее – ГК РФ). Так, ФЗ «Об основах туристской деятельности в РФ» предоставляет турагенту право заключать с туристом договор от своего имени и за счет туроператора [1], [2], [3], [6].

Исходя же из положений п. 1 ст. 1005 ГК РФ, все права и обязанности по сделке, заключенной агентом с туристом и / или иным заказчиком туристского продукта, возникают непосредственно у агента, хотя бы принципал и был назван в сделке или вступал в непосредственные взаимоотношения по исполнению сделки с туристом, таким образом, потребитель вправе представить иск к турагенту[1],[5]. В связи с этим возникает двойственная ситуация, когда, с одной стороны, ФЗ «Об основах туристской деятельности в РФ» [2] поручает нести ответственность за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора с туристом на туроператора как субъекта, формирующего туристский продукт и имеющего финансовое обеспечение. А с другой стороны, исходя из норм ГК РФ об агентском договоре, ответственность перед туристом за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора несет турагент, ключевые функции которого, сводятся к обеспечению полной и достоверной информацией о предполагаемом туре.[4],[5]

Данная нестыковка ФЗ «Об основах туристской деятельности в РФ» [2] и норм ГК РФ [1] приводит к тому, что с турагентов взыскивают убытки, понесенные туристами в случае ненадлежащего исполнения или неисполнения своих обязательств туроператорами, поскольку права и обязанности по договору о реализации туристского продукта возникают именно у турагента.

### Список литературы

- 1) Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая / Федеральный закон от 26 января 1996 г. (с изм. от 28.03.2017 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. - 1996. - № 5. - Ст.410; 2017. - № 14. – Ст.1998.
- 2) Федеральный закон Российской Федерации «Об основах туристской деятельности в Российской Федерации» от 24.11.1996 г. (с изм. от 28.12.2016 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 1996. - №49. - Ст.5491; 2017. - №1 (Ч.1) – Ст.6.
- 3) Постановление Правительства Российской Федерации от 18.07.2007 №452 «Об утверждении Правил оказания услуг по реализации туристского продукта» (с изм. от 10.02.2017 г.) // Собрание законодательства Российской Федерации. – 2007. - №30. - Ст.3942; 2017. - №8 – Ст.1240.
- 4) Сирик Н.В., Кусков А.С. Право туриста на достоверную информацию о потребительских свойствах туристского продукта // Законодательство. - 2013. - №8, С. 28 – 33.
- 5) Курмаев Т. Э. РАЗВИТИЕ КОММУНИКАТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ ОБСЛУЖИВАЮЩЕГО ПЕРСОНАЛА В СИСТЕМЕ ТУРИСТСКО - РЕКРЕАЦИОННОГО КЛАСТЕРА // Педагогическое образование и наука. – 2014. № 1. – С. 88 - 91.
- 6) Сирик Н.В., Кусков А.С. Особенности защиты прав потребителей туристских услуг при несостоятельности (банкротстве) российских туроператоров // Гражданин и право. – 2015. - №7, С. 45 - 54 /

© А.Р. Хакимова

УДК 34

Д.Р. Хаматзянова

студентка 2 курса

г. Уфа

e - mail: dianakhamatzyanova@icloud.com

### СОДЕРЖАНИЕ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ

### THE CONTENTS AND THE MAIN DIRECTIONS OF STATE POLICY IN THE SPHERE OF SOCIAL PROTECTION OF THE POPULATION

*Аннотация:* В данной статье проводится анализ такой государственной и правовой категории как социальная защита населения и основных направлений государственной политики в данном аспекте. Целевая направленность научной работы определяется необходимостью установить особенности и содержание основных направлений государственной политики в сфере социальной защиты населения, данные особенности рассматриваются через призму авторских позиций по отношению к данному аспекту

действительности, что позволяет определить содержательные характеристики данного явления, разработать авторскую позицию в данном контексте.

*Abstract:* This article analyzes such state and legal categories as social protection of the population and the main directions of state policy in this aspect. The purpose of the scientific work is determined by the need to establish the features and content of the main directions of state policy in the field of social protection of the population, these features are considered through the prism of the author's positions in relation to this aspect of reality, which allows to determine the content characteristics of this phenomenon, to develop the author's position in this context.

*Ключевые слова:* государственная политика, социальная защита населения, система социальной защиты населения, направления социальной защиты.

*Keywords:* state policy, social protection of the population, the system of social protection of the population, the direction of social protection.

Современное государственное устройство характеризуется использованием для выполнения основных функциональных направлений государственной социальной и экономической политики такой формы как социальная защита населения [4; с. 18]. Существует достаточное количество трактовок данного термина в научной литературе, однако наиболее выверенным является следующее:

«Социальная защита населения представляет собой такую правовую и экономическую категорию, а в то же время практическую деятельность субъектов в социальной и экономической сфере, которая направлена на выявление особо актуальных направлений и выполнение законодательно установленного порядка обеспечения достойный условий жизни и деятельности всех социальных групп населения социального государства с использованием механизмов проведения политики в социальной и экономических сферах, при соблюдении норм международного, национального, регионального права» [2; с. 5].

Социальная защита населения может быть выражена в нескольких категориальных видах:

1) Непосредственное осуществление защиты, данный вид социальной защиты населения может выражаться в установлении определенного уровня минимальной оплаты труда и др.;

2) В виде защиты поддерживающего характера, что может выражаться в установлении определенного размера или правил пенсионного обеспечения;

3) Защиты профилактического характера, например, данный вид социальной защиты населения может быть выражен в предупредительном воздействии, заключающемся в проведении инструктажа;

4) В виде защиты компенсационного характера, что может быть выражено в установлении возможности получения пособий по безработице, по инвалидности и др.

Социальная защита может быть выражена в нескольких формах – денежного характера и неденежного.

Система социальной защиты населения в своем содержательном основании определяет функционирование нескольких подсистем:

- Субъекты социальной защиты;
- Формы и виды социальной защиты;
- Органы, осуществляющие функции по социальной защите населения;

– Программы, направленные на обеспечение социальной защиты населения и реализацию программ адресной защиты населения.

В условиях современного типа государственности, которое перешло в рыночный тип отношений, что сказалось на внутренних процессах в государстве – увеличилось количество безработных граждан, малообеспеченных семей, большое количество населения в стране живет на грани бедности и др. [3; с. 26]. Именно в таких условиях следует определить основные направления государственной политики в сфере социальной защиты населения, рассмотрим наиболее актуальные направления государственной политики на данный момент:

- 1) уменьшение социального неравенства;
- 2) сокращение уровня бедности;
- 3) увеличение эффективности работы в области социальной защиты малообеспеченных семей;
- 4) основополагающее изменение роли государства в области социальной поддержки населения [5; с. 176].

Таким образом, целевая направленность государственной политики по социальной защите населения может быть реализована только в том случае, если будут достигнуты качественные показатели по приведенным выше направлениям как на уровне государственного масштаба, так и на уровне региональной социальной политики.

#### **Список литературы:**

1. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 № 6 - ФКЗ, от 30.12.2008 № 7 - ФКЗ, от 05.02.2014 № 2 - ФКЗ, от 21.07.2014 № 11 - ФКЗ) // СЗ РФ. – 2014. – № 31. – Ст. 4398.
2. Ракитский Б.В. Социальная защищенность и ее типы // Вопр. экономики. 1992. №7. С.4 - 17.
3. Тишин Е.В. Формирование и реализация социальной защиты населения при переходе к рыночной экономике: Автореф. дис. ... д - ра. экон. наук. СПб., 1994. 26 с.
4. Дорохин Д.Г. Формирование региональной системы социальной защиты населения: Автореф. дис. ... канд. экон. наук. СПб., 1998. 18 с.
5. Социальное страхование в России и зарубежных странах: Практик. пособие. М.: Ин - т труда, 1997. 176 с

© Д.Р.Хаматзянова, 2018

## СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ



## **ИГРОВАЯ АДДИКЦИЯ КАК ВИД НЕХИМИЧЕСКОЙ ЗАВИСИМОСТИ У ДЕТЕЙ ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА: СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ<sup>46</sup>**

### **Аннотация**

Игровая зависимость (игромания) как вид нехимической зависимости на сегодняшний момент является острой социальной проблемой, требующей пристального внимания со стороны общественности, ученых и специалистов различных направлений. В современной теоретической и эмпирической науке не сформировалось единого подхода к исследованию нехимических зависимостей. Таким образом, сложилось проблемное поле по теме аддикций. В статье представлены результаты социологического исследования нехимических, в частности игровых, зависимостей. Исследовательский интерес обращен к школьникам как активной социальной группе, которая в будущем будет основой государства. Проведенный социологический анализ позволил выяснить особенности игровой зависимости молодого поколения.

### **Ключевые слова:**

Аддиктивное поведение, нехимические зависимости, игровая зависимость, игромания, школьники.

Изучение аддикций началось за рубежом в начале XX в. и подразумевало исследование химических зависимостей от алкоголя и наркотиков. К концу XX в. интерес ученых был обращен на нехимические зависимости, например, от шопинга, игр, пищи, секса, труда и много другого. Эти аддикции носят смешанный характер, поскольку обусловлены как психологическими, так и социальными факторами.

Большинство ученых под аддикцией понимают «синдром, в центре которого стоит нарушенный контроль над собственным поведением, наносящий существенный вред человеку, причем основой становится достижение индивидом «наградь» (наркотического вещества, пищи, покупки, эмоционального состояния, выброса адреналина и т. д.)» [2, с.39].

В современном обществе, стоящем на пути к формированию постиндустриального типа, все большую значимость приобретают информационные, компьютерные технологии. В XXI в. компьютер является обязательным атрибутом повседневной трудовой, бытовой, учебной, досуговой и иной деятельности. Повсеместная компьютеризация обладает рядом достоинств, однако есть в этом и негативные последствия. Наибольшее распространение компьютерных технологий наблюдается в повседневной жизни детей, это связано как с их учебной, так и внеучебной деятельностью. Социальные практики школьников все чаще связаны с компьютерными играми, которые в последствие перерастают в зависимость.

---

<sup>46</sup> Статья подготовлена в рамках поддержанного РГНФ научного проекта № 17 - 13 - 35005 «Индикаторная модель изучения нехимических зависимостей у подростков (на примере исследования в г. Череповце)».

Подростков интересует сам процесс, т.е. «испытание совей удачи, правильности принятия решений и адекватности поведения соответственно ситуации» [1, с. 57].

В ноябре 2017 г. было проведено социологическое исследование в рамках реализации грантового проекта РГНФ «Индикаторная модель изучения нехимических зависимостей у подростков (по результатам исследования в г. Череповец)». Был проведен массовый опрос среди 600 детей 5 - 10 классов школ г. Череповца. Выборка – кластерная, квотная по половозрастным характеристикам.

У каждого пятого ребенка (21 % опрошенных) компьютер появился до 5 лет, у 2 / 3 школьников (66 %) – в возрасте 6 - 10 лет, у остальных – в 11 лет и позже. Больше всего, сидя за компьютером, дети любят общаться в социальных сетях, смотреть фильмы и видео в Интернете, читать разную интересную для них информацию, играть в компьютерные игры и другое (см. рис. 1).

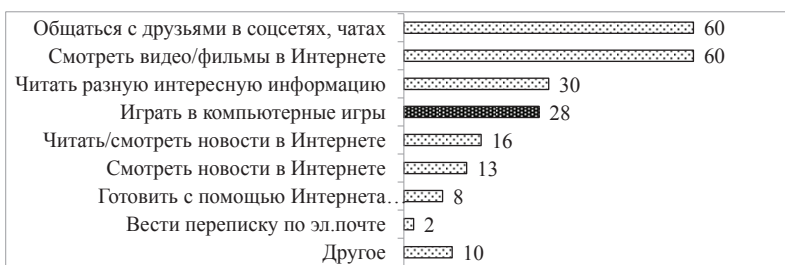


Рис. 1. Распределение ответов на вопрос: «Чем ты любишь заниматься за компьютером больше всего?», в %

Для 1 / 3 школьников (32 %) компьютерные игры имеют значимость как форма свободного времяпрепровождения. При этом половина опрошенных ответила, что не играют в компьютерные игры, четверть школьников играет в компьютерные игры в день менее 1 часа, почти каждый десятый (12 %) – от 1,5 до 3 часов, почти каждый десятый (9 %) – 3 - 5 часов, и, что вызывает опасение, 5 % детей играют в компьютерные игры более 5 часов в день.

Четверть опрошенных школьников не может мгновенно, легко, без всякого недовольства прекратить пребывание за компьютером / планшетом / смартфоном (игру, интернет - общение и т.д.). Более половины (57 %) детей используют компьютерные игры или выход в Интернет для того, что поднять себе настроение, успокоиться.

Преобладающее большинство (76 %) школьников отмечает, что в их семье не принято совместно играть в компьютерные игры. 16 % детей имеют такие практики несколько раз в месяц. Вызывает настороженность, что почти каждый десятый ребенок (8 %) играет вместе с родными в компьютерные игры каждый день или 3 - 4 раза в неделю.

Мы предполагаем, что интерес детей к компьютерным играм связан с семьей и обстановкой в ней, с семейными традициями и т.п. (рис. 2). Теплые отношения и совместное времяпрепровождение отмечают 2 / 3 опрошенных детей. Почти треть (31 %) школьников не могут обсудить важные вопросы совместно со всеми членами семьи, провести вместе время, посетить что - либо и т.д.

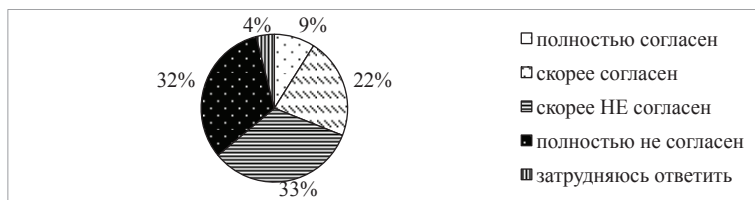


Рис. 2. Распределение ответов на вопрос: «У моих родителей не хватает времени позаниматься со мной чем-нибудь интересным: куда-нибудь пойти вместе, поговорить о проблемах, поиграть и т.д.», в %

Таким образом, нехимические зависимости, в частности игромания, являются серьезной социальной болезнью. Результаты социологического исследования позволили выяснить, что у современных детей есть интерес, а иногда даже аддикция, к компьютерным играм. Нам кажется, что в решении данной проблемы должны принимать участие в первую очередь родители, формируя теплые отношения и семейные традиции, устанавливая в некоторых случаях контроль, а также ближайшее окружение школьников и общественность в целом.

#### Список использованной литературы:

1. Панов С. Л. Личность игромана // Психопедагогика в правоохранительных органах. 2005. № 2 (24). С. 57 - 60.
  2. Первова И. Л. Представления об аддикциях: социологический аспект // Вестник Санкт - Петербургского университета. Серия 12. Социология. 2009. Вып. 4. С. 38 - 45.
- © О. В. Викторова, 2018

УДК 316

**Сырбу В.В.** студент 3 курса,  
Хабибуллин И.Р. к.х.н., доцент  
ФГБОУ ВО «уфимский государственный технический нефтяной университет»  
(УГНТУ)  
Г. Уфа, Россия

### СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ЗДОРОВЬЯ И ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ

#### Аннотация

В данной статье рассмотрены основополагающие принципы здорового образа жизни, дано определение понятию «здоровье», а также описаны социальные аспекты, влияющие на здоровый образ жизни. В статье также рассмотрены факторы, влияющие на здоровье.

#### Ключевые слова

Здоровье, здоровый образ жизни, социальные аспекты, факторы здоровья, принципы здорового образа жизни,

Однозначно здоровье в жизни человека играет важную роль для его существования, а также здоровье играет важную роль в продолжении и зарождении жизни.

По определению Всемирной организации здравоохранения здоровье — это состояние полного физического, духовного и социального благополучия, а не только отсутствие болезней и физических дефектов.

Из выше сказанного можно сделать вывод что на здоровье человека влияет можно факторов, все факторы, влияющие на здоровье представлены в таблице 1 [1] (см. таб. 1).

Таблица 1 – Факторы, влияющие на здоровье

Факторы влияющие на здоровье	Доля фактора в %	Факторы риска
Образ жизни	49 - 53	1. Вредные привычки (курение, алкоголь и т.д.) 2. Неправильное питание (несбалансированное) 3. Стрессовые ситуации 4. Вредные условия труда
Генетика	18 - 22	1. Генетические заболевания (гипохромная анемия, кардиомиопатия) 2. Генетическая предрасположенность к онкозаболеваниям
Внешняя среда	17 - 20	1. Загрязнение окружающей среды 2. Различные химические выбросы 3. Социально - экономическое положение
Здравоохранение	8 - 10	1. Низкое качество медицинского обслуживания 2. Низкий уровень первичной профилактики

Рассмотрев таблицу 1 можно заметить, что здоровье человека в среднем на 50 % зависит от его образа жизни. Поэтому необходимо вести здоровый образ жизни от которого напрямую зависит качество жизни человека (продолжительность, активность и т.п.).

Здоровый образ жизни (далее ЗОЖ) – это концепция жизнедеятельности человека, направленная на улучшение и сохранение здоровья с помощью соответствующего питания, физической подготовки, морального настроя и отказа от вредных привычек [2].

Очевидно, что ЗОЖ напрямую связан и с социальными аспектами, то есть ЗОЖ человека зависит от его социального положения и социальной среды в месте его проживания. Подтверждением этого служат факторы, приведенные в таблице 1.

Социальные аспекты действительно, значительно влияют на то какой образ жизни ведет человек, так к примеру, рассмотрим две семьи благополучную и неблагополучную. В благополучной семье ребенок хорошо питается, родители следят за его гигиеной, водят к врачам, развивают умственные способности, и ребенок в такой семье как правило и в последующем будет вести такой образ жизни.

Теперь рассмотрим неблагополучную семью где у родителей не хватает денег на хорошие питание, сезонную одежду, и где при этом родители злоупотребляют алкоголем, то в такой семье естественно за ребенком никто не следит, и ребенок видит пьяных родителей, возможно их драки и у этого ребенка помимо того, что страдает физическое здоровье так ко всему этому страдает его психологическое здоровье. Когда ребенок вырастит грубо, говоря в 90 % случаев он продолжит такой же образ жизни, как и его родители, и только малая часть таких детей будет пытаться вырваться из такого образа жизни.

Делаем вывод что действительно все социальные аспекты в свое совокупности формируют образ жизни человека начиная с его рождения.

### **Список использованной литературы**

1 Физическая культура и спорт: интеграция науки и практики / И.Р.Хабибуллин и др. - XII Международная научно - практическая конференция. ФГАОУВПО Северо - Кавказский федеральный университет. - Уфа, 2015., - 202 - 203 с.

2 Погадаев М.Е. Современные системы физической культуры: вопросы, перспективы [Текст] / М.Е. Погадаев. - Инновации в современной науке материалы XIII международного летнего симпозиума. Центр научной мысли. - Уфа, 2016., - 69 - 71 с.

© Сырбу В.В., 2018

**УДК 364.6**

**Т.В. Хлебникова**

студент факультета «Социальная коммуникация», ФГБОУ ВО МГППУ,

г. Москва, РФ

E - mail: twh - h@mail.ru

## **АНАЛИЗ ОПЫТА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МОЛОДЫХ МАТЕРЕЙ - ОДИНОЧЕК, ПОПАВШИХ В СЛОЖНУЮ ЖИЗНЕННУЮ СИТУАЦИЮ**

### **Аннотация**

В социальной практике понятие «сложная жизненная ситуация» применима к человеку, который оказался в положении, подрывающем его благополучие, безопасность и, для выхода из которой, нужна посторонняя помощь. Учитывая данный факт, молодые матери, попавшие в сложную жизненную ситуацию, являются объектом социальной работы и нуждаются в профессиональной помощи специалистов. В связи с тем, что нормативно - правовая база, определяющая правовое поле работы с юными матерями, на сегодняшний день развита достаточно слабо, встает необходимость реформирования системы государственной поддержки юного материнства.

### **Ключевые слова:**

Сложная жизненная ситуация, девиантное материнство, социализация, социальная работа, реабилитация, технология.

В последнее время наблюдается пристальное внимание общественности к процессам формирования и реализации семейной политики, основным ориентиром которой является развитие семейных ценностей путем повышения ответственности власти и общества за обеспечение социальных гарантий в отношении семьи. В современных условиях проблемы

молодых матерей, оказавшихся в сложной жизненной ситуации, приобретают все большую остроту и актуальность.

Программы по охране материнства и детства предполагают формирование социально - правового поля, обеспечивающего защиту женщинам и детям, что, в свою очередь, актуализирует необходимость создания сети социальных учреждений охраны материнства и детства, и их дальнейшее эффективное функционирование.

В настоящее время в большинстве российских регионов не существует специальных масштабных проектов с государственной поддержкой, ориентированных на оказание специализированной помощи молодым матерям, попавшим в сложную жизненную ситуацию. Однако на сегодняшний день все больше внимания уделяется разработке и принятию региональных целевых программ и проектов, в которых предусматривается оказание социальной помощи и поддержки данной категории населения. Эти программы направлены на решение, прежде всего, материальных и жилищных вопросов молодых матерей, а так же проблем в области образования и здравоохранения.

Единичные специализированные кризисные центры или некоммерческие организации оказывают помощь молодым матерям из семей, находящихся в сложной жизненной ситуации, или не имеющих родителей и опекунов. Работа этих организаций строится таким образом, чтобы разрешить основные социальные проблемы юных матерей, которые могут обуславливать отказ от ребенка, либо минимизировать их негативные последствия [4].

С целью проведения анализа государственной поддержки молодых матерей - одиночек, попавших в сложную жизненную ситуацию, была изучена деятельность специализированных учреждений г.Москвы: ГБУ «Кризисный центр помощи женщинам и детям» и его структурных подразделения – Филиала «Надежда» и Филиала «Специализированный дом ребенка «Маленькая мама», оказывающих услуги по предоставлению временного проживания, специализированной помощи несовершеннолетним беременным и юным матерям с детьми.

Как показывает практика, работа специалистов социальных служб с целью эффективного сопровождения молодых матерей - одиночек, попавших в сложную жизненную ситуацию, заключается в предотвращении этой ситуации и минимизации ее последствий путем организации процесса социальной реабилитации, коррекции поведения и социальной ситуации развития молодой матери, реализации профилактических мер с целью преобразования внутреннего мира молодой матери, её социально - психологических качеств; коррекции взаимодействия между личностью и средой [1].

Эффективность такой работы определяется степенью использования ресурсных возможностей личности молодой матери и ресурсных возможностей социальной среды (сети учреждений, кровных родственников, ближайшего окружения, специализированной помощи).

Исследования показывают, что ресурсами молодой матери с целью формирования положительного отношения к новой социальной роли, снижения риска отказа от ребенка, являются личностные ресурсы (зрелость девушки, мотивации рождения, личностный смысл материнства, сформированность семейных ценностей); эмоциональные ресурсы (тревожность, эмоциональные проявления, лабильность, стрессоустойчивость); когнитивные ресурсы (знания об уходе за ребенком, о развитии, воспитании и обучении ребенка, стремление к приобретению навыков); операциональные ресурсы (навыки по уходу за ребенком, организации процесса развития и воспитания ребенка); психофизиологические ресурсы (функциональное состояние организма, предрасположенность к заболеваниям, наследственность) [3].

Оценка ресурсных возможностей личности молодой матери позволяет осуществить прогноз развития материнско - детских отношений, оценить риски девиантного родительства и, соответственно, адекватно ситуации подобрать технологию работы с юной матерью. При нехватке собственных ресурсов матери от специалиста требуется оценка внешних ресурсов, способных оказать поддержку матери с ребенком.

В основе технологий социальной работы с молодыми матерями, оказавшимися в сложной жизненной ситуации, лежат принципы реабилитационной работы, направленной на оказание социальных услуг семьям, женщинам с детьми, молодежи, сталкивающимся с многочисленными проблемами: проблемы здоровья, финансовые трудности, прерывание процесса обучения, отсутствие поддержки и понимания родственников, отказ отца от ребенка и оказания помощи в его воспитании и содержании, жилищные проблемы.

Основной целью этих технологий является создание системы поддержки жизнеобеспечения юных беременных и молодых матерей, оказавшихся в трудной жизненной ситуации.

Основными задачами технологий, применяемых в практике специалистов социальной работы с данной категорией населения, являются:

- сохранение биологической (кровной) семьи;
- профилактика «вторичного социального сиротства»;
- развитие чувства материнства, формирование ответственного родительства;
- формирование социально - психологических компетенций (умений и навыков), необходимых молодым матерям для самостоятельной жизни (навыки ухода за новорожденным, бытового обслуживания);
- социальная адаптация юных матерей, интеграция в социум [1].

Анализ существующих программ позволил определить специфические особенности эффективных технологий работы с молодыми матерями, попавшими в трудную жизненную ситуацию, в системе социального обслуживания: изучение трудных жизненных ситуаций, в которых оказываются современные женщины, и выявление их типов; исследование специфики поведения женщин в тяжелой жизненной ситуации; развитие механизмов восприятия и понимания ситуации женщиной; поиск путей управления социализацией различных категорий женщин, находящихся в тяжелой жизненной ситуации.

Основными задачами проектов, предусматривающих государственную поддержку молодых матерей, оказавшихся в трудной жизненной ситуации, являются:

- развитие форм вовлечения молодых матерей в трудовую жизнь путем создания условий для гибкого вовлечения малолетних матерей в новые виды деятельности и обеспечение их законных прав и интересов;
- реализация технологий укрепления института молодого материнства, ответственного родительства и семейных ценностей в условиях формирования механизмов поддержки молодых матерей и создания стартовых возможностей для их становления;
- использование социальных технологий, способствующих интеграции молодых матерей в общество, вовлечению в общественную, социальную, экономическую и культурную жизнь социума;
- пропаганда идеи толерантности по отношению к молодым матерям и оказание им социальной помощи;
- развитие адресной мобильной социальной помощи;
- реализация программ по развитию навыков и умений самостоятельной жизни;
- развитие групп самопомощи и взаимоподдержки [2].

Анализ системы государственной поддержки молодого материнства позволил сделать вывод о том, что социальная работа с данной категорией населения находится на стадии развития. Следует отметить, что статус молодой матери (в возрасте до 18 лет), как клиента социальной работы на сегодняшний день законодательно не определен.

Социальная работа, проводимая в настоящее время в отношении молодых матерей младше 18 лет является в большей степени инструментом социального контроля, целью которого является нормализация отношений молодой матери с социумом.

Все это обуславливает необходимость привлечения внимания общественности к проблемам молодых матерей, попавшим в трудную жизненную ситуацию, совершенствования нормативно - правовой базы, обеспечивающей данной категории доступ к социальным ресурсам, и предоставляющей возможность разрабатывать и внедрять программы и проекты для юных женщин на федеральном уровне.

#### **Список использованной литературы.**

1. Глазкова Ю.Н. и др. Социализация лиц, оказавшихся в трудной жизненной ситуации, в условиях специализированного учреждения: Научно - методическое пособие / Ю.Н. Глазкова, Т.Н. Мурзинова, С.Л. Савченко, О.Г. Федоров. – М.: Формула печати, 2013. 56 с.
2. Костина М. П., Кудрявцева Т. А., Паршева Е. А. Раннее материнство как социальный феномен // Молодой ученый. — 2017. — №7. — С. 527 - 529.
3. Ланцбург М.Е. Родительство в современном мире – новые тренды [Электронный ресурс] // Современная зарубежная психология. 2016. Том 5. № 2. С. 62–66.
4. Тарченко В. С. Отказ от новорожденного как форма девиантного материнского поведения // Власть. 2017. № 1. С. 98 - 102.

© Т.В. Хлебникова, 2018

#### **УДК 748**

**Юсупова К.С.**

студент кафедры Теории и истории социальной педагогики и социальной работы  
Орловский Государственный Университет имени Тургенева  
г. Орёл, Российская Федерация, E - mail: yusupova.k97@mail.ru

**Мальхина О.В.**

студент кафедры Теории и истории социальной педагогики и социальной работы  
Орловский Государственный Университет имени Тургенева  
г. Орёл, Российская Федерация, E - mail: oks.malixina2011@yandex.ru

**Юсупова Э.С.**

студент кафедры Теории и истории социальной педагогики и социальной работы  
Орловский Государственный Университет имени Тургенева  
г. Орёл, Российская Федерация, E - mail: yusupova.k97@mail.ru

### **ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНОГО ПАТРОНАЖА СТУДЕНТОВ СПО, СОСТОЯЩИХ НА УЧЕТЕ В БУЗ «ОРЛОВСКИЙ НАРКОЛОГИЧЕСКИЙ ДИСПАНСЕР»**

#### **Аннотация**

В статье рассматриваются особенности социального патронажа студентов СПО, состоящих на учете в БУЗ «Орловский наркологический диспансер»



**Ключевые слова:**

Реабилитация, социальная защита, радиация, здоровье.

Социальная работа в наркологических учреждениях - относительно новая профессия, возникающая в результате изменений в обществе и медицине. До появления данного направления в российском здравоохранении оказание помощи пациенту часто ограничивалось лишь чисто медицинскими манипуляциями.

В Бюджетном учреждении здравоохранения Орловской области «Орловский наркологический диспансер» проводится медико - социальная работа с семьями и детьми, состоящими на профилактических учете по следующим направлениям: постановка на профилактическое наблюдение и оказание медицинской помощи по нескольким профилям.

Данные направления работы определены приказами Министерства здравоохранения Российской Федерации об утверждении стандартов специализированной медицинской помощи при различных наркологических состояниях. Кроме того, обязанность учреждений здравоохранения осуществлять социальную работу закреплена в Основых законодательства РФ об охране здоровья граждан [2].

При проведении профилактических мероприятий специалисты по социальной работе охватывают несколько направлений деятельности, это изложение правил ведения здорового образа жизни; сохранение здоровья как самой главной жизненной ценности; освещают вопросы негативного воздействия на организм алкоголя, токсических и наркотических веществ и последствиях их употребления и т. д. Данные направления относятся к первичной профилактике среди населения. Так, специалистами БУЗ ОО «ОНД» в 2017 году профилактической работой охвачено 22 220 человек, из них: подростков и молодежи в возрасте 15 – 30 лет - 15612 человек (школьников – 5735; студентов техникумов - 4627; студентов ВУЗов – 5250 чел); взрослого населения – 16608. [1]

Не менее важным направлением работы является вторичная профилактика с группами риска, с теми, кто уже попробовал различные психоактивные вещества или встал на путь злоупотребления спиртными напитками.

С целью раннего выявления наркопотребителей проводилось социально - психологическое обследование учащихся. «Областным психолого - медико - педагогическим центром» были представлены промежуточные результаты социально - психологического обследования учащихся по выявлению группы риска ранней наркотизации. Согласно полученной информации, в группу риска вошли 131 человек, из них 17 школьников и 114 студентов СПО. К сожалению, социально - психологическое тестирование проходило анонимно, что крайне затруднило организацию проведения профилактических медицинских осмотров выявленной группы риска.

Во всех учреждениях, где были выявлены учащиеся группы риска, проводились профилактические мероприятия с участием врача нарколога (лекции с демонстрацией видеофильмов по антинаркотической тематике). [1]

Совместно с социальным работником мы посетили БПОУ ОО Орловский технологический техникум, в котором 14 человек, из них 4 девочки, состоят на профилактическом учете в БУЗ ОО «ОНД». Для организации социального патронажа на каждого подростка оформляется социально - патронажная карта. Социальным работником производится предварительная оценка состояния клиента, рекомендуется и дается

приглашение для посещения наркодиспансера, проводится обследование социального окружения.

Итак, медико - социальная работа в Орловской области активно развивается, и имеет практическое значение и востребованность среди населения. Анализ статистических данных показывает, что социальная работа как одна из направлений работы в наркологическом учреждении необходима на всех этапах взаимодействия.

### **Список литературы**

1. БУЗ «Орловский наркологический диспансер» : [Электронный ресурс]. 2012 - 2017. URL: <http://narkoorel.ru>. (дата обращения 24.02.2017)

2. Основы законодательства Российской Федерации об охране здоровья граждан от 22 июля 1993 г. № 5487 - 1.

© К.С. Юсупова, О.В. Малыхина, Э.С. Юсупова, 2018

### **УДК 748**

**Юсупова К.С.**

студент кафедры Теории и истории социальной педагогики и социальной работы  
Орловский Государственный Университет имени Тургенева  
г. Орёл, Российская Федерация, E - mail: [yusupova.k97@mail.ru](mailto:yusupova.k97@mail.ru)

**Малыхина О.В.**

студент кафедры Теории и истории социальной педагогики и социальной работы  
Орловский Государственный Университет имени Тургенева  
г. Орёл, Российская Федерация, E - mail: [oks.malixina2011@yandex.ru](mailto:oks.malixina2011@yandex.ru)

**Юсупова Э.С.**

студент кафедры Теории и истории социальной педагогики и социальной работы  
Орловский Государственный Университет имени Тургенева  
г. Орёл, Российская Федерация, E - mail: [yusupova.k97@mail.ru](mailto:yusupova.k97@mail.ru)

## **ОРГАНИЗАЦИЯ ВОЛОНТЁРСКОГО РЕСУРСА ДЛЯ ОКАЗАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ ПЕНСИОНЕРОВ УФСИН (ОПЫТ ОРЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ)**

### **Аннотация**

В данной статье представлен материал об эффективности включения волонтерской деятельности в для оказания социальной поддержки пенсионеров УФСИН (опыт Орловской области), а также необходимость быть полезным в обществе для людей которые нуждаются в помощи.

### **Ключевые слова:**

Волонтерство, мероприятия, волонтерская деятельность, помощь.

Волонтерская деятельность является одним из основных средств, позволяющих людям участвовать в процессе социального развития общества, в профилактике социальных

болезней, участвовать в разработке социальных и медицинских проектов[2]. В узком смысле волонтерская деятельность связана с социальной работой (предоставлением социальных услуг), основанной на желании человека оказать помощь [1].

В Орловском государственном университете на социальном факультете функционирует студенческое объединение «Школа волонтеров» и реализует различные акции и программы помощи заключенным, сотрудникам и ветеранам Федеральной службы исполнения наказаний. За время действия волонтерской организации помощь была оказана более 500 пожилым людям. Одна из таких акций «Помощь пенсионерам УФСИН», целью которой является формирование представления о нуждах и потребностях сотрудников УФСИН, вышедших на пенсию, а так же адресная помощь в решении выявленных проблем. Акция существует и реализуется уже больше полугода. Становится традицией активное сотрудничество орловской молодежи с сотрудниками исправительных учреждений. Непосредственными участниками данной акции являются люди, вышедшие на пенсию, в том числе и ветераны, работавшие с подозреваемыми, обвиняемыми, осужденными в исправительных учреждениях. Мнение пенсионеров о психологических и физических особенностях их проблем изучалось методом беседы по телефону. Диагностика выявила что из 512 опрошенных людей больше половины имеют проблемы со здоровьем (гипертония, болезни сердца и органов дыхания), 48 % опрошенных чувствуют себя хорошо и не имеют проблем со здоровьем в физическом и психологическом плане. Лишь 2 % характеризуют своё состояние как крайне тяжелое, находятся на реабилитации после перенесенных онкологических заболеваний и нуждаются в материальной помощи.

На основе проведенного анализа был разработан опросник для заочной диагностики по почте России пенсионеров УФСИН, включающая в себя 8 вопросов. Ниже приводится тест опросника для пенсионеров УФСИН.

1. Считаете ли вы этап выхода на пенсию жизненным кризисом? (да, нет, не знаю)
2. Как вы относитесь к волонтерским организациям занимающихся помощью пожилым людям?(позитивно, нейтрально, негативно)
3. Удовлетворены ли вы своей жизнью? (да; больше да, чем нет; нет)
- 4..Хотели бы вы продолжить трудовую деятельность? (да, нет, не знаю)
5. Обращались ли вы сами за помощью в социальную защиту населения? (да, нет)
6. Если да, то к кому? (к социальному работнику с целью помогать вам по дому, к специалисту по социальной работе, к психологу)
7. Была ли вам оказана необходимая помощь? (да, некачественная, да, качественная; нет)
8. Какого рода помощь вы хотели бы получить от «Школы волонтеров»? (психологическую, бытовую, натуральную или денежную)

Подводя итог, акцентируем внимание на том, что на сегодняшний день участие в волонтерском движении развивает ценностные ориентации, позволяет решить актуальную проблему помощи не только нуждающимся людям, но и самому себе в реализации коммуникативного потенциала.

### Список литературы

1.Воронцова А.В. Развитие волонтерства в молодежной среде // Отечественный журнал социальной работы. - 2012. - № 1. - С. 113 - 121

2.Соколова О. В. Реализация педагогического потенциала студенческого добровольчества в профессиональной подготовке специалистов для социальной сферы // Образование и общество,2016 № 93. С. 72 - 74.

© К.С. Юсупова, О.В. Малыгина, Э.С. Юсупова, 2018

## СОДЕРЖАНИЕ

### ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

М.М. Авди МАЛАЙЗИЯ, КАК ОДИН ИЗ ЛИДЕРОВ ГЛОБАЛЬНОЙ КОНКУРЕНЦИИ В ТЕКСТИЛЬНОЙ ОТРАСЛИ	6
Акопян К.А., Симонян Н. ПРЕДОТВРАЩЕНИЕ ФАЛЬСИФИКАЦИИ НА ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОМ РЫНКЕ СТАВРОПОЛЬСКОГО КРАЯ	9
Анипко К. А. ОРГАНИЗАЦИОННО - ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ООО «КЗ «РОСТСЕЛЬМАШ»	11
Ахмедзянова Э.Р. ENGLISH BANKS IN CONDITIONS OF “BREXIT”	13
Г.Н. Баратеева СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СТАТИСТИКА МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	17
Е.В.Барышева ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ЗАТРАТ В РАСТЕНИЕВОДСТВЕ	18
Басырова О.Н. Basyrova ol Nikolaevna ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ В ОБЛАСТИ НАСЛЕДОВАНИЯ БАНКОВСКИХ ВКЛАДОВ В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН LAWFUL REGULATION IN THE REGION OF THE INHERITANCE OF THE BANK CONTRIBUTIONS IN THE REPUBLIC KAZAKHSTAN	20
Башканкова А.А. НЕОБХОДИМОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ ФУНКЦИОНАЛА РАНЖИРОВАНИЯ ДОГОВОРОВ ИТ - КОМПАНИИ ПО СОСТОЯНИЮ И СРОКАМ	30
Беззубиков А.С., Беззубикова И.С. РЕФОРМИРОВАНИЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ФИНАНСОВЫЙ МЕХАНИЗМ ОТРАСЛИ	33
Ван Чичэн Wang Chicheng СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА КИТАЙСКИХ СТАНДАРТОВ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА С МСФО GENERAL DIFFERENCES BETWEEN NEW ASBE AND IFRS	36
А.М.Волосникова ОСОБЕННОСТИ МЕНЕДЖМЕНТА И ЦЕЛЕПОЛАГАНИЯ В НЕКОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЯХ	39

А.И. Гильмутдинов О НАПРАВЛЕНИЯХ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА ПЛАНИРОВАНИЯ ГЕОЛОГО – ТЕХНИЧЕСКИХ МЕРОПРИЯТИЙ НА ПРИМЕРЕ ГИДРОРАЗРЫВА ПЛАСТА	41
С.Н. Гиренко АНАЛИЗ РЫНКА НЕФТЕПРОДУКТОВ ВОРОНЕЖСКОЙ ОБЛАСТИ ANALYSIS OF THE OIL MARKET OF THE VORONEZH REGION	44
С.Н. Гиренко ОПТИМИЗАЦИЯ ЛОГИСТИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ НЕФТЕПРОДУКТООБЕСПЕЧЕНИЯ	48
Т.С. Головина МАРКЕТИНГОВЫЕ АСПЕКТЫ СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ АВТОСАЛОНА НА ПРИМЕРЕ ООО «СИБТРАНСАВТО - НОВОСИБИРСК»	52
П.С. Голубева КОНКУРЕНЦИЯ И МОНОПОЛИЯ: ЭФФЕКТЫ ВЛИЯНИЯ НА ЭКОНОМИКУ	55
В.Ю. Дроняева ПРОБЛЕМА ЗАВИСИМОСТИ НЕФТЕГАЗОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ И ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ И РАЗВИТИЯ ПЕРСПЕКТИВНЫХ ЛИЦЕНЗИОННЫХ УЧАСТКОВ И ПУТИ ЕЁ РЕШЕНИЯ	59
В.Ю. Дроняева КЛЮЧЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ В НЕФТЕГАЗОВОМ БИЗНЕСЕ В УСЛОВИЯХ КРИЗИСА	64
Евдокимова Н.И. СУЩНОСТЬ ПРОСРЧОЕННОЙ ДЕБИТОРСКОЙ ЗВДОЛЖЕННОСТИ И МЕТОДЫ УПРАВЛЕНИЯ ЕЮ	67
Ермуханова Д.М. ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА НА РОССИЙСКОМ КРЕДИТНОМ РЫНКЕ	69
А.А. Зяблова ОСОБЕННОСТИ ПОСТРОЕНИЯ МОДЕЛИ «ЧЕРНОГО ЯЩИКА»	71
Кадыров А. Г. МЕТОДИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА	74
Калимуллина А.И., Шурганова А.О. БИРЖА ТРУДА И ЕЁ РОЛЬ В РЕГУЛИРОВАНИИ РЫНОЧНЫХ ОТНОШЕНИЙ	78
Д.А. Камынин ИННОВАЦИОННАЯ ИНФРАСТРУКТУРА В СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ	81

С.Э. Книга АНАЛИЗ МЕСТА ТАМОЖЕННЫХ ПЛАТЕЖЕЙ В ДОХОДНОЙ ЧАСТИ ФЕДЕРАЛЬНОГО БЮДЖЕТА РОССИИ	82
Г.А. Лебедев СУЩНОСТЬ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ	85
В.В. Лучинина РАЗВИТИЕ СЕЛЬСКОГО ТУРИЗМА В РОССИИ	88
З.В. Магадиева, М.И. Уразаева, А.И. Булатова АНАЛИЗ КРЕДИТНЫХ ПРОДУКТОВ КОММЕРЧЕСКИХ БАНКОВ	90
Макарова Л.М. ЗНАЧЕНИЕ НЕПРЕРЫВНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ И РАЗВИТИЯ ЧЕЛОВЕЧЕСКОГО КАПИТАЛА	93
Маркина Ю.И. СПОСОБЫ ПРОДВИЖЕНИЯ В СОЦИАЛЬНОЙ СЕТИ «FACEBOOK»	95
Маркина Ю.И. СПОСОБЫ ПРОДВИЖЕНИЯ В СОЦИАЛЬНОЙ СЕТИ «TWITTER»	97
Е.В. Мельникова, А.В. Трубникова АНАЛИЗ ПРЕСТУПНОСТИ В ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ	98
Милославская О.Н. ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ АРБИТРАЖНОГО УПРАВЛЕНИЯ КАК ЭЛЕМЕНТА МЕХАНИЗМА БАНКРОТСТВА	104
В.М. Минкин ВНЕДРЕНИЕ КАЙДЗЕН КАК ОСНОВНОГО ИНСТРУМЕНТА ПОВЫШЕНИЯ ИННОВАЦИОННОЙ АКТИВНОСТИ ПЕРСОНАЛА НЕФТЕГАЗОДОБЫВАЮЩЕЙ КОМПАНИИ	107
В.В. Миронова РОЛЬ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПОЗИЦИОНИРОВАНИЯ В УПРАВЛЕНИИ ИЗДЕРЖКАМИ ТОРГОВОГО ПРЕДПРИЯТИЯ	110
Михалкина А. А. РАЗВИТИЕ МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ РЕГИОНАЛЬНЫМИ ФИНАНСАМИ	113
T.D. Mogilina THE ESSENCE OF THE EUROMARKET AND THE REASONS FOR ITS EMERGENCE	118
Н.А. Немчинов ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ АУДИТА В РФ ПОСЛЕ ПЕРЕХОДА НА МСА	121

В. А. Никитченко НЕОБХОДИМОСТЬ И ВОЗМОЖНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИНЦИПОВ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА В НЕФТЕГАЗОДОБЫЧЕ	124
В. А. Никитченко ИНТЕГРИРОВАНИЕ ИНСТРУМЕНТОВ БЕРЕЖЛИВОГО ПРОИЗВОДСТВА В УПРАВЛЕНИЕ ПРОЕКТАМИ	126
Н. В. Ошовская, Е.В. Кабитова СИСТЕМАТИЗАЦИЯ ФАКТОРОВ, ВЛИЯЮЩИХ НА ЭФФЕКТИВНОСТЬ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ	128
Пеличева О.А. СПЕЦИФИКА АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ В СОВРЕМЕННЫХ ОРГАНИЗАЦИЯХ	133
Первакова Д.А. ПРИМЕНЕНИЕ МОДЕЛЬНОГО ПОДХОДА В МЕТОДИКЕ ОЦЕНКИ РИСКОВ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ ОБЪЕКТОВ НЕФТЕГАЗОВОГО КОМПЛЕКСА	135
Е.В. Мельникова, А.А. Попова АНАЛИЗ ДЕНЕЖНЫХ ДОХОДОВ И РАСХОДОВ НАСЕЛЕНИЯ ОРЕНБУРГСКОЙ ОБЛАСТИ	138
Е.В. Пылаев, Е.Э. Чумачева ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ХАБАРОВСКОГО КРАЯ	144
А.Ю. Синешек MAJOR REASONS FOR THE RAPID DEVELOPMENT OF BUSINESS IN THE UAE	148
Е.В. Смирнова, А.К. Казарян, Р.О. Ероян ВЛИЯНИЕ МИГРАЦИИ НА СОЦИАЛЬНО - ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ)	150
Р.А. Устинова АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ НАЗНАЧЕНИЯ И ПРОИЗВОДСТВА СУДЕБНО - ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ ПО УГОЛОВНЫМ ДЕЛАМ	156
Федорцова Е.Ю. ВНЕДРЕНИЕ CLM - СИСТЕМ В ФАРМАЦЕВТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ	158
М. И. Финтисов ОСОБЕННОСТИ УЧЕТА ТРУДА В АДВОКАТСКИХ ОБРАЗОВАНИЯХ	160
Харченко И.Н. «РОЛЬ СУДЕБНОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ В ПРОФИЛАКТИКЕ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ПРАВОНАРУШЕНИЙ И ПРЕСТУПЛЕНИЙ»	162



Хатковская Н.С. ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ КАДРОВЫХ ТЕХНОЛОГИЙ НАСТАВНИЧЕСТВА И КОУЧИНГА ПРИ АДАПТАЦИИ ПЕРСОНАЛА ОРГАНИЗАЦИЙ	167
Э.С. Царенко ОЦЕНКА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРОДУКЦИИ	169
М.В. Цатурян, А.А.Бабич КОНКУРЕНЦИЯ НА РЫНКЕ АУДИТОРСКИХ УСЛУГ В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	171
О.П. Чибисова СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ СИСТЕМЫ МОНИТОРИНГА ТРУДОВОГО ПОТЕНЦИАЛА	173
Я. Ю. Чуркин РОЛЬ КРУПНЕЙШИХ РОССИЙСКИХ ПРОМЫШЛЕННЫХ КОРПОРАЦИЙ НА МЕЖДУНАРОДНОМ РЫНКЕ	176
З.Р. Сардарова, Ж.Э. Шайхгасанова ФАКТОРЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ МЕХАНИЗМА СКОРОЙ МЕДИЦИНСКОЙ ПОМОЩИ В РОССИИ	179
Л.Н. Никитина, П.А. Шиков КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬ КАК ИНСТРУМЕНТ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ COMPETITIVENESS AS A TOOL FOR ENSURING ECONOMIC SAFETY OF INDUSTRIAL ENTERPRISES	182

### **ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ**

Бандурко Е.Г. Bandurko E. G. РЕФОРМИРОВАНИЕ СУДЕБНОЙ СИСТЕМЫ В РОССИИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ THE REFORM OF THE JUDICIAL SYSTEM IN RUSSIA: PROBLEMS AND WAYS OF THEIR SOLUTION	188
А.А.Быкова ЮРИДИЧЕСКАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПУБЛИЧНОЙ ВЛАСТИ КАК ПРИНЦИП ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА	191
В.В. Егоров К ВОПРОСУ О НЕОБХОДИМОСТИ ДОРАБОТКИ ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫХ ПОЛОЖЕНИЙ, РЕГЛАМЕНТИРУЮЩИХ УГОЛОВНУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ	195

В.В. Егоров УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ: ПОНЯТИЕ И ОСОБЕННОСТИ	199
Енькова М.А. СООТВЕТСТВИЕ ПРАВОВОЙ КОНСТРУКЦИИ КРЕДИТНОГО ДОГОВОРА ПОТРЕБНОСТЯМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА	203
Т. В. Иванова Т. V. Ivanova ТЕРМИН «ОРГАНЫ ДОЗНАНИЯ»: ПРОЦЕСС ФОРМИРОВАНИЯ И СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ THE TERM «AGENCY OF THE INQUIRY»: HISTORICAL AND MODERN STATE	204
Н.В. Картамышева, Рябенко М.Д. ФАКТОРЫ, ВЛИЯЮЩИЕ НА РАЗВИТИЕ ВАРНО - КАСТОВОГО СТРОЯ В ИНДИИ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ	207
В.А. Кошкарова АДВОКАТСКАЯ ТАЙНА: ТЕОРИЯ И ПРАКТИКА РЕАЛИЗАЦИИ	209
К.А. Кузнецова ОГОВОРКА О ПУБЛИЧНОМ ПОРЯДКЕ КАК ОБЩЕПРИЗНАННЫЙ ПРИНЦИП МЕЖДУНАРОДНОГО ЧАСТНОГО ПРАВА	214
Ларенцева Е.В. ОСОБЕННОСТИ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ ПОСТАНОВКИ НА ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УЧЕТ ОБЪЕКТОВ, ОКАЗЫВАЮЩИХ НЕГАТИВНОЕ ВОЗДЕЙСТВИЕ НА ОКРУЖАЮЩУЮ СРЕДУ	217
Т.И.Маликов МЕХАНИЗМЫ ЗАЩИТЫ УЧАСТНИКОВ (СУБЪЕКТОВ) ПРАВОСУДИЯ В ВЕЛИКОБРИТАНИИ	219
В.С. Мокеева ПРИРОДА, СПЕЦИФИКА И ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРАВОТВОРЧЕСТВА В МУНИЦИПАЛЬНОМ ПРАВЕ	222
Панфиленок А.И. УГРОЗЫ НАЦИОНАЛЬНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ	227
Панфиленок А.И. ОСНОВНЫЕ ВНУТРЕННИЕ ОПАСНОСТИ, УГРОЗЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ И ОБЩЕСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ	231

В.В. Пешкина ВОПРОСЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННЫХ УСЛУГ В УЧРЕЖДЕНИЯХ ДОПОЛНИТЕЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ДЕТЕЙ С УЧЕТОМ ИЗМЕНЕНИЙ В БЮДЖЕТНОМ СЕКТОРЕ THE FINANCING OF PUBLIC SERVICES IN INSTITUTIONS OF ADDITIONAL EDUCATION OF CHILDREN, TAKING INTO ACCOUNT CHANGES IN THE PUBLIC SECTOR	236
Прищепа В. Г., Терещенко А.С. РАЗВИТИЕ КОНЦЕПЦИИ ДОГОВОРА ПО ГРАЖДАНСКОМУ КОДЕКСУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	239
К.Л. Романова ПРЕКРАЩЕНИЕ ПОРУЧИТЕЛЬСТВА ПО ДОЛГАМ НАСЛЕДОДАТЕЛЯ	243
К.А. Савельева ПЕРСОНАЛЬНЫЕ ДАННЫЕ В СЕТИ ИНТЕРНЕТ	247
Р.В. Семенцов ОСОБЕННОСТИ ТАКТИКИ ПРОВЕДЕНИЯ СЛЕДСТВЕННЫХ ДЕЙСТВИЙ В УСЛОВИЯХ ТРУДНОДОСТУПНОЙ МЕСТНОСТИ	248
К. Г. Сидор ПРИНЦИП РАБОТЫ ЛОМBARДА	252
А.Р. Хакимова ПОРЯДОК ЗАЩИТЫ ПРАВ ПОТРЕБИТЕЛЯ ТУРИСТИЧЕСКИХ УСЛУГ	255
А.Р. Хакимова ПРОБЛЕМЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ТУРОПЕРАТОРА К ГРАЖДАНСКО - ПРАВОВОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	259
Д.Р. Хаматзянова СОДЕРЖАНИЕ И ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОЛИТИКИ В СФЕРЕ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ THE CONTENTS AND THE MAIN DIRECTIONS OF STATE POLICY IN THE SPHERE OF SOCIAL PROTECTION OF THE POPULATION	261

### **СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ**

О.В. Викторова ИГРОВАЯ АДДИКЦИЯ КАК ВИД НЕХИМИЧЕСКОЙ ЗАВИСИМОСТИ У ДЕТЕЙ ШКОЛЬНОГО ВОЗРАСТА: СОЦИОЛОГИЧЕСКИЙ АНАЛИЗ	265
Сырбу В.В. СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ЗДОРОВЬЯ И ЗДОРОВОГО ОБРАЗА ЖИЗНИ	267

Т.В. Хлебникова АНАЛИЗ ОПЫТА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ МОЛОДЫХ МАТЕРЕЙ - ОДИНОЧЕК, ПОПАВШИХ В СЛОЖНУЮ ЖИЗНЕННУЮ СИТУАЦИЮ	269
Юсупова К.С., Малыгина О.В., Юсупова Э.С. ОСОБЕННОСТИ СОЦИАЛЬНОГО ПАТРОНАЖА СТУДЕНТОВ СПО, СОСТОЯЩИХ НА УЧЕТЕ В БУЗ «ОРЛОВСКИЙ НАРКОЛОГИЧЕСКИЙ ДИСПАНСЕР»	272
Юсупова К.С., Малыгина О.В., Юсупова Э.С. ОРГАНИЗАЦИЯ ВОЛОНТЕРСКОГО РЕСУРСА ДЛЯ ОКАЗАНИЯ СОЦИАЛЬНОЙ ПОДДЕРЖКИ ПЕНСИОНЕРОВ УФСИН (ОПЫТ ОРЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ)	274

### Международные научно-практические конференции

По итогам издаются сборники статей. Сборникам присваиваются индексы УДК, ББК и ISBN.

**Всем участникам высылается индивидуальный сертификат участника.**

В течение 10 дней после проведения конференции сборники размещаются на сайте [aeterna-ufa.ru](http://aeterna-ufa.ru), а также отправляются в почтовые отделения для рассылки, заказными бандеролями.

Сборники статей размещаются в научной электронной библиотеке eLibrary.ru по договору 242-02/2014К от 7 февраля 2014г.

**Стоимость публикации 120 руб. за 1 страницу. Минимальный объем-3 страницы**

Печатный сборник, сертификат и почтовая доставка - бесплатно

С полным списком конференций Вы можете ознакомиться на сайте [aeterna-ufa.ru](http://aeterna-ufa.ru)



### МЕЖДУНАРОДНЫЙ НАУЧНЫЙ ЖУРНАЛ ИННОВАЦИОННАЯ НАУКА

ISSN 2410-6070 (print)

Свидетельство о регистрации СМИ – ПИ  
№ФС77-61597

Рецензируемый междисциплинарный  
международный научный журнал  
«Инновационная наука»

**Размещение в "КиберЛенинке" по договору  
№32505-01**

**Размещение в Научной электронной библиотеке eLibrary.ru  
по договору №103-02/2015**

Периодичность: ежемесячно до 18 числа  
Минимальный объем – 3 страницы  
Стоимость – 150 руб. за страницу  
Формат: Печатный журнал формата А4  
Публикация: в течение 10 рабочих дней  
Рассылка: в течение 15 рабочих дней (заказной бандеролью с трек-номером). Один авторский экземпляр бесплатно  
Эл. версия: сайт издателя, [elibrary.ru](http://elibrary.ru), КиберЛенинка



ISSN 2541-8076 (electron)

Рецензируемый междисциплинарный  
научный электронный журнал  
«Академическая публицистика»

Периодичность: ежемесячно до 30 числа  
Минимальный объем – 3 страницы  
Стоимость – 80 руб. за страницу  
Формат: электронное научное издание  
Публикация: в течение 7 рабочих дней  
Эл. версия: сайт издателя, [e-library.ru](http://e-library.ru)

### Книжное издательство

**Мы оказываем издательские услуги** по публикации: авторских и коллективных монографий, учебных и научно-методических пособий, методических указаний, сборников статей, материалов и тезисов научных, технических и научно-практических конференций.

Издательские услуги включают в себя **полный цикл полиграфического производства**, который начинается с предварительного расчета оптимального варианта стоимости тиража и заканчивается отгрузкой или доставкой заказчику готовой продукции.

Позвоните нам, либо пришлите нас по электронной почте заявку на публикацию научного издания, и мы выполним предварительный расчет.

**Научное издание**

# **СОВРЕМЕННЫЕ НАУКОЁМКИЕ ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ**

**Сборник статей  
Международной научно-практической конференции  
25 мая 2018 г.**

**В авторской редакции**

Издательство не несет ответственности за опубликованные материалы.

Все материалы отображают персональную позицию авторов.

Мнение Издательства может не совпадать с мнением авторов

Подписано в печать 31.05.2018 г. Формат 60x84/16.

Усл. печ. л. 16,7. Тираж 500. Заказ 807.



**Отпечатано в редакционно-издательском отделе  
НАУЧНО-ИЗДАТЕЛЬСКОГО ЦЕНТРА «АЭТЕРНА»**

**450076, г. Уфа, ул. М. Гафури 27/2**

**<https://aeterna-ufa.ru>**

**[info@aeterna-ufa.ru](mailto:info@aeterna-ufa.ru)**

**+7 (347) 266 60 68**

## ПОЛОЖЕНИЕ

о проведении  
25 мая 2018 г.

### Международной научно-практической конференции **СОВРЕМЕННЫЕ НАУКОЁМКИЕ ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ**

В соответствии с планом проведения  
Международных научно-практических конференций  
Научно-издательского центра «Аэтерна»

1. Международная научно-практическая конференция является механизмом развития и совершенствования научно-исследовательской деятельности на территории РФ, ближнего и дальнего зарубежья

#### **2. Цель конференции:**

- 1) Пропаганда научных знаний
- 2) Представление научных и практических достижений в различных областях науки
- 3) Апробация результатов научно-практической деятельности

#### **3. Задачи конференции:**

- 1) Создать пространство для диалога российского и международного научного сообщества
- 2) Актуализировать теоретико-методологические основания проводимых исследований
- 3) Обсудить основные достижения в развитии науки и научно-исследовательской деятельности.

#### **4. Редакционная коллегия и организационный комитет.**

Состав организационного комитета и редакционной коллегии (для формирования сборника по итогам конференции) представлен в лице:

- 1) Агафонов Юрий Алексеевич, доктор медицинских наук
- 2) Баишева Зия Вагизовна, доктор филологических наук
- 3) Байгузина Люза Закиевна, кандидат экономических наук
- 4) Ванесян Ашот Саркисович, доктор медицинских наук, профессор
- 5) Васильев Федор Петрович, доктор юридических наук,
- 6) Винеvская Анна Вячеславовна, кандидат педагогических наук,
- 7) Вельчинская Елена Васильевна, кандидат химических наук
- 8) Галимова Гузалия Абкадировна, кандидат экономических наук,
- 9) Гетманская Елена Валентиновна, доктор педагогических наук,
- 10) Грузинская Екатерина Игоревна, кандидат юридических наук
- 11) Гулиев Игбал Адилевич, кандидат экономических наук
- 12) Долгов Дмитрий Иванович, кандидат экономических наук
- 13) Закиров Мунавир Закиевич, кандидат технических наук
- 14) Иванова Нионила Ивановна, доктор сельскохозяйственных наук,
- 15) Калужина Светлана Анатольевна, доктор химических наук
- 16) Курманова Лилия Рашидовна, Доктор экономических наук, профессор
- 17) Киракосян Сусана Арсеновна, кандидат юридических наук
- 18) Киркимбаева Жумагуль Слямбековна, доктор ветеринарных наук
- 19) Козырева Ольга Анатольевна, кандидат педагогических наук

- 20) Конопацкова Ольга Михайловна, доктор медицинских наук
- 21) Маркова Надежда Григорьевна, доктор педагогических наук
- 22) Мухамадеева Зинфира Фанисовна, кандидат социологических наук
- 23) Пономарева Лариса Николаевна, кандидат экономических наук
- 24) Почивалов Александр Владимирович, доктор медицинских наук
- 25) Прошин Иван Александрович, доктор технических наук
- 26) Симонович Надежда Николаевна, кандидат психологических наук
- 27) Симонович Николай Евгеньевич, доктор психологических наук
- 28) Смирнов Павел Геннадьевич, кандидат педагогических наук
- 29) Старцев Андрей Васильевич, доктор технических наук
- 30) Сукиасян Асатур Альбертович, кандидат экономических наук
- 31) Танаева Замфира Рафисовна, доктор педагогических наук
- 32) Venelin Terziev, DSc., PhD, D.Sc. (National Security), D.Sc. (Ec.)
- 33) Шилкина Елена Леонидовна, доктор социологических наук
- 34) Шляхов Станислав Михайлович, доктор физико-математических наук
- 35) Юрова Ксения Игоревна, кандидат исторических наук,
- 36) Юсупов Рахимьян Галимьянович, доктор исторических наук

#### 5. Секретариат конференции

В целях решения организационных задач конференции секретариат конференции включены:

- 1) Асабина Катерина Сергеева
- 2) Агафонова Екатерина Вячеславовна
- 3) Зырянова Мария Александровна
- 4) Носков Олег Николаевич
- 5) Ганеева Гузель Венеровна
- 6) Тюрина Наиля Рашидовна

#### 6. Порядок работы конференции

В соответствии с целями и задачами конференции определены следующие направления конференции

- |   |                                   |
|---|-----------------------------------|
| Секция 01. Физико-математические науки    | Секция 12. Педагогические науки   |
| Секция 02. Химические науки               | Секция 13. Медицинские науки      |
| Секция 03. Биологические науки            | Секция 14. Фармацевтические науки |
| Секция 04. Геолого-минералогические науки | Секция 15. Ветеринарные науки     |
| Секция 05. Технические науки              | Секция 16. Искусствоведение       |
| Секция 06. Сельскохозяйственные науки     | Секция 17. Архитектура            |
| Секция 07. Исторические науки             | Секция 18. Психологические науки  |
| Секция 08. Экономические науки            | Секция 19. Социологические науки  |
| Секция 09. Философские науки              | Секция 20. Политические науки     |
| Секция 10. Филологические науки           | Секция 21. Культурология          |
| Секция 11. Юридические науки              | Секция 22. Науки о земле          |

#### 7. Подведение итогов конференции.

В течение 5 рабочих дней после проведения конференции подготовить акт с результатами ее проведения

В течение 10 рабочих дней после проведения конференции издать сборник статей по ее итогам, подготовить сертификаты участникам конференции

Директор НИЦ «Астерна»  
к.э.н., доцент



Сукиасян  
Асатур Альбертович



**АКТ**

по итогам Международной научно-практической конференции

**СОВРЕМЕННЫЕ НАУКОЁМКИЕ  
ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ**

состоявшейся 25 мая 2018

1. Международную научно-практическую конференцию признать состоявшейся, цель достигнутой, а результаты положительными.

2. На конференцию было прислано 218 статей, из них в результате проверки материалов, было отобрано 190 статей.

3. Участниками конференции стали 280 делегатов из России, Казахстана, Армении, Узбекистана, Китая и Монголии.

4. Все участники получили именные сертификаты, подтверждающие участие в конференции.

5. По итогам конференции издан сборник статей, который постатейно размещен в научной электронной библиотеке eLibrary.ru по договору № 242-02/2014К от 7 февраля 2014г.

6. Участникам были предоставлены авторские экземпляры сборников статей Международной научно-практической конференции

Директор НИЦ «Аэтерна»  
К.Э.Н., доцент



Сукиасян  
Асатур Альбертович