

НАУЧНЫЙ ЦЕНТР «АЭТЕРНА»



**СОВРЕМЕННАЯ НАУКА:
ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ
И ПРАКТИЧЕСКИЙ ВЗГЛЯД**

**Сборник статей
Международной научно-практической конференции
25 декабря 2014г.**

Часть 1

**Уфа
АЭТЕРНА
2014**

УДК 00(082)
ББК 65.26
С 33

*Ответственный редактор:
Сукиасян А.А., к.э.н., ст. преп.;*

С 33 СОВРЕМЕННАЯ НАУКА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ И ПРАКТИЧЕСКИЙ ВЗГЛЯД: сборник статей Международной научно-практической конференции (25 декабря 2014 г. 2014 г., г. Уфа). в 2 ч. Ч.1/- Уфа: Аэтерна, 2014. – 282 с.
ISBN 978-5-906769-77-0 Ч.1
ISBN 978-5-906769-79-4

Настоящий сборник составлен по материалам Международной научно-практической конференции **«СОВРЕМЕННАЯ НАУКА: ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ И ПРАКТИЧЕСКИЙ ВЗГЛЯД»**, состоявшейся 25 декабря 2014 г. 2014 г.в г. Уфа.

Ответственность за аутентичность и точность цитат, имен, названий и иных сведений, а так же за соблюдение законов об интеллектуальной собственности несут авторы публикуемых материалов. Материалы публикуются в авторской редакции.

УДК 00(082)
ББК 65.26

ISBN 978-5-906769-77-0 Ч.1
ISBN 978-5-906769-79-4

© Коллектив авторов, 2014
© ООО «Аэтерна», 2014

УДК 336.221

А.А. Акимов, к.э.н., доцент каф. БУНиА
ФГБОУ ВПО «Пензенский государственный университет»
г. Пенза, Российская Федерация

Е.Ю. Соколова, студент 5-го курса
ФГБОУ ВПО «Пензенский государственный университет»
г. Пенза, Российская Федерация

ОФФШОРНЫЙ БИЗНЕС: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ

В настоящее время перед современным российским предпринимателем постоянно появляются новые задачи и новые вызовы: увеличение налоговой нагрузки, ускорение темпов НТП, конкуренция, непростая внешнеэкономическая ситуация РФ на международной арене и многое другое. В связи с этим, многие предприниматели вынуждены искать пути снижения расходов, возникающих при ведении бизнеса. Одним из таких путей является налоговая оптимизация, проявляющаяся путем снижения налоговой нагрузки на себя и свои фирмы.

Основными преимуществами оффшорных зон являются:

1. Простая процедура регистрации организации по сравнению с открытием представительства в другой стране (вплоть до возможности использования номинальных владельцев);

2. Возможность минимизации налогового бремени на абсолютно законных основаниях, так как оффшорные компании, как правило, освобождаются от налогов либо могут уплачивать налоги по сниженной ставке либо, что происходит чаще всего, существует только фиксированный ежегодный платеж, зависящий от размера уставного капитала

3. Практически полное отсутствие валютного регулирования, валютного контроля, что является нормальной современной практикой в эпоху построения унифицированных глобальных коммерческих отношений;

4. Упрощенная процедура подготовки и сдачи бухгалтерской (финансовой) отчетности и налогообложения, отсутствие необходимости составления бухгалтерской (финансовой) отчетности, что является важным фактором при построении коммерческих отношений;

5. Имена бенефициаров (реальных) владельцев оффшорных компаний хранятся в строгом секрете:

6. Во многих оффшора нет требований к минимальному размеру уставного капитал, требуемого для регистрации, а в дальнейшем - ведению бизнеса. Так же, следует заметить, что уставный капитал в основном присутствует лишь в заявительной форме[3];

7. Возможность рассматривать судебные споры в оффшорной юрисдикции, что значительно позволяет сэкономить время и судебные расходы;

8. Оффшорные компании, как и оффшорные счета, нередко могут упростить задачу получения вида на жительство или второго паспорт (например, в Португалии). [1]

Но, несмотря на многочисленные льготы и привилегии, оффшорные зоны имеют и ряд недостатков:

1. Отсутствуют договоренности об избежании двойного налогообложения, что может привести к проблемам с налоговыми органами того государства, где осуществляется деятельность организации;

2. Классические офшоры занесены в черный список многих стран, среди которых есть и РФ В этом случае компании, работающих через офшорные зоны, лишают любых налоговых льгот;

3. Нужно заранее говорить партнерам, что вы работаете из офшора, поскольку многие предпочитают не иметь дел с такими компаниями;

4. Многие банки отказываются открывать счета для офшоров из-за плохой репутации таких зон;

5. Все больше государств принимают законы, противодействующие деятельности классических офшоров на том основании, что такие юрисдикции используются для отмывания денег и ухода от налогов;

6. Офшорные компании обычно не имеют права осуществлять деятельность в стране регистрации, так как они могут потерять свой офшорный статус;

7. Компании, использующие офшорные зоны, привлекают тщательное внимание со стороны международных и национальных контролирующих органов. Однако, если деятельность фирмы кристально чистаи абсолютно законна, это внимание окажется лишь незначительным неудобством;

Федеральным законом от 28.06.2013 №134-ФЗ были внесены изменения в Закон от 07.08.01 №115-ФЗ «О противодействии легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма», вступившие в силу с июля 2013 года.[2]

Данным изменением в законодательство Российской Федерации впервые введено определение бенефициарного владельца - физическое лицо, которое прямо или косвенно владеет (участие более 25 процентов в капитале) клиентом - юридическим лицом, а также имеет возможность контролировать действия своих клиентов.[1]

К организациям, данный закон распространяет свои действия на некоторые категории индивидуальных предпринимателей.

Согласно поручениям Президента Минфин РФ в настоящее время готовит соответствующие законопроекты и рассчитывает, что в Налоговый кодекс РФ будут введены два новых понятия - «налоговое резидентство юридических лиц» и «контролируемые иностранные компании». Как следствие, иностранные компании, принадлежащие гражданам РФ и фактически управляемые с территории РФ, могут быть признаны плательщиками российского налога на прибыль, что таит в себе большие риски.

Это делает все более актуальным для бизнеса вопрос создания эффективного присутствия менеджмента иностранной компании на территории страны регистрации.

Основным условием “деофшоризации” не могут быть запретительные меры, а бизнес перестанет уходить за рубеж, только если в РФ будут созданы соответствующие налоговые условия, путем: софинансирования на государственном уровне начинающего бизнеса, расширения категории лиц, которые имеют права на те или иные льготы, предоставления выгодных кредитных предложений для расширения бизнеса, а также способствованию тому, чтобы в стране был благоприятный предпринимательский климат.

Кроме того, необходимо создание своей конкурентоспособной, т.е. способной привлечь иностранные компании, офшорной зоны, например, в Крыму, как наиболее перспективной в плане экономического развития территории РФ.

Список использованной литературы

1. Василий Онищенко//Покупка готового офшора: достоинства и недостатки//Электронный ресурс: <http://www.financial-lawyer.ru>.

2. Оффшорные счета: основные преимущества и недостатки//Электронный ресурс: <http://krossmoney.ru>.

3. Оффшорные зоны в России//Электронный ресурс: <http://www.conclav.ru>.

© А.А. Акимов, Е.Ю. Соколова, 2014

УДК 657.6

А.А. АКИМОВ

к.э.н., доцент каф. БУНиА

ФГБОУ ВПО «Пензенский государственный университет»

г. Пенза, Российская Федерация

Е.Ю. Соколова

студент 5-го курса

ФГБОУ ВПО «Пензенский государственный университет»

г. Пенза, Российская Федерация

ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АУДИТА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В РФ

В реалиях настоящего времени все большую популярность приобретает использование в предпринимательской деятельности нематериальных активов (далее - НМА), среди которых особое место занимает интеллектуальная собственность (далее - ИС). Под ИС понимаются исключительные права на результаты интеллектуальной деятельности, включая права, определенные в ст. 2 Конвенции, учреждающей Всемирную организацию интеллектуальной собственности, подписанной в Стокгольме 14 июля 1966 года. В соответствии с законодательством Российской Федерации полный объем исключительных прав включает в себя приоритет, авторство объекта интеллектуальной собственности и исключительное право на его использование.[4]

Наиболее часто ИС используется на предприятии в двух формах [3, С.58]:

- в качестве вклада в уставный фонд (капитал) предприятия, выражающийся в виде имущественных прав, в том числе и права на использование объектов промышленной и интеллектуальной собственности, т.е. права на использование произведений науки, литературы, искусства и других видов творческой деятельности в сфере производства;

- в хозяйственной деятельности предприятия в качестве нематериального актива, в виде права пользования земельными участками, природными ресурсами, патентами, лицензиями, "ноу-хау", программными продуктами, монопольными правами и привилегиями (включая лицензии на определенные виды деятельности), организационными расходами (включая плату за государственную регистрацию предприятия, брокерское место), торговыми марками, товарными знаками и т. д.

Аудит проводится либо внешней организацией (юридической фирмой по вопросам интеллектуальной собственности или фирмой по управлению интеллектуальной собственностью), либо собственным персоналом. Вначале аудиторы представляют детальный список вопросов, на которые они собираются получить ответы в ходе аудита. [5] После этого обычно следует совещание с руководителями и ключевыми специалистами фирмы для обсуждения и объяснения представленных вопросов.

Особенностями проверки правильности и своевременности отражения в учете ИС являются:

1. Проверка действительности и законности совершенной операции по приобретению патента осуществляется сопоставлением по договору об уступке исключительного права, патента и по банковским (кассовым) документам: наименование ИС, наименование патента, его номер и т.п.,

-дата подписания договора, дата регистрации договора, дата банковского документа по уплате регистрационной пошлины за регистрацию договора об уступке в патентном ведомстве; наименование патентовладельца (продавца);

-наименование патентовладельца (покупателя). Также проверяется соответствие уплаченной патентной пошлины за регистрацию договора размеру, установленному законодательством РФ.

2. Дату отражения в учете поступления объекта интеллектуальной собственности устанавливают по карточкам аналитического учета НМА.[4]

3. Проверку правильности и своевременности отражения в учете поступления патента, путем формирования учетной стоимости, осуществляемой взаимным контролем корреспондирующих счетов: 08-5, 10, 01, 02, 05, 76, 60, 70, 69 и т.п., а также 50, 51, 52;

-правильности оприходования, осуществляемой взаимным контролем корреспондирующих счетов: 04, 08-5;

-своевременности оприходования патента.

Рассматривая перспективы совершенствования аудита интеллектуальной собственности, необходимо учесть и разрешить следующие недостатки:

1.В настоящее время отсутствует четко сформированное определение нематериального актива (НМА).В ПБУ 14/2007 указаны лишь принципы, в соответствии с которыми можно принять объект в качестве НМА в бухгалтерском учете. Но совершенно неясно, какие права ИС следует учитывать: исключительные или еще и неисключительные. Например, фирма получает неисключительное право использования результата интеллектуальной деятельности по условиям лицензионного договора, в результате которого будет осуществляться экономическая выгода в виде получения дохода. Исходя из этого принципа, данные права соответствуют определению актива. ПБУ 14/2007 предписывают учитывать их только на забалансовом счете. В результате пользователь бухгалтерской (финансовой) отчетности фирмы, который приобретает пользователь неисключительные лицензии, например на новые технологии, вводится в заблуждение.[2]

2.Необходимо сохранение приоритета юридической формы перед экономическим содержанием,т.к. некоторые виды ИС, например, ноу-хау, не требуют обязательного документального подтверждения в соответствии с ГК РФ.[1]

3. Отсутствие возможности изменения первоначальной стоимости НМА в случае существенного улучшения его экономических характеристик, а также в случае его частичной ликвидации.

4. Отсутствие требований о периодической проверке на обесценение НМА с неопределенным сроком полезного использования. Данный факт дает возможность манипулирования сроком полезного использования в случаях, когда ГК РФ не установлены ограничения по срокам правовой защиты интеллектуальных прав (программы для ЭВМ, , коммерческие обозначения, секреты производства).

5.Деловая репутация, включенная в бухгалтерский учет в качестве НМА, противоречит ГК РФ. В ГК РФ под термином «деловая репутация» понимается неотчуждаемые нематериальные блага и представляет собой положительную оценку гражданина или юридического лица перед другими участниками имущественного оборота (ст. 150 ГК РФ). Деловая репутация организации не дает ее обладателю исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства

индивидуализации юридических лиц, товаров, работ, услуг и предприятий, которым предоставляется правовая охрана. Следовательно, она не отвечает условиям признания в качестве НМА.

Список использованной литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 05.05.2014).
2. Приказ Минфина РФ от 27.12.2007 N 153н (ред. от 24.12.2010) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет нематериальных активов" (ПБУ 14/2007)" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 23.01.2008 N 10975).
3. Гуменюк А., Яцюк В. Аудит нематериальных активов: методика проведения // Бухгалтерский учет и аудит. – 2008. - № 2. – С. 57-62.
4. Аудит интеллектуальной собственности //Электронный ресурс.- <http://www.slv.com.ua>.
5. Интеллектуальная собственность //Электронный ресурс.- <http://www.audit-it.ru>.

© А.А. Акимов, Е.Ю. Соколова, 2014

УДК 336

А. М. Ахметьянова,

студентка

Галимов И. А.,

старший преподаватель

кафедры «Менеджмента и Маркетинга».

Институт экономики, финансов и бизнеса

Башкирского государственного университета,

г. Уфа, Российская Федерация,

СТРАТЕГИЯ ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

В настоящее время предприятия, осуществляющие предпринимательскую деятельность, оказываются в сложном финансовом положении, растет число неплатежеспособных предприятий, приближающихся к банкротству или уже являющихся банкротами.

Финансовое оздоровление - это процедура банкротства, направленная на восстановление платежеспособности предприятия должника и погашение задолженности в соответствии с графиком погашения задолженности [4]. Финансовое оздоровление вводится арбитражным судом на основании решения собрания кредиторов. Одновременно с вынесением определения о введении финансового оздоровления арбитражный суд утверждает арбитражного управляющего, который в данной процедуре банкротства является административным управляющим [1, с. 120].

Стратегия и тактика финансового оздоровления предприятия производны от его финансово-экономического состояния, однако во всех случаях последовательность вывода предприятия из кризисной ситуации предполагает следующие этапы работ:

- сбор информации по центрам повышенной опасности. Как правило, к ним относятся материальное обеспечение, производство, сбыт, финансы;
- финансово-экономический анализ, оценка финансово-экономического положения предприятия, выявление проблемных видов деятельности и участков работы, по

возможности блокирование и ликвидация объективных условий, в которых вероятен кризис;

- анализ причин отклонения от нормального развития, включая изучение и внутренних факторов, и макросреды, оказывающей влияние на финансово-экономическое состояние субъекта хозяйствования (конъюнктура рынков сбыта, динамика рыночных цен, налоговые выплаты и т.д.) [3, с. 98];

Основные документы, которыми должник руководствуется в рамках финансового оздоровления: план финансового оздоровления и график погашения задолженности. Данные документы составляются учредителями (участниками) должника либо собственником имущества - унитарного предприятия и утверждаются собранием кредиторов.

В плане финансового оздоровления рассматриваются источники получения средств должником и мероприятия, результатом осуществления которых будет появление у должника средств, достаточных для исполнения графика погашения задолженности.

План финансового оздоровления представляет собой бизнес-план деятельности организации в условиях процедур судебной санации. Данный тип бизнес-плана имеет особый статус, поскольку разрабатывается предприятием, находящимся в состоянии неплатежеспособности [2, с. 241].

Финансовое оздоровление является новым способом защиты должника от банкротства, обусловленного его временной неплатежеспособностью, и дает ему шанс сохранить основную деятельность.

Технологии проведения преобразований при санации предприятий:

Подход быстрых изменений (подход Слэттера) используется во время жестких ограничений по времени (как правило, не более недели). В этой ситуации ярко выражен кризис. Системная технология вмешательства (СТВ) применяется при решении широкого круга задач с четкими границами. Технология организационного развития, в основном используются методы поведенческих наук, а вовлеченность персонала в процесс преобразований является основополагающим фактором для успешного развития. Метод логических приращений (подход Куина), суть которого состоит в том, что даже при нечетко сформулированной стратегии развития можно достаточно четко определить для предприятия главную цель и направить усилия на ее достижение [5]. Таким образом своевременное применение методов является основой стратегии финансового оздоровления.

Список литературы.

1. Бут О.А. Теория и практика финансового оздоровления предприятия: Учебное пособие. - Томск: 2012. - 147 с.
2. Галимов И.А., Ардеева Л.Н. Актуальность антикризисного управления для России. Журнал «Молодой Ученый». Номер: 9 (68) Год: 2014 Страницы: 261-263 Издательство: ООО "Издательство Молодой ученый" (Чита)
3. Федорова Г. В. Учет и анализ банкротства. – Москва: 2010. – 315 с.
4. <http://www.grandars.ru/> экономический портал
5. Щеглов А.Г. Стратегия финансового оздоровления предприятия // Российское предпринимательство. — 2012. — № 23 (221). — с. 38-45. <http://www.creativeconomy.ru/articles/26287/>

© А. М. Ахметьянова, И. А. Галимов, 2014

Л.А.Ахтареева, студентка 5-го курса,
И.А.Галимов, ст. преподаватель,
Башкирский Государственный университет,
г. Уфа, Российская Федерация

РОЛЬ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА В КРИЗИСНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

В рыночной экономике, в связи с цикличностью ее развития, периодически наступают кризисы различного уровня и масштаба.

Поэтому в настоящее время активно развивается антикризисный финансовый менеджмент.[1]

Анализ статистических данных показывает следующее: проблемы качественного развития отечественных компаний, такие как высокая доля убыточных предприятий, обусловлены недостаточным уровнем финансового потенциала организаций.[2]

В первом полугодии 2014 г. доля убыточных организаций в РФ по сравнению с первым полугодием 2013 г. незначительно выросла - на 0,1 процентного пункта и составила 32,4%, сообщил Росстат. По итогам I квартала 2014 г. этот показатель составил 36,7%.[2]

Удельный вес убыточных организаций достаточно высок, что говорит о необходимости корректировки финансовой политики предприятий и внедрении антикризисного финансового менеджмента.

В той или иной степени проблема оздоровления рано или поздно возникает практически перед каждой организацией, так как это напрямую связано с теорией цикличности рождения, развития и умирания организации, что на практике означает действия законов рыночной экономики. Организация для выживания должна постоянно обновляться.

Процесс управления финансовым оздоровлением означает управление, направленное на вывод организации из кризиса, и включает систему мер по улучшению ее финансово-экономического положения, предотвращению банкротства, повышению конкурентоспособности и всемерному содействию устойчивому развитию[4]

Результативность финансового оздоровления пострадавшего предприятия во многом зависит от умения руководства разработать данную стратегию, которая позволила бы получить желаемых результатов, не подвергая свое дело излишним рискам.

Комплексная диагностика финансового состояния промышленных предприятий позволила условно разделить их на 3 группы:

- финансово устойчивые;
- неустойчивые;
- находящиеся в кризисном финансовом положении. [3]

На уровне предприятий в зависимости от финансового состояния организаций принимаются следующие группы мероприятий:

- для устойчивых предприятий: инновационные инвестиционные проекты для повышения конкурентоспособности на рынке
- для неустойчивых: план финансовой стабилизации, предусматривающий управление дебиторской и кредиторской задолженностью, оптимизацию расходования денежных средств (бюджетирование);
- для предприятий, находящихся в критическом финансовом положении: поиск инвестиций у акционеров, составление плана финансового оздоровления, включающего минимизацию затрат, закрытие нерентабельного производства, поиск новых контрагентов,

реорганизацию, а при невозможности финансовой стабилизации – рассмотрение возможности слияния, поглощения или продажи активов.

Таким образом, осуществить финансовое оздоровление и повысить устойчивость предприятия позволят следующие меры:

- реализация стратегии и тактики антикризисного финансового менеджмента, ориентированного не только на сохранение организации, но и на развитие;
- повышение конкурентоспособности путем внедрения финансовых инструментов, применяемых с целью преодоления неплатежеспособности организаций, включающих осуществление политики финансирования, обоснование механизма финансового оздоровления;
- снижение финансовых рисков компании.[4]

Таким образом стратегия в антикризисном управлении – это своего рода гарантия стабильного развития организации. Конечно, нельзя говорить о том, что простое наличие стратегии позволяет полностью избежать кризисных ситуаций. Но она лишь позволяет снизить процент их возникновения, а в случае наступления кризисных ситуаций – обеспечить их как можно более быстрое и безболезненное преодоление.[5]

Список использованной литературы

1. Щеглов А.Г. Стратегия финансового оздоровления предприятия // Российское предпринимательство. - 2012. - № 23 (221). - с. 38-45.
2. Российский статистический ежегодник. 2014: Стат. сб. / Росстат. – М., 2014.
3. Кравцова Н.И. Трансформация технологий стратегического и тактического финансового менеджмента коммерческих организаций в России Изд-во ЮФУ, 2010. – 304 с.
4. Система антикризисного финансового менеджмента [Электронный ресурс] <http://www.creativeconomy.ru/articles/6266/>
5. Галимов И.А.. Кризис и развитие предпринимательских структур. Проблемы формирования системы устойчивого развития предпринимательских структур в условиях кризиса Российское предпринимательство ООО Издательство "Креативная экономика" (Москва) ISSN: 1994-6937

©Ахтареева Л.А., Галимов И.А., 2014

УДК 332.146.2

Е.В. Баталова

Канд. социол. наук

М.С. Кочурина

Студент 5 курса

Владивостокский государственный университет экономики и сервиса,
г.Владивосток, Российская Федерация

ВЛИЯНИЕ КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ НАХОДКИНСКОГО ГОРОДСКОГО ОКРУГА

На всей территории Российской Федерации органами муниципальной власти выполняются не только оперативные функции управления, но и проводится системное регулирование территориального развития градообразующей базы как экономической

основы муниципальных образований. Переходный период к рыночным отношениям характеризовался резким спадом во всех отраслях хозяйства. Традиционно экономическое и социальное развитие российских городов в существенной степени зависело от находящихся на их территории градообразующих предприятий, но в настоящее время экономика города и его население часто оказываются заложниками таких предприятий.

Структурная перестройка экономики моногородов осуществляется крайне сложно и требует новых подходов к территориальной организации производительных сил.

Возникновение в структуре российской экономики градообразующих предприятий является определенной закономерностью, специфичной для размещения производительных сил. При этом ряд предпосылок такого устройства хозяйственной деятельности сохраняется и даже усиливается в настоящее время в силу повышения экономических барьеров, препятствующих миграции населения из региона в регион.

Организация новой системы финансирования социальной сферы муниципальных образований возможно лишь при стабильной работе градообразующих промышленных предприятий, так как они являются основой бюджета, формируют платежеспособный средний класс - двигатель экономики развитых стран. Для повышения экономической эффективности развития муниципального образования необходимо создать оптимальную структуру взаимодействия базовых градообразующих отраслей с органами управления муниципальными образованиями [1].

Таким образом, местное экономическое развитие немислимо без предприятий, которые находятся на территории того или иного образования. Именно градообразующие и бюджетоформирующие предприятия играют важнейшую роль в области социально-экономического развития территориального образования.

Проведем анализ крупных предприятий Находкинского городского округа. Находкинский городской округ расположен на полуострове Трудный у берегов залива Находка Японского моря, самый южный город на востоке России. Город отрезан от моря портовой зоной. Экономика Находкинского городского округа узкоспециализирована (хотя город официально не признан монопрофильным) и ориентируется, в основном на внешний рынок и в незначительной степени на обеспечение внутренних потребностей территории [2].

Экономика Находкинского городского округа узко специализирована на портово-транспортном комплексе. Переработка грузов в морском порту Находка, судоремонт, рыболовство и рыбопереработка. Находкинский железнодорожный узел, связанный веткой с Транссибом. В 20 км от города Находки - глубоководный порт Восточный; конечная точка нефтепровода ВСТО (трубопроводная система «Восточная Сибирь - Тихий океан»).

Крупные промышленные предприятия города и их роль в социально – экономическом развитии города:

1. ОАО «НК «Роснефть» - представлена рядом автозаправочных станций на территории НГО. В 2012 году Компания заключила с Министерством Российской Федерации по развитию Дальнего Востока Соглашение о сотрудничестве, направленное на развитие инфраструктуры Дальневосточного федерального округа, решение экономических и социальных задач Дальнего Востока, на улучшение инвестиционного климата в регионе. В Компании многие годы действует жилищная программа, направленная на обеспечение работников дочерних обществ Компании жильем за счет:

- корпоративной ипотеки,
- использования фонда служебного жилья.
- строительства жилья дочерними обществами.

В 2012 году порядка 500 семей решили свои жилищные вопросы в рамках этой программы. Затраты Компании составили около 700 млн. рублей. Расходы Компании на санаторно-курортное лечение и оздоровление в 2012 году составили 656,3 млн. рублей, на добровольное медицинское страхование сотрудников Компании - 765 млн. рублей. В целом в 2012 году на охрану здоровья и поддержку здорового образа жизни было направлено более 1,4 млрд. рублей [3].

2. ОАО «Порт Восточный» - российский морской порт федерального значения в бухте Врангеля залива Находка Японского моря. Входит в крупнейший транспортный узел России на Тихом океане «Восточный-Находка». Грузооборот в 2013 году составил 38,4 млн. тонн. Руководство ОАО «Восточный Порт» всегда старается создать для портовиков наиболее благоприятные условия труда. Социальные вопросы всегда были приоритетны для каждого из руководителей Восточного Порта. И сегодня, как градообразующее предприятие, ОАО «Восточный Порт» продолжает активно работать по реализации социальных программ, выделяя ежегодно более 10 миллионов рублей нуждающимся в своевременной помощи бюджетным организациям, и просто людям, попавшим в беду.

Для обеспечения полноценного отдыха и занятости детей школьного возраста работников порта, в летний период, а также во время каникул организуются оздоровительные лагеря. Порт практически полностью компенсирует оплату путевки (75% - 90%).

Физкультура и спорт. В 2003 году в порту открылся новый спортивный комплекс, в котором работают постоянные секции по видам спорта, пользующиеся популярностью не только у портовиков, но и жителей близлежащих территорий. В целом, физкультурно-оздоровительной и спортивной работой в порту охвачено около четверти работников.

В поселке по Губернаторской программе, на средства порта построена хоккейная коробка. На сегодня при ней уже создан спортивный клуб «Восточник». ОАО «Восточный Порт» так же оказывает финансовую поддержку спортивным секциям и организациям. Так, например, на протяжении 10 лет компания поддерживает команду таэквондо под руководством главного тренера России В. Мурнаева.

Поддержка социально – незащищенных групп. Коллективный договор, действующий в порту, предусматривает целый перечень льгот и гарантий социальной защиты. Среди них в частности:

- Предоставление дополнительных корпоративных льгот женщинам и работникам, имеющим детей в виде ежемесячной материальной помощи не только находящимся в декретном отпуске, но и также одиноким матерям до достижения ребенком 18 лет и многодетным семьям, имеющим трех и более детей;
- Предоставление дополнительных корпоративных льгот женщинам и работникам, имеющим детей в виде ежемесячной материальной помощи не только находящимся в декретном отпуске, но и также одиноким матерям до достижения ребенком 18 лет и многодетным семьям, имеющим трех и более детей;
- Предоставление дополнительных гарантий и компенсаций, которые способствуют омоложению коллектива и продлению семейных династий, в виде выплаты при увольнении на пенсию в размере 10% тарифной ставки за каждый год работы в порту;
- Возможность досрочного оформления пенсии работникам (но не ранее чем за два года до пенсии по старости) с выплатой пенсии, установленной законом о пенсии РФ;
- Ежеквартальная выплата в размере 900 рублей для частичного покрытия расходов по квартплате, коммунальным услугам, ремонту жилья, транспортным расходам, вспашке огородов, приобретению угля на зиму и т.п. предусмотрена портовским ветеранам, инвалидам и пенсионерам;

• Ежеквартальная материальная помощь в сумме от 300 до 600 рублей неработающим пенсионерам порта [4].

3. ОАО «Приморское морское пароходство» (ПМП).

При поддержке ПМП Медицинский центр Приморского морского пароходства приобрел мамографический аппарат, что позволило специалистам лечебного учреждения предоставлять еще один вид услуг работникам пароходства и жителям города.

Поддержка ветеранов Приморского морского пароходства осуществляется через специально созданный для этих целей Фонд милосердия и здоровья. Более 500 пенсионеров компании продолжают получать ежемесячную материальную помощь в размере от 700 до 1200 рублей в зависимости от стажа работы в пароходстве [5].

Можно отметить, что в период с 2010 года по 2014 год в Находкинском городском округе в рамках взаимодействия крупных предприятий города и местной администрации:

- улучшилась ситуация в жилищном строительстве;
- развивается система здравоохранения;
- увеличивается число рабочих мест;
- рост заработной платы;
- увеличение числа детских садов и спецклассов.

Следовательно, тесное сотрудничество Администрации Находкинского городского округа с крупными предприятиями дает положительную динамику для социально-экономического развития муниципального образования.

Список использованной литературы:

1. Морозова Н.С. Роль градообразующих предприятий в формировании экономической основы развития муниципальных образований (на примере Липецкого промышленного узла): автореф. дис. ... канд. эконом. наук. – Тамбов: Академии экономики и управления Тамбовского государственного университета имени Г.Р. Державина, 2004. – 28 с.

2. Официальный сайт Администрации Находкинского городского округа [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nakhodka-city.ru/>

3. Официальный сайт ОАО «НК «Роснефть» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rosneft.ru/>

4. Официальный сайт ОАО «Порт Восточный» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.vpnet.ru/>

5. Официальный сайт ОАО «Приморское морское пароходство» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.prisco.ru/>

© Е.В. Баталова, М.С. Кочурина, 2014

УДК: 378.1

Ж.Б. Батомункуева, студент 5 курса института экономики, управления и права Иркутский государственный технический университет, Г.Иркутск, РФ

ИННОВАЦИОННОЕ БУДУЩЕЕ

Ситуация инноваций в России напоминает переливание из пустого в порожнее. Одним из основных центров инновационного развития Российской Федерации является наукоград Сколково.

В настоящее время, мир лихорадит: постоянные энергетические кризисы, конфликты, обрушение экономик различных стран. Очевидно, что существующий порядок устарел, равно как и пятый технологический уклад.

Мир входит в VI-й технологический уклад и на это в идеале должны ориентироваться инновационная политика всех государств в частности и нашего государства.

Примеры достижений Сколково:

- энергосберегающие лампочки, разработка которых обошлась во много раз дороже, чем аналоги других стран;

- монохромные планшеты для школьников, по себестоимости которые приближаются к лучшим представителям цветных планшетов.

Пока в России топчутся на месте и только говорят об инновационном росте, не решаясь применить ясное целеполагание, весь мир живет иначе.

Особенно разителен контраст с Соединенными Штатами, Японией и Южной Кореей, где не только смело заглядывают в будущее, но и активно его формируют.

Рассмотрим данную ситуацию на примере США.

В США действуют более тридцати футурологическо-прогнозных конференций, тесно связанных с разведывательным сообществом. Американцы прекрасно понимают: прежняя модель мирового развития исчерпала свои возможности, впереди – переход в совершенно новый (шестой) технологический уклад.

Самый впечатляющий пример такой работы – Институт сложности в Санта-Фе. Там работают три нобелевских лауреата по экономике. Американцы, творчески развив теорию Николая Кондратьева о больших волнах в экономике, создают цивилизацию шестого уклада.

Американской стратегии будущего чужды примитивные, либерально-колониальные подходы Чубайса: пусть - дескать, некоторые чудаки придумывают какие-то инновации и пытаются их продать. Схема проста: если инновации продаются – значит, они того стоят. Если нет – то плохие были инновации.

В США специально изучают: какие еще не существующие инновации, какие изобретения нужны для скорейшего перехода в новую эру. В РФ попытки определить, что нам нужно, встретили сопротивление и в РАН, и в правительстве, и в Администрации президента. Только-только делаются первые робкие шаги в этом направлении.

В то время в других странах понимают, что глубинные причины нынешнего кризиса – в исчерпании возможностей пятого уклада.

Основоположник теории экономических циклов, Николай Кондратьев, в свое время выяснил, что локомотив экономики – Большие волны, несущие с собой новые технологические уклады. Каждый уклад проходит в своем развитии три этапа. Сначала возникает наука, связанная с новыми возможностями, – это 10-15 лет. Потом наступает стадия создания опытных образцов техники – еще 10-15 лет. Наконец, столько же длится и третий этап – проникновение нового техноуклада в экономику.

Для обеспечения перехода в новую эру США создали свою негласную внешнеполитическую программу. Назовем ее основные пункты:

- Однополярный ядерный мир.
- Фактический союз с радикальным исламом.
- История должна быть остановлена.
- «Посадка» доллара с сохранением мирового господства.

Чтобы двигаться по инновационному пути развития, России необходимо сформировать новую «повестку дня» и определить главные инновации. Очевидно, что по сути стране потребуется глобальные реформы государственного аппарата. Однако подобные задачи

решали и Иван Грозный, отодвигавший от государственных рычагов старое, косное боярство, и Иосиф Виссарионович Сталин, менявший бесполезную для дела развития страны ленинскую гвардию на менеджеров четвертого уклада. России нужна новая идеология, новая сфера ценностей, воодушевляющая национальная идея.

Человеческий капитал, научный, технологический, инновационный потенциал – необходимое условие для рывка – в стране пока есть. За годы смуты и бездарных реформ он сильно уменьшился. И не на проценты, а в разы. Он продолжает таять. Инженеров, руководителей, ученых, имеющих опыт выполнения масштабных научно-технических проектов советских времен становится все меньше. Беда не только в отсутствии молодежи, еще опасней утрата среднего звена.

© Ж.Б. Батомункуева, 2014

УДК 331.109

Д.А. Богомолова

к.п.н., доцент

Российская академия народного хозяйства
и государственной службы при Президенте РФ
г. Тольятти, Российская Федерация

ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ СТРЕСС В УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Проблема профессионального стресса уже на протяжении нескольких десятков лет является объектом внимания ученых. Профессиональный стресс оказывает влияние на эффективность выполняемой деятельности, влияет на физическое и психическое здоровье, самочувствие человека как субъекта труда. Выраженность и качество профессионального стресса зависят от специализации человека, особенностей его эмоциональной, волевой, мотивационной сфер личности, а также от особенностей контекста труда. Как отмечает В.А.Бодров, профессиональный стресс выражается в психических и физических реакциях на напряженные ситуации в деятельности человека [1,с 18]. В настоящее время он выделен в рубрику в Международной классификации болезней. А.Б. Леонова отмечает, что при сильном утомлении человек испытывает чувство усталости и вялости, при монотонии - скуку, апатию, сонливость, при эмоциональной напряженности - чувство тревоги, нервозности, опасности [2,с.82]. Длительный стресс может вызывать различные заболевания, в том числе и психосоматические. Кроме того, высока вероятность психического истощения, десоциализации, профессиональной деформации. Вследствие этого значимой становится проблема преодоления человеком негативных воздействий профессиональной среды для сохранения психического здоровья и эффективного решения профессиональных задач. Анализ различных профессий показывает, что в условиях современной российской действительности, одной из наиболее сложных является профессия руководителя. По мнению Д.Фонтана, для анализа стрессоров профессионального стресса и стресса руководителей необходимо учитывать две группы стрессоров: стрессоры служебной деятельности и стрессоры внеслужебной деятельности.

Стрессоры служебной деятельности подразделяется на общие и специфические. Рассмотрим общие стрессоры. К ним относят:

1. Плохую организацию служебной деятельности (задержки, безответственность, неритмичность).

2. Недостаток сотрудников, заставляющий выполнять, кроме своих обязанностей, еще и обязанности других. Это уменьшает количество времени, необходимого для выполнения непосредственных обязанностей.

3. Режим рабочего времени (работа в сверхурочные и неудобные часы). Человеческий организм имеет естественные, циклические ритмы. Сюда входят периоды сна и активной деятельности.

4. Работа руководителя требует сверхурочного времени. Деятельность любого руководителя сопряжена с решением внезапных проблем.

5. Статусные проблемы (низкий статус, небольшая зарплата, недостаточные перспективы служебного продвижения). Для большинства руководителей-профессионалов работа становится частью их личности.

6. Заорганизованность, формализм и заседательская суэта (ненужные ритуалы и процедуры).

7. Неопределенность и непредсказуемое развитие событий в организации, которые могут «вырвать» руководителя из привычной среды.

Целесообразно рассмотреть специфические стрессоры в деятельности руководителя. Под ними понимаются стрессоры, которые присущи не столько самой работе, сколько способу, с помощью которого осуществляется управленческая деятельность на соответствующем уровне. К специфическим стрессорам относят:

1. Нечеткие ролевые обязанности. Иногда руководитель не имеет четких служебных инструкций по поводу того, что он должен делать и каковы границы его ответственности.

2. Ролевой конфликт, возникающий в условиях, когда два аспекта деятельности руководителя оказываются несовместимыми. В работе руководителя такого рода стрессор может возникнуть в условиях лояльности к интересам организации, требованиям вышестоящих руководителей и такого же отношения к подчиненным.

3. Нереалистично высокие притязания, стремление к совершенству. Руководитель может постоянно ждать от себя слишком многого, заставляя себя трудиться в полную силу, тем не менее, оставаться недовольным результатами.

4. Особенности взаимодействия с вышестоящими руководителями, игнорирование ими мнения руководителя. Вышестоящие руководители способны вызвать стресс потому, что они могут повлиять на жизнь и деятельность руководителя материально и морально.

5. Особенности взаимодействия с «трудными клиентами» и подчиненными, которые могут вызвать стресс.

6. Особенности управленческого труда. С точки зрения стрессогенности управленческий труд имеет ряд особенностей. Во-первых, любого руководителя время от времени охватывает чувство профессиональной несостоятельности. Во-вторых, управленческий труд связан с перегрузками, дефицитом времени, постоянным переключением с одного вида деятельности на другой. В-третьих, для управленческого труда характерна монотонность, недостаток разнообразия. В-четвертых, руководитель зачастую принимает решения при недостатке необходимой служебной информации или при не возможности передать необходимые инструкции в соответствующие инстанции.

Успешно конкурируют со стрессом на работе так называемые внеслужебные стрессоры. К ним обычно относят: стрессы, вызванные супругом, детьми, родителями, родственниками [3, с.148].

Таким образом, анализ причин, приводящих к возникновению профессионального стресса, его последствия для личности, позволяют определить некоторые пути ее решения:

- коррекция когнитивных стилей восприятия стрессовых ситуаций. Основной акцент должен быть сделан на характеристиках трудных ситуаций, усиливающих их

стрессогенность - предсказуемость ситуаций, их высокая значимость, управляемость, подконтрольность. Изменение этих характеристик позволит повысить толерантность к трудным ситуациям.

- формирование эффективных стратегий совладания со стрессом, в частности, направленных на увеличение в модели поведения руководителей активных стратегий совладания.

- разработка программ психологического сопровождения и поддержки для руководителей разного уровня.

Список использованной литературы:

1. Бодров, В.А. Психологический стресс: развитие и преодоление [Текст]/В.А.Бодров. М.: ПЕРСЭ, 2006.- 528 с.

2. Леонова, А. Б., Мотовилина, И. А. Профессиональный стресс в процессе организационных изменений [Текст] / А.Б.Леонова, И.А.Мотовилина. // Психологический журнал, № 2. -2006. - С.78-92.

3.Фонтан, Д., Перри, Г. Брум, А., Джеллико, Х. Как жить с вашей болью. Как справиться с кризисом. Как справиться со стрессом [Текст]/Д.Фонтан, Г.Перри, А.Брум, Х. Джеллико. М.: ПЕДАГОГИКА-ПРЕСС, 1995.- 352 с.

© Д.А. Богомолова, 2014

УДК 330+16

Н.Н. Бородина

к.э.н., преподаватель специальных дисциплин
ГБОУ СПО Политехнический техникум № 2
Г. Москва, Российская Федерация

Т.П. Дворникова

заведующий учебной частью, преподаватель специальных дисциплин
ГБОУ СПО Политехнический техникум № 2
Г. Москва, Российская Федерация

ЭКОНОМИКА КАК НАУКА

«Наука исключительно сложное, многоаспектное и многоуровневое явление» [7, с. 7]. Существует много определений термина «наука».

«Наука – это:

- 1) форма человеческих знаний, составная часть духовной культуры общества;
- 2) особая сфера целенаправленной человеческой деятельности, которая включает ученых с их знаниями и способностями, научными учреждениями и имеет задачей исследование на основе определенных методов познания объективных законов развития природы, общества и мышления для предвидения и преобразования действительности в интересах общества;
- 3) система понятий о явлениях и законах действительности;
- 4) система всех проверенных практикой знаний, которые являются общим продуктом развития общественного развития;

5) определенный вид общественной деятельности людей, который сформировался в процессе исторического развития и направлен на познание законов действительности в интересах практики;

6) форма общественного сознания, отображения действительности в интересах практики;

7) итоговый опыт человечества в концентрированном виде, элементы духовной культуры всего человечества, многих исторических эпох и классов, а также способ предвидения и активного осмысления с помощью теоретического анализа явлений объективной реальности для последующего использования полученных результатов в практике;

8) система знаний, в которой мировоззренческие, философские основания и выводы являются неотъемлемым, обязательным элементом» [7, с. 7].

«С чего начинается наука? С вопроса, с удивления перед творением природы или созданием человека, с ощущения тайны. Однако для науки только этого мало, она невозможна без систематизации фактов, логических умозаключений, без четкой методики исследований. От любой другой сферы человеческой деятельности наука отличается своими целями, средствами, мотивами и условиями, в которых научная работа протекает» [5].

«Цель науки – постижение истины, а способ постижения истины – научное исследование» [9, с. 14; 21, с. 37]. Известно, что исследование основано на норме деятельности – научном методе, а его осуществление предполагает осознание и фиксацию цели исследования, средств исследования (методологию, подходы, методики), ориентацию исследования на воспроизводимость результата [7; 9]. «Методология науки – это научная дисциплина, дающая достаточно полное и пригодное для использования знание о свойствах, структурах, закономерностях возникновения, функционирования и развития систем – научного знания, а также об их взаимосвязях и применениях» [7, с. 9].

Как известно, любое исследование осуществляется не изолированно, а в рамках целостной научной программы или в целях развития научного направления. «Научная деятельность – это, прежде всего, творчество, движущей силой которого является потребность в получении новых знаний для уменьшения степени неопределенности об окружающем нас мире» [26, с. 7-8]. Можно сказать, что наука – эта та область деятельности, где основной целью является получения самого научного знания. Говоря о науке, необходимо иметь в виду следующие ее аспекты:

- наука как социальный институт (сообщество ученых, совокупность научных учреждений);
- наука как результат (научные знания);
- наука как процесс (научная деятельность) [8, с. 7; 27, с.10].

Наука как результат. Здесь важно подчеркнуть два существенных признака науки как системы достоверных знаний о природе, человеке и обществе:

- наука рассматривается как взаимосвязанная совокупность знаний по всем известным на сегодняшний день человечеству вопросам и отвечает требованиям полноты и непротиворечивости;

- речь идет только о достоверных знаниях – в отличие от бытовых, житейских знаний каждого человека.

Наука представляет собой органичную часть общечеловеческой культуры, но ее основные достижения носят национальный характер. В пространстве культуры наука наиболее тесно взаимодействует с философией, культурой, техникой. «Область научных интересов – поиск ответов на вопросы «что, как, почему?» [16].

«Наука ставит своей конечной целью предвидение процесса преобразования предметов практической деятельности (объект в исходном состоянии) в соответствующие продукты (объект в конечном состоянии). Это преобразование всегда определено сущностными связями, законами изменениями и развитиями объектов, а сама деятельность может быть успешной только тогда, когда она согласуется с этими законами. Поэтому основная задача науки – выявить законы, в соответствии с которыми изменяются и развиваются объекты» [19, с.10].

«Ориентация науки на изучение объектов, которые могут быть включены в деятельность (либо актуально, либо потенциально как возможные объекты ее будущего преобразования), и их исследование как подчиняющихся объективным законам функционирования и развития составляют первую главную особенность научного познания. Процесс научного познания обусловлен не только особенностями изучаемого объекта, но и многочисленными факторами социокультурного характера» [19, с. 10]. «Рассматривая науку в ее историческом развитии, можно обнаружить, что по мере изменения типа культуры меняются стандарты изложения научного знания, способы видения реальности науке, стили мышления. Наука в человеческой деятельности выделяет только ее предметную структуру и все рассматривает сквозь призму этой структуры. Как царь Мидас из известной древней легенды – к чему бы он ни прикасался, все обращалось в золото, так и наука, к чему бы она ни прикоснулась, - все для нее предмет, который живет, функционирует и развивается по объективным законам. Таким образом, наука может изучать все в человеческом мире, но с особой точки зрения – предметности» [19, с.11].

«Нацеленность науки на изучение не только объектов преобразующихся в сегодняшней практике, но и тех объектов, которые могут стать предметом массового практического освоения в будущем, является второй отличительной чертой научного познания. Эта черта позволяет разграничить научное и обыденное, стихийно - эмпирическое познание и вывести ряд конкретных определений, характеризующих природу науки. Она позволяет понять, почему теоретическое исследование выступает определяющей характеристикой развитой науки» [19, с. 11].

Наука – это постоянный динамический процесс, в ходе которого могут пересматриваться научные достижения, а также развиваются новые научные гипотезы. Научное познание осуществляется, как подчеркивал Т. Кун не учеными - одиночками, а сообществом ученых - профессионалов. «Именно наука обусловила грандиозное технологическое и социально-экономическое развитие современного общества» [18, с. 160].

Таким образом, наука - это процесс построения систематизированного образа реальности, ориентированный на выявление общих свойств окружающего мира. Основой этого процесса служит научная методология - комплекс способов и приемов решения указанных задач, а его результат - получение теоретического знания, служащего удовлетворению базовых человеческих потребностей.

«В возникновении экономики как науки можно выделить три этапа (направления): донаучный этап; этап решения экономической теории как науки в форме классической политической экономии; этап развития экономики как науки в виде «экономики» и разработки современных теоретических направлений» [13, с. 8]. «Экономика возникла как «экономика». Этот термин появился в античном мире, в трудах великих древнегреческих мыслителей Ксенофонта и Аристотеля» [13, с. 8]. Их трактаты были посвящены ведению хозяйства и обмену продукцией между людьми. Известно, что как самостоятельная область человеческого знания экономическая наука возникла в Западной Европе в XVII-XVIII века.

«Экономическая наука есть совокупность знаний, позволяющих дать ответ на три группы взаимосвязанных вопросов:

1. Что следует производить и в каком количестве?

2. Как надо производить товары, кто их должен производить, из каких ресурсов, с помощью каких технологий?

3. Для кого производятся, кому предназначаются производимые товары и услуги, как они распределяются между потребителями?

Иногда эти три группы вопросов излагаются предельно кратко: «Что? Как? Для кого?». Ответ на первый вопрос характеризует структуру производства, на второй - технологию, а на третий - сферу потребления производимого продукта» [23, с. 9].

«Сначала экономическая наука определялась термином «политическая экономия», а в последующем - понятием «экономикс» [24, с. 24]. Так, в работе «Основы экономической теории», публикуемой под редакцией профессора Р. Нуреева, отмечается, что к пониманию предмета науки надо подходить с исторической точки зрения» [22, с. 37]. Первый этап характеризуется начальным эмпирическим уровнем конкретного восприятия хозяйства. На втором этапе развития сформулирован предмет, структура, законы науки и отражен высокий уровень теоретических обобщений. А для третьего - «экономикс» было характерно теоретическое обоснование хозяйственной деятельности в условиях рыночного хозяйства с широкими эмпирическими обобщениями [22, с. 37-38].

«Великий английский философ и экономист Джон Стюарт Милль отмечал, что любая наука определяет предмет собственных исследований не в момент своего возникновения, а тогда, когда достигает определенной степени зрелости» [20, с. 31].

В традиционной экономической науке, имеющей истоки в трудах меркантилистов, физиократов и классиков политэкономии, предметом исследований считалось увеличение материального богатства [11, с. 176]. Однако в дальнейшем углубленный анализ понятий, которыми оперирует экономическая наука, показал ограниченность и недостаточность такого подхода. Предметом экономической науки должно быть более широкое понятие, чем производство материальных благ, а именно - каковы источники полезности и формы ее обретения индивидом [3; 12; 14; 24]. «Существуют многочисленные определения предмета экономической науки. Дело в том, что предмет науки чрезвычайно сложен и многообразен, как сложна и многообразна жизнедеятельность человека и групп в экономической сфере и общества в целом» [22, с. 31]. Наибольшую распространенность среди экономистов получила формулировка предмета науки, приведенная Л. Роббинсом еще в 1935 году: «Экономическая наука - это наука, изучающая человеческое поведение с точки зрения соотношения между целями и ограниченными средствами, которые могут иметь различное употребление» [25, с. 18].

«Многогранность, многоаспектность экономической науки приводит нас к перечислительным определениям ее предмета. Так, профессор П. Самуэльсон приводит следующие возможные определения «предмета экономической теории:

1. Наука о видах деятельности, связанных с обменом и денежными сделками между людьми.

2. Наука об использовании людьми редких или ограниченных производительных ресурсов (земля, труд, товары производственного назначения, например машины, технические знания) для производства различных товаров (таких, как пшеница, говядина, пальто, концерты, дороги и яхты) и распределения их между членами общества в целях потребления.

3. Наука о повседневной деловой жизнедеятельности людей, получении ими средств к существованию и использовании этих средств.

4. Наука о том, как человечество справляется со своими задачами в области потребления и производства.

5. Наука о богатстве» [14, с.42].

«Как и всякая наука, экономика ставит своей целью описывать, объяснять и предвидеть факты и одновременно направлять наши действия» [2, с. 34]. Объектом изучения экономической науки являются не только вещи, физические объекты, поддающиеся количественному изменению и описанию (да и то не в полной мере, ибо даже погоду люди не в силах строго рассчитать, предсказать), но и биологическая природа, менее подверженная количественному анализу [14]. Главная фигура экономики – человек. Если предмет науки характеризует объект исследования, то метод – чем и как исследовать. «Экономическая теория использует широкий спектр методов: научной абстракции, анализа и синтеза, индукции и дедукции, количественного и качественного анализа, исторического и логического единства, графического изображения, экономико-математическое моделирование, экономические эксперименты и общественная практика» [13, с. 27].

«Экономическая наука призвана изучать и описывать мир экономики, т.е. выявить существующие в нем закономерности. В этом и состоит аналитическая функция, составляющая ее содержание. Но наука не остается бесплодным знанием, ее достижения используются политиками. Они ставят социально-экономические цели, способы, достижения которых предлагают экономисты» [3, с. 135]. «Экономика развивается не по указке, а на основе объективных экономических законов. Все экономические законы важны и взаимосвязаны. Нарушение одного из них влечет за собой нарушение всей системы экономических законов и экономического равновесия в обществе» [13, с. 24-25].

Эволюция науки - сложный и противоречивый процесс. «Экономическая наука не ограничена заранее заданными пределами, она постоянно расширяет свое поле действий, проникая в другие области, в особенности – в социальные, гуманитарные науки» [23, с.10].

Список использованной литературы

1. Автономов В. История экономической мысли и экономического анализа: место России // Вопросы экономики, 2001, №2.
2. Алле М. Экономика как наука: М.: Наука для общества, РГГУ. 1995. - 168 с.
3. Амосова В.В., Гукасян Г. М., Маховикова Г. А. Экономическая теория. – СПб: Питер, 2001. – 480 с.
4. Ананьев О. И. Экономическая наука в зеркале методологии // Вопросы философии, 1999, №10.
5. Баландин Р.К. Чудо или научная загадка? М.: Знание, 1989. — 64 с.
6. Блауг М. Экономическая мысль в ретроспективе. М. 1994. – 627 с.
7. Бургин М. С. Введение в современную точную методологию науки. М.: АСПЕКТ ПРЕСС, 1994. – 304 с.
8. Деникина, З. Д., Философия науки: учеб. пособие /З. Д. Деникина, А. П. Захаров, М. А. Кузнецов; М-во Рос. Федерации по налогам и сборам, Всерос. гос. налоговая акад. М. 2004. - 156 с.
9. Дружинин В.Н. Экспериментальная психология. 2-е изд., доп. – СПб: Питер, 2003. – 319 с.
10. Историко-экономическая наука в прошлом и настоящем. Международная научно-практическая конференция. Под ред д.э.н. Я.С. Ядгарова. - М.: ВЗФЭИ, 2010. – 256 с.
11. Ковальчук, В.Н., Ярыгина, Н.А История мировой экономики и экономической мысли: уч. пос. – Самара: СамНЦ РАН, 449 с.
12. Кураков Л. П., Яковлев Г. Е. Курс экономической теории. уч. пособие ВУЗ и школа, 2003. – 513 с.
13. Кураков, Л. П. Экономика: уч. для вузов. М.: Изд-во «Гелиос АРВ», 2011. – 540 с.
14. Курс экономики // Под ред. Б.А. Райзберга: Учебник — ИНФРА-М, 1997. - 720 с.

15. Леонидова, А.И. Логика развития мировой экономики и экономической науки / Леонидова А.И. – Красноярск, 2012. – 172 с.
16. Лесков Л. В. Наука как самоорганизующаяся система// Общественные науки и современность, 2003, №4.
17. Макашева Н. А. Экономическая наука в эпоху трансформации // Общественные науки и современность, 2000, №5.
18. Мамчур, Е. А. Взаимосвязь фундаментальной науки и технологии как объект философии науки / редкол. Е. А. Мамчур. Москва: ИФРАН, 2014. – 225 с.
19. Мамчур, Е. А. Наука: возможности и границы. М.: Наука, 2003. – 496 с.
20. Нестеренко А.Н. / Экономика и институциональная теория / Отв. ред. акад. Л.И. Абалкин. – М.: Эдиториал УРСС, 2002. - 416 с.
21. Никифоров, А. Л. Философия и история науки. учебное пособие. Москва: ИНФРА-М, 2014. – 174 с.
22. Новые подходы к развитию экономики и корректировки современных хозяйственных систем: монография / рук. исследования: В.И. Гришин, Г.П. Журавлева, В.В. Смагина, В.М. Юрьев. Тамбов: Издательский дом ТГУ им. Г.Р. Державина, 2014. – 511 с.
23. Райзберг Б.А., Стародубцева Е. Б. Курс экономики: учебник. 5-е изд. исправ. – М. ИНФРА. – М. 2014. – 686 с.
24. Ревинский И.А. Курс экономики: учебник. Новосибирск: Изд-во НГПУ, 1999. - 238 с.
25. Роббинс Л. Предмет экономической науки. // THESIS. Т.1 Вып. 1. 1993.
26. Тодосийчук, А. В. Наука как фактор социального прогресса и экономического роста / А.В. Тодосийчук. М.: НИИ экономики науки и образования, 2005. - 500 с.
27. Тяпин, И.Н. Философские проблемы экономики: учебное пособие / И. Н. Тяпин; М-во образования и науки Российской Федерации, Вологодский гос. ун-т Вологда: ВоГУ , 2014. - 235 с.

© Н.Н. Бородина, Т.П. Дворникова, 2014

УДК 65.012.02

С.А. Васильева

Магистрант 3 года обучения

Институт экономики и управления

Уфимский государственный авиационный технический университет

Г.Уфа, Российская Федерация

ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ РОЛИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕЛОВОЙ КАРЬЕРОЙ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Успешность функционирования любой компании определяют кадры. Нехватка специалистов, готовых быть лидерами, ставить задачи, брать ответственность, управлять командами – проблема большинства организаций. Внедрение системы управления карьерой в организации позволит решить следующие задачи в области управления персоналом: рост квалификационного уровня работника, сокращение расходов на обучение, повышение стабильности кадров, рост удовлетворенности сотрудников рабочим местом, сокращение затрат на набор кадров и рост объемов работ и услуг.

В условиях модернизации и инновационного развития экономики возникает необходимость развития теории, методологии и методики управления карьерой. Рассмотрим основные подходы к определению места управления деловой карьерой в системе управления персоналом организации.

Управление карьерой представляет собой комплекс мероприятий, осуществляемых кадровыми службами, с целью выявления кадров, обладающих высоким уровнем развития потенциала, для наиболее рационального использования имеющихся ресурсов организации [1].

Управление карьерой гарантирует организации преемственность в управлении, обеспечивает безопасность функционирования, благодаря назначению на ключевые позиции лояльных, проверенных работников, поддерживает конкурентоспособность за счёт включения работника в организационный процесс. С другой стороны, карьера - система основополагающих морально-этических принципов, норм и правил побуждения человека к личностному, профессиональному развитию и профессионально-квалификационному движению.

Согласно исследованию [2], отсутствие перспектив карьерного и профессионального роста и развития – причина увольнений более 55% сотрудников организации. Невозможность гарантировать в обозримом будущем карьерный рост всем лучшим работникам и массовое снижение лояльности работников по отношению к работодателю способствует исчезновению самого понятия «работа в одной организации всю жизнь». Профессионалы стремятся работать в организациях, где ценится результат, для быстрой карьеры. Эффективная карьерная стратегия для современного работника предполагает повышение его конкурентоспособности путем достаточно частой смены работы с повышением либо должностной позиции путем перехода из одной организации в другую, либо уровня компании при сохранении должностной позиции[3, с. 61]. Это даёт основания полагать, что предоставление руководством компании возможностей для карьерного роста играет не менее значимую роль, чем высокая зарплата.

Также наличие системы, уделяющей внимание карьере сотрудников, выстраивает позитивный HR-бренд, формируя корпоративную культуру, привлекающую активных сотрудников, ориентированных на долгосрочное взаимовыгодное сотрудничество.

Ожидаемый эффект от внедрения системы управления карьерой находит отражение в методах управления персоналом организации. Возможность самореализации ориентирует сотрудника на перспективные достижения внутри компании. При этом непосредственный диалог с руководством, обсуждение личных целей и планов развития создаёт благоприятную корпоративную атмосферу.

Социально-экономическая сущность управления карьерой персонала проявляется в выполняемых функциях – это карьерный менеджмент и руководство карьерой работников. Если функция карьерного менеджмента выступает как деятельность специализированного структурного подразделения, выполняющего сервисные функции по обеспечению руководства карьерой работников, то руководство карьерой работников - персонифицированная деятельность субъекта управления карьерой, связанная с непосредственным целенаправленным влиянием на карьеру отдельных работников и их группы с учетом видения корпоративной конкурентоспособности персонала.

Таким образом, управление карьерой в современной организации - сложносоставной и многоаспектный феномен, оперирующий технологиями избирательного сохранения личностных и профессиональных позиций и интересов работников в изменяющихся условиях современной жизни, в том числе профессиональной деятельности. При этом управление карьерой ориентировано не только на получение прибыли и повышение

эффективности труда, но и на достижение социального блага, т. е. содержит и элемент социальной ответственности, проявляющийся в признании обязанности менеджмента организации принимать решения и осуществлять конкретные стимулирующие воздействия на карьеру персонала, отвечающие не только интересам организации, но и собственным интересам каждого работника [3, с.66].

Список использованной литературы:

1. Веснин В.Р. Этапы карьеры и ее планирование //Элитариум: Центр дистанционного образования // Электронный ресурс. Режим доступа: www.elitarium.ru.
2. Официальный сайт HR-Portal: Сообщество HR-менеджеров // Электронный ресурс. Режим доступа <http://hr-portal.ru/article/otsutstvie-kareernyh-perspektiv-prichina-uhoda-iz-kompanii-i-59-menedzherov?page=0>
3. Сотникова С.И. Управление карьерой персонала в системе менеджмента современной организации // Вестник Омского университета. Серия «Экономика». 2014. №3. С.60-67

© С.А. Васильева, 2014

УДК 65.012.02

С.А. Васильева

Магистрант 3 года обучения

Институт экономики и управления

Уфимский государственный авиационный технический университет

Г.Уфа, Российская Федерация

ТЕХНОЛОГИЯ КОУЧИНГА В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ КАРЬЕРОЙ ПЕРСОНАЛА

Как показывает практика, административные методы управления и даже материальное стимулирование не может решить всех проблем развития персонала организации. Стиль руководства, деньги и социальный пакет могут привлечь и удерживать сотрудника в компании, однако они не могут вызвать полной отдачи и сблизить цели сотрудника и компании.

Индивидуальный карьерный план, составленный при формальном подходе, когда руководство ставит цели сотруднику или он сам пишет то, чего от него ожидают, скорее всего, окажется нереализованным.

Такая система управления карьерой в организации, оказывается недостаточно эффективной и работает формально, поскольку не затрагивает более глубокий личный уровень и, в результате, цели сотрудника и организации существуют сами по себе, остаются «на бумаге» и не вызывают встречного движения ни у одной из сторон.

Выделим основные проблемы формальной, но на деле неработающей системы управления карьерой:

1. Не выявляются индивидуальные сильные качества сотрудника;
2. Отсутствует доверие к сотруднику, проявляющееся в отказе учитывать его личный выбор;
3. Отсутствует внутренняя мотивация сотрудника для перехода к активным действиям, часто связанная с трудностями выхода из «зоны комфорта».

Решить эти проблемы помогает технология карьерного коучинга. Коучинг - это философия со своими моделями и инструментами, которые отличаются от того, к чему мы привыкли в повседневной жизни. Коучинг сам по себе не дает готовых решений, но зато эффективно помогает обнаружить глубинные причины, осознать истинные цели, расширить выбор возможностей и, в итоге, не только найти решение, но и реализовать его [1].

Главные задачи карьерного коучинга: помочь сотруднику приобрести новые навыки и средства для карьеры, чётко осознать свои профессиональные ценности и привести их в соответствие с целями и желаемыми результатами, побудить к активным действиям и поддерживать сотрудника в поиске ресурсов для достижения поставленных целей.

Карьерный коучинг направлен на работу с внутренней мотивацией сотрудников, определением их потенциала и путей его реализации. Внутренняя мотивация возрастает, когда сотрудник имеет чёткое представление о направлениях своего развития, видит долгосрочную цель, знает свои сильные качества и активно использует их в повседневной работе.

В итоге, возрастает удовлетворённость профессиональной деятельностью, что благоприятно сказывается на результатах работы. Компания, при этом, создаёт среду, которая привлекает и удерживает ценных сотрудников.

Главный принцип карьерного коучинга – человек достигает максимальных результатов и удовлетворения тогда, когда активно задействует в своей текущей работе собственный потенциал.

В коучинговом процессе внимание сотрудника фокусируется на навыках, необходимых для успеха и повышения собственных результатов. Специалист, проводящий коучинг – коуч - наблюдает, спрашивает и слушает сотрудника, помогая проанализировать концепции и принципы, помогающие раскрыть возможности и спланировать действия. В результате такого анализа сотрудник выстраивает наиболее эффективные пути достижения желаемого. Таким образом, карьерный коучинг - это технология самостоятельного планирования дальнейшей карьеры и реализация карьерного потенциала человека при поддержке карьерного коуча [3].

Любая организация, независимо от размера и сферы деятельности, может начать эффективно использовать управление карьерой сотрудников и как мотивирующий фактор и как эффективный инструмент развития сотрудников и повышения их вовлеченности. Часто на практике, даже не требуются какие-либо серьезные изменения в самой организации. Ведь в большинстве случаев возможности для роста и развития уже существуют, только сотрудники сами не замечают их или не рассматривают их как реальные и достижимые. Организации могут помочь сотрудникам увидеть их возможности карьерного развития в своей компании, и для этого достаточно лишь установить открытый диалог между руководством и подчиненными.

Карьерный коучинг дает руководителям практичный и эффективный способ ведения диалога с сотрудником на тему карьеры и его вклада, а также помогает самим менеджерам управлять собственной карьерой и создавать условия для развития своих подчиненных.

Система управления карьерой в организации, построенная на принципах карьерного коучинга, с одной стороны, помогает передать руководителю ответственность за развитие сотрудников и помогает работникам компании взять на себя ответственность за свою карьеру, активно вовлекая их в этот процесс. Всё это вместе формирует внутреннюю мотивацию для развития и самореализации, показывая сотрудникам пути для карьеры внутри организации, и способствуя их удержанию, делает компанию более привлекательной для кандидатов [1].

Список использованной литературы:

1. Бергер С.А. Карьерный коучинг и мотивация персонала // Электронный ресурс. Режим доступа: <http://hr-portal.ru/article/karemyu-kouching-i-motivaciya-personala?page=0>
 2. Карьерный коучинг и мотивация персонала // Электронный ресурс HR-Portal: Сообщество HR-менеджеров. Режим доступа: <http://hr-portal.ru/article/karemyu-kouching-i-motivaciya-personala?page=11>
 3. Романенко Н.Г., Борщев В.А. Технологии карьерного коучинга // Электронный журнал по управлению персоналом // Режим доступа: <http://www.hr-land.com/>
- © С.А. Васильева, 2014

УДК 338

Р.И. Вильданов, магистрант

Российский Экономический Университет имени Г.В. Плеханова
Уфимский институт (филиал), Россия, Уфа

ЗНАЧЕНИЕ SWOT - АНАЛИЗА ДЛЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ СФЕРЫ РЕКЛАМНОГО БИЗНЕСА (НА ПРИМЕРЕ ООО «МЕДИА СЕРВИС»)

Известно, что необходимым условием адекватного реагирования организации на воздействия внешней среды является ее тщательный анализ как основа стратегического планирования при учете внутренних факторов. Как любая социальная система, организация участвует в процессе обмена с внешней средой *веществом, энергией и информацией*. Если по какому-либо из указанных параметров обмен организации становится неадекватным, то возникает угроза ее зарегулированности – неспособности к дальнейшему развитию и скорому разрушения. Поэтому необходимо уметь давать своевременную и точную характеристику какого-либо значимого в данный момент фактора для отнесения его к одной из трех указанных групп и правильного реагирования в соответствии с разработанной стратегией.

Для целей стратегического анализа применяется методика учета внешних и внутренних факторов, названная «SWOT-анализ», который позволяет определить сильные и слабые стороны в деятельности предприятия, а также потенциальные внешние угрозы и благоприятные возможности и их оценки. Такой анализ дает общую картину внешней и внутренней ситуации и является неотъемлемым элементом процесса построения оптимальной стратегии.

Сильные и слабые стороны ООО «Медиа Сервис», а также угрозы и возможности, предоставляемые внешней средой, представлены в таблице 1.

Таблица №1

SWOT анализ ООО «Медиа Сервис»

S (Strenghts) - Сильные стороны:	W (Weaknesses) - Слабые стороны:
1. Наличие практически полного цикла производства рекламы – от разработки дизайна до размещения	1. Отсутствие системной работы по эффективности производимых сделок
2. Разнообразие предоставляемых рекламных услуг	2. Слабо выраженное присутствие научной компоненты в управлении
	3. Текучесть кадров

3. Рост объемов производства рекламы 4. Современное высокотехнологичное оборудование от ведущих производителей 5. Контроль качества производимой продукции 6. Узнаваемый бренд 7. Клиентская база 8. Отработанный алгоритм работы с клиентами 9. Высококвалифицированные кадры 10. Творческий подход к профессиональной деятельности 11. Стабильное финансовое положение организации 12. Инновационная деятельность, исследования и разработки	
O (Opportunities) – Возможности: 1. Возможность быстрой диверсификации производства 2. Выход на новые сегменты рынка 3. Оптимизация производственного процесса и работа по сокращению издержек 4. Применение новейших технических достижений	T (Threats) – Угрозы: 1. Нестабильность на рынке, способная повлечь финансовую несостоятельность заказчиков и отсутствие заказов 2. Нестабильность курсов валют 3. Ценовые войны 4. Активность конкурентов 5. Изменения в клиентской базе

Приведенный анализ показывает, что наибольшую опасность представляет общая экономическая нестабильность, способная повлечь финансовую несостоятельность заказчиков. Рекламный бизнес находится в прямой зависимости от данного фактора, так как при экономических флуктуациях, когда речь идет о сохранении основных фондов и возможности выживания компаний, вступает в силу стратегия сокращения масштабов деятельности и расходы на рекламу подпадают под сокращение.

Более подробный анализ воздействия изменений во внешней среде на организацию позволяет сделать метод позиционирования угроз и возможностей, представленный в таблицах №2 и №3.

Таблица №2

Матрица возможностей

Вероятность использования возможности	Влияние возможностей на организацию		
	<i>сильное</i>	<i>умеренное</i>	<i>малое</i>
Высокая	Выход на новые сегменты рынка	Применение новейших технических достижений	
Средняя		Оптимизация	

		производственного процесса и работа по сокращению издержек	
<i>слабая</i>	Возможность быстрой диверсификации производства		

Рассматриваемая организация на сегодняшний день активно (и достаточно успешно) осваивает новый для себя сегмент рынка – определенные виды работ в Интернете¹. Поэтому данная возможность помещена на самую сильно выраженную позицию в матрице возможностей. При этом, естественно, прежние позиции пока сохраняются, т.е. частичное производство и размещение рекламы остаются ведущими видами деятельности организации. Вот почему «применение новейших технических достижений» является как бы «само собой разумеющимся» и используется активно, а при сохраняющемся высоком уровне технической оснащенности влияние этой возможности можно рассматривать как умеренное.

Также актуальным остается использование возможности «оптимизации производственного процесса и работы по сокращению издержек». И всегда надо быть готовыми к «возможности быстрой диверсификации производства» при возрастании внешних угроз.

Таблица №3

Матрица угроз

<i>Вероятность угрозы</i>	<i>Последствия для организации</i>			
	<i>Разрушение</i>	<i>Критическое состояние</i>	<i>Тяжелое состояние</i>	<i>«Легкие ушибы»</i>
<i>Высокая</i>			Активность конкурентов	
<i>Средняя</i>			Ценовые войны	Изменения в клиентской базе
<i>Низкая</i>		Нестабильность на рынке, способная повлечь финансовую несостоятельность заказчиков и отсутствие заказов	Нестабильность курсов валют	

Из представленной таблицы видно, что угрозы, способные привести организацию к критическому или тяжелому состоянию связаны, в основном с общим состоянием экономики России и нашего региона, но вероятность возникновения такой угрозы достаточно низкая.

К тяжелому состоянию организацию могут привести внезапные изменения ценовой политики конкурентов – ценовые войны, а также всегда высокой вероятностью обладает угроза «активность конкурентов» - как по утверждению своих позиций в уже завоеванном сегменте рынка, так и в процессе освоения новых. Хотя вероятность возникновения такой

¹ Информация закрыта

угрозы средняя, т.к. в нашей организации ведется постоянная работа по отслеживанию деятельности конкурентов в этой области.

Под «изменениями в клиентской базе» здесь подразумевается незначительные изменения: временное уменьшение объемов заказов, изменение вкусов клиентов и пр.

При помощи анализа внешней среды организация создаёт перечень опасностей и возможностей, с которыми она сталкивается. Подробный структурный анализ данного перечня приведен в работах М. Портера. Он связан с достаточно объемным и громоздким аппаратом математических вычислений. В данной работе мы ограничимся лишь примером использования наиболее общих принципов его методики. Согласно этой методике, в каждой из выделенных групп факторов измеряется удельный вес влияния каждого фактора по шкале семантического дифференциала Ч. Остуда от «-5» до «+5» при «0» – нейтральном значении. Затем эти значения суммируются расставляются в таблице. После этого измеряется наиболее положительное и отрицательное значение у факторных групп. Факторная группа с наибольшим положительным значением представляет наименьшую опасность внешнего окружения, с наибольшим отрицательным – наибольшую опасность для организации.

После использования данной методики, мы выяснили, что наибольшую внешнюю опасность для ООО «Медиа Сервис» представляет группа общеэкономических и политических факторов, а наибольшие возможности предоставляет группа рыночных и технологических факторов. В отношении угрозы со стороны политических факторов можно сказать, что их влияние опосредованно, ведь, как сказал В.И. Ленин «политика есть концентрированное выражение экономики» [4:278].

Таким образом, подводя итоги краткого обзора общей ситуации на рынке рекламной продукции в республике можно сделать вывод об устойчивом положении на нем ООО «Медиа Сервис» и наличии перспективы его дальнейшего укрепления и развития.

Отметим, что для получения более полной картины влияния внешней среды на процесс стратегического планирования организации, проведенный SWOT - анализ необходимо дополнить, например, STEP-анализом, что может являться предметом следующего этапа нашего исследования.

Литература:

1. Азове Г.Л. Конкуренция: анализ, стратегия и практика - М.: Центр экономики и маркетинга, 2005 - 208 с.
2. Будущее полиграфии: SWOT – анализ [http:// alexschneider.ru/ 2010/06/ budushee – pechati - swot](http://alexschneider.ru/2010/06/budushee-pechati-swot)
3. Лапыгин Ю.Н. Стратегический менеджмент – М.: ИД «ИНФРА-М», 2008. – 236 с.
4. Ленин В. И., Полное собрание соч., 5 изд., т. 42.

©Р.И. Вильданов

УДК 331

Ж.Ю.Вологина, доцент кафедры ГМУ и права

Б.З.Харрасов

Башкирский государственный аграрный университет
Г.Уфа, Российская Федерация

АУТСТАФФИНГ КАК ФОРМА ЗАЕМНОГО ТРУДА

Заемный труд - труд, осуществляемый работником по распоряжению работодателя в интересах, под управлением и контролем физического лица или юридического лица, не являющихся работодателем данного работника.

Аутстаффинг (Outstaffing) – форма заемного труда, при которой компания-клиент передает компании-провайдеру часть своего персонала на определенных условиях. Провайдер принимает персонал в свой штат и несет полную ответственность за соблюдение норм законодательства (гражданского, трудового, налогового кодексов, других законов по всем вопросам трудовых отношений). При этом работники переходят к провайдеру только формально. Они увольняются в порядке перевода, но фактически продолжают выполнять свои трудовые функции на прежнем месте (аренда персонала). Встречается ситуация, когда провайдер подбирает для клиента персонал, например, для запуска нового проекта, и оформляет его в свой штат (лизинг персонала). [4, с. 12]

Аутстаффинг предполагает вывод за штат работников предприятия, возможно, целыми отдельными подразделениями, при проведении которого работник увольняется с предприятия (называемого головным) и попадает к другому работодателю (подрядчику или кадровому агентству, перепродающему рабочую силу с целью получения выгоды). Этот работник будет выполнять свою прежнюю работу на данном предприятии, но за меньшую заработную плату и без социальных гарантий. [3, с. 35]

Аутстаффинг всегда приводит к ухудшению условий труда по сравнению с положением штатных работников (меньшая зарплата, невыплата пособий по больничным листам, непредставление ежегодных отпусков, соответственно, невыплата отпускных и компенсации за отпуск).

При аутстаффинге снижаются гарантии занятости – работники часто попадают в более мелкие фирмы, где не соблюдаются их законные права, действуют срочные контракты, либо вообще предлагают работать в рамках гражданско-правовых отношений. Таким образом, данные работники являются временной рабочей силой. Работники, подвергшиеся аутстаффингу, социально не защищены, часто не представляют возможности воспользоваться защитными нормами трудового законодательства. Положение работников, оставшихся в штате предприятия, также ухудшается – выведенные за штат коллеги могут использоваться, чтобы составить конкуренцию постоянным работникам, стать штрейкбрехерами, но стоят для хозяина основной компании они дешевле.

Категории работников которые могут быть выведены за штат.: в первую очередь, это работники вспомогательных служб – столовой, охраны, подразделений, занимающихся уборкой, транспортной службы, малярных, ремонтных, инструментальных цехов и служб, склада. Нередко за штат выводят и работников основного производства, особенно на «сезонных» предприятиях или при отсутствии регулярных заказов. Не исключен аутстаффинг и административного отдела, конструкторского бюро, бухгалтерии. Многие работодатели считают, что аутстаффинг принесёт им экономическую выгоду и поможет получить еще больше прибыли в результате концентрации на профильном производстве. В реальности это часто не так. Работодатель снимает с себя ответственность за судьбы работников, при этом значительно снижает издержки на рабочую силу. [2, с. 38]

Аутстаффинг распространён на приватизируемых или еще недавно государственных предприятиях, поглощаемых большими корпорациями, как иностранными, так и отечественными. Такое распространение аутстаффинга является частью общемировой неолиберальной экономической политики, которая приводит к наступлению на интересы работников. Кроме этого снижаются затраты на сокращение рабочей силы, так как расторжение контракта с агентством занятости, подрядчиком обходится значительно дешевле, чем расторжение трудовых договоров. Если работников легко «утилизировать», на их плечи переносятся многие бизнес-риски. [1, с. 11]

Аутстаффинг – это и наиболее эффективная антипрофсоюзная тактика, которую используют работодатели в своих спланированных антипрофсоюзных компаниях. Часто

работодатель прибегает к аутстаффингу, чтобы ослабить профсоюз, разделить коллектив и не дать работникам возможности совместно отстаивать свои права и требовать улучшения условий и оплаты труда. Таким образом, для предотвращения негативных последствий аутстаффинга необходимо: вступать в независимый профсоюз, готовый объединять работников как основного предприятия, так и подрядных организаций для повышения индивидуальной защищенности; проводить совместные коллективные действия работников для защиты своих трудовых интересов – только борьба дает права; требовать согласования с профсоюзом процесса найма на предприятии, не допускать замены постоянных рабочих мест временными.

Список использованной литературы:

1. Аутстаффинг: запрет или легализация. Центр структурирования бизнеса и налоговой безопасности :<http://www.audit-it.ru/articles/ account/court/ a55/ 735501.html>
2. Е. Карсетская. Договор предоставления персонала (аутстаффинг): позиция суда. Журнал «Управление персоналом». Издательско-консалтинговая группа «АйСиГрупп», 2014. klerk.ru »Юристу »Юридические статьи »Аутстаффинг
3. Аутсорсинг и Аутстаффинг: [http:// www.garagebiz.ru](http://www.garagebiz.ru) » view/ autsorsing _i_ autstaffing/slova\
4. Ваша фирма решила освоить аутстаффинг :[http:// www.pravcons.ru](http://www.pravcons.ru) » publ28 – 09 – 2009 - 1.php

© Ж.Ю. Вологина, 2014

УДК 331

Ю.А. Выкочко, Т.М. Синяева

Московский государственный университет
экономики, статистики и информатики (МЭСИ),
г. Москва, РФ

E-mail: yuliua-v@yandex.ru, tanayol.sin@mail.ru

ВНЕДРЕНИЕ МЕТОДОВ И ИНСТРУМЕНТОВ УПРАВЛЕНИЯ ЗНАНИЯМИ. ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ КОМПАНИЙ

Живя в современном мире, уже стало нормой, то, что при приеме на работу человека, его рассматривают, в основном, не как наемного рабочего, от которого требуется его мускульная сила, а как кандидата на определенную должность, обладающего знаниями. Большинство операций выполняются при помощи автоматизированных устройств, которые лишь управляются человеком, но для того чтобы не происходили сбои в их работе необходимо их модифицировать и совершенствовать и в основе этого процесса опять лежат знания, накопленные веками. Поэтому необходимо эти знания систематизировать, сохранять и распределять. Если компания хочет быть успешной на рынке, то ее техническое и информационное обеспечение должно идти в ногу со временем.

Обмен знаниями на данном этапе может уже происходить и при отсутствии живого общения. В пример хотелось бы привести опыт компаний, которые в свою очередь ориентировались на социальную компьютеризацию, как на явление способное помочь организациям стать более гибкими и эффективными за счет повышения и улучшения коммуникации для распространения знаний.

Компания Accenture обеспечивает услуги глобального менеджмента, консалтинга и аутсорсинга в более чем 150 городах в 50 странах. С помощью 160 тысяч сотрудников организация предоставляет консалтинговые услуги и технологические решения для более 15 отраслей промышленности. В 2011 году доход компании Accenture превысил 25,5 миллиардов долларов. Глобальная функция управления знаниями компании Accenture включает централизованную команду, сосредоточенную на разработке общей стратегии УЗ и использовании предприятием инструментов для доставки услуг УЗ. Функция также охватывает группы УЗ в рамках отдельных бизнес-единиц. Обмен знаниями, основной инструмент сотрудничества знаний Accenture, возник в середине 1990-х и домов контента для поддержки продаж и доставки клиентской работы, поддержки истории работы, представления результатов и передового опыта, и соединения людей. Accenture сообщает, что используя систему обмена знаниями, они сократили ежегодные расходы на работу приложений более чем на \$ 2 миллиона.

ROYAL DUTCH SHELL – международная группа энергетических и нефтехимических компаний, работающих в более чем 130 странах и территориях. Общая численность персонала компании на 2011 год — около 90 тыс. человек. Оборот компании в 2011 году составил \$470,2 млрд., чистая прибыль — \$31,2 млрд. В дополнение к производству энергетических ресурсов и разработки нефтепродуктов, Shell имеет большой портфель инициатив в области энергии водорода, ветра и солнца. Сегодня, программы УЗ компании Shell направлены на улучшение бизнеса, непрерывное обучение и использование приложений Enterprise 2.0. Часть стратегии Shell заключается в том, чтобы постоянно развивать свои практики УЗ. Соответственно, организация производит переоценку своей платформы УЗ каждые три года. Применимые свыше 10 лет, практики сотрудничества являются частью международной глобальной сети Shell и имеют более чем 22 000 члена в 13 глобальных сетях. Shell также использует синхронные и асинхронные средства совместной работы для обмена знаниями. Shell создал структурированный процесс, называемый Сохранением критического знания, который предназначен для сбережения неявных знаний специалистов, до того, как они покинут компанию. Все подходы УЗ компании Shell поддерживаются посредством поведенческой модели Ask-Learn-Share. Философия, лежащая в основе этой модели, заключается в том, что перед началом любой деятельности, работник должен сначала провести поиск существующей информации, а уже потом попросить коллег и экспертов помощи и совета.

SIEMENS является одной из крупнейших в мире компаний в области электроники и электротехники. По результатам 2009/2010 финансового года (с 1 октября 2008 по 30 сентября 2009 года) оборот компании составил 75,978 млрд. евро. Число сотрудников на 30 сентября 2010 года составило 405 000 человек. Бизнес-портфель охватывает информацию и связь, автоматизацию и контроль, энергетику, транспорт, медицину, и приборы освещения. Структура организации включает портфель различных продуктов в 10 ответственных операционных группах. Каждая группа имеет команды УЗ, и представители из этих команд составляют основу Siemens сообщества управления знаниями. Основные члены сообщества регулярно связываются друг с другом для достижения организационных целей и принимают участие в ежегодной конференции управления знаниями. Siemens использует практику сообществ с 1997 года. Сотни сообществ, состоящих из пользователей по всей организации, а некоторые существуют в рамках отдельных операционных групп. Сообщества поддерживают стратегический подход организации. В прошлом, OpenText Livelink была определена как платформа для профессиональных сообществ. Сегодня, Siemens использует SharePoint, блоги и вики. Отдел корпоративных коммуникаций выступает в качестве куратора блогосферы и периодически задает темы обсуждений. Тем

не менее, этот отдел неформально отслеживает всё содержание блога. Siemens полагается на вики и блоги, как на основные инструменты социальных сетей. Организация имеет определенный процесс для поддержки новых технологий УЗ. Лица в организации, находящиеся в подчинении ИТ-директора, называемые разведчиками тенденций, анализируют новые ИТ-разработки и их возможное влияние в будущем на внутренние ИТ-инфраструктуры компании Siemens. Документооборот и автоматизация бизнес-процессов еще две актуальные темы УЗ, которыми занимается офис директора ИТ.

Произведенное сравнение компаний позволяет сделать вывод о том, что все большее внимание уделяется связи между людьми и все меньше делается акцент на сборе и управлении содержанием. Организации, применяющие передовые практики, предоставляют пользователям свободу использования технологии сотрудничества, и экспериментировать с различными инструментами и подходами. Инструменты являются ориентированными на потребности пользователей и в значительной степени зависят от локального контента. Отношения между УЗ и ИТ-функциями очень близки, это партнерство движимо общим желанием понять пользователей и потребности бизнеса и предоставить инструменты, которые им соответствуют. Популярным и эффективным инструментом для доступа и систематизации базы знаний является корпоративный портал, где сведены воедино системы управления проектами, персоналом, внешние связи, доступ к различным технологиям. Не существует универсального ключа к успеху; создание систем управления знаниями - это индивидуальный подход каждой компаний. Однако при создании системного подхода к управлению знаниями нужно учитывать задачи, которые должна решать подобная система, а также помнить, что важнейшая роль в управлении знаниями отводится корпоративной культуре.

Список использованной литературы:

1. Гаранин А. Управление знаниями в передовых организациях [Электронный ресурс] - <http://www.klubok.net/>- статья в интернете
2. Реен Н. Методы управления знаниями в сервисных компаниях [Текст] /Н. Реен//ВЭД-Консалтинг- 2014 - №4(12).- С. 3-7
3. Словарь терминов [Электронный ресурс] - <http://www.trainings.ru/>

© Ю.А. Выкочко, Т.М. Синяева, 2014

УДК 338

И. С. Гареева

Студентка 5-го курса ИНЭФБ
Башкирский государственный университет

И.А. Галимов

Старший преподаватель кафедры Менеджмент и маркетинг
Башкирский государственный университет
г. Уфа, Российская Федерация

ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТЕРМИНА «КОНТРОЛЛИНГ»

В настоящее время менеджмент перегружен различными понятиями контроллинга, которые отличаются по смыслу, из-за чего нельзя прийти к единому, четкому понятию термина контроллинг.

Большое количество научных трудов подтверждает, что многие заинтересованы изучением контроллинга, как ученые нашей страны, так и за рубежом. Рассмотрев различные трактовки разных ученых, можно попытаться выделить три группы определений контроллинга с точки зрения значимости в менеджменте [1, с.49].

К первой группе можно отнести определения контроллинга как уже существующей функции или концепции управления. В этой группе не выделяют контроллинг как отдельное направление или концепцию.

Во второй группе определение контроллинг выделяется, как инструмент, система или экономическое направление работы, которые показывают его вторичность по отношению к менеджменту. Авторы так же подчеркивают значимость контроллинга в повышении эффективности внутренней управленческой работы на предприятии и его роль.

В последней группе выделенных определений, контроллинг выступает как самостоятельная теория, функция или концепция. Придают большую значимость и относят к общим научным категориям менеджмента.

Просмотрев все выше перечисленные группы, можно попытаться дать наиболее точное определение контроллингу, контроллинг управление организацией, включающее: определение целей деятельности, отражение этих целей в системе показателей, постоянный контроль над изменениями значений показателей, анализ и выявление причин выявления разницы между фактическими и плановыми показателями. Также принятие решения на основе управленческих решений по уменьшению отклонений.

Главной задачей контроллинга является достижение целей, можно выделить основные цели контроллинга. Первая это поддержка формирования стратегии развития, вторая цель - это достижение всех поставленных целей в управленческом процессе. Также вторая цель обеспечивает оптимальное управление системой, с использованием таких моделей как математических, информационных и организационных в совокупности. Используется при этом информационная поддержка для повышения качества управленческих решений, так же отдельный сервис для обеспечения управления и планирования, проводится прогнозирование, анализ деятельности и обеспечивается технология эффективного управления системы принятия решений, реализация управленческих решений. Третья цель, функция управления, которая позволит координировать процессы менеджмента: контроль, планирование, мотивацию и организацию менеджмента. В рамках третьей цели контроллинг ставит своей задачей обеспечить руководство сведениями о поставщиках, поставке качественного сырья в разрезе поставщиков, обязательно снабжает информацией о верхних пределах цен, извещает об узких местах в поставке и дает рекомендацию по их устранению, а также расчет реализации стратегии развития [2, с.156]. И четвертая цель, которую выделяют прогнозирование кризисных ситуаций и пути их разрешения.

Контроллинг позволяет анализировать прошлое, позволяет дать оценку прошлой деятельности, определить добилась ли организация поставленных целей, настоящее позволяет определить, что происходит в организации в настоящее время, в каком направлении они развивается и будущее позволяет оценить сможет ли организация добиться поставленных целей в будущем, с какими рисками организации придётся столкнуться [3, с.74]. Все эти анализы осуществляются в рамках единой системы контроллинга. Другими словами, контроллинг обеспечивает целостный взгляд на действительность организации в прошлом, настоящем и будущем, обеспечивает комплексный подход к выявлению проблем, которые встанут у организации в будущем. Необходимость осуществления контроллинга потребует создания в организации специальной службы – контроллинга. Эти службы создаются в основном в крупных организациях. В небольших организациях функции контроллинга выполняет руководитель

организации или один из его заместителей. Необходимость контроллинга привела также к определённому выделению управляющего организации – контролёра. Это специалист, который может выполнять функции контроллинга.

Список литературы:

1. Галимов И.А. Кризис и развитие предпринимательских структур. Проблемы формирования системы устойчивого развития предпринимательских структур в условиях кризиса. Журнал «Российское предпринимательство» № 4-1, 2009 год.
2. Карминский А.М., Фалько С.Г., Жевага А.А., Иванова И.Ю. Контроллинг: учебник, издательство: Финансы и статистика, 2011г. – 248с.
3. Концепция контроллинга: Управленческий учет. Система отчетности. Бюджетирование / Под ред. В. Григорьевой, В. Толкача. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2009. – 269 с.

©Гареева И. С., 2014

УДК 339.9

О.Е.Григорьев

студент 3 курса экономического факультета
Астраханский государственный технический университет

О.А.Гришина

Старший преподаватель кафедры «Экономическая теория»
Астраханский государственный технический университет
Г.Астрахань, Российская Федерация

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ

Основными внешнеторговыми партнерами России являются промышленно развитые страны, в основном это страны Западной Европы. Доля промышленно развитых стран во внешней торговле России превышает 50%. Бывшие страны Совета Экономической Взаимопомощи – доля этой группы стран во внешнеторговом обороте России составляет около 10% по сравнению с 40-50% в годы советского периода.

Страны	2009	2010	2011	2012	2013
Экспорт всего	100	100	100	100	100
Европа	65,1	65,4	61,9	61,1	51,3
Азия	22,8	22	25	26,3	23,1
Африка	1,4	1	1,5	1,2	1,3
Америка	3,5	4,6	4,5	4,8	4,2
Австралия и Океания	7,2	6,9	7	6,8	20,2
Импорт всего	100	100	100	100	100
Европа	51,1	50,3	51,7	48,3	42,7
Азия	32,9	33,9	30,3	35,3	31
Африка	0,3	0,4	0,4	0,3	0,3
Америка	9,7	9,6	10,5	9,2	7,6
Австралия и Океания	6	5,9	7	6,9	18,4

В экспортируемых продуктах питания больше приходится на злаковые, которых на 22% больше продали за рубеж в 2012 г. По сравнению с 2011 г, из них большая часть составляет пшеница и ячмень. Данные свидетельствуют о том, что с урожайным годом, выросли экспортные возможности.

Картина по импорту в Россию показывает, что большая часть приходится на мясо, бананы и яблоки. Данные виды продуктов можно отнести к товарам первой необходимости, поэтому всегда будут пользоваться спросом на внутреннем рынке, независимо от производственных возможностей страны. Количество овощей открытого грунта (капуста, картофель, лук и другие) в процентном количестве уменьшилось в 2012г. по сравнению с 2011г, что может вызвано ростом внутреннего производства данных товаров и соответствии внутреннего спроса возможностям рынка.

Для сравнения по итогам 2011 года в Россию было импортировано 2,3 млн. тонн мяса и пищевых субпродуктов, из которых свинина-29%, говядина-26%, мясо птицы-18%. По этим данным можно сделать вывод, что сильной импортозависимости по мясу в России не наблюдается. Таким образом, в регулировании внешней торговли в целом остается большое количество нерешенных проблем.[1]

Безусловно, наиболее вредными для любой страны являются торговые и финансовые санкции, и именно они наносят реальный урон национальной экономике.

Однако, стоит обратиться и к цифрам, которые продемонстрируют, что и без санкций российская экономика переживает не лучшие времена. К примеру, по рейтингу глобальной конкурентоспособности 2013-2014 по версии Всемирного экономического форума Россия заняла почетное 64 место (поднялась на три пункта в сравнении с предыдущим периодом) со 148 стран мира. По соседству оказались Венгрия (63 место) и Шри-Ланка (65).

Позиция России в еще одном рейтинге – по индексу вовлеченности стран мира в международную торговлю она оказалась на 112 месте с 132 стран мира.

С начала мирового экономического кризиса в 2008 г. эксперты представили немало сценариев и прогнозов развития российской экономики на ближайшую и среднесрочную перспективу. Но ни в одном из них по понятным причинам не мог быть учтен фактор под названием «экономические санкции», поскольку невозможно было предвидеть события, которые произошли на Украине в 2013–2014 гг., и особенно их последствия.

Экономические санкции - санкции со стороны иных государств в торговой и экономической областях, неблагоприятные последствия несоблюдения предусмотренных соглашений.[3]

В декабре 2006 Государственная Дума России приняла закон «О специальных экономических мерах», который даёт Президенту России право вводить различные экономические санкции против других государств. Разработка законопроекта была начата в октябре 2006 года в ходе обострения российско-грузинских отношений. В окончательном тексте закона говорится, что специальные экономические меры могут быть применены «в случае возникновения совокупности обстоятельств, требующих безотлагательной реакции на международно-противоправное деяние либо недружественное действие иностранного государства или его органов и должностных лиц, представляющие угрозу интересам и безопасности РФ и (или) нарушающие права и свободы её граждан».[3]

В марте-апреле 2014 г. в знак осуждения политики России в отношении Украины, в частности присоединения Крыма, США и страны ЕС опубликовали экономические санкции.

Инициатором введения санкций с целью международной изоляции России стало руководство США, под сильным давлением которого, рискуя понести экономический ущерб, к санкциям присоединились страны ЕС. Санкции также поддержали государства

Большой семёрки и некоторые другие страны, являющиеся партнёрами США и ЕС. Высказываются мнения, что по вопросу наложения санкций руководство США оказывало давление не только на Евросоюз.

Среди уже принятых процессуальных санкций следует отметить такие события весны 2014 г., как остановка переговоров со стороны ОЭСР о принятии России, приостановление де-факто членства в G8, замораживание по инициативе Новой Зеландии переговоров о создании зоны свободной торговли. Сюда же следует добавить давление на российскую делегацию в ПАСЕ с угрозой лишения ее права голоса. В общем, позиции России в целом ряде международных институтов ухудшились.

Однако, современной России следует избегать негативных аспектов формирования нового мирового порядка, следует научиться использовать благоприятные факторы.

В настоящее время Россия имеет значительные возможности для ведения активной политики. Основные черты этой политики:

- Россия опровергает любую войну, применение военной силы как средство достижения политических, экономических и др. целей;

- Россия ни к одному государству не относится как к своему противнику;

- внешняя политика не должна быть «затратной», а быть взаимовыгодной.

Все большее людей в России осознают, что сохранение суверенитета, целостности и единства России выступают в качестве ее главного национального интереса. И, исходя из этого, складываются основные направления внешней торговой политики России.

История применения санкций против России показывает, что Запад может вводить их даже в ущерб собственным интересам, что, между прочим, опровергает утверждение о том, что США и их союзники не пойдут на наращивание санкций в отношении России, т.к. это невыгодно им самим.

Список использованной литературы:

1. Торговая политика России. // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://ubr.ua/>
2. Экономические санкции. // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <https://ru.wikipedia.org/>
3. Внешняя политика. // [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://magref.ru/>

© О.Е.Григорьев,2014

УДК 338.242.2

П. В. Грищенко, студентка 1 курса Института экономики и управления
ФГБОУ ВПО «Магнитогорский государственный технический университет
им.Г.И.Носова», г. Магнитогорск, Российская Федерация
Научный руководитель: **Т. И. Сказецкая**, доцент, к. э. н.
ФГБОУ ВПО «Магнитогорский государственный технический университет
им.Г.И.Носова», г. Магнитогорск, Российская Федерация

МЕТОДЫ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ В УСЛОВИЯХ ИНФЛЯЦИИ

Рыночная экономика является системой хозяйствования, которая стимулирует огромную творческую и одновременно разрушительную энергию. Постепенное внедрение рыночного механизма и его стержня - свободной конкуренции приводит к тому, что многие

предприятия не могут поддерживать свое финансовое состояние удовлетворительно. Кризис, возникающий при неблагоприятном развитии событий, может поставить такие предприятия на грань банкротства, а также повлечь за собой потерю большого количества производителей рынка. Отсутствие финансовых средств, необходимых для выпуска конкурентоспособной продукции и технической реконструкции, вовсе отбросит такие субъекты хозяйствования за грани выживания. Поэтому одним из наиболее востребованных видов управленческой деятельности в условиях нестабильности и необходимости преодоления кризисных социально-экономических явлений выступает антикризисное управление. Главной его задачей следует считать предвидение кризисных ситуаций, использование их в стратегическом управлении развитием предприятия, смягчение воздействия кризисных явлений, а также разработку мероприятий, способствующих эффективному выводу предприятий из состояния кризиса. [1, с. 5]

Большой вклад в развитие стратегического менеджмента и изучение проблем антикризисного управления внесли такие отечественные и зарубежные ученые, как И. Ансофф, И. Бланк, В. Баринов, Б. Берман, А. Грачев, П. Друкер и многие другие.

В конце 2008 года в мировой экономике произошел сильный спад, итогом которого стал кризис. Данная проблема продолжает затрагивать многие предприятия и на сегодняшний день, начиная с самых малых и заканчивая предприятиями-гигантами. Большое количество фирм отслеживают изменения на уровне мирового рынка, и, вследствие этого, составляют свою экономическую политику.

Антикризисное управление- это управление, нацеленное на предвидение опасности кризиса, анализ его симптомов, принятие мер по снижению отрицательных последствий кризиса и использование факторов кризиса для последующего развития предприятия. [2, с. 11]

Главной целью антикризисного финансового управления является восстановление финансового равновесия предприятия и минимизация размеров снижения его рыночной стоимости. Для достижения цели необходимо своевременное диагностирование предкризисного финансового состояния предприятия; принятие необходимых превентивных мер по предупреждению финансового кризиса; устранение неплатежеспособности предприятия; восстановление его финансовой устойчивости; предотвращение банкротства и ликвидации, а также минимизация негативных последствий финансового кризиса фирмы.

Мероприятия по выходу из экономического кризиса могут быть следующими: ведение внутренней отчетности предприятия, сокращение расходов, закрытие подразделений, сокращение персонала, уменьшение объемов производства и сбыта, активные маркетинговые исследования, повышение цен на продукцию, выявление и использование внутренних резервов, модернизация, привлечение специалистов, получение кредитов, укрепление дисциплины, а также оптимальное сочетание структуры, культуры и навыков, необходимых для успешной деятельности.

Ресурсы оказывают также большое влияние на антикризисную стратегию, так как их правильное использование имеет решающее значение для успешной деятельности предприятия. Менеджер должен в максимальной степени мобилизовать ресурсы предприятия и распределить их таким образом, чтобы иметь наибольший эффект. [3, с.192]

В завершение данной работы необходимо прояснить экономическую ситуацию нашей страны на сегодняшний день. Глава Минэкономразвития Алексей Улюкаев заявил, что инфляция к концу 2014 года в России может составить 8,5-9%, передает «Эхо Москвы». По словам министра, цены в России на 10 ноября уже выросли на 7,6%, что превысило прогноз Минэкономразвития. В эфире Улюкаев заявил, что в начале следующего года ситуация

может стать «еще острее». Из-за девальвации рубля, по словам министра, инфляция может достичь 10% к концу марта 2015 года.

Список использованной литературы:

1. Антикризисное управление: Учебник / Л. В. Згонник.– М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2010.- 208 с.
2. Антикризисное управление: Учебно-методическое пособие. Составитель: Марчева И. А.- Нижний Новгород: Нижегородский госуниверситет, 2012.-134 с.
3. Антикризисное управление: Учебное пособие / Под ред. Э.М. Короткова. - М.: ИНФРА-М, 2012.- 240 с.

©Грищенко П.В., 2014

УДК 338.24

К.О. Данилина

студентка 2 курса

Экономико-математический факультет

Ульяновский государственный технический университет

г. Ульяновск, Российская Федерация

ИМИДЖ КАК МАРКЕТИНГОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ

В последние годы всё большее внимание начинает уделять собственному образу предприятий в глазах целевых аудиторий. Наряду с торговой маркой и репутацией имидж является неотъемлемой частью нематериальных активов предприятия. Проблема формирования и развития имиджа актуальна и своевременна. В современных условиях уровень конкуренции очень высок, поэтому необходимо, чтобы организации отличались друг от друга. Благоприятный имидж помогает организации построить положительную репутацию и добиться эффективных результатов работы. На сегодняшний день в литературе можно встретить множество определений имиджа. Рассмотрим некоторые из них.

По мнению А.Ю. Панасюка имидж организации – это мнение о данной организации у группы людей на основе сформированного у них образа этой организации, возникшего вследствие либо прямого контакта с этой организацией, либо в результате информации, полученной об этой организации от других людей; по сути, имидж организации – это то, как она выглядит в глазах людей, или – что одно и то же – каково о ней мнение людей [2, с.123].

Томилова М.В. предлагает следующее определение: имидж организации есть целостное восприятие (понимание и оценка) организации различными группами общественности, формирующееся на основе, хранящейся в их памяти информации о различных сторонах деятельности организации [3, с.146].

По М.Л. Разу имидж организации – это специально проектируемый в интересах организации (предприятия), основанный на особенностях деятельности, внутренних закономерностях, свойствах, достоинствах, качествах и характеристиках образ, который целенаправленно внедряется в сознании (подсознании) целевой аудитории, соответствует ее ожиданиям и служит основой отличия организации от аналогичных [2, с. 58].

А.В. Карпов дает следующее определение имиджа организации: имидж организации - это сложившийся во внешней среде организации ее образ, основанный преимущественно на ее специфических и позитивных особенностях [1, с.39].

И.В. Муромкина говорит об имидже как отличительном факторе организации. Наличие привлекательного имиджа помогает покупателю воспринять организацию, как нечто отличное от других [4, с.37].

Как видно, существует много определений имиджа, все они отражают конкретные аспекты, стороны этого феномена. Анализируя мнения, подходы различных авторов, остановлюсь на следующих, на мой взгляд, принципиальных позициях. Во-первых, имидж организации есть отражение в сознании людей всей структуры, а точнее совокупности значимых характеристик данной организации. Во-вторых, содержание имиджа структурируется в соответствии с характером социальных отношений, в которые включены данная организация и воспринимающие ее люди.

Формирование и управление имиджем становится эффективным при использовании продвинутых технологий бизнес-коммуникаций. К таким технологиям в частности относятся интегрированные маркетинговые коммуникации (Integrated Marketing Communications). ИМС – это философия и стратегия бизнес-коммуникаций, следуя которой можно вывести на новый качественный уровень все виды взаимодействия целевыми аудиториями. Стратегия ИМС позволяет превратить набор мероприятий по продвижению, рекламе и PR в эффективную маркетинговую стратегическую политику с привлечением всего арсенала исследовательских и рекламных средств. Стратегия ИМС опирается на деловое сотрудничество и взаимопонимание специалистов, представляющих все сферы маркетинговых коммуникаций. ИМС учитывают все каналы бизнес-коммуникаций, создавая эффект синергии при реализации мероприятий по управлению имиджем [4, с.40].

Таким образом, имидж предприятия можно рассматривать как маркетинговый инструмент развития, который в свою очередь требует управления посредством применения маркетинговых средств и инструментов продвижения и взаимодействия.

Содержание понятия имиджа предприятия как маркетингового инструмента развития предприятия включает две составляющие: [4, с.46].

1. Описательную или информационную составляющую, которая представляет собой образ организации, или совокупность всех представлений о предприятии.

2. Составляющую, связанную с отношением, или оценочную составляющую. Оценочная составляющая существует в силу того, что хранящаяся в памяти информация не воспринимается безразлично, а пробуждает оценки и эмоции, которые могут обладать различной интенсивностью, поскольку конкретные черты образа организации могут вызывать более или менее сильные эмоции, связанные с их принятием или осуждением. Люди оценивают организацию через призму своего прошлого опыта, ценностных ориентаций, общепринятых норм и моральных принципов.

Список использованной литературы:

1. Гордина И. Имидж организации как объект управления / И. Гордина // Лаборатория рекламы, маркетинга и PR. - 2012. - № 1. - 38-42 с.
2. Джи Б. Имидж фирмы: Планирование, формирование, продвижение (Теория и практика менеджмента) / Б. Джи; пер. с англ. СПб. и др., 2010. - 221 с.
3. Рогалева Н.Л. Современная концепция имиджа организации / Н.Л. Рогалева // Управление персоналом. 2013. № 1. - 145-188 с.

4.Смирнова Ю.А. Имидж организации: структура, классификация, функции. // Менеджмент в России и за рубежом. - 2009. -№ 2. –36-47 с.

© К.О. Данилина, 2014

УДК 338

Ю.С.Ермолаева

студентка 3 курса института права и управления
Владивостокского Государственного Университета Экономики и Сервиса
г.Владивосток, Российская Федерация

НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ПРОГРАММ НА ПРИМЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИКИ АДМИНИСТРАЦИИ Г.ВЛАДИВОСТОКА

Действенными инструментами формирования и реализации самых разнообразных форм и методов государственного регулирования в области социально-экономического функционирования любой организационно-территориальной структуры являются как планирование и программирование развития основных отраслей, секторов рынка, градообразующих и социально значимых хозяйствующих субъектов, так и выработка плановой политики в отношении отдельных социальных и возрастных групп населения.

Основными целями планирования социально-экономического развития муниципальных образований являются удовлетворение общественных интересов и потребностей местного сообщества, то есть населения муниципального образования, а также создание благоприятных условий для жизнедеятельности всех субъектов, расположенных на территории муниципального образования.

Согласно статье 179 Бюджетного кодекса Российской Федерации по каждой муниципальной программе ежегодно проводится оценка эффективности ее реализации, по результатам которой может быть принято решение о необходимости прекращения или об изменении начиная с очередного финансового года ранее утвержденной муниципальной программы, а также о необходимости изменения объема бюджетных ассигнований на финансовое обеспечение реализации муниципальной программы[1].

Кроме того, оценка эффективности реализации муниципальных программ является базой для принятия управленческих решений в части эффективности использования бюджетных средств и одним из показателей эффективности деятельности органов местного самоуправления. Особую актуальность оценка эффективности реализации муниципальных программ приобретает в условиях обеспечения прозрачности бюджетного процесса и подотчетности деятельности органов государственной власти субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления перед обществом за реализацию проводимой ими политики.

Особенно актуальной становится разработка методов оценки эффективности и результативности муниципальных целевых программ, их взаимовлияния, определения их вклада в социально-экономическое развитие муниципальных образований. Обоснование принципов формирования единой системы оценки эффективности реализации программ, выполняемых одновременно в расчётном периоде, обеспечение сопоставимости методик оценки должно учитывать особенности и достижение целей, определяющих рост

экономического потенциала территорий, повышение качества жилой и социальной среды, муниципального управления и человеческого капитала.

Система планирования комплексного социально-экономического развития муниципального образования включает в себя прогнозирование, текущее и стратегическое планирование. Бюджетный кодекс РФ предусматривает обязательную разработку перспективного финансового плана развития муниципального образования на среднесрочный период. Этот план разрабатывается на основе прогноза социально-экономического развития территории на тот же период.

Оценка эффективности реализации муниципальной программы осуществляется в целях контроля, прогноза достижения результатов реализации и своевременного принятия мер по повышению эффективности расходования бюджетных средств. Методика оценки эффективности реализации муниципальной программы (подпрограммы) учитывает необходимость проведения оценок: степени достижения целей и решения задач муниципальной программы (подпрограммы); степени соответствия запланированному уровню затрат и эффективности использования средств, направленных на реализацию муниципальной программы (подпрограммы).

Управление экономики и развития предпринимательства администрации г. Владивостока создано в целях разработки и реализации экономической политики города Владивостока.

Задачами Управления экономики и развития предпринимательства администрации г. Владивостока являются: содействие развитию малого и среднего предпринимательства города Владивостока; системный анализ и прогнозирование социально-экономического развития города Владивостока; организация работы по стратегическому планированию развития города Владивостока, в том числе принятие участия в разработке, реализации и мониторинге программ развития города Владивостока и др.

Управление разрабатывает ведомственные целевые и (или) долгосрочные целевые программы развития субъектов малого и среднего предпринимательства с учетом национальных и местных социально-экономических, экологических, культурных и других особенностей и осуществляет их реализацию.

Управление экономики и развития предпринимательства осуществляет мониторинг реализации муниципальных программ. Результаты мониторинга используются при проведении оценки эффективности муниципальных программ и подготовке управлением экономики заключений о ходе реализации муниципальных программ.

Годовой отчет по каждой муниципальной программе и сводный годовой доклад подлежат размещению управлением экономики на официальном сайте администрации города Владивостока в информационно-телекоммуникационной сети Интернет www.vlc.ru.

Обязательным условием оценки эффективности реализации муниципальной программы в администрации города Владивостока является выполнение запланированных промежуточных результатов реализации муниципальной программы.

Критериями оценки эффективности реализации муниципальных целевых программ являются: абсолютные и относительные отклонения достигнутых значений целевых индикаторов и задач от ожидаемых конечных результатов программы; абсолютные и относительные отклонения фактических объемов финансирования мероприятий программы от плановых объемов финансирования.

В целях создания благоприятных условий для устойчивого функционирования и развития малого и среднего предпринимательства, повышения его роли в социально-экономическом развитии города Владивостока Управлением экономики и развития

предпринимательства разработана долгосрочная целевая программа «Развитие малого и среднего предпринимательства в городе Владивостоке на 2013-2015 годы».

Комплекс мероприятий, предусмотренных Программой: реализация комплекса мер, направленных на развитие и поддержку субъектов малого и среднего предпринимательства в городе Владивостоке; формирование и реализация механизма целевой финансовой, имущественной поддержки, информирование, консультирование предпринимателей.

Основным результатом реализации Программы является получение интегрированного социально-экономического эффекта и, как следствие, обеспечение благоприятных условий для создания, развития и устойчивой деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства города Владивостока.

Планируемый общий объем финансирования мероприятий Программы из средств бюджета Владивостокского городского округа в 2013 году должен был составить 15000 тыс. руб. Фактическое исполнение бюджета на финансирование программы составило 14711,50, тыс. руб. Степень соответствия запланированному уровню расходов составила 98,08%. Среднее значение достижения задач муниципальной программы составляет 53,5%. Цель реализации муниципальной программы не выполнялась.

В целях повышения влияния малого и среднего предпринимательства на социально-экономическое развитие города Владивостока Управлением экономики и социального развития разработана муниципальная программа «Развитие малого и среднего предпринимательства в городе Владивостоке» на 2014-2018 годы.

Список используемой литературы

1 Бюджетный кодекс РФ от 31.07.1998 г. №145-ФЗ [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа: <http://www.consultant.ru/popular/budget/>.

2 Николаева Т. П. Бюджетная система РФ : конспект лекций / Т.П. Николаева. - М.: Московский международный институт эконометрики, информатики, финансов и права, 2009. - 225 с.

3 Мацкуляк И. Д. Государственные и муниципальные финансы : учебник / И. Д. Мацкуляк. - М.: Изд-во РАГС, 2010 - 640 с.

4 Мысляева И. Н. Государственные и муниципальные финансы: учебник / И. Н. Мысляева. - М.: Эксмо, 2010. - 327 с.

5 Максименко Л. И., Веприкова Е. Б. Бюджет муниципального образования: состояние, проблемы, пути повышения эффективности : учеб. пособие. - Хабаровск: Дальневосточный центр социальных инноваций, 2011. - 120 с.

6 Федорова Е.А. Межбюджетные отношения. Полезная книжка : сборник материалов / Е.А. Федорова. - Хабаровск, 2011. - с. 224.

7 Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации: федер. закон от 06.10.2003 г. №131-ФЗ [Электронный ресурс] // СПС «КонсультантПлюс». – Режим доступа : <http://www.consultant.ru/popular/edu>.

8 Ресурсы муниципального образования [Электронный ресурс]. – Режим доступа <http://ulfek.ru/osnovy-upravleniya-munitsipalnoj-sobstvennostyu/2527-resursy-munitsipalnogo-obrazovaniya.html>.

© Ю.С. Ермолаева, 2014

К. С. Есина

студентка 4 курса направления подготовки
«Государственное и муниципальное управление»
ФГБОУ ВПО Башкирский ГАУ
г. Уфа, Российская Федерация

В. М. Минеева

к.э.н., доцент кафедры «Финансы и кредит»
ФГБОУ ВПО Башкирский ГАУ

КОНТРОЛЬ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДОХОДОВ, ПОЛУЧАЕМЫХ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ СЛУЖАЩИМИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

В настоящее время одной из самых эффективных мер противодействия коррупции в Российской Федерации является контроль налогообложения доходов государственных служащих. Внесение служащими ложных сведений в справки о доходах, имуществе и обязательствах имущественного характера, сокрытие фактов получения доходов или приобретения имущества государственными служащими являются прямыми признаками коррупционных правонарушений [5].

В соответствии с Федеральным законом от 27.05.2003 № 58-ФЗ «О системе государственной службы Российской Федерации» государственный служащий – это лицо, профессионально осуществляющее служебную деятельность на должностях государственной службы по обеспечению исполнения полномочий Российской Федерации и ее субъектов, государственных органов, а также лиц, занимающих государственные должности Российской Федерации и субъектов РФ, а также получающее денежное содержание (вознаграждение, довольствие) за счет средств федерального бюджета или бюджета соответствующего субъекта РФ [4].

Исходя из данного определения государственного служащего, можно сделать вывод, что государственный служащий представляет собой физическое лицо, т.е. один из субъектов налогообложения.

Согласно ст. 19 Налогового Кодекса РФ налогоплательщиками и плательщиками сборов признаются организации и физические лица, на которых в соответствии с настоящим Кодексом возложена обязанность уплачивать соответственно налоги и (или) сборы [1].

Особенностью налогообложения является то, что государственные служащие в соответствии со ст. 8 Федерального закона от 25.12.2008 N 273-ФЗ «О противодействии коррупции» в обязательном порядке должны подавать декларацию о своих доходах имуществе и обязательствах имущественного характера, а также о доходах, имуществе и обязательствах имущественного характера своего супруга и несовершеннолетних детей [3].

Также данная обязанность содержится в пп. 9 п. 1 ст. 15 Федерального закона от 27.07.2004 N 79-ФЗ «О государственной гражданской службе Российской Федерации» [2].

В российской правовой практике положение о декларировании доходов государственного служащего и членов его семьи, в целях создания действенных механизмов предотвращения коррупции и злоупотреблений в стране, впервые было закреплено в Указе Президента РФ от 15 мая 1997 г. N 484 «О предоставлении лицами, замещающими государственные должности Российской Федерации, и лицами, замещающими государственные должности государственной службы и должности в органах местного самоуправления, сведений о доходах и имуществе».

Со временем, это положение, а также порядок предоставления указанных сведений весьма изменился, что в первую очередь связано с усилением антикоррупционной политики государства и проблемами практического характера, не позволяющими эффективно проконтролировать предоставляемые сведения. Этому не способствовало и то, что такая информация носила служебный характер, что значительно снижало потенциал данной меры воздействия на государственных служащих, так как не обеспечивало обществу возможности участвовать в данном виде контроля. В печати публиковались декларации только некоторых должностных лиц государства. Однако на сегодняшний день декларирование доходов как инструмент противодействия коррупции требует своего дальнейшего совершенствования, так как существующие правила о предоставлении декларации и механизм проверки достоверности указанных в ней сведений по-прежнему не позволяют реализовать потенциал данной меры в полном объеме [6, с. 211].

О малой эффективности исполнения норм законодательства в сфере проверки достоверности и полноты сведений о доходах говорят многие эксперты. Так, по мнению генерального директора Центра антикоррупционных исследований и инициатив «Трансперенси Интернешнл» Е. Панфиловой, главное — не столько факт декларации, сколько проверка того, соответствуют ли действительности сведения, указанные чиновником.

Еще одной проблемой является то, что контроль проверки достоверности и полноты сведений о доходах, об имуществе и обязательствах имущественного характера осуществляется по решению представителя нанимателя (руководителя). Хотя целесообразно было бы отдать данные полномочия независимым органам (например, общественные организации и Общественная палата), тем самым будет осуществляться общественный контроль. В связи с этим будет открыт доступ общественных организаций и Общественной палаты непосредственно к представленным государственным (муниципальными) служащими справкам о доходах.

Можно сделать вывод, что государство, устанавливая такую обязанность для государственных служащих, преследовало определённую роль, а именно воспрепятствовать занятию государственным служащими предпринимательской и иной, несовместимой с государственной службой деятельностью. Сведения о доходах государственных служащих сопоставляются с реальным заработком государственного служащего, и на основе этих данных они сопоставляются. Если реальный заработок выше его доходов, то есть все основания предполагать об их незаконном происхождении. Декларирование доходов, кроме того, способствуют своевременному и правильному налогообложению государственных служащих.

Список использованной литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации. Часть первая : от 31 июля 1998 г. №146-ФЗ [Электронный ресурс] : Принят Гос. Думой 16 июля 1998 : одобр. Советом Федерации 17 июля 1998 г. : (ред. от 04.10.2014) // СПС «Консультант Плюс».
2. О государственной гражданской службе Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федеральный закон от 27 июля 2004 года № 79-ФЗ : принят Гос. Думой 7 июля 2004 года : одобр. Советом Федерации 15.07.2004 года (ред. от 02.04.2014) // СПС «Консультант плюс».
3. О противодействии коррупции [Электронный ресурс] : Федеральный закон РФ от 25 декабря 2008 года № 273-ФЗ : принят Гос. Думой 19 декабря 2008 года : одобр. Советом Федерации 22 декабря 2008 г.: (ред. от 28.12.2013) // СПС «Консультант Плюс».

4. О системе государственной службы Российской Федерации [Электронный ресурс] : Федеральный закон от 27 мая 2003 года № 58-ФЗ : принят Гос. Думой 7 мая 2004 года : одобр. Советом Федерации 14 мая 2002 года (ред. от 02.07.2013) // СПС «Консультант плюс».

5. Илий, С. К. Проблема эффективности проверки сведений о доходах государственных и муниципальных служащих [Электронный ресурс] : дистанционный ресурс / научная сеть «Криминологи. РФ». URL: <http://www.crimpravo.ru/blog/1534.html> (дата обращения: 25.11.2014).

6. Дорогова, Ю. А. Декларирование доходов государственных служащих как инструмент противодействия коррупции [Текст] / Ю. А. Дорогова, Е. Г. Лоткова // IV Международная студенческая электронная научная конференция «Студенческий научный форум». – 2012. – С. 210-211.

© В. М. Минеева, К. С. Есина, 2014

УДК 330.101

Н.Е. Иванова

к.э.н., доцент кафедры «Финансов и бухгалтерского учета»
Магнитогорский государственный технический университет
им. Г. И. Носова

В.Г. Иванов

к.э.н., ст. преподаватель кафедры «Финансов и бухгалтерского учета»
Магнитогорский государственный технический университет
им. Г. И. Носова

М.В. Самохин

Магистрант 2 курса Института Экономики и управления
Магнитогорский государственный технический университет
им. Г. И. Носова

г. Магнитогорск, Российская Федерация

ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ

В современных условиях хозяйствования инновации во всех сферах деятельности играют очень важную роль. В основе инноваций лежат информационные системы и компьютерные технологии, высокие наукоемкие технологии, инновационная организация различных сфер человеческой деятельности. Конечная цель развития инноваций – создание полноценной инновационной экономики.

На рисунке 1 приведены значения удельного веса организаций, осуществлявших технологические, организационные, маркетинговые инновации, в общем числе российских организаций. Как видно из рисунка, около 10% российских организаций с 2009 по 2013 годы активно используют в своей работе различные инновационные инструменты. Не смотря на незначительное снижение к 2013 году числа инновационных предприятий, инновации не теряют своей актуальности, что обусловлено в первую очередь высокой степенью доходности. Инвесторы активно вкладывают средства в инновационные инвестиционные проекты.

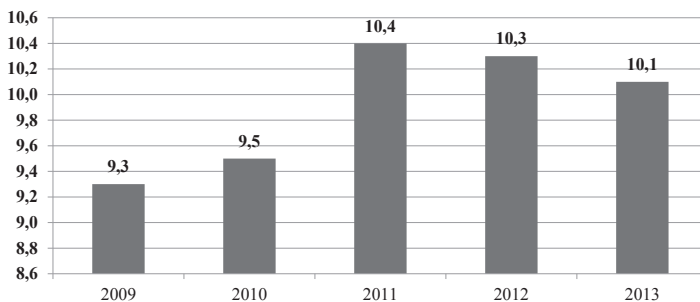


Рисунок 1 – Значения удельного веса организаций, осуществлявших технологические, организационные, маркетинговые инновации, в общем числе российских организаций в 2009 – 2013 гг., %

При этом важно учитывать тот факт, что инвестиционные инновационные проекты предполагают не только усовершенствование и модернизацию технологии производства тех или иных материальных благ. Требуется корректировка подходов к экономическому анализу хозяйственной деятельности на инновационном предприятии.

Экономический анализ инновационных процессов на предприятии должен использоваться не только в качестве способа определения достигнутого уровня инноваций в организации, это инструмент, с помощью которого можно оценить изменение этого уровня под влиянием определенных финансовых и технико-экономических факторов. С помощью экономического анализа на инновационных предприятиях возможно выявить негативные аспекты деятельности организаций, определить недостатки инновационного инвестиционного проекта.

Экономический анализ на инновационном предприятии – важнейший инструмент, позволяющий выявить резервы, повысить инновационную активность и стабильность, устойчивость развития организации. Естественно, что столь важное значение экономического анализа на инновационных предприятиях порождает множество проблем, которые требуют незамедлительного решения [2, 114].

Проблемы экономического анализа хозяйственной деятельности на инновационных предприятиях связаны в первую очередь со спецификой деятельности таких организаций. Можно выделить следующие основные проблемы:

- *некоторые аспекты финансового анализа инновационной деятельности на сегодняшний день недостаточно разработаны.* В международной практике распространено множество подходов к анализу деятельности предприятий в зависимости от видов деятельности. Экономический анализ на инновационном предприятии требует разработки специфичных подходов, так как зависит от того или иного типа инновационной деятельности. Это в свою очередь влечет за собой повышение потребности в дополнительных экономических, временных и человеческих ресурсах на разработку специфичных методик;

- *проблема определения верной последовательности и составляющих анализа.* Эта проблема вытекает из предыдущей. При отсутствии достаточной информации очень сложно разработать грамотный план последовательности экономического анализа на инновационных предприятиях. Кроме этого, инновационные процессы требуют разработки специфичных показателей, а для этого требуются высокообразованные кадры и дополнительные финансовые затраты;

– *проблема информативности.* Данная проблема заключается в сложности определения необходимой для анализа информации. На инновационном предприятии требуется полное изменение учетных процессов. Если это не выполняется своевременно, достоверность данных, полученных в результате анализа, заметно снижается;

– *неопределенность и риски будущего развития.* Экономический анализ активно использует методы прогнозирования. Зачастую очень сложно спрогнозировать, как будут развиваться в дальнейшем те или иные направления инновационной хозяйственной деятельности. Неверное определение резервов организации на этапах планирования и несвоевременная реакция на всевозможные риски может привести к отрицательным последствиям;

– *недостатки системы учета в Российской Федерации.* Повышению достоверности финансовой отчетности в России мешают схемы законной налоговой оптимизации, которые осуществляют некоторые организации. Этот факт затрудняет сравнение одних фирм с другими, а так же проведение анализа рыночного развития;

– *недостаточно развитая нормативно-правовая среда по инновационной деятельности.* Законодательная база по инновационной деятельности недостаточно проработана, что может вызвать для организации дополнительные риски. Например, могут возникнуть проблемы при определении справедливой стоимости нематериального актива и ее анализе. Прописанные в нормативно-правовых актах методы определения первоначальной стоимости нематериальных активов: затратный, доходный и рыночный невозможно применять без дополнительного усовершенствования. При трансформации данных методик могут возникнуть проблемы с определением стоимости инновационного нематериального актива в бухгалтерском и налоговом учете, что значительно повысит налоговые риски. Получается, что для определения справедливой стоимости нематериального актива требуется разработка специфичной методики расчета, но ее применение на практике может быть ограничено Налоговым кодексом Российской Федерации [3, 474].

Таким образом, проблемы экономического анализа хозяйственной деятельности инновационного предприятия довольно актуальны в современных условиях хозяйствования. Для их решения необходимо, в первую очередь, государственное изменение нормативно-правовой базы по инновационной деятельности в российском законодательстве. Пока это не сделано государством, инновационным организациям необходима разработка современных методик анализа инновационных процессов, совершенствование учетных процессов для целей именно анализа инноваций. Экономический анализ на инновационном предприятии должен способствовать повышению качества управления предприятием и снижению риска принятия неверных управленческих решений.

Список использованной литературы:

1. Наука и инновации. Федеральная служба государственной статистики. <http://www.gks.ru>. Дата обращения: 23.12.2014;
2. Иванова Н.Е., Иванов В.Г. Формирование системы социального бюджетирования на промышленных предприятиях. Современные тенденции в экономике и управлении: новый взгляд. 2013. № 19. С. 113-116.;
3. Замбрицкая Е.С., Самохин М.В., Ананьева О.И. Влияние отдельных видов рисков на ставку дисконтирования при определении эффективности инновационных инвестиционных проектов, связанных с импортными контрактами. Молодой ученый. 2014. № 8. С. 474-480.

© Н.Е. ИВАНОВА, В.Г. ИВАНОВ, М.В. САМОХИН, 2014

Н.А.Калуцкая

К.э.н., доцент

Институт экономики

НИУ «БелГУ» г. Белгород, Российская Федерация

Е.Г. Леонова

Студент 5 курса

Институт экономики

НИУ «БелГУ» г. Белгород, Российская Федерация

И.О. Белобородова

Студент 5 курса

Институт экономики

НИУ «БелГУ» г. Белгород, Российская Федерация

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ

Современный рынок банковских услуг по кредитованию малого бизнеса в России недостаточно развит. Однако можно предполагать, что данный вид кредитования является весьма перспективным.

Прежде чем говорить о кредитовании малого бизнеса, необходимо дать определение этому термину. Малый бизнес - бизнес, опирающийся на предпринимательскую деятельность небольших фирм, малых предприятий, формально не входящих в объединения. Финансы малого бизнеса, как и любого предприятия, формируются за счет собственного капитала и заемных средств. Необходимость кредита для малого бизнеса обусловлена постоянной потребностью в денежных средствах, как для создания новых предприятий, так и для усовершенствования уже существующих.

К главным факторам риска выдачи кредитов для малого бизнеса, с точки зрения банков, относятся:

1. отсутствие гарантированной государственной поддержки малого и среднего бизнеса;
2. непрозрачность ведения бизнеса данного сегмента предпринимательской деятельности;
3. частые проблемы с юридической и экономической грамотностью руководителей малых предприятий;
4. фактическое отсутствие ликвидных залогов у субъектов малого предпринимательства;
5. риски невозврата кредита, которые по оценкам экспертов стали ежегодно увеличиваться в России.

К основным факторам риска выдачи кредитов для малого бизнеса, со стороны субъектов предпринимательской деятельности, относятся:

1. высокие проценты по кредитам, практически полное отсутствие льготного кредитования для начинающих предпринимателей;
2. короткие сроки погашения кредита;
3. отсутствие или недостаточность начального капитала;
4. ограниченность предложения на рынке кредитования малого бизнеса;
5. сложность и длительность процедуры получения банковского кредита.

Также имеется и ряд внутренних проблем заемщика, затрудняющих получить кредит. Главными являются небольшой масштаб предприятия, что затрудняет его оценку, низкое

качество бизнес-планов, предоставляемых для получения кредита, непрозрачная финансовая отчетность и другие.

Со стороны банка большинство причин отказа в кредитовании связано с рисками, которые являются следствием маленького залогового обеспечения, отсутствия необходимой кредитной истории, отсутствия прозрачной и четкой бухгалтерии малого предприятия. Также одной из существенных причин отказа является неграмотность заемщиков, выражающая в нечеткости формулировки цели кредита, в непонимании предпринимателем условий получения кредита, предоставлении неполных сведений об организации [5].

Банк при выдаче кредита обращает внимание в первую очередь на прибыльность предприятия за полгода и более (этим банк оценивает эффективность экономической деятельности предприятия); вторым условием является легальность бизнеса. На данный момент многие предприниматели работают по серым схемам, что помогает им уменьшить налоговые отчисления, уплачиваемые в бюджет. Официально они отражают не более 5-15% всех оборотов компании. Для большинства банков низкая легальность служит поводом отказать клиенту в кредите. Минимальный уровень легальности, при котором банки согласны рассмотреть заявление на кредит, должен составлять 30%. Поэтому малый бизнес, который рассчитывает на привлечение заемных средств, должен заранее позаботиться о своих официальных финансовых показателях.

Одна из основных проблем малого предпринимательства – ограниченность доступа к традиционным источникам финансирования, к которым относятся заемные средства, включающие банковские кредиты.

Объемы кредитования малого предпринимательства растут с каждым годом, но, несмотря на это, потребности предпринимателей в кредитных средствах удовлетворены лишь на 30-40%. [3, с.50]

В соответствии с данными Росстата России, на январь 2013 года в стране зарегистрировано более 6 миллионов субъектов малого и среднего предпринимательства, в которых занято более 18 миллионов человек, что составляет четверть всех занятых – 20% ВВП. Однако, Министерство экономического развития России замечает, что данные показатели существенно ниже, чем в других странах с таким же уровнем развития, и они ухудшаются. Так, по данным Евростата в 2013 году европейский сектор малого бизнеса обеспечил 67,4% рабочих мест в регионе – это около 58% ВВП.

Существенная часть российских малых предприятий не выдерживают конкуренции уже после первых лет работы и закрываются. Наиболее частая причина этого - отсутствие доступных средств на развитие. Решением данной проблемы может стать возможность получения кредита, как можно, с более низкой процентной ставкой и, как можно, на более длительный срок. Ситуация с выдачей таких кредитов в России всегда была непростая. Федеральный закон от 24 июля 2007 года N 209 «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» не предполагает для субъектов МСБ предоставления льготных кредитов на специальных условиях.

В соответствии со статистическим данным, средний размер кредита, который берут у банков малые предприятия в России составляет от 50 до 300 тысяч рублей. Предоставленную сумму можно получить без залога на срок до одного года при условии стабильного положения на рынке и достоверной финансовой отчетности. При необходимости более высокого кредита, понадобится представление поручителей или залога.

Самым наилучшим для банка залогом является недвижимое имущество. Предоставление его в качестве залога, фактически гарантирует предпринимателю получение кредита. Кроме

того, залогом может выступать любое другое имущество, будь то оборудование, личный автомобиль или товар в обороте [1, с.100].

Кредит малым предприятиям обычно дается сроком от 1 до 2 лет. Стоимость его состоит из расходов на комиссию за выдачу и процентов за пользование банковскими средствами. Стандартная комиссия составляет 1–2 % от суммы займа, которую платят до заключения договора. Она идет на организационные расходы. Процентная ставка зависит от нескольких факторов:

- валюты,
- характера кредитования,
- вида обеспечения,
- особенностей финансового положения заемщика,
- срока, на который выдается кредит.

Наиболее дорогими на сегодняшний день являются беззалоговые кредиты со средней ставкой на них - от 12% до 19% годовых.

Существует и ряд позитивных моментов кредитования. Например, крупные банки поощряют своих постоянных клиентов. Для них осуществляется упрощённая форма получения кредита, а также снижение процентной ставки. Так, хорошая кредитная история может снизить процентную ставку на 0,5%.

Следует отметить, что, несмотря на имеющиеся барьеры в развитии кредитования малого бизнеса, эта сфера считается одной из самых перспективных, так как сами банковские учреждения находятся в условиях конкуренции между коммерческими и государственными кредитно-финансовыми организациями и заинтересованы в увеличении клиентской базы. Основанием этому служит увеличение количества малых предприятий в последние годы, а также случаи среди предпринимателей, готовых брать деньги на развитие на невыгодных условиях

Статистика говорит о том, что малый бизнес - один из самых надежных заемщиков: возвратность кредитов в этом секторе составляет 99%, вследствие этого объемы выданных кредитов малому и бизнесу в целом по РФ ежегодно растут (таблица 1).

Таблица 1

**Объемы предоставленных кредитов
субъектам малого предпринимательства, млн. руб.**

Год	Объем предоставленных кредитов по состоянию на 1 января					
	в рублях		в иностранной валюте и драгоценных металлах		Всего	
	субъектам МСБ	из них ИП	субъектам МСБ	из них ИП	субъектам МСБ	из них ИП
2010	2 838 307	207 795	176 265	2 568	3 014 572	210 363
2011	4 450 288	410 452	254 427	2 510	4 704 715	412 962
2012	5 854 364	552 507	201 380	3 548	6 055 744	556 055
2013	6 766 861	650 885	175 664	2 687	6 942 525	653 572
2014	7 761 530	688 022	303 229	3 006	8 064 759	691 028

Что касается выданных кредитов в рублях, то динамика наблюдается положительная, а именно устойчивый рост: по состоянию на 1 января 2014 года объем предоставленных

кредитов составил 7 761 530 млн. руб., что на 15 % больше чем в прошлом году. Кредиты, предоставленные в иностранной валюте и драгоценных металлах в 2013 году по сравнению с предыдущими годами имели низкие показатели, это может быть связано с происходящими действиями на мировой арене. Но уже к 2014 году положение меняется, и сумма кредитов растет большими темпами (прирост за год составил 73%), это вызвано экономической и политической привлекательностью экономики Российской Федерации.

В настоящее время в России существует ряд крупных банков по наибольшему объему кредитования малого бизнеса в Российской Федерации (таблица 2).

Таблица 2

ТОП-15 банков по величине ссудного портфеля МСБ по итогам 2013 года

№	Банк	Объем выданных кредитов МСБ на 01.01.2014 (млн.руб)	Объем выданных кредитов МСБ на 01.01.2013 (млн.руб)	Темп прироста 01.01.2014 / 01.01.2013, %
1	Сбербанк России	1 420 487	1 188 234	19,5
2	Россельхозбанк	572 005	557 001	2,7
3	ВТБ24	166 795	124 124	34,4
4	Промсвязьбанк	119 027	101 471	17,3
5	МИнБ	82 712	70 808	16,8
6	УРАЛСИБ	75 776	88 624	-14,5
7	Банк «Возрождение»	69 180	69 029	0,2
8	Банковская Группа «Открытие»*	51 827	51 234	1,2
9	Банк Москвы	46 305	28 353	63,3
10	АКБ «Инвестторгбанк»	39 620	34 048	16,4
11	Банк Интеза	35 005	36 435	-3,9
12	Банк «Санкт-Петербург»	34 745	20 388	70,4
13	Транскапиталбанк	32 154	36 683	-12,3
14	«АК БАРС» Банк	31 784	28 785	10,4
15	АКБ «РОСБАНК»	28 683	22 621	26,8

Суммарный объем выданных на развитие малого бизнеса денежных средств в 2014 году составил 8 064 759 млн. рублей. По сравнению с прошлым годом прирост составил 16%. Следовательно, данная динамика может говорить о повышении интереса коммерческих банков к этому направлению предоставления займов, а также свидетельствует о стабилизации экономики и окончательным преодолением последствий кризиса в России.

Сбербанк России был и остается абсолютным лидером по общему объему кредитов малому бизнесу. Структура портфеля банка заверяет о переориентации на выдачу небольших кредитов малому бизнесу. Каждый месяц число заемщиков, получающих экспресс-кредиты для малого бизнеса, увеличивается более чем на 10 тысяч.

Сбербанк предоставляет малому и среднему бизнесу кредиты на пополнение оборотных средств, на приобретение оборудования и недвижимости, транспорта. В банке функционируют специальные программы кредитования на выкуп арендуемых помещений, на покупку автомобилей «ГАЗ», на участие в государственном заказе. Сбербанк России

является одним из немногих банков, предлагающих кредиты без залога. Такие кредиты предоставляются в размере до 2 млн рублей на срок до 3 лет.

Как в Сбербанке, так и других банках предлагается сразу несколько вариантов кредитных предложений для малых предприятий. Для удобства ознакомления был разработан специальный проект "Кредит для бизнеса. Ру" — первый интернет-портал о кредитовании малого бизнеса в банках России. На сайте можно подобрать и соотнести кредиты для юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. В общем на сайте представлено 781 кредитных предложения в 199 коммерческих банках России.

Крайне важной остается роль государства в кредитовании малого предпринимательства. На сегодняшний день все государства мира ставят перед собой задачу роста количества вновь образованных малых предприятий. Развитие малого бизнеса является одним из важнейших приоритетов государственной политики, обращенной на формирование эффективной конкурентной экономики, модернизацию и технологическое обновление производственной сферы, которая обеспечивает повышение благосостояния населения на основе динамичного и постоянного экономического роста.

В соответствии с долгосрочной стратегией социально-экономического развития России до 2020 г., планируется увеличение доли малого и среднего бизнеса в ВВП к 2020 г. до 60-70 %. Именно такую задачу поставил Президент России перед правительством. Речь здесь идет не только об абсолютном приросте товаров и услуг, задача поставлена более дальновидно. Ее решение должно показать, в искомым ли направлениях развивается малое и среднее предпринимательство, растет ли его вклад в национальную экономику — все это наиболее верно передает отношение добавленной стоимости, наработанной предприятиями малого бизнеса, к внутреннему валовому продукту страны [2, с.28]. На первом этапе реализации Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 г. предусмотрена структурная диверсификация малого и среднего бизнеса, успешность которой тесно связана с развитием кредитования.

Среди субъектов малого бизнеса приоритетными фирмами в получении кредита являются те компании, которые работают в сфере посреднических, торговых операций, в области питания и транспорта. [4, с.123]

Необходимо расширить круг кредитруемых субъектов малого бизнеса, ориентируясь в основном на кредитование инновационного и нового бизнеса. Поэтому представляется целесообразным рассмотреть содействие предприятиям малого бизнеса, оказываемое со стороны государства.

В рамках исполнения Федерального закона от 24.07.2007 № 209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства» (ст. 17), Постановления Правительства РФ от 27.02.2009 № 178 «О распределении и предоставлении субсидий из федерального бюджета бюджетам субъектов РФ на государственную поддержку малого и среднего предпринимательства, включая крестьянские (фермерские) хозяйства», а также Заявления Правительства РФ № 1472п-П13 «О стратегии развития банковского сектора Российской Федерации на период до 2015 года», представители МБ могут получить кредиты по льготной процентной ставке или с последующей компенсацией разницы в процентных ставках по кредиту и ставкой рефинансирования Центрального банка.

В целом, одним из наиболее востребованных мероприятий поддержки предприятий малого бизнеса является предоставление грантов начинающим субъектам малого предпринимательства, созданным безработными, работниками, находящимися под угрозой массового увольнения, военнослужащими, уволенными в запас в связи с сокращением Вооруженных Сил, также предоставляются молодежные гранты.

Последующие шаги по поддержке кредитования малого бизнеса в рамках государственных программ включают дальнейшее снижение стоимости ресурсов, смягчение предъявляемых к предприятиям требований, предоставление льготных условий при кредитовании инновационных проектов, а также предоставление кредитов лизинговым компаниям и микрофинансовым организациям.

Несмотря на все меры, предпринимаемые со стороны государства для поддержки малого бизнеса и положительную динамику кредитования данного сектора в 1 квартале 2013 г., само качество роста имело негативные тенденции, так как рост рынка кредитования осуществлялся за счет коротких небольших кредитов предприятиям, работающим в сфере торговли. Можно сделать вывод, что перекос в сторону таких кредитов стимулирует в большей степени импорт, чем реальный сектор экономики, и тем самым оказывает негативное влияние на динамику ВВП [2, с.30].

Изменить определившуюся ситуацию в 2014-2015 г. можно реализовав уже ранее заявленные меры:

- 1) создание федерального гарантийного фонда, который позволит предпринимателям получать больше кредитов на выгодных условиях, а банкам – повысить качество активов, что должно оказать благоприятное воздействие и на инвестиционный климат страны. Предполагается, что данный фонд будет координировать работу региональных гарантийных фондов, региональных микрофинансовых организаций, выдавать контргарантии и прямые гарантии субъектам МСБ, а также взаимодействовать с международными организациями;

- 2) использование средств Фонда национального благосостояния (около 100 млрд руб. ежегодно);

- 3) расширение Ломбардного списка Банка России. Эксперты предлагают обеспечить возможность рефинансирования банков со стороны Банка России путем включения бумаг, выпускаемых специализированным финансовым обществом по сделкам секьюритизации, в ломбардный список регулятора. Такие бумаги с присвоенными рейтингами могут быть включены в ломбардный список ЦБ, что обеспечит надежность этих инструментов для инвесторов и даст возможность банкам на постоянной основе получать средства на развитие программ кредитования малого бизнеса.

Ряд предложенных государством мер поддержки может не только улучшить структуру кредитов малому бизнесу, но и обеспечить рынку в 2014-2015 гг. дополнительный прирост в 200-300 млрд руб. Исполнение данных мер должно повысить доступность долгосрочного банковского фондирования для предприятий реального сектора, а также окажет поддержку ВВП за счет сдерживания импорта.

В случае реализации планов правительства и Банка России в сочетании с макроэкономической стабильностью и ускорением темпов роста ВВП до 3 % в 2014 г. по прогнозу Минэкономразвития, можно ожидать, что темп прироста кредитования МСБ может достигнуть 18%.

Малому и среднему бизнесу в нашей стране необходимо дальнейшее развитие по целому ряду направлений. Сюда можно отнести совершенствование системы оценки предприятий малого и среднего бизнеса, создание новых кредитных программ, улучшение условий кредитования, снижение процентных ставок. Следует активизировать работу по формированию благоприятных условий для малого предпринимательства, создавать необходимую инфраструктуру, жестче следить за соблюдением гарантий предпринимателям, ведь в торговле сосредоточено около трети малого бизнеса. На данный момент в связи со сложившейся ситуацией на Украине государство стало активнее поддерживать малый бизнес. Предпринимателям необходимо сотрудничать с местными

производителями аграрного и пищевого сектора, тем самым они создадут дополнительные рабочие места и стимулируют отечественное производство.

Предприятиям малого бизнеса и банкам удастся достичь положительных результатов, если банки станут лояльнее относиться к заемщикам из сектора малого бизнеса, предоставлять им выгодные условия кредитования, а заемщики, в свою очередь, предоставлять нужные и достоверные документы, для того, чтобы у банка не было сомнений в правильности решений о выдаче кредитов.

Список использованной литературы:

1. Бичева Е.Е. Кредитование малого и среднего бизнеса в России: состояние и перспективы развития [Текст] / Е.Е. Бичева, А.Н. Крутских // Финансовый вестник – 2014 - №29 – С.99-103
2. Коротаева Н.В. Меры государственной поддержки предприятий малого и среднего бизнеса [Текст] / Н.В. Коротаева, Е.А. Чеглова // Социально экономические явления и процессы – 2014 - №1 – С.28-32
3. Моджина Н.В. Проблемы и перспективы кредитования малого бизнеса в России [Текст] / Н.В. Моджина, А.В. Шагиморданова // Известия Уфимского науч. центра РАН. –2012. -№2. -С. 50-53
4. Соколинская Н. Э. Особенности механизма кредитования предприятий малого бизнеса [Текст] / Н.Э. Соколинская // Финансовый журнал – 2013 - № 3. – С.123-134
5. Кредитно-финансовая поддержка малого бизнеса. Помощь бизнесу [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://bishelp.ru/gde_dengi/kredit/mb/zapiska_kredit.php
© Н.А. Калуцкая, Е.Г. Леонова, И.О. Белобородова , 2014

УДК 331.08

Л.С.Кочкина

к.п.н., доцент Филиала ГОУ

«Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф.Горбачёва» в г.Новокузнецке

ПРИМЕНЕНИЕ НОВЫХ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ – ЗАЛОГ ДОСТИЖЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ

В.В.Путин в своём Послании озвучил стратегический план развития нашей страны, где он остановился на том, что «необходимо ответить на вопрос, что мы будем делать в экономике, в финансах, в сфере социального развития и, главное, каким будет наш стратегический курс». Кроме этого он отметил, что каждый житель нашей страны должен понять, что всё зависит, прежде всего, от каждого из нас на своём рабочем месте [5].

Чтобы повысить эффективность своих предприятий, собственники устанавливают новое оборудование, внедряют различные системы и другие новации в управлении, которые дают не высокие результаты, а иногда и издержки производства. Поэтому возникает вопрос: почему не удастся повысить эффективность? При диагностике данной проблемы выясняется, что причина кроется в управленческой функции, т.е. в управлении персоналом.

Об управленческом взаимодействии можно говорить как о реально существующем только в том случае, если объект управления выполняет команды субъекта управления. только тогда можно говорить о том, что осуществляется управление. Для того чтобы это

выполнялось, необходимо, во-первых, наличие у субъекта управления потребности и возможности управлять объектом управления, вырабатывая для этого соответствующие управленческие команды, и, во-вторых, наличие у объекта управления готовности и возможности эти команды выполнять [2].

Ведь эффективность предприятия напрямую зависит от особенностей национального менталитета, под влиянием которого формируется организационная культура и коллективное мышление. Именно менталитет и коллективное мышление заставляют человека вести себя определенным образом.

Российский менталитет отличается от менталитета других стран: «не принято» неукоснительно выполнять распоряжения руководителей, свойственны низкая дисциплина, работа «спустя рукава», что приводит к различным проблемам - нарушение сроков, инструкций, несогласованность между подразделениями, простои, брак, высокие издержки производства и т.д.

Чтобы работник хорошо работал, требуется создать такие условия, в рамках которых работник не смог бы даже подумать о плохом отношении к работе, для чего нужно разработать аналогичные правила эффективного коллективного труда и специальный механизм мотивации, стимулирующий персонал к их обязательному выполнению, но кроме этого, нельзя не учитывать необходимость реформирования организационной культуры и коллективного мышления. Говоря об управлении персоналом необходимо остановить внимание на личности руководителя, его методах работы и компетенции. В процессе управления он осуществляет ряд конкретных функций, которые характеризуются огромным количеством разнообразий форм, действий и мест их осуществления, широкими контактами и коммуникациями внутри и вне фирмы, быстрой сменой событий, людей и действий [3].

Чтобы выполнять эти сложные и ответственные функции, руководитель должен иметь специальные знания и обладать способностью управления предприятием в целом. Ему необходимо уметь обоснованно принимать решения в различных ситуациях, иметь полное представление о том, как развивается отрасль, в которой работает их предприятие, о нововведениях в области техники и технологии и многое другое, но и не стоит забывать о том, что руководитель управляет не просто предприятием, а людьми, интересы, потребности и мнения которых должны учитываться, а, следовательно, он обязан знать основы теории поведения личности, виды поведения человека в организации, причины неэффективного поведения, а также подходы к управлению поведением. А для этого необходимо брать на руководящую работу высококвалифицированных управленцев и вкладывать в их дальнейшее повышение квалификации: в сфере подбора, расстановки и воспитания работников, обеспечивать выполнение поставленных задач, повышения эффективности использования кадрового потенциала.

Требуется создать рациональную модель трудовых отношений — комплекс типовых стандартных правил: как работать, как строить отношения с руководителями и коллегами, как оплачивается труд, как руководителям правильно управлять подчиненными. Эта система должна включать механизм мотивации, обеспечивающий выполнение этих правил каждым работником всей организации. В случае внедрения такой системы на предприятиях должна сформироваться новая организационная культура, подобная культуре ведущих компаний мира, а у российских руководителей появится основной инструмент управления организацией, в результате чего предприятия будут слаженно работать, повысится дисциплина, исполнительность и производительность труда, т.е. предприятие станет высокопроизводительным и способным успешно модернизировать оборудование.

Р. Каплан и Д. Нортон разработали новую классическую сбалансированную систему показателей, основанную на причинно-следственных связях между стратегическими целями, отражающими их параметрами и факторами получения планируемых результатов. Она состоит из четырех составляющих — финансовой, клиентской, внутренних бизнес-процессов и обучения и развития персонала, цели и задачи которых отражаются финансовыми и нефинансовыми показателями. Особое значение Каплан и Нортон придают созданию обратной связи, необходимой для проверки правильности и жизнеспособности выработанной стратегии [4].

Управляя предприятием, мы всегда должны помнить, что важнейшей предпосылкой успеха является творческое применение традиционных методов в сочетании с инициативой, поиском новых форм и приемов управления.

Список использованных источников

1. Веснин, В. Р. Менеджмент : учебник / В. Р. Веснин. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : ТК Велби, 2007. – 504 с.
2. Виханский, О. С. Менеджмент : учебник / О. С. Виханский, А. И. Наумов. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Экономистъ, 2006. — 670 с.
3. Герчикова, И. Н. Менеджмент. Практикум [Электронный ресурс] : электронное учеб. пособие / И. Н. Герчикова. – 2-е изд. перераб. и доп. – Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2011. – 1 электрон. опт. диск (CD-ROM).
4. Каплан, Роберт С. Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию / Роберт С. Каплан, Дейвид П. Нортон. - Пер. с англ. — Москва : ЗАО «Олимп—Бизнес», 2003. - 304 с.
5. Послание Президента РФ Федеральному Собранию 4 декабря. – Режим доступа: 2014года <http://www.council.gov.ru/press-center/news/49364/>. – Загл. с экрана.

© Л.С. Кочкина

УДК 338

М.А. Майорова, старший преподаватель
Инженерно-экономического факультета
Ярославского государственного технического университета
г. Ярославль, Российская Федерация

АНАЛИЗ ФАКТОРОВ И ИХ ВОЗДЕЙСТВИЯ ПРИ ВНЕДРЕНИИ ОРГАНИЗАЦИОННО-УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ В ПРОИЗВОДСТВЕННО-ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК

Сельскохозяйственное предприятие представляет собой сложную систему, состоящую из целого ряда подсистем, в том числе: социальной, экономической, технологической, организационно-управленческой и экологической. В этой связи формируются группы факторов влияющих на инновационное управление **производственно-экономической деятельностью**.

Существует несколько распространенных мнений, что все факторы, влияющие на внедрение инноваций можно подразделить на внешние и внутренние, позитивные и негативные.

Под влиянием негативных факторов большинство предприятий АПК не смогли адаптироваться к рынку и реализовать преимуществва экономической свободы. Располагая колоссальными площадями, сельскохозяйственные предприятия АПК постепенно снижали производство сельскохозяйственной продукции, что привело к снижению земельно-ресурсного потенциала страны в целом и потери миллионов гектаров обрабатываемых земель, в результате чего многие из них оказались убыточными.

Все больше усиливается представление о значении внешнего окружения сельскохозяйственной организации, более того И.Н. Герчикова писала «внешнее окружение организации все больше становится источником проблем для современных руководителей. По сути дела, руководители самых важных для общества организаций, в том числе и сельскохозяйственных – под влиянием событий, происходящих в мире, были вынуждены сосредоточить внимание на быстро изменяющейся среде и ее воздействиях на внутреннее строение организации» [1]. Более детального рассмотрения на наш взгляд, требует взаимодействие предприятия с внешней средой. Как и любое другое предприятие, сельскохозяйственное функционирует в двух средах, внешней и внутренней. Так как внешняя среда динамично меняющаяся, необходимо незамедлительно реагировать на изменение факторов внешней среды прямого и косвенного воздействия, поскольку практически все они влияют на **производственно-экономическую деятельность**, относятся к неконтролируемым со стороны организации и ее служб. Также следует учитывать, что сельскохозяйственные организации могут не только приспособливаться к меняющейся среде, но и в определенной мере влиять на нее.

Существуют разные точки зрения авторов на факторы, оказывающие наибольшее позитивное и негативное воздействие, при внедрении инноваций в АПК, это можно охарактеризовать широким спектром региональных, отраслевых, функциональных, технологических и организационных особенностей производства сельскохозяйственной продукции. Более подробную классификацию факторов, оказывающих позитивное влияние представим в таблице 1.

Таблица 1 - Позитивное воздействие факторов на внедрение инноваций в производственно-экономическую деятельность предприятий АПК, составлено на основании [2].

Автор	Воздействие факторов
Л.В. Гришаева [3]. М.В. Кучиев, Т.Р. Тусаев [4].	Наличие земельных ресурсов.
	Научно-образовательный потенциал.
	Емкий внутренний продовольственный рынок.
	Возможность производства экологически безопасных, натуральных продуктов питания.
О.Н. Углицких, А. С. Базина [5].	Повышение спроса на продовольствие на внутреннем рынке.

Помимо выделенных факторов необходимо отметить, что наибольшее влияние оказывают факторы негативного воздействия, к ним относятся: неудовлетворительное финансовое состояние предприятий, и как следствие отсутствие средств на разработку и внедрение инноваций; тяжелое материально-техническое положение; отсутствие

квалифицированных кадров, способных внедрять инновации; сопротивление изменениям со стороны персонала, обусловленное не желанием что-либо менять; отсутствие комплексного прогнозирования на среднесрочную перспективу основных агроэкономических, экономических показателей, так как не представляется возможным построить качественный прогноз цен и затрат на среднесрочную перспективу.

Предложенная классификация факторов инновационного управления **производственно-экономической деятельностью** не позволит обеспечить целостное понимание и влияние их на процесс управления без агрохимических, агроклиматических, природно-технических факторов.

Агрохимические факторы, предполагают необходимость учета минимальных требований, предъявляемых к составу, качеству и питательности культур, используемых при оптимальном кормопроизводстве для крупного рогатого скота, для каждой сельскохозяйственной культуры.

Учет агроклиматических факторов выражает потребность обеспечить обработку и уборку сельскохозяйственных культур в оптимальные фазы вегетации. Это возможно при соблюдении технологии возделывания культур с учетом климатических показателей, например, адаптации и устойчивости культур к температурным режимам на разных фазах развития.

Природно-технические факторы, включают: местоположение, площадь, размеры и конфигурация, состав и соотношение угодий, рельеф местности, контурность угодий [6].

Все мероприятия по реализации инновационного управления **производственно-экономической деятельностью**, должны достигаться за счет внутреннего инновационного потенциала сельскохозяйственных организаций и направлены на повышение эффективности их функционирования.

Таким образом, существует множество факторов воздействующих на инновационное управление **производственно-экономической деятельностью**, важно вовремя оценить масштаб воздействия и разработать комплекс мер по предотвращению негативных и усилению позитивных факторов за счет разработки и реализации организационно — управленческих инноваций.

Список использованной литературы:

1. Герчикова И.Н. Менеджмент. Учебник, 2-е изд. М.: Банки и биржи. 1995 г.
2. Майорова М.А. Систематизация базисных факторов, способствующих и препятствующих внедрению организационно-управленческих инноваций в производственно-экономическую деятельность предприятий / М.А. Майорова // Интернет журнал "Науковедение", 2014. - № 6.
3. Л.В. Гришаева Особенности инновационных процессов в АПК // Роль инноваций в развитии АПК. – М.: ВИАПИ им. А. А. Никонова: «Энциклопедия российских деревень», 2008. – С. 21-24.
4. Кучиева М.В., Тускаев Т.Р. Проблемы инновационного развития агропромышленного комплекса России / "Креативная экономика". 2010. № 11 (47) с. 103-107.
5. Базина А. С. Управление рисками в аграрном предпринимательстве [Электронный ресурс] / А. С. Базина, О. Н. Углищких // Научный диалог: экономика и управление. URL: http://interactive-plus.ru/discussion_platform.php?requestid=2610
6. Сулин М.А. Землеустройство сельскохозяйственных предприятий: Учебное пособие. — СПб.: Издательство «Лань», 2002. — 224 с.

© М.А. Майорова, 2014

ИМИТАЦИОННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ ФЕДЕРАЛЬНОЙ ЦЕЛЕВОЙ ПРОГРАММЫ И ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ МЕРОПРИЯТИЙ НА АГЕНТНЫЕ ГРУППЫ

Оценка эффективности государственного управления социально-экономическими процессами была и остается сложной задачей на всех уровнях управления. Наибольший вклад в теоретическое исследование данного вопроса внесли последователи институциональной и эволюционной теории: Д. Норт, О. Уильямсон, Р. Нельсон и С. Уинтер [1]. В данной статье предпринимается попытка институционального анализа эффективности федеральной целевой программы методами компьютерного моделирования.

В 2006-2010 годах Правительством РФ была реализована федеральная целевая программа (ФЦП) «Русский язык», направленная на укрепление статуса русского языка и его популяризации в мире [2]. По завершении Программы перед руководителями встала проблема оценки эффективности проведенных мероприятий [3]. Получение такой оценки представляло определенные трудности, поскольку на динамику языковой ситуации существенное влияние оказывает индивидуальное поведение различных целевых групп. В силу этих причин для анализа и эффективности произведенных воздействий было выбрано агентное имитационное моделирование.

Целью моделирования является прогнозирование динамики развития языковой ситуации в Российской Федерации и за рубежом на основе проведения экспериментов с разработанной компьютерной моделью путем варьирования параметров ее структуры, входных и управляющих воздействий [3]. Основная задача эксперимента формулируется как конструирование из возможных вариантов некоторой стратегии, обеспечивающей достижение наилучших результатов.

Институциональная структура ФЦП

Население рассматривается как совокупность агентов, объединенных в однородные классы в соответствии с социально-демографическими признаками [3]. Для каждого класса агентов может быть построено распределение агентов, отличающихся уровнем владения русским языком. В разрезе территориальных единиц (для Российской Федерации – субъекты РФ, для зарубежных стран – отдельные страны) уровень использования русского языка характеризуется показателями и индикаторами Программы [2]. Изменение индикаторов программы показывает эффективность проводимых мероприятий.

Основными институтами, реализующими Программу, являются (рисунок 1): администрация субъектов РФ, Российское общество преподавателей русского языка и литературы (РОПРЯЛ), Центры русского языка, СМИ и периодические издания.

На администрации субъекта РФ лежат обязанности мониторинга действия правовых актов, обеспечивающих бесконфликтное функционирование русского языка как государственного языка РФ и контроля применения прогнозов и рекомендаций по

вопросам функционирования русского языка как языка межнационального общения народов РФ.

К СМИ предъявляется требование соблюдения норм русского литературного языка. Дополнительно финансируются подготовка циклов теле- и радиопередач, посвященных вопросам русского языка и культуры русской речи, периодические издания, ведущие просветительскую деятельность в области русского языка и литературы, разработка современных учебных пособий [2,4].

На государственных учреждениях лежат обязанности предоставления гражданам РФ консультаций по вопросам функционирования русского языка в различных сферах его употребления, распространения учебных комплексов, научно-популярных книг и журналов по русскому языку и литературе и поддержки проведения просветительских мероприятий, популяризирующих русский язык, литературу и культуру России [2].

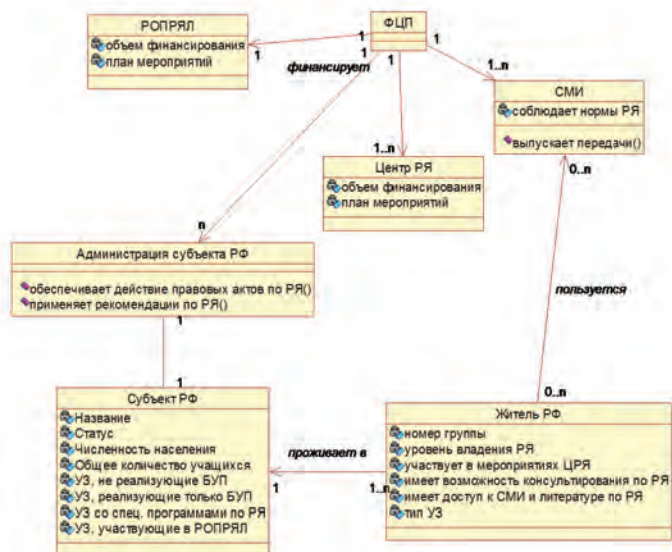


Рисунок 1 – Институциональная структура ФЦП

Органы управления образованием субъекта РФ контролируют деятельность учебных заведений по следующим параметрам: соотношение федерального и регионального компонентов базисного учебного плана и государственного образовательного стандарта общего образования в части русского языка и литературы, введение в программу обучения этнокультурного компонента и реализация учреждениями общего, профессионального и высшего образования программ по культуре речи [2, 4].

Таким образом, для оценки эффективности мероприятий Программы необходимо моделировать перечисленные организации как институты, обладающие определенными полномочиями и сферой влияния на агентов (жителей) [3].

Важной составляющей имитационного моделирования является выделение основных индикаторов Программы. Проведенный анализ показателей и индикаторов Программы [2] показал высокую степень взаимного влияния и наличие тесной коррелированности ряда перечисленных параметров. Смешанный характер показателей, часть из которых имеет

количественное выражение, а часть – безразмерное, сделал необходимым для проведения анализа результатов моделирования перевести все выбранные показатели в безразмерный вид. В имитационной модели в качестве основных определены следующие показатели [3]:

- количество образовательных учреждений в субъектах РФ, соблюдающих соотношение федерального и регионального базисного учебного плана в части РЯ и литературы;
- доля выпускников системы высшего, общего и профессионального образования с высоким уровнем владения русским языком;
- доля детей беженцев и вынужденных переселенцев, изучающих русский язык и литературу;
- количество лиц, получающих образование на русском языке, среди населения государств - участников СНГ и стран Балтии
- количество потребителей телерадиопрограмм в зарубежных странах по РЯ и культуре России для соотечественников (детей и взрослых) за рубежом
- доля лиц, владеющих русским языком, среди населения государств - участников СНГ и стран Балтии и в зарубежных странах.

Моделирование динамики перечисленных показателей под воздействием мероприятий лежит в основе оценки эффективности Программы в целом.

Формирование целевых агентных групп

Важной задачей является обоснование степени детализации описываемых процессов. Поскольку конечной целью проводимого исследования является повышение уровня владения русским языком населением Российской Федерации и увеличение числа людей, владеющих русским языком в странах СНГ и Балтии и зарубежных странах, то искомые группы агентов должны быть такими, чтобы каждому из них отвечал свой набор соответствующих мероприятий Программы [2,3]. Использование методики многомерной классификации для типологического анализа социальных явлений [5] для обработки результатов, приведенных в [6], позволило выделить однородные кластеры агентов, составляющих население РФ, СНГ и Балтии и зарубежных стран. В Таблице 1 приведены типобразующие признаки агентов – жителей РФ, лежащие в основе однородных кластеров.

Таблица 1 – Кластеры агентов, составляющих население РФ

Типообразующие признаки	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11
1 Род занятий и возраст											
- учащийся (до 25 лет)	+	+	+	+							
- работающий (от 25 до 60 лет)					+	+	+	+	+	+	
- пенсионер (от 60 лет)											+
2 Родной язык											
- русский	+	+			+	+			+		
- другой			+	+			+	+		+	
3 Место проживания											
- город	+		+		+	+	+	+			
- село		+		+					+	+	
4 Образование											
- среднее					+		+				
- высшее						+		+			

Агентная модель состоит из множества агентов и их институционального окружения. В модели выделены ключевые объекты, описывающие агентные группы различных территориальных образований, которые представляют собой определённые части населения данных территорий [3]. В процессе моделирования между ними осуществляется внутреннее взаимодействие, реализуются взаимные переходы вследствие протекания различных демографических процессов и выполнения мероприятий, реализующих ФЦП.

Разработка имитационной модели

С целью отражения динамики влияний мероприятий, реализуемых в рамках ФЦП на ключевые индикаторы, показатели и, как следствие, на уровень владения русским языком в агентных группа разработаны соответствующие алгоритмы. Алгоритм процедуры «Моделирования воздействия мероприятий ФЦП на агентов» включает следующие шаги [3]:

1. Из таблицы «Воздействие мероприятий на агентов» по заданному типу мероприятия выбираются агентные группы, на которые рассчитано мероприятие (например, учащиеся, проживающие в селе), свойство агента, изменяющееся под влиянием мероприятия (например, возможность получить консультацию по вопросам функционирования русского языка), и процент агентов, который подвергается воздействию при однократном проведении мероприятия заданного типа.

2. В зависимости от уровня мероприятия (федеральный, региональный, уровень субъекта) следующие шаги выполняются для всех, некоторых или одного субъекта РФ.

В основу формирования общей структуры программного приложения агентной модели положен компонентный подход, предполагающий, что ее технологические функции обеспечиваются комплексом взаимосвязанных модулей [7]. Информационная база данных модели обеспечивает хранение и возможность использования значительных массивов структурированной информации, полученной в результате мониторинга результатов ФЦП и являющейся основой для аналитической деятельности и выработке прогнозов.

Экспериментальный анализ влияния мероприятий на агентные группы

В качестве примера анализа результатов моделирования на основе ретроспективных данных за время реализации Программы (рисунок 2) рассмотрим динамику владения русским языком у представителей кластеров №1 (учащиеся до 25 лет, родной язык – русский, проживающие в городе) и №2 (учащиеся до 25 лет, родной язык – русский, проживающие в селе) [3].

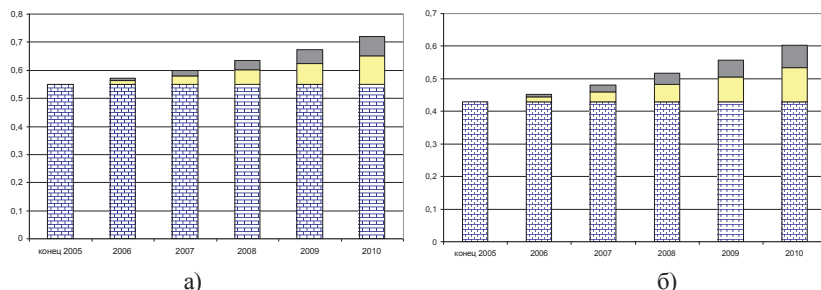


Рисунок 2 – Изменение доли агентов с высоким уровнем владения русским языком

На членов первой агентной группы наибольшее влияние оказали мероприятия по укреплению позиций русского языка (фестивали, конкурсы, олимпиады, праздники, дни русского языка) (рисунок 2, а), тогда как в развитие агентов второго кластера решающий

вклад внесли мероприятия по подготовке циклов радио- и телепередач, посвященных вопросам русского языка и культуры русской речи (рисунок 2, б).

Заключение

Разработанная с использованием парадигмы агентного подхода модель позволяет осуществлять учет влияния управляемых факторов и сценарных параметров на выделенные целевые индикаторы, отражающие развитие языковой ситуации в России и за рубежом. В процессе моделирования может быть получена комплексная оценка каждого конкретного действия органов федеральных и региональных властей на основе системы взаимосвязанных индикаторов ФЦП, что дает возможность оценивать не только прямые последствия принимаемых решений, но и вызываемые ими мультипликативные эффекты, как положительные, так и отрицательные. Проведение многовариантных расчетов обеспечивает обоснование основных направлений, по которым федеральные и региональные власти могут оказывать влияние на развитие языковой ситуации в России и за рубежом; позволяет оценить эффективность мероприятий федеральной целевой программы «Русский язык (2006 - 2010 годы)» и целесообразность их продолжения.

На основе агентной модели динамики языковой ситуации в Госуниверситет-УНПК разработана и функционирует справочно-картографическая Интернет-система, в которой представлена пространственная информация о реализации задач и мероприятий ФЦП. Накопленная статистическая информация на геоинформационной основе предоставляет широкие возможности для проведения научных исследований по изучению положительных и отрицательных тенденций, сложившихся в функционировании русского языка, оценке мероприятий, направленных на обновление языковой политики и укрепления статуса русского языка.

Список использованной литературы

1. Норт Д. Понимание процесса экономических изменений [Текст]/пер. с англ. К.Мартынова, Н.Эдельмана. – М.: Гос. Ун-т – Высшая школа экономики, 2010. – 256 с.
2. Постановление Правительства РФ «О федеральной целевой программе «Русский язык (2006-2010 годы)» от 29 декабря 2005 г. №833.
3. Отчет по исполнению V этапа Государственного контракта № П725 от 17.10. 2008 «Информационное наполнение справочно-картографической Интернет-системы о реализации федеральной целевой программы «Русский язык (2006-2010 годы)». – Москва, 2010. – 211 с.
4. Аналитический отчет, посвященный потребностям в изучении русского языка в зарубежных странах и рекомендациям по развитию в странах мира центров преподавания русского языка [Электронный ресурс] / Министерство образования и науки Российской Федерации. – Москва, 2009. – Режим доступа: [http:// around.russianforall.ru/upload/files/otchet.doc](http://around.russianforall.ru/upload/files/otchet.doc).
5. Математические методы анализа и интерпретации социологических данных [Текст]; под ред. В.Г. Андреевкова и Ю.Н. Толстой. – М.: Наука, 1989. – 235 с.
6. Бестужев-Лада, И. В. Социальное прогнозирование [Текст]: курс лекций / И.В. Бестужев-Лада, Г.А. Наместникова. – М.: Издательство "Педагогическое общество России", 2002. – 387 с.
7. Савина, О.А. Имитационное моделирование в системах поддержки управленческих решений [Текст] / О.А. Савина // Опыт практического применения языков и программных систем имитационного моделирования в промышленности и прикладных разработках : сб. статей Первой всероссийской научно-практической конференции по вопросам применения

УДК 336.2

А. Р. Миннегулова

Студентка 4 курса факультета информационных технологий и управления
Башкирский государственный аграрный университет

В.М. Минеева

К.э.н., доцент кафедры финансов и кредита
Башкирский государственный аграрный университет
Г. Уфа, Российская Федерация

ПРОБЛЕМА НЕУПЛАТЫ НАЛОГОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ

Налоги являются одним из основных видов источника доходов бюджета государства и взимаются они почти с каждого гражданина, проживающего на территории Российской Федерации.

Своевременная и полная уплата налогов является главной обязанностью налогоплательщиков. Но на практике это требование не всегда соблюдается, так как налоговое бремя в нашей стране очень высокое и законодательство в сфере налогообложения очень часто меняется и она не всегда понятна простым плательщикам налогов. И поэтому очень часто в нашей стране возникают такие ситуации, когда люди начинают искать всевозможные пути ухода от налогов.

Эта проблема на сегодняшний день является одним из главных негативных факторов, оказывающих влияние на развитие экономики страны в целом.

Уход от налогов чаще всего совершается путем сокрытия дохода (прибыли), сокрытия других объектов налогообложения, грубого нарушения правил бухгалтерского или налогового учета, фальсификации учетных данных, непредставлении или несвоевременном представлении документов, необходимых для исчисления и уплаты налогов или их уничтожения, а также посредством неправомерного использования налоговых льгот [1].

И одним из приоритетных направлений развития государства выступает борьба с неплательщиками налогов. Это относится как к физическим лицам, так и к юридическим лицам.

Ответственность за неуплату налогов (физических и юридических лиц) определена в Налоговом кодексе РФ и Уголовном кодексе РФ. В этих документах отражаются различные санкции, которые применяются в случае неуплаты налогов, а также тот момент, когда возникает уголовная ответственность за неуплату налогов.

В соответствии с законодательством Российской Федерации, налоговые санкции носят исключительно финансовый характер. Они могут быть трех видов: недоимка, штраф и пеня.

Недоимкой называется сумма сокрытого или заниженного дохода, также недоимкой является сумма налога за иной скрытый или неучтенный объект. То есть, если вы в налоговой декларации указываете доход ниже, чем имеющийся у вас реально, то это и есть недоимка. Или если вы скрываете от налогообложения какую-либо имеющуюся

собственность, к примеру, указываете, что на вашем дачном участке отсутствуют какие-либо постройки, и в результате честно уплачиваете налог на землю, избегая уплаты налога на недвижимость – подобные действия тоже попадают под определение недоимки.

Штрафом называется дополнительное денежное взыскание за нарушение в форме недоимки. То есть, если в результате ваших действий образовалась недоимка в уплате налогов, то сумма, которую вас обязывают уплатить сверх недоимки, является штрафом. Уплата штрафа не освобождает от выплаты недоимки.

Пеня – это та сумма, которая взыскивается в случае задержки уплаты налогов. Пеней может облагаться как недоимка, так и штраф, так и правильно рассчитанный, но не выплаченный в срок налог.

С организаций (юридических лиц) недоимки, штрафы и пеня взыскиваются в беспорядном порядке, а с физических лиц – в судебном порядке [2].

Ответственность за нарушение налогового законодательства определяется статьей 122 НК РФ: в соответствии с п. 1 этой статьи за неуплату или неполную уплату налога в результате занижения налоговой базы, иного неправильного исчисления налога или других неправомерных действий или бездействия налагается штраф до 20% от невыплаченных сумм налога. Следует заметить, что подобный штраф полагается только тем, кто подал неправильную декларацию о налогах. Но если декларация была верной и подана в установленный срок, то штраф не налагается, а следует оплатить недоимку (невыплаченный налог) и пеню. Также нужно знать, что законодательством предусмотрена ответственность и за неподачу налоговой декларации – штраф в сумме 5% от неуплаченных налогов.

Если обнаружена неуплата налогов, то налоговая служба РФ направляет налогоплательщику соответствующее требование с указанием сроков оплаты налога [3]. Если же условия требования не выполнены – налоги по-прежнему не выплачиваются, то принимается решение о взыскании недоимки, а также пени. При этом взыскание осуществляется как за счет денежных средств налогоплательщика на банковских счетах, так и за счет иного имущества (если денежных средств на счетах не хватило, то производится арест имущества должника по налогам, а затем и реализация этого имущества для покрытия сумм недоимки, штрафов, пеней и других расходов, например – судебных издержек).

Следует заметить, что если речь идет о взыскании налогов за счет имущества, то в первую очередь арест налагается на ликвидное имущество (например, автомобиль, квартира, дача, коттедж и так далее). Но та же квартира, являясь безусловно ликвидным имуществом, может избежать ареста – в том случае, если она является единственным жильем. Если же у злостного неплательщика налогов имеется две квартиры, то одна из них может пойти на уплату налогов. Разумеется, стоимость выбранного для погашения налоговой задолженности имущества соответствует сумме задолженности (то есть, никто не станет отбирать машину или квартиру, если речь идет о небольшой недоимке, которую можно покрыть, к примеру, продажей компьютера – а вот компьютер в этом случае вполне могут забрать).

При небольшой сумме невыплаченных налогов все дело может закончиться исключительно финансовыми потерями (штрафы, пеня, арест имущества и так далее). Но если речь идет о крупных недоимках по налогам, то налоговая служба РФ обязана направить материалы по данному правонарушению в органы внутренних дел, где может быть возбуждено уголовное дело. Физические лица редко подпадают под такую санкцию, крупные налоговые недоимки в основном являются прерогативой организаций, юридических лиц. При этом уголовное дело возбуждается отнюдь не против самого

юридического лица, но против руководителя и/или других должностных лиц, ответственных за уплату налогов и сборов (например, главного бухгалтера) данного юридического лица.

Уголовная ответственность за неуплату налогов наступает в случае крупного размера недоимки. Определение крупного размера содержится в статьях 198, 199 и 199.1 УК РФ, и рассчитывается такая сумма в зависимости от процента подлежащих уплате и неуплаченных налогов в пределах трех финансовых лет подряд.

Для физического лица уклонение от уплаты налогов в крупном размере грозит штрафом от 100 тыс. рублей до 300 тыс. рублей, либо штраф исчисляется в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от 1 года до 2 лет. Также возможен арест на срок от 4 до 6 месяцев, либо лишение свободы на срок до одного года. При особо крупном размере штраф возрастает до 200-500 тыс. рублей, а срок лишения свободы увеличивается до 3 лет. То есть, законодательство предусматривает как административную (финансовую), так и уголовную (лишение свободы) ответственность за неуплату налогов.

Руководителям юридических лиц при уклонении от уплаты налогов в крупном размере грозят те же санкции, что и физическим лицам, а дополнением к ним может быть запрет на занятие определенных руководящих должностей на различные сроки [2].

Таким образом, можно сказать, что проблема неуплаты налогов в Российской Федерации является одним из самых острых проблем, которые существуют на сегодняшний день. И чтобы решить ее нужно, в первую очередь, сделать налоговое законодательство более прозрачным, упрощенным и понятным для населения и создавать налоговую систему с учетом текущих изменений, которые происходят в стране.

Список использованной литературы:

1. Неуплата налогов как социально- экономическое явление [Электронный ресурс] URL: <http://sisupr.mrsu.ru/>

2. Чем грозит неуплата налогов [Электронный ресурс] URL: <http://indivip.ru/>

3. Минеева В.М. (Орлова), Хайбулина Э.Ю. Налоговое планирование в системе финансового управления организации // Сборник научных статей по итогам Международной научно – практической конференции, Негосударственное образовательное учреждение доп. проф. образования Санкт-Петербург / 2014 г., С.117

© А.Р. Миннегулова, 2014

УДК 338

Р.З.Мухаметзянов, Магистрант 2 курса
Институт Управления, Экономики и Финансов
Казанского Федерального Университета
Г.Казань, Российская Федерация

ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ КОМПЛЕКСНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА КАК ЭЛЕМЕНТА ЭФФЕКТИВНОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

Происходящие в организации процессы и явления, результаты финансово-экономической деятельности раскрываются посредством различной информации, которая в свою очередь в совокупности формирует информационную базу для проведения анализа и

принятия управленческих решений. Экономический анализ возможен только при наличии максимально полной экономической информации о хозяйственной деятельности организации. При этом анализ не ограничивается только экономическими данными, а содержит и техническую, технологическую и другую информацию. Это связано с тем, что при проведении комплексных экономических исследований информационная база анализа должна формироваться в расчете на ее использование в пределах не одной задачи, а комплекса аналитических задач.

Экономическая информация характеризует количественную и качественную стороны всех процессов на предприятии и занимает промежуточное звено между хозяйственной деятельностью и менеджментом. Экономическая информация служит совокупностью сведений о деятельности хозяйствующего субъекта, которая отражается в экономических показателях [3, с.34].

Ведущее место среди информации, необходимой для проведения комплексного экономического анализа, занимают данные бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности компании, поскольку здесь содержатся наиболее важные и достоверные сведения о деятельности хозяйствующего субъекта. Данные сведения сгруппированы в различных формах отчетности и учетных регистрах на основе принципов группировки информации.

Отчетность компании представляет сводную информацию, в которой подытожены и представлены в обобщенных показателях результаты коммерческой деятельности [2, с.33].

Порядок представления, объем и состав бухгалтерской отчетности в Российской Федерации регламентируется Федеральным законом от 06.12.2012 №402 – ФЗ «О бухгалтерском учете», положением по бухгалтерскому учету 4/99 «Бухгалтерская отчетность организации» и приказом Минфина РФ от 22.07.2003г. №67н «О формах бухгалтерской отчетности организаций».

Учетно-отчетная информация служит базой для обеспечения контроля за выполнением планов, прогнозов, а также эффективностью использования материальных, финансовых, трудовых и других ресурсов, на чью долю приходится более 70% управленческой информации.

Необходимо учитывать, что для полноценного экономического анализа не только используются существующие в организации источники информации, но и формируется дополнительная аналитическая информация.

Учетно-отчетная информация не всегда удовлетворяет потребностям анализа, что вызывает необходимость привлечения внеучетных источников информации. К ним можно отнести данные ревизий, проверок, аудита, обследований, проведенных вышестоящими и контролирующими органами; деловая переписка; правовые материалы, техническая, проектная документация, а также информация по передовому опыту изучаемого предприятия и т.п. [4, с.35].

Особое место также занимает информация, полученная от руководителей, и специалистов организации, которые непосредственно участвуют в производственно-хозяйственной деятельности субъекта.

Нельзя не отметить, что анализ не будет полным, если не учесть социально-экономические показатели региона, где осуществляет деятельность исследуемая организация: сведения о его экономике, данные о численности населения этого региона, составе населения (профессиональном, половом, возрастном, национальном), покупательском спросе и т.д. Все перечисленные данные дополняют друг друга, позволяя более полно и глубже изучить и контролировать работу хозяйствующего субъекта.

Одним из необходимых условий анализа является составление его программы. В программе предусматриваются сроки проведения анализа, информационная база, по которой проводится анализ, список лиц, у которых можно получить необходимую

информацию, исполнители анализа, сроки выполнения работ, порядок проведения анализа и обобщения его результатов.

Необходимым условием анализа является проверка используемых при анализе материалов, их изучение и систематизация. Материалы могут содержать ошибки и искажения, которые могут быть допущены в результате умышленных действий должностных лиц с целью сокрытия доходов и в других корыстных целях, а также вследствие нарушения методических указаний по составлению отчетности и инструкций.

Кроме того, независимо от качественных характеристик информационной базы экономического анализа важны комплексность информации, формирование его данных по единым признакам, возможность группировки и перегруппировки информации и компьютерной обработки. С помощью интегрированных программ одни и те же исходные данные могут быть задействованы в решении многих задач, что обеспечивает выполнение принципа однократного ввода информации с ее последующим многоцелевым использованием [2, с.36].

Возрастание потоков информации может привести к избыточности данных, что вызывает необходимость его оптимизации. Необходимое информационное обеспечение определяется задачами и содержанием анализа. Таким образом, эффективность анализа будет определяться сформированной системой показателей, которые отражают взаимосвязь факторов, источников и конечных результатов хозяйственной деятельности экономического субъекта [1, с.30].

Комплексное использование тех или иных источников информации и правильное их сочетание в процессе экономического анализа позволяют всесторонне изучать работу хозяйствующего субъекта и выявить резервы их экономического и социального развития.

Список использованной литературы:

1. Головнина Л.А. Экономический анализ: учебник / Л.А.Головнина, О.А.Жигунова. – М.: КНОРУС, 2010. – 400с.
2. Калинина А.П. Мазурова И.И. Комплексный экономический анализ предприятия/ под ред. Н.В. Войтоловского, А.П. Калининой, И.И. Мазуровой.
3. Канке А.А., Кошечая И.П. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учебное пособие. – 2-е изд., испр. и доп. – М.: ИД «ФОРУМ»: ИНФРА-М - 2013. - С.228
4. Лысенко, Д.В. Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности. Учебное пособие. М.: ИНФРА-М. – 2009. - С.320

© Р.З.Мухаметзянов, 2014

УДК 378.12

И.А.Никитина, Д.э.н., профессор

Факультет государственного муниципального управления и управления персоналом

Санкт-Петербургский государственный экономический университет

Санкт-Петербург, Российская Федерация

С.Д.Горецкий, Менеджер ЗАО «Аксель-Моторс В.О.»

Санкт-Петербург, Российская Федерация

ТРАНСФОРМАЦИЯ МЕТОДОВ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО КРИЗИСА

Современный этап развития российской экономики характеризуется целым рядом признаков, для которых не придумано пока иных названий кроме кризисных. К таким

признакам относят и 40% падение цен на нефть, и девальвацию рубля (и связанное с этим удорожание импортных товаров и услуг, удорожание продукции формально отечественного производства, собираемой на «отверточных производствах»), и введение экономических санкций, и резкое снижение инвестиций в экономику, и падение темпов роста промышленного производства, и раскручивающуюся инфляцию. Страна поставлена перед фактом необходимости «слезть» с углеводородной сырьевой иглы, иглы импортных товаров и услуг, иглы иностранных кредитов, перед фактом необходимости возродить отечественную наукоёмкую промышленность и производство отечественной продукции инвестиционного и потребительского назначения.

При этом необходимо учитывать изменения самой современной экономики - экономики знаний, для которой характерен свой ряд признаков.

1. Знания становятся ключевым фактором роста наряду с капиталом и трудом - *концепция экономики знаний как ресурса;*

2. Производство знаний является наиболее важным и определяющим «лицо» современной экономики - *концепция экономики знаний как продукта;*

3. Кодифицированные знания становятся важнейшей компонентой экономических отношений - *концепция экономики знаний как кодифицированного знания;*

4. Знания базируются на развитии и изменении информационных и коммуникационных технологий - *концепция экономики знаний как важнейшего следствия развития информационного общества.*

5. К этим четырем концепциям [1] можно добавить и *концепцию экономики знаний как следствия роста интеллектуального капитала:* знания являются следствием эффективного использования человеческого капитала (человеческих ресурсов) и причиной/признаком роста интеллектуального капитала организации.

Настоящий момент развития экономики России представляет уникальную возможность реализации потенциала российских людей. Очевидно, что мотивационные ожидания работников во всех сферах и отраслях российской экономики изменятся. К понятным ожиданиям относятся опасения отсутствия роста зарплаток в ближайшем будущем и опасения по поводу сохранения рабочих мест. Наверное, опасения не беспочвенны, если не трансформировать существующие установки и методы мотивации персонала.

Очевидно, что если вектор экономического развития организации/страны имеет направление на рост инновационности, конкурентоспособности, то в области управления человеческими ресурсами неизбежны новые подходы, в основе которых необходимость дополнения традиционных установок новыми, учитывающими необходимые перемены, направленные на рост интеллектуального капитала организаций, создание новых знаний, мотивацию инновационной активности персонала.

С позиций управления отдельным предприятием перед менеджментом как никогда остро встают вопросы поиска, привлечения талантливых, нестандартно мыслящих работников, оптимальное использование потенциала существующих работников, удержания лучших среди них.

Практика мотивации персонала как отечественная, так и зарубежная, показывает, что на удержание персонала лучше всего работают долгосрочные стимулы. Очевидно, что в российских условиях ограниченных возможностей, этот посыл должен быть в полной мере использован (нет возможности платить сейчас – работник может получить в будущем).

Второй посыл может быть сформулирован как поиск инновационных решений, стимулируемых договорной долей от достигаемого эффекта.

Третье предложение можно сформулировать аналогично закону сохранения энергии. Доля от достигнутого коллективом эффекта выделяется работникам, а внутри коллектива

происходит перераспределение: если доля одного уменьшается, то у другого она на эту величину увеличивается. Например, увеличение числа дефектов продукта, обнаруженных ОТК, снизит долю вознаграждения виновного в браке работника, но ровно на величину этого снижения возрастет размер вознаграждения сотрудника ОТК [2].

Так как инновации – это всегда новые знания (интеллектуальный капитал), то работники, их создающие – это особо ценный капитал фирмы - человеческий капитал, персонифицированные активы организации, которые необходимо сохранять и мотивировать. Поэтому в инновационных фирмах поощряется соответствие новым установкам, требующим поиска инновационных возможностей на каждом рабочем месте. При этом каждый работник может рассматриваться как потенциальный новатор: необходимо создание среды (поля), в которой «правила игры» мотивируют человека раскрывать собственные возможности. Принципы экономической мотивации (стимулирования) достаточно просто укладываются в два основных положения:

- любому работнику должно быть выгодно создавать инновации;
- если фирме выгодно сохранять работника - надо делиться - доля дохода от результата (эффекта) внедренной инновации должна обосновываться и устраивать и собственника, и работника.

Особенностью инновационного подхода является понимание различий между оптимизационным и инновационным мышлением. Оптимизация представляет собой поиск лучших решений из уже существующих. Инновационный подход – это поиск еще не существующих решений.

Традиционная система организации труда требовала от наемного персонала выполнения заданий, имеющих целью снижение издержек, рост производительности труда, оптимизацию процессов и т.д. В традиционных фирмах превозносилась ценность стабильности, надежности, устойчивости. Традиционная классификация персонала предусматривала его дифференциацию по функциональному признаку. Традиционным фирмам свойственен ресурсный подход, минимизирующий издержки, в том числе на персонал. В традиционных фирмах высокое качество трудовой жизни в первую очередь определялось гарантией сохранения рабочего места при плановом (эволюционном) росте дохода в соответствии с достигнутыми результатами.

Предлагаемая идея трансформации установок и методов мотивации в современных условиях заключается в стимулировании высвобождения творческого потенциала каждого работника и вознаграждения за достигнутый эффект (таблица 1).

К основным предложениям можно отнести включение долгосрочных стимулов, вознаграждение персонала в виде доли от созданного эффекта за прорыв в области новых продуктов и процессов, создание опционных программ мотивации специалистов и топ-менеджмента, стоимостную оценку активов человеческого капитала, долевое участие в прибыли/капитале компании. Для растущих фирм малого бизнеса реализация трансформационных установок потребует профессионализма, что, возможно, повлечет передачу управления из рук собственника в руки наемного менеджмента.

Таблица 1- Трансформация установок и методов мотивации персоналом в традиционных и инновационных фирмах

Традиционные установки и методы	Добавленные новые установки и методы
1. Выполнение заданий, имеющих целью: <ul style="list-style-type: none"> □ снижение издержек, □ рост производительности, □ оптимизацию процессов 	1. Соответствие новым стандартам, требующим поиска инновационных возможностей на каждом рабочем месте

□ и т.д.	
2. Ценность стабильности	2. Ценность стабильности и инноваций
3. Качество жизни □ Гарантия сохранения рабочего места □ Плановый (эволюционный) рост дохода в соответствии с достигнутыми результатами	3. Качество жизни □ Гарантия сохранения рабочего места при соответствии новым корпоративным установкам □ Скачкообразный рост дохода в соответствии с успехом фирмы
4. Традиционные инструменты анализа трудовых процессов	4. СМК (системы менеджмента качества), анализ «Шесть Сигма»
5. Мотивация - Краткосрочная - Стимулирование за: ○ добросовестность, ○ качество, ○ уровень выполнения и перевыполнения плановых заданий и т.д. - Доля в капитале компании ○ отсутствует	5. Мотивация - Долгосрочная - Стимулирование за: ○ прорыв в области новых продуктов и процессов - Доля в прибыли / капитале компании ○ опционные программы мотивации специалистов и топ-менеджмента компании ○ оценка роста стоимости активов человеческого капитала ○ доленое участие в прибыли/капитале компании

Список использованной литературы:

1. Измерение экономики знаний : теория и практика / [Сост. и общ. ред. Л. К. Пипия]. - М. : Ин-т проблем развития науки РАН, 2008. - 191 с. - ISBN 978-5-91294-009-5.
2. Мотивация, заставляющая персонал работать без брака /А. Когданин - Ж. Генеральный директор №11 ноябрь 2014. <http://e.gd.ru/article.aspx?aid=359497>

©И.А.Никитина, С.Д.Горещкий

УДК 338.984

Д.К. Овсянникова

студентка 4 курса факультета «Государственное и муниципальное управление»
ФГОБУ ВПО «Финансовый Университет при Правительстве Российской Федерации»,
г. Москва, Российская Федерация

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ОРГАНИЗАЦИИ С КЛЮЧЕВЫМИ КЛИЕНТАМИ

Ключевой клиент, по определению, является одним из наиболее важных клиентов. Зачастую развитие и поддержка партнерских отношений с ним оказывается решающим фактором в обеспечении устойчивости и процветания бизнеса компании[1, с. 21]. Как правило, клиенту присваивается титул «ключевой», если он:

- стабильно генерирует высокую прибыль (в соответствии с законом Парето, 20% клиентов приносят около 80 % прибыли);

- постоянно порождают дополнительные возможности для увеличения объемов продаж;
- рассматривает вас в качестве надежного партнера / советника для ведения долгосрочного бизнеса;
- считается одним из лидеров в своей индустрии или способен оказывать устойчивое влияние на формирование рынка в конкретной отрасли;
- является честным и в любых сделках с компанией соблюдает договорные обязательства;
- действует в рамках имеющихся в его распоряжении финансовых ресурсов и не старается выйти за их пределы;
- своевременно оплачивает счета и тщательно соблюдает процедуры использования товара так, как рекомендует компания;
- реагирует на маркетинговые коммуникации компании, которые для него значимы;
- с готовностью и честно сообщает запрашиваемую у него информацию, что позволяет оперативно корректировать базу данных;
- анализируя свои права и обязательства, учится правильно взаимодействовать с компанией, что позволяет обеим сторонам получать максимальную выгоду от сотрудничества;
- жалуется только в том случае, когда его претензия действительно обоснована;
- с готовностью рекомендует товары и услуги компании другим людям;
- осуществляет стабильные закупки, что позволяет делать более точные прогнозы по продажам [2, с. 56]

Другой особенностью ключевых клиентов является их безусловная привлекательность в связи с тем, что работа с ними позволяет как значительно снизить издержки (существенно дешевле развивать бизнес через существующих крупных клиентов, нежели создавать отделы продаж для поиска новых), так и осуществлять высокоточное планирование и получать доступ к мониторингу изменений в рыночной среде через исследование изменяющихся потребностей ключевых клиентов[3, с. 178].

Однако продолжением этих достоинств являются некоторые недостатки, к числу которых можно отнести необходимость вести постоянную борьбу за данного клиента с конкурентами и развивать стабильные отношения между несколькими организационными уровнями взаимодействующих компаний, а не только между отделами продаж.

Роль менеджера по работе с ключевыми клиентами состоит в том, чтобы быть «послом» своей фирмы. В этой связи от него требуется не только умение продавать, но и знание особенностей рынка и конкурентной среды, глубокое понимание бизнеса клиента и способность действовать в качестве консультанта в областях деятельности, не относящихся непосредственно к сфере обязанностей менеджера.

Маркетинг взаимоотношений с ключевыми клиентами подразумевает не только выбор выгодных клиентов, но и отказ от тех, с кем компания работать не хотела бы. Сосредоточение на ключевых клиентах заставляет придерживаться более строгой дисциплины и подотчетности. Имея дело с рынками, легко откупиться и отступить от цели, что практически невозможно при работе с ключевыми клиентами, где легко получить претензию по ходу дела. Следовательно, усилия маркетинга до привлечения клиентов должны быть целевыми, а последующий маркетинг (после привлечения) - все более индивидуализированным[4, с. 76].

Постоянное отслеживание истории взаимоотношений с клиентами или непосредственное взаимодействие с ними позволяют учесть их потребности и находить новые подходы. Ключевые клиенты вправе ожидать от компании рационально

установленных стандартов на получение товара либо услуги. Они ожидают от усиливающейся конкуренции новых выгод для себя, в том числе в сфере обслуживания.

Список использованной литературы:

1. Бутова Т.В., Добринина Л.Р. Повышение экономической эффективности управления предпринимательскими структурами в муниципальных образованиях// Вестник Университета (Государственный университет управления). 2014. № 11. С. 10-14.
2. Чахкиев Г.Г., Пухова М.М., Добринина Л.Р. Основные институты партнерства властных структур и бизнеса в реализации муниципальных социальных функций //Муниципальная академия. 2014. № 1. С. 35-45.
3. Анисимов А.А., Добринина Л.Р. Особенности оценки качества муниципального управления //Аспирант. 2014. № 3. С. 50-54.
4. Бутова Т.В., Добринина Л.Р., Белозерова В.А. Управление деятельностью предпринимательских структур в муниципальных образованиях //Интернет-журнал Науковедение. 2014. № 3. С. 17.

© Д.К. Овсянникова, 2014

УДК 331.108.3

М.П. Павлюкевич

Магистрант кафедры Управления образованием Факультета Психологии
Томский государственный научно-исследовательский университет
г. Томск, Российская Федерация

УСЛОВИЯ ПРИМЕНЕНИЯ ВНУТРЕННИХ И ВНЕШНИХ ИСТОЧНИКОВ ПОИСКА ПЕРСОНАЛА

Подбор персонала в настоящее время является наиболее востребованной функцией отдела персонала практически в любой компании. Это неудивительно, ведь в этом ключе служба по персоналу выступает как поставщик ведущего ресурса – человеческого. И, если в период кризиса затраты на любые иные направления деятельности управления персоналом (мотивация, обучение и др.) могут быть сокращены, то подбор персонала всегда остается наиболее первостепенной задачей для активной работы менеджеров по персоналу.

Для организации эффективного процесса подбора персонала, – минимизации временных и финансовых издержек на подбор и максимизации числа кандидатов, подходящих под требования вакансии, - необходимо грамотно выбрать инструментарий для поиска персонала. Если менеджер по персоналу не уделяет должного внимания вопросу выбора оптимального канала поиска персонала, он рискует, во-первых, временем, необходимым на подбор необходимого кандидата и, во-вторых – качеством кандидата на вакансию, то есть степенью его соответствия актуальной должности.

На наш взгляд, выбор инструментария для поиска персонала условно можно разделить на несколько этапов, причем часть этих этапов будет подготовительной. В данной статье мы не будем описывать подготовительные этапы подробно, так как их детерминация может являться темой отдельного исследования.

В качестве обзора подготовительных этапов выделим:

- 1) анализ причин появления вакансии. При анализе причин появления вакансии может выясниться, например, что поиск по указанной вакансии уже производился, и был

сформирован пул кандидатов. В таком случае, можно обратиться к базе кандидатов, уже найденных ранее, что существенно сократит сроки по поиску;

2) составление профиля должности кандидата (составляющие – формальные требования и профиль компетенций). Благодаря четко составленному профилю должности менеджер по персоналу понимает, кто нужен компании и какими качествами, знаниями, навыками он должен обладать. Данное понимание существенно сужает рамки инструментария по поиску персонала. Так, если компании нужен финансовый директор с опытом работы от 20 лет, вряд ли следует искать его посредством расклейки объявлений на улице или раздачи флаеров.

3) Исследование политики организации в сфере найма. Некоторые организации отдают предпочтение политике «выращивания» собственных специалистов и поэтому в основном набирают персонал на начальные должности. Другие стараются брать на работу уже готовых специалистов, которые сразу смогут выполнять сложную высококвалифицированную работу[1].

4) определение желаемых сроков подбора. Интенсивность подбора, как и каналы рекрутмента будут в существенной степени детерминированы тем, за какой срок надо найти сотрудника – за пол года или за неделю.

5) определение бюджета, заложенного на подбор персонала. Так как стоимость различных инструментов по подбору персонала различна,

Итак, после подготовительных этапов по выбору инструментов по поиску персонала, можно переходить к непосредственной идентификации степени приемлемости того или иного инструмента к конкретной ситуации.

Традиционно источники подбора персонала классифицируют на две крупных группы – внешние и внутренние источники. Рассмотрим каждый из них подробнее.

Группа №1. Внешние источники поиска

1.Кадровые агентства/провайдеры (КА), центры занятости населения (ЦЗН).

Как правило, к услугам внешних провайдеров (аутсорсингу) подбора персонала компания обращается в случаях:

- отсутствия собственных ресурсов для подбора персонала – либо отсутствия или малочисленности штата по управлению персоналом, либо в связи с приоритетностью иных задач в отделе персонала компании
- поиска кандидата на «сложную» позицию, когда компания-заказчик понимает, что не в силах «закрыть» позицию в срок без привлечения внешнего провайдера кадровых услуг
- удаленности компании от места поиска персонала. Например, в случае, если компания находится в г.Москве, а в г.Томске открывает филиал, ей, вероятно, понадобится аутсорсинг услуг по подбору персонала, т.к. кадровый рынок г. Томска для этой компании не знаком.

Выделяют агентства по оплате с работодателя (агентства по подбору) и по оплате с соискателя (непосредственно кадровые агентства).

В качестве примеров агентств по подбору персонала можно рассмотреть Анкор, Kelly services. Как правило, оплату работы таких агентств осуществляет работодатель-заказчик услуги, причем оплата осуществляется в несколько этапов и составляет процент от оклада/совокупного дохода искомого специалиста.

Кадровые агентства же работают по оплате с соискателя, хотя в некоторых случаях могут брать также и оплату с работодателя за оказываемые услуги. Среди подобных агентств в городе Томске можно выделить «Качество», «Удача», «Ударник» и др.

Центр занятости населения оказывает услуги как для работодателя, так и для соискателя бесплатно.

Проведем сравнение данных инструментов по отношению к субъекту – работодателю (Таблица 1).

Таблица 1. Сравнительная характеристика кадровых агентств и агентств по поиску и подбору персонала [4].

	Агентство по подбору	Кадровое агентство, ЦЗН (частично)
Преимущества	1.Обширная база кандидатов; 2.Хорошая репутация на рынке соискателей; 3.Материальная заинтересованность в качественном и быстром закрытии позиции; 4.Применение различных технологий поиска и подбора; 5.Наличие гарантийного срока - как правило, на специалиста гарантийный срок замены составляет 3 месяца, на руководящую должность – 6 месяцев.	1. Бесплатность услуг /низкая стоимость услуг.
Ограничения	1.Платность услуг для работодателя. 2.Могут трудоустроить одного и того же кандидата в различные компании, он будет отрабатывать гарантийный срок, и агентство снова будет его трудоустроить и зарабатывать на этом деньги. 3.Есть вероятность некачественной проверки мотивации кандидата (устроить на работу чтобы прошел исп.срок).	1.База кандидатов ограничена кругом лиц, которые внесли деньги за регистрацию; 2.Плохая репутация на рынке соискателей; 3.Низкая заинтересованность в закрытии позиции; 4.Отсутствие какой-либо фильтрации кандидатов на этапе отбора.
Применение	Для поиска ТОП-ов, узких специалистов, при закрытом поиске либо при очень сжатых сроках для закрытия позиции	Для массового набора, для поиска сотрудников с низкой квалификацией/без квалификации.

В качестве критериев для выбора агентства по подбору персонала можно выделить: наличие сайта у агентства, какой персонал преимущественно подбирают, сколько лет на рынке, с какими компаниями сотрудничают, какие услуги оказывают, сроки подбора, стоимость, наличие и сроки гарантии, скидки и т.п.[3].

2. Работные сайты

Сайты, специализирующиеся на поиске персонала, для удобства будем называть «работными». Такие сайты можно разделить на 2 группы – федеральные (локация – на всю

Россию: hh.ru, superjob.ru, zarplata.ru и др.) и локальные (собирают резюме и размещают вакансии по одному населенному пункту).

Как правило, нет смысла размещать открывшуюся вакансию на всех рабочих сайтах. Достаточно провести мониторинг популярности сайтов в вашем городе – как правило, она достаточно статична и не меняется ежемесячно или поквартально. Популярность ресурса можно определить благодаря информации о числе размещенных на ресурсе вакансий и резюме.

Следует обратить внимание на то, что не во всех регионах России рабочие сайты популярны. Также рабочие сайты «работают» не по всем вакансиям. При решении о публикации вакансии на том или ином сайте необходим предварительный анализ числа аналогичных резюме на нем.

3. Социальные сети

Наиболее популярными в настоящее время являются социальные сети: ВКонтакте, Одноклассники, Facebook, Twitter, Мой круг, Мои мир и т.п.

Также существуют специальные соц. сети: места, где «обитают» сообщества профессионалов. Пример: <http://personal-911.ru/>, hrplus.ru, <http://www.podborkadrov.ru>

Также социальные сети могут быть применены при скрининге (проверке) кандидатов.

В целом по данным исследования 2011 года, только 18% опрошенных заявили, что их организации используют социальные сети (такие как Facebook или LinkedIn) для скрининга кандидатов. Если учитывать также тех, кто использует поисковые системы (как Google), то получается, что скрининг в Интернете проводят лишь 26% организаций.

При этом 71% HR-профессионалов заявили, что их организации никогда не использовали, либо прекратили использовать социальные сайты для скрининга соискателей» [6].

4. СМИ (газеты, бегущая строка на ТВ, радио и проч.)

При выборе канала СМИ важны: целевая аудитория, тираж, сроки выхода, макет/строчка, расценки, способы и места распространения информации и т.п.

В основном газеты по поиску персонала применяются менеджерами по персоналу как инструмент подбора при необходимости поиска специалистов рабочих профессий либо сотрудников без опыта работы.

5. ВТЛ, наружная реклама

Так как btl-мероприятия, наружная реклама, реклама в метро, в общественном транспорте рассчитаны, прежде всего, на массовый подбор персонала. Поводом для массового подбора может быть открытие нового торгового центра, набор рабочих на заводы, набор студентов без опыта работы на предприятия общественного питания и проч. Таким образом, подобные мероприятия следует организовывать, если компании необходимо большое число неквалифицированного персонала, т.к. искать подобным образом редкого специалиста – это как «стрелять из пушки по воробьям».

6. Работа с учебными заведениями.

Примером работы компании с учебными заведениями может служить проект «Лидер» ООО «Сибирская Аграрная Группа» (г.Томск). Сотрудничая с ВУЗами, компания привлекает лучших студентов различных специальностей на оплачиваемые практики, а для показавших себя на практике более успешно выстраивает лестницу карьеры на ближайший год внутри компании.

Следовательно, вариантами работы с учебными заведениями в русле подбора персонала могут являться практики студентов, стажировки.

«Побочным эффектом» работы с ВУЗами является создание HR-бренда, бесплатная рабочая сила в виде студентов.

Однако, такой метод работает в большей степени на перспективу, нежели на оперативное закрытие вакантных позиций.

7. Ярмарки вакансий могут быть эффективны для массового набора персонала, либо для привлечения студентов.

8. Собственная база резюме

Создание базы резюме внутри компании является неизбежным результатом постоянного подбора персонала на открытые позиции. В целях оптимизации работы с базой резюме рынок программирования предоставляет широкий спектр программных продуктов, позволяющих отстроить работу с базой резюме и ускорить закрытие вакансий. Примерами таких программ являются:

1. «1С: Предприятие 8.Кадровое агентство»;
2. Staffery2008;
3. Microsoft Dynamics CRM для рекрутинговых компаний;
4. HR Express;
5. E-staff рекрутер;
6. Experium, и другие.

9. Поиск по рекомендациям

Компания Google знаменита своей политикой в области персонала, и для привлечения нового персонала активно использует своих сотрудников. Недостаток способа — в ограниченности выбора, поскольку вряд ли у каждого есть много ищущих работу знакомых, к тому же профессионалов в нужной области. Преимущество в том, что о кандидате можно получить сведения и рекомендации неформальным путем, «из первых рук» [5]. Кроме того, даже если потенциальный кандидат с рынка труда отказывается от рассмотрения вакансии, всегда можно попросить его порекомендовать кого-либо из своих знакомых.

10. Прямой поиск/Executive search и хэдхантинг

Прямой поиск — обзвон «возможных мест обитания» потенциального кандидата с целью переманивания его на работу. При работе по прямому поиску главной задачей является выход на необходимого специалиста, при этом данный специалист уже имеет работу и, возможно, не занимается поиском новой работы. Поэтому прямой поиск применим в основном для ТОП-овых позиций. Эффективность зависит от региона, сложности закрываемой позиции и мастерства рекрутера.

Хедхантинг — целенаправленное переманивание одного конкретного кандидата-профессионала (обычно ТОП-менеджера). Требуется больших временных и финансовых ресурсов.

Группа №2. Внутренние источники поиска персонала.

Собственная организация рассматривается в качестве внутреннего источника покрытия потребности в персонале, которое осуществляется за счет:

- перемещения сотрудников в рамках одного или нескольких подразделений,
- перемещения сотрудников на более высокий иерархический уровень организации.

Работники, которые в свое время находили возможность развиваться профессионально, как правило, имеют больше шансов занять новые, интересующие их должности. С ними обсуждаются индивидуальные задачи и перспективы роста, определяются критерии оценки карьерного продвижения и его предположительные сроки. В случае открытия вакансии на новую должность они участвуют в конкурсе наряду с кандидатами со стороны [5].

- наделение сотрудника новыми функциями, которые он будет выполнять в рамках прежнего рабочего места [2].

Список использованной литературы

- 1) Внутренние и внешние источники для поиска кандидатов. Naim.ru: Поиск работы и сотрудников, база вакансий и резюме.// Электронный ресурс. URL: <http://www.naim.ru/nodes/%D0%92%D0%BD%D1%83%D1%82%D1%80%D0%B5%D0%BD%D0%BD%D0%B8%D0%B5-%D0%B8-%D0%B2%D0%BD%D0%B5%D1%88%D0%BD%D0%B8%D0%B5-%D0%B8%D1%81%D1%82%D0%BE%D1%87%D0%BD%D0%B8%D0%BA%D0%B8-%D0%B4%D0%BB%D1%8F-%D0%BF%D0%BE%D0%B8%D1%81%D0%BA%D0%B0-%D0%BA%D0%B0%D0%BD%D0%B4%D0%B8%D0%B4%D0%B0%D1%82%D0%BE%D0%B2001840.html>
- 2) Внутренние источники поиска персонала. //Электронный ресурс. URL: <http://cheepus666.narod.ru/index/0-77>
- 3) Горюнова О., Сметана С. Подбор персонала. Своими силами или через кадровое агентство? // Управление персоналом, журнал №9(235) от 05.2010, стр.58-65.
- 4) Новикова Е. Топ позиции отдавайте внешним консультантам// Управление персоналом, журнал №10 (236) 05.2010», с.55-57.
- 5) Поиск персонала. Управление персоналом: словарь-справочник. Электронный ресурс. URL: . <http://psyfactor.org/personal/personal15-13.htm>
- 6) SHRM: HR-профессионалы редко используют социальные сети для скрининга кандидатов. Пульс кадровой индустрии //Электронный ресурс. URL: <http://hrpuls.ru/2011/08/shrm-hr-professionalyi-redko-ispolzuyut-sotsialnyie-seti-dlya-skrininga-kandidatov/>

© М.П.Павлюкевич, 2014

УДК 658.14

А. В.Панова студентка 4 курса

ИНЭФБ БашГУ, г. Уфа

Научный руководитель: Л.Х.Курбанаева к.э.н, доцент

ИНЭФБ БашГУ, г. Уфа

ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ: МЕТОДЫ И ПРОБЛЕМЫ ИХ ПРИМЕНЕНИЯ

В настоящее время финансовая устойчивость рассматривается как интегрированная характеристика, отражающая способность предприятия стабильно осуществлять финансово-хозяйственную деятельность в долгосрочной перспективе. Сложность категории «финансовая устойчивость» находит свое проявление в наличии комплекса подходов и методов, характеризующих ее уровень и опирающихся на анализ совокупности абсолютных и относительных показателей.

В настоящее время для оценки финансовой устойчивости предприятия применяют следующие методы:

- метод оценки чистых активов;
- коэффициентный метод, включая расчет и анализ динамики коэффициентов структуры капитала и коэффициентов покрытия обязательств;
- метод оценки обеспеченности собственными оборотными средствами на основе определения соотношения запасов и источников их финансирования, а также расчета трехкомпонентного показателя $S(\Phi_n)$;

– анализ и оценка динамики структуры активов с позиции создания предпосылок для обеспечения финансовой устойчивости.

Базовым нормативным документом, регулирующим применение метода оценки чистых активов, является Порядок оценки стоимости чистых активов акционерного общества [2]. В соответствии с указанным документом в составе активов выделяются внеоборотные и оборотные активы; последние, в свою очередь, делятся на две категории: включаемые и не включаемые в расчет. Таким образом, чистые активы (ЧА) равны:

$$ЧА = ВнА + ОА_1 - ОА_2 - О, \text{ где}$$

ВнА – внеоборотные активы, подлежащие включению в расчет

ОА₁ – оборотные активы, подлежащие включению в расчет

ОА₂ – оборотные активы, подлежащие исключению при расчете

О – обязательства организации.

Признавая корректность дифференцированного подхода к включению отдельных видов активов в чистых активов, необходимо заметить, что Порядок введен в действие приказом Минфина России № 10н, ФКЦБ РФ № 03-6/пз от 29.01.2003. С этого момента произошли серьезные изменения в составе показателей бухгалтерского баланса: в нем появились статьи: нематериальные и материальные поисковые активы, отложенные налоговые активы, отложенные налоговые обязательства, оценочные обязательства и др. Кроме того, меняется содержательное наполнение отдельных статей баланса, вызванное как совершенствованием российских учетных стандартов, так и активным сближением с МСФО. Происходящие изменения состава баланса требуют выполнения действий, направленных на повышение корректности расчета чистых активов. К числу таких действий относятся, в первую очередь, изменение методики расчета стоимости активов, учитываемых при расчете, в том числе:

– актуализация перечня активов, учитываемых при расчете;

– корректировка стоимости величины внеоборотных активов;

– корректировка стоимости величины оборотных активов за счет обоснованного учета суммы дебиторской задолженности и исключения из состава учитываемых активов расходов будущих периодов.

Сущность коэффициентного метода заключается в расчете совокупности коэффициентов, каждый из которых рассматривается как элемент системы, позволяющей выявить и оценить риск снижения (утраты) финансовой устойчивости предприятия; сравнить полученные значения с целевым уровнем каждого из исследуемых показателей; сформировать на этой основе обоснованное заключение и разработать программу действий по управлению рассматриваемой категорией. В рамках самого метода можно выделить два направления:

– расчет коэффициентов, характеризующих структуру капитала, включая коэффициенты финансовой независимости, финансового левериджа, финансовой устойчивости, обеспеченности оборотных активов собственными средствами и др.;

– расчет коэффициентов, определяющих уровень покрытия обязательств, в том числе коэффициентов покрытия процентов, денежного покрытия, полного покрытия затрат на обслуживание долга и др.

Коэффициентный метод оценки финансовой устойчивости нашел наиболее широкое практическое применение в российских организациях. Его главными достоинствами являются наличие информационного обеспечения, простота расчета и интерпретации показателей, а также возможность проведения сравнения с другими экономическими субъектами в силу того, что метод оперирует относительными показателями. Однако он имеет и ряд недостатков.

1 Наличие некоторой терминологической неопределенности, дополненной в ряде случаев различиями в алгоритмах исчисления отдельных показателей.

2. Количественная оценка значений коэффициентов, выход за пределы которых отражает угрозу снижения (или утраты) финансовой устойчивости, опирается на учет закономерностей, сложившихся, прежде всего, в мировой практике.

Наличие указанных и иных недостатков требует повышения внимания со стороны аналитиков и совершенствования нормативных документов, регулирующих порядок расчета коэффициентов финансовой устойчивости с учетом происходящих изменений, прежде всего, в информационной базе.

Анализ оценок финансовой устойчивости показал:

– рассогласованность и противоречивость полученных оценок, что подтверждает необходимость проведения комплексного многоаспектного анализа финансовой устойчивости;

– необходимость расчета не отдельных «разовых» значений, а выявления устойчивых тенденций изменения исследуемых показателей и «пороговых» значений (или интервалов варьирования), характерных непосредственно для субъекта анализа.

Исследование особенностей отдельных методов оценки финансовой устойчивости позволяет подчеркнуть необходимость проведения ее комплексной оценки на основе применения совокупности методов, каждый из которых фокусирует внимание на разных аспектах исследуемой категории. Такой подход позволит решить важную стратегическую задачу – создать целостную картину устойчивости бизнеса в долгосрочной перспективе.

Выводы

1. В настоящее время для оценки финансовой устойчивости экономического субъекта в российской практике финансовой диагностики применяется комплекс методов, включая метод оценки чистых активов, коэффициентный метод, метод оценки обеспеченности собственными оборотными средствами и др. Каждый из этих методов обладает свойственными ему достоинствами и недостатками.

2. Анализ методики расчета чистых активов показал необходимость ее совершенствования, связанную с изменением состава и содержания отдельных статей бухгалтерского баланса.

3. Исследование коэффициентного метода оценки финансовой устойчивости показало ряд проблем его применения. К их числу, например, относятся: а) наличие некоторой терминологической неопределенности, дополненной в ряде случаев различиями в алгоритмах исчисления отдельных показателей, и б) рекомендации по применению одинаковых «пороговых» значений для оценки уровня финансовой отчетности, предлагаемых в международной и российской практике, при имеющихся кардинальных различиях в порядке и методологии формирования финансовой отчетности.

4. Анализ оценок финансовой устойчивости показал, во-первых, рассогласованность и противоречивость полученных оценок, и, во-вторых; необходимость расчета не отдельных «разовых» значений, а выявления устойчивых тенденций изменения исследуемых показателей и «пороговых» значений (или интервалов варьирования), характерных непосредственно для субъекта анализа.

Литература:

1. Правила проведения арбитражными управляющими финансового анализа, постановление Правительства РФ от 25.06.2003 № 367.

2. Порядок оценки стоимости чистых активов акционерных обществ, приказ Минфина РФ № 10н, ФКЦБ РФ № – 3-6/пз от 29.01.2003.

3. Соколов Я.В. Диагностика финансовой деятельности предприятия и возможности управления ею [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.iteam.ru/publications/finances/section_29/article_2949.

4. Фотнади Н.В. Комплексная оценка финансовой устойчивости кредитных организаций на основе международно-признанных подходов

5. Шеремет А.Д., Негашев Е.В. Методика финансового анализа деятельности коммерческих организаций. – М.: Инфра-М, 2008.

© А. В.Панова

УДК 339.14

И.В. Пантюшина, Н.С. Журавлева,
студенты 3 курса кафедры «Экономика и управление»
ФГОБУ ВПО «МАТИ-РГТУ имени К.Э. Циолковского»
Г. Ступино Российской Федерации
Научный руководитель: Н.Н. Кондрашева
к.т.н., доцент кафедры «Экономика и управление»
ФГОБУ ВПО «МАТИ-РГТУ имени К.Э. Циолковского»
Г. Ступино Российской Федерации

МАРКЕТИНГ СЕТЕВЫХ ПРОДАЖ

Аннотация. Сетевой маркетинг позволяет продавцу создать свой собственный независимый бизнес по продаже товаров и услуг потребителям и развивать группу единомышленников. Настоящим лидером сетевых продаж можно признать косметическую компанию Oriflame. Для того, чтобы сетевой бизнес принес доход, надо приглашать в свою структуру всего одного человека и обучить этому всю структуру.

Ключевые слова: маркетинг, сетевые продажи, рынок, консультант, продвижение, товар, реклама.

Сетевой маркетинг – это последовательная система, в которой, происходит, и движение финансов, и продвижение продукции (товаров или услуг) на рынок. С помощью консультантов осуществляется продажа продукции и услуг, которых мотивируют вознаграждением, которое зависит от объема проданной ими продукции. Консультанты привлекают к распространению товаров других людей и получают комиссионное вознаграждение, которое зависит от объемов продукции, закупленной этими людьми.

Сетевой маркетинг включает план компенсаций с выплатой комиссионных за продажи на нескольких уровнях вниз по вертикали структуры организации. Данный вид маркетинга дает продавцу возможность создать свой собственный независимый бизнес по продаже товаров и услуг потребителям и развивать группу единомышленников.

В процессе продаж сетевого маркетинга продавцы обычно:

- приобретают и используют продукцию своей организации;
- занимаются продажей продукции в кругу друзей, знакомых, родных;
- получать вознаграждение от личных продаж и продаж тех людей, которых они лично привлекли в свою компанию.
- привлекают, обучают, мотивируют и руководят организацией продавцов и другими прямыми продавцами.

Настоящем лидером сетевых продаж можно признать косметическую компанию Oriflame. Компания представлена в 63 странах мира. Oriflame осуществляет разработку, производство и продажу средств по уходу за кожей, средств личной гигиены, парфюмерии и декоративной косметики, продукции здорового питания и аксессуаров.

Продукция компании постоянно обновляется в каталогах, имеет сезонность и знаки качества европейского уровня, которые представлены на последней странице каждого каталога. Компания Oriflame работает методом сетевых продаж с помощью рекламы на телевидении, интернет сайтов, или через консультантов. Ценовой ориентир продукции от 280 до 640 рублей в зависимости от конкретного средства серии Oriflame.

Так как промежуточным звеном между компанией Oriflame и ее клиентами являются консультанты, то акцент делается на стимулирование именно представителей. Рассылка консультантам пробных образцов и брошюр повышает как объем продаж, так и заработок консультанта.

При отправке формы заказа консультанту указывается в определенной графе количество клиентов. Как правило, из указанного числа, $\frac{3}{4}$ клиентов – постоянные. Именно на них делается ставка. Например, если число клиентов, указанных в графе – 16, значит 11-12 из них – постоянные клиенты.

Упаковщик заказов вкладывает в заказ 12 пробных образцов и 12 познавательных брошюр плюс один образец и одна брошюра для самого консультанта. Образцы должны быть разные, например: два пробных образца солнцезащитного лосьона для загара с омолаживающим кожу эффектом, два образца солнцезащитного лосьона для чувствительной кожи, два – для детской кожи, два пробных образца лосьона автозагара и т.д. Консультант, зная своих постоянных клиентов и особенности их кожи, подберет для каждого клиента индивидуальное средство.

Компания ORIFLAME представляет серию SOL – это наиболее эффективные и очень удобные в использовании средства для всей семьи, которые обеспечивают профессиональную защиту кожи от солнечных лучей спектра UVB и UVA. Средства этой серии (солнцезащитные средства) предназначены специально для летнего периода, когда защита от солнца становится наиболее актуальной. Эти крайне эффективные солнцезащитные средства являются водостойкими и содержат целебные растительные компоненты. Они щедро увлажняют, смягчают и успокаивают кожу.

Все средства серии SOL соответствуют европейским нормам защиты от ультрафиолетового излучения. Нужно только правильно выбрать фактор SPF, который наиболее оптимально подходит для кожи и климатической зоны, и следовать простым правилам использования этих средств.

Главное достоинство серии ORIFLAME SOL заключается в эффективной формуле и широком ассортименте, которое позволяет охватить все возможные потребности клиентов:

- линия водостойких средств для длительной защиты – наиболее универсальный вариант, который подойдет любому покупателю, создает барьер от вредных лучей, обеспечивает долгое увлажнение;

- средства с омолаживающим кожу эффектом подойдут покупательницам, которые хотят не только защититься от вредного излучения, но и получить дополнительную заботу о молодости кожи, подходят для женщин старше 30 лет;

- женщины с особенно нежной кожей могут воспользоваться водостойкими средствами ORIFLAME SOL для чувствительной кожи, подходят для очень светлой кожи, которая плохо загорает;

- солнцезащитные средства, разработанные специально для детей, предназначены для нежной чувствительной кожи. Они надежно защищают кожу и к тому же выпускаются в

необычном цвете (рыжее желе с блестками или цветной лосьон-спрей), что порадует любого ребенка;

- средства - автозагары для кожи лица и тела подходят тем клиентам, которые пока не собираются в отпуск или воздерживаются от пребывания на пляже, но хотят иметь загорелую кожу;

- средства для восстановления кожи после загара с охлаждающим эффектом подходят для всех. Эти средства станут приятным и полезным завершением пляжного отдыха, так как они не только увлажняют и охлаждают кожу, но и сохраняют загар на более долгое время.

Компания Oriflame для продвижения серии солнцезащитной продукции использует телевидение, красочные брошюры и образцы (табл. 1).

Таблица 1

Таблица расходов на рекламные мероприятия серии солнцезащитной продукции ORIFLAME SOL в период май 2014 год – август 2014 год

Вид рекламы	Период времени	Количество	Затраты на рассылку, рекламные ролики в руб.
Брошюры и образцы	15 мая-1 июня	1690 комплектов (13брошюр+ 13 образцов) (13б*25руб.) + (13 обр.*20руб.)	987310
Телевидение	1 июня-31 августа	(5мин./нед.*12нед.)*8000 руб./1мин.	480000

Теперь рассчитаем экономическую эффективность от рекламных мероприятий.

Для расчета экономической эффективности специалисты в области рекламы используют следующие формулы.

1. Расчет товарооборота под воздействием рекламы

$$T_d = (T_c * П * Д) / 100 = (30000000 * 260416 * 90) / 11,4 = 61677473 \text{ руб.},$$

где T_d – дополнительный товарооборот, вызванный рекламными мероприятиями (руб.);

T_c – средненедневный товарооборот до начала рекламного периода (руб.);

D – количество дней учета товарооборота в рекламном процессе;

$П$ – относительный прирост средненедневного товарооборота за рекламный период по сравнению с дорекламным (%).

2. Расчет рентабельности рекламирования.

Эффективность затрат на рекламу может быть определена с помощью показателя рентабельности рекламирования :

$$P = (П / З) * 100\% = (260416 / 480000) * 100\% = 54\%,$$

где P – рентабельность рекламирования (%);

$П$ – дополнительная прибыль, полученная от рекламирования товара (руб.);

$З$ – общие рекламные затраты (руб.), $З = З_p + P_d$.

Экономическая эффективность рекламы может определяться методом целевых альтернатив путем сопоставления планируемых и фактических показателей, оцениваемых как результат вложения средств в рекламную компанию.

3. Расчет экономической эффективности рекламы методом целевых альтернатив.

$$K = (Пф / По) * 100\% = 61677473 / 64000000 * 100\% = 96\%,$$

где К – уровень достижения планируемого уровня прибыли (%);

Пф – фактический объем прибыли за период действия рекламы (руб.);

По – планируемый объем прибыли за период действия рекламы (руб.).

Теперь проведем анализ экономического эффекта рекламирования от проведенных мероприятий.

Экономический эффект рекламирования – это разница между прибылью, полученной от дополнительного товарооборота, вызванного рекламными мероприятиями, и расходами на рекламу.

Расчет экономического эффекта рекламирования.

$$\text{Э} = (\text{Тд} * \text{Нт}) / 100 - (\text{Зр} + \text{Рд}) = (61677473 * 15) / 100 - (200000 + 280000) = 8771620 \text{ руб.},$$

где Э – экономический эффект рекламирования (руб.);

Тд – дополнительный товарооборот под воздействием рекламы (руб.);

Нт – торговая надбавка за единицу товара (в % к цене реализации);

Зр – затраты на рекламу (руб.);

Рд – дополнительные расходы по приросту товарооборота (руб.).

Экономический эффект рекламных мероприятий может быть:

- положительным – затраты на рекламу меньше дополнительной прибыли;
- отрицательным – затраты на рекламу выше дополнительной прибыли;
- нейтральными – затраты на рекламу равны дополнительной прибыли.

В нашем случае экономический эффект рекламы – положительный.

Экономический эффект от рассылки представителям бесплатных пробных образцов и познавательных брошюр представлен в табл.2.

Таблица 2

Экономический эффект от рассылки консультантам пробных образцов и образовательных брошюр

Период времени	Дополнительный товарооборот, руб.	Затраты на рассылку, руб.	Экономический эффект от рассылки, руб.
15-22 мая	545567	476870	68997
22-29 мая	584002	444980	139022
29мая-4июня	791573	342120	244514
4-11 июня	886637	276660	525933
ВСЕГО	2807779	987310	1820466

Проведенные расчеты эффективности мероприятий по продвижению товаров позволяют отметить, что мероприятия по рекламной компании будут достаточно успешными. Экономическая эффективность рекламы составит 96%, экономический эффект рекламирования будет равен 8771620 рублей (период рекламирования серии ORIFLAME SOL – 90 дней). Экономический эффект от рассылки составит 808466 рублей (за период равный 28 дней).

Рассчитаем средневзвешенный экономический эффект от рекламирования и рассылки. Это необходимо для сравнения результатов, так как исходные данные несопоставимы по причине разного учета временных периодов.

Средневзвешенный экономический эффект от рекламы:

$$8771620 / 90 = 97462 \text{ руб.}$$

Средневзвешенный экономический эффект от рассылки:

$$1820466 / 28 = 65000 \text{ руб.}$$

Успех сетевого бизнеса составляет формула «один плюс один», которая позволяет создать структуру более чем 4000 сотрудников. Рекламные мероприятия информируют

потребителей о товарах и современных разработках компании, представляют возможность удерживать старых и привлекать новых клиентов.

Литература

1. Oriflame SWEDEN / <http://ru.oriflame.com> , дата обращения (20.11.2014)
2. Федько В.П., Федько Н.Г. Основы маркетинга. - М.: «Март», 2011
3. Oriflame Косметика, Красота, Бизнес / <http://www.oriflame-one.ru/sunbath/sol-sun>, дата обращения (21.11.2014)
4. Кондрашева Н.Н. Стратегия маркетинга сетевых продаж. Сборник «Научные труды (Вестник МАТИ)», 2015, Вып.24 (95).

© И.В. Пантюшина, Н.С. Журавлева

УДК 336.02

С.К. Панфилова, Студентка 5 курса
Института экономики, управления и права
Национальный исследовательский
Иркутский государственный технический университет
г. Иркутск, Российская Федерация

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФОРФЕЙТИНГА В РОССИИ

На сегодняшний день мировые рынки открывают все больше возможностей для российских предприятий. Внедриться и работать на них можно, предлагая продукт и сервис, соответствующий принятым стандартам. Западные компании в борьбе за новые рынки активно используют финансовые инструменты, предоставляющие покупателям длительные отсрочки платежа. В данной статье рассмотрен наиболее часто используемый на Западе и развивающийся в России финансовый инструмент – форфейтинг.

При согласовании экспортных поставок самым частым источником проблем является дефицит денежных ресурсов у покупателя. Особенно это характерно для экспорта в нестабильные страны. Российский рынок обладает большим потенциалом, но в то же время присутствуют определенные трудности из-за недостаточно развитой банковской системы, юриспруденции. Компании-экспортеры, прорывающиеся на российский рынок, могут достигнуть существенного успеха, но и столкнуться со значительными трудностями.

Бизнес форфейтинговых отделов коммерческих банков заключается в отделении от любых торговых сделок всех возможных рисков и позволяет экспортеру и импортеру сосредоточиться на бизнесе, который они ведут. Форфейтер предоставляет услуги и советы для того, чтобы исключить или материально контролировать риски, таким образом, позволяя компаниям быть хозяевами положения в их бизнесе, в то время как они узнают новые рынки в постоянно изменяющемся мире.

Все больше импортеров в России стремятся выйти на международный рынок для покупки более дешевого и качественного оборудования или продажи собственной продукции, пользующейся спросом за рубежом, и потому готовы платить за товар с отсрочкой платежа большие деньги. Поскольку доступ к среднесрочному и долгосрочному финансированию в нашей стране ограничен и дорого стоит, импортер приводит выплаты по контрактам в соответствии с получением доходов от проекта, заранее фиксируя процент за время пользования кредитом. В России пока услуги форфейтинга оказываются в малых и ограниченных масштабах. Это объясняется дефицитом доверия к российским компаниям, даже тем, чье имя на слуху, является камнем преткновения для большинства импортеров, от которых зарубежные поставщики требуют стопроцентную предоплату или надежные гарантии. По мнению экспертов, наилучшим выходом из ситуации является так называемое

форфейтинговое финансирование, которое позволяет максимально эффективно структурировать внешнеэкономические операции.

Форфейтинг возник после второй мировой войны. Несколько банков Цюриха, имевших богатый опыт финансирования международной торговли, стали использовать этот прием для финансирования закупок зерна странами Западной Европы в США. В те годы поставки продукции и конкуренция между поставщиками настолько возросли, что покупатели потребовали увеличения сроков предоставляемого кредита до 180 дней вместо привычных 90.

Кроме того, произошло изменение структуры мировой торговли в пользу дорогостоящих товаров с относительно большим сроком производства. Таким образом, повысилась роль кредита в развитии международного экономического обмена, и поставщики были вынуждены искать новые методы финансирования своих сделок.

Форфейтинг (от франц. *a forfait* – целиком, общей суммой) – покупка форфейтером у экспортера денежных требований к импортеру (дисконтирование), как правило, гарантированных банком импортера и вытекающих из поставки товаров или оказания услуг без права обратного требования (регресса) к экспортеру. Это означает, что покупатель долга (форфейтер) принимает на себя обязательство об отказе – форфейтинге – от обращения регрессивного требования к кредитору при невозможности получения удовлетворения у должника. Покупка оборотного обязательства происходит, естественно, со скидкой.

Форфейтинг интересен всем, но ориентирован в основном на импортера. Экспортер заинтересован сбыть свой товар, работу или услугу, импортер заинтересован приобрести товар, работу или услугу в рассрочку. Кроме того, в современной конкурентной ситуации импортер из страны «развивающегося» рынка предпочтет иметь дело с поставщиком, предлагающим более простую и удобную для импортера схему финансирования. Банк импортера, выступая гарантом платежа (либо эмитентом аккредитива), получает за это соответствующее вознаграждение, в чем и состоит его интерес. Банк экспортера обычно осуществляет предэкспортное финансирование в привязке к форфейтинговой сделке.

Форфейтинг интересен тем российским предприятиям, которые занимаются импортом и получают от продавца торговые кредиты. Экспортер, продавая обязательства покупателя банку импортера (форфейтеру), получает деньги за свою продукцию сразу, направляет их на развитие бизнеса, а импортер в дальнейшем рассчитывается с форфейтером. Форфейтинг применяется практически эксклюзивно для финансирования внешнеторговых (трансграничных) операций.

© С.К. Панфилова, 2014

УДК 338.012

Т.А.Позднякова, д.э.н., проф.

В.Г. Тедеева, соискатель

Экономический факультет

Северо-Кавказский горно-металлургический

институт (государственный технологический университет)

Г. Владикавказ, Российская Федерация

ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТЕКСТИЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

В Российской Федерации принята «Стратегия развития легкой промышленности России на период до 2020 года», реализация которой позволит увеличить долю российских товаров

на текстильном рынке страны до 50 %. Причем 46 % от их общего объема должна составить «инновационная продукция» [2]. Соответственно, деятельность предприятий текстильной промышленности сегодня немыслима без развития новых технологий.

Однако проведенный авторами анализ темпов инвестиционных вложений в рассматриваемую отрасль национальной экономики свидетельствует об их несоответствии заявленным в упомянутой стратегии ориентирам. Так, например, темп роста инвестиций в основной капитал текстильных и швейных производств в 2013 году сложился на уровне 104,2% по отношению к 2012г. При этом удельный вес абсолютного показателя – 13,3 млрд. руб., составил всего 0,1% от совокупного объема инвестиций в экономике, что явно недостаточно для коренной модернизации текстильной отрасли России. В первом полугодии 2014 года наблюдается активизация инвестирования. В отрасль было вложено 6,0 млрд. руб., что составляет 194,4% от аналогичного периода предшествующего года, и это уже 0,2% общей суммы инвестиций в России [2].

Что касается источников инвестиционных вложений в текстильное и швейное производство, то, в отличие от среднероссийских показателей, почти четверть из них составляют иностранные инвестиции (см. табл. 1).

Таблица 1

**Инвестиции в основной капитал текстильных и швейных производств
в разрезе форм собственности в 2013 году [2]**

(в процентах к общему объему)

Виды экономической деятельности	Российская собствен- ность	из нее:				Иност- ранная собствен- ность	Совместная российская и иностранная собствен- ность
		госу- дарст- венная	муници- пальная	частная	смешан- ная рос- сийская		
Всего по видам экономической деятельности*	88,7	15,4	3,1	59,9	8,6	5,7	5,6
в том числе Текстильное и швейное производство**	70,2	0,8	0,2	65,1	2,1	23,5	6,3

**) Данные приведены по полному кругу организаций, включая досчеты на инвестиции, не наблюдаемые прямыми статистическими методами.*

***) Данные приведены без субъектов малого предпринимательства и объема инвестиций, не наблюдаемых прямыми статистическими методами)*

Сложившаяся ситуация объясняется тем, что стоимость текстильного производства на рынке готового бизнеса относительно ниже стоимости в других отраслях, в частности, на 15-20 процентов ниже, чем стоимость продовольственной компании с сопоставимой прибылью и примерно такими же активами. Текстильный бизнес отличается высокой доходностью вложений и представляет наибольший интерес для стратегических инвесторов. Как утверждают специалисты, покупка небольшого текстильного производства (с инвестициями до 1,5-2 млн. рублей) окупается уже через 1,5-2 года. С крупными предприятиями ситуация обстоит иначе. Они приносят меньше прибыли, и инвесторы могут рассчитывать на возраст инвестиций не ранее чем через 4-5 лет, поскольку модернизация устаревших производств требует дополнительных вложений.

Перспективными направлениями развития текстильной промышленности являются:

- модернизация отрасли на основе внедрения инноваций; государственное стимулирование разработки и использования нового технологического оборудования и новых технологических процессов и материалов, обеспечивающих снижение материалоемкости и энергоемкости производства продукции;

- повышение конкурентоспособности продукции;

- поддержание благоприятного инвестиционного климата;

- развитие партнерства со странами СНГ;

- повышение доли экспорта продукции более глубокой степени переработки;

- увеличение удельного веса химических волокон и нитей с улучшенными потребительскими свойствами в сырьевом балансе отрасли; повышение уровня переработки отечественного натурального сырья;

- повышение уровня переработки отечественного натурального сырья; проведение реструктуризации в отрасли;

- корректировка системы государственного регулирования (субсидии, государственные заказы, системы льгот).

Список использованной литературы:

1. Приказ Министерства промышленности и торговли Российской Федерации от 24 сентября 2009 №853 «О стратегии развития легкой промышленности России на период до 2020 года».

2. Инвестиционная деятельность в России – 2014: условия, факторы, тенденции/Федеральная служба государственной статистики. – URL: [http:// www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ ru/ statistics/ publications/ catalog/ doc_1140095471812](http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/publications/catalog/doc_1140095471812) (дата обращения: 11.08.2014).

© Т.А. Позднякова, В.Г. Тедеева, 2014

657.622

А.В. Протопопов, студент 4 курса, Финансово-экономический институт Северо-Восточный федеральный университет им. М.К. Аммосова г. Якутск, Российская Федерация

АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА (НА ПРИМЕРЕ ОАО «АЭРОПОРТ ЯКУТСК»)

Анализ ликвидности баланса проводится путем соотнесения элементов актива и пассива баланса и оценки их соответствия. Обязательства предприятия принято группировать по их степени срочности, а активы — по степени ликвидности.

Рекомендуемые соотношения сопряженных групп активов и пассивов, характеризующие абсолютно (т.е на 100%) ликвидный бухгалтерский баланс следующие:

$$A1 \geq P1$$

$$A2 \geq P2$$

$$A3 \geq P3$$

$$A4 \leq P4.$$

По степени ликвидности активы организации подразделяются на следующие группы:

A1– высоколиквидные активы (денежные средства)

A2-активы средней скорости реализации (краткосрочные финансовые вложения, краткосрочная дебиторская задолженность)

A3 – медленно реализуемые активы (запасы, долгосрочная дебиторская задолженность, НДС, прочие оборотные активы)

A4- трудно реализуемые активы (внеоборотные активы)

Пассивы также разделяют на четыре группы и располагают по степени срочности их оплаты:

П1- Кредиторская задолженность

П2 - Остальные краткосрочные обязательства

П3 - Долгосрочные обязательства

П4- Собственный капитал

Сопряжение группы активов и пассивов сравниваются между собой с целью выявления платежных излишков и платежных недостатков по ним отслеживания изменения структуры составных частей бухгалтерского баланса. Рассчитывается как на начало, так и на конец периода, в котором проводится анализ. Результаты расчетов анализ ликвидности баланса ОАО «Аэропорт Якутск» представлены в Таблице 1.

Таблица 1. Анализ ликвидности баланса

(тыс. руб.)

Актив ы	На начало периода	На конец периода	Пассив ы	На начало периода	На конец период а	Платежный излишек		Платежный недостаток	
						на начало период а	на конец период а	на начало период а	на конец период а
A1	107 215	203 643	П1	81 113	141 428	26 102	62 215		
A2	25	25	П2	151 313	146 880			-151 288	-146 855
A3	175 995	205 798	П3	105 469	135 450	70 526	70 348		
A4	938 131	895 756	П4	883 471	881 464	54 660	14 292		
Баланс:	1 221 366	1 305 222	Баланс:	1 221 366	1 305 222	151 288	146 855	-151 288	-146 855

По данным таблице можно сделать вывод, что баланс не является абсолютно ликвидным, так как невыполняется из приведенных выше соотношений ($A2 < P2$, $A4 > P4$). По второй группе активов и пассивов имеется платежный недостаток, как на начало, так и на конец года. Это свидетельствует о том, что предприятие не может погасить в полном объеме краткосрочные задолженности. Соотношение четвертой группы активов и пассивов отражает финансовую устойчивость, т.е. наличие у предприятия собственных оборотных средств. В нашем балансе внеоборотные активы больше, чем собственные средства.

Далее выявим коэффициент текущей ликвидности. Текущая ликвидность показывает о платежеспособности или неплатежеспособности предприятия на краткосрочный период. Формула коэффициента текущей ликвидности:

$$T = (A1+A2+A3)/(P1+P2)$$

$$T = (206\ 643+25+205\ 798)/(141\ 428+146\ 880) = 412\ 466/288\ 300 = 1,43$$

Коэффициент текущей ликвидности ОАО «Аэропорт Якутск» составил 1,43. Нормальным считается значение коэффициента от 1,5 до 2,5. Значение ниже 1 говорит о высоком финансовом риске, связанном с тем, что предприятие не в состоянии стабильно

оплачивать текущие счета. Значение более 3 может свидетельствовать о нерациональной структуре капитала.

Таким образом, баланс ОАО «Аэропорт Якутск» не является абсолютно ликвидным, так как предприятие не может в полном объеме погасить краткосрочные задолженности.

Список использованной литературы:

1. Миславская Н.А., Поленова С.Н. Бухгалтерский учет. Учебник. Изд. Дашков и Ко, 2013 592 с.
2. Толкачева О.М., Толкачева Н.А. Бухгалтерский учет и анализ: учебное пособие. М.: Директ-Медиа, 2013. – 174 с.

© А.В. Протопопов, 2014

УДК 336

А. В. Саакян, ФГАОУ ВПО
ФГАОУ ВПО «Северо-Кавказский федеральный университет»,
г. Ставрополь

СТРАХОВАНИЕ КАК ФИНАНСОВЫЙ ИНСТИТУТ В РФ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Финансовую систему России образует совокупность его институтов. Для российской экономики характерна сложная и многообразная структура институтов. Для всех видов финансовых институтов характерно аккумулирование свободных денежных средств государства, фирмы и населения и последующее распределения их в экономику.

К финансовым институтам относятся многие системы и фонды, а именно бюджетная система, в которую входят как государственные, так и местные бюджеты, внебюджетные целевые фонды; кредит, как государственный, так и банковский; финансы предприятий отраслей народного хозяйства; система страхования, как личного, так и имущественного.

Рассмотрим более подробно страховую систему, ведь с каждым днем страхование занимает все более высокое место. Этот институт позволяет человеку чувствовать себя материально защищенным, от нежелательных событий. Страхование такой элемент системы рыночных отношений, который стал одним из важнейших и выступает в роли финансовых отношений, которые связаны с выполнением специфических функций в экономике.

Страхование - отношения по защите интересов физических и юридических лиц, Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и муниципальных образований при наступлении определенных страховых случаев за счет денежных фондов, формируемых страховщиками из уплаченных страховых премий (страховых взносов), а также за счет иных средств страховщиков.[1]

В странах, в которых развита рыночная экономика, страхование занимает одно из стратегических секторов экономики. Роль страхования чаще всего видно на микроуровне, на примере отдельных договоров страхования заключенных юридическими и физическими лицами для защиты своих интересов. А при крупных катастрофах возмещение ущерба через систему страхования несет

макроэкономические последствия. Очень большие инвестиционные ресурсы страховых компаний устанавливают макроэкономические пропорции формирования ведущих государств.

Страхование - специализированная отрасль экономики. Её основной задачей является создание эффективной системы страховой защиты материальных интересов граждан и юридических лиц, обеспечивающей компенсацию убытков. Так же страхование - один из наиболее эффективных рыночных механизмов управления рисками, который предназначен обеспечить устойчивое развитие и экономики, и социальной сферы. Так же он должен стимулировать ответственное экономическое поведение экономических субъектов, которая будет сокращать нагрузку на бюджет.

За последние годы страхование в РФ получило существенное развитие. Для этого были организованы условия для развития системы страховой защиты имущественных интересов населения, предприятий и государства. Но, в то же самое время, страхование, которое прошло процесс перехода от государственной монополии к воссозданию страхового рынка, не успевает за потребностями экономики.

Российский же рынок характеризуется слабыми финансовыми возможностями национальных страховых компаний по размещению крупных страховых рисков, что обусловлено и небольшими размерами уставных капиталов, и страховых резервов у страховых компаний. Так же такая ситуация складывается из-за недостатка опыта проведения страхования, который включает оценку и управление риском и оценку ущерба, который подлежит возмещению, и отсутствием сильной страховой инфраструктуры и методологией расчета тарифов по не обычным страховым рискам.

К основным проблемам на страховом рынке можно отнести имеющуюся величину платежеспособности и спроса граждан и юридических лиц на страховые услуги; не полное использование мере механизма страхования, а именно, отсталость обязательного страхования, то есть без этого не может энергично развиваться рынок добровольного страхования; относительно низкое развитие страховых операций, которое сдерживает рост собственных средств и накопление страховых резервов у страховых компаний; информационная закрытость страхового рынка, которая создает проблемы для возможных страхователей в выборе постоянных страховых организаций.

Развитию страховой системы может помочь следующее: изучение страхового законодательства; комплексное изучение рынков страхования и перестрахования в России; изучение международных страховых отношений и видов страхования; образование действенного механизма регулирования страхования; научный анализ развития страхового рынка России; разработка и осуществление научных программ, которые направлены на образование и улучшение страхового рынка.

Страхование, как финансовый институт в нашей стране находится в стадии развития, он имеет множество проблем, но при этом у него есть перспективы развития.

Список используемых источников:

1. Закон РФ от 27.11.1992 N 4015-1 (ред. от 28.12.2013) с изм., внесенными Федеральным законом от 21.06.2004 N 57-ФЗ "Об организации страхового дела в Российской Федерации".

2. Зернов А.А. Экономическая эффективность страхования // Финансы. – 2010

© А. В. Саакян, 2014

КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ ВЗАИМНОГО ДОВЕРИЯ МЕЖДУ УЧАСТНИКАМИ КЛАСТЕРА

Кластерный подход в последние годы приобрел огромную популярность. Политики, экономисты, ученые всё больше убеждаются в эффективности данного подхода, так как создание кластеров обеспечивает высокую конкурентоспособность региона. Кластер представляет собой группу географически локализованных взаимосвязанных компаний, поставщиков оборудования, комплектующих, специализированных услуг, инфраструктуры, научно-исследовательских институтов, высших учебных заведений и других организаций, взаимодополняющих друг друга и усиливающих конкурентные преимущества отдельных компаний и кластера в целом [4]. Все участники кластера получают преимущества от эффекта синергии, возникающего из-за долговременного сотрудничества и сочетания кооперации и конкуренции.

Наиболее развитые кластеры имеют следующие характеристики [3, с. 57]:

- 1) наличие конкурентоспособных предприятий;
- 2) наличие в регионе конкурентных преимуществ для развития кластера;
- 3) географическая концентрация и близость;
- 4) наличие различных участников и «критической массы»;
- 5) наличие связей и взаимодействий между участниками кластера.

По нашему мнению, еще одной принципиально важной характеристикой развитого кластера является такой фактор, как взаимное доверие. Изучение феномена доверия, его специфики, факторов, влияющих на успешность развития отношений очень актуально, так как имеет серьезную не только научную, но, прежде всего, практическую важность.

Любой экономический обмен в кластере требует доверия, чтобы предотвратить оппортунизм и уменьшить затраты управления. Доверие может быть источником конкурентных преимуществ. В рамках кластера компании строят отношения и развивают взаимное доверие на деловом и личном уровне. В отличие от иерархической структуры, структура отношений в пределах кластера – это сетевые отношения, в которых компании более склонны к развитию сильной формы доверия между собой [5, с. 4].

На уровне кластера существование сильной формы доверия предоставляет компаниям преимущества в затратах управления и больше вариантов взаимодействий. Участники кластера будут чувствовать себя более уверенными, чем их конкуренты, зная, что любая уязвимость, которая могла бы существовать в экономическом обмене, не будет использована их партнерами. Следовательно, такие предприятия уменьшают расходы в отдельных сферах управления: затраты на развитие и поддержания доверия в кластере меньше, чем затраты на использование или создание механизмов управления экономического обмена. Уровень доверия между участниками кластера выше, чем между компаниями, не входящими в кластер, и поэтому производительность первых выше, чем производительность вторых. Таким образом, взаимное доверие между участниками кластера подчеркивает превосходство кластера как уникальной формы организации.

В данной статье мы более подробно остановимся на индикаторах, с помощью которых можно оценить взаимное доверие между участниками кластера.

При анализе специфики оценки взаимного доверия можно выявить следующие критерии, демонстрирующие упрочнение взаимного доверия между участниками в кластере [2, с. 78-79]:

- Долговечность взаимодействий. Данный критерий оценивает время, в течение которого каждый отдельный участник кластера взаимодействует с другими. При общих равных условиях уровень конкурентоспособности участника кластера будет тем выше, чем больше у него долгосрочных партнеров. Долгосрочное партнерство в кластере позволяет более точно планировать расходы и время осуществления проектов, своевременно и качественно выполнять обязательства и избегать различных рисков.

- Глубина партнерских отношений. Данный показатель выражает уровень взаимодействия участников кластера в различных сферах деятельности. В рамках данного критерия предполагается оценка наличия или отсутствия процесса совместного планирования и контроля совместной деятельности, создание и функционирование совместно созданных структур, необходимого для наилучшего использования партнерства.

- Возможность дублирования связей. Под возможностью дублирования понимается возможность компаний кластера в кратчайшие сроки заменить одну связь другой в случае, если партнер по каким-то причинам не может выполнить свои партнерские обязательства. Иными словами, любые контакты и каналы должны быть доступны в любой момент времени. В современных экономических условиях для производственных предприятий данное условие необходимо для непрерывности технологических процессов, а для посреднических компаний, занятых на рынке услуг, оно способствует минимизации временных затрат и риска невыполнения обязательств.

- Динамика партнерских отношений. Данный критерий не предполагает постоянного изменения структуры партнеров, он выражается в непрерывном расширении сфер взаимодействия, разработке и внедрении новых способов установления и развития партнерских связей, проникновении при помощи партнеров на новые рынки и отрасли. Удачным примером динамики партнерских отношений может служить увеличение доли партнеров с большой глубиной связей. Данный критерий демонстрирует все изменения в партнерских отношениях.

- Эффективность взаимодействий. Данный показатель выражается в отношении суммы отдельного контракта к общей выручке от деятельности по конкретному виду взаимодействия. Каждую группу участников кластера должен оценивать специалист, работающий в данной сфере и хорошо знающий специфику взаимодействий.

Таким образом, неотъемлемой частью построения отношений в кластере является взаимное доверие, обеспечивающее участникам кластера преимущества в затратах на управление и больше вариантов взаимодействий. Критериями оценки взаимного доверия между участниками кластера являются: долговечность взаимодействий, глубина партнерских отношений, возможность дублирования связей, динамика партнерских отношений, а также эффективность взаимодействий.

Список использованной литературы:

1. Портер Майкл Э. Конкуренция: Пер. с англ. – М.: Издательский дом Вильямс, 2005. – 608 с.
2. Гаврилов И.А. Оценка уровня партнерских связей как одного из факторов конкурентоспособности организации / И. А. Гаврилов, Н. С. Иващенко. – // Маркетинг в России и за рубежом. – 2009. – № 3. – с.77-86.

3. Методические рекомендации по реализации кластерной политики в северных субъектах Российской Федерации [Электронный ресурс] // Официальный сайт Минэкономразвития России, 2014. Режим доступа: <http://economy.gov.ru/minec/activity/sections/innovations/politic/doc201001081642>, доступ свободный.

4. Руднева П.С. Опыт создания структурных кластеров в развитых странах [Электронный ресурс] // Экономика региона. 2007. - №18. Режим доступа: <http://journal.vlsu.ru/index.php?id=686>, доступ свободный.

5. Хайдарова М. А. Оценка эффективности взаимодействия предприятий в региональных кластерах [Электронный ресурс] // Концепт. – 2014. – Современные научные исследования. Выпуск 2. Режим доступа: <http://e-concept.ru/2014/55198.htm>, доступ свободный.

© Е.В. Савина, 2014

УДК 339.9

О.Н.Сараджян

студент 3 курса экономического факультета
Астраханский государственный технический университет

О.А.Гришина

Старший преподаватель кафедры «Экономическая теория»
Астраханский государственный технический университет
Г. Астрахань, Российская Федерация

МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ В РОССИИ

В середине 1992 г. была создана Федеральная миграционная служба в России, страна присоединилась к Конвенции ООН о статусе беженца и Протоколу к ней 1951 г., были приняты законы «О беженцах» и «О вынужденных переселенцах» и программа помощи им. В итоге Россия приняла 1,8 млн. статусных беженцев и вынужденных переселенцев и не меньшее количество не получивших статуса. [1]

Россия имела положительный баланс миграционного обмена абсолютно со всеми бывшими республиками, откуда наряду с русскими и другими этническими россиянами, вернувшимися на родину, прибыло около 1 млн. мигрантов титульных национальностей стран СНГ и Балтии. [2]

По данным ФМС, в мае 2013 года на территории России находилось почти 11 млн. иностранцев. Это примерно 7% от всего населения страны. Большую часть из них составляют так называемые "экономические мигранты", приехавшие на заработки из стран СНГ: Узбекистана, Таджикистана, Азербайджана, Украины, Казахстана, Киргизии, Молдавии и Белоруссии. Объективными предпосылками для формирования прочных миграционных связей с бывшими республиками СССР остаются общность менталитета, культуры, языка, открытость границ, а также емкость российского рынка труда. [3]

Мигранты России объективно нужны, на это есть демографические и экономические причины. Трудоспособное население в РФ убывает более чем на 1 млн. человек в год и при сохранении тенденции будет убывать так еще довольно долго. Без мигрантов на ряде должностей работать будет просто некому, заявляют некоторые эксперты.

Одним из минусов присутствия большого числа мигрантов является то, что заработанные ими в России деньги не остаются работать на её же экономику, а отправляются семьям на родину. Так, по данным ЦБ, в 2012 году переводы из России в

страны СНГ составили \$18,21 млрд. (для сравнения, обратно - \$2,28 млрд.). Больше всего переводов осуществляют жители Узбекистана - \$5,7 млрд., Таджикистана - \$3,6 млн., Украины (2,7), Киргизии (1,8), Армении (1,4) и Молдовы (1,2). При этом переводы являются значительным вкладом в бюджеты этих стран, например, для Таджикистана они составили 47% от ВВП страны за 2011 год. В то же время, по данным ФМС, в 2012 году мигранты принесли федеральному и региональному бюджетам РФ 32,8 млрд. рублей, что на 25% больше, чем в 2011 году. Это деньги от господлин, патентов на работу и штрафов.

Если говорить о **направлении** миграционных потоков в России, причем как внутристрановых, так и внешних, то данные Росстата по региональным миграциям позволяют выявить однозначных «лидеров» среди регионов-реципиентов. Очевидно, основным центром притяжения населения в России является Москва и Московская область, туда едет население со всей страны, особенно – из европейской части.

Оба региона в 2012 году привлекли 822 тысячи работников из других регионов России (без учета маятниковых мигрантов, которые, по оценкам специалистов, составляют более 1 млн. человек ежедневно для данного региона).

Среди других устойчивых федеральных центров «миграционного притяжения» выделяют Санкт-Петербург с Ленинградской областью, Краснодарский край, Татарстан, Белгородскую, Калининградскую и Нижегородскую области. Специалисты также отмечают Ханты-Мансийский АО как крупнейший центр трудовой миграции, однако преимущественно он является не пунктом конечного назначения мигрантов, а лишь точкой на пути «западного дрейфа», как правило, к столичному региону.[1]

Касательно основных стран-«доноров» нелегальных мигрантов, тут последние двадцать лет наблюдается полная стабильность миграционной ситуации вследствие исторических причин.

Известно, что очень многие мигранты заняты на непрестижных работах в тех сферах занятости, куда не идут россияне. Принято считать, тем не менее, что они отнимают рабочие места и способствуют снижению уровня заработной платы местных работников. По некоторым данным 35% респондентов отметили, что они относятся отрицательно к притоку мигрантов, так как последние «занимают рабочие места, где могли бы работать местные жители», каждый пятый - потому что «мигрантам меньше платят и они «сбивают» оплату труда местного населения».

На данный момент Россия переживает, время, когда после взрывного роста население мира круто меняет свою траекторию и переходит к ограниченному воспроизводству. Это величайшее по значимости событие в истории человечества с момента его появления в первую очередь проявляется в динамике народонаселения, а также в новых тенденциях формирования миграционных потоков и именно поэтому иммиграционные процессы стали не только важнейшей проблемой России, но и острой глобальной проблемой.

В целом, миграционную политику, проводимую в России последние два десятилетия можно охарактеризовать как коррумпированную политику массовой иммиграции из стран СНГ, выраженную в соответствующих законах, разрабатываемых и принимаемых партией власти и её национальным лидером. Либеральная демократия, сменившая коммунистическую перестройку, несмотря на декларации, с полным пренебрежением относилась к человеческому фактору, к высказанному еще Ломоносовым принципу «величие России состоит в сбережении и размножении русского народа» и более того, на протяжении двух десятилетий проводит антинародную политику в РФ. Идеологические догмы либерализма (свободный перелив товаров и услуг, капиталов и людей) входят в противоречие с самыми элементарными принципами выживания нации. Действительно, если предоставить нынешним процессам миграции спонтанно развиваться, можно без

труда предвидеть результат – исчезновение народа, а вместе с ним и государства уже в ближайшие десятилетия.

Миграционные вызовы России, так или иначе, связаны с современной и ожидаемой в перспективе демографической ситуацией. Наиболее серьезный демографический вызов экономике обусловлен сокращением численности населения в трудоспособном возрасте, которое началось в 2007 г. и стремительно набирает темп.

За период 2011–2030 гг. трудовозрастный контингент в современных границах трудоспособности согласно среднему варианту последнего прогноза Росстата сократится на 11 млн. чел., при том, что еще около 4 млн. естественных потерь предполагается возместить за счет миграции. Естественная убыль трудового потенциала страны ожидается, по меньшей мере, до середины века (таблица 1). Следовательно, труд будет одним из самых дефицитных ресурсов России в течение длительной перспективы.

Заметим, что сокращение трудового потенциала в перспективе первых двух десятилетий не зависит от уровня рождаемости, так как почти все молодые люди, которые выйдут в это время на рынок труда, уже родились.

Может ли экономика успешно развиваться в условиях сжимающегося предложения труда только за счет роста его производительности?

Опыт стран, находящихся далеко впереди России по уровню экономического развития, показывает, что это едва ли возможно. По крайней мере, среди развитых стран пока нет модели, когда бы рост экономики сопровождался систематически сокращающейся занятостью, несмотря на гораздо более высокую по сравнению с Россией производительность труда.

Таблица 1

***Естественная убыль трудоспособного населения
при разных границах трудоспособного возраста, млн. чел.***

Возраст трудоспособности, лет	2009 - 2025	2026 - 2050
16 – 59 (54)	13	18,8
16 – 64 (для мужчин и женщин)	12,2	18,5

Оценочно, за счет мобилизации внутренних резервов можно «закрыть» примерно половину трудоресурсного провала. [2]

Экономика России в предстоящей перспективе должна будет функционировать в условиях резких, и притом очень быстрых колебаний предложения рабочей силы. Это определяет необходимость выработки гибкой системы и инструментов управления миграцией, которые можно было бы быстро корректировать.[3]

Список использованной литературы:

1. Миграция в современной России. // Электронный доступ: <http://russiancouncil.ru/>
2. Трудовая миграция в Россию. // Электронный доступ: <http://newsland.com/>
3. Государственная статистика. // Электронный доступ: <http://www.gks.ru/>

© О.Н.Сараджян,2014

ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В РАМКАХ ТАРГЕТ-КОСТИНГА И КАЙЗЕН-КОСТИНГА

Современные предприятия находятся в постоянном поиске оптимальных, а главное эффективных форм управления затратами. Общеизвестно, что снижение затрат выступает основным фактором, позволяющим предприятию повысить свою экономическую эффективность и конкурентоспособность выпускаемой продукции.

Затраты, понесенные предприятием в процессе производства и сбыта продукции, определяют ее себестоимость. Величина себестоимости – один из показателей эффективности предприятия: чем ниже себестоимость (при прочих равных условиях), тем эффективнее производство. Следовательно, важнейшим условием развития и совершенствования предприятия является умелое управление затратами на производство и реализацию продукции – контроллинг.

В управлении затратами предприятия могут применяться различные методы, выбор которых обуславливается целями управления и наличием условий для использования. К числу таких методов относятся таргет-костинг и кайзен-костинг, рассмотрим их подробнее.

Таргет-костинг – это метод управления себестоимостью продукции, сущность которого заключается в снижении себестоимости продукции на всем ее производственном цикле, за счет применения производственных, инженерных, научных исследований и разработок. Основная идея такого метода управления затратами заключается в том, что изделие нужно продавать по цене, не превышающей рыночную, следовательно, определение себестоимости будущей продукции начинается с установления цены на нее, т.е. целевая себестоимость единицы продукции определяется как разница между целевой ценой и прибылью [1, с. 246]. Для достижения целевой себестоимости проводится анализ продукта с целью выделения признаков, требующих усовершенствования. Например, может рассматриваться предложение о возможном сокращении числа деталей в конструкции без ущерба качеству.

Проанализировав сущность метода, можно выделить следующие его преимущества: возможность установить цену на нужном уровне; учет интересов как производителей, так и покупателей; низкая вероятность завышения цены на товары.

Целью кайзен-костинга является усовершенствование деятельности компании или её отдельных подразделений с помощью внутренних резервов, без привлечения крупных инвестиций извне, т.е. снижение затрат до некоторого целевого уровня [2]. Кайзен-костинг представляет собой инструмент снижения затрат, который позволяет достичь целевую себестоимость, обеспечивает рентабельность производства и помогает предотвратить производство нерентабельной продукции.

В поиске резервов для снижения затрат участвуют все сотрудники компании. Недостатком данного метода является то, что во внимание принимается ограниченный круг затрат на производство, на рис. 1 представлены показатели, изменение которых позволит снизить себестоимость продукции.

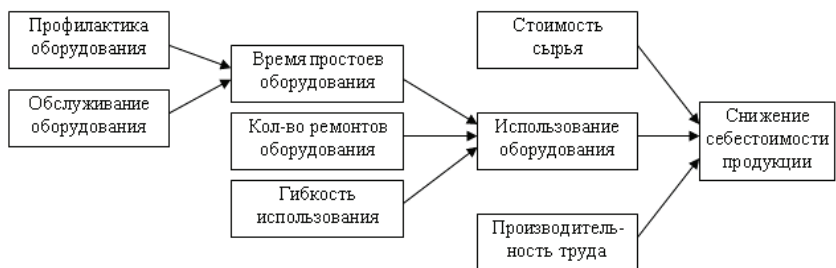


Рис. 1. Показатели, влияющие на себестоимость продукции

Проведя анализ двух методов контроллинга, можно сказать, что таргет- и кайзен-костинг позволяют достичь целевой себестоимости, закрепить нормативные значения затрат и их поддержки (контроля) на стадии производства. Их комплексное использование обеспечит предприятию конкурентное преимущество, состоящее в достижении более низкого по отношению к конкурентам уровня себестоимости и возможности выбирать удобную ценовую политику для захвата и удержания соответствующих секторов рынка.

Список использованной литературы:

1. Ступина А.А. Новейшие системы управленческого учета / А.А. Ступина, П.А. Желткевич, Е.Ф. Карабидина, В.А. Гальцова, У.А. Александрова // Современные проблемы науки и образования. – 2014. – №2. – С. 245-252.
2. Маленькими шагами к большому успеху [Электронный ресурс] URL: <http://www.management.com.ua>.

© А.А. Синегубова, 2014

УДК 331.101

Л.Н. Трусова

К.э.н., доцент кафедры истории и философии

Е.Н. Гришина

К.э.н., доцент кафедры информационных технологий и статистики

Экономический факультет

Вятская государственная сельскохозяйственная академия

г. Киров, Российская федерация

РАЗРАБОТКА МОТИВАЦИОННОГО КОМПЛЕКСА РАБОТНИКА

Система стимулирования труда на предприятии не будет эффективна, если у работников не будет заинтересованности в трудовой деятельности. Эта заинтересованность возникает, если предлагаемые стимулы соответствуют потребностям и интересам работника, а также, если полезные свойства данного стимула соотнесены с трудовыми затратами, необходимыми для его присвоения.

Поэтому первой практической задачей создания стимулирующих систем на предприятии должно стать определение совокупности мотивов работников и составление мотивационного комплекса работника.

Именно это и стало целью нашего исследования, проведенного в 2013 году. В исследовании приняло участие 140 респондентов – работников промышленных предприятий г. Кирова.

Мы предположили, что мотивация работников должна иметь материальную направленность. Это положение было принято как основная гипотеза исследования.

Основными этапами исследования были:

- 1) выбор элементов, определяющих мотивацию работников;
- 2) проведение количественного и качественного анализа первичных эмпирических данных;
- 3) выделение факторов - мотивов труда;
- 4) исследование мотивов труда с учетом занимаемой должности, доходов, пола, возраста респондентов.

На предварительном этапе нами был проведен опрос для выявления основных факторов, определяющих отношение к работе. Затем из всех факторов мы выделили те, которые считают значимыми как минимум половина респондентов.

На втором этапе респондентам было предложено оценить по 7-балльной шкале 25 предварительно отобранных признаков, определяющих их отношение к работе.

Проведенный по результатам опроса анализ позволил выделить следующую совокупность мотивов труда.

1. Вознаграждение за работу.
2. Хорошие условия работы.
3. Наличие работы (работа нужна обязательно, не так важно, какая; страх увольнения и безработицы).
4. Возможность саморазвития.
5. Общение с коллегами.
6. Интересная работа.
7. Наличие обратной связи (оценка работы со стороны, признание ее нужной и полезной).
8. Уважение, власть, престиж.

Прежде чем перейти к анализу данных, дифференцируя участников опроса по полу, возрасту, размеру заработной платы, занимаемой должности, приведем общие результаты всей выборки (таблица 1).

Таблица 1 - Мотивы трудовой деятельности работников

№	Мотив	Ранг	Среднее значение
1	Вознаграждение за работу	1	5,8
2	Хорошие условия работы	2	4,2
3	Наличие работы	6	3,6
4	Возможность саморазвития	8	3,4
5	Общение с коллегами	3	4,0
6	Интересная работа	5	3,7
7	Наличие обратной связи	4	3,9
8	Уважение, власть, престиж	7	3,5

Анализ полученных данных показал, что трудовая деятельность подавляющего большинства работников обусловлена, прежде всего, материальными мотивами. В качестве главных эту группу мотивов называют 71% респондентов, 76% мужчин и 62% женщин. Эти мотивы более значимы для молодых людей (81% для работников в возрасте до 30

лет), чем для старшего поколения (72%). С ростом заработка выбор материальных мотивов как основных мотивов труда снижается (от 86% при заработке до 15 тысяч рублей до 68% у людей, имеющих заработок больше 25 тысяч рублей).

Мотивы, связанные с условиями работы занимают вторую позицию – 24% опрошенных считают эти мотивы главными. Эти мотивы более значимы для женщин, чем для мужчин (32% и 17% соответственно); для более взрослых людей, чем для молодых (36% и 18% соответственно). У людей с низким уровнем дохода значимость этих мотивов ниже, чем у людей с более высокими заработками.

Кроме того, низкооплачиваемые работники меньше боятся потерять работу и наказаний на работе (видимо, по принципу «нам нечего терять»), но больше озабочены своим будущим. Более высокооплачиваемые работники больше боятся потерять свое место, но и более уверены в будущем.

Мотивы саморазвития и влияния не имеют высокого ранга. Но все же интерес к этой стороне жизни у человека сохраняется, о чем свидетельствует тот факт, что 5% респондентов присвоили этим мотивам первый ранг и 12% - второй ранг. То есть, обеспечив себе приемлемый и стабильный уровень жизни, работники будут выбирать работу по интересам, пытаться реализовать себя в работе.

Только 6% опрошенных поставили на первое место мотивы содержания труда, то есть лишь 8 человек из 140 считают интерес к работе главным мотивом труда.

Что касается дифференциации респондентов по занимаемой должности, то и здесь материальные мотивы преобладают у всех групп работников. Второе место у мотивов, связанных с условиями труда, на третьем месте у руководителей и специалистов находятся мотивы, связанные с интересом к работе, у рабочих – мотивы общения. Престижность своей работы (мотивы влияния) выше оценивают руководители, чем специалисты и рабочие. Мотивы саморазвития все категории работников оценивают очень низко.

Таким образом, результаты исследования подтвердили нашу гипотезу о преобладании материальных мотивов в мотивации работников. Кроме этого, низкий уровень социальных мотивов подтверждает правильность выбранного нами способа разработки системы управления мотивацией работников как механизма взаимодействия мотивов и стимулов.

Проведенное исследование касалось лишь содержания, структуры мотивации. Вопрос изучения динамики мотивационных процессов требует дополнительных исследований и соответствующих методик.

Сравнивая полученные результаты с основными содержательными теориями, следует отметить следующие общие черты [2, с. 83].

Группы материальных мотивов соответствуют двум первым уровням в пирамиде Маслоу, гигиеническим факторам по Герцбергу и потребностям существования у Альдерфера.

Мотивы общения коррелируют с уровнем социальных потребностей у Маслоу, потребностями связи по Альдерферу, потребностями соучастия по Мак-Клелланду. По теории Герцберга, эти мотивы также входят в гигиенические факторы.

Мотивы влияния соответствуют потребностям власти по Мак-Клелланду, входят в группу потребностей связи по Альдерферу и мотивирующих факторов по Герцбергу. У Маслоу 4-й уровень потребностей – потребности в уважении. По нашему мнению, эти потребности включены в группу социальных потребностей. Мотивы влияния и власти отдельно Маслоу не выделены.

Мотивы саморазвития соответствуют потребностям роста по Альдерферу и мотиваторам по Герцбергу. Высший уровень потребностей у Маслоу – потребности в самореализации – не вполне соответствует представлениям о высших духовных

потребностях личности. Самореализация может принимать формы, не всегда полезные для общества. Такие способы самореализации могут относиться к более низким уровням (например, самореализация как самоутверждение в группе – к социальным мотивам). У Мак-Клелланда высшие, духовные потребности связаны лишь с достижением успеха, которым тоже не могут ограничиваться высшие, духовные потребности личности.

Содержательные мотивы описываются лишь в теории Герцберга в группе мотивирующих факторов.

Таким образом, выделенные авторами мотивы труда и группы мотивов, описываемые содержательными теориями, во многом совпадают. В любом случае можно выделить два блока мотивов:

- мотивы, связанные с вознаграждением, условиями труда и безопасностью, – блок базовых мотивов;

мотивы общения, влияния, самореализации и интереса к труду – блок социальных мотивов.

Выделенная авторами система мотивов является важнейшей составной частью мотивационного комплекса работника (МКР). МКР охватывает основные виды потребностей и жизненных ценностей человека и является важнейшей составной частью всей системы управления мотивацией работников [3, с. 14].

Мотивационный комплекс, как совокупность мотивационных факторов профессиональной деятельности, обладает определенными характеристиками, которые должны учитываться при разработке мотивационных мероприятий, а именно:

1. Универсальность компонентов МКР. Набор элементов мотивационного комплекса является универсальным, и для каждого конкретного работника (или рабочей группы) могут быть определены величины всех элементов МКР.

2. Индивидуальность величины компонентов МКР. МК у различных работников не одинаков, поскольку показатели величины отдельных элементов МК всегда индивидуальны. Различия в МК обусловлены как личностными особенностями работников, так и внешними факторами и условиями, в которых осуществляется профессиональная деятельность.

3. Подвижность. В мотивационном комплексе величина одних элементов может увеличиваться, а других – уменьшаться в зависимости от внешних воздействий и обстоятельств, что обусловлено сменой доминант в МКР, вызванной изменением величин входящих в его состав мотивов.

Следует также отметить, что строгой иерархической последовательности реализации мотивов работников нет. В реальности у многих работников наблюдается сложное сочетание мотивов даже при низком уровне жизни.

В условиях, когда предприятия не могут обеспечить приемлемого уровня реализации мотивов базового блока, пытаться решить эту проблему лишь за счет социально-психологических факторов бессмысленно. Как известно, потребности высшего и низшего порядка не заменяют друг друга, а, по мнению Л.С. Выготского, функционируют параллельно и самостоятельно [1, с.273]. Поэтому для стимулирования трудовой деятельности предприятиям нужна методика двойного мотивирования, которая предполагает материальное стимулирование на уровне, необходимом для удовлетворения низших потребностей, и социально-психологическое стимулирование – на уровне высших потребностей.

Таким образом, необходима программа мотивации, индивидуальная для каждой организации и даже подразделения. Под программой мотивации будем понимать систему

мероприятий, выполняемых в течение определенного промежутка времени, направленных на стимулирование определенных сотрудников к определенному поведению.

Построение программы позволяет управлять мероприятиями по мотивации как проектами. Действительно, в программе мотивации на каждый период определены цели, заинтересованные стороны (руководство и сотрудники организации), ограничено время, определены мероприятия, что позволяет разрабатывать календарные планы и бюджеты, оценивать результаты. Более того, в компании может действовать ряд программ мотивации, направленных на различные группы сотрудников или проектов, и управление программами мотивации как проектами позволяет их координировать по финансированию, времени, содержанию.

Список использованной литературы

1. Выготский, Л.С. Собрание сочинений: в 6 т. [Текст]. – М.: Педагогика. Т.3. 1983. – 369 с.

2. Гришина, Е.Н., Трусова, Л.Н. Статистические методы изучения мотивации [Текст]: монография. – Киров, Вятская ГСХА, 2013. – 147 с.

3. Трусова Л.Н. Управление мотивацией труда работников сельскохозяйственных предприятий: Автореф. дисс. на соиск. уч. степ. канд. экон. Наук. – Киров, 2005. – 24 с.

© Л.Н. Трусова, Е.Н. Гришина, 2014

УДК 330.322

И.Н.Турчаева

к.э.н., профессор кафедры бухгалтерского учета
Российский Государственный Аграрный Университет
- МСХА имени К.А.Тимирязева, г. Калуга, Российская Федерация

РОЛЬ ДИСЦИПЛИНЫ «ИНВЕСТИЦИОННЫЙ АНАЛИЗ» В ПОДГОТОВКЕ МЕНЕДЖЕРОВ

В современном представлении менеджер определяется как лицо, занимающее постоянную должность, наделенное полномочиями и обладающее ответственностью в области принятия решений по конкретным видам деятельности организации, функционирующей в рыночных условиях [4].

Чаусов Н.Ю. отмечает, что менеджеры, как персонал управления, обеспечивают реализацию интересов собственников организации, разрабатывают и реализуют стратегии поведения организации в динамично развивающемся внешнем окружении, обеспечивают выполнение всей совокупности планов и программ организации и т.д. Разделяем позицию автора, что функции, выполняемые отдельными менеджерами, не идентичны и зависят от занимаемой должности, что обусловлено разделением труда, иерархией в аппарате управления [3, с. 288].

Однако, в квалификационном справочнике должностей руководителей, специалистов и других служащих к должностным обязанностям менеджера установлен целый ряд требований, и, в частности, к его участию в разработке инновационной и инвестиционной деятельности, рекламной стратегии, связанной с дальнейшим развитием предпринимательской или коммерческой деятельности [2].

Вся совокупность требований, предъявляемых к подготовке вузами на территории РФ менеджеров современного типа, обозначена в ФГОС ВПО по направлению подготовки 080200 Менеджмент [1].

Напомним, что особенностью ФГОС является ориентация на выработку у обучающихся компетенций, т.е. динамического набора знаний, умений, навыков, моделей поведения и личностных качеств, позволяющих выпускнику быть профессионально ориентированным, конкурентоспособным и успешным на рынке труда.

ФГОС ВПО по направлению «Менеджмент» обозначен перечень общекультурных (ОК-1 – ОК-22) и профессиональных (ПК-1 – ПК-50) компетенций бакалавра. И, в частности, выпускник ВУЗа - будущий менеджер должен обладать:

- ✓ способностью оценивать влияние инвестиционных решений и решений по финансированию на рост ценности (стоимости) компании (ПК-12);

- ✓ умением применять количественные и качественные методы анализа при принятии управленческих решений и строить экономические, финансовые и организационно-управленческие модели (ПК-31);

- ✓ способностью анализировать финансовую отчетность и принимать обоснованные инвестиционные, кредитные и финансовые решения (ПК-40);

- ✓ способностью проводить оценку инвестиционных проектов при различных условиях инвестирования и финансирования (ПК-43);

- ✓ пониманием роли финансовых рынков и институтов, способностью к анализу различных финансовых инструментов (ПК-46);

- ✓ умением находить и оценивать новые рыночные возможности и формулировать бизнес-идею (ПК-48);

- ✓ способностью разрабатывать бизнес-планы создания и развития новых организаций (направлений деятельности, продуктов) (ПК-49) и др. [1].

Проектируемыми результатами освоения учебных циклов согласно ФГОС, в том числе, являются:

а) знание принципов, способов и методов оценки активов, инвестиционных проектов и организаций;

б) умение оценивать риски, доходность и эффективность принимаемых финансовых и инвестиционных решений; оценивать принимаемые финансовые решения с точки зрения их влияния на создание ценности (стоимости) компаний; разрабатывать инвестиционные проекты и проводить их оценку;

в) владение методами анализа финансовой отчетности и финансового прогнозирования; методами инвестиционного анализа и анализа финансовых рынков [1].

Таким образом, менеджер современного типа должен иметь глубокие знания в области разработки, анализа, оценки инвестиционных проектов и программ, а также иметь навыки принятия управленческих решений в их реализации. Считаем, что адекватные представления о механизмах оценки и принятия инвестиционных решений в равной степени должны иметь как финансовые менеджеры, так и другие руководители высшего звена управления, а также дивизиональные менеджеры, функциональные специалисты в различных областях.

Выше изложенные аспекты ставят ряд задач перед высшей школой, в частности по подготовке кадров, владеющих различными методами ведения хозяйства и принятия верных сбалансированных управленческих решений. В этом свете получение теоретических знаний и приобретение практических навыков в области инвестиционного анализа студентами направления подготовки 080200 «Менеджмент» приобретает особую актуальность и практическую значимость.

Список использованной литературы:

1. Приказ Минобрнауки РФ от 20.05.2010 № 544 «Об утверждении и введении в действие федерального государственного образовательного стандарта высшего профессионального образования по направлению подготовки 080200 «Менеджмент» (квалификация (степень) «бакалавр») (ред. от 31.05.2011) [Текст] // СПС КонсультантПлюс.
2. Квалификационный справочник должностей руководителей, специалистов и других служащих. Утвержден Постановлением Минтруда РФ от 21 августа 1998 г. № 37 (ред. от 12.02.2014) [Текст] // СПС КонсультантПлюс.
3. Менеджмент: учебное пособие / кол. авторов / под ред. Н.Ю. Чаусова, О.А. Калугина. – М.: КНОРУС, 2010. – 496 с.
4. <http://www.grandars.ru/college/ekonomika-firmy/menedzher.html>

©Турчаева И.Н., 2014 г.

УДК 336.225.3

Р.Р. Тухватуллина

студент 4 курса факультета информационных технологий и управления
Башкирский государственный аграрный университет
г.Уфа, Российская Федерация

В.М. Минеева

к.э.н, доцент кафедры «Финансы и кредит»
Башкирский государственный аграрный университет

ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ, РАБОТАЮЩИХ ПО ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОМУ ДОГОВОРУ

Наем постоянного штата сотрудников для выполнения временных работ — процедура, экономически невыгодная для организации. Именно поэтому сегодня все более актуальным для компаний, работающих в сфере услуг, становится привлечение физических лиц по гражданско-правовым договорам. Порядок расчета и уплаты налога на доходы физических лиц и страховых взносов со средств, полученных исполнителями в рамках такого рода контрактов, имеет определенные особенности, которые в обязательном порядке следует учитывать при ведении финансово-хозяйственной деятельности.

В обязанности компаний — налоговых агентов входит расчет налога на доходы физических лиц, удержание его из суммы, предназначенной для выплаты работнику, и перечисление в бюджет в соответствии с установленным порядком. При этом из общей суммы средств, подлежащей налогообложению, вычитаются доходы, порядок исчисления и уплата налога по которым регламентируются статьями НК РФ [5].

Налоговую базу формируют все доходы, полученные налогоплательщиком в натуральной и денежной форме [1]. При этом датой их фактического получения в денежном эквиваленте считается день непосредственной выплаты, в том числе и перечисление на расчетный банковский счет либо на счета третьих лиц по специальному распоряжению сотрудника. Сами же работы могут быть выполнены в различные временные периоды, не связанные с налогооблагаемым.

Суммы авансов, полученные налогоплательщиком в налоговом периоде по гражданско-правовым договорам на выполнение работ (оказание услуг), включаются в доход налогоплательщика данного налогового периода независимо от того, в каком налоговом

периоде соответствующие работы (услуги) были выполнены (оказаны) налогоплательщиком [4].

Рассмотрим особенности налогообложения сотрудников, работающих по гражданско-правовому характеру.

1. Порядок уплаты НДФЛ по договорам гражданско-правового характера.

Организация, принявшая на работу сотрудника на основании гражданско-правового договора, обязана удержать 13% с его доходов. Указанная ставка, согласно п.1 ст.224 Налогового кодекса, справедлива в отношении налоговых резидентов РФ, а также иностранцев, обладающих высоким уровнем профессиональных компетенций независимо от имеющегося у них налогового статуса. К данной категории относятся иностранные граждане, размер годового заработка которых на территории РФ превышает 2 млн. руб. Для нерезидентов РФ, т.е. работников, не являющихся гражданами России, действует другая ставка — 30% [1].

В существующем порядке налогообложения имеются исключения, касающиеся индивидуальных предпринимателей, самостоятельно уплачивающих НДФЛ с доходов, являющихся результатом ведения успешной предпринимательской деятельности по гражданско-правовому договору (пп.1 п.1 и п.2 ст. 227 НК РФ), а также сотрудников, получивших свое вознаграждение на территории иностранного государства и по итогам налогового периода утративших статус налогового резидента РФ.

По результатам финансового года организацией формируется форма 2-НДФЛ, в которой отражаются сведения о вознаграждениях, полученных в результате сотрудничества по гражданско-правовым договорам, и суммах подлежащего уплате налога. Аналогичная информация отражается и в карточке по форме 1-НДФЛ, заводящейся на каждого получающего выплаты от компании.

2. Порядок определения налоговых вычетов.

Работник, сотрудничающий с организацией на основе договора на оказание услуг (выполнение работ), имеет право на получение двух видов налоговых вычетов. Для некоторых категорий граждан установлены фиксированные суммы ежемесячных вычетов вне зависимости от уровня получаемых доходов. До месяца, в котором сумма совокупного дохода превысит 280 тыс. руб., предоставляется вычет на каждого ребенка в размере 1 тыс. руб. [1].

Для лиц, постоянно пребывающих на территории РФ свыше 6 месяцев и выполняющих работы или предоставляющих услуги в соответствии с п.2 ст.221 НК РФ предусмотрен профессиональный вычет в размере расходов по ГПД, подтвержденных документально. Однако в случае, когда организация-работодатель их компенсирует, данные вычеты не производятся.

3. Порядок начисления страховых взносов по гражданско-правовому договору.

Организация обязана начислять и уплачивать взносы на пенсионное и медицинское страхование на выплаты, полученные по договорам на оказание услуг (выполнения работ) в качестве вознаграждения за такие работы или услуги. Страховые взносы не начисляются на доходы по гражданско-правовому договору, полученные индивидуальными предпринимателями, иностранцами, временно находящимися на территории РФ или работающими за ее пределами [3].

Не предусмотрены взносы в Фонде социального страхования и в случае временной потери трудоспособности, и в связи с материнством. Страхование от возможности получения производственной травмы или профессиональных заболеваний возможно только тогда, когда это предусмотрено содержанием гражданско-правового договора.

Нередки ситуации, когда представители Фонда социального страхования делают попытки перекалфикации договора гражданско-правового характера в трудовые, находя в них идентичные признаки. Таким образом, со стороны государственных структур формируются основания для привлечения компаний к ответственности за полную или частичную неуплату страховых взносов в результате сознательного уменьшения базы для их начисления. В этом случае на организацию-неплательщика налагается штраф в размере 20% от неуплаченной суммы страховых взносов [3]. Помимо этого, она обязана погасить пени и недоимки, если таковые имеются.

Список использованной литературы:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31.07.1998 N 146-ФЗ; Принят ГД ФС РФ 16.07.1998 (ред. от 04.11.2014) // СПС «Консультант Плюс».
2. Гражданский кодекс Российской Федерации от 30.11.1994 N 51-ФЗ; Принят ГД ФС РФ 21.10.1994 (ред. от 05.05.2014) // СПС «Консультант Плюс».
3. О страховых взносах в Пенсионный фонд Российской Федерации, Фонд социального страхования Российской Федерации, Федеральный фонд обязательного медицинского страхования: ФЗ от 24.07.2009 г. №212 – ФЗ (ред.04.06.2014) // СПС «Консультант Плюс».
4. О признании организации налоговым агентом по НДС при выплате физическому лицу авансов по гражданско-правовым договорам на выполнение работ (оказание услуг): Письмо Минфина России от 13.01.2014 г. №03-04-06/360// СПС «Консультант Плюс».
5. Минеева, В.М. Система управления денежными потоками в организации: проблемы и пути их решения// Экономика и управление.– 2013. –№3.– с.115-119.
© В.М.Минеева, Р.Р.Тухватуллина, 2014

УДК 338

А. Т. Халикова

Студентка 5-го курса ИНЭФБ
Башкирский государственный университет

И.А. Галимов

Старший преподаватель кафедры Менеджмент и маркетинг
Башкирский государственный университет
г. Уфа, Российская Федерация

КОНТРОЛЛИНГ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОТРАСЛИ

На современном этапе, изменения, которые происходят в сельском хозяйстве, обуславливают решение задач, связанных с обеспечением развития данной отрасли.

В первую очередь следует повысить ее конкурентоспособность, создав реальную возможность для роста доходности сельхозтоваропроизводителей, а также сокращения затрат на производство и сбыт продукции. Однако без системы управления, адекватной рыночным отношениям, решить данные задачи не представляется возможным.

В данных условиях для рационализации экономической работы особо актуально использовать зарубежный опыт по организации системы контроллинга на сельскохозяйственных предприятиях [1].

Необходимо подчеркнуть, что в нашей стране сельское хозяйство представлено преимущественно крупными товаропроизводителями. Прослеживается тенденция создания

таких организаций как кооперативы, корпорации, агрокомбинаты, агрофирмы. Одной из причин спада производства сельхозпродукции и снижения доходности является отсутствие на сельскохозяйственных предприятиях службы, которая способна проводить систематическую оценку ситуации, возможных последствий принимаемых решений и ожидаемых результатов с помощью методов, адекватных в современных реалиях экономики [2].

Таким образом, на современном этапе развития рынка необходимо использовать принципы контроллинга на предприятиях агропромышленного комплекса. Однако, в нашей стране отсутствует четкое и общепризнанное представление о том, что представляет собой контроллинг.

Контроллинг не тождественен контролю. Функции контроллинга намного шире, само это слово заимствовано из английского языка (от «to control» в значении «управлять, руководить»), и в данном случае имеется в виду разработка и обоснование управленческих решений, контроль за их выполнением в целях получения предприятием прибыли [3].

Служба контроллинга на сельскохозяйственных предприятиях должна принимать участие в решении задач как стратегического, так и тактического управления. К ним следует отнести:

- разработку структуры отрасли в хозяйстве и пропорции ее развития;
- обоснование инвестиционного проекта;
- определение выгодных вложений финансовых средств и выбор наиболее приемлемых источников финансирования;
- разработку системы ведения земледелия и животноводства, которая основана на более эффективном использовании природных, биологических и технологических ресурсов;
- решении задач типа: «производить ли конкретный вид продукции, в каком объеме»; «купить или организовать собственное производство некоторых видов материала»; «продать ли готовую продукцию в виде сырья для промышленных предприятий или осуществить глубокую переработку на месте» и др.

Следует отметить, что агропромышленные предприятия работают в разных условиях, неодинакова степень их адаптации к рыночным отношениям, различен менталитет управленцев, собственников, экономистов, работников бухгалтерских служб и других специалистов [4].

Следовательно, разработка единой схемы организации службы контроллинга на сельскохозяйственных предприятиях невозможна. Служба контроллинга на одном предприятии может быть представлена одним специалистом, на другом - отделом, который может быть создан путем реорганизации бухгалтерской и планово-экономической служб.

В первом случае решение задач контроллинга может быть осуществлено на основе взаимодействия с существующими отделами, во втором - на основе интеграции функций отделов. В последнем случае

руководителю отдела контроллинга необходимо иметь заместителей: по бухгалтерскому учету; планированию, прогнозированию и анализу; маркетингу.

Таким образом, успешная деятельность службы контроллинга сельскохозяйственных предприятий в целях повышения эффективности деятельности предприятий окажется возможным лишь в случае пересмотра сложившегося порядка планирования, учета, контроля и анализа затрат и доходов.

В заключение следует отметить, что создание и внедрение системы контроллинга в деятельность предприятий АПК возможно только в условиях их стабильного финансово-экономического положения, которое может быть достигнуто при устранении диспаритета цен, введении научно обоснованных систем дотирования и кредитования и т. п.

Список использованной литературы:

1. Галимов И.А. Кризис и развитие предпринимательских структур. Проблемы формирования системы устойчивого развития предпринимательских структур в условиях кризиса. Журнал «Российское предпринимательство» № 4-1, 2009 год.

2. Баталов, Д.А. Развитие управленческого учета и контроллинга в исторической ретроспективе. Пенза: РИО ПГ-СХА, 2010. – С. 51-53.

3. Баталов Д. А. Контроллинг в системе управленческого учета: монография/ Ю. И. Сигидов, Д. А. Баталов, М. С. Рыбьянцева. – Краснодар: КГАУ, 2011. – 458 с. (4,85 п.л.)

4. Дьяков, А.М. Контроллинг как основа принятия управленческих решений в современных информационных системах. Барнаул : Изд-во АГАУ, 2005. – Кн. 2. – С. 179–181 (0,25 п.л.).

©А.Т. Халикова, 2014

УДК 658.15

О.В.Шаховская, Д.В.Милаев

студенты Поволжского государственного университета сервиса
г.Тольятти, Российская Федерация

Научный руководитель:

к.э.н., доцент Е. В. Мещерякова

ФИНАНСОВЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ И ПРОБЛЕМА РАЗРАБОТКИ СТРАТЕГИИ ФИНАНСИРОВАНИЯ

Повышение требований к качеству менеджмента предприятий обусловлено современным ростом конкурентоспособности. В свою очередь, увеличение уровня менеджмента требует наличие формализованного подхода к осуществлению и принятию решений в управлении.

Большую важность вопросы решения оптимизации финансового обеспечения деятельности, а также стратегические перспективы развития хозяйствующих субъектов приобретают в условиях современного посткризисного развития. Вследствие этого оптимальное формирование, рациональное использование финансовых ресурсов и присущих им законов функционирования - определяющее условие доминирования стоимостных и финансово-кредитных отношений.

Наиболее существенная проблема финансового менеджмента — источники финансирования, их ценность, структура, воздействие на цену бизнеса. Есть разные способы привлечения денежных средств инвесторов и кредиторов для организации. Основные среди них — эмиссия долговых и долевых ценных бумаг, заимствование у аффилированных лиц, банковское кредитование, лизинг.

Образование финансовых ресурсов, их эффективное рассредоточение и применение невозможно без четкой и грамотной системы управления финансами организации. Координация финансов происходит при помощи финансового механизма. Финансовый механизм - система финансовых методов, которые выражаются в организации, планировании и стимулировании расходования финансовых ресурсов. [1]

Выделяют четыре главных элемента финансового механизма:

- Государственное нормативно-правовое регулирование финансовой деятельности организации.

- Рыночный механизм регулирования финансовой деятельности организации.
- Внутренний механизм регулирования финансовой деятельности организации.
- Система конкретных приемов и методов, используемых в процессе анализа, планирования и контроля финансовой деятельности.

Системное разрешение проблем менеджмента происходит в соответствии с концепцией финансовых ресурсов и их стоимостной природы. Одним из самых существенных критериев, воздействующих на избрание источника финансирования, является его стоимость. Определение цены, которую придется заплатить организации за применение определенного источника финансирования - первый вопрос, на который необходимо дать ответ финансовой службе, с целью выбора самых оптимальных и экономически эффективных финансовых инструментов. Принятое решение будет экономически обоснованным только в случае грамотного расчета данного показателя.

Есть много методов подсчета стоимости привлеченного источника финансирования. Выбирая способ расчета, необходимо учитывать наиболее существенные показатели, к которым относятся:

- процентные ставки;
- степень инфляции
- премии;
- вознаграждения и другие выплаты;
- налоговый эффект.

Выбирая финансовые инструменты, нельзя ограничиваться одним критерием, потому что источники финансирования могут иметь примерно одинаковую стоимость для организации. Поэтому, выбирая источники приемлемые по их стоимости, следует проанализировать другой немаловажный критерий - доступность.

Этот критерий подчиняется многим факторам, это, конечно же, организационно - правовая форма предприятия, его размер, финансовое обеспечение, размер активов и оборотных средств, кредитная история и др. При анализе доступности финансирования отчетливо определяются цели привлечения денежных средств, необходимое количество и оптимальный срок.

Однако применение любых финансовых инструментов дает возможность возникновению различных рисков, таких как: риск неплатежеспособности, уменьшение финансовой устойчивости, процентные, инвестиционные и инфляционные риски. Компетентная финансовая политика организации сделает возможным не только минимизацию возникающих рисков, но также и окажет влияние на такие критерии выбора источника финансирования, как стоимость его привлечения и доступность.

В целях уменьшения рисков организации применяют страхование, самострахование, резервирование средств и другие. Кроме уменьшения рисков, организация должна стремиться минимизировать и стоимость источника финансирования.

Таблица 1

Сравнительная характеристика источников инвестированного капитала.

	Плюсы	Минусы
Нераспределенная прибыль	Увеличение собственного капитала за счет уменьшения финансового риска. Сохранение контроля над организацией. Повышение кредитоспособности организации.	Невозможность использования финансового рычага. Неполучение доходов участниками в виде части прибыли. Зависимость от очень большого числа внешних

		факторов, очень плохо поддающихся влиянию со стороны управления предприятия.
Средства участников (эмиссия акций, вклады участников)	<p>Большое разовое увеличение капитала. Снижение финансового риска. Отсутствие потребности обеспечения возвратности средств.</p> <p>Усовершенствование структуры баланса и увеличение кредитоспособности организации.</p>	<p>Трудность выпуска акций. Опасность утратить контроль над предприятием. Большая цена источника, финансируемого из чистой прибыли. Возможное падение курса акций.</p>
Банковск ий кредит	<p>Большая независимость в использовании заемных средств без особых условий.</p> <p>Более быстрый процесс получения кредита, если банк обслуживает конкретное предприятие.</p>	<p>Организациям, направленным на долгосрочную прибыль трудно, если срок кредитования не более 3-х лет. Чтобы получить кредит организации необходимо предоставить залог, часто равный сумме самого кредита.</p> <p>Принуждение выплаты имущественного налога во время срока пользования.</p>
Займы учредителе й и партнеров	<p>Легкость процедуры привлечения денежных средств.</p> <p>Удержание контроля над предприятием владельцами.</p> <p>Расходы в виде процентов по займам включаются в расходы до налогообложения. Высокий период заимствования.</p> <p>Уменьшенный процент по займам.</p>	<p>Ухудшение структуры баланса.</p> <p>Ухудшение кредитоспособности организации. Трудности с вычетом НДС, если налог был уплачен из заемных средств.</p>
Эмиссия облигаций	<p>Увеличение рентабельности капитала посредством финансового рычага. Возможность более низкого процента, чем по кредиту.</p> <p>Увеличенный срок заимствования. Удобность и гибкость схемы возврата привлеченных средств.</p>	<p>Отсутствие источника для малых и средних предприятий.</p> <p>Потребность обеспечения досрочного выкупа через 1-1,5 года (оферта). Трудность поиска инвесторов.</p>
Лизинг	<p>Используя лизинг, не нужно немедленно начинать выплаты. С помощью лизинга, организация, которая не имеет больших финансовых ресурсов, может начать реализацию значительных проектов.</p>	<p>Потребность в авансовом платеже.</p> <p>Покрытие дополнительных услуг лизингодателя.</p> <p>Ограничения видов имущества, покупаемого по лизингу.</p> <p>Неурегулированность порядка включения лизингового платежа в себестоимость.</p>

Из данных таблицы видно, что более выгодно использовать такие источники финансирования, как эмиссия облигаций и займы учредителей и партнеров, однако иногда предприятия не могут обойтись без таких источников, как банковский кредит и лизинг, что может привести к большим рискам.

Делая вывод по вышесказанному, можно сказать что, при выборе стратегии финансирования необходимо учитывать стоимость источника финансирования, его доступность и возникающие риски. К тому же, выбор стратегии финансирования во многом опирается на факторы внешнего влияния, но для большей результативности бизнеса при доступном уровне риска необходимо применять как внешние, так и внутренние источники финансирования. Главное, чтобы у организации сохранялся резервный заемный капитал, то есть сохранялся шанс дополнительного заимствования под рыночный процент.

Список использованной литературы:

1. Басовский, Л. Е. Финансовый менеджмент [Текст] : учеб. для экон. вузов по специальностям "Финансы и кредит", "Бухгалт. учет, анализ и аудит" / Л. Е. Басовский. - М. : ИНФРА-М, 2013. - 239 с.
 2. Инвестиционное проектирование [Текст] : учеб. [для вузов по экон. специальностям] / Р. С. Голов, К. В. Балдин, И. И. Передеряев [и др.]. - М. : Дашков и К, 2013. - 365 с.
 3. Финансовый менеджмент [Текст] : учеб. пособие для вузов по специальностям "Финансы и кредит", "Бухгалт. учет, анализ и аудит", "Мировая экономика" / А. Н. Гаврилова, Е. Ф. Сысоева, А. И. Барабанов [и др.]. - М. : КноРус, 2013. - 431 с.
- © Д.В.Милаев, О.В.Шаховская , 2014

УДК 338

А.А. Шуватова

Студентка 5-го курса
Института экономики финансов и бизнеса
Башкирский государственный университет

И.А. Галимов

Старший преподаватель
кафедры «Менеджмент и маркетинг»
Башкирский государственный университет
г. Уфа, Российская Федерация

КОНТРОЛЛИНГ В ЛОГИСТИКЕ

Сегодня в России среди управленцев, предпринимателей и бизнесменов возникает проблема по выбору правильного управленческого решения. Менеджерам необходимо быть готовым к оперативному и адекватному реагированию на любые изменения на рынке, чтобы удержаться на достигнутых позициях и улучшить их. Это приводит к совершенствованию процессов управления на предприятии в части оптимизации и упорядочивания управленческих воздействий на достижение поставленных целей. Одним из таких инструментов менеджмента по усовершенствованию процессов управления является контроллинг.

Контроллинг – это такое направление в теории и практике управления и совершенствования организации планирования, координации, учета, контроля, а также информационного, методического и консультационного обеспечения управленческих решений. С помощью контроллинга можно выявить отклонения в экономических процессах, выяснить их причины и осуществить дальнейшие прогнозирование оптимального достижения целей, поставленных перед предприятием. И также можно быстро сориентироваться, найти и предоставить необходимую информацию о деятельности любой сферы на предприятии. Выделяют такие направления контроллинга: контроллинг внешней среды предприятия, контроллинг маркетинга и сбыта, контроллинг обеспечения ресурсами, контроллинг производства, контроллинг в системе управления предприятия, контроллинг персонала, финансовый контроллинг, контроллинг в области логистики и т.д. [2, с.47].

Рассмотрим контроллинг в области логистики. Понятие логистики в отношении предприятия – это планирование управление и контроль над складированием и транспортированием материальных ресурсов внутри предприятия и вне его. Следуя этому понятию, можно уже понять суть контроллинга в области логистики. Таким образом, главная задача контроллинга логистики заключается в осуществлении контроля над экономичностью процессов складирования и транспортирования материальных ресурсов. С помощью чего можно оптимизировать материальные потоки с другими процессами, протекающими на предприятии. Также имеются и такие задачи контроллинга как: планирование потребности в материалах и расчет издержек [1, с.98].

В первую очередь нужно выбрать оптимальные места и подходящие системы складирования. Затем сформировать оптимальные стратегии предоставления, управление движения продукции от поставщика к производственным предприятиям, складам или торговым хранилищам, рассчитать оптимальную структуру сети дистрибьюторов. Также в функции контроллинга входит разработка управления складскими запасами, включающее контроль за движением сырья и полуфабрикатов через все стадии производственного процесса, а также транспортировка готовой продукции на оптовые склады и розничные рынки сбыта. Именно контроллинг логистики отвечает за выбор метода: как осуществить запасы, сколько партий и к какому сроку поставлять материалы, полуфабрикаты и комплектующие. А уже основываюсь на количестве произведенных в единицу времени продуктов и сколько на этот продукт затрачено материала, контроллер должен рассчитать минимальное значение материала на складе и период прошедшего времени, к которому должна производиться поставка материала. Таким образом, при отслеживании экономичности используются следующие показатели: степень готовности поставщика, стоимость недополученного продукта, время приема товара [3, с.66].

При проведении расчета издержек в производственном процессе учитываются также издержки в сфере логистики. Возникновение издержек в логистике происходят во время приема материалов, полуфабрикатов, в входе на склад, в системе транспортирования ресурсов по предприятию, в складировании готовой продукции и в транспортировании готовой продукции до заказчика.

Итак, перед предприятием возникает необходимость достижения оптимальной комбинации затрат в логистике, что послужит контролю над экономичностью, что и приводит к осуществлению контроллинга в сфере логистики, который в свое время приводит к уменьшению затрат на производстве, экономичности времени на производство и также к бесперебойному производству. Любое предприятие должно внедрять службу контроллинга для предотвращения кризисных явлений и для повышения эффективности его функционирования.

Список литературы:

1. Карминский А.М., Фалько С.Г., Жевага А.А., Иванова И.Ю. Контроллинг: учебник, издательство: Финансы и статистика, 2011г.
2. Галимов И.А. Кризис и развитие предпринимательских структур. Проблемы формирования системы устойчивого развития предпринимательских структур в условиях кризиса. Журнал «Российское предпринимательство» № 4-1, 2009 год.
3. Под ред. Данилочкиной Н.Г. Контроллинг как инструмент управления предприятием, издательство: Юнит-Диана, 2013г.

©Шуватова А.А., 2014

УДК 338.984

К.В. Юнак, студентка 5 курса Института экономики,
финансов и бизнеса

Башкирский Государственный университет
г.Уфа, Российская Федерация

Научный руководитель: И.А.Галимов, старший преподаватель
кафедры «Менеджмент и Маркетинг»

Института экономики финансов и бизнеса,
Башкирский Государственный университет

РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ УЧЕТА ЗАТРАТ

Каждое предприятие, прежде чем приступить к производственной деятельности, решает, какие затраты ему предстоят. Для производства любого вида продукции, работ или услуг необходимы три элемента: средства труда, предметы труда и рабочая сила.

В настоящее время на коммерческих предприятиях особое внимание уделяется снижению и оптимизации затрат на производство и продажу. Это требует систематического контроля издержек производства. Для контроля издержек нужна информация о затратах по местам их использования, по видам продукции, по предприятию в целом, и для этого применяют учёт затрат, который может быть осуществлён в различных методах как традиционных, так и современных. Выбор метода производит само предприятие в зависимости от особенностей производственного процесса, его сложности, наличия незавершённого производства, длительность производственного цикла, номенклатуры вырабатываемой продукции. [1].

Себестоимость продукции – это выраженные в денежной форме затраты на ее производство и реализацию. Себестоимость продукции является качественным показателем, в котором концентрированно отражаются результаты хозяйственной деятельности организации, ее достижения и имеющиеся резервы. Чем ниже себестоимость продукции, тем больше экономится труд, лучше используются основные фонды, материалы, топливо, тем дешевле производство продукции обходится как предприятию, так и всему обществу [2, с. 43].

Методы учета затрат:

1. Нормативный метод ;
2. Попроцессный метод;
3. Попередельный метод;
4. Позаказный метод.

Нормативный метод учета предполагает предварительное определение нормативных затрат по операциям, процессам, объектам с выявлением в ходе производства отклонений от нормативных затрат. Этот метод характеризуется тем, что на предприятии по каждому виду изделия составляется предварительная нормативная калькуляция.

Сущность попроцессного метода состоит в том, что прямые и косвенные затраты учитывают по статьям калькуляции на весь выпуск продукции. В связи с этим среднюю себестоимость единицы продукции (работ, услуг) определяют делением суммы всех производственных затрат за месяц (в целом по итогу и каждой статье) на количество готовой продукции за этот же период.

Сущность попередельного метода состоит в том, что прямые затраты отражают в текущем учете не по видам продукции, а по переделам производства. Передел – часть технологического процесса (совокупность технологических операций), заканчивающаяся получением готового полуфабриката, который может быть отправлен в следующий передел или реализован на сторону.

Сущность показного метода заключается в следующем: все прямые затраты учитываются в разрезе установленных статей калькуляции по отдельным производственным заказам. Остальные затраты учитываются по местам их возникновения и включаются в себестоимость отдельных заказов с соответствии с установленной базой (ставкой) распределения.

Нормативный метод целесообразно применять в отраслях обрабатывающей промышленности с массовым или серийным производством сложной продукции.

Производства, характеризующееся последовательной переработкой различного сырья в целях получения готовой продукции, а процесс производства основан на химико-физических, биологических и термических процессах, могут применять попередельный метод.

Попроцессный метод применяется на предприятиях с массовым характером производства, с одним или несколькими видами продукции, в большинстве случаев с незавершенным производством, характерные представители применения этого метода предприятия отраслей добывающей промышленности, промышленности строительных материалов и т.д.

Показанный метод может быть использован в индивидуальном производстве, производстве сложных изделий, требующих больших затрат (судостроительная, авиационная промышленность) [3].

Для повышения эффективности учёта возможен вариант совместного использования нескольких методов, потому что любой метод неидеален.

Насколько адекватен учет, настолько будет точным и планирование, настолько же эффективным будет и управление. Однако надо иметь в виду, что скрупулезный учет сам по себе затратен, а потому – применение его не всегда оправданно.

Список использованной литературы:

1. Галимов И.А. Кризис и развитие предпринимательских структур. Проблемы формирования системы устойчивого развития предпринимательских структур в условиях кризиса. Журнал Российское предпринимательство. ООО Издательство "Креативная экономика" (Москва) Номер: 4-1 Год: 2009 Страницы: 46-51
2. Вахрушина М.А. Бухгалтерский управленческий учет.- М.: 1011.-43 с
3. Новости менеджмента, № 6 (11), 1011

© К.В. Юнак , И.А. Галимов

ПРЕДМЕТ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ

Сегодня жертвами преступников, бесчинствующих в виртуальном пространстве, становятся не только люди, но и целые государства. Количество преступлений, совершаемых в киберпространстве, растет в тех же масштабах, что и число пользователей компьютерных сетей.

В современное время использование новых средств телекоммуникации, глобальных и различных других компьютерных сетей предоставило новые возможности для злоупотреблений и нарушений прав на законное использование создаваемой и накапливаемой в этой среде информации, для причинения вреда охраняемым законом правам и интересам личности, общества и государства.

Закономерно, что в российском уголовном законодательстве в 1996 г. появились совершенно новые составы преступлений, выделенные в специальную главу под названием «Преступления в сфере компьютерной информации» [1].

Совершенно очевидно, что информация защищается не сама по себе, а потому, что ее использование или препятствия к ее использованию наносят вред личным неимущественным и имущественным правам человека, организаций и государственным интересам.

Одна из основных особенностей этого рода преступлений - в использовании общемировых компьютерных сетей, что позволяет причинять ущерб гражданам и организациям в любых местах планеты за пределами государства, где преступник сидит за компьютером. Компьютерная преступность в силу этого стала явлением транснациональным. Такая ситуация требует особых подходов в уголовном праве к определению защищаемых объектов. В Конвенции о преступности в сфере компьютерной информации (Будапешт, 2001 г.) государства - члены Совета Европы и другие признали необходимость проведения в приоритетном порядке общей политики в сфере уголовного права, нацеленной на защиту общества от преступности в сфере компьютерной информации [2].

К сожалению, имеющиеся исследования показывают, что нормы гл. 28 УК РФ далеко не совершенны. Вместе с тем и уголовно-правовая наука не в полной мере изучила проблемы в этой части.

Значимым является, прежде всего, определение объекта компьютерных преступлений. Правильное определение объекта имеет не только теоретическое, но и практическое значение. Важно определить, что подлежит уголовно-правовой защите, а законодательное развитие этого вопроса должно стремиться к устранению препятствий в борьбе с такими преступлениями как глобальным явлением.

Таким образом, защищаемый объект исследуемых преступлений - это общественные отношения, обеспечивающие информационную безопасность внутри государства и самого государства Российского. В силу этого посягательства, совершаемые с территории России с помощью компьютерных технологий через международные компьютерные связи (сети) на

защищаемую информацию в других странах, с точки зрения действующего уголовного законодательства России не могут признаваться преступными. Такое состояние уголовного закона создает условия для безнаказанности хакеров, затрудняет и международную интеграцию правоохранительных органов России в защите компьютерной информации, поскольку в определенных случаях исключает возможность для осуществления такой работы на законных основаниях.

Выход из этого положения нам видится, прежде всего, в изменении подхода к определению объекта преступлений в сфере компьютерной информации. В первую очередь необходимо внести изменения в УК РФ и данную группу преступлений выделить из раздела IX УК РФ «Преступления против общественной безопасности и общественного порядка» в самостоятельный раздел, обозначив внациональные особенности их родового объекта. Это позволит расширить круг правоохраняемых общественных отношений за пределы рамок национальной безопасности, даст возможность российским правоохранительным органам во взаимодействии с коллегами в других странах полномасштабно вести борьбу с киберпреступностью как явлением наднациональным.

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954,
2. «Конвенция о преступности в сфере компьютерной информации» (ETS N 185) [рус., англ.] (Заключена в г. Будапеште 23.11.2001), (с изм. от 28.01.2003) // Справочно-правовая система «КонсультантПлюс», 2014

© С.С. Аветисян, 2014

УДК 343

Е.А. Агапенков

магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г. Шахты, Российская Федерация

РЕЙДЕРСКИЕ ЗАХВАТЫ ИМУЩЕСТВА ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ

Проблема рейдерства заключается в том, что рейдеры, захватывая какое-либо предприятие, имеют целью его быструю продажу. Их не интересует ни история этого предприятия, ни тем более люди, работавшие и работающие на нем. Вот почему многие обычные работники так боятся рейдеров. Опыт захватов других предприятий убеждает их, что в случае успеха рейдеров они окажутся на улице.

Рейдерство - это общественно опасная противоправная уголовно-наказуемая деятельность, направленная на незаконное завладение активами хозяйствующего субъекта посредством установления контроля над ним либо посредством приобретения права владения, пользования или распоряжения активами хозяйствующего субъекта, причиняющая вред правам и законным интересам собственников, с последующей легализацией прав на приобретенные таким образом активы.

Буквально несколько лет назад ситуация настолько обострилась, что в проблему вынужден был вмешаться Д.А. Медведев. Результатом вмешательства стало принятие

Федерального закона «О внесении изменений в УК РФ и в ст. 151 УПК РФ» от 30 октября 2009 г. и Федерального закона «О внесении изменений в УК РФ и в ст. 151 УПК РФ» от 1 июля 2010 г [2,3].

Прошло два года с этого времени, и есть возможность оценить первые результаты ужесточения борьбы с рейдерством.

Одной из серьезных причин трудностей борьбы с рейдерством является то, что способы захвата чужой собственности постоянно меняются.

Несмотря на это, законодатель пошел по пути установления уголовной ответственности фактически именно за наиболее распространенные способы совершения рейдерства. Так, Федеральным законом от 30 октября 2009 г. были приняты следующие статьи УК РФ: ст. 185.2 «Нарушение порядка учета прав на ценные бумаги»; ст. 185.3 «Манипулирование ценами на рынке ценных бумаг»; ст. 185.4 «Воспрепятствование осуществлению или незаконное ограничение прав владельцев ценных бумаг» [1].

Соответственно, Федеральным законом от 1 июля 2010 г. в УК РФ введены следующие новые статьи: ст. 170.1 «Фальсификация единого государственного реестра юридических лиц, реестра владельцев ценных бумаг или системы депозитарного учета»; ст. 185.5 «Фальсификация решения общего собрания акционеров (участников) хозяйственного общества или решения совета директоров (наблюдательного совета) хозяйственного общества»; ст. 285.3 «Внесение в единые государственные реестры заведомо недостоверных сведений»[3].

Не оспаривая ценность данной классификации, следует признать, что любая, в том числе и приведенная, классификация, в которой одним из видов являются «иные преступления», не может не быть ущербной. К тому же ст. 185 УК РФ не входит в перечень непосредственно тех статей, которые прямо направлены на борьбу с рейдерством в последние годы (поскольку принята в 2002 г.). Исходя из этого, было бы более правильно, несколько поправляя приведенную классификацию, составы преступлений, закрепленные в УК РФ Федеральными законами от 30 октября 2009 г. и от 1 июля 2010 г., классифицировать в зависимости от способов преступного посяательства на: 1) составы преступлений, устанавливающих ответственность за фальсификацию документов, с помощью которых осуществляется рейдерство (соответственно это ст. 170.1, 185.2 и 185.5 УК РФ) [1]. Например, при совершении злоупотреблений со стороны лица, ответственного за ведение реестра, обычно фальсифицируются следующие документы: а) подтверждающие переход права собственности на ценные бумаги (договор купли-продажи ценных бумаг, мены, дарения и др.), а также акты, свидетельствующие о заключении договора или наличии иного юридического факта, устанавливающего переход права собственности на ценные бумаги; б) реестр акционеров и выписки из него; в) передаточные распоряжения, акты приема-передачи ценных бумаг, а также доверенности на право совершение операций с ценными бумагами; 2) составы преступлений, устанавливающих ответственность за манипулирование инсайдерской информацией, совершение незаконных операций против других предприятий, прямое незаконное вмешательство в деятельность руководящих органов других предприятий, посредством чего осуществляется рейдерство (ст. 185.3, ст. 185.4 УК РФ).

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954.

2. Федеральный закон от 30.10.2009 N 241-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // «Парламентская газета», № 58, 03.11.2009.

3. Федеральный закон от 01.07.2010 N 147-ФЗ «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и в статью 151 Уголовно-процессуального кодекса Российской Федерации» // «Российская газета», № 145, 05.07.2010.

© Е.А. Агапенков, 2014

УДК 343

К.А. Арзуманова

магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г. Шахты, Российская Федерация

ИСТОЧНИКИ УГОЛОВНОГО ПРАВА

Источник в буквальном смысле есть то, что дает начало нормам уголовного права; из этого начала исходит и им определяется содержание уголовно-правовых норм. В этом смысле источник уголовного права представляет органическое единство двух его компонентов - материального содержания и правовой формы. В широком значении материальное содержание связано с общественными отношениями, находящимися под охраной закона, в предметной плоскости - с уголовно-правовыми отношениями, возникающими в результате нарушения публично-правовых норм (правил, запретов).

Сущность и особенности источников уголовного права можно понять, исходя из их внутренней связи с правоохранительной функцией государства, а в практической плоскости - с компетенцией соответствующих уполномоченных органов.

Уголовный кодекс РФ в настоящее время официально считается единственным источником уголовного права. Вряд ли с таким положением можно согласиться. За пределами УК находится целый ряд нормативных правовых актов, охватывающих уголовно-правовую сферу, учет которых необходим как для развития теории уголовного права, так и для совершенствования уголовного законодательства.

Среди нормативных правовых актов высшей юридической силой обладает Конституция РФ - главный источник права. В Конституции РФ следует выделить прежде всего группу норм, в которых закреплены принципы уголовного права и процесса - равенство всех перед законом и судом (ч. 1 ст. 19), исключительность правосудия, осуществляемого судом (ч. 1 ст. 118), доступ к правосудию (ст. 52), презумпция невиновности (ст. 49), запрет повторных наказаний (ч. 1 ст. 50). В Конституции предусмотрен также обширный перечень прав граждан в уголовно-правовой сфере и гарантий их реализации (п. 5 ст. 32, ст. ст. 46 - 52) [1]. Названные конституционные положения выражают социальную сущность уголовно-правовой политики государства, определяют фундаментальную основу уголовно-правовой сферы, связаны с предметом уголовного права. Содержание конституционных норм конкретизируется и получает развитие в УК РФ, других законодательных и подзаконных актах, а также в решениях высших судебных органов Российской Федерации [2].

Соотношение всех прочих нормативных правовых актов в зависимости от их юридической силы можно представить в виде следующих нисходящих уровней:

- 1) федеральные конституционные законы;
- 2) федеральные законы Российской Федерации;
- 3) нормативные постановления Совета Федерации и Государственной Думы Федерального Собрания РФ;
- 4) нормативные указы Президента РФ;

- 5) нормативные постановления Правительства РФ;
- 6) нормативные приказы федеральных министров, нормативные приказы, постановления иных федеральных государственных органов;
- 7) нормативные правовые акты органов законодательной и исполнительной властей субъектов Российской Федерации.

В структуре уголовного законодательства особое место занимает УК РФ. Он является систематизированным законодательным актом, регулирующим уголовно-правовые отношения. В качестве кодифицированного акта УК вбирает в себя всю основную массу уголовно-правовых норм, представляя, таким образом, ядро уголовного законодательства. В то же время следует констатировать, что УК РФ, включающий общие правовые нормы классической отрасли уголовного права, не может охватывать своими нормами всей уголовно-правовой сферы, в частности всех особенностей привлечения к ответственности юридических лиц за причастность к преступлениям. Данное обстоятельство является объективным фактором в силу необходимой дифференциации уголовного законодательства по субъектному критерию. В этом аспекте разумно ввести в систему российского уголовного законодательства и в научный оборот понятие «специальное уголовное законодательство», включающее всю совокупность правовых норм, регулирующих уголовную ответственность юридических лиц, независимо от того, в каких отраслях законодательства эти нормы закреплены (административном, налоговом, финансовом, экологическом и др.). Это вполне согласуется с концепцией уголовно-правовой сферы.

Наряду с УК РФ существуют специальные законодательные акты, которые применяются к юридическим лицам за нарушения соответствующих публично-правовых норм (административные, финансовые, налоговые, экологические правонарушения и т.д.). Наличие таких актов свидетельствует о том, что фактически дифференциация уголовного права и уголовного законодательства уже существует.

Список использованной литературы:

3. «Конституция Российской Федерации» (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12.2008 N 6-ФКЗ, от 30.12.2008 N 7-ФКЗ, от 05.02.2014 N 2-ФКЗ, от 21.07.2014 N 11-ФКЗ) // «Собрание законодательства РФ», 04.08.2014, N 31, ст. 4398.
4. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954,

© К.А. Арзуманова, 2014

УДК 343

В.Н. Армейсков

магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г. Шахты, Российская Федерация

УГОЛОВНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ЮРИДИЧЕСКИХ ФАКТОВ

Юридические факты содержатся в гипотезах правовых норм. Наступление того или иного юридического факта влечет за собой предусмотренные нормой права юридические последствия.

Юридические факты - определенные жизненные обстоятельства (ситуации, условия), с которыми нормы права связывают возникновение, изменение или прекращение правоотношений. Те или иные обстоятельства становятся юридическими не в силу присущих им внутренних свойств, а в результате признания их таковыми государством в форме нормативного правового акта или иного источника права. Таким образом, придание им правового характера полностью зависит от воли законодателя. По волевому признаку юридические факты принято классифицировать на события, действия и состояния.

События - это такие обстоятельства, которые объективно не зависят от воли и сознания людей. К ним относятся стихийные бедствия - пожары, наводнения, землетрясения. В результате их наступления гибнут люди, причиняется вред имуществу. Это способствует соответственно возникновению правоотношений, связанных с наследованием; страховыми возмещениями; возмещением ущерба и т.п.

Действия - это такие факты, которые в отличие от событий прямо зависят от воли и сознания людей. Действия делятся на юридические акты и поступки.

Юридические акты - это действия, направленные на достижение определенных юридических последствий (например, обращение гражданина с заявлением в милицию, прокуратуру или в суд за защитой своих субъективных прав). Особое место среди них занимают многочисленные акты - документы различных государственных органов и должностных лиц (например, судебные приговоры, решения, постановления, гражданские сделки, договоры и т.п.).

Юридические поступки - это действия, которые независимо от намерения лица влекут возникновение юридических последствий.

Действия, в свою очередь, в зависимости от соответствия или несоответствия правовым предписаниям делятся на правомерные (поступление в вуз, регистрация брака, покупка машины) и неправомерные или противоправные (все виды правонарушений: преступления, проступки - административные, дисциплинарные, гражданско-правовые или материальные).

Правовое состояние не в полной мере зависит от воли и желания субъектов правоотношения (например, нахождение в родстве, назначение на должность и т.п.).

По характеру последствий различают следующие виды юридических фактов: правообразующие, правопрекращающие и правоизменяющие (например, вступление в брак порождает правоотношения между супругами; окончание вуза прекращает правоотношение между студентом и учебным заведением; назначение на другую должность в пределах одного и того же государственного органа изменяет трудовое правоотношение).

В определенных случаях для возникновения юридических последствий требуется не один юридический факт, а их совокупность, получившая название фактический состав.

Помимо наличия юридических фактов и фактических составов основанием для возникновения правоотношений является наличие обстоятельств, которые, не являясь фактами в общепотребительном понимании, все-таки признаются законодателем таковыми (юридическая презумпция и юридическая фикция).

Юридическая презумпция - обоснованное предположение, на основании которого возникает, изменяется или прекращает свое действие правоотношение и которое в процессе самого правоотношения либо доказывается, либо опровергается (презумпция невиновности или презумпция виновности).

Юридическая (правовая) фикция - заведомо ложное, неистинное утверждение, которому законодатель придает значимость юридического факта (усыновление ребенка лицом, не являющегося родителем; признание сделки фиктивной; признание нормативного акта

юридически ничтожным). Не существующее положение, признанное законодательством существующим, а значит, и общеобязательным (в гражданском праве - это признание с соблюдением установленной процедуры гражданина безвестно отсутствующим или умершим; в уголовном праве - это признание в установленном законом порядке у ранее судимого лица отсутствие (снятие) судимости).

Практическое значение имеет классификация юридических фактов по структуре на простые и сложные, или комплексные, которые называют фактическим составом. Если для возникновения определенного правового отношения требуется один юридический факт, то он оказывается простым. Если для возникновения определенного правоотношения требуется несколько условий или совокупность юридических фактов, то говорят о сложном юридическом факте или фактическом составе.

Список использованной литературы:

1. Матвеева С.А. Юридические факты в системе уголовно-правового регулирования. М.: Волтерс Клувер, 2011.

© В.Н. Армейсков, 2014

УДК 343

Д.Ч. Асланов

магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г. Шахты, Российская Федерация

ОХРАНА БЕЗОПАСНОСТИ ТРУДА В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

В уголовном праве находится немного правовых инструментов, позволяющих государству адекватно реагировать на подобные ситуации.

Одним из них является статья 143 УК РФ, предусматривающая ответственность за нарушение правил техники безопасности или иных правил охраны труда, повлекшее тяжкие последствия [1].

Данная статья Уголовного кодекса применяется гораздо реже, чем могла бы, принимая во внимание достаточно высокий травматизм на производстве. Объективной стороной состава преступления, предусмотренного названной статьей, является нарушение правил охраны труда (правил техники безопасности), выражающееся в форме действия либо бездействия. Другими словами, нарушить установленные нормы можно как активно (например, поручив работнику выполнять операции, сопряженные с риском для жизни и здоровья, в необорудованном месте либо негодными инструментами), так и пассивно (например, не приняв меры к ограждению вращающихся частей станка защитными кожухами или не выдав работнику соответствующих защитных средств).

Другим обязательным элементом объективной стороны состава статьи 143 УК РФ являются последствия в виде причинения потерпевшему тяжкого вреда здоровью (ч. 1 ст. 143) либо его смерть (квалифицирующий признак части 2 ст. 143). Причинение материального, морального или иного вреда, а также причинение легкого или средней тяжести вреда здоровью потерпевшего не образуют состава статьи 143. Приведенный пример, как мы видим, на момент возбуждения уголовного дела уже образовывал признаки состава преступления, предусмотренного частью 2 ст. 143 [1].

Следует отметить, что потерпевшим по делам данной категории не обязательно должен являться сотрудник предприятия - подчиненный обвиняемого. От несчастного случая может пострадать постороннее лицо, и такой факт также будет образовывать состав статьи 143 УК РФ.

Одним из важнейших элементов объективной стороны состава преступления является причинная связь между деянием (в форме действия или бездействия) и наступившими последствиями. Согласно Постановлению Пленума Верховного Суда РФ от 23 апреля 1991 г. № 1 «О судебной практике по делам о нарушении правил охраны труда и безопасности горных, строительных и иных работ» при рассмотрении каждого дела о нарушении правил охраны труда и безопасности работ особое значение приобретает как раз тщательное и всестороннее исследование причинной связи между имевшими место нарушениями и наступившими вредными последствиями, что и должно быть обосновано в приговоре [2].

Следующими важными элементами объективной стороны состава преступления, на которые здесь стоит обратить внимание, являются время и место совершения преступления. Поскольку многие профессии, как это видно, в частности, из приведенного примера, подразумевают работу в разных местах, имеются основания порассуждать, какое влияние оказывает место действия на юридическую квалификацию. По глубочайшему убеждению автора, состав преступления, предусмотренного статьей 143 УК РФ, действительно зависит от места, на котором произошел несчастный случай.

Объектом этого преступления являются право граждан на обеспечение условий труда, отвечающих требованиям безопасности и гигиены, а также жизнь и здоровье человека. Субъективная сторона данного состава характеризуется неосторожностью в форме небрежности или легкомыслия.

Наиболее проблематичным для юридического анализа представляется такой элемент состава данного преступления, как субъект. Иначе говоря, субъект статьи 143 УК РФ - специальный: это лицо, которому под роспись объявлен приказ о закреплении за ним обязанностей по контролю за соблюдением правил техники безопасности и обеспечению соответствующих условий труда, либо таковые обязанности закреплены за ним в силу трудового договора или специального соглашения. Возможно, в самом Уголовном кодексе следует точнее определить субъект этой статьи как лицо, осуществляющее непосредственное руководство работами. Даже в любом ином случае, какой бы субъект ни был избран законодателем, его правовая дефиниция должна быть достаточно четкой, а не ставиться в подчиненное положение по отношению к сословию руководителей мельчайшего ранга.

Самым существенным недостатком, который виден в исследуемой статье уголовного закона, является довольно поверхностная конкретизация субъекта состава преступления. Преодоление этого недостатка, на мой взгляд, связано с более точным осознанием законодателем взаимосвязей и взаимодействий различных лиц внутри хозяйствующего субъекта. Очевидно, что лицом, ответственным за тот или иной конкретный инцидент, может быть только тот, на кого возложена соответствующая обязанность.

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 № 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, № 25, ст. 2954,
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23 апреля 1991 г. № 1 «О судебной практике по делам о нарушении правил охраны труда и безопасности горных,

УДК 343

Ж.А. Бабаев

магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г. Шахты, Российская Федерация

УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ КВАЛИФИКАЦИИ ИЗНАСИЛОВАНИЯ

Сегодня квалифицирующими признаками изнасилования (ч. 2 ст. 131 УК предусматривает повышенную ответственность за изнасилование) являются:

а) деяние, совершенное группой лиц, группой лиц по предварительному сговору или организованной группой;

б) деяние, соединенное с угрозой убийством или причинением тяжкого вреда здоровью, а также совершенное с особой жесткостью по отношению к потерпевшей или другим лицам;

в) повлекшее заражение потерпевшей венерическим заболеванием [1].

Изнасилование, т.е. половое сношение с применением насилия или с угрозой его применения к потерпевшей или к другим лицам либо с использованием беспомощного состояния потерпевшей, - по части первой и второй законодателем отнесено к тяжким преступлениям, а по части третьей и четвертой - к особо тяжким.

Традиционно в российском уголовном законодательстве речь идет о потерпевшей - лицо женского пола, хотя в ряде зарубежных законодательствах нередко формулируется "потерпевшее лицо", т.е. лицо как женского, так и мужского пола [2].

Изнасилование, совершенное группой лиц, группой лиц по предварительному сговору или организованной группой. В процессе совершения такого насильственного посягательства субъект наряду со своими использует дополнительные физические усилия невменяемых, лиц, не достигших возраста уголовной ответственности, либо других лиц, которые по предусмотренным уголовным законом основаниям не могут быть привлечены к уголовной ответственности.

Изнасилование, соединенное с угрозой убийством или причинением тяжкого вреда здоровью, а также совершенное с особой жесткостью по отношению к потерпевшей или другим лицам. Под угрозой убийства или причинения тяжкого вреда здоровью понимается не только прямые высказывания, в которых выражалось намерение немедленного применения физического насилия к потерпевшему лицу или к другим лицам, но и такие угрожающие действия виновного, как, например, демонстрация оружия или предметов, которые могут быть использованы в качестве оружия (нож, бритва, топор и т.д.).

Ответственность за изнасилование или совершение насильственных действий сексуального характера с применением угрозы убийством или причинением тяжкого вреда здоровью наступает лишь в тех случаях, если такая угроза явилась средством преодоления сопротивления потерпевшего лица и имелись основания опасаться осуществления этой угрозы. Угроза убийством или причинением тяжелого вреда здоровью выражается в словах или действиях, создающих у потерпевшей сознание возможности немедленного и

реального применения к ней или другим лицам насилия, способного причинить смерть или тяжкий вред здоровью.

Особая жестокость по отношению к потерпевшей или другим лицам есть действия виновного лица, когда в процессе этих действий потерпевшему лицу или другим лицам умышленно причинены физические или нравственные мучения и страдания. Это новый признак, включенный в число обстоятельств, квалифицирующих изнасилование.

Заражение потерпевшей венерическим заболеванием. В настоящее время имеется много различных заболеваний, передающихся половым путем. Под венерическим заболеванием понимаются: сифилис, гонорея, мягкий шанкр, паховой лимфогранулематоз и др. Для определения этого квалифицирующего признака требуется проведение судебно-медицинской экспертизы.

Особо квалифицирующими признаками изнасилования являются следующие.

Часть третья:

а) изнасилование несовершеннолетней. Несовершеннолетней признается лицо женского пола, не достигшее 18-летнего возраста (но с 14 лет). Требуется установление заведомости знания о возрасте потерпевшей.

Заведомость означает, что насильник знает, что потерпевшая несовершеннолетняя, или осознает, что она не достигла 18 лет. Виновный по внешнему виду потерпевшей, из ее слов, из других обстоятельств (школьная одежда и т.д.) может сознавать, что совершает изнасилование несовершеннолетней.

В случаях, когда виновный обоснованно полагал, что потерпевшая является взрослой женщиной, но фактически она оказывается несовершеннолетней, действия преступника нельзя квалифицировать по п. "а" ч. 3 ст. 131 УК РФ.

Часть четвертая:

а) изнасилование повлекшее по неосторожности смерть потерпевшей.

б) изнасилование потерпевшей, заведомо не достигшей четырнадцатилетнего возраста [1].

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954,

2. Котельникова Е.А., Шумихин В.Г. Разграничение насильственных и ненасильственных преступлений против половой свободы и половой неприкосновенности// Правоведение. 2008. N 5. С. 189 - 190.

© Ж.А. Бабаев, 2014

УДК 343

А.А. Богомазов, магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ, г. Шахты, РФ

ВЛИЯНИЕ СУБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЫ ПРЕСТУПЛЕНИЯ НА ЕГО КВАЛИФИКАЦИЮ

В мировой уголовно-правовой литературе существует множество теоретических концепций вины. Но базовыми были и остаются три основные теории:

1) **опасного состояния**, когда вина лица за совершенное деяние подменяется опасностью личности как таковой, а само деяние воспринимается как проявившийся симптом опасного состояния;

2) **оценочная** (нормативная, этическая), когда вина лица за совершенное деяние сводится к оценочной характеристике ее судом, формулируемой в его упреке;

3) **психологическая**, определяющая вину как внутреннее субъективное отношение лица к своим общественно опасным действиям, их вредным последствиям и иным правозначимым обстоятельствам совершения преступления.

В соответствии с принципом субъективного вменения (ст. 5 УК) лицо подлежит уголовной ответственности только за совершение тех общественно опасных действий и их вредных последствий, в отношении которых установлена его личная вина [1].

Границы и условия применения принципа вины определяются во многих нормах Общей и Особенной части УК. Например, глава 5 УК так и именуется «Вина». Тем не менее, ни уголовное законодательство прошлого, ни действующий УК, употребляя этот термин, не дают ее законодательного определения. Понятие вины обычно раскрывается через нормативное описание ее форм и теоретическое обоснование.

Прогрессивная научная мысль, в том числе и в отечественной уголовно-правовой науке, давно склоняется к последней теории. Ибо только она дает возможность привлечь к уголовной ответственности лицо за объективно совершенное и субъективно «охваченное» деяние, т. е. за то, что лицо реально совершило, но в строгих рамках его желания, осознания и предвидения. Только на основе такого подхода уголовная ответственность может действительно строиться на виновности субъекта и быть справедливой. Только на этом пути создается возможность для внутреннего раскаяния лица за совершенное и принятия им примененных к нему уголовно-правовых санкций. Только при этих условиях возможен процесс переосмысления субъектом своего отношения к общественно опасному поведению, поскольку он знал и понимал, что делал; хотел наступления вредных последствий и предвидел их; должен был и мог их не допустить. Однако все это - в теории, в идеале.

Вина как юридическая категория предполагает не вообще психологическое отношение человека к чему-либо, а его отношение к строго определенным в законе обстоятельствам — последствиям. И если такого отношения при небрежности по прямому указанию закона нет, то не может быть и психического отношения как варианта вины. На неувязку формулы вины с психическим отношением указывают и сами представители психологической концепции вины.

Уголовно-правовая реальность сложнее внешне почти универсальной и устоявшейся психологической теории вины. Может быть, потому, что ее разработка еще не завершена, а может быть, человеческое общество пока не готово воспринять ее в своем изначальном виде. Поэтому до настоящего времени во многих странах мира, в том числе и в России, при декларировании и доминировании психологической теории вины и даже ее законодательном закреплении многие элементы двух других концепций пока еще не преодолены и нет достаточных оснований для позитивного прогноза такого преодоления. Если это действительно так, то рассматриваемая теория нуждается в объективном анализе, который бы не «затуманивал» существующих реалий и не вводил в заблуждение ни теоретиков, ни практиков.

В отечественной уголовно-правовой и криминологической литературе беспощадно и справедливо критикуется **теория опасного расстояния** как основа противоправного превентивного наказания. Но в то же время и в нашей теории, и в законодательстве были и остаются институт рецидива преступлений, который близок к прежнему понятию особо опасного рецидивиста (ст. 18, 68 УК), институт неоднократности (ст. 16) и судимости (ст. 86); при назначении наказания преследуется цель исправления осужденного и предупреждения новых преступлений (ст. 43); при освобождении от уголовной ответственности используется юридически значимый термин «лицо перестало быть

общественно опасным» (ст. 77); судом применяются принудительные меры медицинского характера, если лицо представляет опасность по своему психическому состоянию (ст. 97); хотя и в качестве исключительного вида наказания, но допускается смертная казнь (ст. 59 УК) [1].

Все перечисленное вполне укладывается в теорию общественной опасности личности преступника, которая давно разрабатывается в нашей стране. Она не идентична теории опасного состояния, но и у той, и у другой теории одна и та же фактическая база - общественно опасная личность.

Названные институты в той или иной мере вытекают из фактического признания общественной опасности личности. На ней базируется и криминологическое учение о личности преступника, прогнозирование индивидуального преступного, индивидуальная профилактика.

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954

© А.А. Богомазов, 2014

УДК 343

К.А. Бондарев

магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г. Шахты, Российская Федерация

УГОЛОВНОЕ НАКАЗАНИЕ ПО ОТНОШЕНИЮ К ВОЕННОСЛУЖАЩИМ

Правовой статус военнослужащих включает в себя их права, свободы, обязанности и ответственность, что прямо закреплено в пункте 1 статьи 1 Федерального закона от 27 мая 1998 года № 76-ФЗ «О статусе военнослужащих» [2]. При этом целый ряд уголовных наказаний несовместим с правовым статусом военнослужащего.

Однако закрепляется это в правовом регулировании по-разному: так, лишение свободы может быть назначено военнослужащим, которые в этом случае подлежат увольнению; напротив, ограничение свободы, хотя и предполагает отсутствие изоляции осужденного от общества, неприменимо к военнослужащим; что же касается, например, исправительных работ, то они не могут быть назначены военнослужащим, проходящим военную службу по призыву, а военнослужащим, проходящим военную службу по контракту, заменяются ограничением по военной службе.

Следует учитывать, что современным тенденциям мировой уголовной политики отвечает расширение применения наказаний, не связанных с изоляцией осужденного от общества, в карательных системах различных государств.

Применительно к общим субъектам уголовной ответственности в нашей стране в целях расширения системы мер, альтернативных лишению свободы, Федеральными законами от 27 декабря 2009 года N 377-ФЗ и от 7 декабря 2011 года N 420-ФЗ введены новые виды уголовного наказания - ограничение свободы и принудительные работы [3,4].

Вместе с тем новые меры, не связанные с лишением свободы, не могут применяться к военнослужащим, в связи с чем, возможности индивидуализации ответственности для этой категории лиц существенно сокращаются, нередко сводясь только к выбору между условным осуждением к лишению свободы и назначением этого наказания с реальным его отбыванием.

В большинстве случаев назначение судом таких уголовно-правовых мер влечет последующее увольнение военнослужащего, проходящего военную службу по контракту. Таким образом, в зависимости от вида назначенного уголовного наказания увольнение с военной службы военнослужащего, проходящего военную службу по контракту, может быть обязательным или зависеть от усмотрения командования либо, напротив, препятствовать исполнению такой принудительной меры.

Другими словами - хотя особенности уголовной ответственности военнослужащих, проходящих военную службу по контракту, и связаны с их правовым статусом - этот статус может по-разному меняться в зависимости от назначенной меры наказания.

В качестве дополнительного вида наказания к принудительным работам или лишению свободы ограничение свободы может быть предусмотрено в санкциях статей Особенной части УК РФ. Вместе с тем, принудительные работы после их введения также не могут назначаться военнослужащим в силу ч. 7 ст. 53.1 УК РФ [1]. А при назначении военнослужащему лишения свободы за совершение тяжкого или особо тяжкого преступления ограничение свободы в качестве дополнительного наказания назначено быть не может. Любое иное судебное решение противоречит действующему законодательству и потому является ошибочным.

Как представляется, установление в уголовном законе правил, ограничивающих применение тех или иных наказаний к военнослужащим, носит справедливый характер только в том случае, когда имеется аналогичная по строгости специальная уголовно-правовая мера. В тех же случаях, когда определенный вид наказания (как в настоящее время ограничение свободы) не назначается военнослужащим, это приводит фактически к неоправданному улучшению (при неназначении его в качестве дополнительного) или ухудшению положения (при выборе более строгого основного наказания) лица в связи с его правовым статусом. Учитывая, что в целом ряде случаев законодатель предусмотрел прекращение данного статуса в связи с осуждением лица к определенным видам уголовных наказаний, целесообразно рассмотреть вопрос о необходимости распространения этих же положений на применение к военнослужащим, проходящим военную службу по контракту, общих наказаний без изоляции от общества, если отсутствуют аналогичные по строгости специальные уголовно-правовые меры.

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954,
2. Федеральный закон от 27.05.1998 N 76-ФЗ (ред. от 03.02.2014, с изм. от 04.06.2014) «О статусе военнослужащих» // «Российская газета», N 104, 02.06.1998,
3. Федеральный закон от 27.12.2009 N 377-ФЗ (ред. от 07.12.2011) «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с введением в действие положений Уголовного кодекса Российской Федерации и Уголовно-исполнительного кодекса Российской Федерации о наказании в виде ограничения свободы» // «Российская газета», N 253, 30.12.2009.

4. Федеральный закон от 07.12.2011 N 420-ФЗ (ред. от 28.12.2013) «О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации» // «Российская газета», N 278, 09.12.2011,

© К.А. Бондарев, 2014

УДК 343

М.А. Быстров

магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г. Шахты, Российская Федерация

ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ

Рассматривая компьютерную информацию как объект преступления в уголовном праве, нужно понимать, что исходным положением для правильного понимания и раскрытия этого понятия как объекта преступления является само понятие информации. В ст. 2 Федерального закона от 27 июля 2006 г. N 149-ФЗ "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" указывается, что "информация - сведения (сообщения, данные), независимо от формы их представления" [2].

В ч. 1 ст. 16 вышеуказанного закона указывается, что защита информации представляет собой принятие правовых, организационных и технических мер, направленных на:

- 1) обеспечение защиты информации от неправомерного доступа, уничтожения, модифицирования, блокирования, копирования, предоставления, распространения, а также от иных неправомерных действий в отношении такой информации;
- 2) соблюдение конфиденциальности информации ограниченного доступа;
- 3) реализацию права на доступ к информации.

В 2011 году были внесены значительные изменения в ст. ст. 272, 273 и 274 УК Федеральным законом N 420-ФЗ, которые установили уголовную ответственность за совершение преступлений в сфере компьютерной информации.

Новый Закон вызвал у авторов настоящей статьи большой интерес. Как и в прежней редакции, так и в новой в ст. ст. 272, 273 и 274 УК законодатель устанавливает, что общим для всех трех составов объектом преступления являются общественные отношения, связанные с посягательствами на компьютерную информацию [1].

Ниже рассмотрим особенности компьютерной информации как объекта преступления применительно к ст. ст. 272, 273 и 274 УК в новой редакции.

В новой редакции ч. 1 ст. 272 УК законодатель отказался от того, чтобы конкретно указывать и перечислять все технические средства, на которых может находиться охраняемая законом компьютерная информация. И такое решение законодателя правильно [1].

Дело в том, что с развитием электронно-вычислительной техники постоянно вводятся в обращение и будут впредь создаваться все новые технические средства, на которых может находиться компьютерная информация. В этом случае законодателю пришлось бы непрерывно изменять уголовный закон и указывать в нем новые носители компьютерной информации.

В примечании 1 к ст. 272 УК в новой редакции указывается, что под компьютерной информацией понимаются сведения (сообщения, данные), представленные в форме

электрических сигналов, независимо от средств их хранения, обработки и передачи. Это определение компьютерной информации не вызывает особых возражений.

Еще одной особенностью компьютерной информации как объекта преступления является такое качество, как невозможность ее существования "самой по себе", так как информация не может быть отделима от носителя, т.е. от конкретных технических средств. Эти технические средства могут быть различными, а не только компьютером. Из сказанного следует сделать вывод, что объект преступления в гл. 28 УК - любая информация, которая содержится в любых технических средствах.

Более сложна на компьютерном носителе природа отчуждения информации. К ней неприменимо понятие хищения, традиционно связанное с материальными объектами. Украденная (скопированная) информация остается у ее собственника (или владельца). У компьютерной информации практически нет понятия "подлинник-копия", которое применительно к "бумажным" документам может быть важным признаком для квалификации правонарушения. Еще одна особенность компьютерной информации как объекта преступления заключается в том, что не все привычные для юристов понятия могут быть полностью использованы, когда исследуется объект компьютерных преступлений. Так, относительно компьютерной информации традиционный юридический термин "кража" не может быть полностью использован, поскольку украденная из компьютера информация одновременно остается в пользовании ее владельца.

Кроме того, следует иметь в виду, что относительно компьютерной информации нет таких привычных для юристов понятий, как подлинник документа и его копия, которые являются важным признаком для квалификации некоторых преступлений.

Из этих необычных свойств компьютерной информации следуют и сложности правовой квалификации преступлений, совершенных в отношении такого объекта, как компьютерная информация.

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954,
2. Федеральный закон от 27.07.2006 N 149-ФЗ (ред. от 21.07.2014) "Об информации, информационных технологиях и о защите информации" // "Парламентская газета", N 126-127, 03.08.2006.

© М.А. Быстров, 2014

УДК 347

Ж.Ю.Вологина

доцент кафедры ГМУ и права

В.О.Якушенко

Башкирский государственный аграрный университет
Г.Уфа, Российская Федерация

ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ТРЕТЕЙСКОГО СОГЛАШЕНИЯ

Справедливое и законное разрешение споров является гарантией реализации прав предпринимателей, а значит, и стабильности экономической и социальной ситуации в

государстве. Общие интересы частных лиц и государства в соблюдении этих прав вынуждают их искать наиболее эффективные способы защиты прав. Любое государство предоставляет право на судебную защиту в государственном суде. Однако хозяйствующие субъекты не всегда удовлетворены этим способом разрешения спора, а потому, нередко, разрешают свой спор с помощью, так называемых альтернативных методов разрешения споров (АМРС), не прибегая к помощи государства.

Под третейским соглашением понимается соглашение сторон о передаче спора на разрешение третейского суда (ст. 2 Федерального закона от 24.07.2002 №102-ФЗ (в ред. от 21.11.2011 №327-ФЗ)"О третейских судах в Российской Федерации"),[5]. Третейское соглашение, как правовая конструкция, является необходимым условием, определяющим право третейского суда разрешать материально-правовой спор между конкретными лицами. Развитие предпринимательства и создание условий эффективного бизнеса является важнейшей задачей каждого государства.

Все способы альтернативного разрешения конфликтов объединяет договорная основа создания и деятельности, а также единая цель - достижение компромисса, мирное урегулирование спора и сохранение партнерских отношений сторон, вместо наказания виновного, как это происходит в государственных судах. В российской практике пока наибольшее распространение получили именно постоянно действующие третейские суды.

Третейское соглашение представляет собой с одной стороны основу создания и функционирования третейского суда как альтернативного способа разрешения спора, и в этом проявляется процессуальный аспект третейского соглашения, с другой стороны третейское соглашение - это договор между сторонами, в рамках которого удовлетворяется обоюдный интерес сторон по урегулированию конфликта, и в этом проявляется материально-правовой аспект. [3, с. 110]

Во многом двойственная природа третейского соглашения определяется существованием различных концепций о юридической природе третейских судов в целом: договорная концепция, рассматривающая разрешение споров в рамках третейского суда как выполнение определенного договора, предметом которого является оказание помощи третьими лицами по разрешению конфликта; процессуальная концепция, отождествляющая третейское судопроизводство с гражданским процессом, исходя из специфики деятельности третейских судей, их основных задач, общей применимой терминологии и характера взаимоотношений между сторонами в процессе; смешанная концепция, допускающая разделение процедуры урегулирования споров в третейском суде на две стадии: материально-правовую - заключение третейского соглашения и процессуально-правовую - непосредственное разрешение спора в третейском суде. [4, с. 35] В двух из вышеуказанных теориях третейское соглашение выступает в качестве договора, посредством которого согласовывается воля сторон на разрешение спора в третейском суде. Применение цивилистического термина «соглашение» также имеет определенное значение в определении последнего в качестве договора. Тем не менее, в науке не сложилось единой позиции по рассмотрению третейского соглашения ни в качестве договора, ни в качестве процессуального акта.

Для того, чтобы третейское соглашение можно было рассматривать в качестве договора, оно должно определенным образом влиять на гражданские права и обязанности сторон его заключивших. В данном аспекте следует сказать о последствиях, которые порождает заключенное третейское соглашение, выделяет позитивные и негативные последствия третейского соглашения: в качестве позитивных последствий у сторон возникает определенная обязанность обратиться в третейский суд за разрешением спора, а в качестве

негативных последствий у сторон возникает обязанность воздержаться от определенных действий по обращению за разрешением спора в государственный суд. [2, с. 49]

Направленность третейского соглашения сводится не только и не столько к определению альтернативной подсудности спора, а в большей степени к согласованию воли сторон на применение частнопроводного способа урегулирования возникших конфликтов. В связи с этим, с определенной долей условности можно сказать, что права и обязанности, возникающие из третейского соглашения, в большей степени относятся к сфере материального права, нежели процессуального. [1, с. 57] Дополнительным фактом, свидетельствующим о материально-правовой природе третейского соглашения, является свобода его заключения, то есть применение одного из основополагающих начал гражданского права - принципа свободы договора. Тем не менее, последствия, порождаемые третейским соглашением, дают основание рассматривать его не только как договор, но и как юридический факт, имеющий процессуальное значение.

Список использованной литературы:

- 1.Ануров В.Н. Монография. «Третейское соглашение». - М.: издательство «Проспект», 2011
- 2.Ануров Василий Николаевич. Монография. «Конфликт юрисдикций при оспаривании арбитражных соглашений».-М.:Издательство: "Инфотропик",2013
- 3.Владимирова Светлана Александровна. Правовая природа и значение третейского соглашения : диссертация ... к. ю. н. - Тверь, 2007. - 199 с.
4. Скворцов О.Ю. Третейское разбирательство предпринимательских споров в России: проблемы, тенденции, перспективы. - Волтерс Клувер, 2005 г.
- 5.Федеральный закон от 24.07.2002 №102-ФЗ (ред. от 21.11.2011 №327-ФЗ) "О третейских судах в Российской Федерации"

© Ж.Ю.Вологина,2014

УДК 349.2

Ж.Ю.Вологина

доцент кафедры ГМУ и права

И. Н.Найденова

Башкирский государственный аграрный университет

Г.Уфа, Российская Федерация

ТРУДОВОЙ ДОГОВОР КАК ОСНОВАНИЕ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ

Одним из основополагающих конституционных прав граждан России является право на труд. В ст. 37 Конституции РФ провозглашено, что каждый имеет право свободно распоряжаться своими способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию. Реализация права на труд приводит к возникновению трудовых отношений между работником, с одной стороны, и работодателем - с другой стороны, которые возникают между сторонами на основании трудового договора, заключаемого в соответствии с ТК РФ: работник принимает на себя обязанность выполнять работу в рамках служебных обязанностей с подчинением внутреннему трудовому распорядку, а работодатель обязуется обеспечивать соответствующие условия труда согласно нормам трудового

законодательства, правилам внутреннего трудового распорядка, коллективного и трудового договора. В настоящее время в условиях рыночной экономики, роль и значение трудового договора многократно возрастает. Таким образом, проблема данной работы носит актуальный характер.

Человеческое общество не может существовать без применения его членами своих способностей к труду. Труд определяет богатство и развитие общества. Следовательно, труд является главным и неотъемлемым условием существования этого общества. [3, с. 110]

В Российской Федерации работник принимает на себя обязанность выполнять работу в рамках служебных обязанностей по определённой специальности, а работодатель обязуется обеспечивать соответствующие условия труда согласно нормам трудового законодательства по трудовому договору [2, с.38].

Трудовой договор — соглашение между работодателем и работником, в соответствии с которым работодатель обязуется предоставить работнику работу по обусловленной трудовой функции, обеспечить условия труда, предусмотренные трудовым кодексом РФ, законами и иными нормативными правовыми актами, коллективным договором, соглашениями, локальными нормативными актами, содержащими нормы трудового права, своевременно и в полном размере выплачивать работнику заработную плату, а работник обязуется лично выполнять определённую этим соглашением трудовую функцию, соблюдать действующие в организации правила внутреннего трудового распорядка, действующего у данного работодателя (ст.56 ТК РФ) [4].

Юридическое значение трудового договора не ограничивается только установлением конкретного трудового правоотношения. [8, с. 110] Он служит также основанием существования и развития трудового правоотношения, то есть изменение сторонами условий трудового договора означает обычно переводы и перемещения по работе (изменение трудовых правоотношений), а расторжение трудового договора – прекращение трудовых правоотношений. Трудовой договор выполняет функцию трудовых правоотношений, призван индивидуализировать трудовые правоотношения применительно к личности работника и конкретного работодателя. [6, с. 83]

Договорное регулирование труда является на сегодняшний день одним из доминирующих направлений проведения реформирования трудового законодательства. Трудовые договоры заключаются в письменном виде в двух экземплярах и хранятся у каждой из сторон. В случае невыполнения условий договора одной из сторон, другая сторона может обжаловать нарушенное право в КТС или в суде. [7, с. 51] Его значение определяется тем, что заключение трудового договора - это обязательное условие - единственное основание или неотъемлемый элемент сложного юридического состава, являющегося основанием - возникновением трудовых правоотношений. Большинство норм трудового законодательства начинают действовать лишь после заключения трудового договора. [1, с. 117]

Фактическая реализация права на труд в одних случаях целиком определяется желанием гражданина, в других – зависит от согласия работодателя (другой стороны трудового договора), в третьих – обуславливается дополнительными юридическими фактами (избранием или назначением на должность). [5, с. 193] В настоящее время из всех форм (способов) реализации права граждан на участие в трудовых отношениях именно трудовой договор лучше отвечает потребностям рыночных трудовых отношений, основанных на наёмном характере труда.

Таким образом, являясь основанием возникновения и существования во времени трудовых правоотношений, трудовой договор выполняет функцию их специфического регулятора.

Список использованной литературы:

1. Гасанов К.К. Мышко Ф.Г. Трудовое право.-М.: Издательство ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2014.-503с.
2. Панкратова И.Л. Новое в условиях заключения трудового договора // Юридический консультант. - М.; ЮРМИС Лтд, 2009. - № 3
3. Рахматуллина Р.Н. Индивидуально-договорное регулирование отношений при заключении, изменении и прекращении трудового договора. Монография. / Р.Н. Рахматуллина. М.: Дашков и К, 2011. - 209 с.
4. Трудовой кодекс РФ от 30.12.2001г. №197-ФЗ (в ред. от 01.12.2014 г. №409-ФЗ)
5. Трудовое право России: Под ред.С.Н.Бабурина,Р.А.Курбанова.-М.: Издательство Юнити-Дана,2013.-487с.
6. Трудовой договор: заключение, изменение и прекращение. Практические рекомендации / под ред. Л.Н. Анисимова. М.: Гросс-медиа, 2011. - 310с.
7. Циндяйкина Е.П., Цыпкина И.С. Трудовой договор: порядок заключения, изменения и расторжения - М.: ТК Велби; Проспект, 2012. -168 с.
8. Шевченко О.А. Трудовое право / О.А. Шевченко. М.: Проспект, 2010.- 629с.
© Ж.Ю.Вологина,2014

УДК 343

Д.В. Ворона

магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г. Шахты, Российская Федерация

ОБОРОТ КОНТРАФАКТНЫХ АУДИОВИЗУАЛЬНЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ И ФОНОГРАММ

Наиболее распространенными формами совершения преступлений, предусмотренных ч. 2 и 3 ст. 146 УК РФ, являются незаконные воспроизведение и распространение аудиовизуальных произведений, компьютерных программ и баз данных на различных физических носителях информации [1].

Преступления, указанные в ч. 2 и 3 ст. 146 УК РФ, по конструкции имеют формальные составы, т.е. окончание данных преступлений не зависит от наступления общественно опасных последствий, важен сам факт совершения виновным одного из деяний, предусмотренных в диспозициях этих норм, как минимум в крупном размере [1]. Признак размера скорее отражает масштаб преступных деяний, а не их последствия, а также позволяет отграничить преступление от административного правонарушения и гражданско-правового деликта.

Понятие "крупный размер" установлено в примечании к ст. 146 УК РФ, согласно которому деяния, предусмотренные настоящей статьей, признаются совершенными в крупном размере, если стоимость экземпляров произведений или фонограмм либо

стоимость прав на использование объектов авторского права и смежных прав превышает 100 тыс. руб., а в особо крупном размере - 1 млн. руб.

При этом зачастую на одном физическом носителе (CD-, DVD-диске и т.д.) размещается по несколько невязаных авторских произведений, права на которые принадлежат одному либо разным правообладателям.

Правоохранительные органы при определении стоимости контрафактных экземпляров авторских произведений руководствуются методикой, предложенной Российской антипиратской организацией по защите прав на аудиовизуальные произведения (далее - РАПО), в соответствии с которой количество контрафактных экземпляров произведений умножается на среднюю розничную стоимость одного легального экземпляра. При этом общепринятой на практике является позиция, что при наличии на одном физическом носителе нескольких не взаимосвязанных аудиовизуальных произведений, компьютерных программ либо баз данных размер содеянного следует вычислять путем умножения средней розничной стоимости одного легального экземпляра на количество контрафактных экземпляров произведений, а не на количество изъятых носителей информации.

Вместе с тем, на практике нет единого подхода к способу определения размера содеянного, достаточного для привлечения лица к уголовной ответственности, когда права на незаконно используемые авторские произведения принадлежат различным правообладателям.

С нашей точки зрения, все-таки правильнее проводить расчет крупного и особо крупного размера, основываясь на совокупной стоимости экземпляров произведений и прав на их использование, принадлежащих всем правообладателям, чьи права были нарушены. Как уже было указано, размер - критерий общественной опасности нарушения авторских и смежных прав, объективно формализованный в примечании. Поэтому главное - общая стоимость нарушенных прав, принадлежащих различным правообладателям.

Безусловно, интеллектуальная собственность - категория гражданского права, занимающая обособленное положение в рамках института собственности как такового, но полагаем, что к ней применима методика определения ущерба, выработанная теорией и практикой применения института хищения в уголовном праве. Ведь ни у кого не возникает сомнений в случае привлечения к уголовной ответственности за не квалифицированную кражу (мошенничество, присвоение, растрату) лица, которое незаконно изымает либо обращает в свою пользу чужое имущество, принадлежащее разным потерпевшим, причиняя общий ущерб в сумме более 1 тыс. руб., даже если применительно к каждому потерпевшему по отдельности размер ущерба будет меньше указанной суммы.

На практике нет универсального подхода к способу определения размера содеянного в случае, если лицензионные экземпляры авторского произведения еще не выпущены в легальный оборот. Одни правоприменительные органы ориентируются на стоимость прав на использование объектов авторского права, указанную правообладателем, а другие используют методику РАПО, рассчитывая размер содеянного исходя из средней розничной стоимости одного легального экземпляра. Нам представляется, что порядок расчета, используемый в последнем случае, ошибочен и не должен применяться. Во-первых, зачастую стоимость легального экземпляра авторского произведения бывает еще не определена правообладателем на момент распространения контрафактных экземпляров. Во-вторых, в указанном случае речь идет именно о стоимости прав на использование объектов авторского права, а не о стоимости экземпляров произведений. В-третьих, общественная опасность и характер последствий для правообладателя в рассматриваемой ситуации гораздо существеннее, поскольку срывается официальный релиз произведения,

нарушаются права на обнародование, воспроизведение, распространение, импорт и т.д. комплексно либо по отдельности.

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954

© Д.В. Ворона, 2014

УДК 343

А.Н. Герасимов, магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ, г. Шахты, РФ

УГОЛОВНОЕ НАКАЗАНИЕ В ОТНОШЕНИИ БОЛЬНЫХ ОСУЖДЕННЫХ

Проблема освобождения осужденных от наказания в связи с болезнью весьма актуальна. В среднем по основанию "в связи с болезнью" из мест лишения свободы ежегодно освобождается около 1800 осужденных - количество довольно значительное.

Состояние здоровья учитывается уголовным законодательством как обстоятельство, способное вызывать смягчение и прекращение уголовной ответственности виновного. В частности, юридическое значение имеет тяжелая болезнь, наступление которой у лица после совершения преступления может стать основанием освобождения его от наказания (ч. 2 ст. 81 УК РФ).

Действительно, невозможно отрицать, что мотивы членовредительства осужденных часто носят негативный характер. Среди них встречаются такие, как желание избежать выполнения режимных требований, трудовых обязанностей, наложения дисциплинарного взыскания; стремление подпасть под режим медицинского обслуживания для получения льгот, дополнительных прав, "смены обстановки", обеспечения доступа к болеутоляющим, иным лекарственным средствам, решения личных вопросов, связанных с необходимостью встречи с другими осужденными, обслуживания интересов криминальной элиты и т.п.

Существует целый ряд дополнительных аргументов, опровергающих необходимость придания отношению осужденного к своему здоровью статуса критерия исправления.

1. Норма об условно-досрочном освобождении по своему происхождению является поощрительной. Это значит, что ее применение предполагает такое заслуженное поведение осужденного, которое снижает степень общественной опасности содеянного, вредоносность наступивших последствий либо доказывает существенное снижение криминальных рисков с его стороны. Здоровье виновного не имеет прямого отношения к общественной опасности совершенного деяния, а забота о нем не ликвидирует наступивших вредных последствий. Заболевание и общественная опасность личности, ее утрата в результате исправления не связаны между собой жестко. Позитивное отношение осужденного к своему здоровью, отнюдь не свидетельствует о пониженных криминальных рисках, и наоборот.

2. Введение подобного критерия для применения института условно-досрочного освобождения нарушит законодательную логику, создав неравенство указанной категории осужденных с той, которая претендует на полное освобождение от наказания. Включение же такого обстоятельства, как отношение осужденного к своему здоровью, в качестве критерия для полного освобождения его от наказания изменит вектор судебной практики в

сторону сокращения применения основания освобождения "в связи с болезнью", что вряд ли обоснованно.

3. Согласно законодательству членовредительство, совершенное осужденным, правонарушающим поведением не является. Более того, исправление осужденных представляет собой формирование у них уважительного отношения к человеку, обществу, труду, нормам, правилам и традициям человеческого общежития, а также стимулирование правопослушного поведения. Таким образом, с точки зрения законодательного предположения исправление осужденного есть формирование некоторых гарантий от нарушения им охраняемых законом объектов. Аутоагрессивные акты поведения не входят в противоречие ни с уголовным, ни с уголовно-исполнительным законодательством.

4. Негативное отношение осужденного к своему здоровью, членовредительство являются основаниями для предъявления иска государства к осужденному о возмещении затрат на организацию и лечение его в связи с совершением подобных действий. Сегодня практика уже сформировала подобный механизм реагирования. Как правило, исковые требования к осужденным в лице колонии, ЛПУ и других учреждений в интересах Российской Федерации предъявляет прокурор по надзору за соблюдением законов в исправительных учреждениях.

5. Использование в законодательстве такого критерия исправления, как "отношение осужденного к своему здоровью", вызовет необходимость дополнительной разработки критериев самого такого "отношения". Успех данного предприятия видится весьма сомнительным, поскольку классификация обстоятельств, характеризующих такое отношение как негативное, не сможет приобрести более или менее конкретные очертания.

6. Наконец, стремление к поддержанию своего здоровья как критерия исправления повлечет вал исков осужденных к государству, предметом которых станет обеспечение необходимых условий для оказания им не только обычных, но и всевозможных дополнительных, в том числе платных, медицинских услуг.

Данные аргументы подтверждают нецелесообразность придания отношению осужденного к своему здоровью статуса критерия исправления. Вот почему даже негативное отношение осужденного к своему здоровью не исключает значение болезни как обстоятельства, способного вызывать смягчение или прекращение уголовной ответственности.

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954

© А.Н. Герасимов, 2014

УДК 343

М.А. Голодов, магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ, г. Шахты, РФ

ОЦЕНКА НАЗНАЧЕНИЯ НАКАЗАНИЯ ПО УГОЛОВНОМУ ПРАВУ РФ

Нормы ст. 60 Уголовного кодекса РФ содержат положения об общих началах назначения наказания, которые, являются четко обозначенными в законе правилами определения меры наказания, отвечающей объективным и субъективным признакам преступления [1].

Содержание данной нормы закона позволяет сделать вывод о том, что существует восемь общих правил назначения наказания, которыми обязаны руководствоваться судьи при назначении наказания, однако в судебной практике возникает ряд проблем их применения, негативно влияющих на отправление правосудия.

Правило первое. Лицу, признанному виновным в совершении преступления, назначается справедливое наказание. Как видно из смысла закона, законодатель ориентирует судей на назначение уголовного наказания с учетом характера и степени общественной опасности преступления, а не на учет характера и степени общественной опасности совершенного преступления.

Правило второе. Лицу, признанному виновным в совершении преступления, назначается наказание в пределах, предусмотренных соответствующей статьей Особенной части УК РФ. В ст. 3 Уголовного кодекса Российской Федерации установлено, что наказуемость определяется только Уголовным кодексом. Данное правило коммутативной справедливости закрепило обязанность суда назначать наказание, руководствуясь пределами, установленными санкцией уголовного закона, в этом видится служебная роль данного правила, которое как бы уравнивает всех подсудимых в применении к ним общих подходов к назначению наказания и исключает вседозволенность судьи.

Правило третье. Лицу, признанному виновным в совершении преступления, назначается наказание с учетом положений Общей части УК РФ, и это правило дистрибутивной справедливости применяется судьями при индивидуализации наказания в отношении конкретного подсудимого. В частности, положения Общей части УК РФ предусматривают ряд уголовно-правовых норм обязательного смягчения и усиления уголовного наказания подсудимому при наличии конкретных обстоятельств.

Правило четвертое. Более строгий вид наказания, из числа предусмотренных за совершенное преступление, назначается только в случае, если менее строгий вид наказания не сможет обеспечить достижение целей наказания. Данное правило весьма простое и требует от судьи его обязательного применения. Однако суды в большинстве случаев в приговоре не указывают на применение данного правила общих начал, а справедливость наказания подсудимого достигается на интуитивном уровне судей.

Правило пятое. Более строгое наказание, чем предусмотрено соответствующими статьями Особенной части УК РФ за совершенное преступление, может быть назначено по совокупности преступлений и по совокупности приговоров. При совокупности двух и более совершенных преступлений за каждое преступление назначается основное и дополнительное наказание. Затем назначается наказание по совокупности совершенных преступлений по правилам, изложенным в ч. ч. 2 и 3 ст. 69 УК РФ в зависимости от тяжести совершенных преступлений.

Правило шестое. Более мягкое наказание, чем предусмотрено соответствующими статьями Особенной части УК РФ за совершенное преступление, может быть назначено в случае, предусмотренном ст. 64 УК РФ. Данная норма закона установила, что при наличии исключительных обстоятельств, связанных с целями и мотивами преступления, ролью виновного, его поведением во время или после совершения преступления, и других обстоятельств, существенно уменьшающих степень общественной опасности преступления, а равно при активном содействии участника группового преступления раскрытию этого преступления наказание может быть назначено ниже низшего предела, предусмотренного соответствующей статьей УК, или суд может назначить более мягкий вид наказания, чем предусмотрен данной статьей, или не применять дополнительный вид наказания, предусмотренный в качестве обязательного.

Правило седьмое. При назначении наказания необходимо учитывать личность виновного, в том числе обстоятельства, смягчающие и отягчающие наказание. Проблема видится в том, что судами при назначении уголовного наказания подсудимому данные о личности учитываются крайне поверхностно, что диктуется их отсутствием в достаточном объеме в материалах уголовного дела, а в судебном заседании стороны не всегда их представляют суду, в то время как суд по своей инициативе лишен права их собирания.

Восьмое правило. При назначении наказания необходимо учитывать влияние назначенного наказания на исправление осужденного и на условия его жизни. Причина подобного положения дел в том, что суды не располагают данными о материальном положении семьи, ее полном составе, условиях жизни, источниках существования. Формальный подход к реализации данной уголовно-правовой нормы губителен для правосудия и требует незамедлительного принятия мер.

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954

© М.А. Голодов, 2014

УДК 343.1

Н.В. Горак, соискатель кафедры уголовного процесса

Юридический факультет, Кубанский государственный университет, Г. Краснодар, РФ

О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ, СВЯЗАННЫХ СО СРОКАМИ РАЗРЕШЕНИЯ ПРОКУРОРОМ ЖАЛОБ В ПОРЯДКЕ СТ. 124 УПК РФ

В соответствии со статьей 124 УПК РФ прокурор рассматривает жалобы на действия (бездействие) и решения органов предварительного расследования и их должностных лиц.

Исходя из общего смысла норм уголовно-процессуального права, прокурор обязан рассмотреть жалобу полно, объективно и качественно, а принятое им решение по результатам рассмотрения жалобы должно соответствовать требованиям законности, обоснованности и мотивированности.

Между тем, качественная проверка прокурором доводов, которые приводят заявители в своих жалобах на действия (бездействие) и решения органов предварительного расследования, и принятие по ним решения, отвечающего указанным требованиям, невозможна без тщательного и всестороннего изучения им соответствующих материалов, имеющихся в распоряжении дознавателя или следователя. На практике же сложилась парадоксальная ситуация, когда, уполномочивая прокурора осуществлять проверку жалоб, уголовно-процессуальный закон не содержит алгоритма такой деятельности, не регламентирует подробно способы ее осуществления. Законодатель говорит лишь о возможности истребования прокурором дополнительных материалов в целях изучения и последующего принятия решения по жалобе. Данный вопрос оставлен на разрешение правоприменителя.

При этом не вызывает особых затруднений истребование необходимых для всестороннего и обоснованного разрешения жалобы материалов в подразделениях дознания, над которыми прокурор осуществляет процессуальное руководство.

Приказ Генеральной прокуратуры РФ обязывает прокурора при рассмотрении в порядке ст. 124 УПК РФ жалоб участников уголовного судопроизводства на действия (бездействие) и решения следователя, руководителя следственного органа «щательно проверять изложенные доводы. При необходимости изучать материалы проверок сообщений о преступлениях и уголовных дел в части, касающейся доводов жалоб» [1].

Однако в случаях, когда у прокурора возникает потребность истребовать дополнительные материалы, противодействие со стороны органов предварительного расследования не всегда позволяет ему осуществить проверку жалобы даже в установленный законом 10-суточный срок: для этого ему требуется гораздо больше времени (которое тратится преимущественно на переписку с руководителем следственного органа).

Прокурор поставлен законодателем в положение, при котором он вынужден в этих целях обращаться с письменным запросом к руководителю соответствующего следственного органа, к компетенции которого целиком отнесено решение вопроса о представлении либо отказе в представлении необходимых прокурору материалов. Зачастую следователи считают такие запросы прокурора необязательными для исполнения и попросту игнорируют их. Такое отношение вынуждает прокурора обращаться по тому же поводу к руководителю вышестоящего следственного органа, тратя время на межведомственную и не всегда результативную переписку и «фактически ставя прокурора в положение просителя, что отнюдь не выглядит целесообразным» [2, с. 104].

Тем временем срок рассмотрения жалобы продлевается либо она разрешается не в полном объеме и некачественно.

О масштабах подобного противодействия свидетельствуют следующие данные. За 2011 – 5 месяцев 2013 г.г. прокурорам, осуществляющим надзорные полномочия, более 1 тысячи раз было необоснованно отказано в представлении запрашиваемых ими материалов следственных проверок и уголовных дел. В связи с этим, прокурорами было направлено 560 информационных, требований и представлений, большинство из которых по результатам рассмотрения удовлетворены не были. За тот же период было выявлено 38 случаев, когда руководители следственных органов неправомерно отказывали прокурорам в представлении информации, необходимой для реализации полномочий по осуществлению надзора за соблюдением прав и свобод человека и гражданина, исполнением иного федерального законодательства [3].

Запрос о предоставлении материалов является составной частью проводимой прокурором проверки законности процессуальной деятельности органа предварительного расследования и обязательно для исполнения в силу прямого указания в конкретной норме УПК РФ (ч. 2 ст. 37 УПК РФ) либо исходя из содержания норм УПК РФ, предусматривающих полномочия прокурора в их совокупности и взаимосвязи с нормами Федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации».

В то же время, уголовно-процессуальный закон не раскрывает порядок действий прокурора в случае неисполнения запроса следственным органом. Вопрос о применении и результативности иных правовых механизмов, чем предусматривают ст. 37 УПК РФ, ст. ст. 10 и 27 Федерального закона «О прокуратуре Российской Федерации», остается неразрешенным, вызывая многочисленные споры и даже применение в отношении виновных в неисполнении запросов прокурора должностных лиц норм административного законодательства.

Законодательный пробел в регламентации процедуры предоставления материалов попытались восполнить правоприменители путем разработки совместного приказа

Генеральной прокуратуры РФ, МВД России, ФСБ России, СК России, ФСКН России, ФТС России, ФСИН России, Минобороны России, ФССП России, МЧС России [4].

Согласно п. 2.4 приказа начальники органов (подразделений) дознаний и руководители следственных органов должны направлять надзирающему прокурору материалы проверок, по которым принято решение об отказе в возбуждении уголовного дела, при отсутствии оснований для его отмены в срок, не превышающий 5 суток с момента поступления соответствующего запроса, а в случае рассмотрения прокурором жалобы в порядке, предусмотренном ст. 124 УПК РФ, – в указанный им срок.

Одновременно на начальников органов дознания и руководителей следственных органов возложена персональная ответственность за своевременность направления и представления прокурору всех материалов проверок, а также копий постановлений об отказе в возбуждении уголовного дела. При невозможности направления материалов проверки по объективным причинам (таким, как их утрата либо нахождение в удаленном месте) руководители органов предварительного расследования обязаны безотлагательно информировать об этом прокурора и одновременно принимать исчерпывающие меры к незамедлительному предоставлению ему всех необходимых для разрешения жалобы материалов, используя любые виды доступной связи.

Дискуссионным является вопрос достаточности установленного законом срока для разрешения прокурором жалоб в порядке ст. 124 УПК РФ.

Уголовно-процессуальным законом на эти цели отводится 3 суток со дня получения жалобы. В исключительных случаях, когда для проверки жалобы необходимо истребовать дополнительные материалы либо принять иные меры, допускается ее рассмотрение в срок до 10 суток. Последнее предопределяется большим объемом проверочных действий, длительностью исполнения сделанных в связи с проверкой запросов или поручений, другими факторами, обуславливающими непредвиденные или объективно неизбежные затраты времени для выяснения изложенных в жалобе сведений.

По нашему мнению, в условиях современных реалий 3-суточный срок для качественной, полной и своевременной проверки всех доводов жалобы в порядке, предусмотренном ст. 124 УПК РФ, представляется недостаточным. На момент разработки Уголовно-процессуального кодекса РФ за весь 2001 год органами прокуратуры России разрешено 371642 жалобы по вопросам следствия и дознания. После введения в действие УПК РФ в 2002 году их было разрешено 376368 [5]. Для сравнения: в 2012 году органами прокуратуры РФ разрешено 591225 жалоб на действия (бездействие) и решения дознавателя, органа дознания и следователя при принятии, регистрации и рассмотрении сообщений о преступлении, а также по вопросам следствия и дознания; по итогам 2013 года – 610428 [6]. И количество таких обращений граждан ежегодно растет. Кроме того, до 07 сентября 2007 года существовало следствие прокуратуры и проблем с истребованием и предоставлением материалов проверок не существовало.

В науке высказывается мнение об установлении сокращенного срока для рассмотрения жалоб подозреваемого, задержанного в порядке ст. 91 УПК РФ. В частности, И.А. Кириянина предлагает рассматривать такие жалобы незамедлительно и мотивирует свою позицию тем, что подозреваемый имеет право приносить жалобы на действия (бездействие), решения следователя (п. 10 ст. 46 УПК РФ). В то же время, фактически он лишен возможности обжаловать действия, связанные с его задержанием. Гарантированное ему право не обеспечено действенным механизмом реализации. Для рассмотрения его жалобы прокурору отведено трое суток со дня получения, задержание же ограничено 48 часами [7, с. 275 – 276].

О рассмотрении жалобы в срок свыше 3 суток полагается известить заявителя, что прямо предусмотрено ч. 1 ст. 124 УПК РФ.

В то же время, законодатель не устанавливает срок, в течение которого заявитель уведомляется о продлении срока рассмотрения жалобы до 10 суток. На практике это может привести к направлению извещения об этом заявителю одновременно с постановлением, вынесенным по результатам рассмотрения жалобы. В связи с этим, представляется необходимым дополнить ч. 1 ст. 124 УПК РФ положением о направлении извещения заявителю в день продления срока по жалобе.

Обозначенные проблемы позволили прийти к выводам о необходимости совершенствования механизма разрешения прокурором жалоб на действия (бездействие) и решения должностных лиц, осуществляющих уголовное судопроизводство.

Список использованной литературы:

1. Приказ Генеральной прокуратуры Российской Федерации «Об организации прокурорского надзора за процессуальной деятельностью органов предварительного следствия» от 2 июня 2011 г. № 162 // Законность. 2011. № 11.

2. Белкин А.Р. УПК РФ: нужны ли перемены? – М.: Норма. 2013.

3. Информационное письмо Генеральной прокуратуры Российской Федерации «О практике прокурорского реагирования на незаконные и необоснованные отказы органов предварительного расследования в представлении прокурорам материалов и информации» от 31 июля 2013 г. № 36-11-2013. Документ опубликован не был.

4. Приказ Генеральной прокуратуры РФ, МВД России, ФСБ России, СК России, ФСКН России, ФТС России, ФСИН России, Минобороны России, ФССП России, МЧС России «Об усилении прокурорского надзора и ведомственного контроля за законностью процессуальных действий и принимаемых решений об отказе в возбуждении уголовного дела при разрешении сообщений о преступлениях» от 26 марта 2014 г. № 147/209/187/23/119/596/149/196/110/154 // Российская газета. 13.08.2014. № 181.

5. Статистические данные об основных показателях деятельности органов прокуратуры Российской Федерации за 2013 г. // <http://www.genproc.gov.ru/stat/data/86449/>. Дата обращения – 22.12.2014.

6. Сводные данные по Российской Федерации за 2001, 2002 г.г. Раздел 6, таблица Б. Архив Генеральной прокуратуры РФ.

7. Кирянина И.А. Пробелы правового регулирования рассмотрения и разрешения жалоб на постановления, решения, действия (бездействия) должностных лиц, осуществляющих уголовное преследование, в порядке статей 124, 125 УПК РФ// Актуальные проблемы расследования преступлений: материалы Международной научно-практической конференции (Москва, 23 мая 2013 года). Часть 1.- М.: Издательство ООО «Буки Веди».

© Н.В. Горак , 2014

УДК 343

С.С. Горелов, магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ, г. Шахты, РФ

ОБСТОЯТЕЛЬСТВА, ИСКЛЮЧАЮЩИЕ УГОЛОВНУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПО УГОЛОВНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РФ

Исследование данной проблематики нашло отражение в работах авторов, которые предложили выделять в структуре обстоятельств, исключающих преступность деяния, две части: основания и деяния.

Так, по мнению Ю.В. Баулина, основание, не являясь составной частью совершаемого деяния, с неизбежностью порождает его. Состав правомерного деяния он анализирует по аналогии с составом преступления. Тем самым состав деяния, преступность которого исключается, рассматривается автором в виде сходного по структуре, но противоположного по содержанию составу преступления. [1]

Исследование института обстоятельств, исключающих преступность деяния, с точки зрения его роли является перспективным не только в уголовно-правовом регулировании, но и в эффективном проведении современной уголовной политики, направленной, в том числе, на соблюдение норм международного права.

Чтобы определить критерии выявления обстоятельств, исключающих преступность деяния, необходимо уяснить их юридическую природу, установить их общий содержательный признак.

Представляется, что и преступление, и деяние, совершенное при обстоятельствах, исключающих преступность деяния, причиняют вред объекту уголовно-правовой охраны - в этом их главное сходство. Поэтому, на наш взгляд, такое деяние можно анализировать, используя модель, предусмотренную для преступного деяния.

Не менее спорен вопрос о правовых основаниях причинения вреда. Проблема ограничения прав и свобод в интересах охраны и защиты человека, общества и государства - это краеугольный камень всей юридической науки, а особенно уголовно-правовой, потому что чрезвычайно сложно абсолютно точно определить меру дозволенного поведения и соответствующие ей по степени тяжести меры протivoдействия.

О том, что нормы, закрепляющие обстоятельства, исключающие преступность деяния, содержат разрешение лицу на осуществление своего права, говорили многие авторы, как советского периода, так и современные.

Мы полагаем, что вопрос о правовых основаниях причинения вреда при исследуемых обстоятельствах лежит в плоскости выявления их юридической природы. Если ее определять через субъективное отношение лица к деянию, то сложно представить, чтобы человек, причиняя вред объекту уголовно-правовой охраны, осуществлял свое право.

Помимо обозначенных дискуссионных вопросов, касающихся обстоятельств, исключающих преступность деяния, нельзя не обратить внимания на некоторые другие недостаточно проработанные проблемы. Например, малоизученной представляется точка зрения о признании норм об обстоятельствах, исключающих преступность деяния, компромиссными. Между тем выявление компромиссного характера исследуемых норм позволяет утверждать, что они выполняют важнейшую социальную функцию. Уголовное законодательство - это не инструмент подавления человека при помощи наказания, а в первую очередь социальная ценность, достижение развитого общества и правового, демократического государства.

По меткому выражению И.Я. Козаченко, "уголовное право как социальная ценность неразрывно с нравственным здоровьем общества, без чего любые уголовно-правовые веления воспринимаются как беспомощные окрики официальной власти, утраивающий заряд которых не попадает в цель, а предписания уголовно-правового характера остаются благими намерениями самого законодателя, которыми, как известно, была вымощена дорога в ад" [2].

Таким образом, выявление и изучение компромиссного характера и социальной функции института обстоятельств, исключающих преступность деяния, выступают одним из перспективных направлений исследования, поскольку способствуют комплексному анализу данных обстоятельств в парадигме либерализации современного отечественного уголовного законодательства.

Еще одной проблемой института обстоятельств, исключающих преступность деяния, является их квалификация. Необходимо совершенствовать законодательное регулирование и повышать уровень эффективности правоприменения исследуемого института.

Для решения этой задачи требуется дальнейшее изучение не только указанных проблем, но и многих других. Думается, что среди них наиболее перспективным, но малоразработанным сегодня направлением, можно назвать характеристику субъективной стороны деяния, преступность которого исключается.

Список использованной литературы:

1. Баулин Ю.В. Обстоятельства, исключающие преступность деяния. Харьков, 2009.
2. Козаченко И.Я. Уголовное право. Общая часть: Учеб. М., 2008.

© С.С. Горелов, 2014

УДК 343

Н.Ю. Гресь

магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г. Шахты, Российская Федерация

ПРЕСТУПЛЕНИЯ В ОБЛАСТИ НЕЗАКОННОГО ПРОИЗВОДСТВА И ОБОРОТА АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

Общественная опасность указанных преступлений определяется не только тем, что они нарушают установленный порядок ведения экономической деятельности, но и причиняют существенный ущерб государству, подрывают основы его деятельности.

Среди преступлений экономической направленности особую актуальность, научную и практическую значимость в последнее время приобрел незаконный оборот алкогольной продукции и поддельных марок акцизного сбора, специальных марок или знаков соответствия. Достаточно отметить, что на протяжении последних десяти лет ежегодно от употребления фальсифицированной алкогольной продукции погибает до 30 тыс. человек [2].

Недостаточность, а нередко и отсутствие экономических, политических и социальных предпосылок для надлежащего и своевременного принятия правовых решений по большинству вопросов, связанных со сферой производства и оборота алкогольной продукции, поддельных марок акцизного сбора, специальных марок или знаков соответствия, способствовало активизации деятельности организованных преступных групп и сообществ (организаций). В основе мотивов совершения рассматриваемого преступления лежит желание получить неконтролируемую прибыль (сверхприбыль) при минимуме затрат, и потому деяния данного типа имеют тенденцию к увеличению как по количеству вовлекаемых в эту теневую сферу субъектов, так и по объемам немаркированной алкогольной продукции.

Низкая уязвимость данных правонарушителей объясняется во многом чрезвычайно высоким уровнем латентности совершаемых ими преступлений.

Кроме того, уголовно-правовая оценка и процессуальные основания разрешения выявленных фактов оказываются часто недостаточно убедительными, что отрицательно сказывается на правоприменительной практике.

Современный рынок алкогольной продукции в России можно условно разделить на четыре части: легальной продукции, нелегальной заводской продукции (без уплаты акциза), суррогатных заменителей алкоголя, относительно безопасных для здоровья, и опасных суррогатов и подделок, изготовленных на подпольных пунктах разлива. При этом каждая из указанных частей алкогольного рынка нуждается в особых методах регулирования. Кстати, потребление алкоголя населением в настоящее время не сокращается, а произошедший спад в легальном производстве объясняется весьма значительной долей нелегальной продукции, которая к тому же еще и стоит намного дешевле легальной. Ценовой же фактор для России в отличие от западных стран является решающим. В связи с указанным нельзя недооценивать роль норм уголовного права в регулировании общественных отношений, связанных с оборотом алкогольной продукции.

Статья 171.1 Уголовного кодекса Российской Федерации предусматривает уголовную ответственность за незаконный оборот немаркированных товаров и продукции, в число которых входит и алкогольная продукция. Кроме того, нормами, содержащимися в ст. 327.1 Уголовного кодекса Российской Федерации, предусмотрено уголовное наказание за изготовление, сбыт поддельных акцизных марок и федеральных специальных марок либо их использование [1]. Этим практически исчерпывается уголовно-правовое реагирование на посягательства в рассматриваемой сфере. Необходимость ужесточения действующего законодательства в отношении правонарушений в этой сфере очевидна и объективно необходима для нашего государства.

Теневой алкогольный бизнес нередко связан с совершением налоговых, экономических и иных преступлений, таких как незаконное предпринимательство, уклонение от уплаты налогов (сборов) с организаций и физических лиц, коммерческий подкуп, сокрытие денежных средств либо имущества организации или индивидуального предпринимателя, за счет которых должно производиться взыскание налогов и (или) сборов, неисполнение обязанностей налогового агента и др.

Эти преступления приводят к недополучению денежных средств в доходные части бюджета всех уровней, что ставит под удар бюджетную и налоговую политику страны. Увеличение фактов сокрытия доходов и уклонение от уплаты налогов является внутренней угрозой экономической безопасности и может при дальнейшем сохранении подобной тенденции привести к непоправимым последствиям, к потере контроля над экономикой страны.

Противодействие данному виду преступлений должно быть бескомпромиссным и носить межотраслевой характер. Необходимо объединение усилий государственных, общественных, правоохранительных и иных органов на основе разработанной единой государственной политики в этом вопросе.

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954
2. Ольков С.Г. Абсолютное и относительное напряжение личности и градиент счастья в исследовании преступного поведения // Актуальные проблемы правоведения. 2012. N 2 - 3.

© Н.Ю. Гресь, 2014

СИСТЕМА РОССИЙСКОГО УГОЛОВНОГО ПРАВА: ПРОБЕЛЫ И КОЛЛИЗИИ

Неизбежность существования пробелов в законах объясняется невозможностью создания абсолютного совершенного права, самой особенностью познания бытия и мышления, материи и сознания, постоянным развитием объективной действительности.

В целом можно отметить, что большая часть российских авторов в качестве причин появления пробелов называет два основных обстоятельства: 1) неизбежное отставание законодательства от более динамично развивающихся общественных отношений; 2) ошибки и упущения самого законодательства, низкий уровень его законотворческой культуры [1].

При этом для изучения причин появления пробелов в праве важно отметить, что элемент их предвидения не беспределен. Познание объективных законов общества позволяет с точностью определить основное направление в развитии определенных общественных отношений. С большей или меньшей вероятностью можно учесть возможные отклонения от магистрального пути. Нельзя заранее предусмотреть всего многообразия жизненных ситуаций, которые могут возникнуть в дальнейшем. Когда такие ситуации (обстоятельства) возникают, а принятые ранее нормы их не учитывают, появляются пробелы в праве.

Очевидно, объективные по природе пробелы в праве могут быть вызваны в первую очередь появлением новых общественных отношений в условиях трансформации политической, экономической и социальной жизни страны, появления новых сфер общественной жизни, не охваченных правовым регулированием. В сложившейся ситуации законотворческие органы не успевают за быстро меняющимися реалиями современного развития новых технологий науки, рыночных отношений, изменений экономического развития страны и т.д.

К объективным причинам пробельности правового регулирования можно отнести и естественное «устранение» законодательства, связанное с развитием и возникновением новых общественных отношений, подлежащих правовому регулированию, для которых действующее законодательство соответствующих правовых норм не предусматривает.

Причины появления пробелов в праве согласно определениям ряда авторов носят и субъективный характер (как несовершенство законодательства, отсутствие надлежащей законодательной техники, различные неблагоприятные факторы субъективного характера и т.д., т.е. когда нормодатель по каким-либо причинам что-то недосмотрел, упустил, неточно выразился, создал радикальное противоречие между нормами и т.п [2].

Действительно, при издании новых или отмене устаревших правовых актов не всегда соблюдаются правила законодательной техники. Вследствие этого действующее законодательство содержит немало норм, формально не отмененных, но уже потерявших свое значение. При этом следует отметить, что до сих пор в юридической науке вопрос о понятии и содержании законодательной техники остается дискуссионным.

Очевидно, что эффективность и результативность законов напрямую зависит от того, насколько точны и ясны юридические формулировки. Насколько они логично связаны и последовательны, настолько единообразно применение юридических понятий и терминов.

Этому способствуют правила и приемы юридической техники, которые используются законодателем в ходе подготовки нормативно-правовых актов.

Отдельную и довольно обширную тему в рамках юридической техники составляет язык законодательных актов. Основные требования к стилю и языку нормативных правовых актов выражаются, в частности, в необходимости использования в тексте закона терминов с четким и строго очерченным смыслом, употребления слов и выражений в прямом и непосредственном их значении, отказа от неоправданных неологизмов, неустоявшихся терминов, жаргонизмов, перебора с иностранной лексикой.

Таким образом, совершенствование правовых норм в соответствии с объективно возникающими потребностями, появлением новых общественных отношений, которые законодатель не мог предугадать, составляет одну из важнейших закономерностей поступательного развития отечественных отраслей права. Пробелы могут быть вызваны объективными причинами, в первую очередь появлением новых общественных отношений в условиях трансформации политической, экономической и социальной жизни страны, появлением новых сфер общественной жизни, не охваченных правовым регулированием. Все это особенно актуально в современных условиях, в свете появления новых общественных отношений и стремительного изменяющегося законодательства в Российской Федерации при переходе к новым социально-экономическим и политическим условиям.

Список использованной литературы:

1. Здравомыслов Б.В. Уголовное право России. Общая часть / Б.В. Здравомыслов. – М.: Юристъ, 1996. – 487 с.
2. Ляпунов Ю. Российское уголовное законодательство: резервы совершенствования // Уголовное право. 2012. N 2.

© М.А. Дзехохов, 2014

УДК 343

Н.Н. Доржиева
магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г. Шахты, Российская Федерация

ПРЕСТУПЛЕНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ: СОСТАВНЫЕ И СЛОЖНЫЕ

Составное преступление - это целостное преступление, возникающее из двух и более преднамеренно совершенных преступлений, рассматриваемых как самостоятельные преступления, но органически друг с другом связанных и в силу этого наносящие в комплексе вред одному составному объекту. Единым преступлением их делает общность объекта посягательства.

Главным признаком составных преступлений считается многообъектность. Преступления, оставшиеся за рамками непосредственно объекта, не относятся к составным преступлениям. За исключением деяний умышленного убийства с облегчающими обстоятельствами, и простое умышленное убийство, и умышленное убийство с отягчающими обстоятельствами в силу высокой ценности объекта посягательства остаются за рамками сферы охвата составных преступлений и при наличии соответствующих

обстоятельств получают самостоятельную квалификацию в порядке совокупности преступлений.

Общность объекта, обеспечивающая единый уголовный статус составных преступлений, исключает их многообъектность. При этом объекты отдельных преступлений теряют свою самостоятельность. Если объекты посягательства в совершенных деяниях не утрачивают самостоятельность, то применяются правила квалификации преступлений в порядке реальной совокупности.

При построении диспозиций норм специальной части УК в некоторых случаях используются такие обороты: «при совершении с использованием» (например, ст. 235.3.3. УК), «при совершении в связи» (ст. 120.2.3, 120.2.6, 120.2.11, 221.2.2. УК), «в связи с» (ст. 120.2.9 УК). В ряде составов преступные деяния такого рода формируются перечислением альтернативных, но одного характера действий (например, ст. 214, 220 УК), в других - посредством одного обобщенного термина (например, выражение «нападение» в ст. 217 УК) [1].

Если в законе признаки составных преступлений отражены неадекватно, тогда ошибки в квалификации становятся неизбежными. Поэтому попытаемся различить признаки преступлений такого рода. Основной признак - единство и целостность объекта непосредственного посягательства всех деяний, входящих в составное преступление. Например, в деянии преднамеренного убийства - жизнь человека, терроризм, бандитизм, в преступлениях массовых беспорядков - общественная безопасность.

Во избежание ошибки необходимо иметь конкретное представление о повторном совершении преступлений, о совокупности преступлений и рецидиве преступлений. Мы считаем, что исключение, предусмотренное в ст. 17 УК РФ для понятия совокупности преступлений - «за исключением случаев, предусматривающих согласно статьям Особой части УК более суровые наказания за совершение двух и более преступлений» - справедливо. Это условие устраняет ошибки при квалификации преступлений на законодательном уровне, особенно оговоренных в различных статьях УК. Поэтому мы считаем целесообразным, используя данное условие, внести некоторые дополнения в содержание понятия совокупности преступлений, изложенного в ст. 17.1 УК РФ [2].

В соответствии с изложенным, предлагаем дать ст. 17.1 УК в нижеследующей редакции: «Совершение двух и более преступлений, предусмотренных различными статьями данного кодекса, за исключением обстоятельств, предусматривающих более суровое наказание за совершение двух и более преступлений, отсутствие у совершившего эти преступления лица судимости за какое-либо из этих преступлений или освобождения от уголовной ответственности на предусмотренных законом основаниях, а также незавершенность сроков привлечения к уголовной ответственности за какое-либо из этих преступлений создает совокупность преступлений».

Итак, в отношении составных преступлений можно провести следующие обобщения:

1. Составные преступления возникают из двух и более взаимосвязанных и однородных преднамеренных преступлений, посягающих на единый составной объект. Преступления, входящие в составное преступление, по своей общественной опасности всегда уступают ему. Совокупность основного составного преступления и входящих в него преступлений исключается. Деяния, согласно категориям преступлений менее опасные по сравнению с основным составом, выступают в качестве его компонента лишь в случае посягательства на тот же объект и однородности с ним.

2. В интересах совершенствования уголовного законодательства нашей страны целесообразно путем перехода в УК к единым простым составам уменьшить число составных преступлений и применять в их квалификации метод совокупности

преступлений. Российское законодательство пошло по этому пути и в качестве первого шага отказалось от повторяемости преступлений. При этом они избрали путь квалификации деяний в порядке эпизодов единого преступления и в порядке совокупности преступлений. Это изменение в законодательстве создает реальные предпосылки для резкого снижения числа ошибок при квалификации преступлений. Поэтому мы считаем целесообразным пойти на аналогичные изменения и в законодательстве нашей страны.

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63 ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954
2. Зинченко И.А. Составные преступления // Уголовное право. 2012. N 2.
© Н.Н. Доржиева, 2014

УДК 343

В.Н. Емельянова

магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г. Шахты, Российская Федерация

АНАЛИЗ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ МИРА

В современном мире прослеживается всеобщая тенденция выделения в законодательствах специальных разделов или глав о преступных деяниях, посягающих на интересы, охраняемые международным правом. Более того, в большинстве случаев охрана мира и безопасности человечества занимает первичное положение среди объектов уголовно-правовой охраны, что, к сожалению, не было учтено в национальном уголовном праве.

В главу 34 УК РФ «Преступления против мира и безопасности человечества» после вступления уголовного закона в силу были внесены четыре изменения.

Во-первых, изменения, внесенные Федеральным законом от 19 июня 2001 г. N 84-ФЗ в ст. 355 УК РФ «Разработка, производство, накопление, приобретение или сбыт оружия массового поражения», были вызваны необходимостью приведения содержания нормы в соответствие с международными конвенциями [1]. Перечень оружия массового поражения дополнили указанием на токсинное оружие. Был также расширен список видов незаконных действий с оружием массового поражения путем включения в объективную сторону преступления разработки, накопления оружия массового поражения.

Во-вторых, в ст. 357 УК РФ «Геноцид» было уточнено содержание объективного признака состава «религиозная группа» путем дополнения словами «как таковой». Как видно, подобный юридико-технический прием законодателя существенно не изменил криминообразующие признаки, а лишь явился попыткой приведения нормы российского уголовного законодательства в соответствие с международным; из санкции ч. 2 ст. 359 УК РФ «Наемничество» была исключена конфискация имущества в связи с утратой последней статуса уголовного наказания; произошла дифференциация ответственности за нападение на лиц и учреждения, пользующиеся международной защитой (ст. 360 УК РФ) путем переноса субъективного составообразующего признака «цель провокация войны и осложнения международных отношений» из основного в квалифицированный состав [1].

В-третьих, все последующие изменения затрагивали только санкции статей главы 34 УК РФ: в ст. 357 «Геноцид» наказания были приведены в соответствие с принципом

системности и расположены по степени тяжести, а также дополнены ограничением свободы в качестве дополнительного вида наказания (ст. 357 УК РФ «Геноцид», ст. 359 УК РФ «Наемничество»)[1].

Таким образом, те немногие изменения, затронувшие составы преступлений, посягающих на мир и безопасность человечества, не принесли качественной модификации и носили скорее всего характер поправок, несмотря на то, что учеными неоднократно обращалось внимание на расхождение положений международного и национального уголовного законодательства. Полагаем, что вносимые юридико-технические поправки в уголовно-правовые нормы об ответственности за преступления против мира и безопасности человечества объективно не смогли устранить всех ошибок и погрешностей законодательства.

Необходимо признать, что законодатель при формулировании криминообразующих признаков в ряде случаев допустил неточность, тем самым расширил их трактовку: описывая преступность актов агрессии, законодатель употребляет термин «агрессивная война».

Сравнительный анализ криминообразующих признаков состава преступления, предусмотренного ст. 355 УК РФ «Разработка, производство, накопление, приобретение», и положений международных документов позволил заметить необоснованное сужение предмета преступления, т.к. существуют и другие не менее опасные виды оружия, в отношении которых нет специальных международных актов.

Проведенное исследование и анализ состояния, тенденций в регламентации уголовной ответственности за деяния, посягающие на мир и безопасность человечества, привели к выводам о том, что для полноценной реализации провозглашенной в Уголовном кодексе Российской Федерации задачи - обеспечение мира и безопасности человечества - необходим принципиально новый методологический подход и научное осмысление сущности и содержания комплекса теоретико-прикладных и организационно-правовых мер, связанных с реализацией международного уголовно-правового законодательства.

Список использованной литературы:

1. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954
2. Федеральный закон от 19 июня 2001 г. N 84-ФЗ в ст. 355 УК РФ «Разработка, производство, накопление, приобретение или сбыт оружия массового поражения» // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2001. N 26. Ст. 2588.

© В.Н. Емельянова, 2014

УДК 343

И.А. Ефремова, К.ю.н., доцент, докторант
кафедры уголовного и уголовно-исполнительного права
ФГБОУ ВПО «Саратовская государственная юридическая академия»
г. Саратов, Российская Федерация

УСЛОВНЫЙ ХАРАКТЕР ИНСТИТУТА ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ НАКАЗАНИЯ И ЕГО ЗНАЧЕНИЕ

Институт освобождения от уголовного наказания, закреплен в главе 12 УК РФ «Освобождение от наказания». Она предусматривает различные виды освобождения от наказания, от его отбывания и отсрочки наказания: условно-досрочное освобождение от отбывания наказания (ст.79 УК РФ), замену неотбытой части наказания более мягким

видом наказания (ст.80 УК РФ), освобождение от наказания в связи с изменением обстановки (ст.80.1 УК РФ), освобождение от наказания в связи с болезнью (ст.81 УК РФ), отсрочку отбывания наказания (ст.82 УК РФ), отсрочку отбывания наказания больным наркоманией (ст.82.1 УК РФ), освобождение от отбывания наказания в связи с истечением сроков давности обвинительного приговора суда (ст.83 УК РФ).

В теории уголовного права рассматриваемые виды освобождения от наказания делят на условные и безусловные.

Условным считают такое освобождение, которое предусматривает возможность возобновления уголовного судопроизводства в случаях, когда поведение субъекта после освобождения не соответствует предъявленным законодателем требованиям. Безусловное освобождение характеризуется тем, что оно окончательно и независимо от поведения правонарушителя. После освобождения лицо нельзя привлечь к уголовной ответственности или подвергнуть наказанию за ранее совершенное преступление². К условным видам освобождения от наказания можно отнести: условно-досрочное освобождение от отбывания наказания, отсрочку отбывания наказания и отсрочку отбывания наказания больным наркоманией. Такой вывод можно сделать из толкования норм, в которых содержатся вышеуказанные виды освобождения от наказания. Так, условно-досрочное освобождение от отбывания наказания предполагает ситуации когда к лицу в течение оставшейся не отбытой части наказания возможно снова применить государственную меру принуждения. Например, если: 1) осужденный совершил нарушение общественного порядка, за которое на него было наложено административное взыскание, или злостно уклонился от исполнения обязанностей, возложенных на него судом при применении условно-досрочного освобождения, либо от назначенных судом принудительных мер медицинского характера; 2) осужденный совершил преступление по неосторожности либо умышленное преступление небольшой или средней тяжести; 3) осужденный совершил тяжкое или особо тяжкое преступление. В первом случае, суд по представлению уголовно-исполнительной инспекции или командования воинской части, может постановить об отмене условно-досрочного освобождения и исполнении оставшейся не отбытой части наказания. Во втором случае вопрос об отмене либо о сохранении условно-досрочного освобождения решается судом. В последнем случае суд назначает осужденному наказание с учетом ст.70 УК РФ. По этим же правилам назначается наказание в случае совершения преступления по неосторожности либо умышленного преступления небольшой или средней тяжести, если суд отменяет условно-досрочное освобождение. Отсрочка отбывания наказания носит условный характер в следующей ситуации: если осужденная беременная женщина, женщина, имеющая ребенка в возрасте до четырнадцати лет, а также мужчина, имеющий ребенка в возрасте до четырнадцати лет и являющийся единственным родителем, отказались от ребенка или продолжают уклоняться от обязанностей по воспитанию ребенка после предупреждения, объявленного уголовно-исполнительной инспекцией, то суд может по представлению данного органа отменить отсрочку отбывания наказания и направить лицо для отбывания наказания в место, назначенное по приговору суда. Если в период отсрочки отбывания наказания лицо, совершает новое преступление, то суд назначает наказание с учетом ст.70 УК РФ. Условный характер отсрочки отбывания наказания больным наркоманией проявляется в следующем: если осужденный, признанный больным наркоманией, отбывание наказания которому отсрочено, отказался от прохождения курса лечения от наркомании, а также медицинской реабилитации либо социальной реабилитации или уклоняется от лечения после предупреждения, уголовно-

² См.: *Сабанин С.Н.* Совершенствование института освобождения от наказания // Совершенствование правоохранительной деятельности органов внутренних дел: Сб. трудов молодых ученых. М.,1990. С.79; *Ткачевский Ю.М.* Освобождение от отбывания наказания. М.,1970. С.6.

исполнительной инспекцией, то суд по ее представлению отменяет отсрочку отбывания наказания и направляет осужденного для отбывания наказания в место, назначенное по приговору суда. В случае установления судом факта совершения осужденным, признанным большим наркоманией, отбывание наказания которому отсрочено, преступления, не связанного с незаконным оборотом наркотических средств и психотропных веществ, то суд по представлению уголовно исполнительной инспекции, отменяет отсрочку отбывания наказания, назначает наказание по правилам, закрепленным в ч.5 ст.69 УК РФ, и направляет осужденного для отбывания наказания в место, назначенное в соответствии с приговором суда. В случае, если в период отсрочки отбывания наказания осужденный, признанный большим наркоманией, совершил новое преступление, то суд отменяет отсрочку отбывания наказания, назначает ему наказание по правилам, предусмотренным ст.70 УК РФ, и направляет его отбывать уголовное наказание в место, назначенное по приговору суда.

На основании изложенного следует отметить, что условность института освобождения от наказания имеет большое значение, поскольку в этом проявляется его превентивный характер. Условность предусматривает возможность возобновления уголовного судопроизводства в зависимости от неправомерного поведения лиц. Что выступает эффективным стимулятором правопослушного поведения.

© И.А. Ефремова, 2014

УДК 343

Г.С. Жданов

магистрант 1 курса, Социально-гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г. Шахты, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ ПРИНУДИТЕЛЬНЫХ МЕР МЕДИЦИНСКОГО ХАРАКТЕРА

Принудительные меры медицинского характера, соединенные с исполнением наказания, применяются к лицам, совершившим преступление в состоянии ограниченной вменяемости. Согласно ч. 1 ст. 104, ч. 2 ст. 99 УК РФ с наказанием может быть соединен только один вид таких мер - амбулаторное принудительное наблюдение и лечение у психиатра [1].

Целями применения принудительных мер медицинского характера являются излечение лиц, указанных в ст. 97 УК РФ, улучшение их психического состояния, предупреждение совершения ими новых деяний.

Когда наступает полное выздоровление лица, подвергнутого принудительному лечению, либо наступает такое улучшение его психического состояния, при котором лицо перестает представлять опасность для самого себя и окружающих лиц, то цели считаются достигнутыми. Для этого используются сугубо медицинские методы (диагностика, лечение и реабилитация), которые определяются исключительно по медицинским показаниям больного лица.

Порядок продления, изменения или прекращения применения принудительной меры медицинского характера подчинен исключительно той цели, которая ставится перед оказанием психиатрической помощи и не имеет собственного уголовно-правового значения.

Суд не вправе назначить принудительное лечение по своей инициативе, при отсутствии рекомендации судебно-психиатрической экспертизы. Назначая принудительное лечение лицу, страдающему психическими заболеваниями, суд должен основывать решение исходя из заключения судебно-психиатрической экспертизы о психическом состоянии подсудимого. Лишь получив ответы о наличии ограниченной вменяемости лица и о необходимости применения принудительного лечения, суд может решить вопрос о необходимости применения принудительного лечения, но в то же время может не согласиться с рекомендацией экспертов. Следовательно, применение принудительного лечения является правом суда, а не безоговорочной обязанностью.

Исполнение наказания возможно в виде лишения свободы - принудительное лечение осуществляется по месту нахождения исправительного учреждения в лечебно-профилактических учреждениях, а в случаях, не связанных с лишением свободы, - по месту жительства в учреждениях органов здравоохранения, оказывающих амбулаторную психиатрическую помощь населению.

Необходимо отметить, что такое стационарное лечение не является принудительной мерой медицинского характера. Время пребывания в указанных учреждениях засчитывается в срок отбывания наказания.

Время принудительного лечения при этом может и не совпадать со сроком назначенного наказания, ибо зависит от клинических показаний и иных обстоятельств, указанных в ч. 2 ст. 97 и ст. 98 УК РФ, поэтому принудительное лечение может быть прекращено до отбытия осужденным срока наказания.

В настоящее время ч. 2 и 4 ст. 443 УПК РФ обязывает суды прекращать уголовные дела и отказывать в применении принудительных мер медицинского характера, в том числе в случае, если лицо в состоянии невменяемости совершило деяние небольшой тяжести [1]. Решение суда направляется в органы здравоохранения для решения вопроса о лечении лица, нуждающегося в психиатрической помощи, в порядке, установленном Законом РФ «О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании» [3]. Данные положения противоречат ст. 97 УК РФ, которая не предусматривает факт совершения деяния небольшой тяжести в качестве основания для неприменения принудительных мер медицинского характера. Отказ в применении принудительных мер медицинского характера согласно данной норме допускается только в том случае, если лицо вследствие улучшения психического состояния утратило опасность для себя и окружающих.

Полагаем, что в отношении лиц, которые представляют собой повышенную общественную опасность для окружающих, принудительные меры медицинского характера должны применяться вне зависимости от тяжести совершенного ими преступления. Данные изменения позволят привести положения УПК РФ в соответствие правовой позиции Конституционного Суда Российской Федерации.

Список использованной литературы:

1. «Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации» от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 22.10.2014) // «Российская газета», N 249, 22.12.2001,
2. «Уголовный кодекс Российской Федерации» от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 21.07.2014), (с изм. и доп., вступ. в силу с 04.08.2014) // «Собрание законодательства РФ», 17.06.1996, N 25, ст. 2954
3. Федеральный Закон РФ от 02.07.1992 N 3185-1 (ред. от 28.12.2013, с изм. от 04.06.2014) «О психиатрической помощи и гарантиях прав граждан при ее оказании» // «Ведомости СНД и ВС РФ», 20.08.1992, N 33, ст. 1913.

© Г.С. Жданов, 2014

УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ АВТОРСКИХ И СМЕЖНЫХ ПРАВ

Возрастают объемы пиратских действий с использованием Интернета, поскольку пользователи программ могут делать копии размещенных там аудио- и видеоматериалов. Тысячи нелегальных программных продуктов распространяются за мизерную цену через Всемирную паутину, создавая у потребителей иллюзию дешевого решения их проблем. На деле же это становится массовым средством наживы всякого рода мошенников.

Недостаток правоохранительных мер в различных странах создал широкое поле для наживы со стороны организованной преступности. Отсутствие риска, связанного с незаконным использованием интеллектуальной собственности, еще более усугубило проблему. Поэтому в настоящее время требуется разработка и принятие решительных мер борьбы с транснациональным интеллектуальным пиратством в каждой стране.

В странах Европейского союза (ЕС) музыкальная индустрия включает в себя такие секторы экономики, как производство и продажа фонограмм; управление авторскими и смежными правами на коллективной основе; организация и проведение концертов. Суммы, полученные от наложения денежных штрафов, предусмотренных за нарушение авторских и смежных прав, обращаются в пользу Национального общества помощи художникам, скульпторам, музыкантам, писателям и актерам.

Сотрудничество в правоохранительной сфере направлено на оперативное сотрудничество с существующими и вновь создаваемыми органами и механизмами Европейского союза, компетентными в области борьбы с транснациональной организованной преступностью.

В этих целях должна вестись подготовка кадров, включая программы оказания технического содействия, развиваться сотрудничество судебных органов по гражданским и уголовным делам, таможенных и других правоохранительных органов России и Европейского союза и его государств-членов, в том числе путем обмена офицерами связи.

В настоящее время в нашей стране действует проект сотрудничества России и Европейского союза «Таможенный контроль товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, с помощью системы управления рисками», целями которого являются:

- оптимизация российского таможенного законодательства в соответствии с положениями ЕС;
- улучшение административной системы;
- улучшение системы повышения квалификации сотрудников таможенной службы в сфере защиты прав интеллектуальной собственности [2].

В Соглашении о сотрудничестве по пресечению правонарушений в области интеллектуальной собственности (Москва, 06.03.1998) полномочные органы государств СНГ осуществляют сотрудничество путем:

- а) обмена информацией о пресечении правонарушений в области интеллектуальной собственности;

б) создания общей информационной базы данных по вопросам пресечения правонарушений в области интеллектуальной собственности с перечислением субъектов, имеющих доступ к ней;

в) проведения мероприятий по предупреждению, выявлению, пресечению и раскрытию правонарушений в области интеллектуальной собственности;

г) обмена опытом работы по предупреждению, выявлению, пресечению и раскрытию правонарушений в области интеллектуальной собственности;

д) обмена учебной, методической и специальной литературой;

е) организации совместных научных исследований, семинаров и конференций;

ж) содействия в подготовке и повышении квалификации кадров;

з) предоставления по запросам Сторон нормативных актов, регламентирующих деятельность в области интеллектуальной собственности [1].

Благодаря позитивным изменениям в экономике, ряду объективных факторов (дестабилизация международных отношений, увеличение в них фактора безопасности, усиление энергетической уязвимости мировой экономики) Россия стала более стабильным субъектом международных экономических отношений, что позволило ей занять одну из ведущих позиций в мировой политике, подчас даже несопоставимую с реальным экономическим весом.

Участие в международной борьбе с интеллектуальным пиратством требует от России решения и внешнеполитических вопросов. В частности, Российской Федерации важно определить свое отношение к перспективе дальнейшего открытия рынков и развития региональных интеграционных процессов, разработать и реализовать внешнеэкономическую политику, обеспечивающую ей достойное место в многополюсном мире, темпы и качество социально-экономического развития страны напрямую будут зависеть от того, какими окажутся ее позиции в мировом экономическом пространстве.

Список использованной литературы:

1. Соглашение о сотрудничестве по пресечению правонарушений в области интеллектуальной собственности от 6 марта 1998 года // Бюллетень международных договоров, март 2002 г., N 3

2. Сумароков В.Н. Расширение Европейского союза и внешнеэкономические связи России. М.: Финансы и статистика, 2012. С. 132.

© К.В. Жиганов, 2014

УДК 343

В.В. Иванков, Магистрант 1 курса
Факультета «социально-гуманитарный»
Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета
Г.Шахты, Российская Федерация

УГОЛОВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕДИЦИНСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Официальная статистика об уровне, структуре и динамике преступлений, совершаемых в сфере медицинской деятельности специальными субъектами -медицинскими работниками,

в общем анализе преступности отсутствует. Вместе с тем число указанных преступлений увеличивается. Причем эти неблагоприятные процессы происходят на фоне несовершенства российского законодательства, включая уголовное, и отсутствия у работников следственно-судебных органов необходимых знаний.

Нередко следователь или судья целиком полагаются на результаты, полученные в ходе судебно-медицинской экспертизы, будучи некомпетентным в соответствующей области. Кроме того, сама экспертиза по «медицинским» делам осуществляется врачами-экспертами. Зависимый характер положения этих экспертов в некоторых случаях может повлиять на их выводы [3, с. 102]. Справедливости ради следует сказать, что в последние годы проведение экспертизы нередко поручается независимым экспертам.

Количество уголовных дел, рассмотренных судами, по преступлениям, совершенным медицинскими работниками, крайне мало, что во многом объясняется вышеуказанными проблемами. Существуют трудности при квалификации указанных деяний. Наибольшие сложности вызывают вопросы разграничения собственно профессиональных действий медицинского работника и его функций в качестве должностного лица, вопросы разграничения составов превышения власти и других должностных злоупотреблений [2, с. 32].

Необходимо отметить еще одно обстоятельство. Дело в том, что большая часть потерпевших от общественно опасных действий или бездействия медицинских работников предпочитают обращаться в суд с гражданскими исками. Производство по уголовным делам предполагает более сложный и более длительный процесс, кроме того, не исключено прекращение уголовного дела в отношении медицинского работника на досудебной стадии.

Можно придти к выводу о нецелесообразности выделения самостоятельной главы о преступлениях, совершаемых медицинскими работниками в основу систематизации и рубрикации норм Особенной части УК РФ. Выделение самостоятельной главы о преступлениях медицинских работников — специальных субъектов - нарушит единство критерия, поскольку будет указывать не на объект, а на субъекта преступления. Объектами же большинства преступлений, совершаемых медицинскими работниками, выступают жизнь и здоровье человека, охраняемые посредством норм, предусмотренных в основном в гл. 16 УК РФ [1].

Предлагаем внести изменения в ст. 122 УК РФ и дополнить ч. 4 названной статьи, в которой говорится о заражении ВИЧ-инфекцией вследствие ненадлежащего выполнения профессиональных обязанностей, указанием на неосторожную форму вины, поскольку действующая редакция данной нормы позволяет оценивать такое деяние как умышленное, так и неосторожное. Предлагается изменить и размер наказания, согласовав его с санкциями за неосторожные преступления против жизни и здоровья (неосторожное заражение ВИЧ-инфекций сегодня может быть наказано строже, чем неосторожное причинение смерти).

В изменении нуждается и ст. 124 УК РФ. Ее главный недостаток заключается в том, что сам факт неоказания помощи больному не влечет уголовной ответственности, хотя такие случаи не являются редкостью и обладают общественной опасностью.

В УК РФ существует состав оставления в опасности (ст. 125 УК РФ), который наказывает само оставление в опасном состоянии вне зависимости от наступивших последствий. Полагаем, что необходимо установить уголовную ответственность за сам факт неоказания помощи, указав на первичный характер такой помощи. Т.е ч. 1 ст. 124 УК РФ изложить в следующей редакции: «Неоказание первичной помощи больному без

уважительных причин лицом, обязанным ее оказывать в соответствии с законом или со специальным правилом, наказывается...» (преступление небольшой тяжести).

Осуществление медицинской деятельности нередко сопровождается риском, который носит характер обоснованного. Однако медицинский эксперимент как частный случай обоснованного риска не нашел своего адекватного отражения в законодательстве Российской Федерации. Медицинский эксперимент имеет свои особенности, которые должны быть отражены в уголовном законодательстве.

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 24.11.2014) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст.2954.
2. Квернадзе Р.А. Некоторые аспекты становления и развития законодательства в области здравоохранения // Государство и право. 2013. № 10. 64 с.
3. Уголовное право России. Особенная часть. (Учебник) Под ред. Ревина В.П. 2010, 392 с.

© В.В. Иванков, 2014

УДК 343.72

А.Ю. Ильсов

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) Донского государственного университета
Г.Шахты, Российская Федерация

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ В БАНКОВСКО-КРЕДИТНОЙ СФЕРЕ

Изменения, произошедшие в нашем обществе в последние два десятилетия, оказались столь масштабными, что сфера кредитных отношений в определенный период осталась практически незащищенной.

Опасная тенденция роста противоправных деяний, связанных с незаконным получением кредита, неправомерным использованием государственных бюджетных средств, предназначенных для инвестирования в различные области экономики, и уклонением от погашения кредиторской задолженности обусловила введение законодателем в Уголовный кодекс норм, предусматривающих защиту кредитных отношений. Однако сам факт установления ответственности за незаконное получение кредита и злостное уклонение от погашения кредиторской задолженности в УК РФ не повлек достижения желаемого результата. Это в определенной мере связано с пробелами в законодательстве, регулирующем банковско-кредитные отношения, несоответствием санкций, за нарушение установленного законом порядка степени общественной опасности содеянного и рядом других факторов. Следствие и суд испытывают сложности при применении ст. 176, 177 УК РФ [2, с. 198], обусловленные бланкетным характером норм об ответственности за незаконное получение кредита и злостное уклонение от погашения кредиторской задолженности, обилием юридических терминов, не имеющих единообразного толкования ни в теории уголовного права, ни в судебной практике.

Разрешая спорный вопрос о понятии кредита, предлагается включать в предмет преступления, предусмотренного ст. 176 УК РФ, все формы кредитных отношений, установленные гражданским законодательством: договор займа, кредитный договор, договоры коммерческого и товарного кредита.

Применительно к ст. 176 УК РФ, целесообразно относить к льготным условия кредитования: льготы, предоставляемые банком по собственному усмотрению в пределах свободы кредитного договора и выражающиеся в предоставлении заемщику банком большей суммы кредита, уменьшение процентной ставки за пользование кредитом, установление более длительного срока возврата кредита.

Кредиторскую задолженность, применительно к ст. 177 УК РФ [1], предлагается определять как неисполнение должником перед кредитором обязательства, возникшего как из кредитного, так из иных гражданско-правовых договоров.

Полагаем, что необходимо объединить ч. 1 и ч. 2 ст. 176 УК РФ, сформулировав статью следующим образом: «Получение кредита путем предоставления банку или иному кредитору заведомо ложных сведений о хозяйственном положении либо финансовом состоянии заемщика, а равно нецелевое использование кредита, выделенного на реализацию определенных целей, если это деяние причинило крупный ущерб гражданам, организациям или государству...».

Представляется целесообразным в диспозиции ст. 177 УК РФ отказаться от термина «злостное уклонение» от погашения кредиторской задолженности, заменив его на более конкретный - «непогашение» кредиторской задолженности.

Предлагается ввести в ст. 176, 177 УК РФ квалифицированные и особо квалифицированные составы, предусматривающие ответственность за незаконное получение кредита и злостное уклонение от погашения кредиторской задолженности, совершенные группой лиц по предварительному сговору, организованной группой; совершенные лицом с использованием своего служебного положения; совершенные в особо крупном размере или с причинением особо крупного ущерба.

Для реализации базовых принципов и достижения целей назначения наказания представляется целесообразным исключить из санкции ч. 1 ст. 176 УК РФ такой вид наказания как арест, а из санкции ст. 177 УК РФ – арест и обязательные работы.

Предлагается санкции ст. ст. 176, 177 УК РФ изложить следующим образом: «...наказывается лишением свободы на срок от трех до семи лет со штрафом в размере от ста тысяч до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до двух лет».

Предлагается дополнить ст. 176 УК РФ примечанием следующего содержания: «Лицо, впервые совершившее преступление, предусмотренное статьями 176, 177 УК РФ, в случае добровольного и полного возмещения материального ущерба, активно способствовавшее раскрытию преступления, освобождается от уголовной ответственности, если в его действиях не содержится иного состава преступления».

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 24.11.2014) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст.2954
2. Уголовное право. Особенная часть. Питулько К.В., Коряковцев В.В. - Учебное пособие. 2010. 256 с.
3. А.Н. Трошин, В.И. Фомкина «Финансы, денежное обращение и кредиты». 2000. 126 с.

© А.Ю. Ильясов, 2014

ПРИЧИНЕНИЕ УМЫШЛЕННОГО ВРЕДА ЗДОРОВЬЮ, ПОВЛЕКШЕЕ ПО НЕОСТОРОЖНОСТИ СМЕРТЬ ПОТЕРПЕВШЕГО

Высокий уровень насильственных преступлений свидетельствует о недостаточности и неадекватности мер, принимаемых правоохранительными органами по предупреждению, пресечению и раскрытию тяжких преступлений против жизни и здоровья, обеспечению эффективности уголовной репрессии.

Насильственная преступность на современном этапе носит бытовой, ситуативный характер. В то же время, происходит увеличение числа преступлений, которые были подготовлены заранее. Одним из основных факторов, влияющих на рост насильственных преступлений являются происходящие в России негативные изменения в социально-экономическом, политическом и демографическом секторах, что непосредственно влияет на снижение уровня жизни значительного количества людей. Такое снижение способствует увеличению бытовой агрессии, которая, в свою очередь, и является причиной совершения большинства насильственных преступлений.

Наиболее часто преступления против жизни и здоровья, совершают люди в молодом возрасте, не имеющие определенного источника дохода и без определенных занятий, часто относящиеся к представителям маргинальной среды, злоупотребляющие алкоголем. Жертвами преступления, предусмотренного ч. 4 ст. 111 УК РФ [1]. Наиболее часто становятся мужчины в возрасте от 35 до 55 лет. В зависимости от виктимного поведения типологической характеристики потерпевших, возможно, классифицировать на жертв с активной и пассивной жизненной позициями.

При квалификации насильственных действий, повлекших за собой смерть потерпевшего, в правоприменительной практике допускается множество ошибок. Наиболее сложно стоит вопрос об ограничении умышленного причинения тяжкого вреда здоровью, повлекшего по неосторожности смерть потерпевшего от убийства и неосторожного причинения смерти человеку. В практике по данному вопросу упорно отстаивается ошибочная точка зрения, согласно которой значительный промежуток времени между нанесением ранения и наступлением смерти исключает ответственность за убийство [3, с. 221]. Верховный Суд РФ неоднократно указывал на неправильность такого мнения, но подобные ошибки до сих пор достаточно распространены.

Правовая оценка общественно опасных деяний, выразившихся в причинении вреда здоровью или смерти человеку, вызывает множество трудностей. Дать правильную квалификацию подобным преступлениям весьма сложно. Причиной этому служит отсутствие четких критериев (по объективным признакам) отграничения друг от друга убийства, причинения смерти по неосторожности, умышленного причинения тяжкого вреда здоровью, повлекшего по неосторожности смерть потерпевшего, и покушения на убийство от умышленного причинения тяжкого вреда здоровью [2, с. 32]. В следственной и судебной практике по данному вопросу допускается множество ошибок, при этом судебная практика характеризуется своей противоречивостью.

Полагаем, что дополнение понятий причинения тяжкого, средней тяжести и легкого вреда здоровью таким признаком, как телесное повреждение, обеспечит оптимальную логическую и стилистическую конструкцию диспозиций соответствующих статей УК РФ. Кроме того, подобные изменения указанных диспозиций сделают нормы о причинении вреда здоровью более валентными.

В число квалифицирующих признаков умышленного причинения тяжкого вреда здоровью целесообразно включить «в отношении женщины, заведомо для виновного находящейся в состоянии беременности».

Проблема предупреждения насильственных преступлений имеет всеобъемлющий характер и выходит за рамки криминального насилия. Соответствующие преступления посягают не только на личность, но нарушают и криминологическую безопасность общества. В условиях современной действительности на передний план предупреждения насильственных преступлений следует выдвинуть меры, осуществляемые на специальном криминологическом уровне.

Основополагающая роль в системе предупреждения насильственных преступлений должна быть отведена мерам виктимологической профилактики и своевременной реализации норм уголовного и административного законодательства, носящих «упреждающий» характер (хулиганство, угроза убийством, побои и др.).

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 24.11.2014) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст.2954.
2. Игнатов А.Н. Некоторые аспекты реформирования уголовного законодательства // Журнал российского права. № 9. 2013. 74 с.
3. Кибальник А.Г., Соломонович И.Г. Лекции по уголовному праву. Ставрополь. 2013. 324 с.

© М.Ю. Иунин, 2014

УДК 347

В.И. Кашников

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ АВТОРСКИХ И СМЕЖНЫХ ПРАВ НА АУДИОВИЗУАЛЬНЫЕ ПРОИЗВЕДЕНИЯ

«Интеллектуальное пиратство» причиняет значительный вред экономике и культуре нашей страны, существуя за счет творческих и материальных вложений других лиц. Борьба с незаконными посягательствами на объекты интеллектуальной собственности является задачей государственной важности, о чем неоднократно указывалось в официальных отчетах различных ведомств.

Широкое распространение «интеллектуальное пиратство» получило в области нарушения авторских и смежных прав на аудиовизуальные произведения [3, с. 9].

Доля контрафактной продукции по отношению к легальной на аудиовизуальном рынке колеблется от 65 до 90 %.

Анализ приговоров судов в отношении лиц, осужденных по ст. 146 «Нарушение авторских и смежных прав» УК РФ [1] позволяет прийти к выводу об отсутствии единого подхода к квалификации данной категории преступлений. При этом количество судебных ошибок, допущенных при разрешении уголовных дел о нарушении авторских и смежных прав, превышает аналогичные показатели по преступлениям общеуголовной направленности.

Причинами невысокой эффективности уголовно-правовой борьбы с нарушениями авторских и смежных прав на аудиовизуальные произведения является, отсутствие единого подхода в теории уголовного права к квалификации указанных преступлений и недостаточно четкая регламентированность диспозиции ст. 146 УК РФ.

Полагаем, что уголовная и административная ответственность за нарушение авторских и смежных прав должны быть максимально сбалансированы между собой, в связи, с чем предлагается редакцию ст. 7.12 КоАП РФ в части нарушения авторских и смежных прав изложить по аналогии со ст. 146 УК РФ, заменив при этом крупный размер деяния на цель извлечения дохода.

Под основным объектом преступления, предусмотренного ч. 2 ст. 146 УК РФ, являются общественные отношения, возникающие в сфере реализации авторских и смежных прав имущественного характера. С учетом этого обосновывается необходимость выделения преступления, предусмотренного ч. 2 ст. 146 УК РФ, в отдельную ст. 1801 в гл. 22 УК РФ «Преступления в сфере экономической деятельности».

Присвоение авторства (плагиат), уголовная ответственность, за которое предусмотрена в ч. 1 ст. 146 УК РФ, влечет нематериальные последствия, имеющие оценочный характер [2, с. 12]. Учитывая то, что право авторства имеет личный неимущественный характер и влечет за собой нематериальные последствия, предлагается крупный ущерб заменить на существенное нарушение прав и законных интересов автора.

Принимая во внимание, что право авторства может принадлежать исключительно автору произведения, творческим трудом которого оно создано, предлагается в диспозиции статьи, предусматривающей уголовную ответственность за плагиат, исключить указание на правообладателя как на лицо, которому может быть причинен крупный ущерб при плагиате наряду с автором произведения.

В определении крупного размера незаконного использования объектов авторского права или смежных прав предлагается указать на то, что стоимость экземпляров произведений или фонограмм либо стоимость прав на использование таких объектов устанавливаются автором или правообладателем при сравнимых обстоятельствах их использования.

В целях дифференциации уголовной ответственности за присвоение авторства предлагается выделить квалифицированный состав плагиата, предусмотрев повышенную уголовную ответственность за присвоение авторства.

Для повышения эффективности борьбы с «интеллектуальным пиратством» предлагается увеличить максимальные размеры штрафов и сроки лишения свободы, отнеся основной и квалифицированный составы нарушения авторских и смежных прав имущественного характера к категориям преступлений средней тяжести и тяжким соответственно.

Кроме того, следует вернуться к конфискации имущества как виду наказания, предусмотрев ее в санкции статьи за квалифицированный вид незаконного использования объектов авторского права и смежных прав.

С учетом особенностей преступных посягательств на объекты интеллектуальной собственности, в том числе и в сфере незаконного оборота аудиовизуальной продукции,

предлагается новая редакция норм уголовного закона, предусматривающих уголовную ответственность за нарушение авторских и смежных прав.

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 24.11.2014) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст.2954
2. Борохович Л. Монастырская А., Трохова М. Ваша интеллектуальная собственность. Спб: Питер, 2001. 34 с.
3. Силенок М.А. Авторское право: учебно-методическое пособие для вузов. М., Юстицинформ, 2006. 64 с.

© В.И. Кашников, 2014

УДК 343.771

А.В. Кипшидзе
Магистрант 1 курса
Факультета «социально-гуманитарный»
Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета
Г.Шахты, Российская Федерация

НЕЗАКОННАЯ ОХОТА В УГОЛОВНО-ПРАВОВОМ АСПЕКТЕ

Анализ экологической ситуации в настоящее время в России, вызывает необходимость комплексного решения проблемы борьбы с противоправными деяниями в этой области. В то же время состояние окружающей среды в нашей стране оценивается как катастрофическое, при этом постоянно усугубляется негативное антропогенное воздействие на неё. Самыми распространёнными среди всех видов экологических правонарушений являются браконьерские посяательства на животный мир [3. с. 467].

В юридической литературе термин браконьерство распространяется на два состава преступления: незаконная охота (ст. 258 УК РФ) и незаконная добыча водных животных (ст. 256 УК РФ), а также на административный проступок (нарушение правил пользования объектами животного мира).

Диспозиция ст. 258 УК РФ содержит ряд квалифицирующих признаков, которые, нуждаются в совершенствовании.

Например, следует дифференцировать причиняемый в процессе незаконной охоты ущерб объектам животного мира. В ч. 1 указать на причинение значительного ущерба, в ч. 2 - крупного. Включить в данную статью примечание, где следует указать, что значительным ущербом считается исчисленный по установленным таксам ущерб в 50 раз, превышающий минимальный размер оплаты труда на момент совершения преступления, крупным ущербом - в 200 раз. Дополнить ч. 2 ст. 258 УК РФ квалифицирующим признаком «совершение незаконной охоты неоднократно» и др. В связи, с чем предложена новая редакция данной статьи.

Разграничение уголовной и административной ответственности следует проводить по признакам преступления, предусмотренного ст. 258 УК РФ. Для этого необходимо выяснять все обстоятельства, характеризующие конкретное правонарушение, а именно последствия, орудия, способы, место незаконной охоты и т.п. Однако, ввиду наличия ряда

смежных признаков незаконной охоты, закрепленных в нормах административного и уголовного законодательства (например, ст. 8.35. КоАП РФ и п. «в» ч. 1 ст. 258 УК РФ), предлагается внести в них соответствующие изменения. В частности, предлагается исключить из диспозиции ст. 8.35. КоАП РФ действия, направленные на уничтожение и незаконное добывание животных, занесённых в Красную книгу РФ, которые с учётом повышенной степени общественной опасности должны влечь уголовную ответственность. В то же время данная норма фактически полностью дублирует п. «в» ч. 1 ст. 258 УК РФ, что в свою очередь вызовет трудности в судебно-следственной практике при разграничении сфер их применения. В связи со сказанным предлагаем внести соответствующие изменения и дополнения в действующее уголовное и административное законодательство, с целью повышения его эффективности.

Однако внесение изменений и дополнений в соответствующие статьи Уголовного и Административного кодексов не исчерпывается потребностью совершенствования законодательства в целях профилактики указанных правонарушений.

Поэтому считаем, необходимым принятие федерального закона «Об охоте», в котором должны быть сформулированы правовые вопросы, касающиеся регулирования данной деятельности; внести дополнения в ст. 40 УПК РФ, закрепив за органами охотнадзора функции дознания, предоставив им право проведения неотложных следственных действий по делам о незаконной охоте; внести изменения в ст. 317 УК РФ, установив ответственность помимо посягательства на жизнь сотрудников правоохранительных органов и военнослужащих, так же за посягательства на жизнь иного должностного лица, (к которым относятся сотрудники органов охотнадзора); для успешной деятельности государственных органов охотнадзора, необходимо: обеспечить в полном объеме их финансирование, увеличить оплату труда сотрудникам указанных органов, обеспечить транспортными средствами, оружием, а также иным снаряжением, необходимым для выполнения возложенных на них задач; консолидировать усилия всех уполномоченных государственных органов по охране, контролю и регулированию использования объектов животного мира и правоохранительных органов.

На сегодняшний день возникает острая необходимость создания специальных подразделений экологической милиции. Такие подразделения позволяют в кратчайший срок консолидировать силы и средства по реагированию на факт совершения браконьерства или другого экологического преступления. Например, экологическая милиция могла бы взять на себя функции предупреждения, выявления и пресечения экологических правонарушений, проведение дознания, проведение оперативно-розыскной деятельности по экологическим преступлениям и т.д.

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 24.11.2014) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст.2954
2. Каблов А.М. Предмет незаконной охоты: понятие и проблемы квалификации // Проблемы современной науки и практики. 2011. № 4. 55 с.
3. Уголовное право России. Практический курс. Под ред. Бастрыкина А.И., Наумова А.В. 2007, 808 с.

© А.В. Кипшидзе, 2014

Д.С. Ковалев
Магистрант 1 курса
Факультета «социально-гуманитарный»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета
Г.Шахты, Российская Федерация

ОСВОБОЖДЕНИЕ ОТ НАКАЗАНИЯ В СВЯЗИ С БОЛЕЗНЬЮ ПО РОССИЙСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

Вопрос о возобновлении уголовного преследования лиц, заболевших психическим или иным тяжким заболеванием до постановления приговора суда, подробно и полно урегулирован совокупностью уголовных и уголовно-процессуальных правовых норм, и применение их затруднений не вызывает.

С достаточной тщательностью прописаны в законе и процедуры освобождения от наказания по различным основаниям.

Положения ч. 4 ст. 81 УК РФ [1] следует считать юридической фикцией в том смысле, что в существующей системе правовых норм, регулирующих основания и правила освобождения от наказания, они декларативны в силу неисполнимости.

Более того, высказана точка зрения, что такое освобождение от наказания является условным и в случае совершения лицом, освобожденным от наказания по болезни, нового преступления суд должен присоединить полностью или частично к вновь назначенному наказанию неотбытое наказание по предыдущему приговору [3, с. 129].

В то же время нормами гл. 47 не определено, к компетенции какого суда относится решение вопросов о возобновлении применения наказания к лицу, ранее освобожденному от него в связи с болезнью.

Отсутствует и нормативное разрешение на расширительное толкование закона. Согласно правовой позиции, сформулированной Конституционным Судом РФ в Постановлении от 23 января 2007 г. № 1-П, правосудие в Российской Федерации согласно Конституции осуществляется только судом, который рассматривает и разрешает в судебном заседании конкретные дела в строгом соответствии с установленными законом процедурами конституционного, гражданского, административного и уголовного судопроизводства (ч. 1 и 2 ст. 118).

Из этого следует, что отсутствие в процессуальном законе процедуры, позволяющей существенным образом ограничить права гражданина, возобновляя в отношении его исполнение наказания, прежде всего лишение свободы, исключает осуществление судом такого рода позволения еще и потому, что в соответствии со ст. 18 Конституции РФ права и свободы человека определяют смысл, содержание и применение законов.

Очевидно, что перед судом, рассмотрению которого будет предложено не избилующее ссылками на закон соответствующее представление, дилеммы относительно его судьбы не возникнет.

Согласно разъяснению, изложенному в п. 34 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 11 января 2007 г. № 2 «О практике назначения судами Российской Федерации уголовного наказания», неотбытым наказанием следует считать: весь срок назначенного наказания по предыдущему приговору при условном осуждении; срок, на который осужденный был фактически условно-досрочно освобожден от дальнейшего отбывания наказания; назначенное наказание, которое отсрочено в порядке ст. 82 УК РФ.

Следовательно, невозможно возобновление исполнения неотбытого в связи с болезнью наказания и посредством его соединения с вновь назначенным наказанием при рассмотрении дела о новом преступлении по существу, поскольку терминологически, а для уголовного права - это значит и фактически, оно таковым не является [2, с. 210]. В паллиативной форме на это обстоятельство и прежде обращалось внимание в юридической литературе.

Изложенные выше выводы, вполне относятся и к другому основанию освобождения от наказания - в связи с наступлением у лица во время исполнения приговора, например, лишения свободы, психического расстройства, лишаящего его возможности осознавать фактический характер своих действий (бездействия) либо руководить ими, поскольку ст. 446 УПК устанавливает порядок возобновления уголовного преследования лишь в рамках предварительного расследования.

В то же время можно предположить о необходимости институционализации в уголовном процессе и уголовно-исполнительном законодательстве правовых положений, обеспечивающих функционирование ч. 4 ст. 81 УК РФ, поскольку достижения современной медицины, особенно при условии субсидиарного финансирования, прогнозируемо все чаще будут создавать коллизии с практически конституированной идеей неотвратимости наказания, повышая коррупциогенность и без того небезупречного в этом отношении уголовного законодательства.

В качестве законодательного предложения представляется возможным создание для регулирования обсуждаемых отношений института условного освобождения от наказания в связи с болезнью с мерами контроля, ограничением свобод и последствиями нарушений этих ограничений, подобными установленным ч. 6 и 7 ст. 79 УК РФ, пролонгированных на время до истечения срока давности исполнения обвинительного приговора.

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 24.11.2014) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст.2954
2. Уголовное право: Общая часть / под ред. И.Я. Козаченко, З.А. Незнамова. М.: Норма, 2012. 576 с.
3. Фойницкий, И.Я. Учение о наказании в связи с тюрьмоведением. -М.: Норма, 2010. 464 с.

© Д.С. Ковалев, 2014

УДК 343.71

В.В. Коваленко

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

ШАНТАЖ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ

Шантаж давно известен российскому уголовному законодательству, при этом с течением времени его смысловое содержание изменялось. На сегодняшний день в тексте

УК РФ данный признак непосредственно употребляется в шести случаях, п. «г» ч. 2 ст. 127.2, ст. 133, ч. 2 ст. 185.5, ч. 1 ст. 302, ст. 304, ч. 2 ст. 309 УК РФ [1]. Однако системный анализ демонстрирует наличие ряда противоречий в его нормативной регламентации. Разъяснение данного признака отсутствует, как в законе, так и в актах официального судебного толкования, что выступает предпосылкой для неоднозначной практики применения норм об ответственности за шантаж.

Под шантажом в уголовном праве следует понимать принуждение лица к выгодному для виновного поведению, совершаемое посредством угрозы распространения нежелательных для огласки сведений. При этом в действующем российском уголовном законе шантаж регламентирован преимущественно в качестве способа совершения преступления, который необходимо рассматривать как форму деяния.

Обязательным признаком требования конкретного варианта поведения при шантаже является противоправность. Срок реализации требования может быть незамедлительным либо характеризоваться указанием на исполнение соответствующего категоричного прошения через определенный промежуток времени [2, с. 43]. Не исключены и ситуации, при которых такое время вообще не будет обозначено виновным. Содержание требования при шантаже обуславливается преобладающей корыстной или иной личной заинтересованностью субъекта преступления.

Содержанием угрозы при шантаже, помимо позорящих сведений, может быть любая иная информация, которую потерпевший от кого-нибудь утаивает [3, с. 12]. При этом угроза в шантаже может представлять опасность как для правоохраняемых интересов потерпевшего, так и для его незаконных интересов. Сведения, распространением которых угрожает виновный в шантаже, могут быть как истинными, так и ложными.

Несмотря на значительный накопленный опыт регламентации ответственности за шантаж, действующее отечественное уголовное законодательство в этой части характеризуется рядом недочетов и противоречий, многие из которых становились предметом теоретического рассмотрения и нередко обуславливают квалификационные ошибки в правоприменительной деятельности.

Предлагаем следующие основные направления оптимизации отечественного уголовного законодательства об ответственности за шантаж:

В ч. 1 ст. 163 и ч. 1 ст. 179 УК РФ признак существенности вреда подлежит исключению;

- заменить формулировку «угроза распространения сведений, позорящих потерпевшего или его близких, либо иных сведений, которые могут причинить существенный вред правам или законным интересам потерпевшего или его близких» термином «шантаж»;

- в ч. 2 ст. 309 УК РФ словосочетание «соединенное с шантажом» заменить формулировкой «путем шантажа», а в ч. 2 ст. 185 УК РФ наоборот «соединенных с шантажом» заменить фразой «с использованием шантажа»;

- в ч. 1 ст. 296 УК РФ после слов «...или повреждением имущества» добавить слова «а равно шантаж»; определена целесообразность переименования ст. 296 УК РФ по аналогии со ст. 318 УК РФ, и предложена формулировка «Применение насилия в связи с осуществлением правосудия или производством предварительного расследования»; по тем же основаниям надлежит в ч. 1 ст. 318 УК РФ после слов «...применения насилия» добавить слова «а равно шантаж», а в ст. 333 УК РФ после слов «...с угрозой его применения» добавить слова «либо путем шантажа».

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 24.11.2014) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст.2954
2. Благов Е.В. Преступления против общественной безопасности и общественного порядка: лекции. -М.: Юрлитинформ, 2011. 192 с.
3. Беспалько В.Г. Понятие и признаки культурных ценностей как предметов преступлений // Журнал российского права. 2012. № 4. 23 с.

© В.В. Коваленко, 2014

УДК 343

Ю.С. Коваль

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

ОШИБКИ ПРИ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ

Квалификация преступлений – это установление и юридическое закрепление точного соответствия между признаками совершенного деяния и признаками состава преступления, предусмотренного уголовно-правовой нормой [1, с. 12].

Окончание преступления или неокончание его по не зависящим от лица обстоятельствам (приготовление и покушение) — граница квалификации преступлений. Не учитывается при квалификации преступлений постпреступное поведение. Представляется, что специфика имеется лишь при квалификации длежащего преступления. Оно продолжает совершаться на стадии оконченного преступления. При добровольном же отказе преступление отсутствует.

В.В. Колосовский считает квалификационную ошибку как «вызванную заблуждением субъекта правоприменения неправильность в его действиях, заключающаяся в неточном или неполном установлении и юридическом закреплении соответствия между признаками совершенного деяния и признаками состава преступления или иного уголовно-правового деяния». Данные определения исходят из неправильности избранной для квалификации нормы.[2, с. 108]

Квалификационные ошибки обобщенно можно классифицировать по трем группам:

- 1) незнание наличия состава преступления в деяниях, где он имеется;
- 2) признание наличия состава преступления в деяниях, где он отсутствует;
- 3) неправильное избрание нормы УК РФ для квалификации преступления.

Первая из названных ошибок по распространенности носит массовый характер. Это порождает искусственную латентность преступлений и лишает права на правосудие миллионы потерпевших граждан. Искусственная латентность образуется правоохранительными органами, во многом из-за отказа гражданам — потерпевшим от преступлений в возбуждении уголовных дел по различным причинам [3, с. 35].

Вторая не столь масштабная, но и единично весьма грубая квалификационная ошибка — установление наличия в содеянном составов преступлений, которых в действительности

нет. Исправление этой ошибки судами, показатель профессиональной компетентности судейского корпуса.

К группе квалификационных ошибок, связанных с неправильной юридической оценкой содержания, относятся «избыточные» квалификации, или «квалификации с запасом». Они нередко допускаются правоприменителями заведомо не столько из-за традиционного обвинительного уклона, сколько из-за противоречивости уголовно-процессуального законодательства.

Ошибка в уголовно-правовой квалификации — это вызванное заблуждением субъекта правоприменения неправильность в его действиях, заключающаяся в неточном или неполном установлении и юридическом закреплении соответствия между признаками совершенного деяния и признаками состава преступления или иного уголовно-правового деяния.

Учитывая причины и объем квалификационных ошибок для правильной квалификации преступлений необходимо принятие таких мер, как:

- 1) установление общественных отношений, охраняемых уголовным законом, на которые посягает преступление;
- 2) тщательное исследование фактических обстоятельств дела, на основе которых то или иное деяние квалифицируется как преступление;
- 3) использование норм гражданского, административного и других отраслей права, а также постановления Пленумов Верховного Суда РФ;
- 5) обобщение и анализирование причин наиболее часто встречающихся ошибок в квалификации преступлений;

Неотъемлемой частью решения проблем квалификации является усовершенствование уголовного законодательства.

Список использованной литературы:

1. Гаухман Л.Д. Квалификация преступлений: закон, теория, практика. 2-е изд., перераб. и дополн. М.: АО «Центр ЮрИнфоР», 2013. 448 с.
2. Колосовский В.В. Теоретические проблемы квалификации уголовно-правовых деяний. Монография. – М., Статут, 2011, 398 с.
3. Кадников Н.Г. Квалификация преступлений и вопросы судебного толкования: Учебное пособие. М., 2013. 101 с.

© Ю.С. Коваль, 2014

УДК 343.3

К.В.Ковач, Магистрант 1 курса
Факультета «социально-гуманитарный»
Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета
Г.Шахты, Российская Федерация

УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ПОРЯДКА УПРАВЛЕНИЯ

Обращение к проблеме преступлений против порядка управления обосновано рядом факторов социально-политического и юридического плана. Необходимость исследования

проблемы преступлений против порядка управления в юридическом плане объясняется принятием нового уголовного законодательства. Несмотря на то, что кардинальных формально-правовых изменений относительно преступлений против порядка управления не произошло, тем не менее, их содержательная часть существенно поменялась. Причинами этого являются изменения на уровне межгосударственных отношений, в общественно-политической сфере Российской Федерации, реформирование национального законодательства и т.п.

Под преступлениями против порядка управления следует понимать предусмотренные главой 32 УК РФ общественно опасные посягательства граждан на порядок управления, осуществляемый органами власти, иными государственными органами и органами местного самоуправления.

Полагаем, что указание на то, что эти посягательства предусмотрены соответствующей главой УК РФ необходимо потому, что ряд схожих посягательств предусмотрен в главах «Преступления против основ конституционного строя и безопасности государства» и «Преступления против правосудия» (например, ст. 318 и ст. 278, 296 УК) [1].

Основанием классификации преступлений против порядка управления служит такое специфическое явление, как групповой объект, в соответствии с которым выделяется три группы преступных посягательств: 1) посягательства на субъектов управленческой деятельности; 2) посягательства на предметы управленческой деятельности; 3) посягательства на содержание управленческой деятельности [2, с. 78].

Учитывая историческую связь государств СНГ и Балтии, традиции и обычаи (в том числе и правовые) народов, было бы целесообразно руководствоваться единым уголовно-правовым актом, действующим на территории стран СНГ и Балтии. Унификация уголовного законодательства в рамках единого правового пространства стран СНГ и Балтии обеспечила бы усиленную и эффективную охрану объектов, которые называются среди задач в Кодексах, и стала бы реальным объективным процессом на пути к сближению правовых систем государств.

Из-за широты понятия «порядок управления» возникают трудности при классификации норм данной главы. Наиболее целесообразной представляется классификация, основанная на объектах посягательства - составных частях порядка управления, условиях нормального функционирования его механизма. Такая классификация выглядит следующим образом:

1. посягательства на представителей власти
 - посягательство на жизнь сотрудника правоохранительного органа (ст. 317);
 - применение насилия в отношении представителя власти (ст. 318);
 - оскорбление представителя власти (ст. 319);
 - разглашение сведений о мерах безопасности, применяемых в отношении должностного лица правоохранительного или контролирующего органа (ст. 320);
 - дезорганизация деятельности учреждений, обеспечивающих изоляцию от общества (ст. 321);
2. посягательства на неприкосновенность Государственной границы:
 - незаконное пересечение Государственной границы Российской Федерации (ст. 322);
 - противоправное изменение Государственной границы (ст. 323);
3. посягательства на порядок обращения с документами и государственными наградами:
 - приобретение или сбыт официальных документов и государственных наград (ст. 324);
 - похищение или повреждение документов, штампов, печатей (ст. 325);

подделка или уничтожение идентификационного номера транспортного средства (ст. 326);

- подделка, изготовление или сбыт поддельных документов, государственных наград, штампов, печатей, бланков (ст. 327);

- изготовление, сбыт поддельных марок акцизного сбора, специальных марок или знаков соответствия или их использование (ст. 327.1)

4. посягательства на порядок комплектования Вооруженных Сил и прохождения альтернативной службы:

- уклонение от прохождения военной и альтернативной гражданской службы (ст. 328);

5. посягательства на авторитет государства:

- надругательство над Государственным гербом Российской Федерации или Государственным флагом Российской Федерации (ст. 329);

6. посягательства на порядок осуществления гражданами своих прав:

- самоуправство (ст. 330).

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 24.11.2014) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст.2954

2. Курс уголовного права. Т. 1. Общая часть. Учение о преступлении / Под ред. Н.Ф. Кузнецовой, И.М. Тяжковой. М., 2012. 204 с.

© К.В. Ковач, 2014

УДК 343.2/7

Д.А. Козюберда

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Института сферы обслуживания

и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

ПОНЯТИЕ И ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРИРОДА СИСТЕМАТИЧНОСТИ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ

Унификация уголовного законодательства в последнее время становится одним из самых приоритетных направлений уголовной политики. Для нее характерно не только использование одних и тех же терминов во всех статьях УК РФ, но и единообразное толкование тождественных терминов, встречающихся в различных уголовно-правовых нормах. Одним из таких терминов, является понятие систематичности.

В настоящее время систематичность употребляется в уголовном законе в двух качествах: а) в качестве признака состава преступлений в статьях Особенной части (ст. 109, 117, 151 УК РФ и т.д.); б) в качестве признака, характеризующего поведение лица, в статьях Общей части (ч. 3 ст. 74 УК РФ) [1];

Неоднократно высказывалось мнение о том, что систематичность по своей юридической природе относится к видам множественности. Однако анализ ныне действующих норм

уголовного законодательства не позволяет нам сделать такой вывод. Так как, в Общей части УК РФ в ч. 3 ст. 74 говорится о систематическом неисполнении условно осужденным в течение испытательного срока возложенных на него обязанностей. Как нам известно, Общая часть уголовного законодательства в отрыве от его Особенной части не содержит полный набор признаков какого-либо состава преступления и речь в ч. 3 ст. 74 УК РФ идет лишь об определенном неправомерном поведении осужденного, которое может служить основанием для отмены судом условного осуждения. Поэтому рассматривать систематичность, указанную в ч. 3 ст. 74 УК РФ, в качестве вида множественности преступлений не представляется возможным.

В Особенной же части, где систематичность является признаком, используемым законодателем при конструировании различных составов преступлений, рассматривать ее как вид множественности преступлений также не следует, хотя в данном случае совершенно по другим причинам [2, с. 103].

Систематичности присущи два признака: количественный и качественный. Количественный признак указывает на количество деяний, составляющих объективную сторону преступления. В Постановлении Пленума Верховного Суда РСФСР от 25 сентября 1979 г. «О практике рассмотрения судами жалоб и дел о преступлениях, предусмотренных ст. 112, ч. 1 ст. 130 и ст. 131 УК РСФСР» по этому вопросу сказано, что систематические действия - это более двух раз. Таким образом, количественный критерий систематичности составляет совершение три и более раз каких-либо деяний, образующих в своей совокупности единое преступление.

Можно выделить два критерия, по которым систематичность не может являться видом множественности: объективный и субъективный.

Объективный критерий систематичности, как разновидности единого преступления включает в себя единство объекта посягательства, единство потерпевшего и краткие временные промежутки между отдельными ее составляющими деяниями. В свою очередь, субъективный критерий систематичности как разновидности единого преступления составляют единство умысла и направленность на достижение одной и той же цели [4, с. 185].

Таким образом, подводя итог рассмотрению систематичности ее можно определить как вид единого сложного преступления, состоящего из многократных (трех и более), тождественных, внутренне связанных и согласованных между собой деяний, разделенных на небольшие промежутки времени, каждое из которых может являться окончательным преступлением [3, с.510], но в данном случае выступает в качестве эпизода единого преступного акта, образующего один состав преступления.

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 24.11.2014) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст.2954
2. Уголовное право России. Части Общая и Особенная. Курс лекций. Под ред. Рагога А.И. 2009. 480 с.
3. Уголовное право. Общая часть. (Учебник) Отв. ред. Козаченко И.Я. 2012, 720 с.
4. Уголовное право. Общая и Особенная части. Краткий курс. Учебник. Кочои С.М. 2010, 416 с.

© Д.А. Козюберда, 2014

ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Важным средством становления и развития рыночных отношений в России является предпринимательская деятельность, позволяющая повысить результативность хозяйственных связей, увеличить экономический потенциал, как отдельных хозяйствующих субъектов, так и страны в целом. В последние годы становится все более очевидным, что происходящие в России социально-экономические преобразования характеризуются как позитивными моментами, так и негативными последствиями. В частности, серьезную тревогу у нашего государства и общества вызывает возрастающая криминализация в сфере предпринимательства.

В сфере предпринимательства стало усматриваться два направления преступных посягательств, которые совершены: 1) непосредственно самими юридическими и физическими лицами; 2) в отношении самих предпринимателей из числа юридических и физических лиц в целях преступного завладения их доходами от предпринимательской деятельности либо самим бизнесом [2, с. 13].

В целях совершенствования уголовно-правовой борьбы с преступлениями в сфере предпринимательства мы присоединяемся к предложению о разработке проекта Федерального закона «О выделении в Уголовном кодексе Российской Федерации новой главы 22.1 «Преступления в сфере предпринимательской деятельности». Предложены новые уголовно-правовые нормы, которыми было бы целесообразно дополнить Уголовный кодекс РФ - ст. 171.2 «Противодействие законной предпринимательской деятельности»; ст. 171.3 «Занятие запрещенными видами предпринимательской деятельности»; ст. 176.1 «Злостное нарушение правил бухгалтерского учета»; ст. 180.1 «Незаконное использование предупредительной маркировки».

Конструкцию состава преступления, предусмотренного ч. 1 ст. 169 «Воспрепятствование законной предпринимательской или иной деятельности» УК РФ, следует сконструировать по типу «материальных» составов. В действующей редакции уголовно-правовая норма, содержащаяся в ч. 1 ст. 169 УК РФ, фактически не работает, т.к фактически отсутствуют указания на причиненный ущерб, поскольку данное деяние не расценивается как преступление. Вред, причиняемый данным преступлением, может выражаться в причинении не только материального ущерба, но и иного вреда: в нарушении конституционных прав и свобод граждан, в причинении морального вреда, вреда деловой репутации.

Субъектом преступления, предусмотренного ст. 169 УК РФ, является должностное лицо. Однако понятие должностного лица, данное в примечании 1 к ст. 285 УК РФ, распространяется только на статьи гл. 30 УК РФ. Это обстоятельство усложняет применение ст. 169 УК РФ на практике. Поэтому необходимо дополнить ст. 169 УК РФ примечанием следующего содержания: «Должностными лицами в статьях настоящей главы признаются лица, указанные в примечании 1 к статье 285 УК Российской Федерации» [1].

Полагаем, необходимым дополнить ст. 169 УК РФ примечанием следующего содержания: «Под ущербом в статьях настоящей главы понимаются материальный и другие виды имущественного вреда (убытков). В содержание ущерба (убытков) включаются как реальный ущерб, так и неполученные доходы (упущенная выгода). Не включаются в ущерб нематериальные виды вреда, в том числе моральный вред и физический вред в виде вреда здоровью или жизни человека. Крупным признается ущерб при причинении его: гражданам - в сумме, превышающей 100 тыс. руб.; организациям или государству - 200 тыс. руб., если иное не установлено в конкретных статьях настоящего Кодекса».

Дополнить ст. 171 УК РФ примечанием следующего содержания: «Значительный ущерб (размер) в статьях настоящей главы определяется с учетом имущественного положения гражданина или финансового состояния организации, но не может составлять менее 25 тыс. руб. для гражданина и менее 100 тыс. руб. для организации или государства».

Дополнить ст. 171 УК РФ примечанием следующего содержания: «Под незаконным доходом в статьях 171, 172 и 173 настоящего Кодекса понимается вся сумма выручки (в денежной или натуральной форме), полученная от незаконной предпринимательской, банковской деятельности и лжепредпринимательства, без исключения из нее каких-либо расходов, понесенных физическим или юридическим лицом на осуществление указанных незаконных видов деятельности. Доходом в крупном размере признается доход, извлекаемый: индивидуальным предпринимателем в сумме, превышающей 100 тыс. руб.; юридическим лицом - 200 тыс. руб.; доходом в особо крупном размере - доход, сумма которого превышает соответственно 400 тыс. руб. и 800 тыс. руб.».

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 24.11.2014) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст.2954
2. Егоршин В. М. Преступность в сфере экономической деятельности: Монография. Санкт-Петербургский университет МВД России, 2012. 56 с.

© Р.А. Коноваленко, 2014

УДК 347

Д.А.Копачёв

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ НЕЗАКОННЫМ СДЕЛКАМ С ЗЕМЛЕЙ

Вопрос о собственности на землю всегда являлся одним из важнейших и ключевых в политике российского государства. Сравнение отечественного земельного и уголовного законодательства на различных этапах исторического развития позволяют сделать вывод о закономерном изменении уголовно-правового механизма охраны земельных отношений в зависимости от преобладающих в обществе видов и форм землепользования [3, с. 12]. Однако с появлением и развитием механизма государственного регулирования стала

проследиваться тенденция к разделению преступлений в данной сфере на корыстные (против собственности) и должностные (против порядка управления), в зависимости от предмета посягательства и лица, совершающего преступное деяние.

В настоящее время к преступлениям, формально связанным с уголовно-правовой охраной оборота земли, у которых законодатель выделил земельные отношения в качестве объекта посягательства, относятся только деяния, предусмотренные ст. 170 УК РФ («Регистрация незаконных сделок земли») [1].

Деяния, посягающие на имущественные земельные отношения, являются умышленными и в большинстве случаев связаны с наличием корыстного мотива, но установление корысти не будет охватывать все формы незаконного оборота земли. Наличие специального субъекта также не следует рассматривать в качестве обязательного признака субъективной стороны в связи с тем, что посягательство на земельные отношения может быть совершено различными лицами, независимо от их служебного положения.

Должностные лица государственных или муниципальных органов, используя свои властные полномочия, могут выступать как исполнители либо соучастники преступлений [2, с. 48].

Законодательством об административных правонарушениях не охватываются такие формы незаконного оборота земли, как несоблюдение законодательства при отнесении земель к различным категориям, их переводе из одной категории в другую, незаконное распоряжение органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления землями, находящимися в федеральной собственности, и другие. Исключением является ст. 7.16 КоАП РФ, предусматривающая административную ответственность за незаконный отвод земельных участков на особо охраняемых землях историко-культурного значения.

Большинство форм незаконного оборота земли невозможно совершить без привлечения должностных лиц органов государственной власти или местного самоуправления. В этих случаях деяние приобретает практически все признаки не только экономического, но и должностного преступления, что требует его соответствующей оценки и выработки мер по предупреждению. В силу этого установление уголовной ответственности за незаконный оборот земли необходимо для усиления антикоррупционной составляющей уголовного законодательства.

Поэтому предлагается следующая новая редакция ст.170 УК РФ:

1. Представление в органы государственной власти или местного самоуправления документов, содержащих заведомо ложные данные о качественных и (или) количественных характеристиках земельного участка, в целях его вовлечения в гражданский оборот вопреки ограничениям, установленным законодательством, наказываются принудительными работами на срок до четырех лет со штрафом в размере до шестисот тысяч рублей или без такового, либо лишением свободы на срок до четырех лет.

2. Внесение незаконных изменений в Единый государственный реестр прав на недвижимое имущество и сделок с ним, в государственный кадастр недвижимости либо в иные правоустанавливающие или землеустроительные документы на земельный участок, в том числе путем неправомерного доступа к ним, в целях его вовлечения в гражданский оборот вопреки ограничениям, установленным законодательством, либо в иных целях, связанных с его коммерческим или хозяйственным использованием, наказываются лишением свободы на срок от двух до шести лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до пяти лет или без такового.

3. Деяния, предусмотренные частями первой или второй настоящей статьи, повлекшие причинение крупного ущерба, а равно иное существенное нарушение прав и законных интересов граждан или организаций либо охраняемых законом интересов общества или государства, наказываются лишением свободы на срок от трех до восьми лет». Данные выводы составляют содержание наиболее важных положений в сфере уголовно-правовой защиты законности оборота земли в Российской Федерации, выносимых на защиту в диссертационном исследовании.

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 24.11.2014) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст.2954
2. Сухова Е.А. Юридическая ответственность за нарушения земельного законодательства// Право и экономика. 2009. № 4. 114 с.
3. Чабанная Е.П., Данилова Е.В. Преступность в сфере оборота земли // Российский следователь. 2010. № 2. 26 с.

© Д.А. Копачёв, 2014

УДК 343

Л.Б. Костромина
Магистрант 1 курса
Факультета «социально-гуманитарный»
Институт сферы обслуживания
и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета
Г.Шахты, Российская Федерация

БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА В СИСТЕМЕ НОРМ ОСОБЕННОЙ ЧАСТИ УГОЛОВНОГО КОДЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Одним из определяющих критериев способности любого государства обеспечивать свои внутренние и внешние интересы является его способность гарантировать свою собственную безопасность. Государственная безопасность - это состояние прочности, неизблемости и нерушимости политической и экономической основы и государственной границы. Охрана государственной безопасности представляет собой область общественных отношений, которые складываются в процессе деятельности государственных органов и общественных организаций, имеющей своей целью обеспечить неприкосновенность и защиту государственной границы [2, с. 34].

Российская Федерация осуществляет политику по поддержанию юридической безопасности во всех ее аспектах. Сюда входят меры по охране государственной независимости и территориальной целостности страны, недопущению любых видов вмешательства во внутренние дела, а также упорядоченные на основе права действия по реализации собственных национальных интересов[1, с. 321].

Российская Федерация при обеспечении национальной безопасности в сфере государственной и общественной безопасности исходит из необходимости постоянного совершенствования правоохранительных мер по выявлению,

предупреждению, пресечению и раскрытию преступных посягательств на права и свободы человека и гражданина, собственность, общественный порядок и общественную безопасность.

Необходимо отметить, что законодательного определения данного термина в настоящее время не существует, хотя оно и используется, помимо Уголовного кодекса РФ, в различных нормативных правовых актах.

Сущность национальной безопасности раскрыта в Стратегии национальной безопасности РФ до 2020 года и понимается как состояние защищенности личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз, которое позволяет обеспечить конституционные права, свободы, достойные качество и уровень жизни граждан, суверенитет, территориальную целостность и устойчивое развитие РФ, оборону и безопасность государства.

В связи с этим отметим, что «безопасность государства», в отличие от термина «национальная безопасность», является юридическим понятием, что обусловлено его широким закреплением в нормативных правовых актах различных уровней законодательства Российской Федерации: Конституции РФ, федеральных конституционных законах, федеральных законах, подзаконных нормативных правовых актах.

Специфика безопасности государства определяется, прежде всего, в задачах по ее обеспечению и, как следствие, в субъектах по поддержанию данной сферы деятельности государства.

К основным задачам в области безопасности государства относятся:

- выявление, предупреждение, пресечение разведывательной и иной деятельности специальных служб и организаций иностранных государств, а также отдельных лиц, направленной на нанесение ущерба безопасности РФ;
- выявление, предупреждение и пресечение актов терроризма;
- борьба с коррупцией, незаконным оборотом оружия и наркотических средств, контрабандой, деятельностью незаконных вооруженных формирований, преступных групп, отдельных лиц и общественных объединений, ставящих своей целью насильственное изменение конституционного строя РФ;
- обеспечение безопасности объектов оборонного комплекса, атомной энергетики, транспорта и связи, жизнеобеспечения крупных городов и промышленных центров, других стратегических объектов, а также безопасности в сфере космических исследований, приоритетных научных разработок;
- защита сведений, составляющих государственную тайну;
- осуществление разведывательной деятельности органами внешней разведки;
- обеспечение безопасности органов власти и должностных лиц, а также ряд иных мер [3, с. 89].

В заключение необходимо отметить, что для конкретизации общественные отношения следует рассматривать через их структуру, состоящую из таких элементов, как субъекты отношений, предмет отношений (то, по поводу чего они сложились), а также взаимосвязь между субъектами по поводу этого предмета, в связи, с чем необходима глубокая научная и законодательная проработка системы уголовно-правовых норм, регулирующих охрану общественных отношений в сфере безопасности государства, с точки зрения их соответствия видовому и непосредственным объектам рассматриваемой группы посягательств.

Список использованной литературы:

1. Уголовное право России. Части Общая и Особенная. Курс лекций. Под ред. Рарога А.И. 2009. 480 с.
2. Уголовное право. Общая часть (конспект лекций). Смирнов М.М. 2010. 112 с.
3. Экономическая и национальная безопасность: Учебник/ Под ред. Л.П. Гончаренко. М.: Экономика. 2008. 543 с.

© Л.Б. Костромина, 2014

УДК 343

В.В. Красюков, Магистрант 1 курса
Факультета «социально-гуманитарный»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета
Г.Шахты, Российская Федерация

ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕХАНИЗМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Механизм правового регулирования — совокупность юридических средств (нормы права, субъективные права и юридические обязанности, юридические факты, властные акты правоприменительных органов, организационная деятельность государства и его органов), с помощью которых осуществляется правовое регулирование общественных отношений. Достаточность этих средств, их качество является условием эффективного действия права.

До настоящего момента включительно не проводилось полного правового анализа эффективности механизма правового регулирования, отсутствует и единое понимание названной категории общетеоретической правовой наукой. В юридической литературе не имеется четких позиций относительно содержания дефиниций «механизм правового регулирования», «эффективность». Большинство теоретиков не усматривают в механизме правового регулирования цельную динамическую категорию. Проблема обозначения смысловых границ категории «эффективность» находится также за рамками большинства теоретических исследований.

Механизм правового регулирования обладает рядом характеристик, отличающих его от иных правовых механизмов[2, с. 112]. Не идентичны средства, методы, цели, характер влияния механизма правового регулирования и механизма правового воздействия. Понятие «механизм правового воздействия» шире по объему понятия «механизм правового регулирования». Но фактические действия как результат достижения поставленной цели, будучи охваченными понятием «механизм правового регулирования», находятся за рамками понятия «механизм правового воздействия». Механизм действия права мыслится как более общая, многогранная по отношению к механизму правового регулирования категория.

Начальную стадию механизма правового регулирования следует обозначить как осуществление юридического факта, предусмотренного нормой права. Второй стадией механизма правового регулирования является реализация правовых предписаний. Реализация субъективных прав и обязанностей протекает в рамках правоотношений, а не за их пределами. Возникновение прав и обязанностей субъектов поглощается стадией реализации норм права. Применение права - факультативная мера. Так как целью правоприменения выступает воплощение в действительность содержания норм права, применение права в полной мере может охватываться стадией реализации прав и обязанностей.

Эффективность механизма правового регулирования предполагает системное, последовательное изучение его элементов. Эффективность механизма правового регулирования — это оценочная категория, с помощью которой определяется уровень функциональности механизма правового регулирования в статическом и динамическом состоянии. Направление оценки эффективности механизма правового регулирования задается функциями механизма правового регулирования.

Оценка эффективности механизма правового регулирования проводится на основании критериев. Категория «критерий» не тождественна понятиям «показатель», «условие» [1, с. 76]. Один критерий не может задавать все показатели. Данную задачу по силам решить совокупности критериев. Критерии эффективности механизма правового регулирования можно дифференцировать на общие и специальные. Общие критерии эффективности механизма правового регулирования есть критерии оценки эффективности механизма правового регулирования в целом, в совокупности всех его стадий и элементов. Общие критерии нами подразделяются на: а) общесистемные, б) статические, в) динамические.

Термин «критерий» мыслится как признак, своеобразная направленность оценки. Категория «показатель» обозначает абсолютную или относительную величину этого признака, степень качества его состояния. Условие определяется как обстоятельство, от которого что-нибудь зависит, и как обстановка, в которой что-нибудь происходит.

Универсальный подход к определению эффективности механизма правового регулирования основан, во-первых, на выявлении качества его статических элементов, а во-вторых, на определении качества динамической стороны механизма правового регулирования (под динамической стороной подразумевается процесс действия статических элементов) и, в-третьих, определения качества внутренних системных связей такого механизма. Предложенный подход прост в исчислении благодаря дробному делению на динамические и статические элементы. Такой метод исследования эффективности механизма правового регулирования исключает дублирование характеристик, определяющих эффективность элементов механизма правового регулирования. Он не допускает нагромождения теоретических посылок, делая категорию эффективность механизма правового регулирования доступной для правового анализа.

Список использованной литературы:

1. Уголовное право. Общая и Особенная части. Курс лекций. Батычко В.Т. 2009, 325 с.
2. Уголовное право России. Части Общая и Особенная. Курс лекций. Под ред Рагога А.И. 2010, 480 с.

© В.В. Красюков, 2014

УДК 34

В.Л. Кудрявцева, А.Н. Бормотаев, студенты V курса факультета истории и юриспруденции, группа 0108
Елабужского института Казанского (Приволжского)
Федерального Университета, г. Елабуга, Российская Федерация
Научный руководитель: В.Н. Жадан, к.ю.н., доцент кафедры уголовного
процесса и судебной деятельности
ЕИ К(П)ФУ, Г. Елабуга, Российская Федерация

ПОНЯТИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Преступление – это деяние. Деяние в уголовном праве понимается как акт поведения человека, который может быть выражен как в активной (действии), так и в

пассивной форме (бездействие), способный причинить различного рода вредные, опасные для общества последствия: физический, моральный и материальный ущерб личности, нарушение нормального функционирования экономических институтов, вред окружающей среде и т. д. [2, С. 120—121.]

Указание на то, что преступление представляет собой деяние имеет достаточно большое значение. Во-первых, вследствие этого преступлением может признаваться только акт поведения человека, а не его мысли и убеждения [4, С. 67—68]. Это положение восходит ещё к римскому праву: ещё в дигестах Юстиниана Великого устанавливалось, что никто не несёт наказания за мысли деяние должно отвечать признаку отражаемости, то есть быть доступным для человеческого познания, должна иметься возможность составить его объективное (не зависящее от субъекта) описание [2, С. 124.]

И здесь у меня возникает вопрос: «А правильно ли в наше время использовать именно такую трактовку понятия преступление?» Ведь Юстиниан трактовал понятие преступления так в свою эпоху, и тогда это выглядело избыточно. . . Что если мы готовы к революционно новому шагу в толковании этого понятия. Именно это я и буду описывать ниже.

«...преступлением может признаваться только акт поведения человека, а не его мысли и убеждения...» Но все-таки, что если в наше время возможно признать и мысли и убеждения преступлением?

Сегодня общедоступны социальные сети. Каждый житель нашей планеты, имеющий доступ к интернету может общаться в них, играть, слушать музыку, просматривать видеозаписи и выставлять на обзор свои мысли, убеждения.

Теперь вспомните самые страшные и дерзкие преступления последних лет, например убийства: американец Нидал Малик Хасан, норвежец Брейвик, россиянин Виноградов – это далеко не полный список всех убийц. Возможно, вы спросите: «Что их всех объединяет?»

Всех их объединяет то, что незадолго до совершения своих преступлений, они выкладывали в интернет свои «манифесты». В этих «манифестах» они высказывали свои мысли, тем самым оправдывая свое злодеяние.

Андерс Брейвик в своей работе высказывает исламофобские высказывания. Однако делает он это весьма противоречиво, особенно когда речь затрагивается об его детстве. Когда ему задали вопрос о том, почему в годы учебы школы среди его друзей было много ненорвежских национальностей, Брейвик отвечает: "Если я сталкивался с трудностями, то ожидал, что друзья поддержат меня на сто процентов, а не сдадутся или убегут. Довольно мало этнических норвежцев разделяют такие принципы. Те, для кого были ценными эти принципы чести, были либо мусульманами, либо скинхедами". Далее в манифесте идет перечисление конфликтов, в которых одной из сторон были исламские верующие, лично увиденные Брейвиком. При этом он отмечал, что почти всегда общественная поддержка была на стороне исламистов.

Одним из главных событий, которые и сформировали взгляды Брейвика, стало нападение НАТО на Сербию, в ходе югославской компании. "Совершенно неприемлемо то, как США и западноевропейские режимы бомбили наших сербских братьев. Все, чего те хотели, - это вытеснить Ислам, депортируя албанских мусульман назад в Албанию", - пишет он[1].

Теперь «манифест» Дмитрия Виноградова:

"Я ненавижу человеческое общество и мне противно быть его частью! Я ненавижу бессмысленность человеческой жизни! Я ненавижу саму эту жизнь! Я вижу только один способ ее оправдать: уничтожить как можно больше частиц человеческого компоста. Это единственно правильное и стоящее из всего того, что каждый из нас может сделать в своей

жизни, это единственный способ ее оправдать, это единственный способ сделать мир лучше» [3].

Все это было опубликовано незадолго до совершения убийств.

Наше законодательство не позволит только за одни мысли назвать человека преступником. Ведь позволение такого может привести нас снова к тоталитарному режиму, а наша страна все-таки на пути демократии. Да, мы провозглашаем свободу слова, но при этом высшая ценность демократического правового государства есть человеческая жизнь. А что если пристально следить за такими людьми, выкладывающими свои мысли по поводу ничтожества человеческой жизни, национальной ненависти и т.д. Только представьте, сколько бы можно было спасти невинных жертв, сколько бы людей вернулось к себе домой? Почему что-то должно обязательно случиться, прежде чем спецслужбы займутся преступником?

Список используемой литературы:

1. Андерс Беринг Брейвик. Манифест «2083 — Европейская декларация независимости» 2010. 1500 стр.
2. Курс уголовного права. Общая часть. Том 1: Учение о преступлении / Под ред. Н. Ф. Кузнецовой и И. М. Тяжковой. М., 2002.
3. Манифест убийцы Дмитрия Виноградова [Электронный ресурс] [сайт]. URL: <http://lib.rus.ec/node/433512> (дата обращения: 05.12.2013)
4. Учебный комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / Отв. ред. Жалинский А. Э. М., 2005.

©В.Л. Кудрявцева, А.Н. Бормотаев

УДК 343

К.Е. Кузьмичев

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНЫХ ИНСПЕКЦИЙ

На определенном этапе развития уголовно-исполнительных инспекции они подверглись коренным преобразованиям. Наибольшее значение оказала передача их из Министерства внутренних дел в ведение Министерства юстиции Российской Федерации.

Значительно увеличилась численность осужденных к наказаниям, не связанным с лишением свободы. В связи с изменением уголовной и уголовно-исполнительной политики государства в сторону гуманизации наказаний и мер уголовно-правового воздействия проводились эксперименты по введению в действие новых для законодательства Российской Федерации видов наказаний [1, с. 34]. При этом не были предусмотрены изменения законодательной базы, увеличение штатной структуры, переподготовка специалистов, изменения финансирования уголовно-исполнительных инспекций.

Статистические данные показывают, что информационно-аналитическая работа в уголовно-исполнительных инспекциях ведется слабо. Уголовно-исполнительные инспекции не обеспечены компьютерной техникой, современными средствами связи, что негативно отражается на выполнении сотрудниками своих профессиональных обязанностей. Совершенствованию аналитической работы в уголовно-исполнительных инспекциях могли бы способствовать высокий уровень организации сбора, обработки и анализа информации, активное использование в деятельности полученных в ходе анализа результатов.

Целесообразно создать прикладные методики анализа информации. В целях повышения эффективности использования результатов анализа необходимо дальнейшее повышение качества аналитических документов в уголовно-исполнительных инспекциях.

Предлагаем план мероприятий по деятельности сотрудников уголовно-исполнительных инспекций, разработанный с учетом особенности работы данных подразделений и в рамках действующих ведомственных нормативных актов, состоящий из следующих разделов: в первом содержатся данные о количестве осужденных по видам наказаний, с которыми работали в отчетном периоде сотрудники уголовно-исполнительной инспекции; сведения по работе с родственниками подучетных лиц, с предприятиями, где работают осужденные; данные по взысканию дебиторской задолженности; во втором - виды отчетных материалов для предоставления в отдел по руководству уголовно-исполнительными инспекциями, прокуратуру, суд, органы внутренних дел и другие учреждения, с которыми взаимодействуют уголовно-исполнительные инспекции; в третьем предусматриваются мероприятия по исполнению приговоров судов Российской Федерации по исполнению наказаний, не связанных с лишением свободы.

С целью совершенствования правового регулирования взаимодействия уголовно-исполнительных инспекций с органами внутренних дел целесообразно принятие соответствующей межведомственной инструкции, которая четко было бы регламентировала такие вопросы как: компетенция уголовно-исполнительных инспекций и органов внутренних дел, формы, взаимодействия, вопросы ответственности органов внутренних дел за ненадлежащее исполнение или отказ от исполнения обязанностей об оказании помощи инспекциям, условия предоставления уголовно-исполнительным инспекциями органами внутренних дел служебных помещений, средств связи, а также транспортных средств, организацию проведения совместных мероприятий, проводимых силами уголовно-исполнительных инспекций и горрайорганов внутренних дел в целях профилактики правонарушений, а также воспитательного воздействия на лиц, склонных к совершению противоправных антиобщественных деяний и лиц, осужденных к наказаниям, не связанным с лишением свободы.

Организация труда в уголовно-исполнительной инспекции включает в себя создание необходимых условий с учетом специфики их деятельности и предполагает решение следующих вопросов: разработка наиболее рациональных форм разделения труда между отдельными работниками и его кооперации, в частности, в целях устранения дублирования в их работе; улучшение управленческой структуры, уточнение и определение компетенции сотрудников; совершенствование форм документов, процесса документооборота, стандартизации и унификации документов; использование достижений современной науки и техники, положительного опыта, механизации и автоматизации управленческого и другого труда сотрудников; изучение и внедрение наиболее рациональных форм стимулирования труда.

На эффективности деятельности уголовно-исполнительных инспекций отрицательно сказывается отсутствие системы профессиональной подготовки сотрудников уголовно-

исполнительных инспекций [2, с. 190]. Необходимо отметить, что в настоящее время ни одно образовательное учреждение не готовит кадры специально для уголовно-исполнительных инспекций, что во многом обуславливает низкий уровень их квалификации.

Список использованной литературы:

1. Меры уголовной ответственности, не связанные с изоляцией от общества: Пособие для сотрудников УИИ / Под ред. В.А. Уткина. Томск: Изд-во Том. ун-та, 2010. 140 с.
2. Уголовный процесс. Гельдибаев М.Х., Вандышев В.В. 3-е изд., перераб. и доп. - М.: 2012. 719 с.

© К.Е. Кузьмичев, 2014

УДК 343

М.А. Курчагов
Магистрант 1 курса
Факультета «социально-гуманитарный»
Институт сферы обслуживания
и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета
Г.Шахты, Российская Федерация

ОБЩЕСТВЕННАЯ ОПАСНОСТЬ ДЕЯНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ

Российская Федерация обуславливает необходимость эффективной борьбы с негативными явлениями, тормозящими общественное развитие. Одним из наиболее опасным является преступность. Её рост в последние годы вызывает объективную потребность в значительном повышении уровня борьбы с преступными посягательствами, совершенствовании уголовного законодательства и разработке научно-практических рекомендаций по его применению [2, с. 29].

В российском уголовном праве преступность деяния напрямую связана с его общественной опасностью. Наличие, либо отсутствие в действии (бездействии) человека признака общественной опасности является для законодателя основополагающим при принятии решения о признании деяния преступлением (криминализация), или наоборот таковым не являющимся (декриминализация), а так же при формировании норм уголовного закона [1 с. 121].

Учитывая зависимость (изменчивость) общественной опасности от исторических периодов времени важно иметь в виду следующее: если быть более точным, то изменениям в зависимости от того или иного периода времени, в большей степени, подвержено общество. Таким образом, можно прийти к выводу о том, что общественная опасность изменяется в зависимости от общественных отношений, которые существуют между людьми в определённый исторический период времени. Ведь убийство, кража (воровство), во все времена было запрещено, а вот частное предпринимательство признавалось как общественно опасным, так и общественно полезным.

Степень общественной опасности деяния — определяется обстоятельствами совершения преступления, такие как мотив, цель, время, место, обстановка, вид вины, то есть

совершенное умышленно (с прямым или косвенным умыслом), либо совершённое по неосторожности (по легкомыслию или небрежности), содержанием причинённого вреда [3, с. 542]. Перечисленные значения признаков общественной опасности указывают на то, что диспозиция уголовной нормы, её место в разделах и главах уголовного закона, зависит от свойств характера общественной опасности деяния. Отнесение запрещённого деяния к соответствующей категории преступлений зависят от степени общественной опасности.

Полагаем, что перед тем, как указать и отразить общественную опасность в норме уголовного закона, законодатель применяет административные, уголовно-правовые меры для борьбы с действием (бездействием) которое, хотя и не обладает признаком общественной опасности, но может в последствии, если не обращать на него внимания, причинить вред либо создать угрозу причинения вреда объектам и общественным отношениям, охраняемым уголовным законом. И только в случае, когда законодатель убедится, что предпринятые действия не эффективны, он, учитывая характер и степень общественной опасности, осуществляет криминализацию, а затем относит деяние к той или категории и виду преступления.

Уголовный кодекс Российской Федерации в рассмотренном отношении далек от совершенства. Согласно социальной шкале оценок данные деяния, как правило, не воспринимаются обществом, как заслуживающие уголовного наказания.

Теперь с уверенностью можно утверждать, что пробелы в уголовном законодательстве, ведут к отрицательным последствиям. В частности лица, совершившие общественно опасные деяния, остаются безнаказанными либо наказываются не в соответствии с тяжестью содеянного. С другой стороны, необоснованное расширение круга деяний, относящихся к преступлениям, может привести либо к неоправданному привлечению граждан к уголовной ответственности, либо к тому, что часть норм уголовного права фактически не будет применяться на практике и принцип неотвратимости уголовной ответственности в отношении этих деяний потеряет силу. Это в свою очередь снижает авторитет уголовного закона, порождает негативное отношение к нему.

Таким образом, исследование обоснованности криминализации необходимо начинать с уяснения общественно опасного деяния, так как оценка, поведения личности, может носить отрицательный характер, быть социально нейтральной или же положительной. При этом необходимо учитывать, что криминализация единичных общественных опасных деяний не имеет смысла из-за отсутствия масштабности явления, а также того, что с ними можно бороться административными методами. Отступление от этого правила негативно отразится на построении диспозиции и санкции нормы уголовного закона, что приведёт к неэффективности её применения, а это в свою очередь, подорвёт веру граждан в силу правосудия и торжество закона.

Список использованной литературы:

1. Кочои С.М. Уголовное право. Общая и Особенная части. Краткий курс. Учебник. 2010. 416 с.
2. Побегайло Э.Ф. Кризис современной российской уголовной политики. Уголовное право. 2004. № 3. 135 с.
3. Уголовное право Российской Федерации. Особенная часть. (Учебник) Под ред. Иногамовой-Хегай Л.В, Рагоа А.И, Чучаева А.И. 2008. 800 с.

© М.А. Курчатова, 2014

ФУНКЦИЯ УГОЛОВНОГО ПРАВА: ОХРАНИТЕЛЬНАЯ

Сущность и социальное назначение права проявляется в его функциях, которые представляют собой основные, наиболее существенные направления правового воздействия на общественные отношения, сознание и поведение людей. Среди различных функций права - регулятивной, воспитательной и других (основных и неосновных) важнейшее место занимает охранительная. Все функции тесно взаимосвязаны и осуществляются одновременно, дополняя друг друга [2, с. 254]. Право, регулируя те или иные отношения, вместе с тем и охраняет их от преступных и иных посягательств.

Главными (приоритетными) объектами охранительной функции права являются конституционный строй, общественный и правовой порядок, стабильность, безопасность, все формы собственности, права, свободы и законные интересы граждан. В условиях высокого уровня преступности в стране (только в 2007г. в России было зарегистрировано свыше 3,5 млн. преступлений), нарушений прав человека значение правоохранительной и правозащитной деятельности государства во всех ее проявлениях закономерно возрастает [1, с. 14].

До настоящего времени охранительная функция права остается мало изученной, в то время как уяснение механизмов ее реализации (форм, методов, средств, гарантий) позволило бы повысить эффективность всей правоохранительной системы. Нуждается в раскрытии само содержание рассматриваемого явления, тенденции его развития, трансформации применительно к современным российским реалиям, а содержание правоохранительной функции, как и многих других юридических категорий, меняется по мере развития общества.

При этом требуется комплексная разработка проблемы, предполагающая выявление взаимосвязей и взаимодействия с такими понятиями, как правоприменение, юридическая ответственность, правосознание, законность, справедливость, убеждение и принуждение, прокурорский надзор, судебный контроль и другими

Охранительная функция права не может считаться эффективной, если не обеспечены в первую очередь права, свободы и законные интересы граждан, если государство не в состоянии гарантировать их соблюдение и осуществление. В Конституции РФ записано, что человек, его права и свободы являются высшей ценностью. Признание, уважение и защита прав человека и гражданина - обязанность государства.

Возложив на себя эту обязанность, государство тем самым взяло на себя и другое обязательство - создать необходимые правовые и иные механизмы и процедуры, позволяющие реализовать эти права, претворить их в жизнь. Они должны быть предметом постоянного внимания, всемерной охраны, защиты от нарушений.

Сама правоохранительная система поражена коррупцией, в ней имеют место такие явления, как «крышевание», вымогательство, другие преступления и злоупотребления. По данным Следственного комитета при Генеральной прокуратуре РФ, только в 2007 году к

уголовной ответственности привлечено свыше тысячи следователей, прокуроров и судей. Отсюда и недоверие населения к правоохранительным структурам.

Таким образом, можно выделить следующие условия эффективности охранительной функции:

1. высокий уровень правовой культуры, ясность и четкость формулировок, информированность населения о содержании правовых норм, преодоление правового нигилизма;

2. повышение роли профилактической работы в реализации охранительной функции права, сочетание применения правовых санкций с мерами общественного воздействия;

3. своевременность, адекватность и полнота урегулирования правом социально-экономических процессов; стабильность законодательства и единообразие его применения; последовательность в выработке и реализации государственных программ в правовой сфере; совершенствование правоохранительной политики государства;

4. мониторинг правового пространства и юридической практики; организация единого, постоянного, комплексного процесса анализа результатов нормативно-правовой деятельности, учет правореализующего опыта в процессе совершенствования законодательства и устранения противоречий, пробелов, устаревших и недействующих норм, дублирования в правовом регулировании;

5. высокий уровень квалификации правоприменительных органов, позволяющий применять аналогию закона и аналогию права при отсутствии надлежащих нормативных актов; должное материальное и научно-техническое оснащение правоохранительных органов, преодоление в их рядах коррупции и фактов предательства;

Список использованной литературы:

1. Глухарева Л.И. Современные проблемы теории прав человека. М., 2012. 35 с.
2. Уголовное право России. Общая часть. Учебник. Под ред. Ревина В.П. М.: Норма. 2010. 496 с.

© Р.В. Левинский, 2014

УДК 343

В.Н. Макеенко

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

СОЗДАНИЕ ОПАСНОСТИ В УГОЛОВНО-ПРАВОВОМ АСПЕКТЕ

В современных условиях общество все чаще сталкивается с источниками опасности, формы, содержание, масштабы и интенсивность которых значительно превосходят все известные ранее угрозы. Это обстоятельство многократно усиливает значимость системы обеспечения безопасности граждан [2, с. 45]. В арсенале средств обеспечения безопасности важную роль играют уголовно-правовые нормы. Принципиально важно, что они имеют своим социальным основанием не только свершившийся факт причинения реального вреда личности, обществу или государству, но и угрозу, опасность причинения такого вреда.

Предупредительная функция уголовного права, ориентированная на предотвращение фактов создания опасности, находит свое отражение в установлении оснований и пределов наказуемости неоконченного преступления, конструировании формальных составов преступных посягательств, а также составов оставления в опасность.

Соответствующие уголовно-правовые предписания и основанная на них правоприменительная практика в теоретическом плане могут рассматриваться как относительно самостоятельный комплекс проблем, в основе обособления которого лежит потребность в полном и всестороннем исследовании возможностей уголовного закона для раннего предупреждения последствий общественно опасного поведения.

Вместе с тем, закономерности установления и реализации уголовной ответственности за создание опасности в качестве самостоятельной исследовательской проблемы, интегрирующей в себе весь комплекс отмеченных аспектов теории уголовного права, в отечественной науке еще не анализировались. В доктрине не представлена целостная оценка исторического опыта уголовно-правового противодействия ситуациям создания опасности, не систематизированы уголовно-правовые предписания, позволяющие им противодействовать, не исследованы вопросы зависимости конструкций состава преступления от вида опасности, в полной мере не решен ряд частных задач, связанных с квалификацией неоконченных преступлений и преступлений, ставящих охраняемые объекты в опасность причинения вреда.

В конечном итоге все это свидетельствует о том, что в отечественной уголовно-правовой науке имеется ощутимый пробел, восполнение которого может расцениваться в качестве актуальной исследовательской задачи, решение которой будет способствовать развитию теории и практики уголовно-правового предупреждения преступлений.

Следует, определить направления совершенствования российского уголовного закона. Обоснован вывод о том, что многие из ныне не криминализованных угроз зачастую не существенно уступают в уровне общественной опасности угрозам убийством, причинением тяжкого вреда здоровью, уничтожением или повреждением имущества. В частности угроза изнасилованием, насильственными действиями сексуального характера, похищением, незаконным лишением свободы и т.д. может обладать весомым уровнем общественной опасности. Подобными угрозами может создаваться опасность по своим характеристикам схожая с таковыми, к примеру, при совершении преступления, регламентированного ст. 119 УК РФ [1].

Вместе с тем, должно быть очевидным, что предусмотреть в нормах уголовного закона все возможные угрозы, отличающиеся значительным уровнем общественной опасности, невозможно. В этой связи целесообразна постановка вопроса о криминализации угрозы преступлением, как это достаточно широко практикуется в зарубежном уголовном праве.

Полагаем, что несмотря на отсутствие в уголовно-правовых нормах об ответственности за нарушение специальных правил безопасности, в частности в нормах главы 27 УК РФ, признаков создания аварийной ситуации, правоприменитель идет по пути признания таких признаков необходимыми для соответствующих составов преступлений. При этом аварийная обстановка (ситуация) подразумевает под собой не что иное, как опасность причинения вреда, создаваемую фактами нарушения специальных правил безопасности.

С учетом изложенного следует сделать вывод о том, что оптимальным направлением совершенствования уголовно-правовых норм об ответственности за нарушение специальных правил безопасности является формулирование соответствующих законодательных конструкций как составов оставления в опасность.

В завершении хотелось бы обратить внимание на необоснованность сочетания в одних и тех же нормах уголовного закона запретов на фактическое причинение вреда, и на

опасность такового. Доказано, что опасность вреда и фактический вред, безусловно, отличаются уровнем общественной опасности. В результате можно сформулировать предложение об устранении указанного обстоятельства, причем не в отдельных уголовно-правовых нормах, а во всех случаях, где установлена ответственность одновременно за причинение реального вреда и за создание опасности.

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс РФ от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (ред. от 24.11.2014) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 25. Ст.2954
2. Благов Е.В. Преступления против общественной безопасности и общественного порядка: лекции. М.: Юрлитинформ, 2011. 192 с.

© В.Н. Макеенко, 2014

УДК 343

А.Ю. Малофеев

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

г. Шахты, Российская Федерация

СУБЪЕКТИВНАЯ СТОРОНА ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Правоприменительная практика свидетельствует о том, что больше всего ошибок, нарушений или произвола в различной форме допускается как раз при квалификации субъективной стороны преступления. Более того, есть основания утверждать, что различные направления уголовного права возникали, развивались или утрачивали свое влияние в зависимости от отношения к признакам субъективной стороны как неким проявлениям интегрированного знания о поведении субъекта и их места в структуре вменяемого поведения.

К признакам субъективной стороны преступного посягательства традиционно относятся вина, мотив и цель. В уголовном законодательстве до настоящего времени не дается понятие вины, несмотря на то, что существует законодательный запрет объективного вменения, предусмотренный ч. 2 ст. 5 Уголовного кодекса РФ.

Вина как категория уголовного права обладает следующими признаками: психологическим, юридическим, обусловлено - связывающим, структурным, доказательно - оценочным, признаком многосторонности вины и признаком проявления через определенный категориальный аппарат [1, с. 121].

Содержание вины есть выработанная теорией и практикой для обозначения внутренних составляющих элементов вины, уголовно-правовая категория, имеющая структурную трихотомическую конструкцию, состоящая из психологической, социальной и предметной сторон; где психологическая сторона представляет собой совокупность интеллектуальных и волевых процессов протекающих в психике лица совершающего преступление; социальная сторона заключается в сочетании антисоциальной, асоциальной и недостаточно выраженной социальной установки лица относительно важнейших ценностей общества, а предметная сторона, отражает объективные признаки конкретного состава преступления.

К признакам содержания вины относятся: а) наиболее изменчивый и конкретный характер этой категории б) её выраженность в предусмотренных уголовным законом формах; в) неразрывная связь содержания вины с формами вины и объективной стороной преступления; г) определенная структура данной уголовно-правовой категории [2, с. 368].

Формы вины это законодательно закрепленные комбинации интеллектуальных и волевых элементов показывающие качественное различие в уровне интенсивности и определенности психического отношения виновного к общественно опасному деянию и его последствиям.

Для дифференциации уголовной ответственности и индивидуализации наказания уголовно-правовое значение имеет не только установление форм вины, но и ее степени.

Степень вины — это мера отрицательного психического отношения лица к объектам уголовно-правовой охраны, устанавливаемая на основе всех обстоятельств совершения конкретного преступления.

Предлагается внести в УК РФ статью следующего содержания.

Ст. 26 (1) Степень вины

1. Степень вины это оцениваемая судебно-следственными органами на основе объективных и субъективных обстоятельств дела, количественная разница в интенсивности и определенности сознательно-волевых процессов протекающих в психике виновного, а также мера искаженности его социальных ориентаций в рамках одного состава преступления предусмотренного Особенной частью Настоящего кодекса, в пределах одной формы и вида вины.

2. Степень вины лица необходимо учитывать при привлечении его к уголовной ответственности и назначении ему наказания.

В уголовно-правовых нормах действующего УК РФ для раскрытия содержания института вины используются два юридических термина: «вина» и «виновность», в которые законодатель вкладывает различный смысл.

Норма ч. 2 ст. 24 УК РФ дублирует положения, закрепленные в ст. 3, 8 и ч. 1 ст. 24 УК РФ, и, следовательно, должна быть исключена из уголовного законодательства. Автором вносится предложение об изменении редакции ст. 24 УК РФ «Формы вины»:

«Виновным в совершении преступления признается лицо, в деянии которого установлена вина, в форме умысла или неосторожности».

Полагаем, что совершенствование понятия мотива преступления неразрывно связано с развитием как психологического, так и уголовно-правового направления. Психология изучает психику любого человека, выявляет общие закономерности ее развития и функционирования, а также индивидуально-типологические особенности проявления. Поэтому необходимо использовать достижения этой науки для более глубокого понимания самой сути психологической деятельности человека при совершении преступления. Задачей же науки уголовного права должен стать максимальный учет такого психологического начала для наиболее точной уголовно-правовой оценки содеянного. Цель поведения является действительно системным элементом в структуре поведения, который характеризует предвидение в мышлении результата любой деятельности (в том числе и преступной) и пути его реализации с помощью определенных средств.

Список использованной литературы:

1. Уголовное право. Общая и Особенная части. (Учебник) Под ред. Кадникова Н.Г. 2010, 911 с.

УДК 343.615.1

К.В. Манько

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

КВАЛИФИКАЦИЯ УМЫШЛЕННОГО ПРИЧИНЕНИЯ ТЯЖКОГО ВРЕДА ЗДОРОВЬЮ, ПОВЛЕКШЕГО ПО НЕОСТОРОЖНОСТИ СМЕРТЬ ПОТЕРПЕВШЕГО

Конституция РФ провозглашает, что человек, его права и свободы являются высшей ценностью. При этом конкретно провозглашается право каждого человека на жизнь, личную неприкосновенность, защиту чести и доброго имени человека. Статья 2 УК РФ в качестве одной из важнейших задач предусматривает охрану прав и свобод человека и гражданина от преступных посягательств. В отличие от УК 1960 г., на первое место поставлена защита общечеловеческих ценностей – личности, прав и свобод человека и гражданина, а затем уже и других интересов гражданина, общества и государства.

Умышленное причинение тяжкого вреда здоровью – наиболее опасное преступление из числа преступлений против здоровья, оно отнесено к категории тяжких преступлений и особо тяжких преступлений. Непосредственным объектом данного преступления является здоровье другого человека. [2, с. 56]

Здоровье – это нормальное психосоматическое состояние и способность человека оптимально удовлетворять систему материальных и духовных потребностей.

Следует отметить, что предмет преступления и потерпевший от преступления традиционно рассматриваются в качестве факультативных признаков объекта преступления. Посягая на права потерпевших, преступник причиняет им физический и иной вред. Российские ученые формулируют понятие потерпевшего с позиций уголовного права.

Объективная сторона рассматриваемого преступления может выражаться как в действии, так и в бездействии. Состав преступлений в ст. 111 УК сконструирован по типу материальных, т.е. обязательными признаками объективной стороны являются преступное последствие в виде тяжкого вреда здоровью и причинная связь между действиями (бездействием) и последствием.

Субъективная сторона данного преступления характеризуется виной в форме умысла. Виновный сознает, что своими действиями посягает на здоровье другого человека, предвидит возможность или неизбежность причинения тяжкого вреда его здоровью и желает этих последствий (прямой умысел), либо предвидит возможность причинения тяжкого вреда здоровью потерпевшего и относится к его наступлению безразлично, либо сознательно допускает этот вред (косвенный умысел).

Виновный иногда стремится к наступлению определенного последствия, а в некоторых случаях допускает наступление любого вреда. В этом последнем случае содеянное квалифицируется по наступившим последствиям. Когда виновный стремится к причинению тяжкого вреда здоровью, а в действительности причиняет вред, меньший по тяжести, он несет ответственность за покушение на тот вред здоровью, на совершение которого был направлен его умысел.

В юридической литературе – общепризнанным является отличие прямого и косвенного умысла в волевом элементе – сознательном допущении общественно опасных последствий либо в безразличном к ним отношении. При косвенном умысле воля лица пассивна по отношению к причинению возможного вреда здоровью. [1., с.365]

Волевой элемент – желание наступления вредных последствий для здоровья потерпевшего. Желание наступления вреда здоровью может выступать в качестве конечной цели, когда само причинение вреда здоровью является представлением о желаемом результате, к достижению которого стремится виновный, посягая на здоровье потерпевшего. Желание может выступать в рассматриваемых преступлениях также в качестве промежуточного этапа на пути к достижению конечной цели.

Субъект преступления – вменяемое лицо, достигшее 14-летнего возраста.

Следует отметить, что умышленное причинение тяжкого вреда здоровью, повлекшее смерть потерпевшего, подлежит отграничению от убийства. Эти преступления по внешним признакам одинаковы, и при отграничении умышленного тяжкого вреда здоровью, повлекшего смерть потерпевшего, необходимо выяснять субъективное отношение виновного к действиям.

В Постановлении Пленума Верховного Суда РФ от 27 января 1999 г. № 1 «О судебной практике по делам об убийстве (ст. 105 УК РФ)» говорится о необходимости отграничения убийства от умышленного причинения тяжкого вреда здоровью, повлекшего смерть потерпевшего, имея при этом в виду, что при убийстве умысел виновного направлен на лишение потерпевшего жизни, а при совершении преступления, предусмотренного ч. 4 ст. 111 УК, отношение виновного к наступлению смерти потерпевшего выражается в неосторожности.

Устанавливая неосторожное отношение виновного к смерти потерпевшего в виде легкомыслия, органы следствия и суд должны учитывать, на какие обстоятельства рассчитывало лицо, чтобы предотвратить наступление смерти потерпевшего.

Список использованных источников

1. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации / Под ред. В.М. Лебедева. М.: Юрайт, 2014. 1236с.
2. Уголовное право. Особенная часть: Учебник для вузов / Под ред. И.Я. Козаченко, З.А. Незнамова, Г.П. Новоселова. М.: НОРМА, 2012. 786с.

© К.В. Манько, 2014

УДК 343.1

М.Н. Матюхов, Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета, Г. Шахты, Российская Федерация

КОМПРОМИСС В СТРАТЕГИИ СТОРОНЫ ЗАЩИТЫ

В последнее время так много сказано и написано относительно стратегии защиты, что сомнений в ее необходимости при осуществлении защиты в каждом конкретном случае не

возникает. Однако для того, чтобы определить эту стратегию, необходимо установить цель, которую она должна преследовать. И здесь возникают серьезные трудности. В соответствии с ч. 1 ст. 1 Федерального закона от 31 мая 2002 г. № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» «адвокатской деятельностью является квалифицированная юридическая помощь, оказываемая на профессиональной основе лицами, получившими статус адвоката в порядке, установленном настоящим Федеральным законом, физическим и юридическим лицам (далее – доверители) в целях защиты их прав, свобод и интересов, а также обеспечения доступа к правосудию». Из процитированной нормы видно, что целью адвокатской деятельности является защита прав, свобод и интересов физических и юридических лиц, а также обеспечение им доступа к правосудию. [1, с. 45]

Обращая внимание на то, что деятельность адвоката по каждому конкретному уголовному делу – это услуга, которая оказывается обвиняемому, подозреваемому, следует все же иметь в виду и то, что это особого рода услуга. В законе обращается внимание на то, что адвокатская деятельность отличается не только от неюридических видов услуг, но и от юридических. Так, в ч. 3 ст. 1 Федерального закона от 31 мая 2002 г. № 63-ФЗ «Об адвокатской деятельности и адвокатуре в Российской Федерации» сказано: «Не является адвокатской деятельностью юридическая помощь, оказываемая:

- работниками юридических служб юридических лиц (далее – организации), а также работниками органов государственной власти и органов местного самоуправления;
- участниками и работниками организаций, оказывающих юридические услуги, а также индивидуальными предпринимателями;
- нотариусами, патентными поверенными, за исключением случаев, когда в качестве патентного поверенного выступает адвокат, либо другими лицами, которые законом специально уполномочены на ведение своей профессиональной деятельности».

На достижение компромисса в уголовном процессе ориентирует и действующее законодательство, которое в целом ряде норм предполагает вынесение решений только при наличии компромисса. Так, в соответствии с ч. 1 ст. 314 УПК РФ «обвиняемый вправе при наличии согласия государственного или частного обвинителя и потерпевшего заявить о согласии с предъявленным ему обвинением и ходатайствовать о постановлении приговора без проведения судебного разбирательства по уголовным делам о преступлениях, наказание за которые, предусмотренное Уголовным кодексом Российской Федерации, не превышает 10 лет лишения свободы». Предусматривая прекращение уголовного дела в связи с деятельным раскаянием, в ч. 4 ст. 28 УПК РФ имеется оговорка: «Прекращение уголовного преследования по основаниям, указанным в части первой настоящей статьи, не допускается, если лицо, в отношении которого прекращается уголовное преследование, против этого возражает. В данном случае производство по уголовному делу продолжается в обычном порядке». Имеется масса и иных норм в уголовно-процессуальном законодательстве, которые прямо указывают на возможность соответствующих процессуальных решений лишь при наличии к тому согласия обвиняемого, подозреваемого. Тем самым констатируется необходимость для вынесения целого ряда процессуальных решений компромисса между участниками уголовного судопроизводства. [2, с. 88]

Следовательно, можно утверждать, что компромисс может выступать и в качестве средства достижения определенной желаемой для стороны защиты цели, и в качестве цели, и даже может рассматриваться в качестве механизма достижения благоприятного для стороны защиты решения. В связи с этим представляется, что компромисс всегда должен являться ключевым моментом в любой стратегии защиты, а в целом ряде случаев выступать в качестве основы для ее создания. Кроме того, компромисс должен

рассматриваться и в качестве критерия определения эффективности деятельности адвоката-защитника, а также избранной им стратегии защиты. То есть в том случае, если желаемый компромисс был достигнут, в результате чего было вынесено уполномоченным на то должностным лицом благоприятное для обвиняемого решение, то в этом случае его деятельность должна оцениваться положительно, как соответствующая интересам его подзащитного.

Список использованных источников

1. Сорокин В.С. Проблемы формирования стратегии и тактики защиты по уголовным делам: Дис. ... канд. юрид. наук. Гродно, 1996, 655с.

2. Зашляпин Л.А. Основы теории эффективной адвокатской деятельности: Прелиминарный аспект. Екатеринбург: Издательство Уральского университета, 2014, 454с.

© М.Н. Матюхов, 2014

УДК 343.2/7

М.С. Мацуца

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ПРЕСТУПНОСТИ В СФЕРЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ

Существенное влияние на негативную правоприменительную практику норм УК РФ при банкротстве кредитных организаций оказывает несовершенство ст. 195 – 197 УК РФ, которые не учитывают особенности банкротства кредитных организаций. При этом под преступлениями, связанными с банкротством кредитных организаций, следует понимать виновно совершенное общественно опасное деяние, запрещенное УК РФ под угрозой наказания и посягающее на общественные отношения в сфере несостоятельности (банкротства) кредитных организаций.

Согласно ст. 16 Закона о банках в период деятельности временной администрации полномочия исполнительных органов кредитной организации актом Банка России о назначении временной администрации могут быть либо ограничены, либо приостановлены. Статьей 22.1 Закона о банкротстве банков установлено, что временная администрация, назначенная Банком России после отзыва у кредитной организации лицензии на осуществление банковских операций, обязана провести обследование кредитной организации и определить наличие у нее признаков несостоятельности (банкротства). [2] При обнаружении указанных признаков временная администрация, назначенная Банком России после отзыва у кредитной организации лицензии на осуществление банковских операций, направляет в Банк России ходатайство о направлении Банком России в арбитражный суд заявления о признании кредитной организации банкротом. В противном случае временная администрация обращается в арбитражный суд с заявлением о принудительной ликвидации кредитной организации. [3]

Таким образом, временная администрация есть не что иное, как специальный орган управления кредитной организацией. Исходя из ст. 3 Закона о банкротстве банков, можно сказать, что назначение временной администрации есть либо мера по предупреждению банкротства кредитной организации, либо средство для управления кредитной организацией после отзыва у нее лицензии на осуществление банковских операций. Безусловно, деятельность временной администрации не связана с процедурой банкротства кредитной организации, она может лишь в определенных случаях предшествовать ей. А значит, неправильно включать в ст. 195 УК РФ - «Неправомерные действия при банкротстве» норму, предусматривающую ответственность за воспрепятствование деятельности временной администрации. С таким же успехом в указанную статью УК РФ можно поместить норму об ответственности за любые другие неправомерные действия, которые возможны при деятельности кредитной организации.

В силу изложенного считаем необходимым вывести воспрепятствование деятельности временной администрации кредитной организации из состава п. 3 ст. 195 УК РФ и установить ответственность за соответствующие деяния новой нормой – ст. 195.1 УК РФ («Незаконное воспрепятствование деятельности временной администрации кредитной организации»).

Также, на наш взгляд, являются необоснованными санкции за преступления, предусмотренные ст. 196 УК РФ. Сегодняшняя редакция ст. 196 УК РФ устанавливает ответственность за преднамеренное банкротство в виде штрафа в размере от двухсот тысяч до пятисот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до трех лет либо лишения свободы на срок до шести лет со штрафом в размере до двухсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до восемнадцати месяцев либо без такового. [1, с. 294]

Основная задача санкции за преступления, предусмотренной УК РФ – учёт фактической общественной опасности конкретного преступления. При банкротстве кредитных организаций последствия соответствующих преступлений влекут гораздо более тяжкие последствия, чем при банкротстве иных организаций.

Во-первых, кредитные организации по своей сути существуют для того, чтобы участвовать в обороте денежных средств. По этой причине у банков всегда громадное количество кредиторов, в том числе кредиторов - физических лиц.

Во-вторых, отношения между банками и вкладчиками – физическими лицами непосредственно затрагивают и государственные интересы. В 2003 г. был принят Федеральный закон «О страховании вкладов физических лиц в банках Российской Федерации». С этого времени в случае отзыва у кредитной организации лицензии на осуществление банковских операций по общему правилу ГК АСВ обязана осуществить расчеты с вкладчиками этой организации в установленном порядке и размере.

По нашему мнению, для устранения различного понимания, кто есть руководитель кредитной организации, в целях ст. 195, 197 УК РФ необходимо распространить на них действие примечания 1 к ст. 201 УК РФ.

Список использованной литературы:

1. Курс уголовного права. Т. 1 / Под ред. Н.Ф. Кузнецовой, И.М. Тяжковой. М., 2002. С. 294.
2. О несостоятельности (банкротстве): Федеральный закон от 26 октября 2002 г. № 127-ФЗ// СЗ РФ. 2002. № 43. Ст. 4190.

УДК 343.2/7

О.В.Машенко

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПРОТИВ УЧАСТНИКОВ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА: ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В ЗАРУБЕЖНОМ УГОЛОВНОМ ПРАВЕ

Решение задач совершенствования национального уголовного законодательства предполагает не только учет российского исторического опыта его формирования, но и изучение современного зарубежного уголовного законодательства, имеющее целью выявление позитивных моментов и рациональных зерен, которые могут быть учтены в процессе дальнейшего правотворчества.

В уголовном законодательстве большинства зарубежных стран также уделяется достаточно большое внимание вопросам уголовно-правовой защиты.

Заслуживают внимания следующие документы: Комплексный закон о борьбе с преступностью (1968 г.), Закон о борьбе с организованной преступностью (1970 г.), Закон о защите жертв и свидетелей преступлений (1982 г.), Закон об усилении безопасности свидетеля (1984 г.), Закон о правах жертв преступления и реституции (1990 г.) и др. [1, с. 34]

В данных актах устанавливается весьма суровое наказание за воздействие на свидетелей и потерпевших путем применения угроз, насилия или из мести (до 10 лет лишения свободы), а также за разглашение сведений о предпринимаемых мерах безопасности в отношении указанных лиц.

В уголовных кодексах штатов США нет целостной системы норм, обеспечивающих уголовно-правовую охрану участников уголовного судопроизводства. Хотя отдельные подобные нормы в них закреплены. Так, например, в УК штата Техас предусматривается ответственность за подкуп или принуждение свидетеля к даче показаний либо к уклонению от дачи показаний (ст. 36.05), за причинение вреда лицу, осуществляющему правосудие, свидетелю или информатору (ст. 36.06). [2, с. 56]

Теперь рассмотрим вопросы регламентации ответственности и наказания за посягательства на интересы участников уголовного судопроизводства в континентальной (романо-германской) системе права.

В Уголовном кодексе Германии преступления против правосудия расположены в шести разделах, не все из которых непосредственно посвящены этой группе посягательств.

В уголовных кодексах Франции, Швеции, Швейцарии и ряда других европейских стран нормы, предусматривающие ответственность за преступления против правосудия, также предусматриваются в различных разделах и главах, что в целом вряд ли способствует их эффективному применению.

В Уголовном кодексе Испании содержится раздел XX («Преступления против судебной власти»), в котором объединены и систематизированы все общественно опасные деяния, посягающие на интересы отправления правосудия. Преступления против правосудия сгруппированы в Уголовном кодексе Испании по главам, в зависимости от характера (содержания) того или иного посягательства и субъекта его совершения.

Рассмотрев уголовные законы стран дальнего зарубежья, мы приходим к выводу, что наблюдается общая тенденция криминализации посягательств на участников уголовного судопроизводства. Тем не менее, сохраняются вполне определенные различия в пределах регламентации уголовной ответственности за указанные деяния в странах общего и континентального права, что обусловлено историческими условиями формирования различных правовых систем. [3, с. 21]

Подводя итоги рассмотрения зарубежного уголовного законодательства, также можно отметить следующие особенности в интересующем нас вопросе:

- американский законодатель уделяет большое внимание уголовно-правовой охране свидетелей и потерпевших, интересы же остальных участников уголовного процесса в законодательстве США специальными нормами практически не защищены;

- в континентальной правовой системе законодатель более последователен, и во многих странах преступления против правосудия систематизированы и выделены в специальные главы, причем в Уголовном кодексе Испании посягательства против участников уголовного судопроизводства сгруппированы отдельно от иных посягательств против правосудия.

Список использованной литературы:

1. Бобраков И.А. Охрана участников уголовного судопроизводства: криминологические и уголовно-правовые основы: дис. ... к.ю.н. / И.А. Бобраков. М., 2012. 655с.

2. Крылова Н.Е., Серебrenникова А.В. Уголовное право современных зарубежных стран: учебное пособие / Н.Е. Крылова, А.В. Серебrenникова. М.: Зерцало, 2013. 786с.

3. Паукова Ю.В. Законодательство в сфере государственной защиты потерпевших, свидетелей и иных участников уголовного судопроизводства / Ю.В. Паукова // Вестник российской правовой академии. 2005. № 4. 128с.

© О.В. Машенко, 2014

УДК 343.2/7

М.В. Медяников

Магистрант I курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

ПОНЯТИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ

В содержании термина «информационная безопасность органов уголовно-исполнительной системы» можно выделить три составных элемента: во-первых, это собственно понятие «безопасность», во-вторых, это информационная составляющая

безопасности, в-третьих, это интерпретация вышеуказанных двух элементов относимо процесса исполнения наказаний. В подобных случаях, как правило, изначально следует определиться со смысловым содержанием составных частей, а затем постараться сформулировать значение наиболее специального термина. Это достаточно распространенный подход, он часто используется на практике.

Правовая позиция во многом восприняла данный подход. Однако акцент сместился из личной сферы в общественную, и это понятно, учитывая, что право выражает прежде всего интересы общества в целом. Учитывая многогранность самого понятия «безопасность» и сфер его применения, в документах можно найти множество вариантов определения рассматриваемого термина. Несмотря на многообразие мнений, большинство из них все же используют подход, предложенный законодателем в ранее действовавшем Федеральном законе «О безопасности» (к сожалению, Закон 2010 г. «О безопасности» оставил это понятие без определения). Согласно обозначенной позиции «безопасность» - состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз.

Одним из ключевых национальных правовых актов, создающим основы обеспечения безопасности в информационной сфере, является Доктрина информационной безопасности Российской Федерации. Этот документ определяет информационную безопасность Российской Федерации как состояние защищенности ее национальных интересов в информационной сфере, определяющихся совокупностью сбалансированных интересов личности, общества и государства.

Хотя данный вопрос является достаточно специфическим, тем не менее уже существуют исследования в этой сфере. Например, А.И. Одинцов считает, что под информационной безопасностью во ФСИН России следует понимать состояние защищенности информационной сферы уголовно-исполнительной системы (УИС), достигаемое в результате прогнозирования, выявления и нейтрализации факторов, создающих опасность реализации функции информационного обеспечения управления во ФСИН России. Это определение, использующее вышеупомянутый методологический подход, безусловно, является достаточно корректным. Вместе с тем, с нашей точки зрения, автор не совсем обоснованно сузил содержание понятия, ограничив его лишь обеспечением стабильности функционирования «информационного обеспечения управления во ФСИН России». Ведь деятельность УИС не сводится лишь только к управленческой, она гораздо более обширна и разнообразна. Следовательно, содержание термина «информационная безопасность уголовно-исполнительной системы» должно обязательно учитывать этот факт. Таким образом, предложенное определение, на наш взгляд, должно быть расширено.

Для выполнения поставленной задачи предлагаем прежде всего определиться с правовым пространством, в котором нам предстоит действовать. УИС существует прежде всего для исполнения уголовных наказаний. Согласно содержанию ч. 2 ст. 43 УК РФ и ч. 1 ст. 1 УИК РФ целью применения наказаний, а соответственно и существования пенитенциарной системы является восстановление социальной справедливости, а также исправление осужденных и предупреждение совершения новых преступлений. Определяемое понятие должно, безусловно, принимать во внимание указанное обстоятельство, а именно: цель исполнения наказаний должна определять особенности информационной безопасности УИС. Особенность деятельности УИС заключается также и в том, что в данной сфере необходимо говорить не только о процессе исполнения наказаний, но и об их отбывании. С учетом данного обстоятельства, а также общей парадигмы современного развития общества становится ясным, что содержание информационной безопасности УИС должно охватывать интересы не только сотрудников

пенитенциарных учреждений, но и осужденных. Этот аспект тем более важен в условиях, когда государство, с одной стороны, требует практической реализации принципов законности и гуманизма при работе с лицами, отбывающими наказания, а с другой – пытается предоставить им разнообразные возможности осуществления контактов с «внешним миром». Причем этот процесс имеет двунаправленный характер. Реализация мер по осуществлению «информационной безопасности» в этом аспекте должна, с одной стороны, создавать у осужденных чувство справедливости и соразмерности реализуемых в отношении их правоограничений, с другой стороны, они должны осознавать защищенность гарантированных им прав и иметь возможность реально ими воспользоваться.

Список использованной литературы:

1. Одинцов А.И. Некоторые проблемы обеспечения информационной безопасности учреждений и органов Федеральной службы исполнения наказаний // Уголовно-исполнительная система: право, экономика, управление. 2008. № 4.
2. Полякова Т.А. Правовое обеспечение информационной безопасности при построении информационного общества в России: Дис. ... д-ра юрид. наук. Москва, 2008.

© М.В. Медяников, 2014

УДК 351.74

К.А. Мельник

Преподаватель

Кафедры ТСП

Воронежский институт МВД России

г. Воронеж Российская Федерация

Д.Н. Черников

Преподаватель

Кафедры ТСП

Воронежский институт МВД России

г. Воронеж Российская Федерация

А.В. Меремьянин

Старший преподаватель

Кафедры ТСП

Воронежский институт МВД России

г. Воронеж Российская Федерация

ОРГАНИЗАЦИЯ И РОЛЬ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ В СФЕРЕ ОХРАНЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА И ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОБЩЕСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Административная деятельность органов внутренних дел составляет одно из важнейших направлений обеспечения общественного порядка и общественной безопасности, спокойствия в общественных местах, охраны граждан, защиты прав и свобод, законных интересов граждан, предприятий, учреждений и организаций, предупреждения и пресечения противоправных действий, применение к нарушителям мер административно-процессуального воздействия и административных взысканий.

Содержание деятельности, направленной на охрану общественного порядка и обеспечение общественной безопасности, составляют административно-правовые отношения, складывающиеся и развивающиеся:

- во-первых, внутри ОВД в процессе организации решения практических задач по обеспечению общественного порядка и общественной безопасности;
- во-вторых, в ходе повседневной деятельности, связанной непосредственно с охраной общественного порядка и обеспечения общественной безопасности силами и средствами государственных органов, и привлечением общественности.

В первом случае, речь идет об определении необходимого штатного расписания, о подборе личного состава, грамотной расстановке и качественного обучения кадров, выработке практических своевременных решений по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности [1, с. 45-49].

Во втором случае, имеются в виду отношения, складывающиеся в связи с охраной общественного порядка и обеспечением общественной безопасности, предположим, отношения, которые возникают в связи с совершением гражданином административного правонарушения, связанного с посягательством на общественный порядок и общественную безопасность, а также, отношения, возникающие в связи с обращением граждан в ОВД. Субъектами, возникающих в этом случае, отношений с участием органов внутренних дел, могут быть граждане, органы, предприятия, учреждения, организации и должностные лица, не подчиненные ОВД в служебном отношении. [2, с. 15-19]

Отношения, рассмотренные выше, присущи внешней административной деятельности ОВД, которая выражена в непосредственном обеспечении соблюдения гражданами (должностными лицами) требований действующего законодательства в сфере внутренних дел; в осуществлении мер, направленных на предупреждение, пресечение и привлечение к ответственности нарушителей правопорядка. При этом внутренняя и внешняя деятельность органов внутренних дел взаимосвязаны и имеют главной целью создание наиболее благоприятных условий для граждан (должностных лиц) в сфере их деятельности, труда и отдыха, удовлетворения их потребностей, реализации законных прав и интересов. [3, с. 96-99]

Оперативно-разыскная охрана общественного порядка и общественной безопасности осуществляется в соответствии с действующим законодательством РФ с помощью мероприятий и средств для предотвращения и раскрытия преступлений и правонарушений, совершаемых в указанных сферах, а также розыска, задержания и доставления лиц, скрывающихся от суда и следствия, также непосредственно преступников.

Уголовно-правовая охрана общественного порядка и общественной безопасности осуществляется с применением уголовно-правовых норм, применением наказания к виновным лицам в порядке, который установлен уголовным и уголовно-процессуальным законодательством.

Гражданско-правовая охрана общественного порядка и общественной безопасности заключается в использовании гражданско-правовых средств, направленных на охрану законных прав и интересов граждан, предприятий, учреждений и организаций от правонарушений, связанных с причинением морального (материального) ущерба.

Существование многочисленных способов охраны общественного порядка и обеспечения общественной безопасности обуславливает использование ряда организационно-правовых направлений деятельности, осуществляемых государственными органами власти во взаимодействии с общественными формированиями. [1, с. 311]

Полиция в РФ является составной, и одной из наиболее важных частей, единой централизованной системы федерального органа исполнительной власти в сфере

внутренних дел. По своему предназначению полиция необходима для защиты жизни, здоровья, прав и свобод граждан РФ, иностранных граждан, лиц без гражданства РФ, для противодействия преступности, охраны общественного порядка, собственности граждан и для обеспечения общественной безопасности. Важное место в деятельности полиции занимает административная деятельность. Большая часть сотрудников полиции занята осуществлением непосредственно административных функций.

Административная деятельность полиции - это исполнительно-распорядительная деятельность ее служб и аппаратов, подразделений, состоящая в организации и практическом осуществлении охраны общественного порядка в пределах своих полномочий, предоставленных законодательством и нормативными правовыми актами. [4, с. 37-38]

Основными принципами административной деятельности полиции являются:

- Социально-правовые: сочетание гласности и профессиональная тайна, гуманизм, социальная справедливость, демократизм, опора на доверие народа, законность, научность.
- Организационные: обеспечение рационального распределения полномочий субъектам и между ними, ответственность субъектов за результаты проделанной ими работы, сочетание принципов единоначалия и коллегиальности.

Административная деятельность полиции включает в себя ряд функций, под которыми понимаются определенные значимые направления деятельности.

К таким функциям полиции относятся:

- прогнозирование и планирование. Прогнозирование в административной деятельности полиции состоит в распределении направлений и целей развития процессов, которые определены сферой общественного порядка, общественной безопасности и других сферах, являющихся одним из важных направлений административной деятельности полиции. Разработчики оценивают возможности воздействия на прогноз неблагоприятных тенденций, закладывают в программу соответствующие мероприятия, стремясь, при этом, разрушить или смягчить их и, наоборот, стимулировать приемлемые позитивные для общества тенденции;

- организация. Организация, по сути своей, означает образование, реорганизацию служб, органов, подразделений, которые осуществляют административную деятельность, определение обязанностей, прав, порядка взаимодействия и взаимоотношений, качественный подбор и расстановку кадров;

- регулирование. Эта функция необходима для сохранения нужной для эффективного осуществления субъектами административной деятельности, упорядоченность в повседневной деятельности. Через функцию регулирования осуществляются непосредственное управление, направление деятельности служб, подразделений, поведение работников полиции, осуществляющих административную деятельность;

- учет. Функция учета заключается в обеспечении сбора, передачи, хранения и переработки данных (информации), т.е. в регистрации и группировке сведений о функциональности и работоспособности субъектов, о выполнении возложенных задач, о наличии (расходе) ресурсов, о состоянии технических средств, а также о состоянии объекта, на который воздействует административная деятельность;

- контроль. Функция контроля является важной составляющей в обеспечении законности, устранении условий и причин, которые порождают нарушение, в соблюдении законных прав и интересов граждан.

Каждый отдельный вид административной деятельности полиции отличается определенным единством правовых норм, регламентирующих деятельность вида, однородностью содержания правоотношений, возникающих в ходе осуществления,

наличием специальной службы, аппарата (группы) сотрудников, осуществляющих эту деятельность.

Список использованной литературы:

1. Хабибулин А.Г., Чернобель Г.Т. Интересы государства и его охранно-защитная функция // Журнал российского права. - 2008. - № 5. - С. 45-49.
2. Корякин Е.А. Административно-юрисдикционная деятельность как элемент административного процесса в государственном управлении // Государственная власть и местное самоуправление. - 2007. - № 10. - С. 15-19.
3. Фомин В.В. Общественный порядок как объект хулиганства // Человек: преступление и наказание. - 2008. - № 3. - С. 96-99.
4. Осипов А.А. Правила назначения административного наказания // Административное право. - 2008. - № 1. - С. 37-38.

© Мельник К.А., Черников Д.Н., Меремьянин А.В., 2014

УДК 343.2/7

С.А. Меркулова

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

ОБЩЕСТВЕННО ОПАСНОЕ ПОВЕДЕНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ, НЕ ДОСТИГШИХ ВОЗРАСТА УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

В последнее время произошли существенные изменения в нравственном сознании малолетних, связанных с ростом их безнадзорности и социального сиротства, вовлечением в криминальную сферу взрослыми, существенным увеличением числа неформальных объединений с агрессивной направленностью. Анализ соотношения количества несовершеннолетних, являющихся субъектами преступлений, и лиц, не подлежащих уголовной ответственности, показывает, что последняя категория составляет примерно половину от общего количества подростков, нарушивших уголовно-правовые запреты. Начиная с 2006 г. официальная статистика зафиксировала более высокие темпы снижения криминальной активности у несовершеннолетних 14 - 17-летнего возраста по сравнению с подростками, не подлежащими уголовной ответственности. Это указывает на то, что факторы, обуславливающие раннюю криминализацию несовершеннолетних, не только имеют ярко выраженный пролонгированный характер, но и связаны с издержками воспитания, которые наиболее отрицательно проявляются в возрастной среде 10 - 13-летних. Среди категорий лиц, не подлежащих уголовной ответственности, доли 10 - 13-летних и 14 - 15-летних составляют соответственно 85 и 15%. [1, с. 56]

В ходе изучения группы несовершеннолетних 10 - 13 лет (не достигших возраста уголовной ответственности) были проанкетированы подростки-девианты, состоящие на учете в полиции за совершение общественно опасных деяний. У большей части несовершеннолетних отмечаются значительные пробелы в знаниях. Каждый пятый

подучетный имел начальное образование; 5 - 6 классов закончили 36% обследованных; 7 - 8 классов - 44%. Были выявлены случаи (около 1,5%), когда подучетные не умели читать и писать, отмечалась крайне низкая интеллектуальная способность выполнять простейшие задания по математике, отсутствовали навыки в учебе. [2, с. 234]

Результаты исследования показывают, что большинство подучетных в раннем возрасте своей жизни столкнулись с асоциальными действиями собственных родителей. Нормы поведения, принятые в обществе, не были усвоены детьми в собственной семье, поэтому они с легкостью шли на их нарушение.

Для наиболее опасной части обследованных подростков основанием постановки на учет в полиции явилось совершение преступлений. Отмечается достаточно высокий уровень преступной активности у подростков 12 – 13 лет, которые совершили пять и более общественно опасных деяний (69,4%). Три четверти респондентов отмечали, что в противоправную деятельность их вовлекли приятели.

Одна из важнейших задач органов полиции в сфере предупреждения рецидивной преступности несовершеннолетних – выявление лиц, которые вовлекают подростков в криминальную деятельность. Научными исследованиями установлено, что у 20 - 25% лиц, совершивших общественно опасные деяния в возрасте от 10 до 13 лет, происходит укрепление стереотипов антиобщественного поведения, ведущих к усилению асоциальных мотивов, расширению направленности мотивации и сферы ее потенциальной реализации в преступном поведении. При этом их мотивация приближается к «взрослой», а влияние возрастных особенностей минимизируется.

Исследования показывают, что примерно 70 – 80% рецидивистов, начавших преступную деятельность в раннем возрасте с краж, в дальнейшем совершают более тяжкие преступления. На данном временном отрезке они совершают многочисленные общественно опасные деяния, содержащие признаки кражи и грабежа, а также более тяжких посягательств. В то же время современную практику применения к ним мер индивидуально-профилактического воздействия нельзя признать удовлетворительной. Большинство повторных общественно опасных деяний среди несовершеннолетних совершается именно лицами, не достигшими возраста уголовной ответственности. У значительной части детей в возрасте 10 – 13 лет сформировался устойчивый криминальный тип поведения, не в последнюю очередь основанный на осознании их безнаказанности.

С учетом изложенного нам представляется, что современное состояние разработки проблемы развития субъектности человека в несовершеннолетнем возрасте позволяет законодателю принять решение о понижении минимального возраста уголовной ответственности до 12 лет за совершение ряда наиболее опасных деяний. Показатели правонарушающего поведения лиц, не достигших возраста уголовной ответственности, необходимо включить в общую уголовную статистику, как это сделано, например, в Германии. Следует также увеличить количество специальных учебно-воспитательных учреждений открытого и закрытого типов в каждом регионе страны.

Список использованной литературы:

1. Букаев, Н.М. Расследование преступлений несовершеннолетних / Н.М. Букаев, В.В. Мальцев. Ростов н/Д.: Феникс, 2006. 160 с.
2. Криминалистика: учебник / отв. ред. В.Е. Корноухов. - М.: Юрист, 2013. - 648с.
© С.А. Меркулова, 2014

АНТИКОРРУПЦИОННОЕ ПРАВОСОЗНАНИЕ РОССИЙСКОЙ МОЛОДЕЖИ

Один из главных приоритетов российской государственной политики - борьба с коррупцией, которая вызывает недоверие к государственным институтам, препятствует проведению социально-экономических преобразований.

Чтобы побороть «эпидемию» коррупции необходимы коренные перемены во всех сферах общественной жизни, в том числе в области политики и, в первую очередь, взаимоотношений между институтами гражданского общества и государством [1, с.29].

Государственная политика России должна уделять внимание не только на юридические и экономические меры по противодействию коррупции, но и на формирование антикоррупционного правосознания граждан Российской Федерации.

Антикоррупционное правосознание - это часть правосознания. Известно, что правосознание - это совокупность взглядов, идей, представлений, а также чувств, эмоций, переживаний, выражающих отношение людей к действующему или желаемому (допустимому) праву и другим правовым явлениям [2, с.240]. Следовательно, антикоррупционное правосознание определяет отношение людей к нормам права, регламентирующим антикоррупционную политику государства и меры по противодействию коррупции.

Считаем, что современная, талантливая молодежь – это движущая сила построения гражданского общества. Она может внести значительный вклад в распространение антикоррупционного правосознания. «Отношение молодежи к коррупции, ее восприятие является показателем уровня правосознания. Правильное понимание права, неукоснительное соблюдение норм закона является той основой, которая непосредственно влияет на динамику коррупционных отношений в обществе» [3, с.62].

Формирование антикоррупционного правосознания начинается с усвоения нравственных ценностей, которые закладываются с начала в семье, а затем в начальных, средних и высших учебных заведениях страны. Правовая культура молодежи выражается не только в овладении ею основами антикоррупционного законодательства, но и в непримиримости к коррупционным правонарушениям и активной гражданской позиции в борьбе с ними.

Считаем, что система высшего образования уделяет большое внимание повышению уровня антикоррупционного правосознания студентов, поскольку в сознании молодежи понятие «коррупция» ассоциирует не с правонарушением и ответственностью, а с возможностями достижения своих целей. Поэтому Институт сервиса, туризма и дизайна (филиал Северо-Кавказского государственного университета в г. Пятигорске) уже на начальной стадии образовательного процесса нацелен сформировать у студентов антикоррупционное мировоззрение. Так, в учебных планах подготовки бакалавров и магистров по направлению «Юриспруденция» предусмотрены дисциплины «Основы антикоррупционной политики», «Антикоррупционная политика России». Целью изучения этих дисциплин является повышение правовой грамотности и гражданской позиции относительно коррупции, уровня доверия к государственным органам, в том числе к правоохранительным и правоприменительным.

Отметим, что коррупция имеет тотальный характер, однако в Северо-Кавказском федеральном округе она существует в огромных масштабах. На заседании Совета безопасности, состоявшемся в сентябре 2013 года, Президент России В.В.Путин привел совершенно обескураживающие цифры: только за 8 месяцев 2013 года на территории субъектов Северо-Кавказского федерального округа зарегистрировано 2052 преступления коррупционной направленности. Общая сумма ущерба от них составила более 6 млрд. рублей. Решение проблем Северного Кавказа осложняется дефицитом квалифицированных кадров и высоким уровнем коррупции. В целом по стране это большая проблема, но на Кавказе она выглядит особенно драматично [4, с. 91,94].

На базе юридического факультета Института сервиса, туризма и дизайна (филиала) СКФУ в г. Пятигорске создан Научно-образовательный центр (НОЦ) антикоррупционной правовой политики в Северо-Кавказском федеральном округе. Это важный шаг на пути формирования антикоррупционного правосознания молодежи. Он даст возможность организовывать встречи обучающихся с представителями учреждений и организаций, занимающихся борьбой с коррупцией и ее изучением, привлекать обучающихся к участию в теоретико-правовых и социологических исследованиях коррупции, написанию докладов, рефератов, антикоррупционных проектов, выпускных квалификационных работ (дипломов и диссертаций).

НОЦ будет содействовать защите прав и законных интересов студентов, аспирантов, преподавателей и других лиц, столкнувшихся с коррупционными правонарушениями в образовании и других сферах общественной жизни. Антикоррупционные инициативы молодежи важны с точки зрения выстраивания правильных, цивилизованных отношений между властью, бизнесом и гражданским обществом.

В Национальном плане противодействия коррупции на 2014-2015 гг.[5], обозначена необходимость проведения в профессиональных образовательных организациях и образовательных организациях высшего образования комплекса просветительских и воспитательных мер по разъяснению ответственности за взяточничество и посредничество во взяточничестве.

В октябре 2014 года совместно с Главным управлением МВД России по СКФО на базе юридического факультета Института сервиса, туризма и дизайна (филиала) СКФУ в г. Пятигорске состоялся очередной научно-практический круглый стол на тему: «Борьба с последствиями проявления коррупции в современном обществе», в котором активно принимали участие не только преподаватели вуза, но и студенты, магистранты, аспиранты.

Осознание молодежью коррупции как проблемы и правильная интерпретация антикоррупционного поведения способны задать соответствующие стандарты и ценности, необходимые для нормального функционирования российского общества и государства.

Высокий уровень антикоррупционного правосознания может не только обеспечить правомерное поведение граждан, но и способствовать раскрытию преступлений коррупционного характера и минимизации негативных последствий коррупции. Формируя в молодежной среде антикоррупционные ценности, взгляды и модели поведения, мы закладываем вектор гражданской позиции, основанной на честности и служении обществу.

Литература:

1. Аكوпова С.Н., Мещерякова А.В. Антикоррупционная политика в России: историко-правовой аспект// Закон и право. 2013. №6. - С.27-29.
2. Матузов Н.И., Малько А.В. Теория государства и права: Учебник. М.: Юрист, 2004. 512 с.

3. Пустовалова И.Н. Антикоррупционная составляющая образовательного процесса в вузе // Ярославский педагогический вестник. 2011 №4. Том II (Психолого-педагогические науки). - С.62-65.

4. Шебзухова Т.А., Мазуренко А.П. Антикоррупционная правовая политика: проблемы формирования в Северо-Кавказском федеральном округе // Современная наука и инновации. Выпуск № 2, 2013. - С.89-95.

5. Указ Президента РФ от 11.04.2014 № 226 «О Национальном плане противодействия коррупции на 2014 - 2015 годы» //Собрании законодательства Российской Федерации от 14 апреля 2014 г. № 15. - Ст. 1729.

© А.В.Мещерякова, 2014

УДК 343.2/.7

А.А. Моисеенков, Магистрант 1 курса
Факультета «социально-гуманитарный»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета, Г.Шахты, Российская Федерация

МИГРАЦИЯ И ВНУТРЕННЯЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ

Президент РФ 18 июля 2011 года подписал Федеральный закон № 178-ФЗ «О ратификации Соглашения о сотрудничестве по противодействию нелегальной трудовой миграции из третьих государств на территории Таможенного союза». Соглашение было заключено в ноябре 2010 года в целях создания правовой основы сотрудничества сторон (России, Беларуси и Казахстана) по противодействию незаконной трудовой миграции из третьих государств. Согласно документу стороны осуществляют мониторинг объемов нелегальной трудовой миграции, пресечение каналов и структур, организующих и оказывающих содействие нелегальной трудовой миграции, применение механизмов высылки (выдворения, депортации) нелегальных мигрантов, проведение оперативно-профилактических мероприятий и спецопераций, заключение соглашений о реадмиссии, обмен статистической, научно-методической и иной информацией по вопросам противодействия нелегальной трудовой миграции.

Данное Соглашение не применяется к лицам, прибывшим из третьих государств на территорию государства одной из сторон в целях получения убежища или статуса беженца в порядке, предусмотренном законодательством этой стороны.

Программа сотрудничества государств – участников СНГ в противодействии незаконной миграции на 2012 – 2014 годы была утверждена 3 сентября 2011 года. Основными задачами Программы являются:

- выработка и реализация согласованной миграционной политики государств СНГ;
- развитие международно-правовой базы сотрудничества;
- совершенствование и сближение национального законодательства;
- совершенствование пограничного и миграционного контроля на государственных границах государств СНГ;
- проведение совместных и/или согласованных оперативно-розыскных мероприятий и специальных операций;
- информационное и научное обеспечение сотрудничества;
- осуществление сотрудничества в сфере подготовки, переподготовки кадров и повышения квалификации руководящих работников и специалистов.

За 2011 год на территории государств СНГ были задержаны более 2,3 тыс. нарушителей миграционного законодательства, ликвидированы 10 каналов незаконной миграции, выявлены 26 фактов торговли людьми.

Особое внимание уделяется укреплению межгосударственного сотрудничества миграционных служб и правоохранительных органов приграничных территорий. Так, на базе Организации Договора о коллективной безопасности (ОДКБ) функционирует Координационный совет руководителей компетентных органов государств-членов по вопросам борьбы с незаконной миграцией (КСБНМ). В феврале 2013 года рабочая группа КСБНМ подготовила проект документа по созданию системы обмена информацией в сфере противодействия незаконной миграции в рамках Единой системы учета (ЕСУ) СНГ. [2]

Кроме того, на протяжении последних 5 лет в формате ОДКБ проводится комплексная оперативно-профилактическая операция «Нелегал», направленная на противодействие незаконной миграции граждан третьих (по отношению к ОДКБ) стран, включая торговлю людьми. Всего в ходе операции «Нелегал-2012» было выявлено 100,9 тыс. нарушений миграционного законодательства, из них 79,6 тыс. связаны с незаконным въездом, выездом и пребыванием, 21,2 тыс. – с нелегальной трудовой деятельностью. Сумма взысканных штрафов превысила 3,3 млн. долл., 4002 человека выдворены. По результатам операции возбуждено более 9 тыс. уголовных дел. Пятая часть из них (1884) связана с оборотом наркотиков, 506 – с оборотом оружия, 165 – с организацией незаконного въезда и выезда и 11 – с торговлей людьми [1].

Наиболее эффективными способами снижения уровня незаконной миграции в России являются:

- скорейшее обустройство госграницы с Казахстаном;
- развитие системы организованного набора рабочей силы в странах происхождения трудовых мигрантов;
- совершенствование системы выдачи разрешительных документов для осуществления трудовой деятельности;
- легализация части незаконных трудовых мигрантов, не совершавших преступлений и имеющих стабильную работу;
- создание условий для адаптации и интеграции мигрантов;
- гармонизация и унификация миграционного законодательства и применение информационных технологий в сфере миграции;
- выработка единых подходов по вопросу реадмиссии граждан третьих государств, включая расходные обязательства сторон.

Список использованной литературы:

1. Алехина М. «Третьи» лишние // Новые известия от 21.11.2012.
2. Богданов В. ОДКБ борется с незаконной миграцией // Российская газета от 14.02.2013.

© А.А. Моисеенков, 2014

УДК 343.2/7

Е.Е. Мухотина, Магистрант 1 курса
Факультета «социально-гуманитарный»

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета, Г.Шахты, Российская Федерация

ЗАВЕДОМО НЕПРАВОСУДНЫЙ СУДЕБНЫЙ АКТ, ДИСЦИПЛИНАРНЫЙ ПРОСТУПОК И ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ОШИБКА: РАЗГРАНИЧЕНИЕ СОСТАВОВ

Под вынесением судебного акта, то есть совершением определенных действий, можно понимать его оглашение перед участниками судебного разбирательства или иными лицами,

присутствующими во время данного разбирательства. Также действиями, направленными на вынесение судебного акта, может считаться подпись судьи или состава суда (если дело рассматривалось с участием коллегии из трех профессиональных судей или присяжных (арбитражных) заседателей), поставленная в судебном акте и в протоколе судебного заседания. [1, с. 564]

Указанное выше дает основание считать состав преступления формальным, поскольку для квалификации данного преступления достаточно вынесения судебного акта. При этом не требуется наступления последствий в виде причинения вреда для граждан, организации или государства. Данные моменты характерны для квалификации по ч. 1 ст. 305 УК РФ, поскольку в ч. 2 ст. 305 УК РФ предусмотрено наступление иных тяжких последствий. Для квалификации преступления по ст. 305 УК РФ не имеет правового значения, какими мотивами руководствовалось лицо, осуществляющее правосудие.

Субъектом преступления является не только судья, наделенный судебскими полномочиями в соответствии с Законом РФ от 26.06.1992 № 3132-1 «О статусе судей в Российской Федерации», но и иные лица, обладающие правом осуществлять правосудие, к которым могут быть отнесены присяжные и арбитражные заседатели, наделенные полномочиями в установленном законом порядке. В правоприменительной практике необходимо установить субъективную сторону, являющуюся существенной, которая будет свидетельствовать о прямом умысле, направленном на вынесение заведомо неправосудного судебного акта.

О совершении определенных действий по вынесению такого акта могут свидетельствовать некоторые факты, к которым можно отнести нарушение правил подведомственности и подсудности, неправильное определение обстоятельств, назначение меньшего либо большего наказания при разрешении уголовного дела или дела об административном правонарушении и др. Однако и эти факты не могут служить основанием для квалификации преступления, предусмотренного ст. 305 УК РФ. В данной ситуации необходимо отграничивать уголовно наказуемое деяние от других явлений.

О заведомо неправосудном судебном акте может свидетельствовать нарушение норм материального или процессуального закона, которые носят неоспоримый характер и толкуются законодателем однозначно. Основаниями для квалификации данного преступления в совокупности с вышеуказанными условиями могут являться нарушение правил подведомственности, подсудности, рассмотрение гражданского дела без участия сторон или стороны, их ненадлежащее извещение о времени и месте рассмотрения дела, назначение наказания по уголовному делу, выходящего за пределы санкции, и пр. Также о возникновении прямого умысла может свидетельствовать рассмотрение судьей аналогичных дел, при разрешении которых он выносил диаметрально противоположные решения.

Таким образом, для надлежащей квалификации преступления, предусмотренного ст. 305 УК РФ, необходимо нарушение норм действующего законодательства, как уже было отмечено, которые носили бы явный и неоспоримый характер.

В теории уголовного права для квалификации преступления необходимо выявить причинно-следственную связь. Несмотря на то, что данный признак характерен для преступлений с материальным составом, в ряде случаев он может сослужить определенную службу и для квалификации по ч. 1 ст. 305 УК РФ. Материальный состав преступления предусмотрен в ч. 2 ст. 305 УК РФ, предусматривающей наступление иных тяжких последствий, к которым, например, можно отнести попытку суицида лица, привлекаемого к уголовной ответственности, последствия в виде тяжелого заболевания, приобретенного в местах содержания под стражей, и т.д. [2, с. 677]

Итак, перечислим основные задачи, которые необходимо разрешить при квалификации преступления, предусмотренного ст. 305 УК РФ. Во-первых, необходимо, чтобы судебный акт был отменен (или по крайней мере он не должен вступить в законную силу). Во-вторых, следует определить, присутствует ли явное нарушение норм материального и процессуального законодательства, указывающее о заведомой незаконности, о направленном умысле, свидетельствующее о преступных намерениях судьи, направленных на вынесение заведомо неправосудного судебного акта. В-третьих, необходимо учитывать формальный состав преступления, кроме ч. 2 ст. 305 УК РФ (подчеркнем, что мотивы судьи, побудившие его к вынесению заведомо неправосудного решения, значения не имеют).

Список использованной литературы:

1. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) / Отв. ред. А.И. Рарог. 7-е изд., перераб. и доп. М.: Проспект, 2014. 1259с.

2. Комментарий к Уголовному кодексу Российской Федерации (постатейный) / Под ред. д-ра юрид. наук, проф. А.И. Чучаева. М: КОНТАКТ-ИНФРА-М, 2013. 1503с.

© Е.Е. Мухотина, 2014

УДК 343.2/7

А.В. Мялицын

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

КВАЛИФИКАЦИЯ НЕЗАКОННОЙ ДОБЫЧИ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ: СПОРНЫЕ ВОПРОСЫ

Из сообщений средств массовой информации на протяжении ряда лет становится известно о многочисленных случаях незаконной хищнической добычи песка, торфа, угля, нефритового камня и т.д., во многих случаях сопряженных с нелегальными способами их реализации с последующей контрабандой за границы Российской Федерации.

Следует особо подчеркнуть, что по причинам, связанным, в том числе и с несовершенством законодательства РФ об ответственности за преступления против собственности, во многих случаях лица, самовольно добывающие полезные ископаемые, вообще не привлекаются ни к одному из видов юридической ответственности.

В настоящее время в теории уголовного права и в уголовном законодательстве выстроена традиционная система имущественных преступлений, в которой не находится места пониманию некоторых объектов недвижимости, например, содержащихся в участках недр полезных ископаемых, как предметов хищения. [2, с. 343]

Часто в практике полезные ископаемые признаются предметом хищения лишь в том случае, если они находятся в пределах горного отвода, находящегося в распоряжении пользователя недр, которому такой отвод предоставлен уполномоченным государственным органом, то есть определенным образом обособлен.

Полагаем, что подобное понимание предмета хищения применительно к полезным ископаемым неоправданно сужает сферу применения статей Особенной части УК РФ, предусматривающих ответственность за преступления против собственности по высказанным выше соображениям. Вполне очевидно то обстоятельство, что разведанные в соответствии с определенными промышленными технологиями и учтенные государственными органами месторождения полезных ископаемых также обособлены от окружающей природной среды, так как труд людей – специалистов соответствующего профиля был направлен на такое обособление. Как правило, такого рода обособление содержащихся на участках недр полезных ископаемых происходит по причине того, что собственник в лице уполномоченных органов государственной власти и управления намерен в будущем отделить (добыть) предмет – полезные ископаемые от участков недр для их последующей реализации в качестве экспортного продукта либо для удовлетворения потребности собственного населения.[1, с. 54]

На основании вышеизложенного представляется целесообразной выработка Верховным Судом РФ своей позиции по данной проблеме и дополнение текста Постановлений Пленумов от 27.12.2002 № 29 «О судебной практике по делам о краже, грабеже и разбое» и от 18.11.2004 № 23 «О судебной практике по делам о незаконном предпринимательстве и легализации (отмывании) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем» соответствующими разъяснениями, согласно которым незаконная добыча полезных ископаемых, в том числе общедоступных, должна рассматриваться судами как хищение вне зависимости от способа его совершения.

Адекватным реактивом со стороны законодателя на преступные посягательства, связанные с незаконной добычей полезных ископаемых, в том числе общедоступных, могло бы стать установление уголовной ответственности за незаконные разработку участков недр и добычу общераспространенных полезных ископаемых, в том числе общераспространенных, путем дополнения УК РФ специальной нормой, что подтвердит желание законодателя подчеркнуть особую значимость охраняемого объекта.

Так как данное деяние имеет повышенную общественную опасность и причиняет имущественный ущерб собственнику – государству, соответствующую статью (например, хищение (незаконная добыча) полезных ископаемых) следует поместить в главу 21 Особенной части УК РФ – преступления против собственности.

В заключение следует отметить, что квалификация действий лиц, совершивших незаконную добычу полезных ископаемых, относится к сложным проблемам и теории уголовного права, что нашло свое отражение в различной уголовно-правовой оценке подобных одно другому противоправных деяний.

Сложившаяся ситуация отсутствия единообразия в применении уголовного закона в столь важной сфере функционирования хозяйственного механизма государства, как разработка и добыча полезных ископаемых, в том числе общераспространенных, не способствует борьбе с криминальным проникновением преступного элемента в целые отрасли недропользования, отдельные из которых, как например, нефритовая отрасль, стали, по сути, полукриминальными.

Список использованной литературы:

1. Лопашенко Н.А. Ответственность за нарушение правил охраны и использования недр / Н.А. Лопашенко // Российская юстиция. 2002. № 4. 166с.
2. Уголовное право: Особенная часть: учебник для вузов / отв. ред. И.Я. Козаченко, З.А. Незнамова, Г.П. Новоселов. М., 2013. 549с.

© А.В. Мяслицын, 2014

ЗАЩИТА ДЕТЕЙ ОТ ЖЕСТОКОГО ОБРАЩЕНИЯ И НАСИЛИЯ

Проблема защиты детей от жестокого обращения и насилия становится все более актуальной и особенно остро проявляется в отношении детей, воспитывающихся в сиротских учреждениях. Однако многих детей постоянно или периодически избивают и унижают в родных семьях. Поэтому одна из приоритетных задач развития современного российского социального общества - формирование системы государственных мер по предотвращению домашнего насилия, а также социальной реабилитации пострадавших.

Отметим, что именно психологическое насилие может нанести наибольший вред душевному (эмоциональному) состоянию ребенка и оставить отпечаток на всю жизнь. Давно установлено, что многие преступники, совершившие, на первый взгляд, необъяснимо жестокие преступления, в детстве имели негативное воздействие на психику.

Существует несколько форм психического насилия, среди которых выделяются игнорирование, отвержение, терроризирование, изоляция, развращение. Названные формы можно охарактеризовать следующим образом.

Игнорирование – это отсутствие эмоционального отклика на нужды ребенка, нежелание или неспособность взрослого взаимодействовать с ним или взаимодействовать только в случае крайней необходимости, а также отсутствие любви, привязанности к ребенку и заботы о нем. Необходимо отметить, что это самая распространенная форма психологического насилия над детьми-сиротами. Отвержение выражается в принижении достоинств ребенка, во враждебном и в уничижающем отношении к нему, в том числе в высмеивании ребенка за проявление естественных эмоций (радости, горя и т.п.), а также в постоянной критике в его адрес. [2, с. 43]

Терроризирование проявляется в угрозах причинить ребенку физический вред, поместить в страшное для него место (например, запереть в туалетной комнате и выключить свет), а иногда и в угрозах убийством. Кроме того, достаточно часто эта форма хотя и воздействует на психику ребенка, направлена не на него самого, а на того, кто ему дорог, например на домашнее животное (допустим, угроза выбросить на улицу котенка при непослушании).

Изоляция заключается в лишении ребенка общения с друзьями и другими людьми, что вызывает у него ощущение полного одиночества и формирует враждебное отношение к взрослым. Развращение – это не обязательно побуждение ребенка к занятию проституцией, но и вовлечение его в преступную деятельность, а также склонение к употреблению наркотиков и формирование в нем жестокости по отношению к другим. Пренебрежение выражается в нежелании или неспособности родителей или лиц, их заменяющих, удовлетворять основные нужды ребенка, необходимые для развития физических, эмоциональных и интеллектуальных способностей.

Что касается физического насилия, то эта самая распространенная форма насилия, которая к тому же видна невооруженным глазом. Она заключается в преднамеренном

нанесении ребенку побоев, травм, повреждений. Физическое насилие всегда связано с психологическим насилием и наносит ребенку непоправимый вред. [1, с. 348]

Сексуальное насилие заключается в вовлечении ребенка с его согласия или без такового в прямые или косвенные действия сексуального характера с взрослым с целью получения последним сексуального удовлетворения или выгоды. О принятии мер по защите детей от сексуальной эксплуатации и сексуального насилия подписана Конвенция Совета Европы (Лансароте, 25.10.2007), согласно которой защита прав жертв должна обеспечиваться без дискриминации по признаку пола, расы, цвета кожи, языка, религии, политических или иных убеждений, национального или социального происхождения, принадлежности к какому-либо национальному меньшинству, имущественного положения, рождения, сексуальной ориентации, состояния здоровья, инвалидности или иных обстоятельств.

Духовное насилие происходит, когда духовный лидер или кто-то, имеющий духовную власть (организация, учреждение, церковь или семья), злоупотребляет властью и доверием с намерением управлять, принуждать, доминировать над ребенком. Духовное насилие подразумевает неправильное использование власти в рамках духовных верований или практик для удовлетворения потребностей злоумышленника (или укрепления его положения) за счет потребностей ребенка.

Отметим, что российское законодательство не содержит четкого и единообразного определения понятия «жестокое обращение». В большинстве случаев имеется в виду чрезмерно суровое, неадекватное характеру поступка воздействие на несовершеннолетнего, например побои, истязания и др. Более того, жестокое обращение должно сочетаться с неисполнением или ненадлежащим исполнением обязанностей по воспитанию несовершеннолетнего (которое должно носить систематический характер действий (бездействия)). И хотя часто преступление налицо, ребенок по разным причинам не может обратиться в полицию. Поэтому латентность таких преступлений очень высока. Судебная практика показывает, что по ст. 156 УК РФ привлечение к ответственности затруднительно и не всегда представляется возможным.

Список использованной литературы:

1. Алексеева И.А., Новосельский И.Г. Жестокое обращение с ребенком. Причины. Последствия. Помощь: - М.:Генезис, 2013. 566с.
2. Колосова С. Агрессия и агрессивность // Школьный психолог. – М.: Владос, 2012. 432с.

© В.В. Некрытая, 2014

УДК 347

О.А. Никонова

студент

Астраханский государственный технический университет
г. Астрахань, Российская Федерация

РЕАЛЬНОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ НОТАРИАТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Актуальность темы исследования обусловлена теоретической и практической значимостью вопросов, связанных с выяснением места и роли нотариата в механизме

обеспечения прав, свобод и законных интересов человека и гражданина в Российской Федерации. Вопрос о содержании и сущности правовой деятельности как относительно института нотариата, так и в юридической науке в целом имеет довольно дискуссионный характер.

Несмотря на позитивные результаты, полученные вследствие реформирования нотариата за последнее десятилетие, в настоящее время можно констатировать, что нотариальная система России достигла критической точки развития, когда на повестке дня само её существование. В основе такого положения вещей как застарелые проблемы, доставшиеся современному нотариату в наследство от советской системы, так и современные угрозы, связанные с потенциальной возможностью реализации ряда законодательных инициатив.

Тема особенно актуальна с учетом ведущейся работы по разработке федерального закона «Об организации и деятельности нотариата в Российской Федерации», призванного заменить Основы законодательства Российской Федерации о нотариате 1993 г.

В настоящее время нотариат в России представляет собой публично-правовой институт, призванный обеспечить гарантированные государством конституционные права граждан на защиту их законных интересов.

Принятые 11 февраля 1993 г. Основы законодательства Российской Федерации о нотариате стали революционным нормативным актом в нотариальной деятельности: в них было провозглашено создание частного нотариата, существующего наряду с государственным. Статус нотариусов поменялся коренным образом, они получили возможность осуществлять публично-правовые функции в условиях, приближенных к мировым стандартам, выступая как независимые и несущие вместе с тем полную ответственность за свои действия юристы [1].

Нотариусы в настоящее время не входят в систему органов исполнительной власти и не являются должностными лицами или государственными, муниципальными служащими. Количество должностей нотариусов в нотариальном округе определяется органом государственной власти субъекта Российской Федерации. Например, в Астраханской области нотариусов 50 человек.

Все это вызвано реформированием социально-экономических отношений в нашем обществе, что обуславливает принципиальное изменение и обновление законодательства

Существующая сегодня в России модель нотариата носит во многом промежуточный, временный характер, появившаяся как итог компромисса различных политических сил. Происходящие в настоящее время процессы упорядочивания системы государственного устройства потребуют встраивания института нотариата во вновь складывающиеся отношения между государством и обществом. Представляется, что небюджетный нотариат, уже добившийся признания как важный правоохранительный институт общества, имеет значительный потенциал развития, способен оказать благотворное воздействие в контексте проходящих реформ судебной системы, государственного управления, ускорения темпов экономического роста и реализации концепции социального государства [2].

На данном этапе основные составляющие реформирования нотариата в России заключаются в следующем:

- 1) укрепление публично-правового статуса нотариата;
- 2) совершенствование нотариальных процедур;
- 3) усиление взаимодействия с государственными органами при реализации последними фискальных и правоохранительных функций;
- 4) совершенствование системы внутреннего и внешнего контроля за осуществлением нотариальной деятельности;

5) установление адекватной статусу нотариальной деятельности и ответственности нотариуса системы нотариального тарифа;

6) совершенствование системы индивидуального страхования ответственности нотариусов в сторону увеличения обязательного потолка страховой премии. Создание системы коллективных гарантий;

7) признание обязательной компетенции нотариата в сфере оборота недвижимости, регулировании наследования, семейном, корпоративном и международном частном праве [3].

При этом, оценивая сложившуюся ситуацию, исследователи сходятся во мнении, что те изменения, которые предстоит совершить в процессе совершенствования института нотариата, носят характер «революционных» и в корне изменят основы нотариата в России [4].

В настоящее время в России сформировались следующие проблемы в нотариальной деятельности:

1. Закон «Основы законодательства о нотариате в Российской Федерации» в настоящее время уже устарел и не отвечает современным условиям развития общества. Уже практически пять лет Федеральный закон «Об организации и деятельности нотариата в Российской Федерации» продолжает находиться в стадии законопроекта. Перед авторами законопроекта был поставлен ряд принципиальных вопросов: дать понятия нотариата, нотариуса, нотариальной деятельности, нотариального действия, нотариальной конторы; сохранять или не сохранять государственный нотариат; каковы должны быть пределы государственного регулирования нотариальной деятельности и государственного контроля в сфере нотариата. От авторов требовалось скорректировать порядок освобождения нотариуса от его полномочий, ответственность за причиненный по его вине ущерб, страхование риска профессиональной ответственности, взаимоотношения между Федеральной нотариальной палатой и нотариальными палатами субъектов Российской Федерации [5].

Анализируя действующее и проектное законодательство, можно сделать вывод: положительный момент заключается в том, что в проекте закона существенно увеличиваются функции, реализуемые нотариусами, и ликвидируется государственный нотариат. Автор полностью согласен с положениями проекта нового закона, в котором предусмотрено утверждение наиболее строгих требований к кандидатам на должность нотариуса, а также усиливаются контрольные функции органов юстиции.

2. Серьезной проблемой выглядит отсутствие в современном законодательстве механизмов административного надзора над нотариальной деятельностью. Глава VII «Контроль за деятельностью нотариусов» Основ о нотариате не отвечает сущности государственного управления и значению нотариата. В ней содержится всего две статьи, которые обозначают судебный контроль совершения нотариальных действий. Однако судебный контроль по природе иной, чем административный, и обуславливается задачами судопроизводства, а также статусом суда как органа, призванного обеспечивать права и свободы граждан. Практика рассмотрения дел показывает, что в большинстве случаев предметом обжалования в судах выступает отказ в совершении нотариального действия [2].

3. Происходит юридическое и фактическое сокращение полномочий нотариусов. В частности исполнительная надпись нотариуса не имеет практического значения, поскольку любое взыскание имущества осуществляется только по решению суда. В результате суды перегружены «бесспорными» делами» [4].

4. Несовершенство форм и методов осуществления нотариальной деятельности. Переход на небюджетную основу организации нотариата в России не повлечет следующего,

логически оправданного шага – совершенствования нотариальной процедуры, которая в целом осталась прежней. В этом смысле, осуществление нотариальной деятельности нередко носит технический характер, не способствуя реальному достижению заинтересованными лицами желаемых правовых последствий, а лишь придавая их действиям некий формально-законный и официальный вид [3].

5. Отрицание социальной значимости нотариата. Несовершенство нотариальной процедуры, привели к формированию негативного отношения к нотариату у части населения и представителей официальной власти [2].

6. Одна из серьезных проблем — обсуждение вопроса об обязательном участии нотариусов в сделках с недвижимостью. Данная проблема стоит весьма остро и возникла не случайно. На законодательном уровне предлагается внести изменения в Гражданский кодекс Российской Федерации. В 1996 г. в связи с введением части второй кодекса была утверждена простая письменная форма сделок с недвижимостью. Граждане могут лишь по желанию обратиться к нотариусу [6].

В науке и практике существуют различные мнения относительно обязательного нотариального удостоверения сделок с недвижимостью. Сейчас это необходимо при удостоверении завещания, брачного договора, и в некоторых других предусмотренных законом случаях. О придании обязательной нотариальной формы сделкам с недвижимостью пишет М. З. Шварц, который вполне справедливо отмечает, что одна из главных функций нотариата — создание квалифицированных доказательств [7]. Более того, некоторые авторы, например Б.А. Борзенко, предлагают на законодательном уровне более четко определить нотариальную процедуру удостоверения сделки [6].

Например, в Испании все сделки, связанные с недвижимым имуществом, удостоверяются нотариально после получения нотариусом справки из государственного реестра собственности о правовом положении недвижимой вещи [2].

Автор также придерживается мнения, что нотариусы должны обязательно удостоверять сделки с недвижимостью.

Список использованной литературы:

1. Основы законодательства Российской Федерации о нотариате от 11 февраля 1993 г. № 4462-1 // Российская газета 13.03.1993. № 49; 04.07.2012 № 5823.
2. Яркв В.В. Нотариат и нотариальное право России: выбор модели развития // Сборник материалов и статей к 10-летию Центра нотариальных исследований. М., 2012. С. 7.
3. Сазонова М.И. Нотариат // Сборник материалов и статей к 10-летию Центра нотариальных исследований. М., 2012. С. 3-10.
4. Калининченко Г. Г. Нотариальное право и процесс в Российской Федерации. М., 2010. С. 214. С. 43-45.
5. Ярошенко Т.В. Нотариат в Российской Федерации: актуальные проблемы // Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта. 2013. № 9. С. 81-87.
6. Борзенко Б.А. Перспективы развития законодательства о нотариате в сфере удостоверения сделок с недвижимостью // Сборник материалов и статей к 10-летию Центра нотариальных исследований. М., 2012. С. 9-11.
7. Шварц М. З. Размышления о содержании и пределах доказательственного значения нотариального акта (на примере нотариально удостоверенных сделок) // Сборник материалов и статей к 10-летию Центра нотариальных исследований. М., 2012. С. 32-35.

© О.А. Никонова, 2014

О.Г. Никулев
Магистрант 1 курса
Факультета «социально-гуманитарный»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета
Г.Шахты, Российская Федерация

ПРИМЕНЕНИЕ УСЛОВНО-ДОСРОЧНОГО ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ ОТБЫВАНИЯ НАКАЗАНИЯ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ

В советском уголовном законодательстве УДО впервые появилось после внесения 16.10.1924 изменений в Уголовный кодекс (УК) РСФСР 1922 г. В 1939 г. институт УДО был отменен. В дальнейшем он был восстановлен Указом Президиума Верховного Совета СССР от 14.07.1954 «О введении условно-досрочного освобождения из мест заключения». Несмотря на то что существовали пробелы в регулировании досрочного освобождения под условием (например, зависимость его применения от наступления совершеннолетия осужденного), был сделан прогрессивный шаг в части повышения эффективности и рациональности этого института. В свою же очередь, положительными моментами законодательства советского периода следует отметить, во-первых, положения, в соответствии с которыми применение УДО связывалось с фактом отбытия несовершеннолетним определенной части срока наказания, зависящей от категории деяния, содержащего в себе все признаки состава преступления; во-вторых, регламентацию использования указанной меры в случае совершения лицом 2 и более преступлений разной степени тяжести [1, с. 7].

На сегодняшний день в УК Российской Федерации (РФ) предусматривается не только возможность освобождения несовершеннолетних от наказания, но и их УДО.

Данный институт применяется в отношении несовершеннолетних осужденных, уже отбывших определенную часть назначенного судом наказания. Необходимо отметить, что в ст. 93 УК РФ не устанавливается в качестве условия необходимость установления того факта, что осужденный не нуждается для своего исправления в полном отбытии назначенного судом наказания, тем не менее это общее положение, закрепленное в ст. 79 УК РФ, рассматривается и при решении вопроса УДО несовершеннолетних. Таким образом, УДО применяется при наличии материальных и формальных оснований освобождения. И если к материальному основанию относятся данные, свидетельствующие о положительной характеристике личности осужденного и его правомерном поведении, то под формальным основанием понимается установленная законом часть срока наказания, по отбытию которой осужденному может быть представлено УДО [2, с.22].

В соответствии с этим сроки обязательного минимума наказания снижены по сравнению со сроками совершеннолетних осужденных. Они представлены следующим образом:

«а) не менее 1/3 срока наказания, назначенного судом за преступление небольшой или средней тяжести либо за тяжкое преступление;

в) не менее 2/3 срока наказания, назначенного судом за особо тяжкое преступление» (ст. 93 УК РФ).

Исходя из опросов несовершеннолетних осужденных, необходимо отметить, что 64% опрошенных стремятся к правопослушному поведению, у 56% возросло желание улучшить условия отбывания наказания, причем 72% осужденных стараются соблюдать порядок отбывания наказания с учетом критериев системы социальных лифтов [3, с. 6]. То есть это

свидетельствует о том, что необходимо и в дальнейшем проводить более тщательную работу в этом направлении, способствуя исправлению несовершеннолетних осужденных.

В настоящее время применение УДО к осужденным является важнейшим элементом исправительного процесса, а также эффективным стимулом к правопослушному поведению как в процессе отбывания наказания, так и после освобождения.

Известно, что институт УДО от отбывания наказания является одним из самых динамично развивающихся на всем протяжении его становления. Нормы, касающиеся УДО от отбывания наказания, в том числе и в отношении несовершеннолетних осужденных, в течение последнего десятилетия неоднократно подвергались изменению.

Данные изменения следует признать целесообразными. Известно, что несовершеннолетние отличаются от взрослых по своим психофизиологическим характеристикам. Некоторые совершают преступления в силу тяжелых жизненных обстоятельств, другие под влиянием взрослых и т.д. Следовательно, им надо оказывать посильную поддержку, причем как в самом исправительном учреждении, так и после освобождения, ведь у них идет процесс формирования личности.

Список использованной литературы:

1. Данилин Е. Основная работа впереди / Е. Данилин, П. Казберов // Преступление и наказание. 2012. № 2. С. 7.
2. Демичева С. Подготовка, порядок рассмотрения и направление в суд материалов об условно-досрочном освобождении осужденных к лишению свободы / С. Демичева, О. Сониная // Ведомости уголовно-исполнительной системы. 2010. № 1. С. 22.
3. Сибиль Ю. Максимально исключить тюремную атрибутику // Преступление и наказание. 2012. № 2. С. 6.

© О.Г. Никулев, 2014

УДК 343.2/7

С.Е. Новойдарская

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Института сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

РАЗУМНОСТЬ, ПУБЛИЧНОСТЬ И ДИСПОЗИТИВНОСТЬ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ: СООТНОШЕНИЕ ПРИНЦИПОВ

В настоящий период времени одними из ведущих принципов уголовного судопроизводства являются принципы публичности и разумности, поскольку уголовный процесс относится к публичной отрасли права.

Публичность является основополагающим принципом в уголовном судопроизводстве. Однако проявление публичности различно. При этом в одних ему отдается приоритетное направление (например, традиционное правосудие), в других он уступает первенство диспозитивному началу (например, особое правосудие при производстве у мирового судьи).

Одной из характерных особенностей уголовно-процессуальной деятельности является возможность и допустимость в определенных пределах ограничить права и свободы личности. [1, с. 94]

Именно в возможности ограничения прав и свобод одних для обеспечения прав и законных интересов других лиц (как правило, речь идет о неопределенном круге лиц, имея в виду любого члена общества, гражданина государства) заключается сочетание разумности и публичности.

В настоящий период времени уголовно-процессуальное законодательство направлено на минимизацию процессуального принуждения, недопущение чрезмерного ограничения прав и законных интересов личности. Прежде чем проанализировать соотношение диспозитивности и разумности, необходимо обратиться к определению принципа диспозитивности.

Традиционно принцип диспозитивности находит свое воплощение в некоторых отраслях права и проявляется в следующих положениях, тем самым, показывая специфику той или иной отрасли права.

В уголовном процессе реализация частного интереса при осуществлении правосудия определяется не столько произвольностью участников в выборе вариантов защиты своих частных прав, сколько в действиях должностных лиц по защите личных интересов участников уголовного процесса.

Принцип разумности позволяет реализовать частные начала в публичном процессе путем разумного сочетания волеизъявления сторон с обязательствами, установленными законом. Принцип разумности позволяет установить соотношение публичности и диспозитивности таким образом, чтобы оно соответствовало политике государства, направленной на гуманизацию уголовного судопроизводства, в том числе при назначении наказания. Более того, являясь международно-правовым принципом, разумность позволяет установить соответствие публичности и диспозитивности международно-правовым стандартам.

Исходя из всего вышесказанного, представляется целесообразным конкретизировать диспозитивность в виде принципа дозвоительной направленности в самоопределении сторон. Данный принцип уточняет, конкретизирует некоторые аспекты диспозитивности, исходя из разумного сочетания обязывающих и дозвоительных начал.

Реализация принципа дозвоительной направленности в самоопределении сторон осуществляется в альтернативном правосудии в виде особого порядка принятия решения при согласии обвиняемого с предъявленным ему обвинением. По согласованию стороны защиты в лице подсудимого и его защитника и стороны обвинения в лице государственного или частного обвинителя и потерпевшего возможно рассмотрение и разрешение уголовного дела без исследования и оценки доказательств, собранных по делу. Однако само по себе согласие еще не свидетельствует о применении данного порядка. Решение о его проведении должно быть надлежащим образом оформлено судьей. При этом судья вправе реализовать свои полномочия по постановлению приговора без проведения судебного разбирательства в общем порядке только при соблюдении ряда условий (обвиняемый осознает характер и последствия заявленного им ходатайства; ходатайство было заявлено добровольно и после проведения консультаций с защитником). Если такие условия не будут соблюдены, воля заинтересованных лиц учитываться не будет. [2, с.120]

Получается, что участник уголовного судопроизводства, наделенный властными полномочиями принимает окончательное решение по возникающим вопросам, тем самым ограничивая волеизъявление других участников. При этом «властный субъект» действует

на основе принципа разумности, поскольку определяет насколько свобода процессуальных действий того или иного участника процесса будет согласовываться с требованием закона.

Осуществление принципа дозволительной направленности в самоопределении сторон можно представить в виде следующей схемы, показывающей правоотношения, возникающие между участниками уголовного судопроизводства.

Гарантией уважения личности, обеспечения прав и свобод человека является не только неукоснительное соблюдение государством закона, но и установление сферы активности и самостоятельности личности.

Список использованной литературы

1. Плешанов А.Г. Диспозитивное начало в сфере уголовной юрисдикции: проблемы теории и практики. М., 2012. 454с.
2. Шестакова С.Д. Состязательность уголовного процесса. СПб., 2001. 568с.
© С.Е. Новойдарская, 2014

УДК 34.04

Петрова А. А.

Студент

Юридический Факультет

Северо-Восточный Федеральный Университет им. М. К. Аммосова

Г. Якутск, Российская Федерация

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СЕЛЬСКИХ СУДОВ В ЯКУТИИ ДО И ПОСЛЕ РЕВОЛЮЦИИ 1917 ГОДА

Революция 1917 года стала переломным моментом в истории нашего государства. На смену царской России пришла Россия Советская. Перемены коснулись всех сторон жизни, в том числе изменилась и судебная система. Эти изменения коснулись и сельских судов. Старые суды были разрушены, вместо них появились новые судебные органы, призванные охранять новый строй.

Вызывает интерес вопрос о том, какие именно преобразования были введены в сельских судах, ведь сельские суды – это суды, наиболее близкие к народу и наиболее остро реагировавшие на изменения.

Дореволюционный сельский суд решал споры и тяжбы между крестьянами, а также дела по маловажным их проступкам. В ведомство сельского суда входили все споры и тяжбы между крестьянами сельского общества ценой до ста рублей включительно. Также дела о движимом имуществе и землях в пределах крестьянского надела и по займам, покупкам продажам и всякого рода сделкам и обязательствам, дела по вознаграждению за убытки и ущерб, причиненные крестьянскому обществу. Сельский суд приговаривал к наказанию крестьян, принадлежащих сельскому обществу, и разбираал маловажные проступки, когда они были совершены в пределах самого сельского общества, против лиц, принадлежащих к тому же состоянию и без участия лиц других состояний.

По маловажным проступкам сельский суд приговаривал виновных к денежному взысканию до трех рублей и аресту до семи дней. Не зависимо от наказания, виновный должен был вознаградить владельца соответственно вреду и убытку. Решения и приговоры

суда приводились в исполнение сельским старшиной или его помощником, в последнем случае, под наблюдением старшины и под общей их ответственностью [2, с. 27].

После революции 1917 года вся власть на местах перешла к Советам рабочих, солдатских и крестьянских депутатов, которые должны были обеспечить революционный порядок. Старый буржуазный суд был разрушен, на его месте стали создавать новый, советский суд.

Начатые трудовым народом ломка старых судов и создание вместо них новых революционных органов правосудия привели к тому, что к моменту принятия Советом народных Комиссаров 22 ноября 1917 года Декрета о суде №1 в ряде городов и губерний России были созданы различные по названиям и не всегда равные по полномочиям суды. Они рассматривались как необходимые органы по борьбе с контрреволюцией и охране нового общественного порядка.

Подводя итоги первым месяцам существования советского суда на третьем Всероссийском Съезде Советов, Владимир Ильич Ленин говорил: «Пусть кричат, что мы, не реформируя старый суд сразу отдали его на слом. Мы расчистили этим дорогу для настоящего народного суда и не столько силой репрессий, сколько примером масс, авторитетом трудящихся, без формальностей, из суда, как орудия эксплуатации, сделали орудие воспитания на прочных основах социалистического общества» [6, с. 67].

Первый закон власти о суде – Декрет о суде №1 – предусмотрел создание на местах двух судебных органов:

- местные суды – для рассмотрения уголовных дел о преступлениях, наказание за которые не могло превышать двух лет лишения свободы, и гражданских дел при сумме иска до трех тысяч рублей (в июле 1918 года Декрет о суде №3 расширил компетенцию местных судов – цена иска до десяти тысяч рублей, наказание до пяти лет лишения свободы). Состав: постоянный местный судья и два очередных заседателя, избираемые местными Советами. Местные суды руководствовались в своих решениях декретами Советской власти и революционным правосознанием.

- революционные трибуналы – для рассмотрения дел о контрреволюционных посягательствах на Советскую власть. В их составе председатель и шесть очередных заседателей, избираемых губернскими или городскими Советами рабочих, крестьянских и солдатских депутатов.

Принципами нового судебного права стали: коллегиальность в принятии решений, уменьшение роли судебного профессионализма, расширение судебного правотворчества, вторжение в судопроизводство социальных и политических мотивов, сближение судебной и властно-управленческой деятельности Советов.

Революционные трибуналы носили характер чрезвычайных судебных органов: ускоренное судопроизводство, право применения высшей меры наказания, свобода в выборе мер уголовной репрессии, немедленное исполнение наказания и тому подобные характеристики.

После 5 июля 1918 года начинается ликвидация окружных судов Якутии. Решение исполнительного комитета Якутского Совета рабочих и красноармейских депутатов от 8 июня 1918 года открывает возможность создания в Якутии военно-революционных судов [1, с. 18].

Революция 1917 года внесла значительные изменения в систему сельских судов. Новые суды существенно отличались от прежних дореволюционных. Прежде всего, изменения затронули систему судов.

Вместо дореволюционного буржуазного суда появились местные суды и революционные трибуналы. Компетенция этих органов стала гораздо шире: если сельские

суды были в праве рассматривать только гражданские дела, то местные суды уже могли решать уголовные дела, если максимальная мера наказания не превышала пяти лет лишения свободы, ревтрибуналы боролись с контрреволюцией, мародерством, саботажем и прочими злоупотреблениями [3, с. 590].

С расширением рассматриваемых дел расширились и наказания. Если раньше сельский суд мог лишь взыскать штраф до трех рублей или приговорить к аресту до семи дней, то после революции местные суды уже могли взыскивать до десяти тысяч рублей и лишать свободы до пяти лет, революционные трибуналы могли приговаривать к высшей мере наказания. Изменения были и в составе судов. Вместо ежегодно избираемых судей сельских судов в местных судах работали постоянный местный судья и два очередных заседателя, избираемые местными Советами, а в ревтрибуналах - председатель и шесть очередных заседателей, избираемых губернскими или городскими Советами рабочих, крестьянских и солдатских депутатов.

Таким образом, после революции 1917 года полномочия судов увеличились. Это положительно повлияло на ускорение процесса судопроизводства в целом, ведь благодаря расширению компетенции судов на местах существенно снизилась нагрузка на окружные суды, что позволило осуществлять работу судов своевременнее. При этом качество судебных актов, их соответствие общепризнанным международным нормам, основанным на принципах равенства всех перед законом и судом, верховенстве закона и других, не ухудшилось.

Список использованной литературы.

1. «Верховный суд Республики Саха (Якутия)». В. И. Иванов, Д. И. Миронов. 2004 год.
2. «Законы и правила о крестьянах и переселенцах Якутской Области». Составитель якутский губернатор И. И. Крафт. Якутск. Областная типография 1912 года.
3. «История государства и права России». И. А. Исаев. 2010 год.
4. «Общие положения о земском самоуправлении в Якутской Области». Якутск. Якутская областная типография 1905 год.
5. «Якуты». В. Серошевский. Якутское книжное издательство 1992 год.
6. «Суд в СССР». 1977 год.

© А. А. Петрова, 2014

УДК 37.043.2

В.А. Пискотин, Старший преподаватель Кафедры ТСП
Воронежский институт МВД России, г. Воронеж Российская Федерация
Д.Н. Черников, Преподаватель Кафедры ТСП
Воронежский институт МВД России, г. Воронеж Российская Федерация
В.В. Прищепа, Преподаватель Кафедры ТСП
Воронежский институт МВД России, г. Воронеж Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ ОБУЧЕНИЯ СОТРУДНИКОВ ОВД В ВУЗАХ МВД РФ ПРАКТИЧЕСКИМ НАВЫКАМ ОБРАЩЕНИЯ С ОГНЕСТРЕЛЬНЫМ ОРУЖИЕМ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ НОРМАТИВОВ ПО СТРЕЛЬБЕ

Учитывая тот факт, что, «Огневая подготовка» является одной из важнейших составных частей служебной профессиональной подготовки сотрудников ОВД МВД России, призвана

содействовать подготовке квалифицированных специалистов в части обеспечения готовности к вооруженной защите законодательства РФ. Таким образом, одной из ее основных задач является формирование теоретических знаний, практических навыков и умений безопасного обращения с огнестрельным оружием.

В настоящее время для достижения вышеуказанной задачи, предусматривается несколько вариантов решений, которые сталкиваются с избитым, но актуальным вопросом: «Что делать? Как правильно научить?»

При решении задач по практическому обучению и привитию навыков обращения с огнестрельным оружием необходимо учитывать:

- формирование системы знаний материальной части огнестрельного оружия, применяемого и используемого сотрудниками ОВД, мерам безопасности при обращении с ним, основам внешней и внутренней баллистики стрелкового оружия и правилам ведения стрельбы из разных видов оружия, о системе огневой подготовке сотрудников МВД России;
- формирование умений уверенного обращения с разными видами огнестрельного оружия, применяемого и используемого сотрудниками ОВД;
- формирование устойчивых навыков при стрельбе из основных видов огнестрельного оружия, стоящего на вооружении МВД РФ;
- обеспечение практической готовности курсантов (слушателей) к действиям с использованием оружия в различных ситуациях служебной деятельности и правомерному пресечению противоправных действий с применением огнестрельного оружия [1, с.323].

При рассмотрении проблем, возникающих в ходе обучения, необходимо обратить особое внимание на 2 направления подготовки сотрудников ОВД:

1. В процессе обучения курсантов (слушателей), уже на первом этапе, преподаватели «Огневой подготовки» сталкиваются с трудностями, которые заставляют искать пути совершенствования для правильного восприятия материала обучаемыми. Курсанты (слушатели), приняв решение о поступлении на службу в полицию, даже не подозревают о трудностях, которые их ожидают в процессе службы в органах внутренних дел, таких как:

- ненормированный рабочий день;
- выполнение обязанностей при несении службы в различных климатических условиях;
- поддержание себя в хорошей физической форме и постоянная работа над ее совершенствованием;
- осуществление требований по обеспечению общественного правопорядка и поддержание его при обеспечении мероприятий с массовым скоплением гражданского населения.

На первых занятиях по «Огневой подготовке» курсанты (слушатели) проявляют неподдельный интерес к изучению данного предмета, в особенности, мужская половина, это и понятно. Но, спустя некоторое время, интерес к изучению, интерес заметно гаснет. Даже те курсанты (слушатели), которые проходили военную службу по призыву в вооруженных силах РФ, при проведении практических занятий, сталкиваются с проблемами, связанными с изучением материальной части стрелкового оружия (ПМ, АК). Этот факт можно объяснить только тем, что военнослужащие видели оружие, что касается автомата Калашникова, исключительно при выполнении воинского ритуала принятия присяги, а пистолет Макарова – вообще видели на картинках (учебных плакатах) и в фильмах [2, с.304].

И так, преодолели первый рубеж, получив допуск к практическому выполнению стрельб, но проблем меньше не становится. Так, при выполнении упражнений стрельб курсанты (слушатели), которые поразили мишень (цель), хотя бы одной пулей, начинают гордиться

своими достижениями и, в итоге, перестают слушать и прислушиваться к советам и рекомендациям преподавателя, а самое важное, перестают работать на совершенствованием техники стрельбы, не обращая внимание на очень важные элементы:

- правильная стойка;
- дыхание;
- хват оружия;
- производство спуска спускового крючка (производство выстрела);
- излишние манипуляции с оружием на исходном и огневом рубежах;
- быстрое и качественное сведение целика с мушкой (прицеливание).

Следующим проблемным моментом практического обучения стрельбе является то, что курсанты (слушатели), которым не удалось поразить мишень, перестают нарабатывать практические навыки, работать с оружием «в холостую», проводить работу над ошибками, указанными преподавателем, тем самым, не пытаются устранить недостатки, возможность устранить которых есть на первоначальных этапах.

2. При обучении курсантов (слушателей) практической стрельбе возникают свои отрицательные моменты:

- учебные взвода смешанные (личный состав взвода состоит из сотрудников-юношей и сотрудников-девушек), поэтому преподаватель уделяет большую часть времени на занятиях женской половине взвода, там самым, мужская составляющая взвода, остается без контроля за правильностью выполнения упражнения;

- важным фактором в подразделениях – это основной недостаток подготовки, при производстве выстрела, является боязнь отдачи затворной рамы, шумовой эффект при выстреле, выброс отстреленной гильзы от рядом стоящего сотрудника на огневом рубеже.

На этом этапе необходимо формировать смену правильно, а именно, курсант, который чувствует себя уверенно и умело владеет оружием и рядом курсант, который действует еще неуверенно, при это не допускать нарушений мер безопасности. В результате такого взаимодействия, курсант, в условиях стрессового состояния, будет меньше отвлекаться и больше станет подражать своему коллеге [3, с.669].

В заключении обсуждения вышеизложенной проблемы можно подвести итог и процитировать классика: «Научить можно и медведя кататься на велосипеде!», но для достижения цели по качественному обучению курсантов (слушателей), необходимы:

- опытный педагог-практик;
- на практических занятиях должно быть, как минимум, два преподавателя на учебный взвод;
- правильно подобранный материал для обучения и доступное изложение его обучаемым;
- обязательна самостоятельная подготовка и отработка практических действий (манипуляций с оружием) под контролем преподавателя;
- оказание помощи по преодолению страха перед огнестрельным оружием;
- поддержание заинтересованности курсантов (слушателей) в получении практических навыков, которые необходимы сотрудникам полиции, их применение и совершенствование в дальнейшей служебной деятельности при выполнении служебно-оперативных задач;
- очень важна работа психологов, при отборе кандидатов для поступления на службу в органы внутренних дел, правильное и своевременное разъяснение всех положений нормативных правовых актов, регламентирующих службу в МВД РФ, доведение всех тонкостей службы.

Список использованной литературы:

1. Дворяк И.А. Огневая (стрелковая) подготовка работников органов внутренних дел: учебник: доп. МВД РФ / И.А. Дворяк. – М.: ЦОКР МВД, 2005. – 327с.
2. Огневая подготовка: курс лекций / ЦОКР МВД России. – М.: ЦОКР МВД России, 2008. – 304 с.
3. Огневая подготовка: учебник: доп. МВД РФ. Департамент кадрового обеспечения МВД России. – М.: ЦОКР МВД России, 2009. – 671 с.

© В.А. Пискотин, Д.Н. Черников, В.В. Прищепа, 2014

УДК 343.2/7

А.В. Плотников

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

ПООЩРИТЕЛЬНЫЙ ИНСТИТУТ ЗАМЕНЫ НЕОТБЫТОЙ ЧАСТИ НАКАЗАНИЯ БОЛЕЕ МЯГКИМ ВИДОМ НАКАЗАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

Важным видом досрочного освобождения от отбывания наказания в виде лишения свободы является межотраслевой поощрительный институт замены неотбытой части наказания более мягким его видом, который включает в себя нормы уголовного, уголовно-исполнительного и уголовно-процессуального права. Замена наказания более мягким его видом является комплексным институтом, так как предусмотрена в законе как одно из оснований освобождения из мест лишения свободы и рассматривается как важный поощрительный институт, применяемый к осужденным. Это положение подтверждено многими исследователями проблем замены наказания более мягким его видом. [2, с. 488]

В соответствии с ч. 1 ст. 80 УК РФ лицу, отбывающему наказание в дисциплинарной воинской части, принудительные работы или лишение свободы, суд с учетом поведения осужденного в период отбывания наказания может заменить оставшуюся неотбытую часть наказания более мягким видом наказания. Действующий УК РФ, в отличие от УК РСФСР 1960 года, разделил институты замены неотбытой части наказания более мягким видом наказания и условно-досрочного освобождения от отбывания наказания и предусмотрел их закрепление в самостоятельных статьях.

Замена наказания более мягким его видом является одним из эффективных стимулов исправления и правопослушного поведения осужденных в период отбывания наказания в местах лишения свободы. Для рассмотрения важным определить ее юридическую природу.

Как известно, нормы, регулирующие замену неотбытой части наказания более мягким видом наказания, помещены законодателем в гл. 12 УК РФ «Освобождение от наказания». В связи с этим замена неотбытой части наказания рассматривается в качестве разновидности освобождения от отбывания наказания.

Законодатель уравнивал замену неотбытой части наказания более мягким видом наказания с условно-досрочным освобождением и создал по формальному основанию конкуренцию

указанных институтов. Полагаем, что такая конкуренция не может быть признана достаточно обоснованной, поскольку УДО является более значимым и радикальным средством поощрения позитивного поведения осужденного. [1, с. 672]

Одним из возможных путей расширения объема реализации данной замены наказания является снижение продолжительности срока отбывания наказания для применения замены наказания в порядке ст. 80 УК РФ к осужденным к лишению свободы, в соотношении со сроками УДО, в пределах одной четвертой, одной трети и половины срока назначенного наказания в виде лишения свободы соответственно для лиц, совершивших преступления небольшой и средней тяжести, тяжких и особо тяжких. При этом целесообразно оставить без изменений обязательный срок отбывания осужденным к лишению свободы наказания за совершение преступления против половой неприкосновенности несовершеннолетних, а также преступлений, предусмотренных ст. 210 УК РФ, только после отбывания осужденным не менее трех четвертей срока наказания, а за преступления против половой неприкосновенности несовершеннолетних, не достигших четырнадцатилетнего возраста, соответственно – после отбывания осужденным не менее четырех пятых срока наказания.

Следует отметить, что замена неотбытой части наказания более мягким видом наказания реализуется по определению суда. Осужденный также имеет право на обращение в суд с ходатайством о данной замене наказания. Основанием для такой процедуры является Определение Конституционного Суда РФ от 20 октября 2005 г. № 388-О «По жалобе гражданина Елисеева Алексея Юрьевича на нарушение его конституционных прав п. 2 и 5 ч. 1 ст. 399 УПК РФ и ч. 3 ст. 175 УИК РФ», в соответствии с которым осужденный имеет право напрямую обращаться в суд с ходатайством о вышеуказанной замене. Суд обязан рассмотреть такое ходатайство по существу в установленном законом порядке. В связи с вышеизложенным целесообразно исключить ч. 4 из ст. 113 УИК РФ.

Изложенные в статье изменения уголовного и уголовно-исполнительного законодательства в области применения замены неотбытой части наказания более мягким видом наказания к осужденным, по нашему мнению, будут способствовать повышению эффективности и расширению объема реализации указанных межотраслевых поощрительных институтов.

Список использованных источников:

1. Курс российского уголовного права. Общая часть / Под ред. В.Н. Кудрявцева, А.В. Наумова. М.: СПАРК, 2011. 722с.
2. Уголовное право России. Часть Общая / Под ред. Л.Л. Крутикова. М. 2013. 578с.
© А.В. Плотников, 2014

УДК 343.2/7

И.А. Попов, Магистрант 1 курса Факультета «социально-гуманитарный»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета, Г. Шахты, Российская Федерация

ОБ УГОЛОВНОМ НАКАЗАНИИ В ВИДЕ ШТРАФА

Федеральным законом от 7 декабря 2011 г. введено правило о повышении срока рассрочки уплаты штрафа с трех до пяти лет. Данное правило, естественно, смягчает наказание и поэтому имеет обратную силу. Представляется, что необходимо решить, как

следует применять его к осужденным к штрафу, которым уже предоставлена рассрочка в пределах трех лет или с максимальным пределом три года. Принцип решения данного вопроса должен быть таким же, как и при применении к осужденным санкций, из которых в соответствии с УК РФ в редакции Федерального закона от 7 марта 2011 г. исключен нижний предел наказания.

В ч. 5 ст. 46 УК РФ введено новое правило о замене штрафа как основного наказания в случае злостного уклонения от его уплаты: штраф «заменяется иным наказанием, за исключением лишения свободы». Таким образом, возможности замены штрафа максимально расширены – суд более не связан санкцией статьи Особенной части УК. Кроме того, принципиально по-иному решен вопрос о возможности замены штрафа лишением свободы.

Вместе с тем по существу данное правило сохраняет и даже усугубляет давно известную проблему неопределенности соотношения размеров штрафа и сроков и размеров заменяющих наказаний. Теперь добавляется неопределенность видов таких наказаний. Не любой вид наказания из ст. 44 УК в диапазоне от штрафа до лишения свободы подходит для замены штрафа. Не подходит лишение звания или награды – это только дополнительный вид наказания. Может не подходить лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью – этот вид наказания связан с соответствующей деятельностью виновного при совершении преступления. [2, с. 45]

Статьями 51 и 55 УК обособлена сфера применения наказаний в виде ограничения по военной службе и содержания в дисциплинарной воинской части – они тоже не смогут послужить заменой штрафа. Поэтому из действующих ныне видов наказаний останутся пригодными только обязательные и исправительные работы, а также ограничение свободы. Фактически произошло почти полное возвращение к перечню заменяющих штраф видов наказаний в первоначальной редакции ст. 46 УК РФ. По существу же для замены штрафа вряд ли пригодна и ограничение свободы, так как свойственные данному виду наказания правоограничения вообще не достигают уровня, характерного для уголовных наказаний. Ограничение свободы на практике может служить лишь запасным вариантом для замены – на те случаи, когда замена штрафа исправительными или обязательными работами невозможна в связи с тем, что осужденный подпадает под категорию лиц, которым эти наказания не могут быть назначены (ч. 4 ст. 49, ч. 5 ст. 50 УК РФ). Расширение возможности для замены штрафа другим видом наказания, хотя и с высказанными оговорками, свидетельствует о смягчающем характере данного предписания.

Второе предложение в ч. 5 ст. 46 УК РФ, на наш взгляд, не поддается однозначному толкованию: «Указанное положение не распространяется на осужденных к наказанию в виде штрафа за преступления, предусмотренные статьями 204, 290, 291, 291.1 настоящего Кодекса». Указанное положение – предыдущее предложение в этой части статьи – фактически содержит два положения: правило (штраф заменяется иным наказанием) и исключение из него (за исключением лишения свободы). Что именно не распространяется на коррупционеров? Если не распространяется все правило о замене, то заменить штраф в указанных случаях вообще нельзя. Если не распространяется исключение, то заменить штраф коррупционеру, уклонившемуся от его уплаты, можно другим видом наказания, в том числе и лишением свободы. По-видимому, все же имеется в виду, что не распространяется первое предложение полностью, так как штраф по указанным статьям установлен ч. 2 ст. 46 УК РФ в особых значениях, фактически выражается в огромных суммах и явно выбивается теперь из понятия штрафа как самого мягкого вида наказания.

Заменить его другим видом наказания, не связанным с изоляцией, нелогично и невозможно. [1, с. 21]

При таком решении действительным последствием злостного уклонения осужденного-коррупционера от уплаты столь крупного штрафа может стать только обращение взыскания на его имущество. Пункт 1 ч. 10 ст. 103 ФЗ «Об исполнительном производстве» предусматривает такое взыскание в случаях, когда штраф, как основное наказание, не уплачен в срок для добровольного исполнения, и суд отказал в замене штрафа другим видом наказания. Рассматриваемое положение ч. 5 ст. 46 УК – единственный случай, когда суд не только может, но обязан отказать в замене штрафа. Для всех других случаев должно действовать правило об императивности замены, и мы присоединяемся в этом вопросе к критическим оценкам указанной нормы закона «Об исполнительном производстве».

Исходя из изложенного, если первое предложение ч. 5 ст. 46 УК является нормой, смягчающей наказание, по сравнению с предыдущим законом, то второе предложение, напротив, усиливает наказание и не имеет обратной силы.

Список использованной литературы:

1. Верина Г.В. Ограничение свободы как вид уголовного наказания в свете законодательных новелл // Уголовное право. 2010. № 5. 102с.
2. Степашин В.М. Специальные правила назначения наказания и мер уголовно-правового характера. М.: Юрлитинформ, 2012. 544с.

© И.А. Попов, 2014

УДК 343.2/7

Г.С. Попов

Магистрант 1 курса

Факультета «социально-гуманитарный»

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)

Донского государственного университета

Г.Шахты, Российская Федерация

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАННОСТЕЙ НАЛОГОВОГО АГЕНТА

В соответствии с налоговым законодательством Российской Федерации обязанность уплачивать налоги в равной мере возлагается как на налогоплательщиков, так и на налоговых агентов. Уголовно-правовая оценка действий последних, несмотря на актуальность для правоприменительного процесса, длительное время оставалась не регламентированной и вызывала определенную сложность. По данной проблеме высказаны полярные точки зрения. [2, с.56]

Уголовная ответственность за неисполнение обязанностей налогового агента установлена Федеральным законом Российской Федерации от 8 декабря 2003 г. № 162-ФЗ «О внесении изменений и дополнений в Уголовный кодекс Российской Федерации» и предусмотрена ст. 199.1 УК РФ. Заметим, что внесенные изменения не оправдали, на наш взгляд, ожиданий и породили новые дискуссии.

Налоговыми агентами признаются лица, на которых в соответствии с НК РФ возложены обязанности по исчислению, удержанию у налогоплательщика и перечислению в

соответствующий бюджет (внебюджетный фонд) налогов. Чаще всего эти обязанности исполняют работодатели. При этом не имеет значения, состоит ли с ними физическое лицо в трудовых отношениях либо выполняет работы (оказывает услуги) на основе гражданско-правовых договоров. В отдельных случаях законодательство о налогах и сборах возлагает обязанность по удержанию налогов на лиц (налоговых агентов), не являющихся таковыми (например, российские партнеры удерживают суммы налога на прибыль, НДС у своих иностранных контрагентов, которые извлекают прибыль (доход) на территории РФ, не создавая самостоятельных организаций, филиалов, представительств и т.д.).

Название рассматриваемой нами статьи «Неисполнение обязанностей налогового агента», на наш взгляд, гораздо шире ее содержания. Ее диспозиция типично бланкетная, что требует обращения к нормам налогового законодательства. Исчерпывающий круг обязанностей налогового агента дан в п. 3 ст. 24 НК РФ:

а) правильно (т.е. в полном соответствии с нормами НК РФ, других нормативных правовых актов законодательства о налогах) и своевременно исчислять и удерживать налоги, а также перечислять их в бюджет (внебюджетные фонды);

б) в течение одного месяца письменно сообщить в налоговый орган по месту своего учета о: невозможности удержать налог (при этом причина не имеет значения); сумме задолженности налогоплательщика. Налоговые органы в этом случае сами должны принимать меры по взысканию образовавшейся задолженности;

в) вести учет выплаченных доходов и перечисленных в бюджеты (внебюджетные фонды) налогов;

г) представлять в налоговый орган по месту своего учета документы, необходимые для контроля за правильностью исчисления, удержания и перечисления налогов. [1, с. 87]

В соответствии с диспозицией ст. 199.1 УК РФ ответственность налогового агента возможна лишь за неисполнение обязанностей по исчислению, удержанию или перечислению налогов или сборов, совершенное в крупном размере, т.е. те деяния, из числа указанных в п. 3 ст. 24 НК РФ, которые находятся в прямой причинной связи с наступившими последствиями.

Общие правила о налоговых агентах, установленные в ст. 24 НК РФ, существенно уточняются и дополняются рядом других статей НК РФ. Например, из содержания п. п. 2, 3 ст. 161 НК РФ вытекает, что налоговыми агентами могут выступать как юридические, так и физические лица. Для уголовной ответственности по ст. 199.1 УК РФ деление агентов по указанному критерию значения не имеет.

Отказ законодателя от индивидуализации ответственности налоговых агентов в зависимости от того, физическим лицом либо юридической организацией исполняются его обязанности, представляется нам возвращением на исходные позиции.

Стремление законодателя криминализировать новые формы посягательства на налоговые отношения вызывает одобрение. В то же время полагаем, что в целях унификации уголовной ответственности за налоговые преступления следовало не создавать новую норму, предусматривающую ответственность за уклонение от уплаты налогов налоговыми агентами, а внести соответствующие изменения в ст. 198 и 199 УК РФ в зависимости от того, является налоговый агент физическим лицом или же он представляет интересы организации.

Список использованной литературы:

1. Березова О.А. Основания прекращения обязанности по уплате налога: Дис. ... канд. юрид. наук. М., 2013. 562с.

УДК 343.2/7

В.А. Резникова, Магистрант 1 курса
Факультета «социально-гуманитарный»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета, Г.Шахты, Российская Федерация

ЗАЩИТА ДЕТЕЙ ОТ ИНФОРМАЦИИ, СПОСОБНОЙ НАНЕСТИ ВРЕД ИХ ЗДОРОВЬЮ И НРАВСТВЕННОМУ РАЗВИТИЮ

Проблема защиты детей и юношества от негативного агрессивного, в некоторой степени аморального влияния информации является одной из актуальнейших проблем современного законодательства России. Развитие информационных и коммуникационных технологий, появление разнообразных социальных сетей со свободным доступом к информации не способствуют развитию мышления и здоровой психики у ребенка, а скорее наоборот – влияют на появление ряда комплексов и определенной информационной зависимости у несовершеннолетних.

Информационное пространство предлагает нам на выбор разнообразную информацию, чаще негативного, а порой и аморального содержания. Отследить передачу и перемещение в интернет-сетях огромного потока информации практически невозможно. Принятые законодательные акты федерального и регионального уровня лишь опосредованно регулируют отношения по передаче информации пользователям, в том числе несовершеннолетним гражданам.

Нередко перед государством и обществом в целом встает вопрос: от чего хотел бы и должен быть защищен пользователь информации?

Во-первых, от информации, которая способна тем или иным образом травмировать его психику (особенно это относится к несовершеннолетним).

Во-вторых, несовершеннолетние должны быть защищены от получения такой информации, а также пропаганды и агитации, которая наносит вред их здоровью, нравственному и духовному развитию.

В-третьих, потребитель должен быть защищен от недостоверной информации, в том числе от недобросовестной и неэтичной рекламы, а также информации нерекламного характера, включая информацию, распространяемую в период избирательной кампании.

В-четвертых, от агрессивной по направленности информации: от навязчивой рекламы, от скрытого информационного (в том числе рекламного) воздействия, от «языка вражды». С данным определением нельзя не согласиться. [2, с. 13]

Федеральный закон от 24.07.1998 № 124-ФЗ «Об основных гарантиях прав ребенка в Российской Федерации» (ст. 14) установил правовые основы защиты ребенка от информации, пропаганды и агитации, наносящих вред его здоровью, нравственному и духовному развитию. В целях обеспечения безопасности жизни, охраны здоровья, нравственности ребенка, защиты его от негативных воздействий в порядке, определенном уполномоченным Правительством Российской Федерации федеральным органом исполнительной власти, проводится экспертиза (социальная, психологическая,

педагогическая, санитарная) настольных, компьютерных и иных игр, игрушек и игровых сооружений для детей.[1, с. 45]

Ряд ограничений, установленных органами исполнительной власти ряда субъектов РФ и муниципальных образований, способствует развитию нормального кругозора у ребенка. Ограничение на распространение информации, содержащей элементы жестокости, насилия, культивирования нездорового отношения к сексу у ребенка, позволит нормализовать развитие нравственных основ и приоритетов.

Органы местного самоуправления на вверенной им территории пытаются осуществить меры общественного и правового характера, способствующие защите несовершеннолетних от информации, способной нанести вред их здоровью, нравственному и духовному развитию.

В связи с этим в настоящее время назрела необходимость создания и развития единой государственной информационной политики – приоритетной составляющей социально-экономической политики государства в области защиты несовершеннолетних от информации, способной нанести вред их здоровью и нравственному развитию. Обязанность законодателя – урегулировать все новые правовые явления, дать им соответствующую оценку и установить правила, по которым должны действовать субъекты этих отношений. Однако в российском правовом пространстве, к сожалению, весьма часто наблюдается ситуация отсутствия правового регулирования общественных отношений, иногда даже целых групп отношений либо их отдельных сторон. Даже при наличии последовательного и логичного, четко закрепленного механизма реализации личных прав, без информации он останется нереализованным. Проблема информационной безопасности несовершеннолетних детей предопределяет внедрение правовых ограничений на деятельность средств массовой информации.

Приоритетным направлением является совершенствование нормативно-правовой базы в сфере защиты прав и законных интересов несовершеннолетних и необходимость развития информационного взаимодействия между ведомствами.

Список использованной литературы:

1. Андрианова В.В. Информация и информационные права человека в системе обеспечения личных прав // Государственная власть и местное самоуправление. 2011. № 5. 104с.
2. Кирилловых А.А. Правовые новации в сфере информационной безопасности несовершеннолетних // Информационное право. 2011. № 4. 122с.

© В.А. Резникова, 2014

УДК 343.2/7

Д.А. Рудь, Магистрант 1 курса, Факультета «социально-гуманитарный»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета, Г. Шахты, Российская Федерация

ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ОБЩЕСТВА, ИГОРНОГО БИЗНЕСА И УГОЛОВНОГО ЗАКОНА

Уголовно-правовое регулирование различных видов коммерческой деятельности имеет не менее древнее происхождение, чем само извлечение прибыли, в том числе с

использованием зависимого или иного неравноправного положения договорного контрагента. Не секрет, что наиболее стабильный сбыт товаров и услуг часто достигается с использованием так называемых аддикций (психологических зависимостей от различных стимулов). Среди потребителей любой номенклатурной группы товаров и услуг нетрудно выделить относительно немногочисленную, но стабильную группу лиц с измененным (отклоняющимся, девиантным) поведением, демонстрирующих сверхувлеченность, часто за счет отрицания и игнорирования иных форм социальной активности. Такие группы, обычно называемые «фанатами», встречаются повсеместно – от завсегдатаев борделей до хозяев вечно ремонтируемых квартир, от пользователей Интернета до особо азартных игроков. [2, с. 12]

В этой связи опыт зарубежного законодательства, регулирующего игорный бизнес, представляет интерес именно с точки зрения выяснения общих тенденций, а не копирования тех или иных норм. Легко заметить, что наиболее либеральный режим – вплоть до полного отсутствия соответствующих норм – имеет место в наиболее бедных и слаборазвитых государствах, остро нуждающихся в расширении налоговой базы и в создании любых легальных рабочих мест. Естественно, население таких стран не создает криминальных проблем, связанных с массовым участием в азартных играх и последующим инвестированием доходов.

Точно так же решается вопрос противодействия нелегальному (теневому) игорному бизнесу и организованному совершению преступлений в данном секторе. Декриминализация игорного бизнеса, масштабы которого требуют как минимум всестороннего изучения и оценки, достигается никак не путем административно-правового «выдавливания» всего этого бизнеса в сектор теневой экономики. Вопрос о стимулирующем влиянии игорного бизнеса на состояние преступности требует дополнительного рассмотрения. Так, по материалам ГУВД/МВД субъектов РФ, в 2006 г. было совершено преступлений, связанных с игорным бизнесом: в Амурской области – 845, в Татарстане – 398, в Новосибирской области – 38, в Саратовской – 32, в Калужской области – 11. Не ставя под сомнение достоверность статистики в малонаселенной Амурской области, полезно сопоставить приведенные цифры с 3855,4 тысячи преступлений, зарегистрированных в России за 2006 г. Такое сопоставление даст нам ничтожные доли процента, даже с учетом неизбежной латентности. [3, с. 17]

Тогда как фактический запрет легальных игорных заведений приводит к легко ожидаемым последствиям в виде ухода их в нелегальное подполье, превращения в так называемые катраны, известные еще с досоветских времен, а также к расширению коррупционного рынка, переводу предприятий и капиталов в иностранные юрисдикции и обеспечению отечественной организованной преступности еще одним видом высокодоходной деятельности, плюс росту судимости, но уже за нарушения административно-правовых норм при отсутствии инфраструктуры игорных зон в России. [1, с. 34]

Таким образом, вопрос легализации или запрета, с последующей криминализацией нелегального игорного бизнеса, является сугубо политическим. Государственное регулирование вопросов ведения данного бизнеса должно осуществляться в интересах развития экономики, а также с учетом отношения доходов от данного вида предпринимательской деятельности и неизбежных издержек, включая собственно криминальные. Обманом общественного мнения является подмена проблематики оздоровления предпринимательской деятельности, приносящей значительный доход, профилактикой лудомании, охраной нравственности или борьбой с преступностью, «связанной с азартными играми».

Список использованной литературы:

1. Орлова Л.А. Нелегальный игорный бизнес как экономическая дисфункция // Следователь. 2010. № 9(149). 102 с.
2. Соловьев И.Н. О некоторых вопросах административно-правового противодействия незаконному игорному бизнесу // Административное право и процесс. 2011. № 5. 120 с.
3. Ражков Р.А. Актуальные проблемы борьбы с подпольным игорным бизнесом // Российская юстиция. 2011. № 4. 98 с.

© Д.А. Рудь, 2014

УДК 343.2/7

Р.Г. Сапрунов, Магистрант 1 курса, Факультета «социально-гуманитарный»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета, Г.Шахты, Российская Федерация

К ВОПРОСУ ОБ ОКОНЧАНИИ ДЛЯЩЕГОСЯ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

По мнению большинства отечественных авторов, длящимся преступлениям присущи два момента окончания:

окончание юридическое, т.е. совершение первоначального действия или акта бездействия, описанного в диспозиции соответствующей нормы особенной части уголовного закона, что является основанием для привлечения лица к ответственности за оконченное преступление в смысле ч. 1 ст. 29 УК РФ, а не за приготовление или покушение;

окончание фактическое, т.е. прекращение «преступного состояния», с которым непосредственно связаны выбор применимого уголовного закона и возможность освобождения от уголовной ответственности по амнистии либо за истечением сроков давности. [1, с. 120]

Некоторые ученые, не прибегая к использованию выражений «юридическое окончание» и «фактическое окончание», отмечают несовпадение в длящихся преступлениях момента выполнения оконченного состава преступления и момента прекращения преступного состояния либо же говорят о двойном окончании таких преступлений, т.е. описывают данный феномен с помощью несколько иных терминов.

Если юридическое окончание длящегося преступления с очевидностью вытекает из содержания диспозиции соответствующей нормы Особенной части, то признание такого деяния фактически оконченным вызывает определенные трудности. В п. 4 Постановления Пленума Верховного Суда СССР от 4 марта 1929 г. «Об условиях применения давности и амнистии к длящимся и продолжаемым преступлениям» (которое на территории Российской Федерации до сих пор официально не отменено) разъясняется, что длящееся преступление «кончается вследствие действий самого виновного, направленных к прекращению преступления, или наступления событий, препятствующих совершению преступления (например, вмешательство органов власти)». Далее в том же Постановлении говорится о прекращении таких преступлений по воле или вопреки воле виновного, приводится примерный перечень вариантов такого прекращения, как-то: добровольное выполнение виновным своих обязанностей, явка с повинной, задержание органами власти и др. Однако данное руководящее разъяснение представляется нам не вполне удачным. [2, с. 163]

С особой осторожностью нужно подходить к установлению факторов, относящихся к последней из выделенных нами групп, особенно когда речь идет об истечении срока существования обязанности. В связи с этим нельзя не обратить внимания на ряд неточностей, содержащихся в п. 25 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 3

апреля 2008 г. № 3 «О практике рассмотрения судами уголовных дел об уклонении от призыва на военную службу и от прохождения военной службы или альтернативной гражданской службы».

Представляется, что не основаны на законе выводы Пленума о том, будто бы уклонение от прохождения альтернативной гражданской службы считается окончанным по достижении виновным возраста 28 лет 9 месяцев или 28 лет 6 месяцев (в зависимости от срока этой службы), а дезертирство, совершенное военнослужащим, проходящим службу по призыву – по достижении им 28 лет.

Разумеется, нельзя признать гуманным и справедливым положение, когда такие преступления, как дезертирство или уклонение от прохождения альтернативной гражданской службы считаются непрерывно совершающимися на протяжении многих десятилетий, вследствие чего виновный может оказаться в ситуации, про которую говорят: «на пенсию с чистой совестью». Однако единственно возможное решение данной проблемы видится нам далеко за пределами уголовного закона (тем более его официального толкования) и заключается в установлении в административном законодательстве не только предельного призывного возраста, но и предельного возраста нахождения на военной службе по призыву и на альтернативной гражданской службе. До указанных изменений следует исходить из предельного возраста пребывания на военной службе, установленного ст. 49 Федерального закона «О воинской обязанности и военной службе», нейтрализуя чрезмерно длительные сроки привлечения к уголовной ответственности применением к виновным норм об освобождении от наказания в связи с изменением обстановки (ст. 80.1 УК РФ).

На основании изложенного полагаем, что фактическое окончание длящегося преступления должно определяться с учетом, как законодательной конструкции соответствующего состава преступления, так и регулятивных (не уголовных) правовых норм и фактических обстоятельств дела; в любом случае оно должно быть связано с полным прекращением выполнения объективной стороны состава преступления. Вопрос об освобождении от уголовной ответственности лиц, добровольно прекративших свое преступное состояние, должен решаться по правилам о деятельном раскаянии (хотя и законодательно адаптированным для подобного рода случаев), а не по правилам о добровольном отказе.

Список использованной литературы:

1. Ковалев М.И. Соучастие в преступлении. Ч. 2: Виды соучастников и формы соучастия в преступной деятельности. Свердловск, 2012. 502 с.
2. Козлов А.П. Учение о стадиях преступления. СПб., 2010. 603 с.

© Р.Г. Сапрунов, 2014

УДК 343.2/7

М.И. Седых, Магистрант 1 курса, Факультета «социально-гуманитарный»
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал)
Донского государственного университета, Г. Шахты, Российская Федерация

ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ

Наиболее значимым нормативно-правовым актом, употребляющим термин «интеллектуальная собственность», является Конституция РФ, в ст. 44 которой закреплено положение о том, что «каждому гарантируется свобода литературного, художественного,

научного, технического и других видов творчества, преподавания. Интеллектуальная собственность охраняется законом». Охрана интеллектуальной собственности осуществляется в гражданском, административном и уголовном порядке.

Таким образом, в соответствии с Конституцией РФ основной задачей права интеллектуальной собственности в России является обеспечение свободы творчества путем охраны результатов интеллектуальной деятельности, а также посредством отнесения правового регулирования непосредственно к компетенции Российской Федерации. [2, с. 39]

Уголовный кодекс РФ 1996 г. вообще не использует понятие «интеллектуальная собственность», он лишь оперирует такими понятиями, как «объекты авторского права и смежных прав» (ст. 146 УК РФ), «изобретение», «полезная модель», «промышленный образец» (ст. 147 УК РФ), «товарный знак», «знак обслуживания», «наименование места происхождения товаров» (ст. 180 УК РФ). Однако, как показывает анализ рассмотренного выше гражданского законодательства, все эти объекты уголовно-правовой охраны являются составными частями понятия «интеллектуальная собственность».[3, с. 45]

Под интеллектуальной собственностью понимают, например, «совокупность исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности, а также на некоторые приравненные к ним объекты, такие, как средства индивидуализации участников гражданского оборота и производимой ими продукции (работ, услуг)». [1, с. 123]

В целом анализ российского и международного законодательства, а также доктринальных определений позволяет сделать вывод о том, что термин «интеллектуальная собственность» является обобщающим по отношению к целому ряду объектов исключительных прав.

В связи с изложенным все объекты интеллектуальной собственности можно сгруппировать в следующие самостоятельные институты:

1. Институт авторского права и смежных прав. Объектами интеллектуальной собственности, охраняемыми авторским и смежным правом, являются произведения науки, литературы и искусства (авторское право), фонограммы, исполнения, постановки, передачи организаций эфирного и кабельного вещания (смежные права). Указанные объекты объединены в едином институте вследствие теснейшей зависимости возникновения и осуществления смежных прав от прав авторов.

2. Институт патентного права. Данный институт регулирует отношения, возникающие в связи с созданием, использованием и охраной изобретений, полезных моделей и промышленных образцов. Объединение указанных трех объектов интеллектуальной собственности в единый институт патентного права объясняется тем, что изобретения, полезные модели и промышленные образцы, обладая значительным сходством, существенно отличаются от иных объектов интеллектуальной собственности.

3. Институт права на средства индивидуализации участников гражданского оборота и производимой ими продукции (работ, услуг). Средства индивидуализации необходимы для того, чтобы отличать участников гражданского оборота, производимую ими продукцию, выполняемые работы и оказываемые услуги. Использование средств индивидуализации способствует созданию равных условий хозяйствования, повышению конкуренции, возрастанию ответственности за качество производимой продукции (работ, услуг). Особенность средств индивидуализации заключается в том, что данные объекты интеллектуальной собственности не являются результатами интеллектуальной деятельности, а лишь приравниваются к ним.

Список использованной литературы:

1. Сергеев А.П. Интеллектуальная собственность. М., 2012. 344с.

2. Брохович Л.Н., Монастырская А.А., Трохова М.В. Ваша интеллектуальная собственность. СПб., 2013. 238с.

3. Гражданское право. Часть 1: Учебник для вузов / Под ред. А.П. Сергеева, Ю.К. Толстого. М., 2007. 565с.

© М.И. Седых, 2014

УДК 343.2/7

А.В. Семькин

Магистрант 1 курса

Социально-гуманитарный факультет

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г.Шахты, Российская Федерация

ТРАНСПОРТНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ

Транспортная государственная политика нашей страны говорит о том, что важнейшая составная часть производственной инфраструктуры страны – транспорт. Структурная перестройка экономики, обеспечение целостности, национальной безопасности и обороноспособности РФ, а так же другие структурные единицы нашей инфраструктуры напрямую зависят от устойчивого и эффективного функционирования транспорта. Для этого необходимо формировать и последовательно реализовывать продуманную государственную транспортную политику, которая учитывает особенности транспорта и его роль в экономических и социальных процессах [1].

Уголовно – правовая политика занимает особое место в государственной транспортной политике. Она призвана обеспечивать правовую базу для противодействия наиболее серьезным угрозам транспортной безопасности, которая, непосредственно, исходит от противоправного поведения человека. Комплекс уголовно-правовых норм, обеспечивающих охрану транспортной безопасности, сосредоточен, прежде всего, в главе 27 УК РФ «Преступления против безопасности движения и эксплуатации транспорта» [2].

В условиях постоянно меняющегося, не в полной мере кодифицированного и не всегда совершенного транспортного законодательства сложные по технике описания бланкетные диспозиции абсолютно всех статей главы 27 Уголовного Кодекса Российской Федерации не дают ясности в понимании основных признаков большинства составов транспортных преступлений [3]. Особо проблематичным в этом плане является такой признак как субъект транспортных преступлений, который в большинстве составов данной категории является специальным.

Субъект транспортного преступления - это физическое вменяемое лицо, которое достигло установленного уголовным законом возраста, а также обладающее иными признаками, предусмотренными в статьях Особенной части УК РФ, виновное в нарушении правил безопасности функционирования транспорта [4].

Специальные субъекты транспортных преступлений подразделяются в зависимости от выполняемой роли в системе отношений, которые, непосредственно, обеспечивают безопасность движения и эксплуатации транспорта, на следующие виды:

- 1) лица, управляющие движением транспортных средств;
- 2) лица, ответственные за эксплуатацию и ремонт;
- 3) лица, являющиеся иными участниками движения транспортных средств;

4) лица, ответственные за обеспечение транспортной безопасности [5].

Из всего вышше изложенного, можно сделать вывод о том, что специальный субъект состава транспортного преступления, как один из главных его субъективных признаков, напрямую описывающий сферу применения той или иной уголовно-правовой нормы и имеющий первостепенное значение для квалификации, обуславливает множество нерешенных уголовно-правовых вопросов, с которыми сталкиваются правоприменители. По нашему мнению, следует пересмотреть нормативно – правовые нормы нашего законодательства для более полного описания субъекта транспортных преступлений.

Список использованной литературы:

1. Об одобрении Концепции государственной транспортной политики Российской Федерации: Пост. Правительства РФ от 08 сентября 1997 г. № 1143 // Собрание законодательства Российской Федерации. 1997. № 37. ст. 4303.

2. О внесении изменения в статью 264 Уголовного кодекса Российской Федерации: Федеральный закон от 13.02.2009 № 20-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2009. № 7. ст. 788;

3. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с введением в действие положений Уголовного кодекса Российской Федерации и Уголовно-исполнительного кодекса Российской Федерации о наказании в виде ограничения свободы: Федеральный закон от 27.12.2009 № 377-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2009. № 52 (1 ч.), ст. 6453;

4. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с обеспечением транспортной безопасности: Федеральный закон от 27.07.2010 № 195-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2010. № 31. ст. 4164;

5. О внесении изменений в Уголовный кодекс Российской Федерации: Федеральный закон от 07.03.2011 № 26-ФЗ // Собрание законодательства РФ. 2011. № 11. ст. 1495;

© А.В. Семькин, 2014

УДК 343.3/7

А.А. Ситников

Магистрант 1 курса

Социально – гуманитарный факультет

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ

г.Шахты, Российская Федерация

ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ПРЕВЫШЕНИЯ ДОЛЖНОСТНЫХ ПОЛНОМОЧИЙ

Совершение должностным лицом действий, которые явно выходят за пределы его полномочий и повлекли существенное нарушение прав и законных интересов граждан или организаций либо охраняемых законом интересов общества или государства называется ни как иначе, как превышение должностных полномочий

В судебной практике выделяются три вида превышения должностных полномочий:

1) совершение одним должностным лицом действий, которые относятся к полномочиям другого;

2) совершение должностным лицом действий, которые могли быть совершены им только при наличии особых условий, указанных в законе или подзаконном акте и отсутствовавших в данной ситуации;

3) совершение должностным лицом действий, которые никто и ни при каких обстоятельствах не может совершить.

В теории уголовного права справедливо выделяют еще одну форму превышения полномочий - единоличное совершение должностным лицом действий, которые могут быть совершены лишь коллегиально [1].

Общественно опасные последствия как признак состава превышения должностных полномочий формально в законе описаны ст. 285 УК РФ. Следует иметь в виду, что здесь более характерен именно нравственный или материальный вред личности, нарушение ее конституционных прав и свобод. Вместе с тем в отдельных случаях не исключается и иной вред - имущественный, экологический и т.п. По действующему же законодательству физический вред личности является признаком не основного, а особо квалифицированного состава превышения полномочий.

С субъективной стороны преступление характеризуется прямым умыслом. Косвенный умысел нехарактерен для данного преступления, поскольку, как указывается в законе, превышение носит явный характер. Следовательно, лицо не может не предвидеть именно неизбежности наступления указанных в законе последствий [2]. Квалифицированный вид превышения должностных полномочий предполагает совершение преступления лицом, занимающим государственную должность РФ или субъекта РФ, а равно главой органа местного самоуправления.

Особо квалифицирующими признаками рассматриваемого преступления являются:

- а) применение насилия или угроза его применения;
- б) применение оружия или специальных средств;
- в) причинение тяжких последствий (ч. 3 ст. 286 УК РФ).

Применение насилия означает нанесение потерпевшему побоев, причинение физической боли, легкого и средней тяжести вреда здоровью, ограничение свободы, истязание. Умышленное причинение смерти или тяжкого вреда здоровью не охватывается составом превышения должностных полномочий и требует квалификации по совокупности с соответствующими преступлениями против личности [3].

Угроза применения насилия означает высказанное или иным образом выраженное намерение виновного причинить вред здоровью потерпевшего, когда у последнего имелись действительные основания опасаться исполнения этой угрозы. Тяжкими последствиями превышения должностных полномочий являются крупные аварии, длительные остановки транспорта или производственного процесса, дезорганизация работы учреждения, нанесение материального ущерба в особо крупных размерах, резкое осложнение социальной обстановки в конкретной местности, причинение тяжкого вреда здоровью или смерти хотя бы одному человеку. При этом следует иметь в виду, что психическое отношение к смерти и причинению тяжкого вреда здоровью может быть выражено только в форме неосторожности. Вина по отношению к иным тяжким последствиям может быть как умышленной, так и неосторожной.

Ст. 286 УК РФ предусмотрены следующие виды уголовной ответственности за данное преступление:

– Ч.1 ст.286 УК РФ – штраф – в размере до восьмидесяти тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период до шести месяцев, либо лишение права занимать определенные должности или заниматься определенной

деятельностью на срок до пяти лет, либо арест на срок от четырех до шести месяцев, либо лишение свободы на срок до четырех лет.

– Ч.2 ст.286 УК РФ – штраф в размере от ста тысяч до трехсот тысяч рублей или в размере заработной платы или иного дохода осужденного за период от одного года до двух лет, либо лишение свободы на срок до семи лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет или без такового.

– Ч.3 ст.286 УК РФ – лишение свободы на срок от трех до десяти лет с лишением права занимать определенные должности или заниматься определенной деятельностью на срок до трех лет.

Список использованной литературы:

1. Волженкин Б.В. Служебные преступления. М., 2011.
2. Волженкин Б.В. Служебные преступления. СПб., 2013.
3. Яни П. Разграничение должностного злоупотребления и превышения должностных полномочий // Законность. 2012. № 12.

© А.В. Ситников, 2014

УДК 343.631

А.Н. Скупченко

Магистрант 1 курса

Социально – гуманитарный факультет

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г.Шахты, Российская Федерация

ЗАЩИТА ЧЕСТИ И ДОСТОИНСТВА В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ

Статья 45 Конституции РФ провозглашает: «Государственная защита прав и свобод человека и гражданина в Российской Федерации гарантируется. Каждый вправе защищать свои права и свободы всеми способами, не запрещенными законом». Определенные же механизмы и способы защиты, как правило, устанавливаются на отраслевом уровне.

Конституционное правосудие является наиболее эффективным институтом охраны прав человека в современном демократическом государстве [1].

Право на непосредственную судебную защиту таких нематериальных благ, как честь и достоинство, согласно действующему законодательству нашей страны, реализуется путем привлечения к уголовной ответственности по ст. 129 УК РФ за клевету и по ст. 130 УК РФ - за оскорбление. В этих случаях достоинство, честь, доброе имя, деловая репутация и другие нематериальные блага выступают непосредственными объектами посягательства [2].

Определенную специфику проблема защиты достоинства личности имеет в связи с привлечением граждан к юридической. Здесь вопрос защиты стоит наиболее остро, поскольку речь идет о посягательстве на честь и достоинство со стороны государственных органов и должностных лиц.

Проблема расширения пределов судебной защиты достоинства тесно связана с проблемой судебной ответственности за такие посягательства на эти блага, которые возникают в форме обвинения в совершении правонарушения, привлечения к юридической ответственности и применения юридических санкций. В данном аспекте проблему

судебной защиты чести и достоинства можно разделить на три относительно самостоятельных вопроса. Первый касается права обжаловать в суд неправомерные действия должностных лиц в ходе уголовного процесса, решающего вопрос о привлечении лица к юридической ответственности. Второй вопрос связан с правом гражданина обжаловать в суд итоговое обвинительное решение по уголовному делу. Третий вопрос касается специальных мер восстановления чести и достоинства, полной реабилитации гражданина: часто для восстановления чести и достоинства невиновного одной лишь реабилитации недостаточно, точнее, в случае реабилитации честь невиновного восстанавливается не полностью; еще сложнее восстановление такого нематериального блага, как достоинство [3].

Действующее законодательство не разрешает вопроса, в каких случаях следует обращаться в суд с заявлением о привлечении виновного к уголовной ответственности за клевету или оскорбление, а в каких - предъявлять иск о защите чести, достоинства и (или) деловой репутации в порядке гражданского судопроизводства. Сложившаяся в Российской Федерации система судебной защиты прав и свобод человека включает в качестве необходимого элемента международно-правовую защиту как дополнительное средство защиты и необходимую юридическую гарантию прав граждан.

В российской и зарубежной литературе высказывается мнение о существовании особой отрасли международного права, состоящей из системы принципов и норм в области прав человека, - международной защиты прав. Начало качественно новому этапу межгосударственных отношений в области защиты прав человека положили создание ООН и принятие ее Устава. Устав ООН является первым в истории международных отношений многосторонним договором, заложившим основы развития сотрудничества государств в области прав человека.

Механизм международно-правовой защиты прав человека предполагает наличие условий предоставления международных средств защиты. В качестве таковых выступают исчерпание внутригосударственных средств защиты и признание (ратификация) государством соответствующих международных договоров. Это так называемые условия приемлемости, т.е. те условия, которые необходимы для принятия к рассмотрению международными организациями индивидуальных сообщений от граждан. Соблюдение «условий приемлемости» необходимо для обращения как в Комитет по правам человека ООН, так и в Европейский суд по правам человека. Практически единственной международной инстанцией, куда можно отправить индивидуальную жалобу без всяких условий, является Комиссия по правам человека ООН, где без каких-либо ограничений принимают письма в соответствии с процедурой «1503».

Из всего вышеизложенного можно сделать вывод о том, что защита прав и свобод человека и гражданина является и конституционно-правовой, и международно-правовой обязанностью современного государства. Рассмотрение механизма правовой защиты как системы общепризнанных международных и внутригосударственных средств и ценностей, содержащих юридические гарантии, позволяет находить наиболее эффективные способы защиты прав человека, в том числе права на защиту его чести, достоинства, доброго имени, деловой репутации.

Список использованной литературы:

1. Лучин В.О., Доронина О.Н. Жалобы граждан в Конституционный Суд Российской Федерации. М., 1998;
2. Алехин А.П., Кармолицкий А.А., Козлов Ю.М. Административное право Российской Федерации: Учеб. М., 1996. С. 34;

УДК 343.3/7

П.Н. Смирнов

Магистрант 1 курса

Социально – гуманитарный факультет

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ

г. Шахты, Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В ОБЛАСТИ ЧАСТНОЙ ОХРАННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Становление правового государства и развитие гражданского общества предполагают неукоснительное соблюдение и исполнение гражданами правовых обязанностей. Еще в большей степени это относится к деятельности сотрудников правоохранительных структур, особенно в сфере противодействия преступности. В настоящее время в системе правоохранительной деятельности, помимо государственных, действуют негосударственные (частные) организации, которые призваны защищать права и законные интересы физических и юридических лиц на коммерческой (договорной) основе. К числу негосударственных правоохранительных структур относятся организации, которые осуществляют частную охранную деятельность [1].

Следует сказать, что в Российской Федерации официальное признание частной охранной деятельности произошло в 1992 г., когда был принят Закон РФ от 11 марта 1992 г. № 2487-1 «О частной детективной и охранной деятельности в Российской Федерации». Согласно ст. 1 указанного Закона, под частной детективной и охранной деятельностью понимается оказание на возмездной договорной основе услуг физическим и юридическим лицам имеющими специальное разрешение (лицензию) органов внутренних дел организациями и индивидуальными предпринимателями в целях защиты законных прав и интересов своих клиентов.

По официальным данным МВД России, в стране сегодня работают свыше 760 тыс. сотрудников охранных предприятий и служб безопасности. Под их охраной находятся более 300 тысяч объектов, а в их распоряжении - примерно 120 тыс. единиц служебного оружия. Деятельность негосударственных правоохранительных организаций призвана обеспечить защиту законных прав и интересов граждан и юридических лиц, эффективно противодействовать посягательствам на охраняемые объекты, повысить систему защиты личности и общества от правонарушений и преступлений.

Представляется, что незыблемым в правоохранительной деятельности остается тезис о строгом и неуклонном соблюдении служебных обязанностей, что является условием эффективной защиты граждан, учреждений и организаций. Напротив, злоупотребление профессиональной компетенцией причиняет вред интересам граждан, общества и государства. Данные факты требуют от государства адекватного реагирования, в т.ч. в рамках юридической ответственности сотрудников правоохранительных организаций. Все вышесказанное в полной мере относится к деятельности частных правоохранительных структур.

Для реализации социальной ответственности сотрудников негосударственных охранных организаций государством установлены меры государственного принуждения за нарушения в сфере частной охранной деятельности. В данной системе правового воздействия особое место отводится нормам уголовного закона. При этом в действующем уголовном законодательстве предусматривается единственная уголовно-правовая норма, в которой специально устанавливается ответственность работников частной охранной организации за совершение преступлений с использованием статуса. Речь идет о ст. 203 «Превышение полномочий частным детективом или работником частной охранной организации, имеющим удостоверение частного охранника, при выполнении ими своих должностных обязанностей» УК РФ. Согласно ч. 1 статьи, уголовно наказуемым признается совершение частным детективом или работником частной охранной организации, имеющим удостоверение частного охранника, действий, выходящих за пределы полномочий, установленных законодательством Российской Федерации, регламентирующим осуществление частной охранной и детективной деятельности, и повлекших существенное нарушение прав и законных интересов граждан и (или) организаций либо охраняемых законом интересов общества или государства.

Важно подчеркнуть, что каждый случай совершения охранником преступлений негативно сказывается на имидже негосударственных правоохранительных структур.

Из всего выше сказанного, можно сделать вывод о том, что понятие преступлений, которые совершаются сотрудниками частных охранных и детективных организаций, до настоящего времени окончательно не сформулировано, вследствие чего на практике происходит смешение случаев совершения служебных преступлений частными детективами и охранниками и фактов, когда последние совершают преступления, которые не связаны с выполнением должностных обязанностей.

Список использованной литературы:

1. Каллиома Л. ЧОПы вне закона // Российская Бизнес-газета. 2009. 29 сент.

© П.Н. Смирнов, 2014

УДК 343.2/7

А.Ю. Спивак

Магистрант 1 курса

Социально – гуманитарный факультет

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ

г.Шахты, Российская Федерация

ОСВОБОЖДЕНИЕ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

В начале 90-х гг. прошлого века на просторах бывшего СССР, в частности в Российской Федерации, Украине и Белоруссии, существенно возросло количество совершаемых преступлений. Преступность быстро начала набирать обороты, используя новые виды преступлений. Это обуславливалось переходом вышеуказанных государств к новой модели экономического развития, а также современными достижениями научно-технического прогресса [1]. Противодействие преступности является одним из приоритетных заданий каждого цивилизованного государства.

Одним из многочисленных направлений совершенствования правового режима в государстве является работа ученых и практических работников над уголовным и уголовно-процессуальным законодательством. Полагаем, что уголовный процесс должен развиваться в направлении декриминализации законодательства и усиления гарантий прав и свобод личности.

Следует отметить, что признаки освобождения лица от уголовной ответственности в целом являются одинаковыми в рассматриваемом нами уголовном законодательстве стран СНГ. Исключение составляет лишь субъект, осуществляющий освобождение от уголовной ответственности.

Следует отметить, что основной целью освобождения лица от уголовной ответственности по специальным основаниям является возможное уменьшение или предотвращение общественно опасных последствий совершенного преступления (например, своевременное уведомление органа государственной власти о преступной деятельности), а также формирование у лица, совершившего преступление, социально-полезного постпреступного поведения, которое заключается в совершении соответствующих позитивных действий.

Таким образом, под освобождением лица от уголовной ответственности по специальным основаниям следует понимать отказ государства в лице соответствующего полномочного органа при наличии специальных предпосылок и оснований, содержащихся в соответствующих нормах Особенной части закона об уголовной ответственности, от применения к виновному лицу мер уголовно-правового воздействия в виде ограничений личного, имущественного или иного характера с целью дальнейшего стимулирования у этого лица социально-полезного постпреступного поведения, которое заключается в предотвращении или уменьшении общественно опасных последствий совершенного уголовно-наказуемого деяния, а также в оказании помощи правоохранительным органам в раскрытии преступлений [2].

В основу большинства специальных видов освобождения от уголовной ответственности положено деятельное раскаяние, т.е. добровольные действия лица, совершившего преступление, заключающиеся в возмещении или заглаживании вреда, причиненного преступлением, ином устранении или уменьшении его последствий, в информировании правоохранительных органов о факте и обстоятельствах совершения преступления и дальнейшем содействии осуществлению правосудия.

Таким образом, специальные виды освобождения лица от уголовной ответственности можно разделить на три группы.

1. Освобождение от уголовной ответственности, носящее характер деятельного раскаяния;
2. Освобождение от уголовной ответственности, имеющее двойственный характер:
 - примечания к ст. 204 (коммерческий подкуп), 291 (дача взятки) УК РФ;
3. Освобождение от уголовной ответственности, носящее вынужденный характер:
 - примечания к ст. 337 (самовольное оставление части или места службы), 338 (дезертирство) УК РФ.

Из всего вышесказанного можно сделать вывод о том, что расширение законодателем специальных оснований освобождения лица от уголовной ответственности стало важным шагом к дальнейшему развитию уголовного законодательства нашей страны.

К тому же предусмотренная в Уголовном Кодексе РФ и Уголовно – процессуальном Кодексе РФ гарантия освобождения лиц от уголовной ответственности будет стимулировать решимость лиц, которые впервые совершили преступления, к совершению положительных, постпреступных действий, четко определенных соответствующими

нормами Особенной части УК, что, в свою очередь, является эффективной мерой противодействия преступности.

Список использованной литературы:

1. Егоров В.С. Теоретические вопросы освобождения от уголовной ответственности. М., 2011. 184 с.
2. Матышевский П.С. Уголовное право Украины. Общая часть: Учебник. Киев: А.С.К., 2012. 220с.

© А.Ю. Спивак, 2014

УДК 343.914

О.В. Стуров, Магистрант 1 курса
Социально гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г.Шахты, Российская Федерация

РЕЦИДИВНАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ ЖЕНЩИН

Рецидивная преступность женщин, освободившихся из мест лишения свободы, является наиболее дерзкой и беспощадной в структуре женской преступности. Устойчивая и тревожная тенденция роста рецидива преступлений среди женщин, освободившихся из исправительных учреждений ФСИН России, свидетельствует о том, что наиболее строгое наказание в виде лишения свободы не достигает в отношении женщин предупредительной цели, а общество не в силах противодействовать данному виду преступности на достаточном уровне. Сложная криминологическая обстановка в стране, а также в местах лишения свободы в частности, сложившаяся на фоне демократизации уголовно-процессуальной деятельности, не подкрепленной соответствующими экономическими, организационными и правовыми условиями, обусловила на ближайшие годы рост особо опасного и профессионального рецидива в динамике постпенитенциарной женской преступности с одновременным отставанием социально-правового контроля от растущей мобильной криминализации общественных отношений [1].

Безусловно, предупреждение рецидива преступлений среди женщин, отбывших наказание в виде лишения свободы, является залогом общегосударственной стратегии профилактики преступности. Свидетельством этому является Концепция развития уголовно-исполнительной системы Российской Федерации до 2020 года, которая в качестве одной из своих целей определила сокращение рецидива преступлений, совершенных лицами, отбывшими наказание в виде лишения свободы.

В целях предупреждения постпенитенциарной преступности был принят Федеральный закон от 6 апреля 2011 г. № 64-ФЗ «Об административном надзоре за лицами, освобожденными из мест лишения свободы», установивший эффективную меру социального контроля за лицами, освобожденными из мест лишения свободы, в виде административного надзора [2].

К специфическим причинам рецидивной преступности женщин относятся направленность уголовно-правовой политики в отношении осужденных женщин на принудительную социализацию и устрашение; отсутствие федерального закона, регламентирующего вопросы постпенитенциарной адаптации женщин, комплексной поддержки женщин после освобождения и должного контроля за указанными лицами; социально-нравственная запущенность; в силу психофизиологической организации попадание под влияние антисоциальных групповых настроений; нарастание социально-трудовой дезадаптации в связи с потреблением психоактивных веществ; утрата

регулятивно-охранных функций семьи, добровольный отказ женщин от возвращения к близким, мотивированный тем, что «не хотят позорить их перед людьми», нарушением или полным разрывом семейных связей, отказом от них родственников; дискриминация женщин, особенно ранее судимых, при приеме на работу; непригодность к жизни на свободе в связи с длительной изоляцией, разрушающей адаптационные механизмы.

Обращается внимание на то, что, несмотря на принятие Федерального закона от 6 апреля 2011 г. № 64-ФЗ, надлежащий контроль за рассматриваемой категорией женщин установлен не был из-за слабого взаимодействия между органами внутренних дел и уголовно-исполнительной системы, нередкого неисполнения постановлений об установлении административного надзора и невнесения соответствующих представлений при наличии для этого оснований.

Из всего вышесказанного, можно сделать вывод о том, что необходимо принять ФЗ «О социальной помощи лицам, освобожденным из мест лишения свободы», в котором регламентировались бы субъективные права отбывших наказание граждан на социальное обеспечение, дополнительные гарантии в реализации права на труд, вопросы мониторинга, государственно-общественного контроля, финансирования и материально-технического обеспечения деятельности государственной системы ресоциализации граждан, освобожденных из мест лишения свободы.

Исследование противоправного поведения женщин и его причинного комплекса показало, что для создания системы комплексной поддержки данной категории граждан необходимо уделить внимание мерам социальной помощи, обеспечивающим долгосрочное социальное сопровождение и интеграцию в общество освободившихся женщин.

Рецидивная преступность женщин, освободившихся из мест лишения свободы, определена высокой степенью общественной опасности. Данная проблема требует дальнейшего изучения в науке и практике с целью ее предотвращения посредством разработки и реализации комплекса специально-криминологических мер.

Список использованной литературы:

1. Карпушина М.В., Шипов А.И. Проблемы реализации пенитенциарных мероприятий по трудовой адаптации осужденных женщин // Научный вестник Омской академии МВД России. - 2013. - № 1;
2. Карпушина М.В. Тенденции развития женской преступности // Аспирантский вестник Рязанского государственного университета имени С.А. Есенина.-2007.-№ 10;
© О.В. Стуров, 2014

УДК 349.415

Г.Х., Ташбулатова, Р.Ю.Рахимова
студентки 3 курса юридического факультета
А.Г.Алтыншин

старший преподаватель кафедры гражданского права и процесса
Сибайского института (филиал) Башкирского государственного университета,
г. Сибай, Российская Федерация

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ РЕКУЛЬТИВАЦИИ НАРУШЕННЫХ ЗЕМЕЛЬ

Последствием ненадлежащего и долгого использования земельных участков является непригодное состояние земель и значительное ухудшение качества данных участков, поэтому в целях восстановления проводится рекультивация.

Правовое регулирование проведения рекультивация устанавливается Постановлением Правительства РФ № 140 «О рекультивации земель, снятии, сохранении и рациональном

использовании плодородного слоя почвы» от 23.02.1994, Основным положением о рекультивации земель, снятии, сохранении и рациональном использовании плодородного слоя почвы, который был утвержден Приказом Минприроды России и Роскомзема от 22.12.1995 № 525/67, но также и в Земельном Кодексе РФ имеются упоминания в статьях, которые устанавливают обязанность по проведению определенных мероприятий по приведению в надлежащее состояние используемых земель.

Согласно приложению №6 «Основных положений о рекультивации земель, снятии, сохранении и рациональном использовании плодородного слоя почвы», установленное Приказом Минприроды РФ и Роскомзема под рекультивацией понимается комплекс работ, направленных на восстановление продуктивности и народнохозяйственной ценности нарушенных земель, а также на улучшение условий окружающей среды [2].

Одним из бед человечества является сам человек, так как значительный ущерб окружающей среде наносится благодаря антропогенному фактору. Поэтому, рекультивация имеет обязательный характер, то есть государство возлагает обязанность по проведению рекультивации на собственников, землевладельцев, землепользователей и арендаторов земельных участков, которые сами привели данные земли в ненадлежащее состояние.

Рекультивация нарушенных земель проводится на основе проекта рекультивации, который утверждается органом государственного земельного контроля.

Рекультивация проводится на нарушенных землях всех категорий и на прилегающих земельным участкам, которые полностью и частично утратили свою продуктивность из-за негативного воздействия нарушенных земель.

Процесс рекультивации имеет различные направления исходя из поставленных целей: рекреационное, природоохранное, сельскохозяйственное, лесохозяйственное, водохозяйственные направления.

Рекультивация земель состоит из двух этапов:

1) Технический этап, который предполагает под собой планировку, формирование откосов, снятие и нанесение плодородного слоя почвы, устройство гидротехнических и мелиоративных сооружений, захоронение токсичных вскрышных пород, а также проведение других работ, создающих необходимые условия для дальнейшего использования рекультивированных земель по целевому назначению или для проведения мероприятий по восстановлению плодородия почв [1]. Стоит отметить, что органы, которые предоставили и дали разрешение для проведения определенных работ на данном участке земли устанавливают срок проведения данного этапа.

2) Биологический этап включает комплекс агротехнических и фитомелиоративных мероприятий, направленных на улучшение агрофизических, агрохимических, биохимических и других свойств почвы [1]. Данный этап выполняется в соответствии агротехническими требованиями и предполагаемым использованием рекультивированных земель. При осуществлении биологического этапа осуществляется формирование нового почвенного слоя, происходит накопление питательных веществ, то есть почвенный покров полностью начинает заново отвечать установленным требованиям.

После окончания рекультивационных мероприятий специальной комиссией осуществляется приемка и передача рекультивируемых земель.

В случаях, когда в ближайшие сроки невозможно восстановить плодородие нарушенных земель, то земля подлежит консервации.

Таким образом, земля является одним из важнейших ресурсов, которая подлежит особой охране со стороны государства, поэтому в этих целях ведется учёт нарушенных земель и ведется контроль за проведением рекультивации и устанавливается ответственность, предусмотренная законодательством.

Список использованной литературы

1. Основные положения о рекультивации земель, снятии, сохранении и рациональном использовании плодородного слоя почвы от 22 декабря 1995 г. // СПС «КонсультантПлюс»
2. Приложение №6 «Основных положений о рекультивации земель, снятии, сохранении и рациональном использовании плодородного слоя почвы» от 22 декабря 1995 г. // СПС «КонсультантПлюс»
3. Голованов А.И., Зимин Ф.М., Сметанин В.И. «Рекультивация нарушенных земель» - Учебник - М.: КолоСС, 2009.
4. Боголюбов, С. А. «Земельное право: учебник для бакалавров» — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2013.

©Рахимова Р.Ю., Ташбулатова Г.Х., Алтыншин А.Г., 2014

УДК 349.415

Г.Х.Ташбулатова, Р.Ю.Рахимова

студентки 3 курса юридического факультета

А.Г.Алтыншин

старший преподаватель кафедры гражданского права и процесса

Сибайского института (филиал) Башкирского государственного университета,

г. Сибай, Российская Федерация

НЕЗАКОННАЯ РУБКА ЛЕСОВ

Одной из актуальных проблем современности является незаконная рубка лесов. Лес является важнейшим объектом природы, который выполняет экологические, экономические, культурные и рекреационные функции. Вообще, лесные ресурсы считаются неисчерпаемыми и возобновляемыми, но они будут являться таковыми только при их правильном использовании. Нынешняя ситуация в России касаемая лесов находится в крайне неблагоприятном состоянии. Возможно, очень скоро мы можем лишиться лесов, если не будут предприняты необходимые меры по их сохранению, в первую очередь в экономической сфере и в сфере борьбы с незаконной рубкой лесов.

Несомненно, лес является одним из основных составляющих нашей страны, которая подлежит особой охране и защите со стороны государства. Так, лесное законодательство состоит из Лесного Кодекса РФ от 4 декабря 2006 г., которая регулирует отношения в области лесопользования в нашей стране. Целями и задачами Лесного Кодекса РФ являются обеспечение рационального использования лесов, их охрана, защита и воспроизводство, сохранение биологического разнообразия лесных экосистем и т. д. Также, отношения по использованию и охраны лесов регулируются ФЗ «Об охране окружающей среды» от 10 января 2002 г., правовыми актами Правительства РФ, субъектов РФ и органов местного самоуправления, принятыми в пределах их компетенции, а также земельным законодательством.

Согласно ст. 16 Лесного кодекса РФ рубками лесных насаждений (деревьев, кустарников, лиан в лесах) являются процессы их спиливания, срубания, срезания, т.е. отделение различным способом ствола дерева, стебля кустарника и лианы от корня [1]. Так, в РФ согласно лесному законодательству предусматривают 3 вида незаконной рубки лесов. Первым видом является самовольная рубка леса гражданами для собственных нужд, особенностью которого является массовость, ущерб которого имеет не особо большой

размер. Причинами данного вида нарушения являются, во - первых, бедность граждан сельской местности, которые не могут приобрести необходимый объем дров, во-вторых неэффективная работа лесной службы, т. е. гражданам легче пойти и незаконно вырубить несколько стволов, чем взять разрешение на рубку. Следующим видом является самовольная рубка леса гражданами и предпринимателями с целью последующей реализации древесины, то есть для получения прибыли. Данный вид рубки в нашей стране особо распространен. Характерными чертами, которого является техническая оснащенность нарушителей и огромные масштабы рубки. Правонарушители в этой области получили неофициальное название «черные лесорубы». Третий вид - рубки, производимые на основании разрешительных документов, но, разумеется, с грубейшими нарушениями действующих правил. Данный вид рубки наносит максимальный вред и ущерб для лесов, которое в дальнейшем может привести к их полному уничтожению.

В настоящее время в России по обнаружению незаконных рубок леса применяются такие способы как:

- мониторинг лесного массива с помощью вертолета. Данный способ самый эффективный, потому что, в режиме полета можно точно определить расположение легальных и нелегальных вырубок.

- рейдовые мероприятия. С помощью данного способа, выявляются факты рубки леса за пределами лесосеки. Вся эта деятельность фиксируется фото и видео съемкой, задерживаются лица на месте совершения преступления и изымаются орудия преступления.

- проверка лесных участков, уполномоченными на то органами в области охраны и защиты лесов, после того как лесопользователи завершили на них работы.

- проверка документов в лесничествах, т. е. устанавливается законность и обоснованность выданных документов, на основании которого осуществляется рубка леса.

- привлечение независимых экспертов, например, лесопатолог проверяет обоснованность назначения санитарной рубки на том или ином лесном участке.

РФ за незаконную рубку леса и за нарушение лесного законодательства в этой сфере предусматривается административная и уголовная ответственность. Административная ответственность устанавливается Кодексом об административных правонарушениях, а именно ст.8.28. То есть для физических и юридических лиц устанавливается административный штраф за незаконную рубку леса, и за совершение незаконной рубки с помощью определенных видов техники, также за приобретение, хранение, перевозку или сбыт заведомо незаконно заготовленной древесины [4]. Для нарушителей намного проще заплатить штраф, предусмотренный КоАП, так как данный вид бизнеса является особо прибыльным, и стоит отметить, что данный вид нелегального бизнеса по доходам занимает одно из первых мест, в силу того, что такие ценные породы древесины пользуются спросом, а именно в нашей стране чаще всего практикуется экспорт древесины. А уголовная ответственность устанавливается Уголовным кодексом РФ, а именно ст. 260, согласно которой мерой уголовного наказания является штраф, исправительные работы, арест, лишение права занимать определенные должности, лишение свободы [3].

Таким образом, для решения таких проблем как незаконная рубка лесов и нелегальный оборот древесины необходимо мыслить более масштабнее, и для начала необходимо бороться с безработицей, бедностью и социальным неблагополучием жителей лесных деревень и поселков, и сельского населения в целом, но также не стоит забывать о государственном регулировании, то есть необходимо внести поправки в нынешнее законодательство в сфере ужесточения наказания за незаконное рубку леса, также стоит

задуматься над вопросом о повышении государственной пошлины на вывоз древесины за границу, для того чтобы данный «теневой бизнес» стал экономически невыгодным.

Список использованной литературы

1. Лесной кодекс Российской Федерации от 4 декабря 2006 г. №200-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс»
2. Земельный кодекс Российской Федерации от 25 октября 2001 г. №136-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс»
3. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13 июня 1996 г. №63-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс»
4. Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30 декабря 2001 г. №195-ФЗ // СПС «КонсультантПлюс»
5. Федеральный закон от 10 января 2002 г. N 7-ФЗ «Об охране окружающей среды» // СПС «КонсультантПлюс»
6. Пуряева А.Ю., Пуряев А.С. «Лесное право» - учебное пособие - М.: 2009.
7. Боголюбов, С. А. «Земельное право: учебник для бакалавров» — 5-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2013.

©Ташбулатова Г.Х., Рахимова Р.Ю., Алтыншин А.Г., 2014

УДК 343.28/.29

Г.В. Убилава

Магистрант 1 курса

Социально – гуманитарный факультет

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г.Шахты, Российская Федерация

УКЛОНЕНИЕ ОТ ОТБЫВАНИЯ УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ

Проблемные категории осужденных, склонных к уклонению от отбывания наказания и иных мер правового принуждения, всегда существовали и требовали нормативного регулирования. Так, проведенное нами изучение правоприменительной практики показывает, что почти половина побегов 41,5% совершается из колоний-поселений; 25,1% -из следственных изоляторов; 16,7% - из исправительных колоний общего режима; 16,7% осужденных не возвращались в исправительное учреждение после окончания срока предоставленного им выезда. Вместе с тем законодательная регламентация уголовной ответственности за названные преступные посягательства не является совершенной, статьи 313, 314, 3141 УК РФ требуют определенной корректировки. Необходимо и дополнительное теоретическое исследование целого ряда аспектов проблемы [1].

Как правило, интересующие нас преступления, связанные с уклонением от отбывания уголовного наказания, а также иных мер правового принуждения, рассматривались в общей системе преступлений против правосудия. Мы же считаем необходимым уделить особое внимание исследованию именно этих преступлений. Тем более что в соответствующие статьи УК РФ (313, 314) в последнее время внесены изменения. В 2011 году введена статья 3141 УК РФ, устанавливающая ответственность за уклонение от «реанимированного» ныне института административного надзора за лицами, освобожденными из мест лишения свободы. Следовательно, в этой части требуются

серьезные исследования. Кроме того, появление такого нового вида наказания, как принудительные работы, предусмотренного как альтернатива лишению свободы, возможно, потребует внесения соответствующих корректив в ст.314 УК. Законодатель особо выделяет действия со стороны самих подозреваемых, обвиняемых, осужденных, которые порой обретают весьма активные и опасные формы: побег из места лишения свободы, из-под ареста или из-под стражи; уклонение от отбывания ограничения свободы, лишения свободы, а также от применения принудительных мер медицинского характера уклонение от административного надзора [2].

Исследуемая группа преступлений по своему содержанию близка к преступлениям против порядка управления. Поэтому некоторые авторы считают неоправданным включение их в главу 31 УК РФ. Конечно, эти составы, можно сказать, пограничны, так как ими причиняется вред и нормальной деятельности уголовно-исполнительных учреждений. Прежде всего, это отвлечение сотрудников на поиски бежавших осужденных или заключенных под стражу, значительные материальные издержки, а главное, причинение вреда здоровью представителей администрации, осуществляющих их охрану. Однако основной вред эти преступления наносят все-таки интересам правосудия.

Основным непосредственным объектом рассматриваемых преступлений выступают общественные отношения, складывающиеся в сфере выполнения отдельными гражданами возложенных на них законом обязанностей по исполнению вынесенного в отношении них судебного или иного процессуального решения. Дополнительным непосредственным объектом побега из места лишения свободы, из-под ареста или из-под стражи выступают жизнь, здоровье, прежде всего, работников пенитенциарной системы. Однако потерпевшими могут быть и иные лица, пытавшиеся предотвратить побег, а также иные осужденные, могущие быть свидетелями совершения преступления. Анализ российского уголовного законодательства, опыт законотворчества зарубежных стран позволяет сделать следующие выводы. Представляется логичным устранение диспропорции в оценке общественной опасности уклонения от отбывания ограничения свободы как в качестве основного, так и дополнительного видов наказания. Для этого ч. 5 ст. 53 УК РФ предлагаем изложить в следующей редакции:

«При злостном уклонении от отбывания ограничения свободы суд по представлению специализированного государственного органа, осуществляющего надзор за отбыванием осужденными наказания в виде ограничения свободы, может заменить не отбытую часть наказания принудительными работами или лишением свободы из расчета один день принудительных работ или один день лишения свободы за два дня ограничения свободы».

Представляется целесообразным решение о криминализации совершаемых работниками пенитенциарной системы деяний, направленных на оказание содействия побегу заключенных из-под стражи. В большинстве зарубежных стран Европы имеет место тенденция «как можно меньше наказаний, как можно больше социальной помощи». Вместо криминализации в таких случаях законодательством предусмотрено усиление надзора со стороны кураторов и более эффективное применение социально – профилактических мер.

Список использованной литературы:

1. Уголовный кодекс Российской Федерации 1996 г. (с изм. и доп., по сост. на 01.04.2014г.). – М., 2014;
2. Таганцев Н.С. Русское уголовное право. Часть Общая. Том 1. Тула, 2011. – 254 с.

© Г.В. Убилова, 2014

СПЕЦИФИЧНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ОРУЖИЯ

Применение оружия является характерным дополнением ряда насильственных преступлений, где применение которого закреплено в качестве квалифицирующего признака в 13 статье Особенной части Уголовного Кодекса РФ. Судебная практика исходит из того, что при решении вопроса о признании оружием предметов, применяемых в процессе насильственных преступлений, следует руководствоваться положениями ФЗ от 13 декабря 1996 г. № 150-ФЗ «Об оружии».

В ст. 1 Закона «Об оружии» дается определение понятия «оружие - это устройства и предметы, конструктивно предназначенные для поражения живой или иной цели, подачи сигналов». По целевому назначению оружием могут быть признаны только такие устройства и предметы, которые специально предназначены для поражения живой или иной цели, либо подачи сигналов. Перечень таких устройств и предметов достаточно широк и разнообразен по видам и моделям, начиная от простейших искровых разрядников и резиновых палок и заканчивая ядерным, биологическим и другим оружием массового поражения. Кроме того, этот перечень дополняется пока что нетрадиционными, можно сказать, экзотическими видами оружия, такими как инфра- и ультразвуковое, электромагнитное, лазерное, акустическое [1]. Закон «Об оружии» упоминает лишь о некоторых из них, например, в нем даны определения огнестрельного, холодного, в том числе метательного, пневматического, газового оружия, боеприпасов.

Попытка ограничить понятие оружия в уголовном праве только теми видами вооружения, оборот которых регулирует Закон «Об оружии», встречается и в юридической литературе [2].

Закон «Об оружии» регулирует только правоотношения, возникающие при обороте гражданского, служебного, боевого ручного стрелкового и холодного оружия, а также боеприпасов и патронов к данным видам оружия и не касается отношений, связанных с оборотом иных видов вооружения, не указанных в Законе. По смыслу же уголовного закона под оружием, применение которого является квалифицирующим или отягчающим обстоятельством ряда преступлений, имеется в виду любой вид оружия, в том числе боеприпасы и взрывные устройства, зажигательное, независимо от принципа действия, параметров, технических характеристик, поражающих свойств, специальных целей и условий использования, а также правового режима оборота.

Необходимо также обратить внимание и на то, что отдельные виды сигнальных устройств далеко не так безобидны, как может показаться на первый взгляд. Некоторые модели не только могут быть использованы для поражения цели сами по себе (например, пистолет-ракетница), но и в ряде случаев служить средством применения боеприпасов к огнестрельному оружию и даже без особого труда трансформироваться в огнестрельное оружие.

Сходство (не только внешнее, но и конструктивное) сигнальных устройств с огнестрельным и газовым оружием, взрывными устройствами сыграло свою роль в том, что случаи использования сигнальных устройств при совершении преступлений не

являются редкостью. Особенно эффективным сигнальное оружие оказывается в процессе совершения преступных угроз, в результате которых потерпевший, исходя из внешнего облика и шумового эффекта предмета, которым ему угрожают, расценивает его как огнестрельное оружие и воспринимает данную угрозу как реально опасную для его жизни.

Важнейшим критерием понятия оружия является наличие в предмете или устройстве комплекса конструктивных признаков, предопределяющих предназначение данного предмета и устройства как оружия и позволяющих использовать их по своему назначению. Данный критерий играет особую роль в оценке предмета как оружия, так как вывод о подлинном назначении того или иного предмета позволяет сделать анализ его конструктивных признаков. При этом речь не идет о необходимости констатации всех деталей и параметров конкретного образца оружия. Для признания предмета оружием достаточно установить наличие в нем тех необходимых элементов конструкции, которые функционально обеспечивают возможность его применения в соответствии с назначением, характерным для оружия. Нельзя считать оружием, в юридическом смысле слова, неисправное или негодное оружие (например, учебное), конструктивные недостатки которого не позволяют использовать его по назначению.

Из всего вышесказанного подчеркнем, что правильная оценка предметов и устройств, используемых виновным в процессе насилия, как оружия, невозможна без заключения криминалистической экспертизы.

Список использованной литературы:

1. Плещачевский В.М. Оружие в криминалистике: понятие и классификация. М., 2011. 210 с.;
2. Аксенов О.А. Ответственность за преступления против общественной безопасности, здоровья населения и общественной нравственности по новому уголовному законодательству России. Ростов н/Д, 2010. 196 с.

© Р.Н. Устименко, 2014

УДК 343.621

С.В. Фадеев

Магистрант 1 курса

Социально – гуманитарный факультет

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г.Шахты, Российская Федерация

КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ НЕЗАКОННОГО ПРОВЕДЕНИЯ ИСКУССТВЕННОГО ПРЕРЫВАНИЯ БЕРЕМЕННОСТИ

Испокон веков искусственное прерывание беременности было вне закона. Все религиозные конфессии запрещали верующим участвовать в этой процедуре. XX век легализовал аборт и возвел когорту методик планирования семьи [1].

В римском праве до момента рождения физическое лицо не существовало. Зародыш, находящийся в утробе матери (*nasciturus*), не мог приобретать субъективных прав и не считался еще физическим лицом [2]. Считалось, что правоспособность появляется в момент рождения и прекращается в момент смерти. Но все же право заботилось об обеспечении интересов лица, находящегося в утробе матери. Юридическая ответственность за

посягательство на материнство возлагалась как на третье лицо, так и на саму женщину. Позднее плодоеизгание рассматривалось лишь как безнравственный поступок и наказанию не подлежало. Наказанию подлежали абортировавшие женщины и лица, способствовавшие этому лишь в тех случаях, когда аборт производился по корыстным соображениям или по другим низменным побуждениям.

В российском уголовном праве XIX - начале XX в. в Уложениях 1845 г. и 1903 г. утробная жизнь человеческого организма рассматривалась как одна из форм объекта преступлений против жизни, к которым наряду с убийством относилось умерщвление плода. В своде замечаний на проект Особенной части Уголовного уложения констатировалось, что при аборте страдает не только отдельная личность и что «беременность представляет такое физиологическое состояние женщины, с которым неразрывно связаны интересы общества, требующие охраны ее со стороны закона. Нарушение именно этих интересов и составляет сущность преступного прерывания беременности».

На современном этапе развития в решении данного вопроса также нет единства. Изучив российское законодательство с целью определения границы начала действия права на жизнь, можно отметить некоторую его противоречивость. В Конституции Российской Федерации не содержится указания на момент, с которого начинают действовать права человека, гарантируемые ею. Тем не менее, в соответствии с п. 2 ст. 17 ГК РФ право на жизнь возникает именно в момент рождения человека, так как никаких оговорок статья не содержит. И внутриутробный эмбрион, независимо от срока его развития, рассматривается в качестве физиологической части организма, которым женщина вправе распоряжаться по своему усмотрению. При этом в законодательстве России присутствует определенное количество нормативных актов, свидетельствующих об охране прав человека еще до рождения. Так, в соответствии со ст. 1116 Гражданского кодекса РФ наследниками по завещанию и закону могут быть граждане, зачатые при жизни наследодателя и родившиеся живыми после открытия наследства. Статья 17 Семейного кодекса устанавливает ограничение для мужа расторгать брак без согласия жены во время ее беременности и в течение года после рождения ребенка, жена же вправе в любой момент расторгнуть брак, в том числе и во время беременности. При этом недостижение ребенком возраста 1 года также не имеет никакого значения. Как известно, любые травмы, полученные матерью, потрясения, переживания - все это отражается на здоровье ребенка, который должен родиться. Вследствие чего напрашивается вывод, что ст. 17 Семейного кодекса оберегает ребенка еще до рождения, а также в течение года после его рождения от проблем, связанных с разводом родителей и т.д. Также Семейный кодекс предоставляет «потенциальному ребенку» комплекс иных прав.

На основании вышесказанного представляется целесообразным придать зачатому, но не рожденному лицу ограниченную правоспособность, так как положения, касающиеся непосредственно, права эмбриона на жизнь, должны быть закреплены в Конституции РФ. Его право на рождение должно быть прямо указано в Основном Законе, что будет подразумевать конституционную гарантию правоспособности зачатого, но неродившегося лица. Таким образом, в действующее российское законодательство необходимо внести презумпцию - человек, если он родился живым, считается правоспособным с момента зачатия. Это можно объяснить тем, что с медицинской точки зрения человеческий эмбрион обладает всеми признаками жизнеспособности еще до рождения также положения, касающиеся защиты прав эмбриона, прописаны в отраслевых нормативных актах нашей страны.

Список использованной литературы;

1. Батыра М.С. Хрестоматия по всеобщей истории государства и права. М., 2010. 120 с.;
2. Хвостов В.М. Система римского права: Учебник (печ. по изд. 1908 г.). М., 2012. 98 с.

© С.В. Фадеев, 2014

УДК 343.352

Д.И. Феденко, Магистрант 1 курса
Социально – гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г.Шахты, Российская Федерация

АНАЛИЗ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В ПОЛИЦИИ

Коррупциогенность является неотъемлемым качеством (свойством) уголовного законодательства, поэтому полностью избавиться от нее в уголовном законе не представляется возможным. Однако отрицательное действие отдельных коррупциогенных факторов уголовного законодательства вполне можно нивелировать, т.е. избежать всех тех негативных коррупционных проявлений, которые влечет за собой применение уголовно-правовых норм, содержащих коррупциогенные факторы.

Проблема коррупции в различных направлениях деятельности органов государственной власти и управления приобрела в настоящее время глобальный характер. Коррупция в деятельности органов внутренних дел способствует развитию организованной преступности, создает питательную почву для развития очагов экстремизма и терроризма, делает крайне затруднительными практически все государственно-правовые реформы, которые в настоящее время проводятся в нашей стране. Данные проблемы говорят о формировании административно-правового механизма противодействия коррупции в органах внутренних дел, как одного из важнейших правовых механизмов, которые сегодня могут и должны противостоять коррупции.

Растущая коррупция в органах внутренних дел (полиции) создала целый ряд проблем в деле обеспечения правопорядка, помимо всего прочего, коррупция в ОВД снижает престиж государственного управления в РФ. Коррупция, в том числе и коррупция в органах внутренних дел препятствует поступлению в экономику нашей страны иностранных инвестиций, стимулирует отток национального капитала за рубеж, создает угрозу правопорядку и безопасности государства. Коррупцированный государственный аппарат не способен противодействовать ни терроризму, ни экстремизму, ни организованной и экономической преступности. Исходя из вышеизложенного необходимо сделать вывод о том, что повышение эффективности административно-правовых и организационных средств противодействия в органах полиции представляется крайне актуальной проблемой [1].

Эффективное противодействие коррупции в органах полиции возможно, на наш взгляд, посредством осуществления следующих мер: антикоррупционное образование и воспитание; антикоррупционная экспертиза проектов правовых актов МВД России; мониторинг коррупционных правонарушений и отдельных их видов; принятие в установленном законом порядке специальных требований к лицам, претендующим на занятие высоких должностей в системе МВД России; поощрение сотрудников за длительное и безупречное исполнение своих полномочий, честность и неподкупность, в том числе при решении вопросов представления к государственным наградам, почетным званиям, специальным званиям и иным знакам отличия; развитие института общественного и парламентского контроля за деятельностью органов внутренних дел; формирование законодательной процедуры независимой оценки и расследования фактов и материалов о

коррупционных правонарушениях в случае конфликта интересов между компетентными органами, ранее проводившими по ним проверку или расследование.

Развитие в последние годы административно-правовых средств противодействия коррупции в самих органах внутренних дел обусловлено в том числе и тем, что коррупция может иметь место в самых различных сферах правоохранительной деятельности. Коррупция может также проявляться при нарушении норм финансового, информационного и административного права. Представляется, что именно административно-правовые средства в первую очередь могут и должны поставить барьер на пути возникновения и развития коррупции в органах внутренних дел, а также иных исполнительных органах государственной власти [2].

Рассмотрев проблему зарождения и процветания коррупции в системе органов внутренних дел, мы можем еще раз, подытожив все вышесказанное, предложить следующие основные действия тактического характера, направленные на ослабление коррупционной угрозы в органах внутренних дел:

- активное внедрение в сознание сотрудников органов внутренних дел идеологии неукоснительного соблюдения законов;
- повышение эффективности кадровой политики МВД, направленной на повышение уровня профессионализма;
- обеспечение «прозрачности» назначений на руководящие должности в МВД России и достижение хотя бы минимального уровня целесообразности с точки зрения интересов службы таких назначений;
- честное и неукоснительное подавление протекционизма и фаворитизма, кумовства и т.д. в работе с кадрами органов внутренних дел (полиции);
- проведение мероприятий в системе МВД России, направленных на выработку позитивного отношения к службе, закрепление у сотрудника желания честно служить в органах внутренних дел РФ.

Все перечисленное органично связано между собой и только комплексное применение всех мер, ослабляющих действие коррупции в органах внутренних дел, может в некоторой степени исправить ситуацию, которая с каждым днем становится все более угрожающей.

Список использованной литературы:

1. Сафронов А.Д. Организационно-правовые аспекты предупреждения коррупции среди сотрудников органов внутренних дел. М., 2011. 216с.;
2. Железняк Н.С. О слагаемых коррупции в органах внутренних дел // Оперативник (ссылка). 2012. № 2.

© Д.И. Феденко, 2014

УДК 343.241

Д.С. Федоренко, Магистрант 1 курса
Социально- гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г.Шахты, Российская Федерация

УГОЛОВНО – ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СИСТЕМЫ НАКАЗАНИЙ

Все больше юристов занимается исследованием системы наказаний в нашей. Система уголовного наказания в настоящий момент требует определенных корректив. И это доказывает тот факт, что на практике применяются далеко не все виды уголовных наказаний, а только малая их часть, которая, к сожалению, не всегда достигает своих целей,

указанных в ст. 43 УК РФ, а именно: восстановления социальной справедливости, исправления осужденного и предупреждения совершения новых преступлений [1].

Под системой наказаний следует понимать сложный механизм, охватывающий их подсистемы, т.е. группы видов наказаний, классифицируемые по различным основаниям, находящиеся в определенной иерархии. Анализируя современное уголовное законодательство РФ, мы приходим к выводу, что как таковой определенной системы уголовных наказаний в УК РФ нет, а вместо нее есть только простое перечисление их видов. Хотя, по мнению многих ученых, в законодательство обязательно должно быть включено определение этой системы и ее элементы. Причем в основу ее построения должен быть положен конкретный критерий.

В РФ список наказаний дополнен принципиально новыми их видами, а именно: обязательными работами (ст. 49 УК РФ), Ограничением по военной службе (ст. 51 УК РФ), ограничением свободы (ст. 53 УК РФ) и арестом (ст. 54 УК РФ).

Возвращаясь к системе наказаний, следует отметить, что уголовно-правовая наука предлагает несколько оснований для классификации наказаний по видам.

В зависимости от субъекта, совершившего противоправное деяние, виды наказаний можно разделить на наказания для несовершеннолетних и, соответственно, наказания для совершеннолетних.

По характеру карательного элемента они делятся на наказания, не связанные с лишением или ограничением свободы, и наказания, ограничивающие свободу. Сюда же, как отдельный элемент, следует отнести и исключительную меру наказания - смертную казнь.

В связи с возможностью применения наказания независимо или в зависимости от других выделяют основные, дополнительные и наказания, которые могут применяться в качестве основных и дополнительных.

К основным относятся: обязательные работы, исправительные работы, ограничение по военной службе, ограничение свободы, арест, содержание в дисциплинарной воинской части, лишение свободы на определенный срок, пожизненное лишение свободы, смертная казнь [2].

Лишение специального, воинского или почетного звания, классного чина и государственных наград является дополнительным видом наказания.

Смертная казнь в государстве фактически не применяется, хотя в нормативном порядке она не была отменена либо приостановлена. Сам факт возможного применения смертной казни будет действовать как эффективная превенция против преступлений, посягающих на самую охраняемую ценность - жизнь человека. Поэтому данный вид наказания обязательно должен быть в УК РФ.

Из 12 видов наказаний лишение свободы применяется в несколько раз чаще любого другого наказания, что тоже говорит о том, что система наказаний работает крайне неэффективно. Альтернативой применению лишения свободы служит в большинстве случаев штраф. Несмотря на то, что условное осуждение не является видом уголовного наказания, число лиц, осужденных условно, с каждым годом растет.

Исходя из приведенных фактов, можно сделать вывод о том, что необходимо срочно сформировать комплекс мер, которые позволят применять альтернативные лишению свободы наказания, а именно создать как можно быстрее условия для применения обязательных работ и ареста. Тем самым представится возможность назначать меры наказания, не связанные с лишением свободы, которые приведут впоследствии к сокращению численности лиц, отбывающих наказание в исправительных учреждениях. Кроме того, следует чаще назначать другие меры наказания, например, исправительные

работы, которые должны применяться и по постоянному месту работы, а для лиц не работающих - в местах, указанных органами местного самоуправления.

Система уголовных наказаний нуждается в существенной доработке. Главной целью системы наказаний должна стать индивидуализация наказания, в связи с этим систему уголовных наказаний лучше было бы строить исходя из субъективного или личностного критерия.

В особую группу следует выделить также материальные виды наказания, так как в некоторых случаях лишение материальных благ будет наиболее действенным, а в случае преступной наживы - даже необходимым.

Список использованной литературы:

1. Таганцев Н.С. Русское уголовное право. Серия. Юридическое наследие. XX век: Курс лекций. Часть общая. Т. 1. Переизд. с ориг. СПб., 1902. Тула: Автограф, 2010. 265 с.;
2. Титов Ю.П. Хрестоматия по истории государства и права России. М., 2011. 154 с.
©Д.С. Федоренко, 2014

УДК 343.2/7

А.Г. Федотов, Магистрант 1 курса, Социально – гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г.Шахты, Российская Федерация

СПЕЦИФИКА ДАВНОСТИ В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ

Появление давности в уголовном праве, безусловно, является свидетельством культурного прогресса, отражает его движение «от эмоций к сознанию».

В отличие от социологической школы уголовного права, привыкшей видеть причины всех бед в общественной опасности личности, культурно-историческая психология предлагает более рациональный подход к вопросу о поведении человека: норма уголовного права суть символ, лишь опосредующий наказание как специфическую реакцию человека на стимул, в роли которого выступает преступление. Эмоции человека являются неотъемлемым атрибутом его поведения, а потому они неизбежно влияют на конструирование нормы и ее применение. Общество воспринимает ситуацию, учитывая все ее аспекты, в том числе характеристики, как поступка, так и человека, его совершившего, иные обстоятельства. При этом основным критерием оценки ситуации и определения давности применительно к преступлению считается тяжесть уголовно наказуемого деяния. Не случайно законодатель выбрал данный признак для установления сроков давности, на что обращает внимание, как доктрина, так и судебная практика. Следует заметить, что установление давности в зависимости от тяжести преступного деяния и даже запрет давности широко практикуются в уголовном законодательстве зарубежных стран [1].

Поскольку реакция на преступление преломляется через психику человека, неудивительно, что временной интервал между преступлением и наказанием столь важен. По прошествии времени преступление (стимул) уже не вызывает соответствующих эмоций и чувств, что лишает наказание возможности выступать в качестве действенного ответа на совершенное уголовно противоправное деяние.

Давность в уголовном праве обусловлена механизмами памяти, которыми пользуется человек. Под памятью понимается «запечатление (запись), сохранение и воспроизведение

следов прежнего опыта, дающего человеку возможность накопить информацию и иметь дело со следами прежнего опыта, после того как вызвавшие их явления исчезли». Эмоции играют не последнюю роль в процессе запоминания и хранения информации. И хотя негативные эмоции закономерно вытесняются из сознания и человек старается их не переживать повторно, напоминание о событии, вызвавшем эти эмоции, способно вызывать самую острую реакцию еще очень долгое время [2].

Как уже было сказано, не имеют срока давности международные преступления, в том числе военные преступления, преступления против мира, преступления против человечности (ч. 5 ст. 78, ч. 4 ст. 83 УК РФ). Это безусловно касается злодеяний, совершенных в период Второй мировой войны. Преследование виновных в них лиц по-прежнему актуально. По некоторым данным, свыше 1 тыс. уголовных дел продолжает расследоваться в отношении нацистских преступников.

Отечественный уголовный закон (ч. 4 ст. 78 УК РФ) предусматривает, что вопрос о применении сроков давности к лицу, совершившему преступление, наказуемое смертной казнью или пожизненным лишением свободы, решается судом. Если суд не сочтет возможным освободить указанное лицо от уголовной ответственности в связи с истечением сроков давности, то смертная казнь и пожизненное лишение свободы не применяются. Очевидно, что суд будет принимать решение, ориентируясь на восприятие преступления через призму необходимости восстановления социальной справедливости и возмездия.

Итак, мы полагаем, что утрата лицом или деянием общественной опасности, наряду с другими обстоятельствами, учитывается при решении вопроса о применении сроков давности согласно ч. 4 ст. 78 УК РФ, которое основывается на наличии (отсутствии) специфических психических переживаний, вызывающих требование справедливого возмездия.

Для несовершеннолетних преступников сделано исключение, не предусматривающее применения к ним положений ч. 4 ст. 78 УК РФ. Поэтому неверно мнение о том, «уголовным законом не установлено каких-либо ограничений для применения названной нормы в зависимости от особенностей субъекта преступления в равной степени относятся и к лицам, совершившим преступления в несовершеннолетнем возрасте». Даже совершение дерзких, заранее подготовленных и спланированных преступлений не дает оснований для такого вывода.

Список использованной литературы:

1. Александров Ю.И., Александрова Н.Л. Субъективный опыт и культура. Структура и динамика // Психология. Журн. Высшей школы экономики. 2010. Т. 4. № 1;
2. Додонов В.Н. Сравнительное уголовное право. Общая часть / Под общ. и науч. ред. С.П. Щербы. М., 2011. 241 с.

©А.Г. Федотов, 2014

УДК 343.3/.7

В.С. Фишер, Магистрант 1 курса, Социально – гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ
г.Шахты, Российская Федерация

ПРЕСТУПЛЕНИЯ В ОБЛАСТИ ПРОВЕДЕНИЯ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ

Не привлекателен имидж России в мире в отношении киберпреступности и в банковском секторе. Это стало особенно очевидно в начале 2012 г., когда несколько авторитетных источников опубликовали собственные аналитические расклады. В отчете по киберугрозам

за 2011 г. «Лаборатория Касперского» отдала России первое место в рейтинге самых опасных для вирусного заражения стран при веб-серфинге.

Криминальные структуры активно вторгаются, зачастую насильственно, в различные сферы и отрасли экономики, в том числе и в сферу финансово-кредитных отношений. Все это в совокупности подрывает международный экономический имидж России, препятствует формированию цивилизованных экономических отношений, дестабилизирует прогрессивное развитие страны. В частности, интернационализация и тенденция транснациональности преступности в банковском секторе в последние годы обуславливают возрастание значения такого направления организации предупреждения экономических преступлений, совершаемых с использованием банковских карт, как совершенствование международного сотрудничества в деле раскрытия и расследования преступлений и изучение передового зарубежного опыта их предупреждения [1].

При осуществлении взаимодействия в правоохранительной сфере используются две основные правовые формы:

- 1) договорно-правовая, или конвенционная;
- 2) институциональная.

Россия является участником свыше 30 универсальных договоров, заключенных в рамках ООН и ее специализированных учреждений.

Ведущая роль отведена МВД России в реализации межправительственных соглашений о сотрудничестве в борьбе с преступностью, на основании которых взаимодействие осуществляют все правоохранительные органы России со всеми правоохранительными структурами государств-партнеров. Основное содержание таких многосторонних договоров составляют обязательства государств-участников признать указанные в них действия преступными и оказывать друг другу правовую помощь в борьбе с ними. Соглашения также определяют основные направления и формы сотрудничества, которые могут детализироваться в межправительственных и межведомственных соглашениях [2].

Одним из направлений международного взаимодействия является сотрудничество с международной организацией уголовной полиции (Интерпол), в состав которой входит и Российская Федерация. Интерпол призван способствовать сотрудничеству полиции разных стран, обеспечивать поддержку и оказывать помощь всем организациям, властям и службам, целью которых является борьба с преступностью.

Основными задачами Интерпола в сфере обеспечения международного сотрудничества являются: обеспечение эффективного международного обмена информацией об уголовных преступлениях; оказание содействия в выполнении запросов международных правоохранительных организаций и правоохранительных органов иностранных государств в соответствии с международными договорами РФ; осуществление наблюдения за исполнением международных договоров по вопросам борьбы с преступностью, участником которых является РФ.

Так, например, успешным примером взаимодействия сотрудников МВД России с сотрудниками иностранных государств являются, в частности, результаты скоординированных оперативно-розыскных мероприятий и следственных действий в рамках проведения иностранными коллегами спецопераций в отношении лиц, подозреваемых в мошеннических действиях с банковскими картами.

Важной стороной деятельности по предупреждению экономических преступлений, совершаемых в сфере проведения безналичных расчетов, производимых с использованием банковских карт, в том числе и на международном уровне, является ее надлежущая организация и научная обоснованность.

Борьба же с преступлениями, имеющими транснациональный характер, может быть по-настоящему эффективна только при согласованности действий большинства государств и рациональном сочетании внутрисударственных и международных усилий.

Подводя итог вышеизложенному, можно сделать вывод, что в последнее десятилетие отчетливо проявилась тенденция расширения и углубления международного сотрудничества в правоохранительной сфере, в первую очередь в борьбе с преступностью. Это обусловлено быстрым развитием интеграционных процессов в мире, расширением политических, экономических, культурных и гуманитарных связей, совершенствованием средств транспорта и связи, упрощением порядка въезда и выезда из стран, пограничных и таможенных формальностей, утверждением в международных отношениях приоритета общечеловеческих ценностей, идей справедливости и солидарности.

Список использованной литературы:

1. Костенко Н.И. Правовые механизмы международного сотрудничества в правоохранительной сфере // Право и политика. 2011. № 8. 241 с.;
2. Самарин В.И. Интерпол. Международная организация уголовной полиции. СПб.: Питер, 2010. 124 с.

©В.С. Фишер, 2014

УДК 351.74/.76

Д.Н. Черников

Преподаватель

Кафедры ТСП

Воронежский институт МВД России

г. Воронеж Российская Федерация

В.А. Пискотин

Старший преподаватель

Кафедры ТСП

Воронежский институт МВД России

г. Воронеж Российская Федерация

В.В. Прищепа

Преподаватель

Кафедры ТСП

Воронежский институт МВД России

г. Воронеж Российская Федерация

ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ТАКТИКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЛУЖБ И ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ ПОЛИЦИИ ПО ОХРАНЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА И ОБЕСПЕЧЕНИЮ ОБЩЕСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Общественный порядок (далее ОП) и общественная безопасность (далее ОБ) складываются из волевых взаимоотношений людей, которые проявляются в их поведении, действиях и являются результатом сознательной деятельности. Государство (общественные объединения) формирует ОП и ОБ, активно влияет на общественный строй путем установления правил и норм поведения, ограничений, их исполнения и соблюдения.

Борьба за укрепление ОП и ОБ является одной из значимых государственных задач правительства РФ.

В Концепции долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года в качестве одного из направлений перехода к инновационному общественно - ориентированному типу экономического развития отмечено развитие человеческого потенциала России, для чего необходимо обеспечение ОП и ОБ [1, с. 311].

Значительная роль в обеспечении ОП и ОБ принадлежит органам внутренних дел МВД России. Именно они в тесном контакте и взаимодействии с другими государственными органами и организациями ведут огромную работу по предупреждению и пресечению правонарушений порядка в обществе, используя при этом, широкий спектр средств правового и морального воздействия, прибегая к целому арсенал мер убеждения и принуждения.

Целью данной статьи □ обзор административно-правовых мер охраны ОП и обеспечения ОБ в Российской Федерации.

Для реализации указанной цели необходимо решить следующие важные задачи:

1. определить представление об общественном порядке и общественной безопасности, их сущность;
2. провести исследование административной деятельности полиции по охране общественного порядка и обеспечению общественной безопасности;
3. провести рассмотрение административного принуждения к нарушителям общественного порядка и общественной безопасности.

В широком смысле слова общественный порядок - это совокупность всех общественных связей и отношений, которые складываются под воздействием всего множества социальных норм и правил, в отличие от правопорядка, включающего лишь отношения, регулируемые нормами права. Соответственно общественный порядок, как более широкая категория, включает в себя и правопорядок [2, с.50-55].

В узком смысле слова, общественный порядок стоит понимать как обусловленную интересами народа, регулируемую нормами права, морали, правилами общежития и обычаями систему волеизъявлений общества, складывающихся главным образом в общественных местах, а также общественных отношений, возникающих и прогрессирующих вне общественных мест, но по своему содержанию обеспечивающих охрану жизни, здоровья, чести граждан, укрепление народного достоинства и единства, спокойствия в обществе, создание условий для нормальной деятельности предприятий, учреждений и организаций.

Сущность управления в сфере общественного порядка сводится к организации деятельности административных служб, в процессе которой возможно достижение определенных целей и задач, выполнения функции органов внутренних дел, их служб и подразделений [3, с.345].

В итоге развития служб, улучшения структурной составляющей и управленческой деятельности, внедрения передового опыта в повседневную деятельность, а также достижений науки и техники укрепляется взаимная связь между организацией и тактикой деятельности административных служб и подразделений, приобретающая при этом многогранный и динамичный характер взаимозависимости.

В действующем законодательстве понятие "общественного места" не имеет определенной формулировки, но в нем содержится примерный перечень мест: улицы, площади, парки, транспортные магистрали, вокзалы, пристани, аэропорты и другие общественные места. То есть, места общения людей в целях удовлетворения своих

жизненных потребностей. Общественное место связано с нахождением в нем людей, потому как нарушение правил и норм поведения в местах общения людей одной фигурой затрагивает интересы другой фигуры, группы людей, а также целого социума. Этим, в частности, объясняется тот факт, что одно и то же деяние, которое совершено в общественном месте, рассматривается как нарушение и влечет юридическую ответственность (скажем, распитие спиртных напитков на улице, в парке), совершенное вне общественного места, к числу нарушений не относится [4, с.25-32].

Отношения, складывающиеся в общественных местах, в сфере общественного порядка, регулируются нормами права. Важнейшее место в правовом регулировании таких отношений в сфере общественного порядка принадлежит конституционным нормам, которые возлагают на органы государственной власти, органы местного самоуправления, должностных лиц, граждан и их объединения обязанность соблюдать Конституцию РФ. Запрещено создание и деятельность общественных объединений, цели или действия которых направлены на принудительное изменение установленных основ конституционного строя Российской Федерации, подрыв безопасности государства и создание вооруженных формирований, разжигание общественной, расовой, национальной, религиозной розни.

Нормы, которые регулируют отношения в сфере общественного порядка, указаны также в уголовном законодательстве. Они отображены в нормативных правовых актах: указах Президента РФ, постановлениях Правительства РФ, приказах МВД РФ, законах и актах органов представительной и исполнительной власти субъектов РФ, актах органов местного самоуправления.

В связи с этим, очень важное значение имеет воспитание у индивида уважительного отношения к общественным нормам и правилам, регулирующим общественный порядок, формирование основательной привычки соблюдать требования действующего законодательства РФ.

Правовые запреты и установленные нормы направляют поведение субъектов в сфере общественного порядка и общественной безопасности. Запреты реализуются путем их соблюдения, воздержания от совершения противоправных действий, которые запрещены нормами права. Соответствие, за нарушение запретов и установленных норм, совершение правонарушения устанавливается юридическая ответственность, которая определена законодательством об административных правонарушениях и уголовным законодательством.

Нарушениям отношений в сфере общественной безопасности свойственно:

- во-первых, опасность создается не определенному лицу, а кругу лиц, входящих в его окружение, в котором проявляется действие источника повышенной опасности либо стихийных сил природного характера;

- во-вторых, последствия, в случае таких ситуаций, более существенные и более тяжкие, чем при посягательстве на личную безопасность гражданина;

- в-третьих, в качестве регулятора отношений в этой области выступают определенные организационно-технические (технологические) правила, нормы и стандарты, которые определяют порядок приобретения, перевозки, хранения, использования, а также применения источников повышенной опасности, в том числе правила безопасного проведения горных, строительных и других видов работ, пожарной безопасности, безопасности дорожного движения, транспортировки, приобретения (хранения), использования взрывчатых, сильнодействующих ядовитых материалов (веществ).

Между общественным порядком и общественной безопасностью прослеживается глубокая связь, так как, укрепление общественного порядка способствует повышению

общественной безопасности. Поэтому, обеспечение надлежащего общественного порядка при проведении массовых мероприятий (спортивных игр, народных гуляний, митингов, демонстраций, шествий) одновременно является и обеспечением общественной безопасности, поскольку служит целям предотвращения угрозы жизни и здоровья людей, их имущества. Совместно с тем, соблюдение правил и требований общественной безопасности является значимым условием поддержания надлежащего порядка в обществе.

Правопорядок составляет сердцевину общественного порядка, поскольку государство при помощи права закрепляет важнейшие отношения в сфере общественного порядка, отношения, которые охраняются государством и в случае необходимости поддерживаются мерами государственного принуждения.

Охрана общественного порядка является важной частью (видом) административной деятельности органов внутренних дел - понятием сложным, включающим в себя формы и методы ее организации, защиту от преступных и противоправных посягательств (тактику).

Обеспечение общественной безопасности имеет цель предупредить, предотвратить и устранить явления и опасные ситуации, которые угрожают жизни и здоровью граждан, их имуществу, предприятий, учреждений и организаций, а также устранить последствия этих явлений (ситуаций).

Осуществление мер по охране ОП и обеспечению ОБ выражается в деятельности по предупреждению и пресечению правонарушений и антиобщественных деяний, в привлечении виновных лиц к ответственности; в оказании содействия компетентным органам и организациям в создании безопасных условий общения людей в процессе производственной, трудовой деятельности, в удовлетворении их материальных и духовных потребностей; в обеспечении гарантий для осуществления субъективных прав и выполнения обязанностей гражданами; в действиях, направленных на ликвидацию пагубных последствий, которые вызваны нарушением правил и норм общественной безопасности (стихийными бедствиями) [5].

Вопросы проведения мероприятий по укреплению и совершенствованию общественного порядка и общественной безопасности должны быть предметом непрерывной системной работы государства и самого общества. Государство должно придавать весомое значение воспитанию высокой ответственности граждан, уважения к законам и правилам морали, непримиримости и нетерпимости к нарушениям законности, готовности принимать активное участие в мероприятиях по охране общественного порядка и оказывать содействие правоохранительным органам РФ.

Особенно пристальное внимание нужно уделить правовой защите личности, упрочению гарантий политических, экономических, социальных прав и свобод граждан. Одновременно с этим, следует ступенчато повышать ответственность каждого гражданина перед обществом и государством. Последовательно должны осуществляться меры законодательного, организационного и воспитательного характера, направленные на упрочение правовой основы государственной и общественной жизни, дисциплины и усиленной борьбы с правонарушениями.

Список использованной литературы:

1. Данышин И.Н. Уголовно – правовая охрана общественного порядка. Харьков, 1971 – 311 с.
2. Адилев А. Понятие и содержание общественного порядка. // Закон и право. 2007 №8 с. 50-55
3. Аврутин Ю.Е. Эффективность деятельности органов внутренних дел (опыт системного исследования) 2-е изд. – СПб.: Питер, 2007 – 345с.

4. Веремеенко И.И. Сущность и понятие общественного порядка. // Советское государство и право – 1982 №3 с.25-32

5. Федеральный конституционный закон от 30.05.2001 № 3-ФКЗ (ред. от 07.03.2005) "О чрезвычайном положении" // Российская газета. - 02.06.2001; 11.03.2005.

© Д.Н. Черников, Пискотин В.А., Прищепа В.В., 2014

УДК 343.58

Ю.Ю. Чернышев

Магистрант 1 курса

Социально – гуманитарный факультет

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ

г.Шахты, Российская Федерация

ЖЕСТОКОЕ ОБРАЩЕНИЕ С ЖИВОТНЫМИ В УГОЛОВНО – ПРАВОВОМ АСПЕКТЕ

Бессмысленное уничтожение животных, их истязание и мучение не только оскорбляют нравственные чувства граждан, но и развивают в них такие отрицательные качества, как жестокость и душевная черствость, равнодушие к страданиям живого существа, а также способствуют формированию садистских наклонностей. Не отрицая необходимости криминализации жестокого обращения с животными, следует заметить, что ст. 245 УК РФ содержит спорные и неясные положения, затрудняющие ее применение на практике [1]. Норма, регулирующая уголовную ответственность за жестокое обращение с животными, предполагает посягательство на отношения, связанные с общественной нравственностью.

Так, первым значимым вопросом является определение содержания предмета указанного преступления. В самой норме законодатель в качестве предмета преступления назвал животное. При этом никаких иных пояснений не предлагается. В других положениях уголовного закона разъяснений признака «животное» также нет. Обращаясь к иным нормативным актам, становится очевидным отсутствие нормативного описания термина «животное». В Федеральном законе от 24 апреля 1995 г. № 52-ФЗ «О животном мире» используется термин «объект животного мира». Под данным объектом в ст. 1 этого Закона понимается организм животного происхождения без каких-либо иных пояснений. Федеральный закон от 24 июля 2009 г. № 209-ФЗ «Об охоте и о сохранении охотничьих ресурсов и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» подробно определяет виды животных, относящихся к охотничьим ресурсам (ст. 11). В ст. 245 УК РФ нет ссылок на охотничьи качества предмета преступления, поэтому использование этого Закона не представляется возможным. Таким образом, для определения характера предмета преступления, закрепленного в ст. 245 УК РФ, необходимо обратиться к этимологическому смыслу понятия «животное». Языковое значение раскрывает животное как живое существо, способное двигаться и чувствовать. К таковым существам следует относить зверей, птиц, рыб, пресмыкающихся и другие организмы, в том числе простейших [2].

Второй вопрос заключается в характеристике садистских методов. Этот признак является одним из альтернативных признаков, наличие которых криминализирует жестокое обращение с животными наряду с корыстными или хулиганскими побуждениями или совершением деяния в присутствии малолетних. В теории отечественного уголовного

права под садистскими методами в целом понимается применение изощренных действий, когда виновному доставляет удовольствие наблюдать мучения животного. Данная точка зрения, описывающая проявление садизма в обращении с животными, вполне справедлива. Но в данном случае описываются чувства лица, причиняющего страдания животному, т.е. речь идет о мотиве преступления. Законодатель в ч. 1 ст. 245 УК РФ указал признак метода, а не мотива. Метод - способ совершения преступления и соответственно признак объективной стороны. В связи с этим описание садистских методов недопустимо через побуждения лица. Однако если в характеристике садистских методов ограничиться только истязанием животного, то как отличить садистский метод от общей жестокости при обращении с животными? В данном случае садистский метод - это особая жестокость. Но такая характеристика очень субъективна, нет никаких четких критериев для разграничения общей жестокости и особой жестокости. Исходя из этого, признак садистских методов субъективен и в целом бесполезен.

Представляется, что законодатель включил признак садизма при жестоком обращении с животными именно по причине того, что некоторые лица мучают животных для получения удовольствия. Не случайно садизм рассматривается как половая перверсия. Поэтому совершенно обоснованно следует оценивать проявление садизма через желание получить удовольствие при наблюдении за страданиями животного. Законодатель в данном случае неудачно отобразил свою цель при формулировании нормы, закрепленной в ст. 245 УК РФ. Садизм должен быть не способом, а мотивом преступления. На этом основании редакцию ч. 1 ст. 245 УК РФ, на наш взгляд, необходимо изменить, заменив термин «садистские методы» на «садистские побуждения».

Третий вопрос связан с неясностью содержания признака «корыстные побуждения». В юридической литературе высказывается мнение о том, что корысть в рассматриваемом преступлении - это стремление к обогащению за счет демонстрации боли. Не оспаривая данное мнение, полагаем, что столь ограничительное понимание корысти при жестоком обращении с животными недопустимо из-за редакции нормы [3].

Само по себе жестокое обращение с животными, повлекшее их гибель или увечье, не является преступлением. Содеянное криминализовано законодателем только при обязательном наличии одного из четырех признаков: садистские методы, присутствие малолетних, корыстные или хулиганские побуждения.

Исходя из вышесказанного, следует отметить, что наличие в уголовном законе нормы о жестоком обращении с животными является правильным и необходимым, однако редакция данной нормы вызывает трудности в правоприменительной практике.

Список использованной литературы:

1. Кернберг О. Агрессия при расстройствах личности. М., 2010;
2. Г.Н. Борзенкова, В.С. Комисарова Курс уголовного права в пяти томах. Том 3. Особенная часть / Под ред. М., 2011.

© Ю.Ю. Чернышев, 2014

УДК 343.337

В.В. Шестерин, Магистрант 1 курса, Социально – гуманитарный факультет
Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ, г.Шахты, РФ

ПРОБЛЕМЫ БОРЬБЫ С ТЕРРОРИЗМОМ

Борьба с терроризмом является одной из основных задач стран-государств. Принятие законодательных актов на международном уровне началось еще в 1963 г., когда были

приняты 16 международных соглашений (13 контртеррористических конвенций и трех протоколов). Однако это были меры по борьбе с самим терроризмом, но не с его финансированием.

К настоящему времени терроризм и связанные с ним деяния получили специальную криминализацию в уголовном праве большинства стран мира. При этом современное уголовное законодательство содержит целые системы норм об ответственности за преступления террористического характера, существенно отличающиеся друг от друга в различных странах. Последнее обстоятельство, по мнению экспертов, влечет за собой отсутствие единых подходов, правовой базы и международных стандартов в борьбе с международным терроризмом [1].

Ввиду большого разнообразия определений терроризма в нормах внутригосударственного и международного права отсутствие единых общепризнанных определений «терроризм» и «международный терроризм» стало причиной проблем правоприменения в уголовном судопроизводстве по делам о таких преступлениях с «иностранным элементом». В их основе лежит невозможность в ряде случаев обеспечить реализацию по делам о терроризме базовых принципов международного сотрудничества в сфере уголовного судопроизводства, закрепленных в международных договорах, а именно принципа двойной уголовной ответственности и принципа недопустимости выдачи лиц, совершивших политические или связанные с ними преступления.

Принцип двойной криминальности состоит в том, что правоохранительные органы и суды государств оказывают взаимную правовую помощь по уголовным делам и выдают преступников только в тех случаях, когда деяние, являющееся предметом запроса (ходатайства) о помощи или о выдаче, наказуемо в уголовном порядке как в запрашивающем, так и в запрашиваемом государстве. При этом правоохранительные органы и суды значительного числа государств мира, решая вопрос об оказании взаимной правовой помощи или выдаче, детально рассматривают содержащиеся в запросах иностранных государств сведения о деянии, в связи с которым она запрашивается, проверяют, соответствует ли оно как преступление нормам национального законодательства собственного государства.

Второй из названных принципов предусматривает, что государства вправе отказать в выдаче преступника, в т.ч. и террориста, если из поступившего запроса усматривается, что он преследуется за совершение политического преступления или по политическим мотивам. Кроме того, исключительно важно, что международный терроризм - это деяние, посягающее на международный правопорядок, а его совершение (конкретные акты террора) направленно на достижение международно-противоправных целей. Его смыслом является нарушение основ международного права, посягательство на международный правопорядок [2].

Однако законодатель большинства стран мира при установлении уголовной ответственности за терроризм не учитывает эти важнейшие особенности, хотя исходит из того, что терроризм представляет собой сложное явление, а поэтому уголовно-правовая борьба с ним должна носить комплексный характер. Новейшие уголовные законы предусматривают целые системы норм, направленных на пресечение террористической деятельности. Речь идет о системах составов т.н. преступлений террористического характера, при формулировании которых определяется не столько терроризм, сколько конкретные составы уголовно наказуемых деяний, которые имеют одноименное обозначение, отнесены, как правило, по своему родовому объекту к преступлениям против общественной безопасности и общественного порядка, что является составной частью внутригосударственного правопорядка.

Учитывая прогресс в разработке на международном уровне дефиниции «международный терроризм», отечественному законодателю вряд ли стоит оставаться в стороне от криминализации этого преступления в отечественном уголовном праве. Принимая во внимание вовлеченность в террористическую деятельность на территории нашей страны «иностранный элемент», есть все основания для рассмотрения по существу вопроса о дополнении УК РФ нормами об уголовной ответственности именно за международный терроризм.

Разноплановый подход к определению понятия «терроризм» на внутригосударственном уровне при взаимодействии национальных правовых систем во многом обуславливает непрекращающуюся дискуссии о необходимости или отсутствии таковой применительно к выработке общепризнанного определения понятия «международный терроризм» и его криминализации в национальном уголовном праве.

Список использованной литературы:

1. Гриненко А.В., Подшибякин А.С. Актуальные вопросы российского законодательства обсуждались на международном уровне // Международное уголовное право и международная юстиция. 2012. №1. 124 с.;

2. Волеводз А.Г. Международное уголовное правосудие: от идеи к современной системе / А.Г. Волеводз // Вестник МГИМО-Университета. 2011. № 2.

© В.В. Шестерин, 2014

УДК 343.288

А.А. Шилкина

Магистрант 1 курса

Социально – гуманитарный факультет

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ

г. Шахты, Российская Федерация

СМЯГЧЕНИЕ НАКАЗАНИЯ

Конституция РФ в качестве одной из гарантий прав осужденного за преступление предусматривает его право на пересмотр приговора вышестоящим судом в порядке, установленном федеральным законом, а также право просить о помиловании или смягчении наказания (ч. 3 ст. 50). Уголовный кодекс Российской Федерации 1996 года внес принципиальные изменения в правовое регулирование института назначения наказания. В силу новизны и имеющихся недостатков законодательной регламентации ряда его положений при назначении наказания возникают определенные трудности.

Одной из проблем российского уголовного права, имеющих важное теоретическое и практическое значение, является проблема смягчения наказания. Смягчение наказания при его назначении выступает в качестве одного из основополагающих средств дифференциации и индивидуализации наказания и уголовной ответственности в целом. А они не случайно в литературе признаются основными направлениями, идеями или принципами уголовно-правовой политики [1].

Социальная и юридическая значимость проблемы смягчения наказания обусловлена, на наш взгляд, тремя обстоятельствами. Во-первых, отечественное уголовное право не основывается на сугубо формальной оценке преступления и

лица, его учинившего. При определении основания и пределов уголовной ответственности и наказания, уголовный закон предписывает учитывать не только формальные, но и материальные признаки, характеризующие общественную опасность преступления и личность виновного. Во-вторых, одной из очевидных тенденций развития российского уголовного законодательства является углубление дифференциации и индивидуализации уголовной ответственности и наказания, важным инструментом которых как раз и являются регламентированные законом различные формы смягчения наказания. И, в-третьих, «усиление позиций» в УК РФ норм, регламентирующих смягчение наказания, призвано, на наш взгляд, углубить позитивный аспект уголовной ответственности, позитивное воздействие уголовного закона на лиц, совершивших преступление, путем стимулирования их отказа от продолжения совершения преступления либо поощрения позитивного посткриминального поведения [2].

Мы исходим из того, что в принципе возможны два толкования смягчения наказания как института российского уголовного права: в более широком значении он охватывает не только собственно смягчение наказания (когда в норме УК РФ употребляется именно данное понятие), но и правила, предусматривающие ограничения в применении того или иного наказания в отношении определенных категорий лиц, а также нормы, регламентирующие замену наказания менее строгим видом в процессе его отбывания.

Второе, более узкое значение понятия смягчения наказания включает только применение тех норм УК РФ, в которых речь идет именно о смягчении наказания в процессе его назначения.

Смягчение наказания полностью вытекает из природы российского уголовного права, базирующегося на материальном определении преступления, не приемлющего сугубо формальный подход к оценке преступления и личности виновного, и согласуется с регламентированными в УК РФ целями наказания. Социально-правовой и нравственный смысл смягчения наказания заключается в том, что в определенных жизненных ситуациях послабление наказания виновному в преступлении с точки зрения достижения целей наказания и решения задач уголовного законодательства также может оказывать на него необходимый эффект.

О значимости обозначенной проблемы уже свидетельствует то, что более чем в тридцати статьях Общей части УК РФ регламентируются вопросы, касающиеся смягчения наказания. Повышенный интерес законодателя к их регулированию объясняется задачами реализации принципов справедливости и гуманизма, усиления позитивной направленности отечественного уголовного законодательства, углубления дифференциации и индивидуализации наказания. Практическая значимость проблемы смягчения наказания обуславливается еще и традиционным для нашего законодательства завышением санкций за некоторые преступления, значительным разрывом между максимальными и минимальными пределами некоторых из них, невозможностью применения «отложенных» наказаний и особенностями ответственности за некоторые формы преступного поведения.

Список использованной литературы:

1. Мясников О. О смягчающих наказание обстоятельствах, не указанных в законе // Российская юстиция. 2011. № 4;
2. Плешаков А.М. Применение более мягкого наказания, чем предусмотрено законом. - М., 2010. – 154 с.

© А.А. Шилкина, 2014

УГОЛОВНО – ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ОТНОШЕНИЙ В ОБЛАСТИ ВЕДЕНИЯ ЕДИНЫХ ГОСУДАРСТВЕННЫХ РЕЕСТРОВ

Ряд проблемных аспектов как системно-структурного плана, так и формально-логического характера обнаружили при исследовании признаков уголовно-правовых норм, предусматривающих ответственность за нарушения в сфере функционирования единых государственных реестров. Представляется, что во многом данное обусловлено новизной рассматриваемых уголовно-правовых запретов.

Однако, с другой стороны, некоторые погрешности, на наш взгляд, обусловлены тем, что ст. ст. 170.1 и 285.3 УК РФ вводились в отечественный уголовный закон главным образом в целях противодействия рейдерству. В итоге же эти законодательные новеллы оказали влияние не только, а может, и не столько на проблемы рейдерства, сколько на вопросы официального информационного оборота и соответствующей государственной управленческой деятельности.

В результате исследования признаков состава внесения в единые государственные реестры заведомо недостоверных сведений было установлено, что признак обязательности хранения документов распространяет свое действие как на уничтожение, так и на подлог документов, указанных в ч. 1 ст. 285.3 УК РФ. При этом факт уголовно-правового запрещения умышленного уничтожения документов, на основании которых были внесены запись или изменение в единые государственные реестры, если обязательное хранение этих документов предусмотрено законодательством РФ, не вызывает каких-либо возражений. Вместе с тем совершенно неоправданно распространение действия обозначенного признака на случаи подлога документов. Полагаем, что в отдельных случаях значительную общественную опасность может представлять подлог соответствующих документов, обязательное хранение которых не предусмотрено законодательством РФ [1].

Анализ признаков объективной стороны состава внесения в единые государственные реестры заведомо недостоверных сведений демонстрирует, что в рамках данной уголовно-правовой нормы являются наказуемыми либо действия по включению в реестр ложной информации, либо уничтожение или подлог документов, на основании которых были внесены запись или изменение в указанные единые государственные реестры.

Следует обратить внимание на тот факт, что отдельные действия по исключению информации из единого государственного реестра могут оказаться вне поля уголовной ответственности.

Вместе с тем стоит отметить, что понимание фальсификации, с которой весьма схоже по своей сути преступление, предусмотренное ст. 285.3 УК РФ, в уголовном праве значительно шире.

Как видно, фальсификация, а такой смысл, судя по всему, изначально вкладывался и в ст. 285.3 УК РФ, предполагает практически любое искажение истины. В то же время в ст. 285.3 УК РФ по непонятным причинам упор делается на внесение ложной информации. Ведь совершенно очевидно, что неправомерное исключение из единого государственного реестра какой-либо значимой информации может в отдельных случаях исказить истину не

в меньшей мере, чем в результате внесения в реестр недостоверных сведений. Особенно если учитывать, что единые государственные реестры, как правило, являются сводом, системой данных, исключение отдельных звеньев такой системы может существенно изменить представление об определенном лице, предмете или факте.

Анализ признаков предметов исследуемых преступлений выявил наличие неодинаковых терминологических подходов в законодательстве в части обозначения соответствующих государственных информационных ресурсов. Однако в рамках разработки предложений по оптимизации уголовного законодательства в исследуемой сфере нами предлагается вместо формулировки «единый государственный реестр» использовать термин «федеральный реестр».

Указание на федеральный характер реестра говорит о том, что он един на всей территории Российской Федерации. С другой стороны, признак «федеральный» означает его ведение от лица Российской Федерации.

Список использованной литературы:

1. Бриллиантов А.В., Косевич Н.Р. Настольная книга судьи: преступления против правосудия. М.: ТК Велби; Изд-во Проспект, 2011. 245 с.

© Е.И. Щекин, 2014

УДК 343.2/7

М.И. Якушенок

Магистрант 1 курса

Социально – гуманитарный факультет

Институт сферы обслуживания и предпринимательства (филиал) ДГТУ

г. Шахты, Российская Федерация

УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПОСРЕДСТВЕННОЕ ПРИЧИНЕНИЕ ВРЕДА

Теоретическая конструкция посредственного причинения вреда выработана наукой русского дореволюционного права и в дальнейшем была развита и дополнена советскими и российскими учеными-криминалистами.

В российском уголовном законодательстве до сих пор нет терминов «посредственное причинение вреда», «посредственное исполнение преступления» и других подобных категорий, определение этих понятий возлагается на теорию и практику, чем осложняется положение. Тем не менее, оно содержит норму, предусматривающую уголовную ответственность для лиц, совершивших преступное деяние руками других (невиновных) лиц, а также нормы, на основании которых последние подлежат освобождению от уголовной ответственности. Такая ситуация, с одной стороны, порождает весьма неоднозначные мнения о содержании явления посредственного причинения вреда и его самом удачном названии, с другой стороны, приводит к постоянному совершенствованию данного института и обогащению его новыми знаниями [1].

Бесспорно, в основе рассматриваемого института, выступающего новеллой для российского уголовного права, лежат законодательные положения Уголовного кодекса РФ 1996 г., которые служат исходной точкой для его дальнейшей теоретической разработки.

Вместе с тем в современной доктрине уголовного права явление посредственного причинения вреда недооценивается. Свидетельством тому служит, например, то обстоятельство, что в большинстве учебников и исследований по уголовному праву вопросы посредственного совершения преступления излагаются попутно в разделе о соучастии в преступлении, в результате чего не находят должного освещения.

Главная задача института посредственного исполнения преступления - решить вопрос, кто в итоге должен ответить за совершение преступления: посредственный исполнитель или невиновный причинитель. По схожести задач наиболее близок к нему уголовно-правовой институт лиц, подлежащих уголовной ответственности (гл. 4 УК РФ).

Прежде чем сформулировать наилучшее, по нашему мнению, определение понятия посредственного причинения вреда, остановимся на определениях, ранее предлагавшихся в российской и зарубежной уголовно-правовой литературе, с выделением наиболее существенных черт, свойств и внутренних связей изучаемого явления.

Большинство исследователей предпочитают именовать лицо, совершившее преступление посредством других лиц, не подлежащих уголовной ответственности, посредственным исполнителем и рассматривать его в рамках института соучастия [2].

Нам представляется, что данное название недостаточно обоснованно и нуждается в уточнении, поскольку, как мы убедились, сущность посредственного причинения вреда хотя и имеет некоторые общие черты с соучастием в преступлении, однако не входит в него как составная часть, а является самостоятельным уголовно-правовым институтом со всеми присущими ему признаками и свойствами.

По прошествии более полувека актуальность этой проблемы только увеличилась, в первую очередь из-за отнесения на законодательном уровне посредственного совершителя преступления к разновидностям исполнителя.

Вместе с тем уверены, что круг ситуаций, в которых возможно посредственное совершение преступления, должен быть указан в диспозиции статьи и быть исчерпывающим, а именно: «Лицо, совершившее преступление посредством использования другого лица или других лиц, не подлежащих в соответствии с настоящим Кодексом уголовной ответственности в силу возраста, невменяемости, заблуждения, исполнения обязательного приказа или распоряжения, действия под принуждением, подлежит уголовной ответственности».

Таким образом, образование общего понятия посредственного совершения преступления имеет глубокий теоретический и практический смысл. Одновременно надеемся, что наша позиция может положить конец научным спорам по вопросам места и названия института посредственного совершения преступления.

В заключение отметим, что выработка общего понятия посредственного совершения преступления, четкое определение его сущности, как и всякой научной абстракции, не только позволяют выявить его глубокие отличия от соучастия в преступлении, но и послужат необходимой ступенью в процессе познания его конкретных форм, правильного применения на практике уголовного закона.

Список использованной литературы:

1. Становский Н.М. Назначение наказания. СПб.; 2011. – 214с.;
2. Балеев С.А. Ответственность за организационную преступную деятельность по российскому уголовному праву // Дис. канд. юрид. наук. -Казань, 2011. – 180 с.

© М.И. Якушенков, 2014

УГОЛОВНО – ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ СТ.229.1 УК РФ

Проблема массовой наркотизации населения и экспансии наркобизнеса является сегодня для России одной из наиболее острых и актуальных. Ее масштабы таковы, что речь идет о серьезной угрозе экономической безопасности страны.

В условиях продолжающейся интеграции российской экономики в международное экономическое пространство возрастает роль и значение таможенной службы как инструмента повышения эффективности внешнеторговой деятельности государства, а также укрепления законности и правопорядка в этой сфере. Наркотики, принося кажущееся облегчение, забытие и эйфорию, удовлетворяют желание уйти от нелегкой окружающей действительности и душевного дискомфорта. В результате поток наркотиков буквально хлынул в Россию через ее в значительной степени «прозрачные» границы. Наркотические средства стали доступны: они продаются на рынках, дискотеках, в ночных клубах и даже школах [1]. Это вызывает не только наркотизацию большого количества людей, их личностную и социальную деградацию, но и является своеобразным генератором преступности.

Удобное расположение страны для транзита наркотических средств, психотропных веществ, емкий рынок их сбыта, наличие во многих регионах России прекрасно сложившейся и, что самое главное, неконтролируемой технологической и сырьевой базой, связанной с производством химической продукции, которая может быть использована в процессе незаконного изготовления синтетических и полусинтетических наркотических средств или психотропных веществ и ряд других причин также способствуют лавинообразному росту контрабанды данных средств и веществ.

Произошедшие в российском обществе изменения, в первую очередь, либерализация внешнеэкономической деятельности и отмена монополии государства на внешнюю торговлю, обусловили глобальные изменения в характере и масштабах контрабанды в целом [2].

В настоящее время в качестве предметов контрабанды наряду с традиционными наркотиками марихуаной, опиумом, героином, через таможенную границу РФ все чаще стали перемещаться наркотические средства, считавшиеся ранее редкими, такие как кокаин, «ЛСД», «экстази».

Происходит интенсивная структурная перестройка отечественно нелегального наркорынка в сторону вытеснения традиционных наркотиков растительного происхождения (каннабисной группы и маковой соломой) более сильными по воздействию на организм человека и более дорогими по цене высококонцентрированными препаратами, особенно героином. Все большее распространение получают стимуляторы амфитаминного ряда (МДА, МДМА, МДЕ и др.). Данные препараты встречаются в виде капсул, пропитки бумаги, но чаще всего в виде таблеток. Новой и вполне конкретной проблемой становится нелегальный оборот прекурсоров.

Крупными партиями, в основном, перевозится кокаин, гашиш. Наиболее часты задержания кокеина, но это наркотическое средство перевозится в основном небольшими партиями.

Серьезную угрозу представляет резко возросший вывоз контрабанды кокеина из России в Финляндию частными лицами преимущественно через Карельскую таможенную.

Существенно возросла активность попыток ввоза контрабанды кокеина из стран Латинской Америки и Европы через акваторию морского порта города Санкт-Петербург. Представители наркогруппировок проявляют интерес к использованию для доставки крупных партий наркотиков морского транспорта, в частности через территорию морского торгового порта Санкт-Петербурга.

Анализируя статистику задержаний контрабанды наркотиков на таможенной границе, можно констатировать, что основная масса наркотиков, включая такие особо опасные виды, как героин и кокаин, а также наркотики амфетаминовой группы, поступают в Россию из-за рубежа. При этом международные преступные группировки, специализирующиеся на контрабанде афганского героина, продолжают активно использовать территорию страны для его транзитных поставок в страны Европы и США, где его стоимость возрастает. Следует отметить, что ввоз наркотических средств в Российскую Федерацию более чем в 4 раза превышает их вывоз. При этом выявленная контрабанда наркотических средств, психотропных веществ и прекурсоров составляет мизерную долю от попадающих в Россию.

Борьба с наркобизнесом и с контрабандой наркотиков становится в ранг приоритетных направлений государственной политики, главным орудием которой является система правоохранительных органов государства, при поддержке общества, может сегодня реально противостоять мощной структуре международного наркобизнеса, являющегося одним из звеньев общей цепи национальных угроз.

Список использованной литературы:

1. Аланими А., Стрельченко Э. Пособие по борьбе с контрабандой наркотических средств и психотропных веществ для оперативного состава таможенных органов. – 2010. – 96 с.;

2. Борохов Л.Д. Когда весь мир на острие иглы. – СПб: Речь, 2012. – 328 с.

©Е.В. Яровая, 2014

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

А.А. Акимов, Е.Ю. Соколова ОФФШОРНЫЙ БИЗНЕС: ПРЕИМУЩЕСТВА И НЕДОСТАТКИ	3
А.А. Акимов, Е.Ю. Соколова ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ АУДИТА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В РФ	5
А. М. Ахметьянова, Галимов И. А. СТРАТЕГИЯ ФИНАНСОВОГО ОЗДОРОВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ	7
Л.А.Ахтареева, И.А.Галимов РОЛЬ ФИНАНСОВОГО МЕНЕДЖМЕНТА В КРИЗИСНЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	9
Е.В. Баталова, М.С. Кочурина ВЛИЯНИЕ КРУПНЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ НА СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ НАХОДКИНСКОГО ГОРОДСКОГО ОКРУГА	10
Ж.Б. Батомункуева ИННОВАЦИОННОЕ БУДУЩЕЕ	13
Д.А. Богомолова ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ СТРЕСС В УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	15
Н.Н. Бородина, Т.П. Дворникова ЭКОНОМИКА КАК НАУКА	17
С.А. Васильева ОСНОВНЫЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ РОЛИ УПРАВЛЕНИЯ ДЕЛОВОЙ КАРЬЕРОЙ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ	22
С.А. Васильева ТЕХНОЛОГИЯ КОУЧИНГА В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ КАРЬЕРОЙ ПЕРСОНАЛА	24
Р.И. Вильданов ЗНАЧЕНИЕ SWOT - АНАЛИЗА ДЛЯ СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИЯХ СФЕРЫ РЕКЛАМНОГО БИЗНЕСА (НА ПРИМЕРЕ ООО «МЕДИА СЕРВИС»)	26
Ж.Ю.Вологина, Б.З.Харрасов АУТСТАФФИНГ КАК ФОРМА ЗАЕМНОГО ТРУДА	29

Ю.А.Выкочко, Т.М.Синяева ВНЕДРЕНИЕ МЕТОДОВ И ИНСТРУМЕНТОВ УПРАВЛЕНИЯ ЗНАНИЯМИ. ОПЫТ ЗАРУБЕЖНЫХ КОМПАНИЙ	31
И. С. Гареева, И.А. Галимов ОПРЕДЕЛЕНИЕ ТЕРМИНА «КОНТРОЛЛИНГ»	33
О.Е.Григорьев, О.А.Гришина ВНЕШНЯЯ ТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ В УСЛОВИЯХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ САНКЦИЙ	35
П. В. Грищенко МЕТОДЫ АНТИКРИЗИСНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ В УСЛОВИЯХ ИНФЛЯЦИИ	37
К.О. Данилина ИМИДЖ КАК МАРКЕТИНГОВЫЙ ИНСТРУМЕНТ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ	39
Ю.С.Ермолаева НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ОЦЕНКИ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ МУНИЦИПАЛЬНЫХ ПРОГРАММ НА ПРИМЕРЕ УПРАВЛЕНИЯ ЭКОНОМИКИ АДМИНИСТРАЦИИ Г.ВЛАДИВОСТОКА	41
К. С. Есина, В. М. Минеева КОНТРОЛЬ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ДОХОДОВ, ПОЛУЧАЕМЫХ ГОСУДАРСТВЕННЫМИ СЛУЖАЩИМИ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ	44
Н.Е. Иванова, В.Г. Иванов, М.В. Самохин ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НА ИННОВАЦИОННЫХ ПРЕДПРИЯТИЯХ	46
Н.А.Калуцкая, Е.Г. Леонова, И.О. Белобородова ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РОССИИ	49
Л.С.Кочкина ПРИМЕНЕНИЕ НОВЫХ МЕТОДОВ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ – ЗАЛОГ ДОСТИЖЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ	55
М.А. Майорова, АНАЛИЗ ФАКТОРОВ И ИХ ВОЗДЕЙСТВИЯ ПРИ ВНЕДРЕНИИ ОРГАНИЗАЦИОННО-УПРАВЛЕНЧЕСКИХ ИННОВАЦИЙ В ПРОИЗВОДСТВЕННО-ЭКОНОМИЧЕСКУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК	57

А.Л. Машкова ИМИТАЦИОННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЙ СТРУКТУРЫ ФЕДЕРАЛЬНОЙ ЦЕЛЕВОЙ ПРОГРАММЫ И ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНЫЙ АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ МЕРОПРИЯТИЙ НА АГЕНТНЫЕ ГРУППЫ	60
А. Р. Миннегулова, В.М. Минеева ПРОБЛЕМА НЕУПЛАТЫ НАЛОГОВ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ И ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ	65
Р.З. Мухаметзянов ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ КОМПЛЕКСНОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО АНАЛИЗА КАК ЭЛЕМЕНТА ЭФФЕКТИВНОЙ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ	67
И.А. Никитина, С.Д. Горецкий ТРАНСФОРМАЦИЯ МЕТОДОВ МОТИВАЦИИ ПЕРСОНАЛА В УСЛОВИЯХ СОВРЕМЕННОГО КРИЗИСА	69
Д.К. Овсянникова ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ОРГАНИЗАЦИИ С КЛЮЧЕВЫМИ КЛИЕНТАМИ	72
М.П. Павлюкевич УСЛОВИЯ ПРИМЕНЕНИЯ ВНУТРЕННИХ И ВНЕШНИХ ИСТОЧНИКОВ ПОИСКА ПЕРСОНАЛА	74
А. В. Панова ОЦЕНКА ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ: МЕТОДЫ И ПРОБЛЕМЫ ИХ ПРИМЕНЕНИЯ	79
И.В. Пантюшина, Н.С. Журавлева МАРКЕТИНГ СЕТЕВЫХ ПРОДАЖ	82
С.К. Панфилова ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ФОРФЕЙТИНГА В РОССИИ	86
Т.А. Позднякова, В.Г. Тедеева ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ТЕКСТИЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	87
А.В. Протопопов АНАЛИЗ ЛИКВИДНОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО БАЛАНСА (НА ПРИМЕРЕ ОАО «АЭРОПОРТ ЯКУТСК»)	89
А. В. Саакян СТРАХОВАНИЕ КАК ФИНАНСОВЫЙ ИНСТИТУТ В РФ: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ	91

Е. В. Савина КРИТЕРИИ ОЦЕНКИ ВЗАИМНОГО ДОВЕРИЯ МЕЖДУ УЧАСТНИКАМИ КЛАСТЕРА	93
О.Н.Сараджян, О.А.Гришина МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ В РОССИИ	95
А.А. Синегубова ПОВЫШЕНИЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ В РАМКАХ ТАРГЕТ-КОСТИНГА И КАЙЗЕН-КОСТИНГА	98
Л.Н. Трусова, Е.Н. Гришина РАЗРАБОТКА МОТИВАЦИОННОГО КОМПЛЕКСА РАБОТНИКА	99
И.Н.Турчаева РОЛЬ ДИСЦИПЛИНЫ «ИНВЕСТИЦИОННЫЙ АНАЛИЗ» В ПОДГОТОВКЕ МЕНЕДЖЕРОВ	103
Р.Р. Тухватуллина, В.М.Минеева ОСОБЕННОСТИ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ФИЗИЧЕСКИХ ЛИЦ, РАБОТАЮЩИХ ПО ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОМУ ДОГОВОРУ	105
А. Т. Халикова, И.А. Галимов КОНТРОЛЛИНГ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОТРАСЛИ	107
О.В.Шаховская, Д.В.Милаев ФИНАНСОВЫЙ МЕНЕДЖМЕНТ И ПРОБЛЕМА РАЗРАБОТКИ СТРАТЕГИИ ФИНАНСИРОВАНИЯ	109
А.А. Шуватова, И.А. Галимов КОНТРОЛЛИНГ В ЛОГИСТИКЕ	112
К.В. Юнак РАЗРАБОТКА МЕТОДИКИ УЧЕТА ЗАТРАТ	114

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

С.С. Аветисян ПРЕДМЕТ ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ	116
Е.А. Агапенков РЕЙДЕРСКИЕ ЗАХВАТЫ ИМУЩЕСТВА ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ	117
К.А. Арзуманова ИСТОЧНИКИ УГОЛОВНОГО ПРАВА	119
В.Н. Армейсков УГОЛОВНО-ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ЮРИДИЧЕСКИХ ФАКТОВ	120

Д.Ч. Асланов ОХРАНА БЕЗОПАСНОСТИ ТРУДА В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ	122
Ж.А. Бабаев УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ КВАЛИФИКАЦИИ ИЗНАСИЛОВАНИЯ	124
А.А. Богомазов ВЛИЯНИЕ СУБЪЕКТИВНОЙ СТОРОНЫ ПРЕСТУПЛЕНИЯ НА ЕГО КВАЛИФИКАЦИЮ	125
К.А. Бондарев УГОЛОВНОЕ НАКАЗАНИЕ ПО ОТНОШЕНИЮ К ВОЕННОСЛУЖАЩИМ	127
М.А. Быстров ПРЕСТУПЛЕНИЯ В СФЕРЕ КОМПЬЮТЕРНОЙ ИНФОРМАЦИИ	129
Ж.Ю. Вологина, В.О. Якушенко ПРАВОВАЯ ПРИРОДА ТРЕТЕЙСКОГО СОГЛАШЕНИЯ	130
Ж.Ю. Вологина, И. Н.Найденова ТРУДОВОЙ ДОГОВОР КАК ОСНОВАНИЕ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ТРУДОВЫХ ОТНОШЕНИЙ	132
Д.В. Ворона ОБОРОТ КОНТРАФАКТНЫХ АУДИОВИЗУАЛЬНЫХ ПРОИЗВЕДЕНИЙ И ФОНОГРАММ	134
А.Н. Герасимов УГОЛОВНОЕ НАКАЗАНИЕ В ОТНОШЕНИИ БОЛЬНЫХ ОСУЖДЕННЫХ	136
М.А. Голодов ОЦЕНКА НАЗНАЧЕНИЯ НАКАЗАНИЯ ПО УГОЛОВНОМУ ПРАВУ РФ	137
Н.В. Горак О НЕКОТОРЫХ ПРОБЛЕМАХ, СВЯЗАННЫХ СО СРОКАМИ РАЗРЕШЕНИЯ ПРОКУРОРОМ ЖАЛОБ В ПОРЯДКЕ СТ. 124 УПК РФ	139
С.С. Горелов ОБСТОЯТЕЛЬСТВА, ИСКЛЮЧАЮЩИЕ УГОЛОВНУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ПО УГОЛОВНОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РФ	142
Н.Ю. Гресь ПРЕСТУПЛЕНИЯ В ОБЛАСТИ НЕЗАКОННОГО ПРОИЗВОДСТВА И ОБОРОТА АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ	144

М.А. Дзехохов СИСТЕМА РОССИЙСКОГО УГОЛОВНОГО ПРАВА: ПРОБЕЛЫ И КОЛЛИЗИИ	146
Н.Н. Доржиева ПРЕСТУПЛЕНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ: СОСТАВНЫЕ И СЛОЖНЫЕ	147
В.Н. Емельянова АНАЛИЗ ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ МИРА	149
И.А. Ефремова УСЛОВНЫЙ ХАРАКТЕР ИНСТИТУТА ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ НАКАЗАНИЯ И ЕГО ЗНАЧЕНИЕ	150
Г.С. Жданов ОСОБЕННОСТИ ПРИНУДИТЕЛЬНЫХ МЕР МЕДИЦИНСКОГО ХАРАКТЕРА	152
К.В. Жиганов УГОЛОВНО-ПРАВОВОЙ АСПЕКТ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ АВТОРСКИХ И СМЕЖНЫХ ПРАВ	154
В.В. Иванков УГОЛОВНО-ПРАВОВОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ МЕДИЦИНСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	155
А.Ю. Ильясов УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПРЕСТУПЛЕНИЯ В БАНКОВСКО-КРЕДИТНОЙ СФЕРЕ	157
М.Ю. Иунин ПРИЧИНЕНИЕ УМЫШЛЕННОГО ВРЕДА ЗДОРОВЬЮ, ПОВЛЕКШЕЕ ПО НЕОСТОРОЖНОСТИ СМЕРТЬ ПОТЕРПЕВШЕГО	159
В.И. Кашников УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НАРУШЕНИЕ АВТОРСКИХ И СМЕЖНЫХ ПРАВ НА АУДИОВИЗУАЛЬНЫЕ ПРОИЗВЕДЕНИЯ	160
А.В. Кипшидзе НЕЗАКОННАЯ ОХОТА В УГОЛОВНО-ПРАВОВОМ АСПЕКТЕ	162
Д.С. Ковалев ОСВОБОЖДЕНИЕ ОТ НАКАЗАНИЯ В СВЯЗИ С БОЛЕЗНЬЮ ПО РОССИЙСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ	164
В.В. Коваленко ШАНТАЖ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ	165

Ю.С. Коваль ОШИБКИ ПРИ КВАЛИФИКАЦИИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ	167
К.В.Ковач УГОЛОВНО-ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРЕСТУПЛЕНИЙ ПРОТИВ ПОРЯДКА УПРАВЛЕНИЯ	168
Д.А. Козюберда ПОНЯТИЕ И ЮРИДИЧЕСКАЯ ПРИРОДА СИСТЕМАТИЧНОСТИ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ	170
Р.А. Коноваленко ПРЕСТУПЛЕНИЙ В СФЕРЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	172
Д.А.Копачёв ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ НЕЗАКОННЫМ СДЕЛКАМ С ЗЕМЛЕЙ	173
Л.Б. Костромина БЕЗОПАСНОСТЬ ГОСУДАРСТВА В СИСТЕМЕ НОРМ ОСОБЕННОЙ ЧАСТИ УГОЛОВНОГО КОДЕКСА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	175
В.В. Красюков ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕХАНИЗМА ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ	177
В.Л. Кудрявцева, А.Н. Бормотаев ПОНЯТИЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ	178
К.Е. Кузьмичев ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНЫХ ИНСПЕКЦИЙ	180
М.А. Курчатов ОБЩЕСТВЕННАЯ ОПАСНОСТЬ ДЕЯНИЯ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ	182
Р.В. Левинский ФУНКЦИЯ УГОЛОВНОГО ПРАВА: ОХРАНИТЕЛЬНАЯ	184
В.Н. Макеев СОЗДАНИЕ ОПАСНОСТИ В УГОЛОВНО-ПРАВОВОМ АСПЕКТЕ	185
А.Ю. Малофеев СУБЪЕКТИВНАЯ СТОРОНА ПРЕСТУПЛЕНИЯ	187
К.В. Манько КВАЛИФИКАЦИЯ УМЫШЛЕННОГО ПРИЧИНЕНИЯ ТЯЖКОГО ВРЕДА ЗДОРОВЬЮ, ПОВЛЕКШЕГО ПО НЕОСТОРОЖНОСТИ СМЕРТЬ ПОТЕРПЕВШЕГО	189

М.Н. Матюхов КОМПРОМИСС В СТРАТЕГИИ СТОРОНЫ ЗАЩИТЫ	190
М.С. Мацуца ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ ПРЕСТУПНОСТИ В СФЕРЕ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ	192
О.В.Машенко ПРЕСТУПЛЕНИЯ ПРОТИВ УЧАСТНИКОВ УГОЛОВНОГО СУДОПРОИЗВОДСТВА: ОТВЕТСТВЕННОСТЬ В ЗАРУБЕЖНОМ УГОЛОВНОМ ПРАВЕ	194
М.В. Медянный ПОНЯТИЕ ИНФОРМАЦИОННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ	195
К.А. Мельник, Д.Н. Черников, А.В. Меремьянин ОРГАНИЗАЦИЯ И РОЛЬ АДМИНИСТРАТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНОВ ВНУТРЕННИХ ДЕЛ В СФЕРЕ ОХРАНЫ ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА И ОБЕСПЕЧЕНИЯ ОБЩЕСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	197
С.А. Меркулова ОБЩЕСТВЕННО ОПАСНОЕ ПОВЕДЕНИЕ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ, НЕ ДОСТИГШИХ ВОЗРАСТА УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	200
А.В.Мещерякова АНТИКОРРУПЦИОННОЕ ПРАВОСОЗНАНИЕ РОССИЙСКОЙ МОЛОДЕЖИ	202
А.А. Моисеенков МИГРАЦИЯ И ВНУТРЕННЯЯ БЕЗОПАСНОСТЬ СТРАНЫ	204
Е.Е. Мухотина ЗАВЕДОМО НЕПРАВОСУДНЫЙ СУДЕБНЫЙ АКТ, ДИСЦИПЛИНАРНЫЙ ПРОСТУПОК И ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ОШИБКА: РАЗГРАНИЧЕНИЕ СОСТАВОВ	205
А.В. Мясныц КВАЛИФИКАЦИЯ НЕЗАКОННОЙ ДОБЫЧИ ПОЛЕЗНЫХ ИСКОПАЕМЫХ: СПОРНЫЕ ВОПРОСЫ	207
В.В. Некрытая ЗАЩИТА ДЕТЕЙ ОТ ЖЕСТОКОГО ОБРАЩЕНИЯ И НАСИЛИЯ	209
О.А. Никонова РЕАЛЬНОСТЬ И ПЕРСПЕКТИВЫ НОТАРИАТА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ	210

О.Г. Никулев ПРИМЕНЕНИЕ УСЛОВНО-ДОСРОЧНОГО ОСВОБОЖДЕНИЯ ОТ ОТБЫВАНИЯ НАКАЗАНИЯ В ОТНОШЕНИИ НЕСОВЕРШЕННОЛЕТНИХ	214
С.Е. Новойдарская РАЗУМНОСТЬ, ПУБЛИЧНОСТЬ И ДИСПОЗИТИВНОСТЬ В УГОЛОВНОМ ПРОЦЕССЕ: СООТНОШЕНИЕ ПРИНЦИПОВ	215
Петрова А. А. СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СЕЛЬСКИХ СУДОВ В ЯКУТИИ ДО И ПОСЛЕ РЕВОЛЮЦИИ 1917 ГОДА	217
В. А. Пискотин, Д.Н. Черников, В.В. Прищепа ОСОБЕННОСТИ ОБУЧЕНИЯ СОТРУДНИКОВ ОВД В ВУЗАХ МВД РФ ПРАКТИЧЕСКИМ НАВЫКАМ ОБРАЩЕНИЯ С ОГНЕСТРЕЛЬНЫМ ОРУЖИЕМ ПРИ ВЫПОЛНЕНИИ НОРМАТИВОВ ПО СТРЕЛЬБЕ	219
А.В. Плотников ПООЩРИТЕЛЬНЫЙ ИНСТИТУТ ЗАМЕНЫ НЕОТБЫТОЙ ЧАСТИ НАКАЗАНИЯ БОЛЕЕ МЯГКИМ ВИДОМ НАКАЗАНИЯ: ПРОБЛЕМЫ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ	222
И.А. Попов ОБ УГОЛОВНОМ НАКАЗАНИИ В ВИДЕ ШТРАФА	223
Г.С. Попов УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА НЕИСПОЛНЕНИЕ ОБЯЗАННОСТЕЙ НАЛОГОВОГО АГЕНТА	225
В.А. Резникова ЗАЩИТА ДЕТЕЙ ОТ ИНФОРМАЦИИ, СПОСОБНОЙ НАНЕСТИ ВРЕД ИХ ЗДОРОВЬЮ И НРАВСТВЕННОМУ РАЗВИТИЮ	227
Д.А. Рудь ВЗАИМОДЕЙСТВИЕ ОБЩЕСТВА, ИГОРНОГО БИЗНЕСА И УГОЛОВНОГО ЗАКОНА	228
Р.Г. Сапрунов К ВОПРОСУ ОБ ОКОНЧАНИИ ДЛЯЩЕГОСЯ ПРЕСТУПЛЕНИЯ	230
М.И. Седых ПОНЯТИЕ И СОДЕРЖАНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ РОССИИ	231
А.В. Семькин ТРАНСПОРТНЫЕ ПРЕСТУПЛЕНИЯ	233
А.А. Ситников ПОНЯТИЕ И ВИДЫ ПРЕВЫШЕНИЯ ДОЛЖНОСТНЫХ ПОЛНОМОЧИЙ	234

А.Н. Скупченко ЗАЩИТА ЧЕСТИ И ДОСТОИНСТВА В УГОЛОВНОМ ПРАВЕ	236
П.Н. Смирнов ОСОБЕННОСТИ ПРЕСТУПЛЕНИЙ В ОБЛАСТИ ЧАСТНОЙ ОХРАННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	238
А.Ю. Спивак ОСВОБОЖДЕНИЕ ОТ УГОЛОВНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ	239
О.В. Стуров РЕЦИДИВНАЯ ПРЕСТУПНОСТЬ ЖЕНЩИН	241
Г.Х., Ташбулатова, Р.Ю.Рахимова, А.Г.Алтыншин ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ РЕКУЛЬТИВАЦИИ НАРУШЕННЫХ ЗЕМЕЛЬ	242
Г.Х.Ташбулатова, Р.Ю.Рахимова, А.Г.Алтыншин НЕЗАКОННАЯ РУБКА ЛЕСОВ	244
Г.В. Убилава УКЛОНЕНИЕ ОТ ОТБЫВАНИЯ УГОЛОВНОГО НАКАЗАНИЯ	246
Р.Н. Устименко СПЕЦИФИЧНОСТЬ ПРИМЕНЕНИЯ ОРУЖИЯ	248
С.В. Фадеев КРИМИНОЛОГИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ НЕЗАКОННОГО ПРОВЕДЕНИЯ ИСККУСТВЕННОГО ПРЕРЫВАНИЯ БЕРЕМЕННОСТИ	249
Д.И. Феденко АНАЛИЗ ПРОТИВОДЕЙСТВИЯ КОРРУПЦИИ В ПОЛИЦИИ	251
Д.С. Федоренко УГОЛОВНО – ПРАВОВАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА СИСТЕМЫ НАКАЗАНИЙ	252
А.Г. Федотов СПЕЦИФИКА ДАВНОСТИ В УГОЛОВНОМ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ	254
В.С. Фишер ПРЕСТУПЛЕНИЯ В ОБЛАСТИ ПРОВЕДЕНИЯ БЕЗНАЛИЧНЫХ РАСЧЕТОВ	255
Д.Н. Черников, В.А. Пискотин, В.В. Прищепа ОСОБЕННОСТИ АДМИНИСТРАТИВНО-ПРАВОВОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ТАКТИКИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СЛУЖБ И ПОДРАЗДЕЛЕНИЙ ПОЛИЦИИ ПО ОХРАНЕ ОБЩЕСТВЕННОГО ПОРЯДКА И ОБЕСПЕЧЕНИЮ ОБЩЕСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ	257

Ю.Ю. Чернышев ЖЕСТОКОЕ ОБРАЩЕНИЕ С ЖИВОТНЫМИ В УГОЛОВНО – ПРАВОВОМ АСПЕКТЕ	261
В.В. Шестерин ПРОБЛЕМЫ БОРЬБЫ С ТЕРРОРИЗМОМ	262
А.А. Шилкина СМЯГЧЕНИЕ НАКАЗАНИЯ	264
Е.И. Щекин УГОЛОВНО – ПРАВОВЫЕ АСПЕКТЫ ОТНОШЕНИЙ В ОБЛАСТИ ВЕДЕНИЯ ЕДИНЫХ ГОСУДАРСТВЕННЫХ РЕЕСТРОВ	266
М.И. Якушенко УГОЛОВНАЯ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ ЗА ПОСРЕДСТВЕННОЕ ПРИЧИНЕНИЕ ВРЕДА	267
Е.В. Яровая УГОЛОВНО – ПРАВОВОЙ АНАЛИЗ СТ.229.1 УК РФ	269

Научное издание

**СОВРЕМЕННАЯ НАУКА:
ТЕОРЕТИЧЕСКИЙ
И ПРАКТИЧЕСКИЙ ВЗГЛЯД**

**Сборник статей
Международной научно-практической конференции
25 декабря 2014г.**

Часть 1

В авторской редакции

Подписано в печать 27.12.2014 г. Формат 60x84/16.
Усл. печ. л.17,25 Тираж 500 Заказ № 167

Издательство "Аэтерна"
450076, г. Уфа, ул. Гафури 27/2
e-mail: info@aeterna-ufa.ru
Тел.: + 7 (347) 266 60 68